371
يناير
2010

عالم المعرفة

انهيار الرأسمالية

أسباب إخفاق اقتصاد السوق المحررة من القيود

تأليف: أولريش شيفر

ترجمة: د. عدنان عباس علي

سلسلة كتب ثقافية شهرية يصدرها المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب – الكويت

عالم المعرفة

سلسلة كتب ثقافية شهرية يصدرها المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب - الكويت

صدرت السلسلة في يناير 1978 بإشراف أحمد مشاري العدواني 1923-1990

371

انهيار الرأسمالية

أسباب إخفاق اقتصاد السوق المحررة من القيود

تأليف: أولريش شيفر

ترجمة: د. عدنان عباس علي

يناير 2010

عالم المعرفة

سلسلة شهرية يصدرها
المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب

سعر النسخة

الكويت ودول الخليج	دينار كويتي
الدول العربية	ما يعادل دولارا أمريكيا
خارج الوطن العربي	أربعة دولارات أمريكية

الاشتراكات

دولة الكويت

للأفراد	15 د.ك
للمؤسسات	25 د.ك

دول الخليج

للأفراد	17 د.ك
للمؤسسات	30 د.ك

الدول العربية

للأفراد	25 دولارا أمريكيا
للمؤسسات	50 دولارا أمريكيا

خارج الوطن العربي

للأفراد	50 دولارا أمريكيا
للمؤسسات	100 دولار أمريكي

تسدد الاشتراكات مقدما بحوالة مصرفية باسم المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب وترسل على العنوان التالي:

السيد الأمين العام
للمجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب
ص. ب: 28613 - الصفاة
الرمز البريدي 13147
دولة الكويت
تليفون: 22431704 (965)
فاكس: 22431229 (965)
www.kuwaitculture.org.kw

ISBN 978 - 99906 - 0 - 297 - 5

رقم الإيداع (2009/040)

العنوان الأصلي للكتاب

Der Crash des Kapitalismus

Warum die entfesselte Marktwirtschaft scheitert

by

Ulrich Schäfer

Campus Verlag, Frankfurt 2009.

This book was originally published in German in 2009.
This translation is published by arrangment with Campus Verlag.

طُبع من هذا الكتاب ثلاثة وأربعون ألف نسخة

المحرم 1431 هـ - يناير 2010

المحتوى

مقدمة

«لقد أخذنا على عاتقنا تبيان ما يتعين عمله لوضع حد للانهيار السائد، كما سنحاول رسم صورة للمخاطر التي تحيط بنا»

المؤلف

تبلورت فكرة تأليف هذا الكتاب في ربيع العام 2008، أي حينما كانت الأزمة العالمية لاتزال في بداياتها الأولى. فحتى ذلك الحين لم تتعرض البورصات بعدُ لزلزال عالمي الأبعاد، ولم يعصف بأسواق المال انهيار ذو بال. وكان كثير من المتخصصين قد زعموا، وقتذاك، أننا قد خلَّفنا وراءنا أوخم العواقب، وأن الصدمات ستكون عما قريب نسيا منسيا. وكان دعاة الرأي المخالف لهذا الزعم عملة نادرة آنذاك. بيد أن المرء، الذي أصغى بأذن واعية ونظر إلى الأمور بعين فاحصة، كان يرى في الساحة مراقبين واقتصاديين ومصرفيين آخرين فزعين يحذرون من اندلاع كارثة مفجعة، اندلاع كارثة لن تقتصر على بلد واحد أو إقليم معين، بل ستتخذ أبعادا عالمية بكل تأكيد.

وتطورت الأمور بالصيغة التي تنبأ بها هؤلاء المراقبون والاقتصاديون والمصرفيون فعلا، لا بل تطورت الأمور بنحو أسوأ بكثير. ففي خريف العام 2008 انهارت أسواق المال بنحو لم يعرفه العالم منذ العام 1929، انهارت بنحو صار حقيقة ملموسة في كل أرجاء

المعمورة. ومن نافلة القول تأكيد أن هذا الانهيار لم يبلغ نهايته بعدُ. فالاقتصاد العالمي يتحرك في اتجاه المنحدر بشكل لولبي؛ مشرفا على عتبة انكماش مثير للفزع، إنه يقف على حافة ثانية أكبر أزمة اقتصادية عرفها التاريخ الحديث. أين بدأت البوادر الأولى لهذا الانهيار؟ وكيف واصلت هذه البوادر مسـيرتها؟ ولماذا لم تقف في وجهها الجهات القادرة على الحيلولة دون استمرارها؟ أعني رؤساء المصارف التجارية والحكومات ومحافظي المصارف المركزية والسلطات المكلفة بالرقابة على المصارف وبيوت المال. فأزمة النظام الرأسمالي طفت على السطح، أولا، في تسعينيات القرن العشرين، في الاقتصاديات الناشئة. وبلغت هذه الأزمة الذروة في الدول الصناعية في مطلع الألفية الثالثة، وذلك حين انهارت أسـهم الشركات المتخصصة في التكنولوجيات الجديدة. ومنذ ربيع العام 2007 أخذت الأزمة المالية تزعزع اقتصاد الولايات المتحدة الأمريكية برمته. وتعاظمت هذه الأزمة في العام 2008 فاتخذت أبعادا عالمية. إننا نسعى في مؤلفنا هذا إلى شرح العوامل التي قادتنا إلى هذه الكارثة. لقد أخذنا على عاتقنا تبيان ما يتعين عمله لوضع حد للانهيار السائد، كما سنحاول رسم صورة للمخاطر التي تحيط بنا.

فهل نحن على أبواب تدهور اقتصادي طويل المدى؟ هل سنسقط في الهاوية مع سقوط نظامنا المصرفي؟ هل ستعصف بالعالم، ثانية، الويلات التي عصفت به في ثلاثينيات القرن العشرين؟ هل سترتفع البطالة إلى المعدلات التي بلغتها إبان أزمة الكساد الكبير؟ نعم، إن هذا هو الأمر المتوقع إذا أخفقت الحكومات في مواجهة الأزمة الراهنة، وإذا أخفق رؤسـاء المصارف والمؤسسات الصناعية في حل المشكلات التي تواجههم، وإذا ظل المواطنون على ما هم عليه من فزع. وربما اعتقد البعض أننا نرسـم مشهدا متشائما أكثر من اللازم وعاريا من الصحة. فحينما بدأنا تأليف هذا الكتاب قبل بضعة أشـهر، بـدا العديد من التنبؤات الواردة فيه أمورا مسـتحيلة التحقق، لكن واقع الحال يشهد على أننا لم نبالغ قط؛ فتطور الأحداث أثبت صدق هذه التنبؤات.

إن الاقتصـاد، الذي عرفناه حتى الآن، انهـار في خريف العام 2008 بكل تأكيد. إن العالم سيتخذ شكلا مختلفا في المستقبل، سيطفو على السطح نظام عالمي جديد بكل تأكيد، سيتبلور اقتصاد سوق جديد، سيتبلور اقتصاد سوق قائم على مبادئ العدالة الاجتماعية. أو دعنا نقل: إن هذا هو الأمل الذي يراودنا.

أولريش شيفر

نوفمبر 2008

I

الرأسمالية قاب قوسين من الهاوية

«لقد علمتنا أزمة الكساد الكبير أن السوق غير قادرة على تسوية الأمر. لكن هذه الحقيقة مضى عليها ثمانون عاما. وفي يوم من الأيام لم يكن هناك بد من أن تختفي هذه الحقيقة من الذاكرة»

وفق ما قاله العام 2008
جوزيف ستيغليتس
الاقتصادي الحاصل على جائزة نوبل

«إن مجتمعنا، الذي ينطوي على نوافذ يستطيع البعض المروق من خلالها نحو الأعلى، لاتزال فيه نوافذ يسقط منها كثيرون نحو الهاوية»
المؤلف

يمكن الوقوف على ويلات الانهيار والنتائج التي ترتبت عليه من خلال الإحصائيات الموثقة. فماركوس غرابكا (Markus Grabka)، الخبير لدى المعهد الألماني للبحوث الاقتصادية (Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung, DIW)، ليس في حاجة إلى أكثر من إلقاء نظرة

سريعة، على البيانات المخزنة في جهاز الكمبيوتر، لكي يحيط علما بمدى الهزة العظيمة التي خلَّفها اقتصاد السـوق المحررة من القيود في المجتمع الألمانـي. كما أنه يسـتطيع، من مكتبه الكائن في وسـط برلين، التعرف علـى ما تركته الأزمة العظيمة من تفكك فـي بنية المجتمع، وعلى ماهية الفئـات التي تعرضت أكثـر من غيرها للمعاناة والويـلات. إن غرابكا - الذي هو واحد من أشـهر العاملين في ألمانيا في مجال البحوث المختصة بتوزيـع الدخول والثروات - يلمس، منذ سـنوات كثيرة، ومن كثب، تعمق التبايـن بين الأغنياء والفقراء: ففي حين اسـتطاع العشـرة في المائة من المواطنين المنعمين تحقيق ارتفاعات متسـارعة فيمـا يحصلون عليه من دخول، أمسى لزاما على العشـرة في المائة من الفئات الموجودة في أدنى السـلم الاجتماعي تدبير متطلبات العيش بدخول أدنى من الدخول التي كانوا يحصلون عليها في مطلع التسـعينيات. وفيما تراكمت لدى العشرة في المائة من المواطنين الموجودين في أعلى السلم الاجتماعي ثروة تساوي سـتين في المائة من ثروة المجتمع، ثروة تشـتمل على أموال نقدية وأوراق مالية وعقارات، ظل نصف المجتمع لا يمتلك شـيئا منها إلا القليل. ووفق مـا يقوله غرابكا، فإن التطور المتحقق منذ العام 2000 مدعاة لـ «الفزع» حقا وحقيقة. «فحتى نهاية القرن العشـرين، كانت اللامساواة في توزيع الدخول هينة، إلى حد ما، في ألمانيا، لكن الأمر تغير في السنوات الخمس الأخيرة، فألمانيا تخطت كثيرا من البلدان في هذا المضمار؛ فاللامسـاواة تفاقمت بشكل مفزع في بلادنا».

وكان هـذا التطور قد صار حقيقة ملموسـة في الزمن السـابق على انهيـار المصارف واندلاع الصدمـة العظيمة التي عصفت بأسـواق المال أخيرا. وهل يعني هذا كله أن الأمور كلها ستسير نحو الأسوأ؟ وهل سيبلغ بر الأمان أولئك الأفراد فقط، الذين حصلوا لأنفسهم، أصلا، على الكثير؟ وهل سـتكون البلوى من نصيب أولئك المواطنين الذين كانوا، في السنوات الأخيرة، يجرون لاهثين وراء لقمة العيش؟ ومهما اختلف المرء بشأن الجواب عن هذه الأسـئلة، فإن ثمة حقيقة لا اختلاف عليها أبدا: وهي أن العصر الذهبـي، الذي تمتعت به البلدان الصناعية الغربية منذ التسـعينيات، قد

صار في ذمة التاريخ، قد مضى وولى وبلغ النهاية. ففي خريف العام 2008 انتهت، بنحو مفاجئ، حقبة الهناءة وحسن الحظ، فقد انهارت سوق المال، وذهب مع الريح الحلم بازدهار مستديم. فالزلزال الذي ضرب البورصات في خريف 2008، فاق كل الزلازل التي عصفت بها حتى الآن، وكانت هزة أوخم من كل الهزات التي مرت بها أسـواق المال منذ اندلاع الكساد الكبير وانتهاء الحـرب العالمية الثانية. إن النظام الرأسـمالي المحرر من القيود يقف الآن على عتبة الهاوية. لقد صرنا شهود عيان على اندلاع حدث بعيد الأبعاد، شـهود عيان على تحول تاريخي، تحـول قد يكون أكثر وخامة من التحول الذي شـاهدناه عقب الحادي عشـر من سبتمبر العام 2001. إن الدولة تقـاوم أزمة ما عاد في الإمكان ضبطها إلا بصعوبة. فالدولة تنقذ مصرفا تلو الآخر، وتؤمم الواحد بعد الآخر. إنها تضخ في الاقتصاد مبالغ لا قـدرة لنا على تصور عظمتها. وعلـى الرغم من كل ما تبذل الدولة من جهود، فإن نجاحها في وقف الانهيار يظل في علم الغيب.

ولكن، ما معنى هذه الحقائق بالنسـبة إلى الدخول التي نقتات منها وإلى فرص عملنا وما لدينا من ثروات؟ ماذا سـيبقى لنا؟ وما الخسائر التي سـنتكبدها؟ هل نحن علـى عتبة عصر المصائب والرزايا وسـوء الطالع والشقاء؟

إن الطبقة الوسـطى، على وجه الخصوص، هي التي سـتذوق مرارة هذا التحـول العظيم. إنها القلب النابض في المجتمع. فهي الركيزة التي يسـتند إليها الاقتصاد الوطنـي، وهي الحصيلة التـي أفرزها اقتصاد السـوق أصلا. لكن هذا القلب النابض بالنشـاطات الاقتصادية أمسى ينزف دما منذ سـنوات عديدة. فبينما كان عدد أبناء الطبقة الوسـطى في العام 2000 يبلغ في ألمانيا 49 مليون مواطن، تراجع هذا العدد بعد سبع سنوات من هذا التاريخ بمقدار بلغ خمسة ملايين مواطن، أي تراجع بأكثر من عشرة في المائة. وجزء ضئيل من هؤلاء استطاع أن يرتقي إلى مرتبة أعلى، والجزء الأعظـم منهم انحدر إلى مصاف الثلث الأخير من السـلم الاجتماعي. وضيَّع هؤلاء الخاسرون فرص عملهم أو أنهم ضحوا بجزء من أجرهم، أو باعتهم شركاتهم لشركات أخرى تدفع أجرا لا يكاد

يســـد الرمق. وإذا كان أبناء الطبقة الوســـطى لم يتنعموا بِنِعَم الازدهار الاقتصـــادي في كثير مـــن الأحيان، فإنهم صـــاروا الآن المواطَنين الذين يعانون المصائب. إن العاصفة التي هبت رياحها الهوجاء على أسواق المال، والركـــود الاقتصادي الذي نجم عن هذه العاصفة، سيســـببان في أوروبا والولايـــات المتحدة الأمريكية، ضياع ملايـــين من فرص العمل المتواضعة وفرص العمل المهمة، ملايين من فرص العمل ذات الأجور المتدنية وفرص العمل ذات الأجور المرتفعة.

إن الفزع من التدهور والانحطاط ينشر ظلاله في كل البلدان الصناعية: في فرنسا وبريطانيا وفي إيطاليا والنمسا، وفي سويسرا والولايات المتحدة الأمريكية، وفي بلدان صاعدة حديثا من قبيل الصين وروسيا. بهذا المعنى، فإن الفزع من التدهور والانحطاط قد سار بخطى حثيثة، وانتقل من الفئات الموجودة على هامش المجتمع إلى الفئات التي تحتل مكانة مركزية في البنية الاجتماعيـــة. إن المواطنين يتابعـــون بكل وجل عنف القـــوة التي تتفتح بها طاقات النظام الرأسمالي، والكيفية التي تختل بها عرى هذا النظام، حينما تنهار وتختفي عن الأنظار مؤسسات مالية عملاقة، وذلك لأنها بددت آلاف المليارات من اليورو في أســـواق رأس المال، مؤسســـات مالية كانت مفخرة البلـــدان في يوم من الأيام. إنهم يشـــاهدون بأم أعينهم كيف ينتقل الانهيار إلى القطاع الصناعي عامة، وإلى الطبقة الوســـطى على وجه الخصوص. إنهم شهود عيان على الحيرة التي تنتاب الدولة وهي تبذل قصارى جهدها لوقف التدهور. إن أبناء الطبقة الوســـطى يشعرون منذ سنوات عديدة بأن الركب قد تجاوزهم. وفي حين تتخلف الطبقة الوســـطى عن الركب، تتكون «طبقـــة عولمية»، طبقة تنال أرقى تعليم وتحصل على أفضل الرواتب، طبقة وطنها العالم كله. إن انهيار أسواق المال يمكن أن يسحب البساط من تحت أقدام الطبقة الوســـطى. وقد صار المواطنون ضحية انهيار لم يكن لهم دور في اندلاعه، انهيار لا قدرة لهم على النجاة منه.

وتكمن جذور أكبر أزمة اقتصادية يشهدها العالم منذ ثلاثينيات القرن العشـــرين في قلب الرأسمالية: في أسواق المال. وأمست هذه الأزمة تنشر ظلالهـــا على أناس ظنوا حتى ذلك الحين أنهم بمنأى عن المخاطر. وبينما

تعهد، في ماضي الزمن، صانع المعجزة الاقتصادية لودفيغ أرهارد (*) بتحقيق «الرفاهية للجميع»، أكد الرئيس الأمريكي جون أف كنيدي أن «التيار سيحمل القوارب كلها نحو الأعلى». بيد أن تيار الرأسمالية المحررة من القيود والتوجيه صار يدمر قوارب أكثر فأكثر؛ فعدد القوارب التي تهلك غرقا في خضم عاصفة العولمة في تزايد مستمر. ولهذه الأسباب ما عاد كثير من المواطنين يصدقون تحقق الرفاهية التي وعدتهم بها فئات معينة من الاقتصاديين والسياسيين ورجال الأعمال ومجموعات الضغط التي همها الأول هو الدفاع عن مصالح فئات معينة (اللوبي)، فهؤلاء جميعا لم يكفوا قط عن الإشادة بمحاسن اقتصاد السوق العولمية. فالمواطنون لم يعودوا يثقون بأن المنافسة في الأسواق العالمية والمباراة الضارية في البورصات تسبغ النفع عليهم أيضا. إن عدد المواطنين النافرين من اقتصاد السوق في تزايد مستمر. أضف إلى هذا أن هؤلاء المواطنين قد صاروا يتحفظون عن الإطار السياسي المناسب لاقتصاد السوق، وعن الديموقراطية أيضا؛ وأنهم يشيحون بوجوههم عن الأحزاب السياسية، ويتخلفون عن المشاركة في الانتخابات، ويعتزلون المجتمع. فهم يشعرون بأنهم باتوا بلا عون وسند، باتوا يشعرون بأن الدولة تعير اهتمامها للآخرين فقط وليس لهم، وبأن المشاريع الصناعية لم تعد ترى مأواها في الوطن، بل في كل أرجاء المعمورة، وبأن السوق، التي يُفترض فيها أن تحقق لهم الرفاهية، قد أخذت تتصرف، في كثير من الأحيان، بوحشية لا تعرف الرحمة.

ولا يمكن للمرء أن يتجاهل التحذيرات المتعالية، فوزير المالية الألماني شتاينبروك (Peer Steinbrück) يحذر من «أزمة الشرعية» في المجتمع الغربي. ويعترف رئيس الجمهورية الألمانية هورست كوهلير (Horst Köhler) «بتصاعد مشاعر الذعر المخيمة على الشريحة الوسطى». وعلى الصعيد نفسه، يقر الرئيس الفرنسي نيكولا ساركوزي (Nicolas Sarkozy) بوجود «فزع متزايد من العولمة». ويصور واحد من أشهر الاقتصاديين في الولايات المتحدة، أعني لورنس سامرز (Lawrence Summers)، واقع الحال فيقول

(*) أول وزير للاقتصاد في ألمانيا بعد الحرب العالمية الثانية [المترجم].

بالحرف الواحد: «إننا نشـهد فزعا من اقتصاد السوق المحررة من القيود مـا كـان له وجـود قط، لا قبل انهيار الجدار (*) ولا في الزمن السـابق على انهياره».

لقد صرنا نشـهد كل هـذه التحولات، وإن كانت الرأسـمالية قد بدت لنا قبل فترة قصيرة من الزمن أقوى منها في أي عصر مضى؛ فالرأسمالية، التي عرفناها قبل تحرير اقتصاد السـوق من القيود، بدت المنتصر الذي لا يجارى في صراع الأنظمة، فهي هزمت الاشتراكية وتغلغلت في كل أرجاء المعمورة: من أمريكا وحتى آسيا، ومن أوروبا الغربية إلى آخر زاوية من زوايا المعسكر الشرقي سابقا. ومن نافلة القول الإشارة إلى أن هذه الرأسمالية قد حققت لسكان الدول الصناعية، ولكثيرين من مواطني الاقتصاديات الناشئة رفاهية لا مثيل لها في أي عصر من عصور الزمن الغابر. فكثيرون صاروا في وضع أفضل من الوضع الذي كانوا عليه قبل ثلاثين أو أربعين عاما. فوفق الأرقام المشـيرة إلى الوضع العام، أمسى هؤلاء المواطنون يتمتعون بمستوى معيشي أفضل من المستوى الذي كان دارجا في الزمن العصيب، الزمن الذي تلا الحرب العالمية الثانية مباشرة، أو الذي نشـر ظلاله بعد انهيار جدار برلين. فسـواء تعلق الأمر باسـتخدام شبكة الإنترنت أوبالوسـائل الجديدة لتخزين المعلومات (USB-Stick)، وسواء تعلق الأمر بالرحلات السـياحية إلى جزر الكناري أو بتناول الطعام في المطعم الإيطالـي، فإن هذه النعم ما كان لهـا أن توجد في عالم تنغلق فيه الدول على نفسها. أضف إلى هذا وذاك ظهور غوغل أو مايكروسوفت، ونايكي أو أديداس، وأيكيا أو اتش آند أم، فهذه المسـتجدات ما كانت لتظهر على السـاحة وترتقي إلى ما ارتقت إليه من غير وجود الرأسمالية عالمية الأبعاد. ولأننا صرنا نتغذى بنحو أفضل، ولأننا أصبح لدينا أطباء أكثر مهارة، لذا صرنا نعيش عمرا أطول من العمر الذي كنا نعيشه في الستينيات، كما أصبحنا نسافر في ربوع المعمورة بنحو أسرع؛ فالسفر إلى تونس أو مصر أو تايلاند أو إندونيسيا أو بلدان البحر الكاريبي أمسـى أسرع من أي وقت مضى. لقد تحول العالم إلى قرية مركزها أوروبا. ومن ناحية أخرى، صار في وسعنا، نحن أبناء هذا المركز، السياحة في ربوع أوروبا بكل حرية وبلا حواجز حدودية وبلا تأشيرات مرور أو تفتيش.

(*) جدار برلين، [المترجم].

وفي سـياق هذا كله، ارتقى ملايين المواطنين إلى مراتب أعلى: ارتقوا من الشـريحة الدنيا إلى الشـريحة الوسطى، ومن الشريحة الوسطى إلى الشريحة الأعلى. وأثبت مجتمعنا أنه لا يتصف بالتحجر. فمَنْ جهد وثابر، اسـتطاع أن يقطع شوطا معتبرا إلى غايته. ومَنْ ارتقى إلى مصاف أعلى، لم يهبط، في أغلب الحالات، إلى الوضع الذي كان عليه في السابق. على صعيد آخر، كان ذلك الذي لم يحالفه الحظ ولم يفلح في تحقيق ما يصبو إليه، واثقا بأن الدولة سـتعينه على أموره وستسـاعده على تكرار محاولة الارتقاء. بهذا المعنى، كاد النظام يكون نموذجا لا تشـوبه شائبة، ففي حين تتكفل دولة الرعاية الاجتماعية بتأمين متطلبات العيش للجميع، تحدد دولة القانون القواعـد المتحكمة في عمل الاقتصاد. وكان هذا النظام قد حقق نصرا عظيما عقب الحـرب العالمية الثانية، فبفضله ارتقت ألمانيا المدمَّرة إلـى ثالث أمـة صناعية في العالم، وإلى أكبر أمة مصـدرة. وكان لودفيغ أرهـارد - أول وزيـر للاقتصـاد - وألفريد مولر آرمـارك - وزير الدولة للشـؤون الاقتصادية وأسـتاذ الاقتصاد في جامعة مونسـتر - قد أطلقا على هذا النموذج مصطلح «اقتصاد السوق المتكفلة بالرعاية الاجتماعية» (Soziale Marktwirtschaft). وتطورت في أغلب البلدان الأوروبية ضروب مشابهة لهذا النموذج من نماذج الرأسمالية المروضة.

لكن اقتصاد السـوق المتكفلة بالرعاية الاجتماعية استُعيض عنها بنموذج جديد يتصف بالوحشية والأنانية، ويطلب من بني البشر ما لا طاقة لهم به: نموذج اقتصاد السوق المحررة من القيود. فقـواعد هذا النموذج لا تحددها الدولـة، بل تمليها المشـاريع العملاقة وأسـواق المال. ففـي الثلاثين عاما المنصرمة كفت الدولة ومعها السياسيون المنتخبون وفق قواعد الديموقراطية من التدخل في عمل اقتصاد السوق تاركة قوى السوق تصول وتجول بالنحو الذي يطيب لها، أي أن الدولة والسياسـيين تركوا الاقتصاد الوطني توجـهه حفنة رجال تهيمن على الشـركات العملاقة والمصارف ولا تتمتع بأي شرعية ديموقراطية. ومنذ ذلك الحين، أطلقت الرأسمالية العنان لطاقاتها الجامحة، لطاقاتها المعظمـة للرفاهية من ناحية، والمدمرة لوحـدة المجتمع من ناحية ثانية. إن هذه الطاقات غيرت نمط حياتنا بنحو متسارع حقا وحقيقة.

مخاطر تحف بالشريحة الوسطى

إن العالم الجديد، الذي نحيا في كنفه، يختلف عن العالم الذي عرفناه قديما، فهو عالم يصعب علينا إدراك كنهه، إنه عالم مثير للحيرة والارتباك، فكل شيء فيه له علاقة وثيقة بالأشياء الأخرى: البورصة في شانغهاي على علاقة متينة بمثيلتها في نيويورك، والقروض والعقارات الأمريكية على صلة وثيقة بالمدخرات الألمانية، وفرصة العمل في فيتنام وثيقة العلاقة بفرصة العمل في برلين أو في ولاية بافاريا الألمانية، والين الياباني على ارتباط متين بالعملة الصينية Yuan. أضف إلى هذا أن العالم الجديد قد أمسى أكثر سرعة، وأن الأفكار والأخبار - ومشاعر الذعر من أزمات البورصات أيضا - تنتقل الآن بسرعة الضوء. فما يحدث في آخر طرف من أطراف العالم نلمس أثره لدينا خلال ثوانٍ معدودة. ولكن، وقبل هذا وذاك، فإن العالم الجديد يكافئ ويعاقب وفق قواعد أخرى. من ناحية أخرى، فإن مجتمعنا، الذي ينطوي على نوافذ يستطيع البعض المروق من خلالها نحو الأعلى، لاتزال فيه نوافذ يسقط منها كثيرون نحو الهاوية. فمَنْ يعتقد أنه قد اجتاز الصعاب وحقق ما كان يحلم به، قد يرى نفسه، بين ليلة وضحاها، في زمرة الخاسرين ثانية؛ وذلك لأن الرأسمالية العولمية تقضي على فرص العمل بلا هوادة. وهكذا، وبنحو مفاجئ، أمست الجوانب البشعة في اقتصاد السوق لا تلاحق، فقط، أصحاب الدخول المنخفضة والعاملين غير المؤهلين تأهيلا جيدا، بل تنشر ظلالها على الجمهور العريض أيضا. وإذا كان أبناء الطبقة الوسطى قد حققوا لأنفسهم الكثير، فإنهم يخشون في اليوم الراهن أن يخسروا مكاسبهم ثانية: دار السكن وفرصة العمل والثروة ومكانتهم الاجتماعية. وبينما ينحدر البعض صوب الهاوية ببطء وبنحو يكاد يكون غير ملحوظ، يسقط الآخرون في الهاوية بنحو مفاجئ وسريع. من ناحية أخرى، تكاثرت العقبات التي تحول دون ارتقاء أبناء الطبقة الوسطى إلى مصاف أعلى في السلم الاجتماعي.

ففي اليوم الراهن، لا تضيع منا فرص العمل البسيط فقط، بل فرص العمل المخصصة للعاملين من ذوي الاختصاصات ذات الأهمية الكبيرة، علما أن فرص العمل هذه إما تنتقل إلى العالم الخارجي وإما تُلغى كلية. وإذا كانت

الأجور ترتفع بوتيرة معينة، فإن الأسعار في المتاجر ترتفع بوتائر أسرع. وفي حين صار الخطاب السائد في المصانع والشركات يتصف بنبرة فظة، يزداد فظاظة الضغط الذي يمارســه قادة ومديرو المشاريع على العاملين. فنوكيا (Nokia)، الشــركة الفنلندية المنتجة للهواتف المحمولة، تغلق أبواب مصنعها فــي مدينة بوخــوم الألمانية بين ليلة وضحاها، علــى الرغم من أنها حققت ربحا زاد على سبعة مليارات يورو. وهكذا خسر 2300 عامل فرص عملهم لا لشـــيء إلا لأن الشركة العملاقة قد فضلت نقل الإنتاج إلى رومانيا حيث الأجور أدنى. وفي مدينة نورمبرغ أغلقت الشــركة الســويدية أليكترولوكس (Electrolux) أبــواب المصنع الألماني ذي التاريخ الحافل AEG؛ وذلك لأنها فضلت إنتاج غسالات الملابس والأواني في أوروبا الشرقية. وتنتهج الشركات الصناعية الألمانية، أيضا، هذا الأسلوب. فالشركة المنتجة للسيارات BMW ألغت 3 آلاف فرصة عمل، وسرحت 5 آلاف عامل كانت قد استأجرتهم من شــركـات أخــرى ليعملـوا لديهـا بلا عقود عمل. وســيحذو حذوها منتجو الســيارات الآخرون، فبسبب الأزمة الراهنة في أســواق المال، يزمع هؤلاء أيضـــا إجراء تقليص كبير لفرص العمل. وســرحت ســيمنز (Siemens) – كبــرى الشــركات الصناعية فــي ألمانيا – 6400 عامــل كان أغلبهم يعمل في الأقســام الإدارية على وجه الخصوص. وبرر رئيس سيمنز بيتر لوشير (Peter Löscher) تسريح الأيدي العاملة بحجة مفادها أن الشركة قررت التخلص من «طبقة الوحل» المتراكمة لديها.

ولكن، مــا طبقة الوحل هذه التي يريد قادة الشــركات التخلص منها؟ المقصود بها أولئك الأفراد العاديون المستخدمون في الأقسام الإدارية، إنهم مديرو الأقســام والســاهرون على أداء الأعمال المكتبيــة اليومية، أي أنهم أولئك الذين يعملون في المستويات القيادية الدنيا والوسطى. ويجلس هؤلاء في المكاتب المكيفة وليس في مواقع الإنتاج الخانقة للأنفاس، إنهم يسهرون علــى أداء الأعمال الروتينية التي تحولت الآن إلى أعمال تُنجز بالكمبيوتر، فهم يحجزون تذاكر الســفر ويســددون فواتير الدين المســتحقة، ويقبعون بالقرب من مراكز القوة والســلطان ولا علاقة مباشــرة لهم بمواقع الإنتاج والأســواق في أغلب الأحيان. إن طبقة الوحل هــذه موجودة في المصرف

الألماني «دويتشــه بنك» (Deutsche Bank) وفي شركة فولكس فاغن وفي مؤسســات التلكوم (Telekom) والبريد وسكك الحديد الألمانية. وفي وسع المرء أن يســمي هؤلاء الأفراد بالشريحة الوسطى. فهؤلاء الأفراد والعمال الفنيون والحرفيون يشــكلون جزءا معتبرا من القلب الذي يحيا به المجتمع. وما عاد يخفى على هؤلاء جميعا أن العولمة لا تقف عند أبواب مواقع الإنتاج فقط، بل هي تؤدي إلى القضاء على وظائف المستخدمين في المكاتب أيضا. إن احتمال اســتحداث فرص عمل جديدة في قطاعــات وفروع اقتصادية أخرى - ســواء في ألمانيا أو في مناح أخرى من أوروبا - لا جدوى منه من وجهة نظر أولئك الذين لن تكون هناك حاجة إلى معارفهم وقدراتهم.

بيد أن فرص العمل ليســت الأمر الوحيــد الذي يتبدد من يوم إلى آخر في اقتصاد السوق المحررة من القيود؛ ففي بعض الأحيان تنسحب المصارف أيضا مــن العقود التي أبرمتها. فمن حين إلى آخر نعثر في صندوق البريد الخاص بنا على رســالة موجهة من جهة لا نعرف عنها شــيئا، من صندوق استثماري أنجلو - سكسوني يريد، في أغلب الحالات، إبلاغنا أننا من الآن فصاعدا قد غدونا ملزمين بتســديد أقســاط القرض العقاري له مباشرة، وليس للمصــرف الذي منحنا القرض والذي كنــا نتعامل معه طوال الزمن الماضي. إن رســالة من هذا القبيل ليســت بالأمر المستغرب، ففي السنوات الأخيرة توســعت، بنحو انفجاري، المتاجرة بعقود الدين. فكثير من المصارف تبيع لطرف ثالث القروضَ التي كانت قد منحتها ســابقا للأفراد، غير آبهة بأنها بهذا الصنيع إنما تورط زبائنها بالدخول في معمعة أسواق المال العالمية. وهكذا، وبينما تعين على الملايين من أصحاب العقارات التحول إلى مصرف آخر، خسر كثير من الأفراد دار سكناهم على الرغم من تسديدهم الأقساط المســتحقة عليهم. فصناديق الاستثمار المالي شردتهم من منازلهم بأساليب وحشــية وباعت منازلهم في أســواق المزاد العلني بالإكراه. ولا تحدث هذه الأمور في الولايات المتحدة فقط، بل في ألمانيا أيضا.

ونشــرت إفرازات اقتصاد الســوق المحــررة من القيــود ظلالها على حياتنــا العائلية بهوادة كأنها ضيف غير مرحب بــه. فلكي يدخل أطفالنا معمعة الســوق المعولمة بخطى أســرع، تعين عليهم أن يســتوعبوا، بنجاح،

مواد الدراسة الثانوية خلال ثماني سنوات وليس خلال تسعة أعوام كما كان دارجا فيما مضى من الزمن. بهذا المعنى، انحطت حقبة الشباب إلى سنوات تعليم مثيرة للتوتر والإرهاق. وهكذا، لم تعد لدى التلميذ ساعات الفراغ الضرورية لتعلم العزف على البيانو أو ممارسة الرياضة؛ ففي المساء على التلميذ أن يبذل قصارى جهده لدراسة الموضوعات التي لم يستوعبها في النهار. وتنتقد الجمعيات والاتحادات ذات العلاقة بالشؤون الاقتصادية نظامنا المدرسي، منذ التسعينيات، مشيرة إلى أن هذا النظام لا يتمتع بالكفاءة المطلوبة، وأنه بحاجة إلى «الرشاقة» التي يتصف بها الإنتاج الصناعي (lean production). ويسبب هذا كله نتائج وخيمة: فكثير من المدارس لا تفلح إلا بصعوبة في تنظيم جداول مدرسية تستغرق نهارا كاملا، فثمة نقص كبير في عدد المقاصف ومقار قضاء ساعات الفراغ والتربويين. أضف إلى هذا أن كثيرا من الآباء والأمهات يشعرون بأنهم مطالبون بتحقيق ما لا طاقة لهم به، إذ يتعين عليهم النهوض بدور المدرسين والمعلمين. علاوة على هذا، ينتاب كثيرا من الطلبة القلق والخوف من عدم اجتياز الامتحانات النهائية.

على صعيد آخر، يكاد النظام المالي يقوض أسس الاقتصاديات الوطنية، أي أنه يكاد يقوض الينبوع الذي يزوده بالمال. فالبورصات والمصارف تترنح، وذلك لأنها أفرطت في النشاطات الجسيمة المخاطر. من هنا، لا عجب أن تنهار أجزاء عريضة من أسواق التمويل، وأن يخيم الفزع على صغار وكبار المدخرين، وأن يبذلوا قصارى جهدهم لإنقاذ ما لم يعودوا قادرين على إنقاذه: ما يمتلكون من نقود وثروات ورفاهية. إن الأزمة المالية، التي اندلعت في الولايات المتحدة الأمريكية في ربيع العام 2007، تحولت إلى خطر ماحق يهدد الاقتصاد العالمي برمته. فقد انفجرت «فقاعة عظيمة» (Super-Bubble) وفق التعبير الذي استخدمه المضارب المعروف جورج زوروس (George Soros). وفي سياق هذه الأزمة انهارت أشهر المؤسسات المالية العملاقة، الواحدة تلو الأخرى. كما وصلت أسعار الأسهم إلى الحضيض. وخيم الفزع على المستثمرين، فأخذوا يتفادون كل ما قد ينطوي على خطر، أخذوا يتفادون حتى المجالات التي تنطوي على

خطر محدود. إنهم ما عادوا يثقون بغير سندات الدين الحكومية أو بالنقد السائل. وتحاول الحكومات إنقاذ ما تستطيع إنقاذه: فهي تضخ مقادير عظيمة من الأموال في مؤسسات التمويل المنهارة، وتحفز المصارف المركزية باستمرار للقيام بمحاولات عديدة لإنقاذ هذه المؤسسات، وتفتش، بحِيرة عظيمة، عن قواعد جديدة لعمل النظام المالي الذي خرج من قبضتها قبل سنوات عديدة.

لقد صارت أسواق المال قاب قوسين أو أدنى من الانهيار الكلي والتام. ومن نافلة القول أن نؤكد هنا أن انهيارا من هذا القبيل لن تظل آثاره مقتصرة على البورصة فقط. ففي نهاية المطاف سيخسر ملايين المواطنين فرص عملهم، ويتحولون إلى فقراء لا قدرة لهم على سد متطلبات رمق العيش. فالصناعة المالية خلقت، من خلال ما طورت في البورصات من وسائل معقدة، قنابل خطيرة قادرة على إحداث دمار شامل، إذ وفق وجهة نظر المضارب العالمي الناجح ورن بوفيت (Warren Buffett) «فإن أحد الأمور التي لا يمكن السكوت عنها هو أن تؤدي مقامرات مالية من هذا القبيل إلى تدمير مئات الآلاف من فرص العمل وتدمير فروع إنتاجية تتمتع في الواقع بالعافية وتشكل العمود الفقري للقطاع الصناعي».

على صعيد آخر تزيح الهزة، التي عصفت أخيرا بأسواق المال، الستار عن المدى الذي تغلغل فيه اقتصاد السوق المحررة من القيود في جميع خصائص حياتنا. فهو أفرز تحولات عظيمة وبسيطة، وتافهة ومثيرة، بينة ومستترة، تحولات تجعل حياتنا أكثر انقباضا، تحولات تدفع المواطنين، ليس في ألمانيا فقط، بل في أغلب الدول الصناعية الكبرى، إلى أن يشعروا بالفزع من الرأسمالية. وحتى سنوات وجيزة كان هناك شعور دفين فقط، شعور ما كان المرء قادرا على التعبير عنه بالكلمات. وهذا ليس بالأمر المستغرب؛ فقائمة المنتفعين من العولمة كانت أطول من قائمة الخاسرين. وكادت ألمانيا تبز الدول الأخرى قاطبة من حيث المكاسب التي جنتها من تحرير الأسواق من القيود والحواجز. فهي كانت أكبر مصدر إلى العالم. فنحو 40 في المائة من مجموع الناتج القومي المتحقق في ألمانيا سنويا إنما هو ذو علاقة متينة بالتصدير. من ناحية أخرى، فإن الثلاثين شركة العملاقة في ألمانيا –

بدءا من الشركات المنتجة للسيارات، مرورا بالصناعات الكيميائية والمنتجة للآلات والمكائن – تحقق من خلال معاملاتها مع العالم الخارجي نحو ثلاثة أرباع الربح الذي تجنيه. وبفضل نجاحها في التصدير، استطاعت ألمانيا أن تقيم لنفسها شبكة رعاية اجتماعية معتبرة، شبكة تكاد لا تقل شأنا عن الشبكة السائدة في الدول الإسكندنافية. فعلى خلفية هذه الشبكة، ما كان الفرد الألماني في حاجة إلى الخوف من نوائب الزمن: فدولة الرعاية الاجتماعية تمد يدها لكل مَنْ كُتب عليه أن يكون من الخاسرين.

وتأسيسا على هذه الحقائق، يمكن القول إن الألمان كانوا في رغد من العيش. ولهذا السبب لم يجد، حتى ذلك الحين، السياسيون والاقتصاديون ووسائل الإعلام صعوبة في دمغ منتقدي النظام الاقتصادي السائد بأنهم معتوهون يذيعون الأوهام، وأنهم أناس ساذجون لا يريدون إدراك عظمة النعم التي تفرزها آليات السوق. وبقدرٍ ما كان هؤلاء الناس ساذجين فعلا: فبعض منتقدي اقتصاد السوق كانوا يظهرون فعلا بمظهر مثاليين غير مسايرين للدنيا، فهم يحلمون بالعودة إلى عالم يمن عليهم بالدفء والحنان ويحيطهم بالشفقة والإحسان، يحلمون بعالم ما كان له وجود قط بالصيغة التي يحلمون بها. ومع هذا، فإن من حقائق الأمور أن عدد المواطنين المرتابين من قوى السوق قد أمسى الآن في تزايد مستمر. وللتدليل على هذا التزايد يكفينا أن نستشهد بالاستطلاع الذي أجرته الصحيفة الاقتصادية Financial Times في مايو 2007 بهدف التعرف على آراء المواطنين في الدول الصناعية في النظام الرأسمالي. كانت نتيجة استطلاع الرأي على النحو التالي: تعتقد الأغلبية العظمى من مواطني الولايات المتحدة وألمانيا وفرنسا وبريطانيا وإيطاليا وإسبانيا أن العولمة خطر يتهددهم. وعشرون في المائة منهم فقط يعتقدون أن التجارة العالمية تحقق لبلادهم المنافع. وفي ألمانيا وفرنسا وإسبانيا وإيطاليا أكد تسعون في المائة من الأفراد المستطلعة آراؤهم أنهم يتمنون أن تحمي الدولة الاقتصاد الوطني بفاعلية أكبر.

على صعيد آخر، أعلن نحو ثلثي المواطنين تذمرهم من الرواتب العالية التي يحصل عليها قادة الشركات. ونسبة أكبر من المواطنين (في ألمانيا 91 في المائة، في فرنسا 85 في المائة، في الولايات المتحدة 75 في المائة من

الأفراد) ترى، شاكيةً، أن التباين بين الأغنياء والفقراء في تزايد متواصل. وتطالب أكثرية المواطنين بضرورة زيادة الضرائب على الأغنياء وخفضها بالنسبة إلى أصحاب الدخول المنخفضة. كما يتزايد عدد المواطنين الذين يمنون أنفسهم بوجود نظام بديل من نظام اقتصاد السوق المحررة من القيود. نعم، إنهم يمنون أنفسهم بالتحول إلى نظام آخر، وإن كانوا غير قادرين على رسم صورة دقيقة للنظام الذي ينشدونه، إنهم يحلمون بانتهاج طريق ثالثة تقع بين الرأسمالية والاشتراكية، طريق تضمن لهم حريتهم وتحقق لهم، في الوقت ذاته، مساواة أكبر وأمانا واستقرارا أكثر.

وطغى الفزع على الألمان على وجه الخصوص: فأربعة وعشرون في المائة، فقط، من الألمان، يعتقدون «أننا لانزال متمسكين باقتصاد السوق المتكفلة بالرعاية الاجتماعية». والجدير بالذكر أن الأمر كان على العكس قبل ثمانية أعوام، ففي ذلك الحين أكدت أكثرية المواطنين أننا نسير على هدي اقتصاد السوق المتكفل بالرعاية الاجتماعية. من ناحية أخرى، أكد ثلاث عشرة في المائة، فقط، من المواطنين أنهم يعتقدون أن توزيع الدخول والثروات يتسم بالعدالة، إنهم يعتقدون ذلك حتى إن كان عدد العاطلين عن العمل قد بلغ، في العام 2008، أدنى مستوى له خلال الأربعة عشر عاما الأخيرة، وخلافا لهذه النسبة المنخفضة نسبيا، يعتقد 73 في المائة من المواطنين أن توزيع الثروات لا يتسم بالعدالة بأي حال من الأحوال. والملاحظ أن نسبتي المتظلمين من التوزيع والمؤيدين له كانتا لاتزالان متساويتين حتى العام 1995. ويرى كثيرون أن البؤس الذي يعانونه يكمن سببه في العولمة. وكان معهد آلنسباخ (Allensbach) قد استطلع آراء المواطنين الألمان بشأن التطورات التي يربطونها بالعولمة. وكان جواب 74 في المائة من المواطنين هو أن العولمة تؤدي إلى نقل فرص العمل إلى العالم الخارجي. وبين 64 في المائة أن العولمة تقضي على فرص العمل. وقال 54 في المائة بأن العولمة تتسبب في تقويض أسس شبكة الرعاية الاجتماعية. وفي الواقع، لا يجوز لنا أن نستغرب من هذا الجواب؛ فالمواطنون يلمسون لمس اليد أن الرفاهية لا تحقق نفعا للفقراء، بل هي تذهب لمصلحة أفراد آخرين، لمصلحة الأغنياء الذين يعيشون حياة راضية في منازلهم الفاخرة؛ لمصلحة قادة المشاريع الذين

يحصلون على رواتب سنوية تبلغ الملايين؛ لمصلحة الأثرياء الذين خزنوا ثرواتهم في الواحات الضريبية أو في الاقتصاديات الناشئة في آسيا وفي أوروبا الشرقية، أي في البلدان التي صارت بمنزلة الخصم الجديد في الرهان العالمي على الفوز بالرفاهية.

الهوة تزداد اتساعا

لا يمر يوم من غير أن نلمس التناقضات التي ينطوي عليها اقتصاد السوق المحررة من القيود. إننا نشهد من كثب كيف تُولِّد الرأسماليةُ المحررةُ من القيود فائزين ومندحرين، وكيف تجازي بلا حساب وتعاقب بلا رحمة، وكيف تؤدي إلى تزايد هوة التفاوت بين الفقراء والأغنياء اتساعا. فما من أحد يشك في أن الهوة الفاصلة بين شرائح المجتمع المختلفة قد أخذت تزداد اتساعا.

التفاوت في توزيع الدخول

إن أجور العمال ورواتب المستخدمين العاديين صارت ترتفع بنحو بطيء جدا. وعندما يأخذ المرء التضخم بنظر الاعتبار، يظهر له بوضوح أن القوة الشرائية المتاحة في العام 2008 للجمهور العريض في ألمانيا قد أمست أدنى من المستوى الذي كانت عليه في مطلع التسعينيات. وارتفعت، في الوقت ذاته، دخول الشريحة العليا بنحو متسارع. فالشخص الذي ينتمي إلى العُشر الواقع في أدنى السلم الاجتماعي تعين عليه العام 2006 مواصلة العيش بدخل أدنى من الدخل الذي كان متاحا له قبل أربعة عشر عاما بنسبة بلغت، في المتوسط، 13 في المائة. أما بالنسبة إلى الشخص الذي ينتمي إلى ذلك العشر من السكان، الذي هو في عداد أغنى الأغنياء، فإن الملاحظ هو أن صافي دخله الحقيقي قد ارتفع، في الفترة الزمنية نفسها، بنسبة بلغت 31 في المائة، وفق البيانات التي نشرها المعهد الألماني للبحوث الاقتصادية (Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung, DIW). وطبقا لحسابات هذا المعهد، فإن ثروة 650 مواطنا من المواطنين الأغنياء تزداد، سنويا، بمقدار 15 مليون يورو في المتوسط، وإن ثروة 65 شخصا

منهـم ترتفع، مع مرور كل عام، بمقدار يبلغ، في المتوسط، 48 مليون يورو. ومن مسلمات الأمور أن تعاظم التفاوت يؤدي، لا محالة، إلى تمزيق وحدة المجتمع، فمع ازدياد غضب المحرومين، يزداد المجتمع تفككا.

وإذا أمعنا النظر في الواقع القائم في الولايات المتحدة الأمريكية، يظهر لنا بوضوح أن التفاوت بين أصحاب الدخول العالية والدخول المنخفضة أكثر اتساعا. ففي مطلع الثمانينيات كانت النسبة القائمة بين دخل الفرد الواحد من رؤساء الشركات الأمريكية ودخل العامل العادي تبلغ أربعين إلى واحد في المتوسط. في نهاية التسعينيات كانت هذه النسبة قد بلغت أربعمائة إلى واحد، أي أن دخل رئيس الشركة كان أعلى من دخل العامل العادي بمقدار يبلغ 400 مرة. وازداد التفاوت وخصوصا في الوقت الراهن، فدخل بعض رؤساء الشركات صار أعلى من دخل المستخدم العادي بأربعة آلاف مرة. من ناحية أخرى، فإن دخول الثلاثة عشر ألف عائلة – التي تدخل في عداد أغنى العائلات – تساوي مجموع الدخول التي يحصل عليها عشرون مليونا من الأسر الفقيرة. ويقف المرء على الإجحاف العظيم الذي تنطوي عليه هذه الدخول الهائلة، حينما يرنو ببصره إلى الأفق الأبعد أي حينما يأخذ في الاعتبار أن 2،7 مليار من سكان المعمورة مجبرون على العيش بأقل من دولار أمريكي واحد في اليوم.

التفاوت في توزيع الثروات

إن التفاوت في توزيع الثروات أعظم بكثير من التفاوت في توزيع الدخول. ففي ألمانيا تتركز الثروة بيد شريحة اجتماعية ضئيلة العدد بنحو بيِّن. فالأغنياء يقطنون في الأحياء السكنية الراقية، ويمتعون أنفسهم بمحاسن العيش في الفيلات الفاخرة، ويتنقلون في الشوارع والطرقات بسيارات تهفو إليها قلوب الجميع. أما الأحياء الهامشية، فإنها مأوى المعدمين والمحرومين، أي أنها، من ناحية، مأوى العاطلين عن العمل، الذين لا يمتلكون شيئا ما عدا الديون، ومن ناحية أخرى، ملجأ أولئك الأفراد الذين كانوا سيموتون جوعا لولا حصولهم على المعونة الحكومية. ووفق مقاييس الحكومة الألمانية نفسها فإن 13 في المائة من السكان يعانون الفقر. ولولا مخصصات الرعاية الاجتماعية لكان عدد الفقراء قد ارتفع إلى الضعف.

وكان المعهد الألماني للبحوث الاقتصادية (DIW) قد أشار بالأرقام إلى عمق تفاوت توزيع الثروات في ألمانيا. فوفق بيانات المعهد المذكور بلغ مجموع الثروة في ألمانيا خمسة آلاف وأربعمائة مليار يورو العام 2007. وتعني هذه القيمة المذهلة أن نصيب الفرد الواحد من الثروة قد بلغ وقتذاك 81 ألف يورو. ولكن، أينطوي متوسط القيمة على معنى ذي بال؟ أيمكننا أن نعير أهمية لنصيب الفرد الواحد من السكان في سياق ما نحن في صدى الحديث عنه؟ فواقع الحال يشهد أن نحو 60 في المائة من الثروة الألمانية تتركز بيد شريحة اجتماعية تشكل العُشر الأول في السلم الاجتماعي. وعلى الصعيد ذاته، فإن العشر الأخير في السلم الاجتماعي لا يمتلك - عمليا - لا أموالا منقولة ولا أموالا غير منقولة، وأنه لن يستطيع اللحاق بالعُشر الغني أبدا. ونحن لا نرجم بالغيب إذا قلنا إن هذا التوزيع ينطوي على قوة تفجيرية تهدد كيان المجتمع. نقول هذا مع علمنا أن كثيرين لا يريدون تصديق هذه الحقيقة.

وتتسم الأوضاع في الولايات المتحدة الأمريكية بتفاوت أكثر تطرفا. أضف إلى هذا، أن في الاقتصاديات الناشئة، أيضا، تزداد عمقا الهوة الفاصلة بين الطبقة العليا وباقي المجتمع بنحو متسارع. فحاصل جمع الثروة التي يمتلكها 1125 مليارديرا في العالم، أي كل أولئك الأغنياء الذين جاء ذكرهم في القائمة التي نشرتها مجلة فوربس (Forbes) العام 2008، يبين لنا أن قيمة هذه الثروة قد بلغت أربعة آلاف وأربعمائة مليار دولا أمريكي. وتأسيسا على هذه القيمة، يمكن القول إن 1125 من أغنى الأغنياء يمتلكون ثروة تساوي - على وجه التقريب - مجمل الدخول التي يحصل عليها في عام واحد نحو ثلاثة مليارات مواطن، أي التي يحصل عليها مجمل سكان الهند وباكستان وبنغلاديش وتايلاند وماليزيا وفيتنام والفلبين والقارة الأفريقية برمتها.

اتساع رقعة التفاوت في توزيع المخاطر

يؤكد الاقتصاديون، بشغف بيِّن، أن المخاطر هي الجانب الآخر للفرص العظيمة التي تتيحها الرأسمالية للمواطنين. فالشخص، الذي يتطلع إلى تحقيق الربح الوفير، يجب أن يأخذ بالاعتبار أنه قد يخسر كثيرا أيضا. بيد أن واقع الحال يشهد أن المخاطر تتوزع في اقتصاد السوق المحررة من

القيود بنحو غير متساوٍ جملة وتفصيلا. فحينما يقترف أحد رؤساء الشركات العملاقة خطأً معينا، فإنه ليس في حاجة، في الظروف العادية، إلى الخوف من مغبة الوقوع في الهاوية. فالشخص الذي يتبوأ مركزا قياديا يصر، في أغلب الأحيان، على توقيع عقد مع الشركة المعنية يضمن له، منذ البداية، مكافأة سخية عند تسريحه. أضف إلى هذا أن هؤلاء الأفراد غالبا ما تتوافر لهم عقود تأمين ضد المسؤوليات المدنية، أي ضد المسؤوليات المالية التي قد تطالبهم بها الشركة جزاء ما ارتكبوا من أخطاء أو مخالفات.

من ناحية أخرى، فإن العاملين هم الذين يتحملون أخطاء قادة الشركات. فعندما قصَّرت قيادة شركة سيمنز في تقصي النتائج التي ستترتب على بيعها الفرع المتخصص في إنتاج الهواتف المحمولة إلى الشركة التايوانية BenQ، خسر، بعد عام من إتمام تلك الصفقة، 3 آلاف مواطن فرص عملهم. وإذا أمعنا النظر في الظروف السائدة حاليا من هذا المنظور، فإننا نلاحظ، بلا ريب، أمورا أكثر وخامة، فجميع المواطنين أُلزموا بتحمل الأعباء المالية التي ترتبت على الأخطاء التي ارتكبها رؤساء المصارف: فبكثير من مليارات الضرائب التي دفعها المواطنون، تلافت الدولة ما كانت المؤسسات المالية العملاقة قد بددته من مليارات كثيرة كانت تخص المواطنين أنفسهم. أضف إلى هذا كله، أن ملايين من بني البشر سيفقدون فرص عملهم على خلفية الأزمة العالمية الراهنة، على الرغم من أن هؤلاء المواطنين ما كان لهم أي دور في المقامرة التي درج عليها المضاربون طوال السنوات الماضية.

التفاوت في توزيع فرص التعليم

إن الشخص المتمتع بالمرونة الكافية وبالمستوى التعليمي الجيد يستطيع التحرك في الاقتصاد المعولم بيسر وسهولة، أما الشخص الذي لا تتوافر له هذه الخصائص، فإن هذا هو الذي يتخلف، بسرعة فائقة، عن الركب. وبالتالي، فإن مَنْ لديه الإمكانات المناسبة، يرسل أطفاله، في كثير من الأحيان، إلى مؤسسات التعليم الخاصة وليس إلى رياض الأطفال أو المدارس أو الجامعات الحكومية. فالخيارات المتاحة له في تزايد مستمر. ومن نافلة القول التأكيد هنا أن هذه الخيارات متاحة لأولئك الأفراد فقط الذين يحصلون على الدخول الجيدة. فتكلفة بعض المدارس الخاصة تصل، في بعض الأحيان، إلى نحو 1500 يورو في

السنة. أما مَنْ يرسل أبناءه إلى جامعة من جامعات الصفوة الممتازة في فرنسا أو بريطانيا أو في الولايات المتحدة الأمريكية، فإنه يدفع 50 ألف يورو. أما بالنسبة إلى الآخرين، أي بالنسبة إلى جميع أولئك الذين لا قدرة لهم على تحمل هذه الأعباء المالية الضخمة، فإنهم مجبرون على إرسال أبنائهم إلى المدارس الحكومية المكتظة فيها قاعات الدرس بالطلبة والمتدهورة أبنيتها والتي يتولى التدريس فيها معلمون تراجعت رغبتهم في العطاء كثيرا. فالدولة تبخل في إنفاق المال على أهم مورد مستقبلي: على تعليم مواطنيها.

الاقتصاديات الناشئة ترنو ببصرها صوب الصناعة الألمانية

خلال عقود عديدة من الزمن كانت البلدان الصناعية تقف في مقدمة الركب، فإنتاجها الوطني كان يتفوق بأضعاف المرات على ما تنتجه الاقتصاديات الناشئة. غير أن هذه الحالة تغيرت مع ارتقاء بلدان من قبيل الصين والهند وروسيا. فالمليارات من بني البشر القاطنين في الدول الصاعدة حديثا يرنون ببصرهم صوب ما لدى الدول الصناعية من فرص عمل، إنهم يريدون الاستحواذ على مصانعها وشركاتها. فالروس يبتاعون مصانع بناء السفن الألمانية أو شركات البناء والتشييد في النمسا، والصينيون يستحوذون على المصارف في لندن أو في نيويورك، والعرب يبدون اهتماما بمصانع الطائرات الأوروبية والموانئ البحرية الأمريكية، والهنود يشترون مصانع الصلب والحديد في فرنسا ومصانع السيارات في بريطانيا. بهذا المعنى، فإن الدول الصاعدة حديثا تتطلع إلى الاستحواذ على كل ما كان الغرب يتباهى به ويفتخر به. وفي سياق مساعيها هذه، تنتهج هذه الدول، في كثير من الأحيان، نظاما رأسماليا من نوع خاص: رأسمالية توجهها حكومات مستبدة. ومع أن هذه الدول تنتفع من المنافسة العالمية، غير أنها، هي ذاتها، تغلق اقتصادياتها في وجه هذه المنافسة. من ناحية أخرى، تسيطر على القطاعات الاقتصادية الرئيسية في هذه الدول الشركات الحكومية العملاقة أو الشركات المرتبطة بالحكومة من خلال علاقات وطيدة. وفي غضون ذلك، تبذل الشركات وصناديق المال السيادية – المكلفة بإدارة الاحتياطيات الأجنبية – قصارى جهدها للمشاركة

في السوق العالمية. والجدير بالذكر أن الدول الصاعدة أمست، بما تنتهج من نظام رأسمالي تسيطر عليه الدولة، تعرض على العالم نموذجا نقيضا للنظام الاقتصادي الليبرالي السائد في الغرب.

السياسة الحائرة

إن اليمينيين واليساريين من المتلاعبين بمشاعر العامة كانوا في مقدمة الأطراف التي تبنت هموم المواطنين. فبخطاباتهم الرنانة وكلماتهم المعسولة يدغدغ وألئك هؤلاء مشاعر الناس البسطاء ويعاهدونهم على أنهم سيغيرون جميع المناحي وسينجزونها بنحو أفضل. وتزداد انطلاءً، من يوم إلى آخر، خدعة الحلول الساذجة، التي يمنون بها العامة. فمَنْ هو ذا الذي يريد الوقوف، من كثب، على مصدر المليارات التي لا مندوحة للمتلاعبين بمشاعر العامة من إنفاقها على ما يذيعون على الملأ من برامج اقتصادية واجتماعية؟ مَنْ سيمعن النظر في الأسلوب الذي سيسلكه المتطرفون حيال الشركات العملاقة التي يريدون تأميمها، أي تحويل مِلْكِيتها إلى مِلْكِية حكومية صرفة؟ ومَنْ هو ذا الذي سيدرك بيسر مغزى أن تنعزل الأمم بعضها عن البعض الآخر، وتقيم الحواجز في وجه التجارة الخارجية وتتحول، ثانية، إلى تكتلات تجارية منكفئة على نفسها؟

على صعيد آخر، فإن الأحزاب السياسية التقليدية أمست، هي الأخرى أيضا، تُصدر ردود فعل تنم عن رغبة في مسايرة الأمور. فهي تشعر بالفزع المخيم على الناخبين. فبينما كانت المستشارة الألمانية أنجيلا ميركيل، تؤمن إيمانا عميقا بقوى السوق حين كانت تتزعم المعارضة، أشاحت بوجهها الآن عن تنفيذ أفكار الإصلاحات المتطرفة بالكامل. فمارغريت تاتشر الألمانية تحولت إلى نسخة أنثوية للمستشار السابق، فيلي براند. فميركيل، التي عارضت، على مدى زمن طويل، تدخل الدولة، تبشر حاليا بضرورة تدخل الدولة في شؤون الاقتصاد. فهي تفرض، وبإلحاح من الحزب الاشتراكي، حدا أدنى للأجور، وذلك لحماية العاملين في المصالح البريدية وفي مجال البناء والتشييد وتنظيف العمارات من مغبة منافسة الأيدي العاملة الزهيدة الأجور. كما أمست تؤيد تشريع قانون تُراد منه حماية الشركات الألمانية

العملاقة من استحواذ مستثمرين أجانب عليها. أضف إلى هذا أنها قد أممت المطابع العاملة في خدمة الدولة وتبذل قصارى جهدها لترويض أسواق المال. وكانت ميركيل قد صورت ما طرأ على مواقفها من تحول، حين قالت: «لقد كان الشعار المرفوع على مدى طويل من الزمن: اتركوا الأمور كلها للأسواق. أما الآن، فإن المرء قد توصل إلى تصور مخالف لحسن الحظ». ويفكر الآخرون من رؤساء الدول والحكومات الأوروبية بنوع مشابه. فعلى سبيل المثال، يؤكد الرئيس الفرنسي نيكولا ساركوزي أن العولمة تميل، الآن، إلى أن تكون «خطرا وليس نعمة». كما ترفض الحكومة الإيطالية، التي يرأسها السياسي اليميني سيلفيو بيرلسكوني، «الإيمان المتطرف بقوى السوق». أضف إلى هذا، أن دول الاتحاد الأوروبي قد عقدت العزم على التكاتف لتطوير قواعد صارمة لأسواق المال العالمية. ومع أن الأمريكيين قد عملوا، في السابق، كل ما في وسعهم من أجل تحرير النظام الرأسمالي من كل القيود، فإنهم يحثون الأوروبيين، الآن، على المشاركة في وضع القيود على عمل النظام الرأسمالي، فالأمريكيون يسيرون منذ نهاية العام 2008 في اتجاه معاكس للاتجاه الذي ساروا فيه في السابق، إنهم يريدون الآن «توسيع رقعة التدخل الحكومي» (big government). وأعلن الرئيس الأمريكي الجديد أوباما عزم الولايات المتحدة الأمريكية على إحداث تحول في السياسة الاقتصادية - وعلى إخضاع أسواق المال لقيود صارمة. فقد قال أوباما بالحرف الواحد: «إننا نواجه أعظم تحدٍ في حياتنا».

غير أن هذا كله لا يجوز أن يحجب عن ناظرينا أن أحدا من هؤلاء القادة ليس لديه برنامج شامل لمواجهة الانهيار. فالحكومات تحاول، يائسة، الحد من قوى السوق، وذلك من خلال قوانين وردود فعل تحاول إصلاح الحال بأساليب خطيرة، ومن خلال قدر يسير من الحماية التجارية. ومع أنها قد عقدت العزم على التخفيف من حدة التحولات، لكنها تقف حائرة حيال الخطوات التي يتعين عليها اتخاذها. فهي تحاول العثور على قواعد جديدة، على أسلوب يضمن ترويض السوق من غير تعطيل القوى العاملة فيه. فالرأسمالية تعمل بنجاح، فقط، حينما تحظى بتأييد الأغلبية الساحقة من المواطنين وحينما لا تؤدي إلى تفكك المجتمع وتدميره. والديموقراطية،

أيضـــا، تزدهر وتواصل الحياة، فقط، عندما يشـــعر المواطنون بأن النتائج التي تولدت عن الديموقراطية وعن إطارها الاقتصادي، اقتصاد الســـوق، تتصف بالعدالة.

ولكـــن، ما البديل المناســـب لاقتصاد الســـوق المحررة مـــن القيود؟ وما الأساليب المناسبة لترويض الرأسمالية وللانتفاع، في الوقت ذاته، من قواها الضرورية لرفع مســـتوى الرفاهية؟ ما القواعد الضرورية لازدهار الاقتصاد والديموقراطية في آن واحد؟ إن هذه الأســـئلة هي الموضوعات التي سيدور حولها الجدل في الســـنوات المقبلة. إن الحلول التي ســـتُتخذ في هذا الشأن ستقرر مســـتقبلنا، ستقرر طبيعة المجتمع الذي سنعيش في كنفه وخصائص الدولة التي سنستظل بظلها. من هنا، فإن هذه المسائل هي الموضوعات التي يـــدور حولها هذا الكتاب أيضا. فهو يبين الأســـباب التـــي دعت الدولة إلى الانسحاب، شـــيئا فشيئا، من توجيه قوى الأســـواق وتفضيلها ترك الساحة للرأسمالية الجديدة. إنه يبين كيف ازدهر اقتصاد السوق في الحقب الماضية، والعوامل التي كانت سببا في تعرض الرأسمالية للأزمة العالمية الراهنة.

ويحاول الكتاب الإجابة عن السؤال الأساسي الذي سيطرحه السياسيون والمواطنون وقادة المؤسسات الاقتصادية على أنفسهم في السنوات المقبلة: ماذا يمكن عمله، وماذا يتعين فعله، وماذا ينبغي إنجازه لكي لا يدمر اقتصاد الســـوق نفسه بنفسه؟ ما الصفة الجديدة التي لا مندوحة للرأسمالية عن تبنيهـــا لكي تكون قادرة علـــى مواصلة الحياة؟ ومـــا المتطلبات الضرورية لتحقيق اقتصاد سوق يتكفل، فعلا، بالرعاية الاجتماعية؟

وقبل كل هذا وذاك، أهناك مستقبل مضمون للرأسمالية أصلا؟



2

منظرو الرأسمالية الجديدة

«إن الاقتصاديين يتنصلون من التزاماتهم حين لا يقولون لنا، في أوقات الأعاصير، أكثر من أن البحر سيعود إلى الهدوء حين يكون الإعصار قد ولّى عنا وانتهى».

جون ماينارد كينز

اقتصادي بريطاني، 1923

إن اقتصاد السوق المحررة من القيود لم ينشأ بنحو عفوي. كما أنه لم يتبلور بفعل مؤامرة حاكتها، سرا، الشركات العملاقة والمصارف. إنه، في المقام الأول، الحصيلة التي أفرزتها قرارات سياسية كثيرة، قرارات لم يستطع كثير من المواطنين إدراك مغزاها والإحاطة بالأبعاد التي تترتب عليها. فعلى مدى ما يقرب من خمسة وثلاثين عاما دأبت البرلمانات والحكومات على تحرير الاقتصاد من القيود؛ فهؤلاء جميعا تكاتفوا على فتح أبواب أسواق المال على مصاريعها وتجريد النقابات العمالية

«جسد ممثلو مدرسة شيكاغو في الثمانينيات والتسعينيات الصورة الدقيقة لليبرالي المحدث الذي لا يعرف الرحمة ولا يكن العطف للضعفاء. فهم لا يرفضون وجود الدولة القوية فقط، بل يطالبون بضرورة أن تصبح الدولة بلا أهمية أصلا»

المؤلف

من بأسـها، وخفض الضرائب وخصخصة الشـركات الحكومية. وهكذا، وشيئا فشـيئا، انسـحبت الدولة من التدخل في الاقتصاد تاركة الساحة للسوق وقواها الذاتية.

وكان السياسـيون يطبقون الإرشادات التي قدمها لهم اقتصاديون كانوا ينثـرون من حولهم وعودا براقة، وعودا تقول: «لو حررتم السـوق فعلا من القيود التي تكبلها، فإنكم سـتحققون مزيدا من الرفاهية لشـعوبكم. إنكم لـو تركتم قوى الرأسـمالية تتفتـح وتعمل بأقصى طاقاتها، فسـتضمنون لاقتصادياتكـم الوطنية أن تنمو، ليس بأسـرع من الوتيـرة التي تنمو بها حاليا فقط، بل وبأسـرع من كل الوتائر التي تدور في خلدكم. ولو أفلحتم فعلا في الحد من التدخل الحكومي، الذي شـل اقتصادياتكم الوطنية في الستينيات والسبعينيات، فإنكم ستضمنون لأوطانكم تحقق مزيد من النمو الاقتصـادي. وتولى اقتصاديان، يتصفان بنزعة وعقيدة محافظة على نحو شديد، تبيان الاتجاه الذي ينبغي على الحكومات أن تسلكه من أجل تحقيق هـذه الطموحات: الأول هـو ميلتون فريدمان، وهو مـن مواطني الولايات المتحدة الأمريكية، وتولى التدريس في جامعة شـيكاغو، وفاز بجائزة نوبل للعلوم الاقتصاديـة في العام 1976. أما الثاني، فهو فريدرش آوغوسـت هايك النمسـاوي الذي فاز في العام 1974 بجائزة نوبل للعلوم الاقتصادية أيضا، وتولى التدريس في لندن وشـيكاغو وفـي مدينة فرايبورغ الألمانية. إن هذيـن الاقتصاديين هما المنظران الأولان لاقتصاد السـوق المحررة من القيـود، هذا النظـام الاقتصادي الذي نحيا في كنفه اليـوم. وبأفكارهما الجديدة أزاح الاثنان من الساحة اقتصاديا آخر كان قد جاء بأفكار تخالف عقيدتهما، واعتنق نزعة تتناقض مع نزعتهما، فهو ليبرالي، يبتهج بالحياة. والملاحظ هو أن نظريته بشأن الدولة القوية، القادرة على توجيه الاقتصاد، قد غدت حديث الساعة ثانية. وما هذا الاقتصادي إلا جون ماينارد كينز.

فريدمان وهايك.. المبشران باقتصاد السوق المحررة من القيود

كان ذلك اليوم هو الخامس عشـر من أغسـطس من العام 2000 حين وقف ميلتـون فريدمان يلقي، من خلف شـباك منزله، نظرة على سـطوح عمارات وأبنية سان فرانسيسكو. وراح ابن الثامنة والثمانين من العمر يدور

ببصــره بين الخليج والموجات التي تداعبها الرياح، وبين المراكب الشــراعية وجزيرة الكتراز Alcatraz التي كانت فيما مضى من الزمن سجنا. وامتد، إلى اليســار منها، جسر غولدن غيت Golden Gate Bridge، هذا الجسر الذي هــو بمنزلة الباب الحديدي الموصل إلى المحيط الهادئ. وفي ناحية اليمين، امتد جسر أوكلاند بي Oakland Bay Bridge، ذلك الجسر الحديدي الذي يتصف بلونه الأزرق الرمادي. وراحت المنازل الخشبية، الواقعة على هضاب مدينة سان فرانسيسكو، تتلألأ ابتهاجا بأشعة الشمس المشرقة عليها.

وطول قامة الرجل، الذي ما كان له، في الربع الأخير من القرن العشرين، نظير يضاهيه من حيــث دوره المتطرف في صياغة الأفكار المؤمنة بكفاءة الســوق، نحو متر ونصف المتر؛ وكان فريدمان قد ترك شــيكاغو، المدينة التــي درس وبحث في جامعتها، في الثمانينيات، وانتقل إلى هنا ليســكن فــي أحد الطوابق العلوية من طوابق العمارة الشــاهقة، المطلة على واحد من أعلى تلال ســان فرانسيسكو. وتبلغ مســاحة مأواه، هذا المأوى الذي أراد فريدمــان أن يقضي فيــه ما تبقى له من العمر، نحو 200 متر مربع. وعلق فريدمان على أحد جدران صالة الاســتقبال وثيقة منحه جائزة نوبل فــي العــام 1976. وانتصب إلى جوار هذه الوثيقة تمثال نصفي يجســد ملامحه الشــخصية. وكانت زوجته روز، الاقتصادية المرموقة أيضا، تقف فــي المطبخ لتعد طعام العشــاء. ولــم تظهر روز للزائريــن إلا مرة واحدة وقصيــرة. فهي غادرت صالــة الضيوف، من دون أن تنبــس بكلمة، حال انتهائها من تقديم المشــروبات لهم. وهناك، في وادي السيليكون Silicon Valley، كان الجميع، في هذا اليوم المشرق من أيام أغسطس، واثقين من استدامة الازدهار الذي نشر ظلاله، حينذاك، على الاقتصاد الجديد، على قطاع المعلومات والتكنولوجيا الحديثة (New Economy). بهذا المعنى، ما كان هناك أحد يتصور أن هذا الازدهار ســيبلغ نهايته المفزعة بعد بضعة شهور لا غير. وكانت شــركات الإنترنت لديها اعتقاد أن عصرا اقتصاديا جديــدا قــد اندلع، وأنها أمســت تعيش «ازدهارا لا نظير لــه في التاريخ بالقطع»، وفق ما قالته مجلة وايرد Wired. وآمن فريدمان، أيضا، باندلاع هذا العصر الذهبي. فهو كان قد أكد لضيوفه أن اقتصاد الســوق المحررة

من القيود غير معرض للفشل بأي حال من الأحوال، وأن بني البشر لن يتمردوا على الرأسمالية أبدا. وأنهم لن يروا، أبدا، أن قوى السوق المحررة من القيود قد أفرطت في غلوائها. لا، لن يعتقدوا ذلك أبدا، وفق ما كان يكرره المرة تلو الأخرى.

إن السوق ليست العدو الحقيقي، كما أكد فريدمان لضيوفه أن دولة الرعاية الاجتماعية هي هذا العدو، فالدولة هي التي تتسبب في شل الاقتصاد وفي تثبيط النمو، إنها عائق يقف في وجه المواطنين. ولهذا السبب طالب فريدمان بضرورة أن تكف الدولة، بأكبر قدر ممكن، عن التدخل في شؤون الأسواق. وأن الدولة ينبغي عليها أن تفرض على مواطنيها معدلات ضريبية لا تتعدى 10 أو 15 في المائة في أقصى الحالات. فالكنيسة كانت تجبي من أتباعها العُشْرَ فقط. ويؤكد فريدمان أن هذه النسب الضريبية تكفي لتمويل الوظائف والمهمات الحكومية: لتمويل الجيش وجهاز الشرطة والنظام القضائي والجهاز الإداري المتسم بالرشاقة. إن هذه، فقط، هي الوظائف والمهمات التي يراد من الحكومة النهوض بها. أما بقية الأمور فإن السوق هي التي تتولى شأنها. ووفق تصورات فريدمان، فإن المجتمع ليس في حاجة حتى إلى مصرف مركزي. فالكمبيوتر قادر على تزويد الاقتصاد بما يحتاج إليه من سيولة نقدية. ومن نافلة القول التأكيد هنا أن إيمان فريدمان بالسوق يكاد يكون إيمانا ساذجا. وحين يعترض المرء عليه برأي مفاده أن هذا الضمور المتطرف لوظائف الدولة لا يمكن أن يكون عمليا بأي حال من الأحوال، يرد فريدمان قائلا: «يا صاحبي، إنك من المستسلمين لاستبدادية الوضع القائم». فعلى كل واحد منا «أن يتصور، ولو مرة واحدة فقط، ما هو ممكن التحقق في ظل شروط أخرى».

ومن أجل تحقق هذه الشروط، ناضل فريدمان دائما وأبدا، ناضل من أجل تحقيق هذه الشروط في أثناء زياراته لألمانيا، أيضا، وفي سياق نقاشاته مع لودفيغ أرهارد. بيد أن فريدمان استقى معلوماته عن ألمانيا الراهنة، ألمانيا العام 2000، من الصحافة اليومية فقط؛ فهو كان قد قرأ أن المستشار الاشتراكي غيرهارد شرودر قد غير كثيرا من ملامح ألمانيا، وأنه خفَّض الإنفاق الحكومي، وقلص شبكة الرعاية الاجتماعية،

ونفذ إصلاحا ضريبيا شـجاعا. واسـتغرب فريدمان أن تطبِّق أفكارَه في ألمانيا والسويد الحكوماتُ اليسارية، بالذات، وليست الحكومات المحافظة. وخمن فريدمان «أن اندفاع اليساريين إلى تنفيذ هذه الإصلاحات الصعبة قد يكمن في وثوقهم بأن هذه الإصلاحات لن تتسـبب في أن يتخلى عنهم مؤيدوهم الذين دأبوا، عادة، على انتخابهم».

وتتأتى شـهرة فريدمان من كتاب كان قد ألفه هو وآنا شفارتس (Anna Schwartz) عـام 1963، أعنـي المؤلَّف المسـمى: تاريخ نقـدي للولايات المتحـدة (A Monetary History of the United States). وكان قد بحث، في هذا المؤلَّف، الأخطاء التي ارتكبها السياسيون في الحقبة التي اندلعت فيها الأزمة الاقتصادية الكبرى. ووفق وجهة نظره، فإن هذه الأخطاء كانت عظيمة حقا وحقيقة. فهو يؤكد أن الدولة كانت قد أقحمت نفسها في كثير من الأمور، وأن السياسـة النقدية كانت خطأً في خطأ. ويرى فريدمان في السياسـة النقدية مفتاح النجاح الاقتصادي. فحين ينتهج المصرف المركزي سياسـة خاطئة ويضخ فـي الاقتصاد كمية نقدية تفوق الكمية المناسـبة، فـإن هذا يؤدي لا محالة إلى التضخم. على صعيد آخر، يؤكد فريدمان أن السياسـة لا قدرة لها على التحكم في النمو الاقتصادي على نحو مباشر؛ وأن هذا الموضوع من اختصاص قوى السوق في المقام الأول.

وكان فريدمان قد تمتع بصيت أكثر شيوعا - وأبعد مدى من حيث التأثير - حين تحول إلى مستشـار اقتصادي - وعندما سـافر إلى شيلي في العام 1975 بدعوة وجهها إليه الجنرال أوغسطو بينوشيه (Augusto Pinochet). كان هذا الدكتاتور يتطلع إلى العثور على شخص عليم بالسياسة الاقتصادية الواجب انتهاجها لإنقاذ البلاد مما أصابها من إعياء ووهن. واقترح فريدمان حلين: إما إخضاع المريض لصدمة قوية لا تعرف الرحمة ولا الحل الوسـط، وإما ترك المريض يقضي نحبه. ورفض الدكتاتور ترك المريض يقضي نحبه، واختـار العلاج بالصدمة القويـة. وهكذا راح الدكتاتـور يخفض الضرائب المُحصَّلة من الأفراد والشركات والمفروضة على السلع والخدمات المتاجر بها مع العالم الخارجي. كما خصخص المئات من الشركات والمؤسسات الحكومية، وألغـى النقابات العمالية والمعـدل الأدنى للأجر الذي يتعين أن يحصل عليه

العامل الأجير، وفتح أبواب القطاع المالي على مصاريعها. وشهدت شيلي، إثر هذه الخطوات، انتعاشا اقتصاديا قويا فعلا. بيد أن البلاد تعيَّن عليها أن تدفع ثمنا عظيما لقاء هذا الانتعاش: فقد ازدادت اتساعا رقعة التباين بين الفقر والغنى بنحو عظيم التسارع.

ومنذ هذا الحين، ما انفك أستاذ الاقتصاد في جامعة شيكاغو يُعتبر من أكثر ممثلي المدرسة الليبرالية المحدثة تطرفا؛ أي تلك المدرسة الاقتصادية التي يُعبِّر اقتصاد السوق المحررة من القيود عن أفكارها ومراميها بنحو حرفي. وفي يوم من الأيام الغابرة كانت الليبرالية المحدثة وليدة تجارب كانت تثير الشكوك بجدوى رأسمالية «دعه يعمل دعه يمر»، أي الرأسمالية التي تقاوم تدخّل الحكومة في الشؤون الاقتصادية بمقدار يزيد على القدر الضروري لحفظ الأمن الداخلي والخارجي ولصيانة حقوق المِلكية الشخصية. أما في اليوم الراهن، فإن الليبرالية المحدثة باتت، في قاموس المناوئين للعولمة، مصطلحا مشحونا بالمعاني السلبية. فمصطلح ليبرالي محدث صار ينطبق على كل الذين عقدوا العزم على تقليص دور دولة الرعاية الاجتماعية، وحتى على أولئك الذين عقدوا العزم على تقليص هذا الدور بمقدار ضئيل لا غير ويطالبون بخصخصة الشركات الحكومية التي لا أمل في إصلاح أوضاعها. من ناحية أخرى، ما برح مصطلح ليبرالي محدث يستخدم للتشنيع على كل المطالبين بخفض الضرائب، أي للتشنيع حتى على المطالبين بخفض الضرائب ببضع نقاط مئوية ليس إلاّ. بهذا المعنى، أمسى مصطلح ليبرالي محدث مصطلحا يشير إلى سياسة صار يُقال عنها زعما بأنها أمست أداة تخدم مصالح السوق فقط.

لكن واقع الحال يشهد على أن آباء الليبرالية المحدثة قد فكروا بشيء آخر حينما اجتمعوا في باريس في أغسطس 1938 للمرة الأولى في التاريخ. وكان العالم، وقتذاك، يقف على عتبة حرب ثانية، ولايزال يعاني ويلات الأزمة الاقتصادية العظيمة، وتسوده مشاعر اليأس والقنوط. فبسياستها الزائفة كانت الحكومات قد زادت الطين بلة وتسببت في التصعيد من وخامة الكساد الكبير الذي خيم على الاقتصاد العالمي في عشرينيات وثلاثينيات القرن العشرين. فبدلا من التوسع في الإنفاق الحكومي كانت

الحكومـات قد قلصت هذا الإنفاق؛ وبدلا مـن اتخاذ التدابير الضرورية لإنعاش التجارة الخارجية، كانـت الحكومات قد زادت من قيمة معدلات الضرائب الجمركية. وبدلا من خفض معدلات الفائدة على نحو قوي وفعال، دأبت المصارف المركزيـة علـى زيـادة معـدلات الفائـدة. وعلـى خلفية هذه التطورات اجتمع، آنذاك، فـي الشـارع الباريسـي المسمى 26 Rue Montpensier خبيرا من أساتذة الاقتصاد ومن رجالات الصناعة، وذلك للبحث في الدروس المستخلصة من الانهيار المخيم على الاقتصاد العالمي. وأراد المجتمعون تكريم الكاتب الأمريكي والتر ليبمان، فأطلقوا على حلقتهم الدراسـية اسـم «حلقة والتر ليبمان» (Colloquium Walter Lippmann)، وشارك في هذه الحلقة الدراسية مشاهير الاقتصاديين الناطقين بالألمانية: فريدرش أوغسـت فون هايـك (Friedrich August von Hayek) ولودفيغ فون ميسـيس (Ludwig von Mises) مـن النمسـا وألكسـندر روسـتوف (Alexander Rüstow) وفلهلم ربكه (Wilhelm Röpke) من ألمانيا.

وحتـى ذلك الحين كان المجتمعـون يؤمنون إيمانا أكيدا بأن لدى السـوق القوى الضرورية لأن تشـفي نفسها بنفسها، كان المجتمعون واثقين بكفاءة اليـد الخفيـة وقدرتها على المواءمـة بين العرض والطلـب على نحو فيه خيـر الجميع. بيد أن الأمـر الذي ما كان يمكن تجاهله هـو أن النظرية الليبرالية التي تُعلي من دور السـوق قد قادت، في عقود الزمن المنصرمة، إلـى كارثة عظيمة فعلا. فالدولة الضعيفة ما كانت لتتوافر لها الوسـائل الضرورية لمواجهة القوة العظيمة التي باتت الشـركات والصناعات تتمتع بها، والسياسـة قد تحولت إلى فريسـة تتلقفها أيـادي مجموعات تدافع عـن مصالحها الخاصة بما تمتلك من نفـوذ وجبروت عظيمين، كانت قد تحولت إلى دمية تحركها السـوق على النحو الذي يروق لها. بهذا المعنى، فإن نظرية «دعه يعمل، دعه يمر»، أي نظرية النشـاط الاقتصادي المحرر من التدخل الحكومي، قـد بان بطلانها على نحو لا مجال فيه للاختلاف أو الجدل. مـن هنا، كان المجتمعون في باريس يعون وعيا تاما أن الواجب يقتضي منهم أن يطوروا النظرية الليبرالية. فالسـوق بمفردها تعجز عن تحقيق ما هو منشود، إنها في حاجة ماسة إلى قواعد واضحة يمكن لقوى

المنافســة الخلاقة أن تعمل في إطارها. فالواجب يقتضي أن تحول الدولة دون هيمنــة لاعب واحد على هذه الســوق أو تلــك، أي أن تمنع الاحتكار ولا تســمح بتأســيس اتحادات تضمن لبعض المنتجين التخفيف من وطأة المنافسة فيما بينهم [الكارتل].

وكان الاقتصادي الألماني روســتوف قد نحت مصطلحا رآه يناســب الليبراليــة بثوبهــا الجديــد. إذ إنه أطلــق عليها مصطلــح «الليبرالية المحدثــة» (Neoliberalismus)، وكان روســتوف قد دعا من قبل، وعلى وجــه التحديد في المؤتمر الذي عقدته «جمعية السياســة الاجتماعية» (Verein für Socialpolitik) في العام 1932 في مدينة دريســدن، إلى ضرورة انتهاج درب وسط، إلى ضرورة انتهاج سبيل ثالث يقع بين سياسة «دعه يعمل دعه يمر»، وسياســة التدخل الحكومي التي عاشتها البلدان المختلفــة في العشــرينيات والثلاثينيات. فهو كان قد قــال حرفيا: «إن الليبرالية الجديدة، التي ندعو إليها اليوم، أنا وزملائي، تطالب بضرورة وجــود دولة قوية، دولة فوق الاقتصاد وفوق المصالح الفردية، دولة تتبوأ المكان الذي يليق بها أن تتبوأه».

وكانت الحرب العالمية قد تسببت في تشتت شمل المفكرين الليبراليين المحدثين في مختلف ربوع العالم. لكن الاقتصادي النمســاوي فريدرش فون هايك جمع شملهم ثانية؛ فبعد مرور عامين على انتهاء الحرب وجه هايك الدعوة إلى 38 اقتصاديا وفيلسوفا وسياسيا لحضور اجتماع التأم شــمله في مونت بليرين (Mont Pèlerin)، المنطقة الجبلية الواقعة على شاطئ بحيرة جنيف في سويســرا. وهايك مفكر متطرف في عقيدته. وكان قد ألَّف إبان الحرب كتابا دان فيه الاشتراكية والاشتراكية النازية، أعني مؤلفه: «الطريق إلــى العبودية» (Der Weg zur Knechtschaft). ويزعــم هايك فــي مؤلَّفه هــذا أن كل الصيغ القائمة علــى التخطيط الاقتصــادي تفضي إلــى الدولة الاســتبدادية. وحينما نشــرت المجلة الأمريكيــة المســماة Reader's Digest فقرات من هــذا الكتاب، صار هايك، بين ليلة وضحاها، أشــهر من نار على علم. وإلى جانب أســباب أخرى عديــدة، كان هايك قد غدا العدو اللدود لكل اليســاريين حينما

زعــم، على وجه الخصوص، أن «العدالــة الاجتماعية» موضوع لا يجوز للمرء أن يشغل نفسه به. ويدرج هايك، في مؤلّف آخر له، 160 اسما من مســميات يرد فيها مصطلح «اجتماعي»؛ ويرفض هايك هذه التسميات جملة وتفصيلا.

وعلــى قمــة الجبل المذكور أُسســت في أيــام عيد الفصــح من العام 1947 جمعية شــاء لها القدر أن تتحول، مع مرور الســنين، إلى واحدة من أهــم منتديات العالم، أعني: جمعية مونــت بليرين (Die Mont-Pèlerin-Gesellschaft). وشارك في أول اجتماعات الجمعية كثير من العلماء الذين سبق لهم أن شاركوا في الحلقة الدراسية التي التأم شملها في باريس باسم «حلقة والتر ليبمان» (Colloquium Walter Lippmann) في العام 1938. واستغرقت نقاشات المجتمعين في مونت بليرين حول الموضوعات المختلفة المطروحة للنقاش عشرة أيام. ويرى المرء في الصور الفوتوغرافية الخاصة باللقاء المذكور فريدمان وهو يرنو ببصره، بإمعان واضح، إلى ســماء جبال الألب. وكان لودفيغ أرهــارد، صانع المعجزة الاقتصادية في ألمانيا، واحدا مــن المجتمعين. فهو، أيضا، ليبرالي محــدث، وإن كانت وجهات نظره في بعض المناحي تختلف عن وجهات نظر هايك وفريدمان. وكانت آراء جمعية مونــت بليرين قد أثرت في حياة البشــرية بعمــق لا يقل عن التأثير الذي أفرزه الناقل الآلي الذي اخترعه هنري فورد الذي شــاع اســتخدامه في إنتاج الســيارات، أو اختراع بيل غيتــس برنامج وندوز Windows. وظلت هذه الجمعية الاقتصاديــة مجهولة لدى الجمهور العام حتى بعدما حصل ثمانيــة مــن أعضائها على جائــزة نوبل. ولا يفوتنا أن نشــير هنا إلى أن جمعيــة مونت بليرين تكاد تعمل، من وجهة نظر بعض المتفرجين عليها من خارج صفوفها، على نحو تآمري: ففي حين يرى فيها البعض حكومة عالمية تعمل في الخفاء، يقارنها البعض الآخر بالمحفل الماســوني، حتى إن كانت هذه الجمعية ليست سوى منتدى يلم شمل علماء متحمسين لعقيدتهم.

بيد أن المفكرين الليبراليين المحدثين ما عادوا، في اليوم الراهن، يشــكلون كتلة واحدة متراصة الصفوف. فلم يدم الأمر طويلا، حتى توزعوا على ثلاث مــدارس مختلفة. فهم يختلفون بشــأن دور الدولة في الحياة الاقتصادية،

ومـــدى إيمانهم بقدرات الســـوق على تحقيق النتائـــج المطلوبة منها. فمقارنة بالآخرين من الليبراليين المحدثين، تحبذ مدرســـة فرايبورغ (*)، التي أسسها فالتر أويكن وزملاؤه الآخرون، قيام الدولة بممارســـة أوســـع دور ممكن. فوفق وجهة نظر هذه المدرســـة، على الدولة أن تمنع الاحتكار وألا تســـمح بتأســـيس اتحادات تضمـــن لبعض المنتجين التخفيف من وطأة المنافســـة الســـائدة فيما بينهـــم [الكارتل]. كما تطالب هذه المدرســـة الدولة بانتهاج سياســـة اجتماعية «موائمة لمتطلبات الأســـواق». ووفق ما قاله أويكن فإن «سياســـة توزيع الدخول والثروات هي أحد العناصر المهمة في السياســـة الاقتصاديـــة». ويواصـــل أويكن حديثه فيقول مؤكـــدا أن «موضوع العدالة الاجتماعيـــة أمر لا يجوز للمرء أن يقلل من شـــأنه أبدا». وكان أويكن قد أشـــار في الحقب التالية إلى أن مصطلح الليبرالية المحدثة تعبير «متحيز وغير مصيب». وجاوز موقف روبكه وروستوف موقف أويكن، إذ إن الاثنين تخاصما مع جمعية مونت بليرين وفضلا الانسحاب منها في الخمسينيات. وكبديل عن مصطلح الليبرالية المحدثة فضلت مدرسة فرايبورغ أن تصف نفسها بالمدرسة الأوردو ليبرالية (**): ووفق وجهة نظر هذه المدرسة ينبغي للدولة أن تعمل بكل إصرار من أجل خلق البيئة الضرورية لتحقيق أوســـع مدى ممكن من المنافســـة. ووفق وجهة النظر هذه، كانت مدرسة فرايبورغ قد وضعت الأسس العامة لاقتصاد السوق المتكفلة بالرعاية الاجتماعية.

وتبنت مدرســـة شـــيكاغو، في بادئ الأمر، عقيدة مشـــابهة للعقيدة التي تبنتها مدرســـة فرايبـــورغ؛ ففرانك نايـــت (Frank Knight)، مؤســـس هذه المدرسة، ناهض أيضا الرأســـمالية الصرفة، الرأسمالية بصبغتها المتطرفة. بيد أن الاقتصاديين التالين عليه، أعني فريدمان ومَنْ ســـواه من الاقتصاديين الداعـــين إلى الليبرالية المحدثة، كانوا أقل تحفظا: فهم يلعنون الدولة ويعلون من شـــأن الســـوق ويجعلونها المحور الذي تدور حولـــه أفكارهم. على صعيد

(*) نُســـبت هذه المدرســـة إلى مدينة فرايبورغ، وذلك لأن فالتر أويكن كان أستاذا للاقتصاد في جامعة هذه المدينة التي تقع على الحدود الألمانية - السويسرية - الفرنسية مباشرة. [المترجم].

(**) أوردو (Ordo): كلمـــة لاتينيـــة تعني النظام الإلهي. ومع أن الاقتصادي الألماني فلهلم ربكه لم يكن أحد ممثلي هذا المذهب على نحو وثيق، غير أنه، كان قد عبر عن طبيعة النظام الأوردو ليبرالي على نحو دقيق حينما قال: «مقصدُ الاقتصاد هو الإنســـانُ، ومقصدُ الإنســـان هو طاعة الله» [المترجم].

آخر، فالنمساوية، المؤسسة من قبل هايك وأستاذه لودفيغ فون ميسس، نادت أيضا بترك كل الأمور للأسـواق، وللأسواق فقط. فوفق وجهة نظره، فإن كل أنواع التدخلات الحكومية تؤدي، لا محالة، إلى نتائج مضرة. فالحرية تشكل، بالنسبة إلى هايك، الشرط الضروري لتحقيق الرفاهية في البلدان المختلفة. وعلـى خلفية هذا التقييـم، يؤكد هايك أن الحرية يجـب الدفاع عنها «بكل شـجاعة ونظريا وعقائديا»، وأنه لا يجوز بأي حال من الأحوال، «التنازل عن شيء منها تلبية لوجهات نظر تنطلق من متطلبات عملية».

وانتشرت، ابتداء من منتصف السـبعينيات، أفكار فريدمان وهايك في كثيـر من بلدان العالـم. وطبقت مارغريت تاتشـر نظرياتهما بعدما غدت رئيسـة وزراء بريطانيـا في العام 1987. كما تبنـى رونالد ريغان أفكار ما يسـمى «صبيان شـيكاغو» حينما أصبح رئيس الإدارة الأمريكية في العام 1981. وطبـق كثير مـن الاقتصاديات الناشـئة أفكار منظـري الليبرالية المحدثة وتعاليم ثورتهم المضادة. وهكذا جسـد ممثلو مدرسـة شيكاغو في الثمانينيات والتسـعينيات الصورة الدقيقة لليبرالي المحدث الذي لا يعرف الرحمة ولا يكن العطف للضعفاء. فهم لا يرفضون وجود الدولة القوية فقط، بـل يطالبون بضرورة أن تصبح الدولة بلا أهمية أصلا. هم لا يرفضون كل الصيغ الرامية إلى تضييق فاعلية الأسـواق فقط، بل هم يريدون، أيضا، أن تتمتع الأسـواق بأكبر قدر ممكن من الحريـة. وغني عن البيان أن نظريات فريدمـان وهايك وأفكار أنصارهما ما عادت لهـا علاقة وثيقة بالنظريات والأفكار التي نوقشـت في العام 1938 في باريس. فهم لا يرون أي ضرورة تحتـم وجود «دولة فوق الاقتصاد وفوق المصالح الفردية». وهكذا، وبدلا من هـذا، تراهم يعودون إلى الليبرالية التقليدية، الليبرالية الكلاسـيكية، التي صاغ أسسـها آدم سـميث - الفيلسـوف البريطاني الذي وضع أسس علم الاقتصاد في القرن الثامن عشـر - والتي ظلت تهيمن على السـاحة حتى القرن التاسع عشر.

ومنذ وفاة فريدمـان في نوفمبر من العـام 2006، تعالت الانتقادات الموجهة إلى نظرياته المتحيزة. فقد كتب باول كروغمان (Paul Krugman)، الاقتصـادي الأمريكـي الحائز جائزة نوبل في العـام 2007، مقالة يؤكد

فيها أن فريدمان «قد جانب الصواب حينما زعم أن السوق تعمل بالكفاءة المنشــودة دائمــا وأبــدا، وأنها، هي وحدهــا، تؤدي وظيفتهــا على النحو المطلوب». ويواصل كروغمان نقده فيقول إن فريدمان قد تســبب، بوجهة نظره هذه، في خلق أخطاء سياســية عظيمة الخطر. فانطلاقا من أفكاره أســرع كثير من البلدان النامية في رفع العوائق من أمام حركة رؤوس المال الأجنبيــة، واندفعت البلدان الصناعية، أيضا، اندفاعا جموحا إلى تحرير اقتصادياتها من القيود وخصخصة المشــاريع الحكومية وشبه الحكومية. ويواصل كروغمان شــكواه فيقول إن «فريدمان قد أسهم، بأفكاره الرامية إلــى تطبيق ليبرالية صرفة في خلق مناخ فكري يغطي فيه الإيمان بكفاءة الســوق وازدراء دور الحكومات على حقائق الأمور في كثير من الأحيان». ومن نافلة القول التأكيد هنا أن فريدمان وهايك قد خانا العقيدة الأساسية في الليبرالية المحدثة، أعنــي العقيدة التي تؤكد ضرورة وجود «دولة فوق الاقتصاد وفوق المصالح الفردية»، أي أنهما خانا تلك العقيدة التي ما كانت تختلــف، في عدد من المناحي، عن الأفــكار التي أعرب عنها جون ماينارد كينز (John Maynard Keynes).

كينز - اللاعب الغريم

إن من حق المرء، فعلا، أن يزعم أن قلة فقط من بني البشــر تستطيع مضاهاة الاقتصادي البريطاني جون ماينارد كينز من حيث تعدد مواهبه. فهــو ألَّــف كتبا يُعد أحدها من أهــم الكتب التي ألَّفهــا عالم اقتصادي، وشــيد، في الوقت ذاته، مســرحا معتبرا. ومع أنه عمل موظفا في وزارة الخزانة البريطانية وخدم بوظيفته هذه التاج البريطاني، فإنه راح يشــنع علــى التصورات الأخلاقية الســائدة فــي المملكة المتحــدة. وكان مغرما بالنســاء، وبالرجال أيضا. ومع أنه كان يهاجم المضاربة بحجة أنها يمكن أن تلحــق بالاقتصاد أفدح الأضرار، فإنه اســتطاع أن يجني من المضاربة فــي البورصة ثروة كبيرة. فوفق اعترافــه الصريح أمام اللجنة الحكومية المكلفة بوضع الخطط الضرورية لإنقاذ الاقتصاد العالمي من شــرور أزمة الكســاد الكبير، يحلل كينــز المضاربة ويصفها بأنهــا «موضوع له علاقة

بالغرائز الوحشـية في المقام الأول». ويواصل كينـز حديثه فيقول: «إني على علم أكيد بما أتحدث عنه، فأنا، شـخصيا، مارسـت هذه اللعبة في السنوات العشر الماضية».

وخلافـا لفريدمان وهايك، يؤمن كينز إيمانا أكيدا بأهمية الدولة القوية، القـادرة على توجيه الاقتصـاد الوطني. إنه من أنصـار الدولة التي تتدخل لوضع حد للكسـاد ولإنعاش النشـاط الاقتصادي. وكان أسلوبه في التفكير قد صاغته البطالة الواسـعة التي عانت ويلاتها، فـي الثلاثينيات، جماهير المواطنين. فكينز شـهد من كثب كيف خسـر الأوروبيـون والأمريكيون فرص عملهم بعد انهيار البورصات العالمية في العام 1929، وكيف انهارت النشاطات الاقتصادية انهيارا فظيعا. ولاحظ كينز أن المأساة السائدة لا يمكن تفسيرها من خلال النظرية الاقتصادية التقليدية، أي الكلاسيكية. فهذه النظرية تقول إن الأسواق، كل الأسواق، لا بد من أن تحقق حالة التوازن على المدى الطويل، وإن الحقيقـة تنطبق على سـوق العمل أيضا. ولكن، مـا معنى الأمد الطويل هاهنا؟ ويستهزئ كينز، عن حق، بوجهة النظر هذه فيقول: «في الأمد الطويل، إننا جميعا سنكون في عداد الأموات».

ولا يعيـر كينز اهتماما يذكر لما يراه الآخرون الصواب بعينه. فهو يشـك في كل شـيء، يشكك، أيضا، في مفاوضات السلام التالية على انتهاء الحرب العالميـة الأولى. وفي سـياق هذه المفاوضات، التي شـارك فيها بصفته ممثل وزارة الخزانـة البريطانية، تعـرَّف كينز من كثب على رجـل كانت الأحاديث العميقة معه قد أسـرت قلبه، أعني: كارل ميلشـيور (Carl Melchior)، فهذا المصرفـي اليهودي، المتحدر من مدينة هامبورغ، كان يترأس الوفد الألماني في هذه المفاوضات. ونشـر كينز فيما بعد مقالة كان عنوانها: الدكتور ميلشـيور: عـدو مهزوم. ولم يكف كينز خلال هـذه المفاوضات الجارية في باريس وترير (Trier)، المدينة الألمانية وسبا (Spa)، المدينة البلجيكية، عن التحذير من مغبة تعويضـات الحرب الباهظـة التي كان المنتصرون يصـرون على فرضها على ألمانيا. فهو يتخوف من أن تتسـبب التعويضـات الباهظة في انهيار الاقتصاد الألماني كلية، ويرى احتمـال أن يؤدي الانهيار الاقتصادي في ألمانيا إلى كارثة تنشـر ظلالها على أوروبا برمتهـا، أي أنه كان قد حذر من خطر أكدت الأيام

التاليــة مصداقيتــه على نحو وخيــم العواقب (*)، ولأن كينــز وقف، في هذه المفاوضــات، إلى جانب المندحرين في الحرب العالمية الأولى ودافع عنهم، لذا اغتاظ منه المنتصرون وقامت قيامتهم ضده. ولأن كينز لم يســتطع أن يفرض تصوراته على الأطراف المنتصرة، لذا استقال من مهمته قبل انتهاء المفاوضات بفتــرة وجيزة وعكف على تأليف ذلك الكتاب الذي ســيحقق له صيتا عالميا: الآثار الاقتصادية للسلام (The Economic Consequences of the Peace). وكما هي الحال في مناســبات أخرى عديدة، أقام كينز، في هذا المؤلف أيضا، الدليــل علــى أنه لا يحيد أبدا عما يؤمن به، وأنه لا يرضى لنفســه مســايرة التصورات التي تبدو له زائفة.

إن أزمة الكساد الكبير الذي خيم على الاقتصاد العالمي أثبتت مصداقية كل المناحي التي تنبأ بها كينز. فهو كان على ثقة أكيدة بأن الكساد الكبير لا يمكن تفسيره من خلال النظريات الليبرالية التي أكل الدهر عليها وشرب. فهذه النظريات كانت تزعم أن الاقتصاد يحقق مســتوى التشــغيل الكامل للأيدي العاملة على نحو عفوي في المنظور طويل المدى، وطالما كانت الأجور مرنــة وقابلة للانخفاض بالقدر المناســب. بيد أن الأمور تطورت على نحو عكسي إبان أزمة الكساد الكبير: فبينما انخفضت معدلات الأجور في ألمانيا وفي الولايات المتحدة الأمريكية بنســبة بلغت 25 في المائة، وفي بريطانيا بنســبة بلغت 7 في المائة، ارتفع عدد العاطلين عن العمل بنحو مثير للفزع. فقد اكتظت الشــوارع بالملايين من المواطنــين العاطلين عن العمل. فمعدل البطالة كان قد بلغ في ألمانيا 30 في المائة؛ وفي الولايات المتحدة الأمريكية 25 في المائة؛ وفي بريطانيا 22 في المائة. ولكن، هل هناك تفســير معقول لانخفاض معدل الأجور وارتفاع معدل البطالة في آن واحد؟ لقد استخلص كينز نتيجة تؤكد إمكان «تحقق التوازن في ظل البطالة».

ففــي حالة من هذا القبيل، تحرص المشــاريع على الاحتفاظ بما لديها من ســيولة نقدية. إنها لا ترغب في زيادة عدد العاملين لديها، وذلك لأنها لا تطمئن إلى ما يضمره المستقبل من أحداث وتطورات. فأصحاب المشاريع

(*) يقصد المؤلف أن انهيار الاقتصاد الألماني من جراء التعويضات الهائلة التي فرضها المنتصرون في الحرب العالمية الأولى على ألمانيا، قد أســهم في وصول الحزب النازي إلى ســدة الحكم، ثم اندلاع الحرب العالمية الثانية. [المترجم].

يتوســعون في تشــغيل الأيدي العاملــة، فقط، في حالــة تأكدهم من أنهم قادرون على تصريف البضائع التي ســينتجونها. المهم هاهنا، إذن، ليس هو معدل الأجر الذي يتعين عليهم دفعه إلى العاملين، بل الطلب الســلعي الذي يتوقعونه. وبهذا النحو يصبح الطلب الســلعي هو العامل الحاســم بالنسبة إلى كينز: فالاقتصاد يصل إلى حالة التشــغيل الكامل فقط في حالة ارتفاع الطلب الســلعي إلى المستوى المناســب. أما إذا امتنع المستهلكون وأصحاب المشاريع عن إنفاق أموالهم فزعا من تردي الوضع الاقتصادي، فلا مندوحة، عندئــذ، من أن تتدخل الدولة وتنفق أموالا متزايدة، وذلك بغية التغلب على الروح المتشائمة الناشرة ظلالها على المجتمع.

وعلى خلفية هذه التصورات، يرفض كينز الدولة المثالية المتسقة مع تصورات الليبراليين، أي يرفض فكرة ألا تتدخل الدولة في الشــأن الاقتصادي. وهكذا راح كينز - ومعه فريق من شــبان يطلقون على أنفســهم لقب «الحلقة» (The Circus) - يطور نموذجــه المضاد القائم على وجود الدولة القوية، وذلك في أحد أهم مؤلفاته، أعني المؤلف الذي نشره في العام 1936 بعنوان: «النظرية العامــة للعمالة والفائدة والنقود» (The General Theory of Employment, Interest and Money)، وتتبع نصيحة كينز من فكرة تقوم على منطق واضح وسليم، ومقنع أيضا: فالدولة مطالبة بأن تزيد من إنفاقها في عصور الكساد، وأن تقلص هذا الإنفاق في حقب الازدهار. بهذا المعنى، فإن الحكومة مطالبة بأن تتعاون يدها مع اليد الخفية المنظمة لنشــاطات الأســواق، وأن تحل في مكانها إذا ما تطلبت الأمور ذلك. ولا مانع من أن تمول الدولة إنفاقها المتزايد من خلال القروض. غير أن الاقتراض يجب أن يظل أســلوبا استثنائيا وليس وضعا دائما. فالواجب يقتضي من الدولة أن تســدد ما في ذمتها من قروض، فسرعان ما يطرأ تحسن على الوضع الاقتصادي.

وكان خروج كينز على الفكر المألوف قد أعطى الآخرين الفرصة المناسبة لكي يتهكموا عليه ويســتهزئوا به. فعن ونستون تشرشل - السياسي الذي تبوأ لاحقا منصب رئيس وزراء بريطانيا - ينقل الرواة أنه قال: «حينما تسأل ثلاثة اقتصاديين عن آرائهم بشــأن موضوع معين، فإنك تحصل على أربعة أجوبة مختلفة، اثنان منها من بنات أفكار الأستاذ كينز». بيد أن نظرية كينز

بشأن الدولة المتدخلة في توجيه الأسواق والنشاطات الاقتصادية سرعان ما طُبِّقت بنجاح: فقد طبقهـا الرئيس الأمريكي فرانكلين روزفلت، وذلك في سياق تعهده بتنفيذ سياسـة «الاتفاق الجديد» (New Deal) كبرنامج قـادر على تمكين الاقتصاد الأمريكي من تخطي الكسـاد الكبير المخيم على الاقتصاد العالمي. وتضمنت هذه السياسة شق الشوارع وبناء المساكن والجسـور والسـدود ودفع رواتب تقاعدية للموظفين، وتأسـيس شركات للتأمـين ضد البطالة، وخفض المعدلات الضريبية المفروضة على الفقراء، وزيادة هذه المعدلات بالنسبة إلى أصحاب الثروة والدخول العالية.

وفـي الحقب التي أعقبت الحـرب العالمية الثانية، طُبِّقت أفكار كينز في أوروبا أيضا. فالحكومة الائتلافية، المشكَّلة في ألمانيا من الحزبين الكبيرين، الحزب المسيحي والحزب الاشـتراكي الديموقراطي، سارت، بدءا من العام 1966، علـى هدى الأفكار الكينزية على نحو حرفي تقريبا. فقد تكاتف وزير الاقتصاد كارل شـيلر (من الحزب الاشتراكي) ووزير المالية فرانتس يوسف شـتراوس (من الحزب المسيحي) وراحا ينفذان ما أسـمياه برنامج «توجيه الاقتصاد انطلاقا من المستوى الكلي» (Globalsteuerung)، قاصدين بذلك: قدرة الدولة على توجيه الاقتصاد الوطني في الاتجاه الصحيح. وكان شـيلر قد طبق هذه السياسـة في الحقبة التي تسـلم فيها الائتلاف الاشـتراكي الليبرالي مقاليد الحكم في ألمانيا بدءا من العام 1969. وعموما يمكن القول إن الإيمان بقدرة الدولة على توجيه النشـاطات الاقتصادية قد انتشر، منذ مطلع سـبعينيات القرن العشـرين، في مجمل العالم الغربـي تقريبا. بل إن الرئيس الأمريكي ريتشـارد نيكسـون ذهب مذهبا أبعد، فقد قال في العام 1971: «ما من شـك في أننا، جميعا، كينزيون». وقصد نيكسون بعبارة «أننا» الأمم الصناعية الكبرى، أي الأممَ ذات الشـأن العظيم في الاقتصاد العالمي، أي الألمان والفرنسـيين واليابانيين والأمريكيين، أيضا، طبعا. فكل هذه الأمم كانت قد أخذت تنعش اقتصادها الوطني من خلال البرامج الحكومية.

إن فكـرة الدولة التدخلية ظلت تسـيطر على كينـز حتى وفاته، ظلت تسـيطر عليه حتى عندما أصبح موظفا في وزارة الخزانة البريطانية في العام 1944. وكان كينز قد ترأس الوفد البريطاني المكلف بتمثيل بريطانيا

في المفاوضات الدائرة في بريتون وودز (Bretton Woods)، القرية الجبلية الواقعة في الشمال الشرقي من الولايات المتحدة الأمريكية. وشارك في هذه المفاوضات 730 مندوبا مثلوا 44 بلدا، وذلك بهدف تأسيس نظام مالي جديد للعالم. وكان الجميع على بينة من أن العالم في حاجة إلى نظام مستقر لا يؤدي إلى النتائج المفزعة التي أدى إليها النظام الاقتصادي الحر القائم على الأفكار الليبرالية الصرفة التي سيطرت على العالم في الحقب الأخيرة من القرن التاسع عشر والتصورات التي عمت العالم في مطلع القرن العشرين. وكان كينز واحدا من النجمين اللذين تألقا في هذه المفاوضات؛ فقد شاركه وكيل وزارة الخزانة الأمريكية هاري ديكستر وايت (Harry Dexter White) في تبوؤ مكان الصدارة في هذه المفاوضات.

وكان الاثنان قد أمعنا النظر في السنوات السابقة في الخطوات اللازمة لإضفاء الاستقرار على الاقتصاد العالمي في الحقبة التالية للحرب العالمية. وبينما كان وايت ينادي بضرورة إنشاء صندوق لتعزيز الاستقرار (Stabilization Fund)، كان كينز يطالب بتأسيس اتحاد دولي للمقاصة (Clearing Union) يناط به توجيه تدفقات رؤوس المال بين الدول.

ووافق المتفاوضون على حل وسط في نهاية المطاف: فقد اتُفق على أن تنتهج دول العالم نظام أسعار الصرف الثابتة، أي على أن تحدد، مستقبلا، الحكومات والمصارف المركزية، وليس المتاجرون في البورصات، القيم الخارجية للعملات المختلفة. وكان كينز على اقتناع تام «بضرورة وضع القيود على تدفقات رأس المال». وأعرب وايت عن رأي مشابه، فقد أكد أن تقييد حركة رأس المال يخدم «مصلحة كل الشعوب». وعلى خلفية وجهات النظر هذه، اتفق المندوبون على إنشاء مؤسستين يناط بهما الإشراف على عمل النظام الاقتصادي: صندوق النقد الدولي باعتباره المؤسسة المكلفة بمساعدة الدول العاجزة عن تسديد ما في ذمتها من ديون. والبنك الدولي بصفته المصرف المخصص للمشكلات التي يعانيها الفقراء والجياع. وكان من مسلمات الأمور أن يتولى كينز منصب أول رئيس للبنك العالمي. غير أنه لم يمارس هذه الوظيفة قط، فقد توفي في أبريل من العام 1948 بالسكتة القلبية عن عمر يناهز 62 عاما.

إن أفكار كينز بخصوص قيام الدولة بدور نشط في الحياة الاقتصادية كان لها دور فعال في رسم خصائص السياسة الاقتصادية التي انتهجتها بلدان العالم في العقدين التاليين للحرب العالمية الثانية؛ ففي الزمن التالي على هذين العقدين، استرشد السياسيون بأفكار منظري الليبرالية المحدثة. فقد أقصوا الدولة عن أداء دور نشط في الحياة الاقتصادية، وعملوا كل ما في وسعهم من أجل تحرير السوق من كل توجيه حكومي. كما راح السياسيون يؤكدون، بلا كلل أو ملل، أن الاقتصاد ينمو على نحو أسرع وأفضل، كلما كانت الدولة أقل تدخلا في الحياة الاقتصادية.

3

الطريق إلى اقتصاد السوق المحررة من القيود

«الحكومة لا تحل مشكلتنا، إنها هي نفسها أصل المشكلة».

رونالد ريغان، رئيس الولايات المتحدة الأمريكية، 1981

إن تحرير اقتصاد السوق من القيود كان ثورة فرضتها الحكومات على المجتمعات. فهذه الثورة اندلعت في مطلع السبعينيات في الولايات المتحدة الأمريكية أولا، وانتقلت شرارتها، من ثم، إلى بريطانيا وإلى بقية القارة الأوروبية لاحقا، وشملت، من ثم، كل الدول الديموقراطية وبلدان الاقتصاديات الصاعدة وما سوى هذه البلدان من دول لا تعرف الديموقراطية لا من قريب ولا من بعيد. إن هذه الثورة غيرت العالم، غيرت طرائق حياتنا وملامح مجتمعنا. وكانت هذه الثورة الحصيلة التي

«إن محاولة علاج المرض البريطاني من خلال الوصفة الاشتراكية على شبه كبير بمحاولة علاج الشخص المصاب بسرطان الدم من خلال ترك دمه ينزف»
مارغريت تاتشر

أفرزتهـــا قرارات سياســـية لا تعد ولا تحصى. فهي نجمـــت عن ترتيبات أمـــرت الحكومات بتنفيذها. ولم يدرك الناخبـــون حقيقة ما جرى إلا في وقت متأخر جدا. وفي بادئ الأمر بذل السياسيون، والمحافظون منهم على وجه الخصوص، قصارى جهدهم لتحرير الأســـواق من التوجيه الحكومي؛ ولـــم يدم الأمر طويلا حتى انضمت إليهم أطراف سياســـية ذات توجهات اشـــتراكية ديموقراطية. وهكـــذا، وبدَفَعَـــات قوية، تطـــورت، منذ مطلع سبعينيات القرن العشرين، الرأسمالية المحررة من القيود الحكومية.

فمحاولـــة الحكومة التدخل حتى في صغائـــر الأمور الاقتصادية باءت بالفشل، قبل فترة وجيزة من اندلاع التوجهات العازمة على أن تحذو حذو المنهج الليبرالي الصرف. والاعتقاد الأخرق الذي ســـاد في خمســـينيات وستينيات القرن العشـــرين، أعني الاعتقاد أن كل شيء قابل للتحقيق، لم يحقـــق نموا أكبر، بل أفرز في نهاية المطاف نموا كان دون النمو المنشـــود. فالحكومات كانت قد أســـاءت استخدام الأفكار الصائبة التي أعرب عنها كينز بخصـــوص أهمية تدخل الدولة في الشـــأن الاقتصادي: ففي حقب الركـــود، زادت الحكومات إنفاقها على الأشـــغال العامة لإنعاش الاقتصاد الوطني، لكنها أحجمت، في حقب الازدهار، عن ادخار شـــيء من إيراداتها المتزايدة، على الرغم من علمها بأن هذا الادخار هو الســـلاح الذي يتعين عليها التســـلح به لمواجهة حقبة الركود المقبلة. وعلى خلفية فهمها الزائف لحقيقـــة الكينزية، ألقت الحكومات على كاهل دولـــة الرعاية الاجتماعية أعباء لا قدرة لها على تحملها، وشـــلت عملية النمو الاقتصادي، وتســـببت في ارتفاع مستويات الأسعار بمعدلات كبيرة.

ولهذه الأســـباب مجتمعة عـــاش العالم ثورة مضـــادة للفكر الكينزي. فالسوق أقصت الدولة عن مكان الصدارة وأعطت الرأسمالية المحررة من القيود الفرصة المناســـبة لأن تتبلور أكثر فأكثر. فبضع من الحكومات ومن السياســـيين دأبوا، بلا انقطاع، على بذل قصارى جهدهم لدفع عجلة هذا التطور إلى الأمام. إن هذه الحكومات وهؤلاء السياســـيين كانوا قد غدوا بمنزلة القدوة التي يحذو حذوها الآخرون: فريتشـــارد نيكســـون يسحب البساط من تحت قدمي نظام المال العالمي، ومارغريت تاتشر تنهي سلطان

النقابـات العماليـة، ورونالد ريغـان يخفض الضرائب بمعـدلات كبيرة، وهلموت كول يخصخص المشاريع الحكومية ويرفع الحواجز من أمام السوق الأوروبية المشتركة، وغيرهارد شرودر، المستشار الألماني الاشتراكي، ينكث بالوعـد بأن دولة الرعاية الاجتماعية هي الملاذ الذي يسـتطيع المواطنون الالتجاء إليه في أوقات المحن.

ريتشارد نيكسون - الانقلاب على أسواق المال

إن المرء يسـتطيع أن يحدد بدقة سـاعة ومكان ميلاد اقتصاد السوق المحـررة من القيود: ففي السـاعة الثامنة من مسـاء يوم الأحد المصادف الخامس عشـر من أغسـطس من العـام 1971، وفق توقيت واشـنطن العاصمة، جلس ريتشـارد ميلهوس نيكسون (Richard Milhous Nixon) في حجرة صغيرة من حجر البيت الأبيض، ماسـكا بيده مخطوطة تسبب محتواها في تغيير مجرى الأمور في العالم. وما خلا نيكسـون وبضعة من مسـاعديه، ما كان أحد في خارج واشـنطن يعلم، حتى هذه السـاعة، أن الرئيس الأمريكي السـابع والثلاثين قد هيأ نفسـه لأن يذيع على العالم، من خلال الشـبكة المرئيـة، بيانا يتضمن قرارا تاريخيـا. وكان قد اجتمع بمسـاعديه فـي منتجع كامب دافيـد (Camp David) علـى مدى ثلاثة أيام متـداولا معهم الخطوات اللازمة لوقف انهيـار الاقتصاد الأمريكي: فالأسـعار في ارتفـاع متواصل، وجماهير العاطلين عـن العمل في تزايد دائم، والبورصات تترنح بلا انقطاع، والدولار الأمريكي، العملة التي كانت مفخرة الأمة الأمريكية في يوم من الأيام، أشرفت على الهاوية. فما السبيل للخروج من هذه المآزق الفادحة؟

جلس الناس أمام شاشـات التلفزيون يسـتمعون إلى خطاب نيكسـون قلقين، فزعين: فنيكسـون يخاطبهم قائلا بأنه تحدث إليهم، في السنوات الأخيرة، تكـرارا ومرارا، عن الحرب في فيتنـام؛ غير أن هذه الحرب قد أشـرفت على نهايتها الآن. من هنا، فإن لـدى أمريكا الآن «فرصة فريدة» كـي تحقق لجيل كامل من المواطنين «السـلام والرفاهيـة». لكن هـذا الهـدف لا يمكن التوصـل إليه إلا إذا تغلبت أمريـكا على الأزمة المخيمة

على اقتصادها. من هنا، فإن الرئيس الأمريكي قد اتخذ قرارا يقضي بعدم جواز ارتفاع الأجور والأسعار خلال التسعين يوما المقبلة، فهو يريد الحيلولة دون «نهب» خيرات المواطنين من خلال التضخم. كما قرر فرض ضريبة استثنائية على الاستيراد بنسبة 10 في المائة، هادفا من هذه الضريبة الاستثنائية إلى حفز المواطنين على شراء السلع الوطنية على وجه الخصوص. والأهم من هذا وذاك، هو أن نيسكون قد تخلى عن تعهد الولايات المتحدة الأمريكية بتحويل الدولار الأمريكي إلى ذهب لغير المقيمين. بهذا القرار كان أقوى رجل في العالم قد قوض أركان نظام أسعار الصرف الثابتة، هذا النظام الذي أسبغ الاستقرار على الاقتصاد العالمي على مدى ربع قرن من الزمن، وساهم في خلق ازدهار اقتصادي مشهود. غير أن تفكير نيكسون كان يتمحور في هذه الساعة حول مصلحة أمريكا لا غير: إنه يريد الحد من سلطان المضاربين الذين باتوا يهاجمون الدولار. «فهؤلاء الأفراد» يقول نيسكون مزمجرا غضبا، «إنهم يقتاتون من فتات الأزمة وإنهم، بصنيعهم هذا، يساهمون في نشأة وتصعيد هذه الأزمات».

وكانت حزمة الإجراءات المقرة من الرئيس قد أخذت العالم على حين غرة، وإن كانت آثارها تمتد إلى العالم أجمع. وصارت كتب التاريخ تطلق على هذه الإجراءات مصطلح «صدمة نيكسون». في بادئ الأمر، أعلن الأوروبيون واليابانيون احتجاجهم، في المقام الأول على قيام الولايات المتحدة الأمريكية فرض ضريبة استثنائية على الواردات السلعية: فهذه الأطراف كانت تفزع من أن تنتهج الولايات المتحدة الأمريكية سياسة تجارية حمائية، أي أن تنتهج سياسة تسعى إلى حماية الاقتصاد الوطني من مغبة المنافسة الأجنبية. غير أن المستقبل أثبت أن قرار نيكسون تقويض نظام أسعار الصرف الثابتة قد كان أبعد مدى (*)؛ فحتى ذلك الحين، كانت أسعار صرف العملات الرئيسية (المارك الألماني والجنيه البريطاني والفرنك الفرنسي والليرة الإيطالية) ترتبط بالدولار الأمريكي ارتباطا وثيقا. فما نلاحظه في الوقت الراهن من تقلبات دائمة في سعر صرف اليورو مقابل الدولار، أو سعر صرف الدولار مقابل الين الياباني مثلا، ما

(*) لاحظ أن أسعار الصرف لم تكن ثابتة بنحو مطلق. فترتيبات صندوق النقد الدولي أجازت تعديل الأسعار إذا توافرت ظروف خاصة تقتضي هذا التغيير. [المترجم].

كان وضعــا مألوفا آنذاك. من ناحية أخــرى، كان الأمريكيون، حتى ذلك الحــين، قد تعهدوا بأن يحولوا الدولار إلــى ذهب عند الطلب. وكان وزير الخزانة هنري فولر (Henry Fowler) قد استخدم صورة مجازية لوصف العلاقة بين الدولار الورقي والذهب، فقد أكد على أن «الذهب هو الشمس والدولار هو القمر، وأن المسافة فيما بينهما ثابتة لا تتغير مطلقا».

وعلى مدى عقدين من الزمن، عمل نظام أســعار الصرف الثابتة على خير ما يرام، ونشر الاستقرار في الاقتصاد العالمي، وصان أسواق المال من التعرض لشطط وإسراف مبالغ فيهما. فقد ظل المرء يعمل بأسعار صرف كان قــد تم الاتفاق عليها قبل زمن طويل نســبيا: فالألماني دأب على دفع أربعة ماركات ألمانية لقاء الدولار الواحد. ودأب المصرف المركزي الأمريكي علــى بيع أوقية الذهب الصافي بخمســة وثلاثين دولارا. وكانت ألمانيا قد انتهجت، في الزمن الســابق، نظام قاعدة الذهب (Goldstandard)، فهي كانت قد عملت بهذا النظام منذ العام 1871. أما بريطانيا، فإنها ســبقت ألمانيا فــي هذا المضمار، إذ إنهــا طبقت نظام قاعــدة الذهب منذ العام 1817. وكانت المصارف المركزيــة - حالها في ذلك حال المصرف المركزي الأمريكي منــذ العام 1945 - تحتفظ بكمية متواضعة من الذهب مقارنة بالنقود الورقية والمعدنية المتداولة؛ فهذا الجزء كان يكفي لإسباغ الاستقرار على أسعار صرف العملة.

بيد أن نظام بريتون وودز تعرض لرجات قوية في نهاية الســتينيات. فالأمريكيون كانوا قد دأبوا على طبع مزيد من الدولارات الأمريكية بغية تمويــل حربهم المكلفة في فيتنام. فهم صاروا يغرقون الأســواق بعملتهم. لكنهــم، ومع مرور الأيــام، أصبحوا يواجهون صعوبــات جمة في العثور علــى من يرضى بالاحتفاظ بعملتهــم. فكثير من الأطراف المتوافر لديها الدولار تتطلع إلى تحويل الدولار إلى الذهب، ففيما بات الدولار يخســر قيمته بوتائر ســريعة، أصبحت عمــلات أخرى، من قبيل المارك الألماني، تســجل ارتفاعا متواصلا في قيمتها. ولهذا الســبب، أخذ الأمريكيون، بدءا من العام 1968، يستجيبون لطلبات المصارف المركزية فقط لصرف قيمــة العملة الورقية بالذهب؛ غير أن هــذا التدبير لم يجد نفعا أيضا.

فاحتياطــي الذهب المُخزن في خزائن فــورت نوكس (Fort Knox) صار يتآكل من يوم إلى آخر، وأشــرف على النفاد. وهكذا أشرف نظام أسعار الصــرف، المصمم من قبل كينز، ينهار ببطء وبنحو أكيد. وهكذا لم يبق، في الخامس عشــر من أغســطس من العام 1971، أمام نيكسون سوى الاعتــراف بأن النظام النقدي القائم على أســعار صــرف مثبتة مقابل الدولار قد قضى نحبه.

وخيمت الحيرة على الــدول الصناعية الأخرى؛ فهي أُخذت على حين غرة حين سمعت بقرار الرئيس الأمريكي في صبيحة اليوم التالي. وأغلقت الحكومات في ألمانيا وفرنسا وبريطانيا واليابان بورصات العملات الأجنبية في بلادها، واجتمع أعضاء كل واحدة من هذه الحكومات لمناقشــة الوضع الجديد. وقطع المستشــار الألماني فيلي براند إجازته السنوية حال سماعه بالخبر، وعاد إلى بون للتداول مع وزير الاقتصاد كارل شــيلر. على صعيد آخر، رفض عديد من المصارف الأوروبية، في الأيام التالية، تحويل الدولار إلى عملاتهــا الوطنية، وذلك لأنها ما عادت تعلــم بماهية القيمة الفعلية للــدولار. وكانت الدول الأوروبية قد بذلــت قصارى جهدها لإعادة الحياة إلى نظام أســعار الصرف الثابتة. غير أن هذه الجهود باءت بالفشــل في نهاية المطاف، ولم تســتطع الحيلولة دون بلوغ هذا النظام نهايته المحتومة في العام 1973.

إن النهايــة المفاجئــة، التي ألمــت بنظام بريتون وودز، علامة تشــير إلــى بزوغ فجر ما صار يُعرف بالعولمة فــي اليوم الراهن. فالقرار الذي اتخذه نيكســون من طرف واحد، مهد، بلا وعي من نيكســون، الطريق لاندلاع تطور غيّر ملامح الاقتصاد العالمي في الخمســة والثلاثين عاما التالية: فقد تحررت أســواق المال من التوجيه الحكومي وخلخلت الدول الصناعية أسس الحماية الجمركية التي كانت قد أنشأتها عقب تعرض الاقتصــاد العالمــي لأزمة الكســاد الكبير. كما عكفت علــى فتح أبواب مصارفهــا للمســتثمرين الأجانب وشــركات الخدمــات المصرفية غير الوطنيــة. ولم يدم الأمر طويلا حتى حذت حذوهــا، في هذا المضمار، بلدان الاقتصادات الناشئة.

وتسابقت بقية العالم على تطبيق نهج أمريكي آخر: فإبان إدارة نيكسون بدأت الولايات المتحدة الأمريكية تنفذ، أيضا، عملية تحرير واسعة لقطاعات اقتصادية أخرى خضعت، حتى ذلك الحين، لرقابة حكومية صارمة. وكان الأمريكيون يأملون أن يحققوا، من خلال هذه الإجراءات، نموا متزايدا وتوسعا كبيرا في خلق فرص العمل، وإقبالا أكثر على الشروع بالاستثمارات. وكانوا يراهنون على أن السوق النشطة قادرة على تحقيق أمور كثيرة لا قدرة للدولة الخاملة على تحقيقها، وعلى أنه لا مندوحة عن تقويض سلطان الشركات الاحتكارية الدائبة على بيع بضائع سيئة الجودة بأثمان مرتفعة. وهكذا أكرهت وزارة العدل الأمريكية، بقرار قضائي، الشركة العملاقة العاملة في مجال شبكات الهاتف AT&T على تفتيت نفسها. فسعي واشنطن إلى خلق أكبر منافسة ممكنة في قطاع الاتصالات الهاتفية مكن كل فرد من استخدام الهاتف بأدنى سعر ممكن، وساعد على انتشار استخدام الهاتف الخلوي [الهاتف المحمول] وشبكة الإنترنت فيما بعد. أضف إلى هذا، أن الأمريكيين قد حرروا قطاع النقل الجوي ووكالات الشحن والشركات العاملة في مجال الطاقة بلا هوادة، وعملوا كل ما بمستطاعهم من أجل تعزيز المنافسة في هذه المجالات والقطاعات الاقتصادية.

وهكذا، اندلعت حقبة التحرير والخصخصة بالنحو الذي تمناه ميلتون فريدمان وجماعته من «صبيان» مدرسة شيكاغو. وحذت حكومات بقية العالم حذو الولايات المتحدة الأمريكية وراحت تتخلى عن شركاتها ومشاريعها الاحتكارية اعتقادا منها أنها لم تعد بحاجة إليها. وبصنيعها هذا، عززت الحكومات المختلفة المنافسة بنحو قوي وعريض، وساعدت على تحقيق رفاهية أكبر. بيد أن الدولة تسرعت، في أحيان عديدة، في التخلي عما كانت تقوم به من مهام. فالدولة، التي تركت السوق تعمل بمطلق حريتها، لم تضع قواعد مناسبة لعمل السوق ولم تخلق المؤسسات الضرورية القادرة على فرض رقابة معقولة على عمل الأسواق. وبنهجها هذا زرعت الحكومات بذور ما نشهده في كثير من البلدان حاليا من تمرد على سياسة الخصخصة.

وفي أسواق رأس المال على وجه الخصوص، بانت، بنحو ساطع، وبنحو لا مثيل له في أي قطاع آخر، التحولات المفزعة التي أفرزها تراجع دور الدولة في الشأن الاقتصادي. فحتى مطلع السبعينيات كانت المشاريع الإنتاجية هي التي تهيمن على الاقتصاد. أما المصارف، فإن دورها كان ذا طبيعة خدمية لا غير. فهي تزود القطاع الإنتاجي بالنقد الذي تحصل عليه من المدخرين. وهكذا، وخلافا لما هو سائد حاليا، ما كانت المصارف تهيمن على العالم بنحو خفي. فالمنتج الراغب في اقتراض رأس المال، كان عليه التوجه، بطلبه هذا، إلى أحد المصارف العاملة في وطنه، وليس إلى مصرف يعمل في العالم الأجنبي. فشركة دايملر بنز الألمانية تقترض من المصرف الألماني «دويتشه بنك» وليس من المصرف الأمريكي تشيس مانهاتن Chase Manhattan. أضف إلى هذا أن هذه الشركة المنتجة للسيارات، أعني دايملر بنز، كانت تستدين بالمارك الألماني وليس بالدولار الأمريكي وأنها كانت تعرض أسهمها للبيع في بورصة فرانكفورت، أي في بورصة ألمانية، وليس في بورصة نيويورك (New York Stock Exchange).

على صعيد آخر، كانت الدولة حتى ذلك الحين هي التي تحدد لأسواق المال ما يجوز لها فعله وما لا يجوز لها ممارسته. فالمصارف كانت تخضع لرقابة صارمة. فالحكومات والمصارف المركزية كانت تسعى بإصرار، إلى التحكم، بنحو دقيق إن أمكن، بمقدار الكمية النقدية التي تتحصل عليها المشاريع من المصارف. ولم يكن هذا المسعى أمرا اعتباطيا، فالحكومات والمصارف المركزية كانت تريد من خلاله تحقيق نمو متوازن في الاقتصاد وإضفاء الاستقرار على مستويات الأسعار. وحتى معدلات سعر الفائدة نفسها ما كان يجوز للمصارف تحديد مستواها. ففي ألمانيا كان وزير الاقتصاد، حتى الستينيات، هو الذي يحدد الشروط العامة الواجبة مراعاتها في هذا الشأن. أما في الولايات المتحدة الأمريكية، فإن التعليمات الحكومية المرهوبة الجانب والمسماة Regulation Q حددت لبيوت المال معدلات الفائدة التي يتعين عليها العمل بموجبها. وكانت الولايات الأمريكية أكثر من ألمانيا صرامة في هذا الموضوع؛ فالمصارف الأمريكية ما كان مسموحا لها بأن تدفع أي فوائد على ما لديها من حسابات جارية تخص زبائنها.

لقد تغيرت هذه الأمور جمعاء بعد صدمة نيكسون. فلم يتخلخل الإطار الصارم، فقط، الذي كان يحدد لأسواق الصرف الأجنبي طرائق عملها، بل تخلخل هذا الإطار بالنسبة إلى مجمل أسواق المال. فالدول تخلت عن الرقابة المفروضة على تدفقات رأس المال، وألغت القواعد الصارمة السارية في البورصات. أضف إلى هذا أن الشركات العملاقة قد أمست، في اليوم الراهن، تختار بمحض إرادتها المكان الذي تُسجل فيه أسهمها؛ فهذا المكان يمكن أن يكون فرانكفورت أو نيويورك؛ يمكن أن يكون لندن أو أمستردام. إن كل شيء صار ممكن التحقق. فالشركات والمستثمرون يستطيعون، بلا عائق يعوقهم، المتاجرة بالدولار الأمريكي واليورو والجنيه والين. إن أسعار الصرف الأجنبي، التي كانت حتى العام 1971 لا تتقلب إلا بنسبة طفيفة، غدت الآن عرضة لتقلبات فادحة. من هنا، لا غرو أن تصبح البورصات، الآن، حلبة تستقطب المضاربين، حلبة يتم التعامل فيها بأكثر من 3 تريليونات دولار أمريكي في اليوم الواحد - أي بنحو 90 ضعفا مقارنة بحجم التجارة السلعية العالمية. من ناحية أخرى، ارتفع حجم المعاملات في بورصات الصرف الأجنبي إلى أربعة أضعاف القيمة التي سجلها العام 1992، وارتفع بين العامين 2004 و2007 فقط بمقدار الثلثين. وكان بنك التسويات الدولية قد علق على هذا الارتفاع فقال عنه حرفيا بأنه «ارتفاع لا مثيل له في التاريخ أبدا». وعلى خلفية هذا الارتفاع لا مندوحة للمرء عن الإقرار بأن بورصات الصرف الأجنبي والاقتصاد الحقيقي [أي القطاعات الإنتاجية، المترجم] تكاد تنعدم بينهما الروابط في اليوم الراهن.

فأسواق المال تتطور، حاليا، إلى حلبة للجشع ومكان لتحقيق الربح بأقصى سرعة. فالمصارف تعرض في الأسواق أدوات مالية مفعمة بالمخاطر، وما خلا بضعة أفراد، ما عاد أحد يفهم مغزى هذه الأدوات وكنهها. وانتشر، في السبعينيات، التعامل بما يسمى بالمشتقات. وما هذه المشتقات إلا بضائع مالية تُشتق قيمتها من التطور الذي يطرأ على قيمة أوراق مالية أخرى. وكانت المشتقات، في مطلع نزولها إلى الأسواق، غاية في البساطة، فهي لم تكن، حينذاك، أكثر من معاملات

آجلــة، معاملات يتفق فيها طرفان على بيع ســهم أو برميل نفط أو طن من القمح وما ســوى ذلك من ســلع بعد بضعة أسابيع بسعر متفق عليه في اليوم الحاضر. وبهذا النحو، كان بوسع المشاريع تفادي ما يطرأ على أسعار المواد الأولية من تقلبات: المزارعون، على سبيل المثال، يستطيعون، مــن خلال المعاملات الآجلة، بيع منتجاتهم بأســعار مضمونة. كما جرى تطوير الخيارات. ويمكن تعريــف الخيارات بأنها عقد بين طرفين يلتزم فيه مشــتري الخيار الحق في شراء أصل معين أو كمية من سلعة محددة بســعر معين وفي موعد محدد في المستقبل؛ والأمر الذي تجدر الإشارة إليه هو أن المشــتري قد يشتري وقد لا يشتري الأصل أو السلعة، فالأمر يتوقف على رغبة أحد الطرفين (*).

وازداد التعامل بهذه البضائع المالية مع مرور الأيام، وظهرت في الأســواق، منــذ الثمانينيات، بضائع مالية أخرى تزداد تعقيدا من يوم إلى آخر. وفي كثير من الأحيان لا تســبر الســلطات المكلفة بالرقابــة غور هذه البضائع المالية، أو لنقل أنها نادرا ما تفقه مغزى ما يبتدعه خيال الصبيان الأنيقين العاملين في لندن أو في الوول ستريت، المركز المالي في نيويورك. وأخذت المصارف تبيع ما يسمى بـ «المبادلات» (Swaps) (**)، أي الأدوات الجديدة التي يســتطيع الناشطون في الأســواق، من خلالها، مبادلة المخاطر التي تنطوي عليها المعاملات المتعلقة بأســعار الفائــدة والصرف الأجنبي. كما

(*) مــا يقوله المؤلف هاهنــا ينطبق على الخيــارات المتعارف عليها في ألمانيــا. ففي الولايات المتحدة الأمريكية يحق للمشــتري شراء الأصل أو السلعة المتفق عليها قبل حلول الموعد المحدد. والخيارات التي تحدث عنها المؤلف هي خيارات الشــراء (Call option). بيد أن ثمة نوعا آخر من الخيارات: خيارات البيع (Put option). والأمر المهم هو أن مشــتري الخيار يدفع إلى بائع الخيار مبلغا من المال مكافأة له على تعهده ببيع الأصل في المستقبل بالسعر المتفق عليه. أما في عمليات خيارات البيع فإن مشــتري الخيار يدفع إلــى بائع الخيار مبلغا من المال مكافأة له على تعهده بشــراء الأصل أو الســلعة في المستقبل بالســعر المتفق عليه. والأصل في خيارات الشراء هو اعتقاد مشــتري الخيار أن ســعر الأصل أو السلعة سيكون في الفترة المتعاقد عليها أعلى من الســعر المتعاقد عليه مضافا إليه طبعا المبلغ الذي دفعه له بائع الخيار. أما خيارات البيع فإنها تكمن في تكهن بائع الخيار بأن الســعر الحالي للأصل أو الســلعة مضافا إليه المبلغ الذي حصل عليه من مشتري الخيار أعلى من السعر المستقبلي. [المترجم].

(**) تســمى هذه المعاملات مبــادلات، وذلك لأن طالب التأمين يتكفل بدفع أقســاط معينة مقابل الأقساط التي تدفعها له شركة التأمين في حال عجز المقترض عن خدمة ما بذمته من قروض. [المترجم].

دأبت المصارف على تصدير أوراق مالية مكفولة بقروض عالية المخاطر [أي المشكوك في قيام المقترضين بتسديدها، المترجم] وبيعها، من ثم، في أسواق المال كبضائع مالية من أجود الأنواع ومضمونة من كل الوجوه. وهكذا أخذت تظهر في الأسواق بضائع مالية ما كانت معروفة في السابق قط، أعني بدأت تظهر مشتقات غريبة الأسماء من قبيل: Collateralized Debt Obligations (CDOs) (سندات دين مضمونة بالقروض المضمونة بالعقارات) وAsset Backed Securities (ABS) (سندات مضمونة بالأصول) وMortgage-Backed-Securities (MBS) (سندات مضمونة برهن العقار). وتتخفى خلف هذه المسميات حزم قروض صارت تجوب العالم كله، وتنتقل من مستثمر إلى آخر، وتتحول شيئا فشيئا إلى قنبلة موقوتة، اتضح، من خلال أزمة المال العالمية، أنها كانت قنبلة عظيمة الطاقة التفجيرية. ومهما كانت الحال، فالأمر البين هو أن قيمة المشتقات، التي جابت النظام المالي العالمي في العام 2007، قد وصلت إلى 592 تريليون دولار أمريكي؛ أي أنها بلغت عشرة أضعاف قيمة السلع والخدمات التي ينتجها مجمل سكان المعمورة عاما بعد عام - وستة أضعاف القيمة التي كانت قد بلغتها هذه المشتقات قبل سبعة أعوام.

على صعيد آخر، تزداد، بلا انقطاع، السرعة التي تعمل بها أسواق المال. فأجهزة الكومبيوتر تزداد طاقة وسرعة بنحو متواصل وتستخدم تكنولوجيا تتطور من يوم إلى آخر بخطوات عظيمة. من هنا، لا غرو في أن تتم الآن المعاملات التجارية، التي كانت تتم، في سابق الزمن، عبر الرسائل البريدية أو بواسطة الفاكس، بسرعة الضوء وأن يتمكن رجال الأعمال المتاجرة بالمليارات والتعاقد والوفاء بمستلزمات عقودهم خلال ثوان معدودة. فبفضل شبكة الإنترنت وأجهزة الكمبيوتر العظيمة التطور، صار بمستطاعهم الإحاطة علما، في كل لحظة يشاءون، بالقيمة التي وصلت إليها أوراقهم التجارية. فقد صار بمستطاعهم التعرف، في غضون ثوان معدودة، على أسعار هذه الأوراق وعلى حجم تداولها في الأسواق، على عرضها والطلب عليها، وعلى احتساب القيمة المتوقع أن تصل إليها (Chart) في اليوم التالي وخلال السنوات الخمسة المقبلة. كما صار

بمستطاع الأفراد العاديين استخدام حساباتهم المدرجة في شبكة الإنترنت للتعرف، في الحال، على الأسعار السائدة في البورصات وللمشاركة في المراهنة السائدة في كازينوهات القمار العالمية.

إن هذه الثورة خلقت عشرات الآلاف من المؤسسات الجديدة الناشطة في أسواق المال، أعني مؤسسات من قبيل صناديق الاستثمار وصناديق المعاشات التقاعدية وصناديق المخاطر (أو التحوط كما تسمى أيضا). فهذه الصناديق ينافس بعضها البعض الآخر على استقطاب المستثمرين الخواص وعلى الاستحواذ على المشاريع. كما أنها تتاجر بأسهم الشركات وبالقروض وبأوراق مالية غاية في التعقيد. من هنا، لا غرو أن تتمتع هذه الصناديق بسلطان عظيم. فعلى سبيل المثال، يدير الصندوق الأمريكي Calpers، المختص بالإشراف على المعاشات التقاعدية الخاصة بالمعلمين وموظفي جهاز الشرطة في كاليفورنيا، ثروة تبلغ قيمتها 250 مليار دولار أمريكي، أي أنه تتوافر له ثروة مكنته من أن يستحوذ على حصص في مئات من المشروعات، ومن أن يكون له حق في تقرير مصير أغلبها. إن صناديق المعاشات التقاعدية تستحوذ، بمفردها، على أكثر من خمسين في المائة من أسهم ألف شركة تندرج ضمن قائمة كبرى الشركات الأمريكية. ومهما كانت الحال، فالأمر البين هو أن هذه الصناديق، أعني صناديق المعاشات التقاعدية وصناديق التحوط، ما كانت ستظهر على الساحة أبدا، لو لم تُنفذ عملية التحرير الواسعة في أسواق رأس المال.

إن الولايات المتحدة الأمريكية هي الرائد الفعلي لعملية تحرير القطاع المالي. ولم يدم الأمر طويلا حتى راحت البلدان الأخرى ترفع القيود عن الأسواق. ففي العام 1986 شهدت بريطانيا انطلاقة أكبر تحول يطرأ فيها على أسواق المال. فحكومة مارغريت تاتشر ألغت، بضربة واحدة، القواعد التقليدية السائدة في البورصات وفتحت أبواب المركز المالي في لندن على مصاريعها للمصارف الأجنبية. وهكذا، وخطوة بعد أخرى، راحت المؤسسات الأجنبية تبتلع بيوت المال والشركات الأهلية العريقة، أعني بيوت مال وشركات من قبيل Warburg وFlemings

وKleinwort Benson. وبعد مضي سنوات وجيزة تحولت لندن إلى خصم يضاهي الوول ستريت من حيث القوة والتأثير. لا بل تفوق مركز لندن المالي على الوول ستريت في اليوم الراهن: فلندن بزت الوول ستريت من حيث حجم التداول في أسهم الشركات، ومن حيث عدد المصارف الأجنبية المستوطنة في لندن، ومن حيث عدد الشركات المسجلة في بورصتها. أضف إلى هذا أن بيوت المال العاملة في مركز لندن المالي قد خلقت عشرات الآلاف من فرص عمل تدر رواتب معتبرة. ونشر الازدهار المعتبر الذي مر به مركز لندن المالي ظلاله الوافرة على المطاعم والمحال التجارية وعلى العاملين في قطاع الخدمات. إن ارتقاء بريطانيا، الحديث، إلى قوة اقتصادية تؤخذ بالحسبان، ما كان سيتحقق لو لم يتوافر لبريطانيا ما يتوافر لها من شركات عملاقة تعمل في القطاع المالي؛ فهذه الشركات حققت أكثر من عُشر مجمل الإنتاج الوطني. من هنا، لا غرو أن تعترض بريطانيا على كل محاولة ترمي إلى الحد من التحرير الذي تتمتع به أسواق المال حاليا.

غير أن عملية التحرير سارت، في ألمانيا، بخطى متئدة. فقد اتخذ المصرف المركزي الألماني، على وجه الخصوص، موقفا شديد التحفظ من تحرير سوق المال. فالمكلفون بالحفاظ على قيمة المارك الألماني كانوا يخشون من أن تفقد سياستهم النقدية فاعليتها حينما تتوافر المصارف على منافذ للتمويل والاستثمار غير المنافذ التي يتحكم بها المصرف المركزي الألماني. فهل يستطيع المصرف المركزي التحكم في أسعار الفائدة، حينما تمنح المصارف قروضا بأسعار فائدة متغيرة؟ هل تستطيع سلطة الإصدار النقدي التحكم في الكمية النقدية، حينما تسمح، هي ذاتها، للمشروعات الوطنية بالاقتراض بالمارك الألماني أو بالدولار الأمريكي أو بالجنيه الإسترليني؟ وهكذا، وبتردد ملحوظ، راحت ألمانيا في الثمانينيات تحرر سوق التمويل. وفي العام 1990 - أي في وقت متأخر نسبيا، وبعد ثمانية أعوام من تأسيس بورصة للمعاملات الآجلة في لندن، أسست ألمانيا بورصة للمعاملات الآجلة، أي بورصة للمعاملات ذات العلاقة بالعقود الآجلة والخيارات المختلفة. بيد أنها تشجعت في التسعينيات

فأزالــت كل العقبات المفروضة على ســوق المال؛ فهــي ما كانت تريد أن تتخلف عن ركب لندن ونيويورك. وهكذا راحت الحكومة الألمانية تُشــرع قانونا تلو الآخر لتحرير سوق المال. وبنحو لم يدرك أهميته الرأي العام، فتحت الحكومة أبواب ســوق المال الألمانية على مصاريعها للمســتثمرين الأجانب، بما في ذلك صناديق التحوط، التي تســتثمر أموالها، في كثير من الأحيان، في مجالات تتسم بأشد المخاطر.

إن أســواق المال أمست، في اليوم الراهن، من أكثر الأسواق انفتاحا على العالم. ففي العام 2000 كان مجموع المال الذي ضخه المســتثمرون الخواص والمصارف والصناديق في أسواق مال المعمورة قد بلغ في العام الواحد أربعة أضعاف المجموع الذي شــهده العالم في العام 1990. وهكذا أمسى وسطاء زبائــن المصارف يواجهون فيضا هائلا مــن البضائع المالية. فهؤلاء ما عادوا يختارون بين دفاتر التوفير والحســابات الجارية وســندات الدين الحكومي فقــط، بل صار عليهم، أيضــا، أن يختاروا بين المســتقبليات (Futurres)(*) وســندات الدين بلا فائــدة (Zero-bonds)(**) وما ســوى ذلك من ملايين الأســهم المتداولة في مختلف بورصات العالــم وسنــدات ديـن لا يقل عددها عن عدد أســهم الشــركات، أي صار عليهم، أيضا، الاختيار بين أوراق مالية مصطنعة، يراهن من خلالها المستثمرون على التطور الذي سيطرأ مستقبلا على أســعار كل من الأوراق المالية ومؤشــرات البورصات والمواد الأولية، أو يراهنــون من خلالها حتى على أســعار المواد الغذائيــة. إن خبراء الكيمياء الســحرية من العاملين لدى المصارف المختلطة ابتدعوا لابتكاراتهم الجنونية تســميات لا يفقه معناها إلا الراسخون في العلم، تسميات من قبيل Twin-Win-Ikarus أو Expander-Zertifikate أو Multi-Double–Express أو

(*) معاملات آجلة يجري تداولها في البورصات للتأمين ضد تقلبات أسعار الصرف الأجنبي أو أسعار الأسهم أو معدلات الفائدة. [المترجم].

(**) ســندات دين مشتقة من أذونات على الخزانة، كانت بيوت المال قد اشترتها وأودعتها لدى شركات الأمان كضمان لسندات الدين الجديدة التي أصدرتها بيوت المال بناء على ما اشترت من أذونات الخزانة. والشــيء المميز لهذه العمليات يكمن في قيام بيوت المال بفصل قسيمة الفائدة عــن أذونات الخزينة وبيعها هي الأخرى أيضا كســندات دين وبمعزل عن ســند الدين الأصلي، الأمر الذي أدى إلى تحويل الأذونات على الخزانة من ســندات دين بفائدة ثابتة إلى سندات دين من دون فائدة. [المترجم].

Korridor-Bonus-Zertifikat. علـــى خلفيـــة هذا كلـــه، لا مراء في أن المرء الراغب في كبح جموح أســـواق المال لا مندوحة له عن أن يأخذ في الاعتبار: أن مئـــات الملايين من المســـتثمرين الخواص، أي مئات الملايين من بســـطاء المواطنين، الذين اســـتثمروا مدخراتهم على أمـــل أن تنفعهم هذه المدخرات في اليوم الأســـود وعند بلوغهم سن العجز، يشاركون في كازينو القمار هذا بلا وعي منهم بالمخاطر المحيطة بمدخراتهم.

والأمر الذي لا خلاف عليه هو أن أسواق المال تنطوي على ما هو جيد أيضا. فهي ســـاهمت، في عقود الزمن الأخيرة، في تسريع نمو الاقتصاد العالمي. كما أنها زودت المشروعات بالأموال التي تحتاجها لتمويل نشاطها الإنتاجي. غير أن هذا الجانب الايجابي ليس هو كل ما في الأمر: فمقارنة بحقبة نظام بريتون وودز، القائم على أســـعار الصرف الثابتة، فإن النظام المالي، الســـائد في اليوم الراهن، أكثر بكثير عرضة للشـــطط والانجراف نحو الهاوية. فالعديد من الدراســـات تبـــين بجلاء أن احتمال تعرض هذا البلد أو ذاك للأزمة قد تضاعف في اليوم الراهن مقارنة بالاحتمال الذي كان سائدا في العام 1973. أضف إلى هذا أن الهزات التي تعصف بأسواق المـــال قد أخذت تزداد انتشـــارا وتكرارا وذلك، مـــن ناحية، لأن المصارف وصناديق الاستثمار والمستثمرين قد صاروا، بفضل تكنولوجيا الكومبيوتر الحديثة، قادرين على التحرك في الحال، ومن ناحية أخرى، لأن الفزع قد أمسى ينشر ظلاله على كل بقاع المعمورة خلال دقائق معدودة.

وبهذا المعنى، تحولت أسواق المال إلى خطر يتهدد الاقتصاد الحقيقي، الاقتصـــاد الإنتاجي. فهـــي تترك، حقا، آثارا نافعة علـــى تطور الاقتصاد الحقيقـــي - لكنها تترك، أيضا، آثارا ضارة على هذا التطور. فهي تحولت إلـــى كازينو للقمار جذاب فعلا بأضوائه المتوهجـــة. إن اللاعبين في هذا الكازينو يمكن أن يقوضوا أركان شركات عملاقة ومتوسطة، إذا ما خسروا الرهان. لا بل قد يتســـببون في زعزعة الاســـتقرار في دول بأكملها. وكان آرثر برونز (Arthur F. Bruns)، محافظ البنك المركزي في إدارة ريتشارد نيكســـون قد تنبأ في الســـبعينيات باندلاع هذه المخاطـــر. فوفق تنبؤاته، «يؤدي تحرير أســـواق المال إلى شقاء الإنسـانية بكل تأكيد». وبعد ثلاثين

عاما من التأريخ المذكور، ما كان بوسع خليفته باول فولكر (Paul Volker) غيـــر التأكيد على صدقية هــذا التنبؤ: ففولكر، الذي أمســـى واحدا من أهم المستشـــارين الاقتصاديين في إدارة بـــاراك أوباما، هاجم أمام النادي الاقتصادي في نيويورك (Economic Club of New York)، في أبريل من العام 2008، النظام المالي إذ قال حرفيا: «إنه لمن الصعب جدا الزعم بأن النظام الجديد قد حقق منافع ذات بال». فالنظام المالي يتصف بالشمولية والاضطـــراب وينطوي علـــى مخاطر جمة. «أي، وبعبـــارة واحدة، إن هذا النظـــام المالي لم ينجح في اجتياز الاختبار علـــى الرغم من توافر لاعبين موهوبين له، وعلى الرغم من التسهيلات العظيمة التي تمتع بها».

مارغريت تاتشر - تجريد النقابات العمالية من سلطانها

إن عالم مارغريت تاتشـــر واضح المعالم. فهو لا يعرف غير الأمرين: الأســـود والأبيض، والخير والشـــر، والاشـــتراكية – التي تريد القضاء عليها من الجذور – ومجتمع مكون من رأسماليين لا غير، عقدت العزم على خلقه.

وعالـــم الخير، الذي يتراءى لناظري تاتشـــر هو عالـــم فريدرش فون هايك. فهذا الاقتصادي النمســـاوي كان أهم المفكرين الذين استرشـــدت «المرأة الحديدية» بآرائهم. وكان هايك قد قدم دراسة يشرح فيها الطريقة التي يتعين على المحافظين انتهاجها ليغيروا أوضاع بلادهم من الأســـاس. وكان قد شجع تاتشر، من خلال رسائل وجهها إليها بنحو شخصي ورسائل أخـــرى وجهها إليها من خـــلال صفحات الجريدة اللندنيـــة Times، على ضـــرورة إصلاح حال الدولة بنحو جذري وعلى إلغاء الدعم المالي وتقليص مدفوعات الرعاية الاجتماعية وخفض معدلات الفائدة والعمل على وصول معـــدل التضخم إلى الصفر. ويشـــير هايك، الذي كان قد بلغ الثمانين من العمر وقتذاك، على تاتشر بألا تذعن لمشورة الـ«wets» (الجبناء). فالمطلوب منها هو «إقصاء هؤلاء، الاشتراكيين زعما، من حكومتها». ولم يحتل هايك مكانا في قلب تاتشـــر وحسب، بل، أيضا، في حقيبة اليد التي تستخدمها تاتشر في الحياة اليومية. فحينما اعترض واحد من هؤلاء «الجبناء» على

برامج الإصلاح المتطرفة في أحد المؤتمرات الحزبية، أخرجت تاتشر، من حقيبتها هذه، مؤلف هايك «دستور الحرية» (Die Verfassung der Freiheit) وراحت تنادي: «إن هذا هو ما نؤمن به».

والشر، كل الشر، يتأتى في عالم تاتشر من آرثر سكارغيل (Arthur Scargill)، هذا الرجل الذي كان رئيس نقابة العاملين في المناجم (National Union Mineworkers, NUM). وكان سكارغيل شيوعيا وقائدا عماليا يقود أكثر النقابات العمالية سطوة في بريطانيا. وكانت نقابة عمال المناجم (NUM) قد نجحت في العام 1974 في إكراه إدوارد هيث (Edward Heath) – آخر رئيس وزراء محافظ في بريطانيا قبل تاتشر – على الاستقالة من منصبه. وكان عمال المناجم قد أضربوا عن العمل مدة 25 أسبوعا، وأكرهوا هيث على إجراء انتخابات عامة جديدة كان قد خسرها في نهاية المطاف. وبعد نجاحها في انتزاع السلطة من يد حزب العمال في العام 1979، كانت تاتشر تتشفى للانتقام وأخذ الثأر من النقابة العمالية. فهي عقدت العزم على إذلال النقابات العمالية التي كانت قد شلت الحياة في البلاد بإضراباتها غير القانونية. ورتبت تاتشر الأمور اللازمة لهذا الهدف بنحو محكم وبعد بحث وتدقيق. وهكذا، وبعد بضعة أسابيع من تسلمها زمام الحكم في البلاد، شرعت حكومتها «قانون العمل» (Employment Act) اللازم لكسر طوق سلطان القادة النقابيين. وجرى بعد ذلك تشريع أربعة قوانين أخرى، تريد الحكومة من خلالها أولا منع الناشطين النقابيين من تشجيع العمال على ممارسة الإضرابات غير القانونية، أي تمنعهم من المناداة بالإضراب من غير أن تقوم باستطلاع رأي العمال، وثانيا حظر قيام العمال بالإضراب عن العمل تلبية لطلب نقابة معينة بضرورة مؤازرة الإضراب الذي تنظمه نقابة أخرى، وثالثا منع إكراه المشروعات على تشغيل العمال المنضوين تحت راية التنظيمات النقابية فقط.

إن هذه القوانين جزء من الثورة المحافظة، التي فرضتها تاتشر على البلاد. إنها جانب واحد من جوانب تجربة رأسمالية لم يسبق لأي دولة صناعية أن شهدت مثيلا لها من قبل. ومهما كانت الحال، فإن الأمر الذي

لا شـــك فيه هو أن بريطانيـــا كانت «رجل أوروبا المريـــض» حينما وصلت تاتشـــر إلى مقر الحكم في الـ Downing Srteet 10. فالصناعة كانت في تدهور متواصل والفقر يزداد اتســـاعا والأسعار في ارتفاع مستمر. وكانت البلاد قد مرت بـ «شـــتاء الســـخط» (Winter of discontent)، ففي هذا الشتاء عانى كثير من البريطانيين من البرد والجوع. وكان العمال المضربون عن العمل قد أوصلوا البلاد إلى حافة الهاوية، وتركوا المدن تغرق في بحر القمامة. من ناحية أخرى جرى تطبيق نظام التموين على استهلاك الطاقة الكهربائية، وتوقفـــت عن التحرك حافلات النقل العام والقطارات العاملة تحت الأرض ولم تعد المستشفيات يتوافر لها الطعام الضروري لسد حاجة المصابين بالسرطان.

وكانت تاتشـــر واثقة من أن هـــذا كله قد عكس النتائـــج المترتبة على سياســـة اقتصادية زائفة، سياســـة اقتصادية تراهن في المقام الأول على قوة الدولة وليس على قوة السوق. ومَنْ يتوخى الحقيقة، لا مندوحة له عن الاعتراف بأن الأمر قد كان على هذا النحو فعلا: فالبريطانيون تمســـكوا، على مدى ثلاثة عقود من الزمن، بنظام بال من أنظمة الرعاية الاجتماعية وأمموا مصانع مختلفة ووجهـــوا الاقتصاد من خلال الدعم المالي. وكانت مارغريت تاتشر قد وصفت الحالة وصفا دقيقا، حين قالت في مذكراتها: «إن محاولـــة علاج المرض البريطاني من خلال الوصفة الاشـــتراكية على شبه كبير بمحاولة علاج الشـــخص المصاب بسرطان الدم من خلال ترك دمه ينزف».

وعلى خلفية هذه الوقائع والحقائق، أخضعت رئيسة الوزراء المملكة إلى العلاج بالصدمة. ففي خلال فترة وجيزة من الزمن باعت تاتشـــر عشرات المشـــروعات الحكومية: مصانع الغاز وشركة الخطوط الجوية البريطانية ومصانـــع بريتش لايلند (British Leyland) لإنتاج الســـيارات ومؤسســـة الســـكك الحديد British Rail والشركة الوطنية للبترول British Nation Oil Corporation. كما خصخصت ملايين الشـــقق الســـكنية ورفضت أن تمنح الشـــركات والمشـــاريع دعما ماليا. من ناحية أخرى، خفضت تاتشر المعـــدلات الضريبية المفروضـــة على أصحاب الدخـــول العالية وضاعفت

معدل الضريبة المفروضة على المبيعات، على الرغم من علمها أن مضاعفة معدل هذه الضريبة سهم يصيب أصحاب الدخول المتواضعة بالدرجة الأولى. كما أجبرت المصرف المركزي على زيادة معدل الفائدة إلى 17 في المائة، وذلك للحد من ارتفاع الأسعار. ولقد دخلت هذه السياسة الاقتصادية الصارمة، هذه السياسة التي لا تعرف الحل الوسط، التاريخ باسم «التاتشرية» (Thatcherismus).

وأخيرا، وفي السادس من مارس من العام 1984، أقدمت تاتشر على شن هجومها الكاسح على سكارغيل وعمال المناجم. ففي هذا اليوم أعلنت السلطات الحكومية المشرفة على إدارة مناجم الفحم عزمها على إغلاق 20 منجما من المناجم الحكومية البالغ عددها 176 منجما. وكان هذا القرار يهدد بضياع 20 ألف فرصة عمل. وكان قد بان للعيان أن خمسين من المناجم الأخرى مهددة بالإغلاق أيضا في الأمد المتوسط. وسرعان ما دعا سكارغيل عمال المناجم إلى الإضراب عن العمل. فهو عقد العزم على تحدي قوانين العمل الجديدة، أي التي شرعتها حكومة تاتشر. وهكذا اندلع نزاع لم تشهد بريطانيا مثيلا له طوال التاريخ. فقد وضع المضربون عن العمل المتاريس واستخدموا العنف لإعاقة العمال غير المشاركين في الإضراب عن الدخول إلى المناجم، وراحوا يرمون من يعترض طريقهم بالقناني الزجاجية والحجارة ويحولون أعمدة الشبكة التلفونية سلاحا يستخدمونه في مصادماتهم مع أجهزة الشرطة.

لكن تاتشر كانت قد عقدت العزم على وقف «سلطان الرعاع»؛ فهي تطلق على سكارغيل لقب «الرئيس الماركسي»، وترى أن المضربين عن العمل ليسوا إلا «العدو الداخلي». واتهم العديد من السياسيين المحافظين قادة النقابات العمالية بأنهم يريدون تحويل بريطانيا «إلى دولة وضيعة، بائسة، على غرار دول المعسكر الشرقي». وكانت الحكومة قد أعدت العدة من قبل، فخزنت احتياطيا كبيرا من الفحم لكسر طوق الإضراب المتوقع اندلاعه بعد إعلان تصفية بعض المناجم ومضت قدما في سد حاجة البلاد إلى الطاقة، جزئيا على أدنى تقدير، من خلال البترول والطاقة النووية. بيد أن القائد العمالي لم يكن أقل عنادا من تاتشر. فهو لا يوافق

حتى على إغلاق منجم واحد من مناجم البلاد. وراح سكارغيل يصف رئيسة الوزراء البريطانية بأنها «بلوتونيوم أشقر» (*) – يهدد السلم العالمي. وكان هدفه هو «طرد المشعوذة تاتشر من الـ Downing Street».

وبعد إضراب عن العمل دام 51 أسبوعا، خضع سكارغيل للأمر الواقع وأعلن الاستسلام. فرفاقه العمال صاروا يؤيدونه على مضض. من ناحية أخرى، رجع الآلاف من العاملين إلى مواقع عملهم في المناجم المختلفة مرهقين مفلسين ماديا. ولأن المضربين عن العمل ما كانوا يحصلون على أجرهم، لذا خسر كل واحد منهم 9000 جنيه في المتوسط. من هنا، لا عجب أن تتراكم عليهم الديون وأن يبيعوا جزءا معتبرا مما يملكون. وكان موقف الحكومة يختلف كلية عن موقف التنظيم النقابي. فبمناسبة حلول أعياد الميلاد، صرفت الحكومة لكل عامل لا يشارك بالإضراب مكافأة بلغ مقدارها 1400 جنيه. أضف إلى هذا أنها حررت هؤلاء العمال من دفع الضرائب على مدى الأشهر الثلاثة المقبلة. وبهذه التسهيلات كسرت الحكومة إرادة المضربين عن العمل. وهكذا أعلن مندوبو نقابة عمال مناجم الفحم (NUM)، في سياق مفاوضات أجروها مع الحكومة عن موافقتهم على إنهاء الإضراب بلا شرط.

وكانت حصيلة هذا الصراع هي: اعتقال 9000 عامل من العمال المضربين عن العمل، وإصابة 1400 عامل وشرطي بجروح كان بعضها في منتهى الخطورة. كما قضى نحبهم خمسة من المواطنين كان من بينهم عاملان من عمال مناجم الفحم ماتوا منتحرين بفعل شعورهم بالإحباط. أضف إلى هذا أن الإضراب كان قد كلف البلاد خسائر مادية بلغت قيمتها 3 مليارات جنيه، أي كلفت البلاد خسائر مادية بلغت ثلاثة أضعاف الخسائر التي تكبدتها البلاد في حرب جزر الفولكلاند التي كانت تاتشر قد شنتها قبل عامين من ذلك التاريخ على الأرجنتين. وعلقت تاتشر على هذه الخسائر فقالت: «إن كل جنيه، خسرناه في هذا الإضراب، كان استثمارا لخير الشعب». وكانت رئيسة الوزراء قد رأت أنها حققت الهدف الذي كانت تتطلع إلى تحقيقه: فهي كسرت شوكة النقابات العمالية البريطانية

(*) البلوتونيوم عنصر فلزي إشعاعي النشاط شبيه، كيميائيا، باليورانيوم ويستخدم في صنع القنابل الذرية. [المترجم].

التـــي كان عددها يزيد على 500 نقابة. على صعيد آخر، خســـرت نقابة عمال مناجم الفحم (NUM) أكثر من ثلاثة أرباع أعضائها. ففي حين بلغ عدد هؤلاء الأعضاء، فيما مضى من الزمن، 230 ألف عامل، انخفض هذا العدد في نهاية حكم تاتشر إلى 38 ألف عامل. وخسرت النقابات الأخرى جمهورا كبيرا من الأعضاء. وهكذا انخفض عدد أيام الإضرابات العمالية إلى عُشر ما كان سائدا من قبل في القطاعات الاقتصادية الرئيسية.

وكان الفشـــل العظيم، الذي أُصيب به عمال مناجـــم الفحم، قد أفرز نتائج تجاوز تأثيرها حدود بريطانيا. فهو ســـرع بتقويض سلطان النقابات العمالية عالميا أيضا. فتاتشر أبانت للحكومات والشركات في بلدان العالم الأخرى أن بالإمكان، فعلا، ردع سلطان النقابات – أي أن بالإمكان تحرير الاقتصاد من نزوات قادة عماليين متطرفين. غير أن تاتشـــر أســـرفت في تخطي الحدود: فأسلوبها المتطرف كسر ظهر النقابات العمالية. أضف إلى هـــذا أنها أذلت ممثلي العمال. فهـــي صرحت لهم بأن وجودهم يضر أكثر مما ينفع، وأنهم لن يحققوا شيئا حتى إن اتصفت اعتراضاتهم بالشرعية. لقد أبانت تاتشـــر للنقابات العمالية أن النصر ســـيكون لرأس المال في كل صراع يحتدم بينه وبين العمل.

وعلى الرغم مما أجرت من عمليات إصلاح، لم تفلح تاتشر في إنعاش الاقتصـــاد البريطانـــي من كبوته. حقا نجحت تاتشـــر فـــي خفض العجز في الموازنـــة الحكومية؛ وتمكنت من الحد من التضخـــم الذي كان معدله قد بلغ، في مطلع تســـلمها حكم البلاد، 18 في المائة، فبفضل سياســـتها انخفض معدل التضخـــم إلى أقل من 4 في المائة في العام 1986، وحقق الاقتصـــاد في منتصف الثمانينيات معدل نمو بلغ نحو 4 في المائة. بيد أن البلاد عادت إلى كبوتها في نهاية ذلك العقد من الزمن، وارتفعت الأسعار بمعـــدلات تتراوح بين 8 و9 في المائة فـــي كل عام، كما تدهورت الصناعة التـــي كانت – فيما مضى من الزمن – المفخرة التي يعتز بها البريطانيون؛ فالعديد من مصانع الصلب والحديد أغلقت أبوابها، والترســـانة البحرية صـــارت لا تكاد تحصل على عقود جديدة، والصناعة المعدنية أخذت تعلن الإفلاس وصناعة الدراجات البخارية والسيارات، التي كانت تنتج سيارات

تهفو إليها القلوب - أعني منتجات من قبيل جاغوار (Jaguar) ورولز رويس (Rolls-Royce) وتريومف (Triumph) ونورتون (Norton) - قد أصبحت معروضة للبيــع. وتدهورت في المدن، في هذه الحقبــة من الزمن، أحياء ســكنية لا تعد ولا تحصى. ففي هذه الأحياء أخذت البطالة، ومعها الفقر في كثير من الأحيان، تنتشــر بنحو متواصل. وكان منتقدو تاتشر يتهمونها بأنها تســببت في تمزيق وحدة المجتمع، أي أنهم كانــوا يتهمونها بأمر ما كانــت تاتشــر تفهم مغزاه. فهي ردت على هذا الاتهــام بأن ما هو موجود ليس سوى «أفراد، أفراد من نساء ورجال، وعائلات».

وظلت «السيدة الحديدية» صلبة في خطابها وعنيدة في انتهاج مسلكها. فتاتشــر كانت تعلم علم اليقين أنها ليســت وحيدة في الساحة. فانقلابها المحافــظ كان جزءا من ثورة انطلقت شــرارتها، بنحو متزامن تقريبا، في الولايات المتحدة الأمريكية. فبعد ســنتين من تسلم تاتشر مقاليد الحكم، تســلم مقاليد الحكم في واشــنطن رجل لا يقل عنهــا إصرارا على تنفيذ حزمة كبيرة من الإصلاحات: رونالد ريغان.

رونالد ريغان - قائد الثورة الضريبية

لقد دار الأمر في الوهلة الأولى حول منحنى بســيط يشــبه شــكله شكل واحد من التــلال التي يعرفها كل واحد منــا. وكان الاقتصادي الأمريكي آرثر لافر (Arthur Lafer) قد رســم، في نهاية السبعينيات، هذا المنحنى في أحد مطاعم واشنطن على منديل من الورق في بادئ الأمر. وأراد لافر من رســمه هذا المنحنى، إرشاد صديقين، كانا بصحبته، إلى سبب حصول الدولــة على أمــوال أكثر - وليس أقل - حينما تخفــض الضرائب. ويبدأ منحنى لافر من اليســار انطلاقا من ضريبة يبلغ معدلها الصفر: أي حين لا تفرض الدولة أي ضريبة على المواطنين. ومن هذه النقطة يبدأ المنحنى [منحنى حصيلة الدولة من الإيرادات الضريبية. المترجم] بالارتفاع ارتفاعا قويــا، ويأخذ، من ثم، بالارتفاع بنحو متباطئ إلى أن يبلغ القمة: إن معدل الضريبــة المتحقق عند القمة يحقق للدولة أكبر كمية ممكنة من الإيرادات الضريبيــة. ويرى لافر أن أغلبيــة دول العالم تنطبق عليها النقاط الواقعة

إلــى اليمين من المنحنــى – أي إن الدول تفرض علــى مواطنيها معدلات ضريبية مســرفة في الارتفاع. ففي هذا الجانب ينحدر المنحنى ببطء أولا وبنحو ســريع من ثــم. ومغزى هذا كله هو: أن النشــاط الاقتصادي يكون أكثر ركودا وحاصلات الدولة من الضرائب تكون أدنى، كلما كانت المعدلات الضريبيــة أعلى. وعند معدل ضريبــي يصل إلى مائة في المائة لا تحصل الدولة على أي إيرادات ضريبية.

ولــم يأخذ الاقتصاديــون الآخرون منحنى الاقتصادي الشــاب مأخذ الجــد في الوهلة الأولــى. فهم كانوا يســتهزئون بنظريتــه. بيد أن أحد المعلقــين في الـ Wall Street Journal كان يؤمن بصدق نظرية لافر. فهذا المعلــق الصحافي كان، أيضــا، متأكدا من أن خفض المعــدلات الضريبية هو العلاج الناجع لإنعاش النشــاطات الاقتصاديــة وإصلاح حال الموازنة الحكومية. وهكذا، نظم هذا المعلق الصحافي لقاء شــارك فيه مستشــارو رونالد ريغان، الرجل الذي كان يتقلد منصب حاكم ولاية كاليفورنيا ويتطلع إلــى الوصول إلى البيت الأبيض رئيســا للولايات المتحدة الأمريكية. وبعد فترة قصيرة من الزمن زار رونالد ريغان الاقتصادي الشاب لافر في منزله الواقع في سان ديغو (San Diego). وكان عضو الحزب الجمهوري رونالد ريغــان يتطلــع للعثور على موضوع يبرز من خلاله فــي حملته الانتخابية. ولتوضيح الأمر يرســم لافر منحناه ثانيــة. وفهم ريغان، في الحال، مغزى المبدأ، وكانت بســاطة المنحنى، الذي سيكون، لاحقا، مادة من مواد الكتب المدرسية المتخصصة بالعلوم الاقتصادية، قد سحرت لبه فعلا.

وهكذا، ارتقى لافر، الاقتصادي الذي ما كان قد وصل بعدُ إلى الأربعين من العمر، ليصبح أهم المستشــارين الاقتصاديين الذين يعملون مع مرشح الحــزب الجمهوري لمنصب الرئيس الأمريكــي. إن هذا الاقتصادي، الذي كان يمــارس التدريس في جامعــة كاليفورنيا الجنوبيــة (University of Southern California)، غدا، هو ومنظرو مدرسة شيكاغو، الينبوع الذي فاضت منه أيديولوجية ثورة ستسمى لاحقا باسم الرئيس الأربعين للولايات المتحــدة الأمريكية: ثورة ريغان. وينتمي لافر إلى جناح متطرف من أجنحة الليبرالية المحدثة، أعني جناحا يدعو إلى ما يسمى بسياسة جانب العرض

(Supply-Side-Economy). ويؤمن دعاة سياســـة جانب العرض بالمنطق الساذج القائل بأن المشروعات تنتج أكثر، كلما كانت الدولة أقل تدخلا في شؤون السوق. وتأسيسا على هذا المنطق، وخلافا لمنطق النظرية الكينزية، يرى هؤلاء المنظرون أن الواجب يقتضي من السياســـة الاقتصادية أن تعير اهتمامها إلى جانب العرض فقط وليس إلى جانب الطلب. وهكذا، وإيمانا منه بصدق هذه النظرية، تعهد ريغان بأنه ســيعمل كل ما بمســـتطاعه من أجل الحد من تدخل الدولة في شؤون الأسواق. وآمن الأمريكيون بصواب الشـــعار الذي رفعه حاكم كاليفورنيا ذو المواهب الســـاحرة. وووصل ريغان إلى البيت الأبيض في يناير من العام 1981، أي بعد مرور أقل من عامين على فوز تاتشر بالانتخابات. وكما هي الحال في بريطانيا، كان الليبراليون المحدثـــون قد وصلوا، أيضا، إلى مقاليد الحكم في أكبر أمة اقتصادية في العالم قاطبة.

حقا إن ريغان كان أكثر من تاتشـــر استعدادا للتنازل عن بعض وجهات نظره. غير أن هذه الحقيقة لا يجوز أن تحجب عن أنظارنا حقيقة أن ريغان وتاتشر نادرا ما كان بينهما اختلاف من حيث الروح المحافظة التي سادت خطابها السياســـي. فقد عقد الاثنان، الرئيس الأمريكي ورئيســـة الوزراء البريطانية، العزم على قطع دابر سياسة إعادة توزيع الدخول والثروة التي انتهجها الســـابقون عليهم في الحكم. فهما يراهنان على السوق، اعتقادا منهمـــا بأن الســـوق أكثر من الدولة قـــدرة على تحقيق التوزيع المنشـــود. وكان ريغان قـــد عرض على الكونغرس، بعد مضي أربعة أســـابيع، فقط، على تســـلمه مقاليد الحكـــم، حزمة إصلاحات، أعني البرنامج المســـمى: America's New Beginning: A Program for Economic Recovery (الانطلاقة الأمريكية الجديدة - برنامـــج لعودة الازدهار إلى الاقتصاد). وكان ريغان يتطلع إلى تحقيق كل الأمور في وقت واحد - أي إنه كان يريد تحقيـــق ما لا قدرة لـــه على تحقيقه في وقت واحد، فهو يريد، وعلى مدى ثلاث مراحل، خفض العبء الضريبي بنســـبة تبلغ 25 في المائة؛ كما يريد خفض العجز في الموازنة الحكومية وتوقف الدولة عن الاقتراض. كما يريد تحريـــر الاقتصاد من كل القيود والحد من تدخـــل الأجهزة البيروقراطية

ووضع حد لارتفاع الأسعار، فتآكل القوة الشرائية للنقود يشكل إحدى المعضلات الرئيسية التي تواجه الولايات المتحدة الأمريكية، فهذا التآكل كان قد شل الاقتصاد في السبعينيات.

ونجح الرئيس الجديد بسرعة فائقة في كسب موافقة الكونغرس على برنامجه لإصلاح النظام الضريبي. كما نجح في إلغاء العديد من القوانين التي كانت تنطوي على قيود تحد من حرية الاقتصاد وفي خلخلة التعليمات الحكومية الخاصة بشبكات الهواتف وشبكات الإذاعات المرئية التي تنقل برامجها عبر الكيبلات وبشركات الحافلات التي يستخدمها الأفراد في تنقلهم وبالملاحة البحرية. على صعيد آخر، رفع المصرف المركزي معدلات الفائدة رغبة منه في دعم سياسة ريغان الرامية إلى وقف التضخم في البلاد. ولكن، ما الثمن الذي ينبغي دفعه لقاء هذه الإصلاحات؟ لقد تعين على الأمريكيين، في مطلع الثمانينيات، أن يدفعوا على ما في ذمتهم من قروض فوائد كانت معدلاتها قد تجاوزت كل المعدلات التي سادت في البلاد منذ نهاية الحرب العالمية الثانية. فالمواطن الراغب في بناء دار سكن بقرض يتعين عليه تسديده خلال ثلاثين عاما، كان مجبرا على أن يدفع للمصرف، الذي أقرضه المبلغ، فوائد يصل معدلها إلى نحو 19 في المائة. ولأن معدلات الفائدة المرتفعة قد شلت النشاط الاستثماري وصدت المواطنين عن أخذ القروض لتمويل حاجاتهم المختلفة، لذا خيم الركود على الاقتصاد. ولم يسبب هذا الركود أي ذعر لدى مستشاري ريغان، فهم واثقون كل الوثوق بصدق أفكار ميلتون فريدمان. فبالنسبة إلى هذا الأستاذ العامل في جامعة شيكاغو، يشكل استقرار قيمة النقد الشرط الرئيسي لتمكين الاقتصاد من النمو. وعلى خلفية وجهة النظر هذه، أهناك مبرر يدعو إلى الاهتمام بضياع بضع مئات الآلاف من فرص العمل؟ كلا، ليس هناك مبرر يدعو إلى الفزع من ارتفاع معدل البطالة، وفق العقيدة التي يتبناها مستشارو ريغان، فبعد عام أو عامين ستغدو هذه البطالة من مخلفات التاريخ.

غير أن الفكرة، التي زعمت أن خفض المعدلات الضريبية يحقق للموازنة الحكومية إيرادات ضريبية تقدر بمليارات الدولارات، هي التي غدت من مخلفات التاريخ. فالتطور الذي ساد على أرض الواقع، أبان،

بجلاء، أن إيرادات الدولة من الضرائب قد انخفضت باطراد، وأن العجز في الموازنة الحكومية قد ارتفع بنحو متواصل. فالمراحل الثلاث التي استغرقتها إصلاحات النظام الضريبي كلفت وزارة الخزانة 700 مليار دولار أمريكي. على صعيد آخر، ارتفع الإنفاق الحكومي بنحو متسارع. فريغان ما كان يريد محاربة البيروقراطية الأمريكية فقط، بل والدولة السوفييتية أيضا. ولهذا السبب، راح ريغان يزيد الإنفاق الحكومي على التسليح إلى ضعف المستوى الذي كان عليه هذا الإنفاق قبل ثمانية أعوام، فقد دأب على شراء حاملات الطائرات والدبابات والطائرات المقاتلة. وأعلن ريغان في مارس من العام 1983 أن الولايات المتحدة الأمريكية قد عقدت العزم على إنشاء نظام دفاعي قادر على التصدي للصواريخ الروسية. وكان هذا النظام الدفاعي قد دخل التاريخ باسم «حرب النجوم»، ونشر ظلاله على الموازنة الحكومية بصفته بندا لا قدرة للإيرادات الضريبية على تمويله. وتعين على ريغان، في وقت مبكر، أي في السنة الثالثة من حكمه، أن يستدين ما يزيد على 200 مليار دولار أمريكي، أي نحو أربعة أضعاف المبلغ الذي دأبت على اقتراضه إدارة جيمي كارتر، الرئيس السابق عليه. وتجدر الإشارة إلى أن اقتراض 200 مليار دولار كان يعادل أكثر من 6 في المائة من إجمالي الناتج القومي الأمريكي، أي إنه كان قد بلغ معدلا يُعتبر، وفق القواعد المتفق عليها في الاتحاد الأوروبي، مخالفة تستلزم فرض غرامة مالية جسيمة على الدولة المخالفة.

إن السياسة المسرفة، التي انتهجها ريغان، تركته يتخبط في كثير من الأمور. فهو يتعهد بإنجاز أمور ما كان قادرا على تمويلها قط. وهكذا ارتفعت مديونية الحكومة الأمريكية إلى مقدار ما كان له مثيل منذ الحرب العالمية الثانية. وبفعل هذه الضائقة المالية، بفعل هذه السياسة القائمة على التمويل بالعجز، كانت أمريكا قد بدأت اقتراض رؤوس الأموال من كل العالم. فمن ناحية ينفق ريغان الأموال على سياسته الدفاعية بسخاء مسرف، ومن ناحية أخرى، يأبى اتخاذ أي تدبير يزيد من إيرادات الدولة. وهكذا خيب ريغان آمال منظري سياسة جانب العرض الذين كانوا قد

أشاروا عليه بضرورة انتهاج سياسة صارمة لضبط الإنفاق. وكان لافر قد انتقد ثورة ريغان مشيرا إلى أن هذه الثورة «قد وقفت في منتصف الطريق حيرى لا تدري ما هي فاعلة».

وشارك في حكومة ريغان منظر آخر من منظري سياسة جانب العرض، أعني دافيد ستوكمان (David Stockman). وكان ريغان قد نصب ستوكمان، الذي كان وقتذاك في الرابعة والثلاثين من العمر، رئيسا لـ «مكتب الإدارة والموازنة» (Office of Management and Budget, OMB)(*). وستوكمان واحد من المؤيدين المتحمسين لأفكار فريدرش فون هايك، إنه ليبرالي محدث حتى العظم، إنه طموح، ومتطرف لا يعرف الحل الوسط. وكان قد علق على الثورة الريغانية فيما بعد، فكتب في أحد مؤلفاته قائلا: «وبقدر فهمي لثورة ريغان، فإنها تحتم هجمة شرسة على دولة الرعاية الاجتماعية الأمريكية. فبهذا النحو فقط، سيكون بالإمكان تمويل الخفض الكبير للضرائب. ومعنى هذا هو أن الثورة الحقيقية في السياسة الاقتصادية لا مندوحة لها عن مصارعة جيوش المنتفعين من أعطيات واشنطن -أعني الحاصلين على مدفوعات الرعاية الاجتماعية والمحاربين القدماء والمزارعين والمعلمين والموظفين والعاملين في قطاع البناء وغيرهم كثيرين». من هنا، فإنه، وبصفته رئيسا لمكتب الإدارة والموازنة، يحبذ انتهاج سياسة صارمة لا تعرف المهادنة، فهو يتحدث عن وجهة نظره قائلا: «وكانت خطتي تراهن على تسديد الضربة السريعة، الموجعة، بغية تحقيق التعافي طويل المدى». وبعد مرور أربع سنوات ونصف السنة على تنصيبه رئيسا لمكتب الإدارة والموازنة، قدم ستوكمان استقالته من منصبه هذا مفعما بمشاعر الإحباط.

(*) هذا المكتب أُنشئ في العام ١٩٢١. وكان اسمه، من قبل أن يعمد الرئيس نيكسون إلى تغييره في العام ١٩٧٠ «مكتب الموازنة» (Bureau of Budget). وتكمن وظيفة هذا المكتب، في المقام الأول، في صوغ المقترحات التي يعرضها الرئيس على الكونغرس بشأن الموازنة الحكومية. ولسنا بحاجة إلى أن نسهب كثيرا في التأكيد على أن وظيفة هذا المكتب لا تقتصر على تنسيق ما تقدمه الوزارات المختلفة من تصورات بشأن الموازنات الخاصة بها، بل هي تتضمن أيضا - خاصة بقدر تعلق الأمر بتقليص الإنفاق - الحق في المشاركة بصوغ الاقتراحات المقدمة بخصوص قوانين الموازنة المختلفة. ويحظى «مكتب الإدارة والموازنة» بأهمية كبيرة بالنسبة إلى الرئيس، وذلك لأنه هو المصدر الذي يزوده بالمعلومات الخاصة بقوانين الموازنة المقترحة من قبل الوزارات المختلفة. [المترجم].

ومع أن ريغان قد أسـهب في الحديث عن «الدولة الرشـيقة»، لم يحقـق هـذه الدولة قط. وبدلا مـن هذا خفض ريغـان، عقب إعادة انتخابه في العام 1984، الضرائب مرة أخرى. وواصل خفض المعدلات الضريبيـة المفروضة على أصحـاب الدخول العاليـة تلبية لتطلعات أولئـك الأمريكيين الذيـن انتخبوه: ففي مطلـع الثمانينيات كان على الأغنياء أن يدفعوا للدولة ضرائب تصل نسـبتها إلى 70 في المائة من الدخـول التي يحصلون عليهـا، وبعد أول إصلاح ضريبي ينفذه ريغان كانت هذه النسـبة قد انخفضت إلى 50 في المائة، وإلى 28 في المائة في نهاية المطاف. وألغى ريغان، في الوقت ذاته، مختلف التسـهيلات، وأغلـق العديد مـن منافذ التهرب الضريبي. وتجدر الإشـارة إلى أن الديموقراطيـين، الذيـن كانوا يهيمنون علـى الكونغرس وقتذاك، قد فرضـوا على المشـروعات أن تدفع ضرائب بقيمـة 120 مليار دولار خلال السـنوات الخمس المقبلة.

إن الإصلاحـات الضريبيـة، المنفـذة مـن قِبل ريغـان، نالت إعجاب المحافظـين في كافة أرجاء المعمورة. فالحكومات، سـواء في ألمانيا أو في الهند أو في فرنسـا، حذت حـذو ريغان، فعكفت، في السـنوات التالية، على خفض معدلات الضريبة. ففي نهاية الثمانينيات ومطلع التسـعينيات خفضـت حكومة هلموت كـول (Helmut Kohl) الضرائب المفروضة على المواطنين والمشـروعات. وحتى يومنا الراهن، لايزال كثير من السياسـيين يستشهدون، بنحو مباشر أو غير مباشر، بلافر. فحينما خفضت الحكومة الألمانية المشـكَّلة من الحزب الاشـتراكي الديموقراطـي وحزب الخضر الضرائب في العام 2000، كان وزير المالية الاشتراكي هانس آيشل (Hans Eichel) يزعم، بكل إصرار، أن «خفض الضرائب يمول نفسه بنفسه». كما أكد على وجهات النظر هذه باول كيرشـهوف (Paul Kirschhof)، أسـتاذ القانون في جامعة هايدلبيرغ، والمختص بالتشـريعات الضريبية على وجه الخصوص. ولم يسأل أي واحد من القوم عن المسار الدقيق لمنحى لافر. لم يسأل أحد من القوم عن ماهية الوضع الذي يتحقق عنده المعدل الضريبي الأمثل، المعـدل الضريبي الذي يحقق للدولة أعلـى الإيرادات الضريبية:

أتكــون قيمة هذا المعدل 45 في المائة؟ أو 35 في المائة؟ أو 25 في المائة؟ فالاعتقاد بأن الضرائب المنخفضة تحقق النفع المنشــود دائما وأبدا روض جميع القوم وكبح جماحهم.

وهكــذا، فحينما غادر ريغان البيــت الأبيض بعد إقامتــه فيه ثمانية أعوام، كان عدد العاطلين عن العمل قد انخفض بنحو ملموس؛ فقد جرى اســتحداث 17 مليون فرصة عمل جديدة؛ كما نما الاقتصاد الوطني بنحو 3 فــي المائة وانخفض معدل التضخم من 13.5 إلى 4.1 في المائة. غير أن هذه النجاحات لا يجوز أن تحجب عن أنظارنا النتائج السلبية التي خلفتها هذه السياســة. فقــد ازدادت حدة التباين الاجتماعــي بنحو مثير للفزع: فالأغنيــاء ازدادوا ثراء من جراء تخفيــض العبء الضرائبي عن كواهلهم. أضــف إلى هذا أن الدولة كانت قد أشــرفت على الإفــلاس. ففي نهاية الحقبــة الثانية من حكم ريغان للبلاد كان الدين العام قد ارتفع إلى ضعف المقدار الذي كان عليه في العام 1981، أي عند تسلم ريغان مقاليد الحكم في الولايــات المتحدة الأمريكية. فمديونية واشــنطن كانت قد بلغت، في تلك الحقبة، أكثر من 2 تريليون دولار أمريكي. فبقدر تعلق الأمر بالتمويل بالعجز، بز ريغان الرؤســاء السابقين عليه كافة. وكان العالم الخارجي هو الــذي مول الجزء الأعظم من المال المقترض. ومنذ الحرب العالمية الأولى، كانت هذه هي المرة الأولى التي يستورد فيها الأمريكيون رأس المال من أجل دعــم اقتصادهم الوطني. لقد تحولت الولايات المتحدة الأمريكية في عهد ريغان من دائن إلى مدين: فالعجز في الموازنة الحكومية وميزان الحســاب الجاري كان قد وصل، حينذاك، إلى أعلى مستوياته.

وكان ســتوكمان قد لاحظ فــي وقت مبكر، في العــام 1986 على وجه التعيين، استحالة تحمل الاقتصاد هذه المديونية في الأمد الطويل: «ففي يوم من الأيام، لا بد أن تتبدد ثقة المســتثمرين الأجانب بنقدنا المتناقص القيمــة وبرخائنا الممول من خــلال القروض. إن ناقوس الخطر يدق بلا رحمــة بنا». ولفترة وجيــزة من الزمن، إبان حكم الرئيــس بيل كلينتون، امتنــع الأمريكيون، فعلا، عن مواصلة الاســتدانة. لكــن الرئيس جورج بــوش [الابن] ســرعان ما عاد إلــى النهج الذي انتهجــه ريغان من قبل.

وهكذا، تجلى في العام 2007 صدق تحذير ستوكمان المفزع: ففي هذا العام انفجرت الفقاعة التي قادت البلاد إلى الركود الاقتصادي وتركت الاقتصاد العالمي يترنح.

هلموت كول - التصفية الكبرى

إنه يحذو حذو ريغان، إنه يسير على خطى تاتشر – أضف إلى هذا أنه يحيط علما بأحداث العصور الغابرة. فلأن هلموت كول مؤرخ متخصص، تراه شغوفا بالاستشهاد بوقائع التاريخ. وكان المستشار الألماني هلموت كول قد أعلن في الثالث والعشرين من أبريل من العام 1998 من فوق منصة البرلمان: نعم، إن هذا أمر ممكن التحقق بلا أدنى ريب. وكان كول يقصد هاهنا «قرارا هو أحد أهم القرارات التي اتخذت طوال القرن كله». فقد عزم المرء على إلغاء المارك الألماني – العملة التي كانت عنوانا على المعجزة الاقتصادية التي حققتها ألمانيا عقب الانهيار العظيم الذي عصف بها إبان الحرب العالمية الثانية – والاستعاضة عنها بعملة جديدة كان وزير المالية قد أطلق عليها «اليورو». وفي هذا اليوم كان كول قد قضى في الحكم قرابة 16 عاما. فهو تسلم مقاليد الحكم في ألمانيا في العام 1982، أي في وقت كان فيه ريغان يتولى الحكم في الولايات المتحدة الأمريكية ومارغريت تاتشر تترأس الوزارة في بريطانيا. وسعى كول إلى أن يحذو حذوهما بكل تأكيد. من ناحية أخرى، فإنه كان قاب قوسين من إنشاء عملة جديدة، من اتخاذ إجراء بعيد التداعيات. فقد قال كول في بيان حكومي: «إن القرار الذي سنتخذه في هذا اليوم يحدد، بنحو جوهري، ما إذا كان بوسع الأجيال القادمة في ألمانيا وأوروبا أن تعيش بسلام دائم وتتمتع بحرية أكيدة، وتنعم بالاستقرار الاجتماعي والرفاهية الاقتصادية أيضا». وكانت الأغلبية العظمى من أعضاء مجلس البرلمان تشارك كول في وجهة نظره هذه: فقد صوت 575 برلمانيا لمصلحة العملة الأوروبية الموحدة، اليورو، و35 ضد هذه العملة وامتنع خمسة عن التصويت.

وبعد مضي ثلاث سنوات ونصف السنة، في الأول من يناير من العام 2002، أصبح اليورو عملة يستخدمها، لأول مرة في التاريخ، 300 مليون مواطن أوروبي في حياتهم اليومية – وهكذا اختفى الفرنك الفرنسي والليرة

الإيطالية والشلن النمساوي والمارك الألماني، وما سوى ذلك من عملات كانت دولها قد انضمت إلى الاتحاد النقدي الأوروبي. وكان اليورو عملة مثيرة للجدل: فمجموعة من وسائل الإعلام والسياسيين كانت تلعن اليورو وتعتبره «نقدا فيه ما في لغة الإسبرانتو (*) (Esperanto) من خصائص». وكان بعض الاقتصاديين قد رجع إلى المحكمة الدستورية ليقدم شكوى ضد اليورو. وكانت الصحيفة الواسعة الانتشار Bild-Zeitung قد تباكت على «عملتنا الألمانية الرائعة». وحذرت صحيفة Frankfurter Allgemeine Zeitung من العملة الجديدة زاعمة أن الاتحاد النقدي الأوروبي «مشروع عظيم الخطر». وحتى رؤساء المصارف المركزية ما كانوا مبتهجين بهذه العملة: فحينما اجتمع، في ربيع العام 1988، رؤساء الدول والحكومات، في مدينة هانوفر الألمانية، ليناقشوا، لأول مرة في التاريخ، مشروع العملة الموحدة، اتصل رئيس المصرف المركزي الألماني كارل أوتو بول (Karl-Otto Pöhl) هاتفيا بزميله الهولندي فيم دويزنبيرغ (Wim Duisenberg) ليسأله غاضبا: «هل لديك علم بفحوى القرار الذي اتفق عليه المجانين؟».

إن القرار الذي اتخذه «المجانين» غير أوروبا بنحو كبير. فهو جعل أوروبا عرضة لمنافسة عالمية لم تشهد، في أي يوم مضى، شبيها لها من حيث الشدة والعواقب. فمنذ الأول من يناير العام 2002 صارت بالإمكان مقارنة الأسعار ومعدلات الأجور السائدة في مجمل القارة، أي صار بوسع الزبائن أن يشتروا السلع بأسعار أدنى، وأصبح بمستطاع المشروعات أن تنتج السلع بتكلفة أقل. على صعيد آخر، نشأت سوق مال عظيمة الأبعاد، نشأت سوق يتعامل فيها الجميع بالعملة نفسها: يتعاملون بالعملة نفسها سواء كانوا مستثمرين أو مصارف أو مشروعات. وصارت نسيا منسيا، المعاملات، باهظة التكلفة، التي كان يتعين التعاقد عليها للتأمين ضد مخاطر تقلبات أسعار الصرف الأجنبي. وفيما كانت المصارف، في سابق الزمن، تعمل داخل حدود الوطن الأم فقط، فإنها صارت، فجأة، تتوسع في خارج وطنها وتشتري هذا المصرف المنافس أو ذلك، وتؤسس، هنا وهناك، العديد من الفروع.

(*) لغة الإسبرانتو (Esperanto)، هي لغة اخترعها طبيب العيون الروسي لودفيك لازارس زمنهوف، لتسهيل وتعزيز التواصل بين الناس من مختلف البلدان. وكان ذلك في أواخر سبعينيات وأوائل ثمانينيات القرن التاسع عشر. [المحررة].

إن اليورو أكبر مغامرة اقتصادية عرفها التاريخ. فمن خلاله خسرت الحكومات جزءا معتبرا مما لديها من تأثير: فهي ما عادت تستطيع خفض قيمة عملاتها الوطنية لدعم التصدير أو للتخفيف من وطأة الركود الاقتصادي. لقد أزاح اليورو الستار بلا هوادة عن كل مناحي الضعف في دول منطقة اليورو. فهو أجبر دول الاتحاد النقدي على تسريع تنفيذ الإصلاحات المناسبة. فلكي تنجح الدول في مواجهة المنافسة على الأسواق، تعين عليها تحرير أسواق العمل، وخفض الضرائب والرسوم، والتخفيف من شدة القيود التي تفرضها الدولة على الاقتصاد. من ناحية أخرى تعين على هذه الدول ضبط مديونيتها. «إن اليورو» وفق ما قاله كول لأعضاء البرلمان الألماني، «يزيح الستار عما في ميزانيات الدول من عجز، ويجبر الحكومات على تنفيذ الإجراءات المستحقة منذ أمد طويل. إن هذه الحقائق تحتم على الدول أن تكيف نفسها مع الواقع الجديد».

منافسة أشد وضغط أكبر وتحرير أشمل للأسواق: إن هذه هي الفكرة التي يقوم عليها اليورو - وهي واحدة من الأفكار الأساسية التي تهتدي بها أوروبا. ففي الخمسينيات والستينيات كانت المنافسة تتم في حدود ضيقة. بيد أن المواطن الأوروبي صار في العام 1987 شاهدا على تجلي فكرة الاتحاد، ففي هذا العام تدارست الدول المشاركة فيما كان يسمى الجماعة الأوروبية (EG) ملف أوروبا الموحدة، وتعهدت بإزالة الحدود القائمة بينها: تعهدت برفع الحواجز الحدودية من أمام الأفراد والسلع. وتطلعت الدول الاثنتا عشرة، المشاركة في الجماعة الأوروبية، إلى أن تفلح في نهاية العام 1992 في إنشاء سوق مشتركة، «تضمن للسلع والأفراد والخدمات ورأس المال التنقل في ربوعها بكل حرية». بهذا المعنى، فإن هذه الدول خلقت، للمشروعات والمصارف والمستثمرين، وللعاملين بأجر أيضا، منطقة اقتصادية موحدة ما كان العالم قد شهد مثيلا لها قط: ففي السوق المشتركة، القائمة بين دول الجماعة الأوروبية، يقطن سكان يزيد عددهم على سكان الولايات المتحدة الأمريكية، وتُنتج سلعا وخدمات تفوق قيمتها قيمة ما تنتجه الأمة الأمريكية. واشتمل الملف الأوروبي على 282 مادة. وكان نائب

رئيس مفوضية المجموعة الأوروبية كارل هاينس ناريس (Karl-Heinz Narjes) قد وصف هذه السوق المشتركة بأنها «أعظم عملية تحرير في التاريخ الاقتصادي».

وصارت أوروبا، منذ ذلك الحين، تعمل بنحو مختلف. فالشاحنات تجتاز القارة بسرعة أكبر، وما عاد يتعين عليها الانتظار ساعات وساعات على الحدود، كما اختفت المعايير الكثيرة والمقاييس المختلفة التي سادت في دول الجماعة الأوروبية (EG). أضف إلى هذا وذاك، أنه صار بوسع المصارف وشركات التأمين أن تندمج وأن تؤسس فروعا لها في أي مكان تريد. على صعيد آخر، صارت الحكومات مجبرة على إعلان المناقصات الخاصة بالمشروعات العامة في مجمل أوروبا وليس في الوطن الأم فقط. من ناحية أخرى، تم تحرير أسواق التأمين والنقل والطاقة والاتصالات من القيود الحكومية. وقضت كثير من الشركات الاحتكارية المملوكة من قبل الدولة نحبها. ومن نافلة القول التأكيد هنا على أن اختفاء هذه الشركات الاحتكارية قد انطوى، بالنسبة إلى المواطنين، على نفع كبير في الحالات العامة، وأنه لم يسبب الضرر لهم إلا في حالات نادرة.

وأعادت ألمانيا أيضا النظر في دور الدولة. فكول فرض انسحاب الدولة من المشروعات: «فكلما كانت مساحة انسحاب الدولة من الشأن الاقتصادي أكبر، كانت أعظم كفاءة للنظام الاقتصادي. بهذا المعنى، فإننا لا نريد للدولة نشاطا اقتصاديا أكبر، بل أقل»، وفق ما قاله كول في بيانه الحكومي عقب انتخابات العام 1983. واندلعت، على خلفية هذا التقييم، موجة خصخصة شملت مختلف القطاعات: فقد باعت الحكومة الاتحادية حصتها في شركة فولكس فاغن وأسهمها في الشركتين العملاقتين العاملتين في مجال الطاقة VEBA وVIAG (اللتين اندمجتا فيما بعد فتكونت منهما شركة Eon). كما خصخصت الحكومة شركة Salzgitter للصلب والحديد والمصرف العقاري Depfa، الذي انهار بعدما عصفت به انعكاسات أزمة سوق المال في العام 2008، ومحطات البنزين العاملة على الطرق السريعة. بهذا النحو انسحبت الدولة من مشروعات ما عاد لها شأن فيها.

غير أن التحولات التي مرت بها مؤسسة البريد الاتحادية كانت أعظم من كل التحولات التي مرت به المؤسسات الأخرى، وحققت للمستهلكين منافع عظيمة فعلا. فعلى مدى أربعة عقود من الزمن كانت مؤسسة البريد الاتحادية تحدد، بمفردها، الشروط التي يخضع لها المواطنون الألمان عندما يريدون التحدث عبر الهاتف أو يرسلون خطابا بريديا. وكانت هذه المؤسسة تملي على المواطنين نوعية ما يستخدمون في منازلهم من أجهزة هاتف، أعني الأجهزة القبيحة ذات القرص الدوار. وكانت مؤسسة البريد الاتحادية تحتكر السوق، فهي لا منافس لها أبدا. وحتى التسعينيات، كان في مجلس الوزراء وزير مختص، فقط، بإدارة شؤون هذه المؤسسة الخاملة، أعني ما كان يسمى آنذاك وزير البريد. وكانت الدول الأخرى قد سبقت ألمانيا في مضمار تحرير سوق الاتصالات الهاتفية. فالولايات المتحدة الأمريكية كسرت، في منتصف الثمانينيات، شوكة الشركة العملاقة AT&T، هذه الشركة التي كانت تحتكر لنفسها خدمات الاتصالات الهاتفية منذ العام 1913. وهكذا صارت AT&T تواجه، في مطلع التسعينيات، سوقا تعمل فيها 600 شركة منافسة. وجرى في العام 1984 خصخصة شركة الاتصالات البريطانية British Telekom أيضا. فالحكومة البريطانية كانت قد حولتها، حينذاك، إلى شركة مساهمة يجري تداول أسهمها في بورصة لندن. وفي العام 1985 حذا اليابانيون حذو بريطانيا، وحولوا شركتهم العملاقة المختصة بخدمات الاتصالات NTT إلى شركة مساهمة. وسرعان ما اندلعت منافسة قوية شاركت فيها عشرات الشركات، الأمر الذي أدى في نهاية المطاف إلى تحقق خفض كبير في رسوم المكالمات الهاتفية.

ومع أن ألمانيا تتصف بالبطء في بت ماهية الإجراءات الواجب تنفيذها، لكنها أكثر إتقانا ودقة في تنفيذ ما تقر من إجراءات. فالحكومة الاتحادية فضلت التأني ورأت، في العام 1989، أن الإجراء الصائب يكمن في تجزئة مؤسسة البريد، مرحليا على أدنى تقدير، إلى ثلاثة قطاعات: الخدمات البريدية والمصرف التجاري «بوست بنك» (Postbank) وشركة للاتصالات. بيد أن هذه الإجراءات لا يجوز أن تحجب عن أنظارنا حقيقة

أن مؤسسة البريد قد ظلت حتى ذلك الحين مؤسسة حكومية تسري عليها ما يسري على المؤسسات العامة من قواعد. بيد أن ما يسمى بـ «البرنامج الرقم واحد لإصلاح مؤسسة البريد» أتاح للشركات الخاصة فرصة للعمل في سوق الاتصالات الخلوية. إن برنامج الإصلاح الرقم اثنين هو الذي حقق في العام 1995 التحول المطلوب، فتنفيذا لما جاء في هذا البرنامج تحولت القطاعات الثلاثة، التي تولدت عن مؤسسة البريد الاتحادية إلى شركات مساهمة؛ فبعد مضي عام واحد تقريبا جرى تسجيل شركة التلكوم الألمانية في البورصة. ولأن منافسين جددا دخلوا سوق الاتصالات، لذا انخفضت رسوم المكالمات الهاتفية بنحو عظيم فعلا: فالمواطن الألماني صار يدفع عن مكالماته الهاتفية عُشر المبلغ الذي كانت مؤسسة البريد الاتحادية تتقاضاه منه.

إن سياسة الخصخصة، التي نفذها هلموت كول، قلبت رأسا على عقب، في ألمانيا، التطور الذي ضربت جذوره في النصف الثاني من القرن التاسع عشر: فمنذ ذلك الحين كانت الدولة الألمانية تُجيز لنفسها امتلاك المشروعات الاقتصادية. ففي وقت مبكر، في العام 1876، دأب مستشار الإمبراطورية الألمانية أوتو فون بسمارك (Otto von Bismarck) على الحديث عن «ضرورة تأميم السكك الحديد»، أي أنه تحدث، وقتذاك، عن ضرورة تأميم السكك التي لم تنجح الحكومة حتى الآن – أي بعد مضي أكثر من 130 عاما على حديث بسمارك – في إنجاز عملية خصخصتها. ومهما كانت الحال، فالأمر الذي لا خلاف عليه هو أن السكك الحديد ومناجم الفحم وصناعة الصلب والحديد وصناعة المعدات الحربية قد خضعت لسلطان الحكومة في الإمبراطورية الألمانية. أضف إلى هذا أن حكومة تلك الحقبة هي التي كانت تزود المجتمع بحاجته من الغاز والكهرباء والماء. من ناحية أخرى لمت حكومة فايمار (*) وحكومة الدولة النازية شمل

(*) «جمهورية فايمار» هي أول جمهورية ديموقراطية ألمانية أعقبت انهيار الحكم القيصري بعد اندحار ألمانيا في الحرب العالمية الأولى. وامتد عمر هذه الجمهورية من العام ١٩١٩ إلى العام ١٩٣٣. وكانت برلين هي عاصمة هذه الجمهورية، وجاءت تسميتها «جمهورية فايمار» من اسم المدينة الألمانية «فايمار»، التي انعقد فيها البرلمان الوطني الذي شرع لألمانيا دستورا ديموقراطيا جديدا. وانهارت هذه الجمهورية عقب تسلم هتلر زمام الحكم في ألمانيا العام ١٩٣٣. [المترجم].

المشاريع الحكومية المختلفة وخلقت منها شركات حكومية عملاقة، كان منها على سبيل المثال وليس الحصر، شركة المنتجات الكيميائية IG Farben وشركة فولكس فاغن المتخصصة بإنتاج السيارات (Volkswagen). واحتفظت الدولة لنفسها، بعد الحرب العالمية الثانية، بملكية العديد من الشركات. وجاء في البرنامج الذي نشره في العام 1947 الحزب المسيحي (CDU)، [أي الحزب ذو النزعة المحافظة، المترجم] أن الحزب يريد أن «يضع حدا للمساعي الرامية إلى تحقيق الربح والسلطان الرأسماليين» وأنه لهذا السبب يتطلع إلى تأميم المناجم واقتصاد الطاقة وما سوى ذلك من صناعات استراتيجية. وتجدر الإشارة إلى أن هذا الحزب قد تراجع عن وجهة نظره هذه بعد فترة وجيزة من إعلانها. كما تخلى الحزب الاشتراكي الديموقراطي (SPD)، في وقت متأخر نسبيا، في العام 1959 على وجه التحديد، عن مطالبته بضرورة تأميم أهم صناعات البلاد، فقد جاء في البرنامج الذي أقره الحزب في العام 1959 في غوديسبيرغ (Godesberger Programm): «إن الملكية الخاصة لوسائل الإنتاج يجب أن تحظى بحماية ورعاية الدولة، ما دامت لا تعيق خلق نظام اجتماعي عادل».

غير أن الدولة الألمانية تخلت عن ملكيتها للمشروعات بتردد ملحوظ في بادئ الأمر. فهي اكتفت في العام 1959 بالتخلي عن ملكيتها لشركة Preussag، هذه الشركة التي صار اسمها TUI في اليوم الراهن، وباعت في العام 1961 أسهمها في شركة فولكس فاغن، وفي العام 1965 نحو نصف ما لديها من أسهم في شركة VEBA. ومن هذه الأمثلة يتبين لنا بجلاء أن أرهارد نفسه ما كان راغبا في التخلي كلية عن ملكية المشروعات. وينطبق الأمر ذاته على المستشارين الاشتراكيين فيلي براند وهلموت شمت. فما حدث في هذه الحقبة كان تطورا يتناقض كلية مع متطلبات سياسة الخصخصة: ففي السبعينيات مضت الدولة في بناء المساكن لذوي الدخول المتواضعة، وأخذت بلديات المدن والقرى تبني المجموعات السكنية والأحياء الجديدة، أي أن الدولة كانت قد عقدت العزم على الظهور بمظهر «فاعل خير» لا يكتفي بتأمين المواطنين ضد البطالة والمرض فقط، بل ويوفر لهم، من خلال مشروعاته المختصة ببناء المساكن، الشقق السكنية

أيضا. ولكن، سرعان ما اتضح أن دولة الرعاية الاجتماعية تكفلت بأداء ما لا طاقة لها على النهوض به – ليس في مجال بناء الشقق السكنية فقط، بل وفي مجالات أخرى أيضا. فكثير من المهام، التي اضطلعت الدولة بأدائها، جرى تمويله من خلال القروض.

إن كثيرا من هذه الشقق السكنية معروض للبيع حاليا. فبما أن البلديات تعاني ضائقة مادية كبيرة، لذا لا مندوحة لها عن التخلي عن ملكية هذه الشقق. ومن حين إلى آخر، تقع هذه الشقق في فخ هذا المستثمر المالي أو ذاك: فعلى سبيل المثال باعت ولاية فستفاليا (Nordrhein - Westfalen) في يونيو العام 2008 نحو 93 ألف شقة سكنية للمستثمر الأمريكي المسمى صندوق وايت هول (Whitehall). واحتجت جمعية المستأجرين على بيع هذه الشقق، «لذلك المستثمر، على وجه الخصوص، الذي هو ليس إلا جرادة تريد التهام كل ما تستطيع التهامه من أرباح». بيد أن المواطنين كانوا أكثر غضبا، حينما تناهى إلى سمعهم أن مدينة دريسدن قد باعت في العام 2006 للشركة الأمريكية فورترس (Fortress) 47600 شقة سكنية. وكانت هذه الصفقة فرصة مناسبة لأن تتخلص دريسدن من كل ما بذمتها من ديون، ولأن يكتسب مواطنو ألمانيا الشرقية تجربة جديدة تضاف إلى التجارب التي مروا بها عقب توحيد الدولتين الألمانيتين. ففي التسعينيات شهد هؤلاء المواطنون بأم أعينهم الأساليب التي انتهجتها المؤسسة المكلفة بالوصاية على ثمانية الآلاف والخمسمائة مصنع في ألمانيا الشرقية. فهذه المؤسسة باعت المئات من هذه المصانع بأبخس الأثمان، وفككت الآلاف منها وتسببت في تسريح مئات الآلاف من العاملين في هذه المصانع.

كما باءت بالفشل عمليات أخرى من عمليات الخصخصة. فمحطات البنزين العاملة على الطرق السريعة انتقلت ملكيتها من مستثمر مالي إلى آخر بلا انقطاع. على صعيد آخر، رفض رئيس الجمهورية التصديق على قانون يجيز للحكومة بيع المؤسسة المكلفة بالسيطرة على حركة الملاحة الجوية، وذلك اعتقادا منه أن هذا القانون يشكل مخالفة صريحة لروح الدستور. من ناحية أخرى، أُممت ثانية المطبعة الحكومية المتخصصة بطباعة جوازات السفر والهويات والأوراق النقدية. ومن جانب آخر، تخلت

الحكومة، حتى هذا الحين على أدنى تقدير، عن خصخصة السكك الحديد وتحويلها إلى شـــركة مســـاهمة. وعموما، يمكن القول إن نشوة بيع أملاك الدولة قد تبخرت بنحو كبير. فقد تعزز الاقتناع بأن الدولة تســـتطيع بيع كثير مما هي ليســـت بحاجة إليه، لكنها أيضا، تستطيع إنجاز مهام كثيرة لا قدرة للاقتصاد الخاص على إنجازها بنحو أفضل. فســـواء تعلق الأمر بإنتاج الصلب والحديد والسيارات والطاقة أو بالاتصالات الهاتفية، الأمر الذي لا خلاف عليه هو أن شركات القطاع الخاص أفضل قدرة على إنجاز هذه المهـــام. أما الدولة، فإنها مطالبة بالتركيز على تلك المهمات التي هي من صلب اختصاصها، وفي كثير من الأحيان من صلب وظيفتها السيادية، أعني مهمات من قبيل: إدارة السجون والسيطرة على حركة الملاحة الجوية وحماية الحدود وتزويد المواطنين بالهويات وجوازات السفر وما سوى ذلك من مهمات مشابهة.

وكان خليفـــة كـــول يفكر بنحو مشـــابه بقدر تعلق الأمـــر بما نحن في صدد الحديث عنه: فغيرهارد شـــرودر (Gerhard Schröder) أيضا أنجز، خلال حكمـــه البلاد، العديد مـــن عمليات الخصخصـــة وتخلى عن جزء كبير من الأســـهم التي تمتلكها الدولة في شركة البريد وشركة الاتصالات الألمانيـــة وميناء فرانكفورت الجوي. أضف إلى هذا أن شـــرودر قد نجح في تنفيذ إصلاح ضريبي حاول كول تنفيذه في الســـنة الأخيرة من حكمه، لكـــن محاولته باءت بالفشـــل - فبرنامج الإصلاح هذا كان، بالنســـبة إلى المواطنين، والمشـــروعات على وجه الخصوص، هديـــة بلغت قيمتها بضعة مليارات من اليورو.

غيرهارد شرودر - رفيق اشتراكي يتعاطف مع أصحاب رأس المال

إنها واحدة من القصص النادرة التي كثيرا ما تتناقلها الألسن في قاعات البورصـــات؛ إنها واحدة من القصص التي لا يـــدري المرء إن كانت حقيقة واقعة أم أنها من محض الخيال. ففي الحادي والعشـــرين من ديسمبر من العام 1999 تهامس المتعاملون في الوول ستريت بأن الحكومة في ألمانيا تعد العدة لتنفيذ مشـــروع عظيم لتخفيض الضرائب بمقدار يصل إلى مليارات

الماركات الألمانية هدية منها للمصارف وشـــركات التأمين. واتصل، هاتفيا، في حدود الساعة الرابعة من عصر ذلك اليوم أحد السماسرة العاملين في البورصـــة بتوماس مايـــر (Thomas Mayer) - كبير الاقتصاديين العاملين في أوروبا لدى غولدمان ســـاكس (Goldman Sachs) - ليســـأله عما إذا كان قد ســـمع شيئا عن عزم الحكومة الألمانية تقديم هدية كبيرة للشركات والمشروعات على شكل تخفيض كبير في العبء الضريبي. بيد أن المواطنين في ألمانيا ما كان لديهم علم بشيء من هذا القبيل.

ومهما كانت الحال، فالأمر الأكيد هو أن المستشار غيرهارد شرودر ووزير المالية هانس آيشل قد عرضا، قبل ثلاثين ساعة من تهامس السماسرة في الوول ستريت بالإشاعة، أكبر إصلاح ضريبي عرفته ألمانيا الاتحادية عبر التأريخ. فهما كانا يريدان تخفيف العبء الضريبي عن كاهل المواطنين بنحو 70 مليار مارك ألماني، أي تخفيفه عن كاهل العاملين بأجر والمســـتخدمين والحرفيين وأصحاب الصناعات الصغيرة والمتوسطة والشركات العملاقة أيضا. وكان المراد هو تخفيض المعدل الضريبي الخاص بأصحاب الدخول المتدنيـــة من 23.9 إلى 15 في المائة، ومن 53 إلى 45 في المائة بالنســـبة إلـــى أصحاب الدخول العالية. وكانت هـــذه التوجهات تخالف مضمون ما أعلنه الحزب الاشتراكي الديموقراطي في حملته الانتخابية. بيد أن الثورة الحقيقية لا تكمن في مقدار الخفض المراد تحقيقه، بل فيما كتبه شـــرودر وآيشل بين السطور.

فقد وردت بين الســـطور جملة أحدثـــت انقلابا في الاقتصاد الألماني. فهذه الجملة أهم بكثير من كل الإصلاحات الأخرى، التي نفذتها الحكومة الائتلافية المكونة من الاشـــتراكيين والخضر، في مجال نظام التأمين على المعاشـــات التقاعدية، وفي مجال المدفوعات التحويلية التي يحصل عليها العاطلـــون - في الأجـــل الطويل - عن العمـــل (Hartz IV)؛ فهذه الجملة أقرت بأن: «الأرباح الناشـــئة عن قيام شـــركة مســـاهمة ببيع ما لديها من أسهم في شركة مساهمة أخرى، لا تخضع للضريبة». ومغزى هذه الجملة هو أن الشـــركات العملاقة، التي تبيع جزءا من المشروعات التابعة لها، ما عادت مكلفة بدفع ضريبة على ما حققت من إيرادات. فشـــرودر وآيشـــل

يفتحـــان هنا الأبواب علـــى مصاريعها من أمام الشـــركات العملاقـة لأن تبيـع وتشتـري، بلا تحمل أي عبء ضريبي، شركات أخرى تُشغل عشرات الآلاف مـــن العمـــال. وهكذا، وعلى خلفية قرار شـــرودر وآيشـــل، راحت الشـــركات العملاقة تراهن على بيع وشراء المشـــروعات كما لو كانت في صالة قمار عظيمة.

وبعدما وضع السمسار في بورصة نيويورك سماعة الهاتف في مكانها، حاول ماير التحدث إلى أحد معارفه في وزارة المالية الألمانية. غير أن هذا مـــا كان بالإمكان الاهتـــداء إلى مكانه. في اليـــوم التالي، في صبيحة يوم الخميـــس، تمكن ماير فعلا من التحدث إليـــه. وكان هذا الموظف قد أكد لماير أن الإشـــاعة المتداولة حقيقة لا مجال للشك في صدقيتها. وسرعان ما اتقدت الحماســـة في البورصات. ففي خلال بضع دقائق ارتفعت أسهم المصرف الألماني دويتشـــه بنك Deutsche Bank وشركة التأمين العملاقة Allianz وDresdner Bank وشـــركة إعـــادة التأمـــين Münchner Rück بمقادير تراوحت بين 10 و12 في المائة، لا بل بلغت نحو 15 في المائة في بعض الأحيان. وليس ثمة شـــك في أننا هنا إزاء ارتفاع جنوني في أسعار أســـهم الشركات. واستبشر المستثمرون خيرا بالتدبير الذي اتخذه شرودر وآيشل وبمستقبل ألمانيا الزاهر.

وكان هذا التدبير قد أنهى التشـــابكات وعلاقات التبعية المتبادلة التي كانت من الملامح التي اتســـم بها الاقتصـــاد الألماني منذ عقود عديدة من الزمن. فهذه التشابكات والعلاقات المتبادلة خلقت شبكة محكمة تتكون من مجالس مديرين ومجالس إدارة تسود بين أعضائها أواصر صداقة حميمة وعلاقات تضمن ألا يفرط الواحد منهم بالآخر إلا ما ندر، ويبرمون، خفية، اتفاقيات لا تنســـجم مع متطلبات المنافسة الحقيقية، وذلك رغبة منهم في إعفاء مشـــروعاتهم من تنفيذ التحولات الضرورية. فهذه الشبكة المحكمة تخيم على كبرى مصارف ألمانيا وعلى كبرى شركات التأمين الألمانية. فهذه المصارف والشـــركات ليس لديها حصص في مشروعات لا تعد ولا تحصى فقط، بل هي متشـــابكة فيما بينها تشابكا لا يتيح للإنسان العادي معرفة من هو الأصل ومن هو الشقيق والتابع والحليف في هذه الشبكة.

إن سلطان هذا الكارتل هو الأمر الذي قرر الحزب الاشتراكي الديموقراطي تفكيك عراه وكسر طوقه. وليس ثمة شك في أن هذا الإجراء قد انطوى على نفع كبير. بيد أن الأمر الأكيد أيضا هو أن النهج الذي سار فيه شرودر وآيشل ليس بالنهج المعتاد: فهما لا يفرضان شيئا معينا على المصارف والشركات، بل يراهنان على كفاءة السوق. فهما يريدان، من خلال الإعفاء الضريبي المذكور حفز المصارف والشركات إلى بيع ما لديها من أسهم في المشروعات الأخرى. وبهذا الإعفاء الضريبي حقق الاثنان ما لم يجرؤ على التفكير فيه حتى أكثر قادة المشروعات جسارة وإفراطا في الأمل. فهؤلاء كانوا يتوقعون أن تفرض الحكومة على الإيرادات التي يحققونها من بيع المشروعات التابعة معدلا ضريبيا يبلغ 30 في المائة، أو 20 في المائة في أفضل الأحوال. وهكذا، لم يستطع هؤلاء القادة تصديق ما تناهى إلى سمعهم من خبر يفيد بأن الحكومة قد أعفتهم مائة في المائة من دفع الضريبة على هذه الإيرادات. وفي الواقع، فإن الحكومة ما كانت بحاجة إلى هذا الإعفاء لحفز الشركات العملاقة على بيع حصصها في المشروعات الأخرى. لقد نفذت الحكومة ما هو أكثر من التدبير الواجب.

ومهما كانت الحال، فقد تخلت الشركات العملاقة، في بادئ الأمر بتردد ملحوظ ومن ثم بخطى متسارعة، عن حصصها في المشروعات الشقيقة والتابعة. فقد راحت الشركات العملاقة تبيع ما كانت تمتلكه منذ عشرات السنين، وصارت تعلي من شأن تعظيم قيمة أسهمها (Shareholder - Value)، أي من شأن المبدأ الذي يفرض عليها أن تعمل كل ما بوسعها لرفع قيمة أسهمها إلى أعلى قدر ممكن. على صعيد آخر، كان الإعفاء الضريبي إشارة تفيد بأن على الشركات والمشروعات أن تفكر، من الآن فصاعدا، بمصلحتها في المقام الأول، وليس بمصلحة العاملين لديها أو بمصلحة الوطن الأم. ومن يمعن النظر في طبيعة الشركات الموجودة حاليا في ألمانيا، يلاحظ بيسر أن هذه الشركات قد أمست أكثر رشاقة من قبل. وأكثر استقلالية أيضا. فالمؤسسات الثلاث Deutsche Bank وDresdner Bank وAllianz باعت أغلبية ما لديها من حصص في المشروعات الأخرى؛ وحذت حذوها الشركات العملاقة الثلاث الأخرى، فهذه أيضا باعت كثيرا مما لديها من حصص في المشروعات الشقيقة والتابعة.

وبإعفائهما الشـــركات من دفع الضريبة المذكورة، ساهم شرودر وآيشل في ظهور طراز جديد من قيادات الشـــركات: في ظهور قيادات تهتم، في المقام الأول، بإدارة المحافظ الاســـتثمارية، قادة لا يفقهون كثيرا في طبيعة الســـلع التي ينتجونها؛ لكنهم خبراء حقيقيون في أمثل الطرق التي ينبغي بهم سلوكها عند بيع أو شراء مشروع معين. إن القائد المهتم بإدارة المحفظة الاســـتثمارية ذو طبيعة معاكسة للطبيعة التي جُبل عليها، سابقا، أصحابُ الشـــركات، أعني أولئك الذين كانوا يرون أنهم يتحملون مسؤولية عظيمة حيال العاملين لديهم وحيال عائلات هؤلاء العاملين. إن القائد المهتم بإدارة المحفظة الاســـتثمارية لا تحركه العواطف ولا يعير أهمية لغير سعر السهم في المقام الأول. إنه لا يهتم بصيانة الســـمعة الحسنة التي حازتها الشركة على مدى أجيال كثيرة. فبالنســـبة إليه، فإن الأمر الأهم من هذه السمعة هو أن تقوم شـــركة للدعايـــة والإعلان بالتوصل إلى اســـم طنان، مجهول المغزى، لشركته التي انتُزعت منها مشروعاتها الشقيقة والتابعة.

وشـــجع الإعفاء الضريبي المذكور على ظهور شيء جديد في الساحة: فمن خلال هذا الإعفاء حفز شـــرودر وآيشـــل على أن تظهر في الســـاحة الألمانية تلك المؤسســـات، على وجه الخصوص، التي شبهها رئيس الحزب الاشـــتراكي الديموقراطي فرانس مونتفيرنك (Franz Müntefering) في العام 2005 بـ «الجراد» (*). فهذه المؤسســـات رأت، بين ليلة وضحاها، أن شراء مشـــروع ألماني وإصلاح حال هذا المشروع وبيعه، بعد بضع سنوات، مـــن غير تحمل أي عبء ضريبي، إنما هـــي عملية تنطوي على نفع وفير. وكان هذا «الجراد» قد عشش في شركات متوسطة الحجم من قبيل شركة Grohe المتخصصـــة بإنتاج لوازم الحمامات والمطابخ أو من قبيل شـــركة Märklin المتخصصـــة بإنتـــاج قطارات مصغرة مســـتوحاة من القطارات المتعارف عليها. كما اشـــترت هذه المؤسسات «الجراد» شركات متخصصة فـــي إنتاج الملابس من قبيل شـــركة Boss المشـــهورة، وراحـــت تتطلع إلى شـــراء شركات عملاقة مسجلة في الداكس (Dax)، أي في مؤشر بورصة فرانكفورت المشـــتمل على أكبر ثلاثين شـــركة في ألمانيـــا. وكان صندوق

(*) أي صناديق المخاطر أو التحوط كما تسمى أيضا. [المترجم].

المخاطـر البريطانـي The Children's Investment Fund، والمسـمى اختصارا «TCI»، قد اشـترى جزءا من أسـهم شـركة البورصة الألمانية (Die Deutsche Börse) وأصر بنجاح على تنحية رئيس مجلس المديرين ورئيـس مجلس الإدارة مـن منصبيهما. من ناحية أخرى نجحت شـركة Blackstone الأمريكية في إبـرام صفقة بلغت قيمتها بضعة مليارات من اليورو. فبموجب هذه الصفقة، باعت الحكومة الألمانية قسـما من الأسهم التـي تمتلكها في شـركة التلكوم الألمانية. وإذا كان تحقيق الربح المنشـود يحتم تسريح عشرات الآلاف من العاملين، فإن المستثمرين الماليين لا يتوانون لحظة واحدة في تنفيذ هذا الإجراء. من هنا، لا غرو أن تزداد حياة العاملين معاناة من يوم إلى آخر. فشـركات «الجراد» ترى، أيضا، أن مصلحتها فوق الجميـع. وعلى خلفية هذه الحقائق، لا عجـب أن تضعف، بنحو متواصل، علاقات الترابط بين الاقتصاد والعمال الساهرين على خدمته.

وبصفته سياسـيا يريد إصلاح الوضع القائم، لا يتمسـك شرودر بمنهج واحد عن عقيدة وإيمان. فهو لا يعير أهمية للنظريات المهيمنة على الساحة – لا يعيـر أهمية لأفكار كينز بشـأن الدولـة التدخلية، هـذه الأفكار التي يؤمن بها غريمه أوسـكار لافونتين، ولا لنموذج فريدمان القائم على ضرورة تدخـل الدولة بأدنى قدر ممكـن، أي النموذج الذي تبنـاه كثير من أعضاء الحزبين المسـيحيين (Union) والحزب الليبرالي (FDP). فالمستشار شرودر ينظر تارة صوب اليسـار وتـارة أخرى ناحية اليمين، وذلـك تلبية لمتطلبات الاسـتمرار في الحكـم ووفق توجهات الرأي العـام. أي، وبعبارة واحدة، أنه مصلح بلا أسـاس أيديولوجي. وربما كانت الواقعـة التي حدثت في إحدى أمسـيات ديسـمبر من العام 1998، أعني الواقعة التي حدثت على هامش اجتمـاع مجلس الاتحاد الأوروبي في فينا، خير شـاهد على ما نقول. ففي أمسـية اليوم الأول من أيام المداولات التي أجراها أعضاء الاتحاد الأوروبي، جلس شـرودر ومعه وزير المالية لافونتين ووزير الدولة للشـؤون المالية هاينر فلاسـبك (Heiner Flassbeck) في بار فنـدق أمبريال. وبعد برهة وجيزة، انضم إليهم بضعة من أصحاب مشروعات متوسطة، كانوا قد عادوا لفورهم من سـهرة قضوها في أوبرا المدينة. وسرعان ما ناداهم شرودر، وفي ذهنه

لافونتين وفلاسـبك قائلا: «اشرحوا لهذين السياسيين اللذين يقيمان الأمور من وجهة نظر التحليل الاقتصادي الكلي (macro economics) المشـكلات التي تعاني منها المشروعات الألمانية متوسطة الحجم». والتحليل الاقتصادي الكلي ما كان يستقطب نظر شرودر. فهو، خلافا للافونتين وفلاسبك، ما كان يعتقد أن واجبه يحتم عليه ترويض أسـواق المال العالمية. إنه يفضل الاهتمام بالمشروعات متوسـطة الحجم وبالتواصل مع رؤسـاء مجالس الإدارة، وهو يمسك السيجار بيد، وباليد الأخرى كأسا ملؤها النبيذ الأحمر. من هنا، فإن السـعادة غمرت شرودر حينما استقال لافونتين في مارس من العام 1999. فمـن الآن فصاعدا، لم يعـد ثمة عائق يعيقه عن أن يكون رفيقا اشـتراكيا يتعاطـف مع أصحاب رأس المال، من أن يكون رفيقـا يتصرف تصرفا وليد اللحظة والساعة، تارة مع هذا الطرف وتارة أخرى مع الطرف الآخر.

ويكمن السبب الذي يدعو شـرودر إلى التأرجح بين التيارات المختلفة فـي السـببين التاليين. السـبب الأول هو أن شـرودر غير واثـق بما إذا كان حزبـه سـيدعمه في كل الظروف. فكلمـا ازداد تأرجحه بين وظيفته كمستشـار ودوره كرئيس للحزب الاشـتراكي، كانت أعظم شكوك الجناح اليساري في الحزب بشأن نوايا شرودر الحقيقية. فاليساريون بحاجة إلى شـخصية تجسد تطلعاتهم بنحو واضح لا غبار عليه، بحاجة إلى شخصية شبيهة بشخصية لافونتين؛ ومن نافلة القول الإشارة هنا إلى أن شرودر لم يسـتطع، قط، تجسيد هذه الشخصية. من هنا ازداد التذمر من سياسته. أما السـبب الثاني، فإنه يكمن في أن شـرودر كان ملزما بمسـايرة حزب الاتحاد المسيحي ذي الأغلبية في مجلس الاتحاد(*)، أغلبية تفوقت بصوت واحـد فقط في بـادئ الأمر، وبالعديد من الأصـوات فيما بعد. فهو كان مجبرا على تنفيذ الحلول الوسط؛ فمن دون الحلول الوسط ما كان شرودر قادرا حتى على تنفيذ مشروع واحد من مشاريعه الإصلاحية.

وعلـى الرغم مـن الاعتراضـات الكثيرة، واصل شـرودر مسـاعيه الإصلاحيـة وهـو مكبل بالحرج الذي يسـببه له الوضع القائم. فسـعيه إلى تنفيذ مـا نفذ من إصلاح ضريبي عكس، فـي الواقع، حاجة الحزب

(*) أي المجلس الممثل للولايات الألمانية المختلفة والذي هو شـكل من أشـكال مجالس الشيوخ أو الأعيان في كثير من دول العالم. [المترجم].

الاشتراكي إلى برنامج يتفادى من خلاله سلسلة الخسائر التي مني بها في انتخابات الولايات المختلفة. ولهذا السبب، بالذات، راح الرفاق اليساريون يناقشون، في صيف العام 1999، إمكانية إعادة تشريع تلك الضريبة على الثروة، التي كانت المحكمة الدستورية قد أفتت بعدم شرعيتها في ماضي الزمن. إن شرودر ما كان يفكر، في تلك الأيام، بالصراع الطبقي، بل كان يركز اهتمامه على استقطاب الناخبين من خلال التخفيضات الضريبية.

وجاء، من ثم، دور إصلاح نظام المعاشات التقاعدية. فواقع الحال أثبت أن تعهد نوربت بلوم (Norbet Blüm) – وزير العمل في حكومة كول – بأن «المعاشات التقاعدية مضمونة مائة في المائة» لا يقوم على أساس متين بالمرة. فكل المؤشرات أبانت بشكل قاطع أن عدد المتقاعدين يتفوق على عدد دافعي أقساط التأمين الاجتماعي، وأن هذا التفوق سيزداد وخامة مع مرور الأيام. وعلى خلفية هذا التطور، اختارت حكومة شرودر الائتلافية أن تحذو حذو البرنامج الذي نفذه السويديون: فهي خفضت معاشات التقاعد المدفوعة من صندوق الضمان الاجتماعي الحكومي ومنحت المواطنين تسهيلات ضريبية تحفزهم على التعاقد مع شركات التأمين الخاصة للحصول على معاشات تقاعدية إضافية، دخلت التاريخ باسم «معاشات ريستر»، نسبة إلى وزير العمل فالتر ريستر (Walter Riester). وبهذا النحو بدأ الحزب الاشتراكي على وجه الخصوص بتنفيذ تحول جذري لم تكن له سابقة قط في ألمانيا: فقد تخلت الدولة عن تعهدها بتأمين متطلبات الحياة الكريمة لكل الأفراد وطوال الحياة. فالمواطنون صاروا مجبرين على اتخاذ التدابير الشخصية لتأمين مستقبلهم. ومهما كانت الحال، فإن معاشات ريستر التقاعدية الخاصة بالعمال والمستخدمين، ومعاشات رورب – نسبة إلى عضو المجلس الاستشاري لدى الحكومة الاتحادية بيرت رورب (Bert Rürup) – الخاصة بأصحاب المهن الحرة، قد أمست، منذ ذلك الحين، من جملة البضائع المالية الأساسية التي تبيعها المؤسسات المالية المتخصصة بهذا الشأن. وهكذا أجبر الحزب الاشتراكي، على وجه الخصوص، المواطنين الألمان على إمعان النظر في الفرص المتاحة لاستثمار أموالهم: فقد صار عليهم أن يختاروا ما بين استثمار أقساط التأمين في صناديق الاستثمار أو في أسهم الشركات أو على هيئة تأمين على الحياة، أو في صيغة معاشات ريستر أو رورب.

وصار يُطلق على الثورة الثالثة التي قادتها حكومة شرودر اسم هارتس (Hartz) أو بالأحرى: هارتس واحد إلى هارتس أربعة. والملاحظ هو أن هذه الإصلاحات الخاصة بسوق العمل لم تكن سوى حصيلة الحل الوسط لا غير. وكانت هذه التدابير الإصلاحية من بنات أفكار بيتر هارتس (Peter Hartz)، رئيس اللجنة التي كلفتها الحكومة بإيجاد الحلول الناجعة لإصلاح الحال في سوق العمل. ويعمل بيتر هارتس، في الأحوال العادية، رئيسا لدائرة شؤون العاملين في شركة فولكس فاكن. وكان الرفاق في الحزب الاشتراكي قد أخبروا المواطنين بنصف الحقيقة في الحملة الانتخابية التي خاضوها من قبل، أي في صيف العام 2002. فقد أخفوا عنهم أن الموازنة الحكومية تعاني عجزا يبلغ 20 مليار يورو. من هنا، فقد كان على شرودر وآيشال أن يعثرا على أسلوب يمكنهما من التعامل مع هذا العجز بنجاح. وعلى خلفية هذا المسعى، نشأت الخطة المسماة «برنامج العام 2010» (Agenda 2010). وفي بادئ الأمر، أي من قبل أن يُطلق عليها هذا العنوان، كانت هذه الخطة مجرد برنامج تقشفي. وكيفما اتفق، فبعد برهة وجيزة من الزمن، أي بعدما عُرفت هذه الخطة ببرنامج العام 2010، فإنها أثارت لدى المواطنين حنقا لم يثره لديهم أي إجراء آخر.

وكانت فكرة هذه الخطة قد ولدت في مكتب المستشار في الأيام المتأخرة من خريف العام 2002. ففي ذلك الزمن كان الاقتصاد في وضع متأزم والبورصة في حال لا تحمد عليها والمعنويات في المشاريع قد تدنت إلى مستويات مثيرة للفزع. وما كان للمستشار بد من العثور على مخرج من هذا الوضع المتردي. وفي غضون هذا الوضع، سرب المقربون من المستشار في نهاية العام 2002 ومطلع العام 2003 إلى وسائل الإعلام ورقة عمل تتضمن الخطوط العريضة لإصلاحات لا علاقة لها البتة بالتعهدات التي قطعها على نفسه الحزب الاشتراكي. وكيفما اتفق، ففي الرابع عشر من مارس من العام 2003 عرض شرودر على البرلمان الاتحادي برنامج 2010. ففي تمام الساعة التاسعة من صباح ذلك اليوم تقدم شرودر إلى المنصة، وبيده مخطوطة كان قد انكب على كتابتها، طوال الليلة المنصرمة، وزير مكتب المستشار فرانك فالتر شتاين ماير وبضعة أفراد درجوا على

كتابة خطابات المستشار. وكان شرودر قد أدخل التعديلات على المخطوطة المرة تلو المرة، واقتصر خطابه على تناول الموضوعات الجوهرية: على تناول الإصلاحات القادرة على تغيير أوضاع البلاد بنحو جذري. وكان شرودر قد شطب شرح الأسباب التي تجعل هذه الإصلاحات أمرا لا مفر منه. ويا ليته كان قد احتفظ بهذا الشرح في خطابه. فربما كان قد نجح في إقناع الألمان بأهمية خططه.

بدلا من هذا، ترك المستشار الوقائع تتحدث عن نفسها. فقد أعلن أنه سيعرض على الملأ برنامجا لإصلاح النظام الصحي يفرض على المواطنين تضحيات أكبر - وغني عن البيان أن المستشار كان قد أعلن برنامجا لم يفلح في تحقيقه قط. كما أعلن عزمه على خلخلة قانون العمل الذي يفرض على أرباب العمل أن يلتزموا بمدة إخطار معينة من قبل أن يسرحوا العامل، وعلى تبسيط الضريبة التي تفرضها البلديات على أرباح الشركات والمهنيين - علما أن المستشار قد نجح في تنفيذ الأمرين على الرغم من الاعتراضات القوية التي حاولت صده عن مشروعه هذا. من ناحية أخرى، كان المستشار قد أعلن إصرار حكومته على تغيير الوضع القائم في سوق العمل تغييرا جوهريا - وهو إعلان بمشروع كان قد تسبب في تنحيته عن السلطة في ألمانيا بنحو نهائي. وبغض النظر عن هذا كله، فإن شرودر واصل حديثه قائلا: «إننا سنخفض ما تتحمله الدولة من مدفوعات تحويلية وسنشجع الأفراد على أن يتحملوا قسطا كبيرا من المسؤولية، وأن يتدبروا شأنهم بأنفسهم». وليس بخاف أن هذه الكلمات ما كانت تنطوي على أي لهجة منبرية، أو خطاب طنان رنان.

ولم ينطل مغزى كلمات شرودر على غالبية المواطنين. فهؤلاء لمسوا لمس اليد القسوة التي انتابت خطابه وبرنامجه 2010. وكانت النقابات العمالية والجناح اليساري في الحزب الاشتراكي قد اتخذوا موقفا مناوئا لم يفلح شرودر في السيطرة عليه إلا بعد جهد جهيد. بيد أن هذه الجهود لم تستطع الحيلولة دون إقدام العديد من أعضاء الحزب الاشتراكي على ترك الحزب والتحول إلى التنظيمات المتمردة التي سيتألف منها، لاحقا، حزب اليسار (Die Linkspartei). وكان شرودر قد أكره البلاد وحزبه في صيف العام

2005، أي قبـل انتهـاء الدورة التشـريعية، على خـوض انتخابات جديدة، يتبـين من خلالها بجلاء ما إذا كانـت أغلبية المواطنين لاتزال تدعم برامجه الإصلاحية. لكن مشـروعه هذا باء بالفشـل في نهاية المطاف. فهو خسـر الانتخابات وتنحى عن السلطة وتسلمت أنجيلا ميركيل (Angela Merkel)، زمام الحكم في ألمانيا في خريف العام 2005، واسـتطاعت تحقيق نفع كبير من الإصلاحـات التي نفذتها حكومة شـرودر الائتلافيـة، ففيما زاد عدد العاطلين عن العمل على 5 ملايين عامل في فبراير من العام 2005، انخفض هذا العدد في أكتوبر من العام 2008 إلى أقل من ثلاثة ملايين عامل.

إن شـرودر لم يكن في وضع أفضل من الوضع الذي يعيشـه كثير من المصلحين المتطرفـين. فبينما هم على اقتناع تـام بأنهم ينفذون ما يجب تنفيذه، عجزوا عن خطب ود غالبية الناخبين. فهم لا يسـتطيعون مواصلة البقاء في الحكم إلى أن تعطي مشـاريعهم الإصلاحية ثمارها. فالمواطنون يأخذون الجانب المؤلم في هـذه الإصلاحات، وليس الفرص الكبيرة التي تنطوي عليها مشـاريع الإصلاح. وفي أول سنتين من حكمه للبلاد استطاع شـرودر تجاهل هذه الحقيقة، فألمانيا عاشـت حقبة ازدهـار اقتصادي ملحوظ: فقد جرى تأسيس المئات من الشركات المساهمة الفتية، وحققت أسـعار أسهم الشـركات ارتفاعات كبيرة، ونما الاقتصاد بمعدلات معتبرة وكسـبت الشـركات العملاقة أرباحا طائلة. فالعالم كان يعيش، حينذاك، حقبـة الاقتصـاد الجديـد (New Economy)، أي حقبـة ازدهرت فيها الرأسمالية ازدهارا رائعا حقا وحقيقة.

4

ازدهار الرأسمالية

«نحن قادة العالم بلا منازع»
بيل كلينتون
رئيس الولايات المتحدة الأمريكية، 1998

لقــد كانت الحقبة عصــرا ذهبيا حقا وحقيقة، كانت مرحلــة ازدهار اقتصادي بدا وكأنه ســيدوم ردحا طويلا من الزمن، ونشــوة ما كان حد يحدها، وإســرافا في التطلعات إلــى أبعد الحدود. فبتشــجيع من السياســة، حققت الرأســمالية - في التســعينيات وفي مطلع الألفية الجديدة - ازدهــارا عظيما بكل معنــى الكلمة. وكان البعض من الاقتصاديين قد أعلنوا اندلاع عصــر جديد: عصر الاقتصــاد الجديد، اقتصاد التكنولوجيا الجديدة والاتصالات الحديثــة، زاعمــين أن هــذا الاقتصــاد ســيحقق ازدهارا مســتديما بكل تأكيد.

«الجميــع واثقــون بــأن خط المســيرة لن يكون غير المضي قدمــا وحــث الخطــى نحــو مصــاف أعلى. ومــع أن هذا الاعتقاد ليس إلا ضلالا أثبتت الأيــام زيفه، فإن بني البشــر يستســلمون لــه، تمامــا كما استسلموا للاقتصاد الجديد»
المؤلف

وكانت التكنولوجيا الجديـدة، تكنولوجيا الإنترنت من ناحية والتكنولوجيا البيولوجية من ناحية أخرى، قد سـحرت البشـرية. وهكذا شـهد العالم تأسيس شركات بنحو لم يشهده في السابق قط. وكانت أسعار أسهم كثير من هذه الشـركات قد ارتفعت إلى أربعة أضعاف خلال برهة قصيرة من الزمن. ومع أن بعض شـركات الإنترنت كانت غاية في التواضع من حيث الحجم، فإن قيمتها كانت قد أمسـت، بين ليلـة وضحاها، أكثر من قيمة بعض الشـركات الصناعية العملاقة. وبدا الأمر وكأن أسـواق المال باتت تخلـق مليارات ومليارات، مـن اليورو أو الدولار، من لا شـيء. واغتنمت الشـركات العملاقة والمصـارف المختلفة الفرصة فراحـت تمول عمليات عظيمة تشـتري الشركات في سياقها شـركات أخرى. على صعيد آخر، عاش العالم – بتشـجيع من المصارف الاستثمارية – حميا عمليات اندماج لم يشـهد العالم لها مثيلا منذ عشرات السنين. وكان المال الوفير قد خلق لاعبين جددا يتمتعون بسـلطان عظيم في أسواق المال: فصناديق المخاطر تراهن على المسـتقبل من خلال أدوات مالية غاية في الشمولية والتعقيد، ومؤسسـات «الجراد» تقتنص المشاريع بغية شرائها أولا، وتفكيكها من ثم، وبيعها لاحقا بأسـعار تحقق ربحا وفيرا. وبعبـارة واحدة، يمكن القول إن العصر الجديد كان عصر جشـع لا يعرف الحدود وحقبة إيمان راسخ بأن المرء قادر على تحقيق الأرباح بأسرع وقت ممكن. وأظن أن من نافلة القول الإشارة هنا إلى المخاطر التي تتولد عن إيمان من هذا القبيل.

الحلم بالازدهار الخالد

حينمـا كان مـارك أندريسـين (Marc Andreessen) لايـزال طالبا عاديا من طلبة جامعة إلينوي الواقعة في المنطقة الحدودية بين شـيكاغو وأنديانابوليس، فإنه كان يكسـب أجرا لا يزيد إلا قليلا على الحد الأدنى من الأجر السائد في الولايات المتحدة الأمريكية: فبأجر يعادل 6.85 يورو عن ساعة العمل الواحدة، كان أندريسين يعمل، هو وزميله أريك باينا (Eric Bina)، في مركز استخدامات الكمبيوتر المتقدم على تطوير برامج جديدة (Software)، وكان الطالبان يجهدان حتى سـاعات متأخرة من الليل، غير

أن ما توصلا إليه كان شـيئا يختلف كلية عما كانـا يريدان التوصل إليه: فقد توصلا إلى برنامج يجعل شبكة الإنترنت تبث بالألوان وليس بالأسود والأبيض. وكان أندريسـين وباينا قد طورا أول برنامج يستخدم في شبكة الإنترنت لتنظيم المعلومات وللعثور والاطلاع على هذه المعلومات (internet browser)، وكان هـذا الحدث تجديـدا غيَّر نظام الحياة تغييرا لا يتحقق إلا مرة أو مرتين في كل عقد من السنين.

وبعد سـنتين من هذا الحدث، في صبيحة التاسـع من أغسـطس من العام 1995، بات أندريسـين غنيا بنحو ما كان يخطر على باله. فكما هي العادة انكب أندريسين على جهاز الكمبيوتر حتى الساعة الثالثة فجرا. وفي الساعة الحادية عشرة من صباح ذلك اليوم نهض أندريسين من فراشه وراح يشغل جهاز الكمبيوتر. ولم يصدق ما تراه عيناه حينما دخل على الصفحة المختصة بتقديم أسـعار الأسهم في البورصات، أعني Quote.com: فسعر السـهم الواحد من أسهم شركة نت سـكيب Netscape سجل 71 دولارا. وكانت شـركة نت سكيب، الشـركة التي هو مالكها، قد جرى إدراجها في البورصـة في صبيحة ذلك اليوم، وكانت هذه هـي المرة الأولى التي تجرؤ فيها شـركة من شركات الإنترنت على تسـجيل نفسها في البورصة. وقبل أيام وجيزة من ذلك اليوم، كانت مصارف الاستثمار قد عرضت سهم شركته بسـعر لم يزد على 14 دولارا أمريكيا. بيد أن المستثمرين كانوا مستعدين، فـي أول يوم جرى فيه بيع الأسـهم في البورصـة، على دفع 30 و40 و50 دولارا أمريكيا عن السهم الواحد. وفي هذه اللحظة صارت قيمة شركة نت سكيب تزيد على ملياري دولار أمريكي، يمتلك منها الطالب الجامعي سابقا 58 مليون دولار أمريكي.

إنه لأمر جنوني، أمر جنونـي بكل معنى الكلمـة. إن هـذا الجنـون لا يصدقه حتى أكثر سماسرة البورصات تجربة وحنكة. فلم تكد تظهر، في السـاحة، الشـركة الفتية، الجريئة، التي لا يزيد عمرها على ستة عشـر شهرا ولا يزيد عدد العاملين فيها على المائة عامل، حتى صارت، فجأة، أكثر قيمة من شـركة عملاقة تسـتخدم آلافـا من العمال. وفي الواقع، فإن شـركة نت سـكيب ما كانت تقدم لسماسرة البورصة أكثر

من أمل ورهان على المســـتقبل. فمع أن شركة أندريسين ما كانت، حتى ذلــك الحين، تحقق أي ربح يذكر ولم تزد قيمة مبيعاتها على 20 مليون دولار أمريكي، فإنها كانت قد جسدت، بالبرنامج الذي طورته لخدمات شــبكة الإنترنت، نجاحا كان واحدا من أعظم النجاحات التي شــهدتها البورصات. وهكذا ارتفع ســعر الســهم الواحد من أسهم الشركة إلى أربعة أضعاف الســعر الذي كان سائدا قبل بضعة شهور، وارتفعت ثروة أندريسين، في نهاية ذلك العام، إلى 200 مليون دولار أمريكي.

ومنذ ذلك الحين، صار التاســع من أغســطس من العــام 1995 يوم ميــلاد الاقتصاد الجديــد (New Economy)، ذلك الاقتصاد، الذي يقال عنــه زعمــا، إن القواعد الموروثة لم تعد تســري عليه. ويؤكــد كهنة هذا الاقتصاد أننا إزاء تحــول من عصر إلى عصر آخر، إزاء تحول إلى عصر مفعم بالهناءة والأمل المشــرق. وما يقال عن الاقتصاد الجديد ليس بالأمر الجديد، فهو كان قد قيل عن كل العصور التي شــهدت تحقق اختراع غيَّر مجريــات الحياة الاقتصادية. ففي العشــرينيات قيل عن المذياع والطائرة نفس ما يقال الآن عن شــبكة الإنترنت، فهذه الاختراعات، جمعاء، دفعت بني البشــر، دوما، إلى أن يسرحوا بخيالهم. ولأن الجميع عرضة للإصابة بعدوى هذا الحماس المســرف، لذا لا أحد يمعن النظر في صدقية مزاعم هــؤلاء الكهنة، لا أحد يتحقق من المخاطر التــي تنجم عن هذا الحماس. فالجميع واثقون بأن خط المسيرة لن يكون غير المضي قدما وحث الخطى نحو مصاف أعلى. ومع أن هذا الاعتقاد ليس إلا ضلالا أثبتت الأيام زيفه، فإن بني البشر يستسلمون له، تماما كما استسلموا للاقتصاد الجديد.

فــي هذا العصر الجنوني لا تتحدد مســيرة الحيــاة الاقتصادية من خــلال المصانع ذات التاريــخ الحافل بالأمجاد، بل من خلال الشــركات الفتية المتخذة من كراجات السيارات ورشة للعمل. في الاقتصاد الجديد لا يحدد إيقاع المســيرة ســادة يرتدون بدلا غامقة الألــوان، بل يحددها شــباب تخرجوا من فورهم في الجامعات، شــباب لا ينتعلون غير أحذية الرياضة، ولا يتهيبون من ركوب المخاطر ولا يخافون من العمل على تنفيذ أفكار مســرفة في التطلعات. إن هؤلاء الشباب يعلمون، منذ البداية، أي

في لحظة تأسيس شــركاتهم، أنهم سيحولون شــركاتهم، بعد سنتين أو ثلاث ســنوات، إلى شركات مساهمة يجري تداول أسهمها في البورصة. وهكذا تطور الاقتصاد الجديد بســرعة لا تتــرك للمتابع لحظة واحدة لكي يســترد أنفاسه. وبعد ســنتين فقط من تأسيس «نت سكيب»، جرى إدراج شــركة ياهو (Yahoo) في البورصة أيضا. وحتى ذلك الحين كانت هذه الشركة المختصة بخدمات الإنترنت نكرة لا يعرفها إلا عدد قليل من الأفــراد، ولا يزيد عدد العاملين فيها على 46 مســتخدما. بيد أن هذه الشــركة التي أنشــأها طالبان من طلبة الدكتوراه في جامعة ستانفورد، تحولت، بعد أربعة أعوام فقط، إلى شــركة تشغل 1200 مستخدم وذات قيمة تقدر بنحو 97 مليار يورو، أي أن قيمتها كانت قد صارت، في ذروة ازدهار بورصات العالم، تعادل مجموع قيمة شــركـات الفولكــس فاغـن وVEBA وBASF وMetro وLufthansa. وتواصلت المسيرة فظهرت، من ثم، شركات أخرى من قبيل شركة بيع الكتب من خلال شبكة الإنترنت (Amazon) التي وصلت قيمتها بعد أربعة أعوام من تأسيســها إلى 23.3 مليار يورو، وشــركة المزاد عبر شبكة الإنترنت (Ebay) التي بلغت قيمتها بعد أربع سنين من إنشائها نحو 15 مليار يورو.

وحذت حذو هذه الشــركات، في الولايات المتحدة الأمريكية أولا وفي أوروبا وآســيا لاحقا، المئاتُ من الشركات المختصة بمسائل الإنترنت. ومع أن هذه الشركات قد قدمت لبني البشر أمورا خارقة فعلا، فإنها لم تقدم لمشــتري أســهمها ضمانات أو أرباحا. ولكن، ما قيمة الضمانات والأرباح فــي هذا العصــر الجنوني؟ إن هذه أمــور ما عادت لهــا أهمية في هذا العصر. فقواعد التقييم التقليدية صارت بالية وأكل الدهر عليها وشرب. الخيــال الجامح فقط هــو الأمر الذي يقرر الأمور. ومــا يجري بيعه هنا هو الأمــل لا غير. فما يراه الجميع، في هذه الأشــهر، هو الغد ليس إلا، هو المســتقبل وليس اليوم الحاضر أو اليوم المنصــرم. إن الجميع واثقون مــن أن فــي الإمكان تكاثر المال بلا حد محدود. «فالتاريخ لم يشــهد قط عصرا تكاثرت فيه الثروات بالســرعة التي تكاثرت بها الثروات حينذاك»، وفــق ما يقوله آلن برينكلي (Alan Brinkley)، أســتاذ التاريخ في جامعة

كولومبيا في نيويورك. «حقا استطاع، في مطلع القرن العشرين، كثير من بني البشر تحقيق ثروات عظيمة في سياق حياتهم المديدة، أعني أفرادا من قبيل ملوك شركات السكك الحديد وأباطرة شركات البترول والصلب والحديد. غير أن هذا كله لا يذكر مقارنة بأولئك الأفراد الذين يمتلكون بضع مئات الآلاف من الدولارات الأمريكية في بادئ الأمر، ويسجلون شركاتهم في البورصة في اليوم التالي ويصبحون، بين ليلة وضحاها، من أصحاب المليارات».

واستسلم الألمان، أيضا، إلى هذا الجنون. فمثل من غاب عنهم الوعي، راح القوم يشترون أسهم الشركات بنهم غير مسبوق، فأسهم الشركات بدت لهم وكأنها ذهب العصر الجديد. فبينما سجل في العام 1997 في ألمانيا، 36 شركة جديدة في البورصة، ارتفع هذا العدد في العام 1999 إلى 194. وفجأة صار ملايين من المواطنين الألمان يعتقدون أن في الإمكان تحقيق الثراء بلا عمل أو بذل جهد كبير. وليس ثمة شك أبدا في أن البعض منهم قد تحوَّل إلى مليونير، أعني أولئك الذين اغتنموا فرصة ازدهار شركات التكنولوجيا الحديثة وجنوا مالا وفيرا من ذلك الجنون، أعني أولئك المسرفين في أناقتهم والذين توافرت لهم أيد من ذهب حينما اشتروا ما اشتروا من أسهم شركات مختلفة، شركات ما كان أحد قد سمع بها قبل بضعة شهور، أعني شركات من قبيل Brokat أو TV Loonland أو Pixelpark. وكما كانت الحال في الولايات المتحدة الأمريكية، أنجبت من لا شيء، البورصات الألمانية أيضا، كثيرا من أصحاب المليارات، أنجبت الأخوين هافا (Haffa) اللذين امتلكت شركتهما المسماة EM.TV حقوق بث برامج تلفزيونية مخصصة للأطفال، وغيرهارد شميد (Gerhard Schmid) الذي احتال على المواطنين وأسس شركة سلبت المواطنين ملايين لا تعد ولا تحصى، وشتيفان شامباخ (Stephan Schambach) الذي طور برنامج الكمبيوتر المسمى Intershop، أي ذلك البرنامج الذي يصلح لتأسيس محلات تجارية في شبكة الإنترنت بأسرع من البرق. فهؤلاء، جميعا، سجلوا شركاتهم فيما كان يسمى «السوق الجديدة» أي تلك السوق التي جرى افتتاحها في فرانكفورت في مطلع العام 1997 وذلك بوصفها

فرعا يتبع البورصة الألمانية ومخصصا لتداول أسهم شركات التكنولوجيا الحديثة والاتصالات الجديدة فقط. إن هؤلاء جميعا، كسبوا مليارات من اليورو حينما ارتفع سعر أسهم شركاتهم إلى عشرة أضعاف في الوهلة الأولى وإلى مئات الأضعاف فيما بعد.

ونجح ملايين من المواطنين الألمان في زيادة ثرواتهم على أضعاف القيمة التي كانت عليها من قبل. وكانوا يتزاحمون أمام شبابيك المصارف وذلك من أجل شراء أسهم الشركات التي أُدرجت حديثا في البورصات المختلفة. إنهم يشترون أسهم شركات متخصصة بالإنترنت وتعمل في ورش هي أشبه بالدكاكين والأكشاك أو أسهم شركات التكنولوجيا البيولوجية، أي أنهم كانوا يشترون أسهم شركات لا يعرفون عنها شيئا أبدا. وكانت أسعار بعض الأسهم قد حققت ارتفاعات بلغت 30 و40، لا بل و50 في المائة في يوم واحد. وكان سعر السهم الواحد من أسهم شركة التلكوم الألمانية قد ارتفع خلال أقل من أربعة أعوام إلى سبعة أضعاف. وحاز ثمانية ملايين مواطن ألماني أسهما من هذه الشركة أو تلك، وكان 2،5 مليون منهم قد دخلوا حديثا في زمرة المساهمين. وكان هؤلاء يقامرون على أسعار الأسهم من خلال ما في مكاتب عملهم من أجهزة كمبيوتر، وكانت الشائعات المتعلقة بتطور البورصة حديث الساعة بالنسبة إلى هؤلاء الأفراد، فهم يناقشونها ويتجادلون بشأنها في كل المناسبات تقريبا، في حفلاتهم أو في زياراتهم الخاصة. وحتى صحف صفراء من قبيل صحيفة Bild-Zeitung، باتت تنصح قراءها بأن يستثمروا أموالهم في أسهم الشركات. إن الأمر كان يدور أولا وأخيرا حول شيء واحد لا غير: اشتروا! اشتروا كل ما تستطيعون شراءه! اشتروا قبل أن تفوتكم الفرصة الذهبية.

وكان الممولون قد ساهموا في هذا التطور في البورصات، فهؤلاء انتهجوا أسلوبا جديدا في إنشاء الشركات الكبرى. فالشركات العازمة على المغامرة بما لديها من رأسمال (venture capital) كانت تتطلع بشغف كبير إلى تمويل الراغبين في تأسيس شركة جديدة بالرأسمال الضروري. وكانت هذه الشركات تساند المشروعات الجديدة عمليا ومعنويا، وذلك لأنها تريد لهذه المشروعات تحقيق النمو السريع

والتســجيل في البورصة في أسرع وقت ممكن. ولم يكن النجاح حليف كل هذه المشروعات. غير أن المشروعات التي نجحت، في تحقيق الهدف المنشــود، حققت المال الوفير فعــلا. ومهما كانت الحال، فإن الصناديق الجيدة كانت تحقق أرباحا تبلغ 40 أو 50 في المائة. وكان فالك شتراشيك (Falk Strascheg)، مؤسس شركة Münchner Technologieholding قد عبــر عن الحقيقة بعينهــا حينما قال: «إن معــدلات الربحية هذه تتحقق عادة في الاتجار بالمخدرات فقط».

ولم يشــهد أي مكان آخر في العالم منافسة بين العازمين على المغامرة برأسمالهم، بكثافة المنافسة التي سادت في ساند هيل (Sand Hill Road)، هذا الشــارع الواقع في وادي الســيليكون، وفي مينلو بارك Menlo Park على وجه التحديد. فهذا الشارع المتواضع المظهر كان مأوى أربعمائة شركة من الشــركات المغامرة بما لديها من رأسمال. وكان من بين هذه الشركات شــركات ذائعة الصيت في قطــاع التمويل المالي. وهكــذا، كان الراغبون في تأســيس شــركات جديدة يقطعون الشــارع ذهابا وإيابا مفتشين عن أفضــل عرض مالي. وكانت المفاوضات تتم، في أغلب الأحيان، في مطعم صاخــب اســمه Buck's، وكان هذا المطعم مزينا بنحــو يتفق مع الأجواء المميزة للوادي الواقع إلى الجنوب من ســان فرانسيسكو، فإلى الأعلى من بوفيه المطعم تدلى رأس بقرة وانتصبت خلف الخزانة دمية تجســد امرأة ارتدت ملابس مصنوعة من جلد الثعبان. ووفق ما يقوله الرواة، فإن مارك أندريســين وجيم كلارك، مؤسسي نت ســكيب، قد اتفقا في هذا المطعم مع إحدى الشــركات المغامرة بما لديها من رأســمال على شــروط تمويل شركتهما الجديدة.

وتستخدم الشركات العازمة على المغامرة بما لديها من رأسمال بضعة خبراء متخصصين في إســداء المشورة للشــركات الفتية، وبضعة أخرى من الخبراء في توظيف الأموال. وإذا كانت هذه الشــركات قد استثمرت في الشــركات الفتيــة 3.5 مليار دولار أمريكي في العــام 1990، فإنها اســتثمرت في هذه الشــركات العام 1999 رؤوس أمــوال بلغت قيمتها 104 مليــارات دولار أمريكي. إن هذه الشــركات كانــت بمنزلة الغربال

الذي ينتقي الشـــركات المناســـبـة لمتطلبــات الاقتصــاد الجديد. وتكاد ألا توجـد شركـة أخـرى نجحــت نجاح Kleiner Perkins Caufield & Byers فـــي انتقــاء الجواهــر المنشـــودة. إن هـــذا الصنــدوق، المسمى اختصارا KPCB، والذي جرى تأسيســه العام 1972، اكتشــف وســانــد مشـــروعــات ذائعــة الصيــت من قـــبيـــل Amazon وAOL وCompaq وGoogle وLotus وNetscap وSun Microsystems، وتتصرف شـــركة KPCB، ومـــا شـــابهها من الشـــركات الأخرى، كما لو كانـــت في صالة قمار. فكل شـــركة من هذه الشركات تراهن، في آن واحد، على عشرات الشـــركات، وذلك لأنها تعلم جيدا أن واحدة أو اثنتين من هذه الشـــركات ســـتفلح في تحقيق النجاح وســـتحقق أكبر إيراد مالي، خصوصا حينما تُسجل في البورصة. وهكذا، نجحت شركات رأس المال المغامر بالحصول على ربح يبلغ أضعاف الرأســـمال الذي غامرت به. ويشـــير جيم كلارك، الشريك المؤسس لشـــركة نت سكيب، إلى أهمية التسجيل في البورصة، فيقـــول: «من غير التســـجيل فـــي البورصة لا توجد انطلاقـــات كبيرة. فالتســـجيل في البورصة هو قوة الدفـــع القادرة على تحويل الأحلام إلى حقائق ملموسة».

إن التحـــولات الناجمة عن الاقتصاد الجديد تخطت بكثير شـــركات الإنترنـــت: فالثورة في مجـــال الإنترنت أدت إلى ارتفـــاع الإنتاجية في قطاعات اقتصادية أخرى أيضا. فقد أخذت المشاريع تستثمر الأموال في شراء حاسبات جديدة وفي مد خطوط اتصالات جديدة وفي تكنولوجيا الاتصالات الجديدة. فكلما كانت الكمبيوترات أسرع في أداء العمليات، وكان بيع البضائع عبر شـــبكة الويب العالمية أسهل، وتمت العمليات في المكاتب والمصانع بسرعة أكبر، كان الإنتاج في المصانع أكبر. وكانت هذه الدفعة القوية في الإنتاجية قد أســـبغت على الولايات المتحدة الأمريكية ازدهـــارا اقتصاديا ما كان له مثيل: ففي العام 1997 كان عدد العاطلين عـــن العمل يبلغ نحو 4 فـــي المائة، أي أنه كان قد بلغ أدنى مســـتوى له منذ مطلع الســـبعينيات. وبعد ســـنتين من هذا العام، أعلن الإحصائيون أن الولايـــات المتحدة الأمريكية قد تمتعت بالازدهـــار الاقتصادي للعام

التاسـع على التوالي. لقد دام الازدهار الاقتصادي في الولايات المتحدة الأمريكيــة زمنا لم يكن له مثيل منذ أزمة الكســاد الكبير الذي عصف بالاقتصاد العالمي.

أضف إلى هذا أن الاقتصاديين كانوا قد أشاروا إلى ظاهرة غير عادية: فقد بدت الأمور وكأن التضخم قد غاب عن الساحة كلية - أي بدت وكأنه قــد ولت بغيــر رجعة تلك الرزية التــي كانت تنهي كل ازدهــار اقتصادي. فقد جرت العادة على أن ترتفع معدلات الأجور ومســتويات الأسعار، حالما تتســم الأيدي العاملة بالندرة وعندما تكون الطاقات الإنتاجية في المصانع مستنفدة بالكامل. غير أن الأمر لم يكن على هذا النسق في حقبة الاقتصاد الجديد؛ ففي هــذه الحقبة من الزمن ما كان هناك أي أثر للتضخم. وكان الاقتصاديون قد فســروا الظاهرة من خلال الإشــارة إلى ارتفاع الإنتاجية بمعــدلات كبيرة، فهذا الارتفاع مكن المشــاريع من إنتــاج بضائع أكثر. كما أنهم فســروا هذه الظاهرة من خلال المنافســة القوية التــي اندلعت على مســتوى العالم أجمع. فالمنتج الذي يطلب ســعرا أعلى من السعر السائد لدى المنافســين، يفقد زبائنه بكل تأكيــد ويدفعهم إلى التوجه إلى المنتجين المنافسين وشــراء ما يحتاجون من بضائع بأسعار أدنى من أسعاره. وخلب هــذا الوضع لــب الاقتصاديين: فهم صاروا شــهودا علــى تحقق اقتصاد سحري، اقتصاد ينمو، على ما يظهر، بنحو مستديم ولا ترتفع فيه مستويات الأســعار إلا ما ندر. وهللت المجلة الاقتصادية الأمريكية Business Week غبطــة ورضا فكتبت قائلة: We have here the magic bullet (لدينا الآن الرصاصة السحرية).

وما كان هناك أحد يشك في هذه النظرية، ما كان هناك أحد يرى ضرورة للتســاؤل: أيمكن فعلا تحقق ازدهار مســتديم؟ أيمكن فعلا تجاوز التقلبات الدورية في النشاط الاقتصادي بنحو نهائي؟ نعم، هذا كله من الأمور الممكنة التحقــق، وفق جواب دعاة الاقتصاد الجديد. نعم، هذا كله من الحقائق التي لا غبــار عليها، وفق مزاعم الصحف والمجــلات المختلفة. وكان الاقتصاديان يوناتان إيتــون (Jonathan Eaton) وصامويل كورتوم (Samuel S. Kortum) قد توصلا حسابيا إلى أن الاقتصاد العالمي يستطيع النمو في كل عام بنقطة

مئوية أكثر من النمو الذي حققه في السابق، فيما لو واصل التقدم التكنولوجي وعمليات الابتكار والتجديد انتشـارها السريع في ربوع المعمورة. وكان هاري دنت (Harry Dent)، الخبير الأمريكي المختص بالبحث في شؤون المستقبل قد تنبأ في مؤلفه الموسوم The Roaring of 2000s (الازدهار في الألفية الجديدة) أن الازدهار سيدوم طوال الألفية الجديدة.

لقد عاش العالم، آنذاك، نشوة جماعية. فقادة الشركات والمستثمرون والمواطنون العاديون لم يدر في خلدهم أن ديمومة هذا الازدهار تتوقف على مدى قدرة الازدهار نفسه على تغذية نفسه بنفسه: على استمرار الروايات الساحرة المؤكدة على انتصار الاقتصاد الجديد؛ والحماس الذي ينشأ عن الإسراف في الحماس. وفي أوروبا أيضا، هذه القارة العتيقة التي بدت وكأنها قد تحجرت منذ أمد طويل، اختفت، آنذاك، العقلانية. فالبيانات، التي نشرها الإحصائيون، بدت وكأنها دليل قاطع يبرر سيطرة النشوة على الجميع. ففي ذروة ازدهار الاقتصاد الجديد سجل الاقتصاد الألماني نموا بلغ 3 في المائة، وانخفض عدد العاطلين عن العمل بنحو ملموس؛ ولم ترتفع الأسعار إلا قليلا. وهكذا، وفجأة، بات الأوروبيون على ثقة تامة بأن اقتصادهم قد أشرف على تحقيق نمو متسارع شبيه بالنمو المتحقق في الولايات المتحدة الأمريكية. لا بل أسرف البعض منهم في الأماني والطموحات، فتصور أن الاتحاد الأوروبي صار قاب قوسين أو أدنى من التفوق على الولايات المتحدة الأمريكية بوصفها قوة اقتصادية عظمى. وكانت مجلة شتيرن (Stern) الألمانية قد نشرت عنوانا يعبر بنحو دقيق عن تصورات ذلك الزمن الأهوج: «والآن حان أوان السنوات السبع السمان» (*).

أصلِحْ حال المشروع، اعرضه للبيع، أو أغلق أبوابه نهائيا - نظرية تعظيم قيمة الأسهم

إن جاك ويلش (Jack Welch)، الذي يعتبر واحدا من أنجح رؤساء الشركات، عايش كثيرا من سنوات الرخاء والازدهار. فبصفته رئيس شركة جنرال إليكتريك (General Electric) حقق ويلش أرباحا فاقت قيمتها

(*) إشارة إلى قصة يوسف عليه السلام، وجوابه حين سئل عن مغزى حلم فرعون بالبقرات السبع السمان والبقرات السبع العجاف [المترجم].

قيمـــة الأرباح التي حققها أغلب زملائه من رؤســـاء الشـــركات. فهو حول الشـــركة العملاقة، المتخصصة في إنتاج مصانع توليد الطاقة الكهربائية والتوربينات ومحركات الطائرات، والمالكة لشـــبكة التلفزيون «إن بي سي» (NBC)، إلى أثمن شـــركة على مستوى العالم أجمع، فقد بلغت قيمتها في البورصـــة 400 مليار دولار أمريكي. وكانـــت المجلة الاقتصادية الأمريكية «فورتون» (Fortune) قد أسبغت عليه لقب «رجل أعمال القرن».

وفي نهاية التســـعينيات، كان على المرء الراغـــب في زيارة ويلش في نيويورك أن يعبر، وهو قادم من الشـــارع المســـمى Fifth Avenue ميدان روكفلـــر (Rockefeller Plaza). ويقـــف الزائر الســـالك هـــذا الطريق قبالة تمثـــال ذهبي لأحد أبناء آلهة الإغريق: تمثال يجســـد بروميثيوس (Prometheus) وهـــو يقـــدم النار إلى بني البشـــر. ومنـــذ العام 1940 تشمخ من خلف التمثال البناية الرئيسية من مجمع روكفلر Rockefeller) Center)، وتتميـــز هذه البنايـــة بكثرة ما فيها من زخرفـــة. فقد تأثرت هندستها بالطراز الفني الذي نشأ في فرنسا العام 1925 (Art-déco). وفي بادئ الأمر، كانت الخطة تقتضي أن تنشأ في هذا المكان دار الأوبرا، غير أن أزمة الكساد الكبير الذي عصفت بالاقتصاد العالمي العام 1929 حالت دون تحقيق هذا المشـــروع. وهكذا شـــيد هنا جون روكفلر الثاني، ابـــن إمبراطور الصناعة البترولية الشـــهير، كاتدرائية مـــن كاتدرائيات الرأســـمالية. ويقع مكتب ويلـــش في الطابق 51 من هـــذه البناية. وبدا ويلش، وقد خلع سترته وشمر عن ساعديه وراح يتكئ بظهره على المقعد، غاية في اللطـــف والدماثة. وويلش ذو عينين صغيرتين براقتين يقظتين. وحينما يهجم عليه زواره بأسئلة فظة، يزداد ويلش يقظة وحماسا ويمضي قائلا وهو يضحك بملء شدقيه: Hey guys, I love you. You want to fight «أيها الفتيان، إني أحبكم، فأنتم تريدون العراك». ويبرر ويلش، عن طيب خاطر، ســـبب كســـبه 30 مليون دولار أمريكي في السنة، أي كسبه دخـــلا يبلغ 700 إلى 800 ضعف الدخل الـــذي يحصل عليه العامل في شـــركة «جنرال إليكتريك». ويفســـر ويلش هذه الحقيقة بقول مفاده: إن هذا هو منطق الســـوق، فكل واحد يحصل على الدخل الذي يســـتحقه.

ويواصل ويلش تبريره فيقول: «إننا لا ننزل إلى الشــارع وبيدنا المســدس لنرغم الناس على العمل في المصنع». ويسهب ويلش في الحديث لكي يبرر شــعاره الشــهير: Fix it, sell it or close it «أَصْلِحْ حال المشروع، اعرضه للبيــع أو أغلــق أبوابه نهائيا»، ويواصل ويلش حديثــه فيقول: «إذا أنت لم تصلح حال مشروعك في الوقت المناسب، فإنك ستقف أمام حطام لا قيمة له. وعندئذ لا مندوحة لك عن أن تتصرف بكل قسوة ووحشية».

وكان ويلش قد قلب «جنرال إلتكتريك» رأسا على عقب، وبنحو لم يجرؤ عليه أي واحد من الرؤساء السابقين له في إدارة الشركة. وويلش رئيس لا يعرف الرفق أو الهوادة. فهو خفض عدد مجالات العمل، التي تنشط فيها الشــركة، من 350 إلى 12 مجالا. وكان قد أوصى المسؤولين في الشركة بضرورة تســريح 10 في المائة من العاملين في كل عام والاســتعاضة عنهم بقوى عمل جديدة، وذلك لضمان أن تعمل شركة جنرال إليكتريك بأعلى كفاءة ممكنة. وهكذا، سُــرِّح نصف الأربعمائة ألف عامل، الذين كانوا يعملون في الشــركة عند تســلم ويلش زمام القيادة. ويطلق عليه منتقدوه لقب «جاك النيوتروني» (Neotronen-Jack) قاصدين بذلك أنه فتك بالمصانع وبالعاملين فتك القنبلة النيوترونية، فالمصانع وعمالها لم يبق منهم غير الجدران. لكن مريديه يحتفون به باعتباره بطلا. فاسمه صــار عنوانا «على قصة حافلة بالنجاحــات»، وفق ما يقوله رون زومر (Ron Sommer)، الرئيس الســابق لشــركة التلتكوم الألمانية. ويعترف طواعية هاينرش فون بيرر (Heinrich von Pierer)، الرئيس الســابق لشركة سيمنز (Siemens) بكفاءة ويلش فيقول إن «جاك ويلش المقياس الذي نقيس من خلاله مقدار إنجازاتنا».

وكان ويلش عنوانا على نظرية تكن كل الاحتقار للمشاعر الإنسانية. إنه العنوان الصادق على النظرية التي اتسعت انتشارا في التسعينيات: أعني نظرية تعظيم قيمة الأسهم (Shareholder-Value)، فهذه النظرة تقيّم عمل رؤساء الشــركات من منظور واحد ومن خلال هدف محدد: قيمة أســهم الشركة يجب أن ترتفع بأســرع معدل ممكن. ومعنى هذا هو أن رئيس الشــركة المهتم بتعظيم قيمة الأســهم لا يجوز له أن يأخذ

في الاعتبار الرزايا الإنســـانية الناتجة عن تسريحه آلاف العاملين. فهو مكلف بالعمل على تعظيم قيمة الأسهم فقط. وتعم الفرحة البورصات، على وجه الخصوص، حينما يتناهى إلى سمعها أن رؤساء الشركات قد سرحوا قسما من العاملين لديهم. وتنعكس هذه الغبطة في ارتفاع قيمة أســـهم هذه الشركات في البورصات. ويســـبغ هذا المنطق الشاذ النفع الوفير على قادة الشـــركات على وجه الخصوص، فمكافأتهم المالية تتم من خلال خيارات الأسهم في المقام الأول.

وابتكـــر هذه النظرية الفظة مواطن أمريكـــي مختص بعلم الاقتصاد اســـمه ألفريد رابابورت (Alfred Rappaport)، فهذا الأســـتاذ الجامعي أذاع هذه النظرية في كتاب له نشره العام 1986 بعنوان: «تعظيم الأسهم: معيار لقيادة الشركات». وكانت هذه النظرية قد خلبت لب قادة الشركات الأمريكية في بادئ الأمر، أي في التسعينيات. وانتشر، من ثم، في أوروبا أيضا، الاعتقاد الساذج أن النجاح في البورصة هو المطلوب أولا وأخيرا. فعلى خلفية هذا الاعتقاد أعلن يورغين شـــريمب (Jürgen Schrempp)، رئيس مجلس المديرين لدى شـــركة دايملر كرايســـلر أن شـــركته ملزمة بتحقـــق الربح، والربح في المقـــام الأول، والربح أولا وأخيرا. وأكد رئيس الشـــركة العملاقة في مجال إنتـــاج الطاقـــة VEBA أولريش هارتمان (Ulrich Hartmann) أن «ثقافتنـــا وتوجهاتنـــا تحتم على كل واحد في الشـــركة أن يفكر بنحو يتفق مع متطلبات ســـوق رأس المال». ومع مرور الأيام، استســـلم أغلب قادة الشركات الألمانية إلى هذه النظرية من دون أن يختبروا مغزاها ومن غير أن يســـألوا عـــن مدى صدقيتها. بيد أنهم سرعان ما وثقوا بأن قيمة السهم ترتفع في البورصة ارتفاعا قويا حينما يسرحون قسما من العاملين ويزودون مصانعهم بالإنسان الآلي وما سوى ذلك من آلات ومعدات. بهذا المعنى، استســـلم رؤساء الشركات العملاقة لما تمليه عليهم أســـواق المال ولما يفرضه عليهم المحللون في البورصات، الذين لا يتركون فرصة من غير أن يطرحوا الأســـئلة المحرجة ولما تأمر به الصناديق العملاقة التي تدير المليارات وتتدخل بشـــكل مســـرف في شؤون الشركات.

وفــي حين صار كثير من قادة الشــركات يتصرفون، لهذا الســبب، بسرعة بالغة لا تترك لهم فرصة لاسترداد أنفاسهم، صار آخرون منهم أكثر إيغالا في الوحشــية. فهم يبذلون قصارى جهدهم لتحسين صورة ما يقدمون من بيانات، صاروا يشترون ويبيعون بعض أجزاء المشروعات في فترات زمنية لا تتعدى الأشــهر في بعض الأحيان، صاروا يعتقدون أنهم مكلفون بإدارة المحافظ الاســتثمارية لا غير. وكان الفرنسي جان ماري ميســييه (Jean-Marie Messier) واحدا من هؤلاء المحظوظين. فهو قلب شركة Général des Eaux رأسا على عقب فجعل منها شركة عملاقة ذائعة الصيت في مجال الإعلام، جعل منها ثانية أكبر شركة في العالم في هذا المجال. فهو اشترى شركة Universal العاملة في هوليود وحول اســم هذه الشــركة العملاقة البالغة من العمــر 150 عاما إلى Vivendi Universal، ويعرب ميسييه في مذكراته عن اعتقاده أنه كان «بطل العالم» (Maitre du Monde) في هذا المضمار. غير أن أصحاب الشأن طردوا هذا «البطل» من الشركة في يوليو من العام 2002، وذلك لأنه كان قد تســبب في انخفاض قيمة الشركة في البورصة بمقدار بلغ 70 مليــار يورو. علــى صعيد آخر، راح الادعاء العــام يحقق معه بتهمة تزوير ميزانية الشــركة. وهكذا انهارت هــذه الإمبراطورية المصطنعة بالسرعة نفسها التي أنشأ فيها ميسييه هذه الإمبراطورية.

وكان ألبــرت دانلاب (Albert Dunlap) أكثر فظاظة في أفعاله. فعلى خلفيــة الجهود التي بذلها لإصــلاح حال كثير من الشــركات الأمريكية، قلص دانلاب فرص العمــل بلا رحمة أو هوادة. وكان يردد بلا انقطاع أن «المشروعات الاقتصادية ليست مؤسسات للرعاية الاجتماعية. إن الأمر يدور هنا حول الربح أولا وأخيرا. وهكذا، فإن من لا يريد إدراك هذه الحقيقة، لا خيــار لنا غير طرده من بين صفوفنــا». وكان الأمريكيون يطلقون عليه لقب «المنشــار الجبار». ومهما كانت الحال، فهو كان قد تولى إصلاح حال مختلف الشــركات المتخصصة في إنتاج الحاجات المنزلية، أعني شــركات من قبيل Lily-Tulip وScott Paper وSunbeam، وكان دانلاب قد ســرَّح ثلث العاملين لدى شــركة Scott، البالغ عددهم 11 ألف عامل، وطرد في

شـــركة Sunbeam نصف العاملين البالغ عددهم 12 ألف عامل، كما أغلق أبـــواب 12 مصنعا من أصل 18 مصنعا كانت تديرها شـــركة Sunbeam، وكان دانلاب قد أشـــار إلى أســـلوبه في الإصلاح، فقال: «اهجم بكل قوة! اهجم هجوما كاسحا! إن هذا هو مفهومي للعلاج بالصدمة». غير أنه هو نفسه ســـرعان ما طُرد من وظيفته شر طردة. فـ «المنشار الجبار» كان قد زوَّر البيانات. وهكذا منعته السلطة المكلفة بالرقابة على البورصة منعا باتا من أن يتبوأ، ثانية، مكان القيادة في شركة من الشركات الأمريكية.

إن ميسييه ودانلاب، ومَن هم مِن طينتهم من رجال الأعمال، هم القوم الذين يتركون الناس يفزعون من رأسمالية تعظيم الأسهم. فوحشية هؤلاء الناس من رجال الأعمال تبين بجلاء: أن الشـــخص الذي لا يحدوه شـــيء آخر غير كسب رضا البورصة، يتجاهل أن الوظيفة التي ينبغي بالمشـــروعات أن تمارسها، إنما تكمن في إنتاج السلع الجيدة وتوفير فرص العمل للمواطنين. بهذا المعنى، فإن الشـــخص الذي يثق وثوقا أعمى بما يقولـــه له المحللون المختصون بالبورصات وبما يردده على سمعه قادة صناديق المخاطر، يخسر سريعا الجسور التي تربطه بأولئك الناس الذين هم غاية في الأهمية بالنســـبة إلى نجاح هذا المشـــروع أو ذاك. من هنا، يرى فريدموند مالك (Fredmund Malik)، الأســـتاذ في جامعة سانت غالن السويسرية والذي يعتبر واحدا من مشاهير استشاريي الشركات، أن سذاجة نظرية تعظيم الأسهم «لا تختلف عن سذاجة المقامرين الذين يؤكدون أن الربح حليفهم دائما وأبدا».

إن قادة الشـــركات، المؤمنين بنظرية تعظيم الأسهم، يحركهم، في نهاية المطاف، الأمران التاليان فقط: التهافت على كسب الأرباح، والتهافت على دمج الشـــركات بنحو متصاعد. وليس ثمة شـــك في أن البعض من هؤلاء يصابون بجنون العظمة.

نتائج جنون العظمة - عصر الاندماجات العملاقة

إن ســـتيف كيز (Steve Case)، رئيس مجلس إدارة كبرى الشركات الأمريكية الناشـــطة في مجال الإنترنـــت AOL، عمل على مدى أربعة أشـــهر لتحقيـــق ما حققه في هـــذا اليوم. فهو كان قـــد التقى، خفية،

مرارا وتكرارا غيرالد ليفين (Gerald Levin)، رئيس شركة تايم وورنر (Time Warrner) التي تعد واحدة من كبريات إمبراطوريات العالم في مجال الإعــلام. فهما كانا قد تفاوضا في باريس وفي شــنغهاي وفي منــزل ريفي يقع في الولاية الأمريكية فرجينيا. وبهدوء بين وبعيدا عن الأنظــار كان الرجلان قد اتفقا على دمج شــركتيهما، أي على تحقيق أعظــم عملية اندماج شــهدها العالم حتى ذلك الحين. وفي العاشــر من يناير من العــام 2000، أعلن القائدان على الملأ مضمون ما اتفقا عليــه. وكانت الفرحة قد طغت على كيز فــراح يرقص رقصة هوجاء، ويقفز على خشبة المسرح قفزات جنونية طربا بما أعلنه هو وزميله من فورهمــا. كما راح يعانق جيرالد ليفين عناقــا حارا، فهو ما عاد قادرا على ضبط نفســه وإخفاء فرحته العارمة. وعلــى خلفية هذا الإنجاز أســبغت المجلة الأمريكية (Business Week) في صفحة الغلاف لقب «رجل أعمال القرن» على كيز.

فقائد شركة AOL حقق أمرا استثنائيا من حيث عظمته: فلأول مرة في التاريخ تفلح شركة من شركات الاقتصاد الجديد (New Economy) في الاستحواذ على شركة عملاقة كانت بارزة الشهرة في الزمن السابق على تأســيس شــركات التكنولوجيا الحديثــة (Old Economy). نعم، لأول مــرة في التاريخ أزاحت واحدة من شــركات الإنترنت الســتار عن التحولات التي طرأت على توزيع الســلطة في الاقتصاد. فالصغير التهم الكبير، والصاعد من فوره ابتلع ذلك الذي كان يقف كالطود الشامخ منذ أمد طويل. فشــركة AOL لا يزيد عمرها على 15 عاما ولا يزيد عدد العاملين لديها على بضعة آلاف عامل، أما تايم وورنر، فإنها كانت تتمتع بتاريخ طويل حافل بالأحداث والإنجازات، وتشغل 82 ألف عامل وتحقق إيرادا يبلغ 26.8 مليار دولار أمريكي، أي ما يقرب من ســتة أضعاف ما تحققه AOL.

غير أن شــركة الإنترنت كانت تمتلك ميزة ما كانت تمتلكها الشــركة الأخرى: فهي لا تدفع سعر الشراء البالغ 162 مليار دولار أمريكي نقدا، أي أنها ليســت في حاجة إلى اقتراض المبلغ من أحد المصارف لتســديد

فاتورة الشـــراء، بل هي تســـتطيع تسديد ما في ذمتها من مبلغ من خلال نقد جديد، من خلال نقد تســـتطيع التوســـع في إصـــداره بالنحو الذي يطيب لها، من خلال الأســـهم. إن هذا الشـــكل الجديد من أشكال النقد الورقي غيَّر ميزان القوى: فمن يفلحْ في تعظيم قيمة أســـهمه بالســـرعة المطلوبة، يستطع شراء كل مشروع آخر. ما تقيمه البورصة تقييما عاليا، لـــن يكون فـــي حاجة إلى اســـتدانة رأس المال، لن يكون فـــي حاجة إلى القروض المصرفية. فهو يســـتطيع تسديد الفاتورة بما لديه من رأسمال. من هنا، لم تشـــعر AOL بضائقة مالية حين تعين عليها تســـديد فاتورة تايم وورنر: فقيمة شـــركة الإنترنت المتواضعة الحجم تبلغ، في البورصة، ضعف قيمة الشركة العملاقة في مجال الإعلام. ولو كان كيز قد أعرب، قبل ســـنتين، عن نيته شراء تايم وورنر، لكان قد غدا أضحوكة، فأنى له أن يحصل على قرض يســـدد من خلاله فاتـــورة هذا المبلغ العظيم. غير أن الأمر كان قد تغيير تغيرا جوهريا في تلك الحقبة. فبفضل الازدهار، الذي عم البورصات، باتت الشركات المساهمة الآن قادرة على الاستحواذ على منافسيها من غير أن تضطر إلى الاقتراض، لقد أمسى باستطاعتها الاســـتيلاء على أسواق جديدة، من غير حاجة إلى التضرع لكسب عطف مؤسسات التسليف.

إن إفراط قادة الشـــركة لم يعد يعرف حدا. فهم يبتاعون الشركات، الواحدة بعد الأخرى، بنهم لا يحده حد. وفي هذا كله، فإنهم لا يبتاعون صغائر الأمور فقط، إنهم يشـــترون هذه الشـــركة أو تلك لا لشيء، في أغلـــب الأحيان، إلا لأنهم يريدون بَزَّ غريم كان قد اســـتحوذ على غريم آخر. فالإحصائيون ســـجلوا، في العام 1999 فقـــط، 476 عملية من عمليات الاستحواذ الكبرى، أي عمليات اندماج بلغت قيمة الواحدة منها أكثر من مليار دولار أمريكي. وكانت عمليات الاســـتحواذ هذه قد بلغت قيمتها 3.8 تريليون دولار أمريكي. وهكذا كان عدد عمليات الاستحواذ الكبـــرى قد ارتفع إلى أكثر من الضعـــف في غضون 3 أعوام فقط. إن مطمـــح قادة الشـــركات كان يكمن في النمو والتوســـع أكثر فأكثر، كان يكمن في التوسع إلى أبعد الحدود، وبأي ثمن كان. فهم يريدون لأنفسهم

الجاه والسلطان ولشـــركاتهم الهيمنة على أكبر قدر من الأسواق. إنهم يريدون تعظيم الربح وســعر الأســـهم - وماهيتهم السنوية ومكافآتهم المالية أيضا. لقد انتشر الجنون في مجالس المديرين حقا وحقيقة.

وبعد ثلاثة أســابيع من الصفقة العظيمة التي تمت بين AOL وتايم وورنر، ســجل رجل آخر من «رجال أعمال القرن الحادي والعشــرين» نصرا أكبر. والرجل المعني هنا اســـمه كريس جينــت (Christ Gent). ويعمــل هذا الرجل، المتميز بنظارته الســميكة وباســتخدامه الحمالة لشــد بنطاله، رئيسا للشــركة البريطانية الناشطة في مجال التلفونات الخليوية فودافــون (Vodafone Airtouch). وكان جينت قد أعلن، في ليلــة الرابع/ الخامس من فبراير من العــام 2000، أنه كان في مدينة دســلدورف وأجرى مفاوضات مكثفة في مقر شــركة Mannesmann بشأن رغبة «فودافون» في الاستحواذ على هذه الشركة العملاقة، التي كان قد مضى على تأسيســها أكثر من مائة وعشــرة أعوام، لقاء مبلغ خيالــي بلــغ 372 مليار مارك ألمانــي، أي ما يعــادل 188 مليار دولار أمريكــي. وكان هذا المبلغ قد حطم كل الأرقام القياســية المســجلة في عمليــات الاندماجــات العالمية. وظل هذا الرقم القياســي حالة فريدة حتى اليوم الحاضر. والأمر الذي تتعين ملاحظته هو أن «فودافون» قد سددت أغلى فاتورة استحواذ في التاريخ من خلال الأسهم أيضا.

وأخــذت الحوادث تتلاحق: ففي الســابع مــن فبراير ابتلع الشــركة الأمريكية العملاقة الناشــطة في مجال صناعــة العقاقير الطبية Pfizer خصمها اللدود Warner-Lambert لقاء 89 مليار دولار أمريكي - أي كانت قد تحققت رابعة أكبر عملية اســتحواذ في التاريخ. واندمجت في الرابع عشــر من فبراير من العام 2000 الشــركة الناشــطة في صناعة الطاقة VEBA مع VIAG لتؤسســا معا «Eon»: الشركة التي تحتل المرتبة الثالثة في قائمة كبرى الشركات الألمانية. وأعلن، في السابع من مارس، المصرفان الألمانيان Deutsche Bank وDresdner Bank رغبتهما في الاندماج ليكونا مصرفــا عملاقا تبلغ قيمــة ميزانيته 2.5 تريليون مــارك ألماني. بيد أن هذا المشروع فشل بعد أربعة أسابيع من إعلانه. واشترت الشركة الألمانية

-الأمريكية المختصة بإنتاج السيارات دايملر/كرايسلر حصة في الغريم الياباني نيسان Nissan. وهكذا واصلت عمليات الاستحواذ السير بخطى متسارعة. ولم يدم الأمر طويلا حتى شعر قادة الشركات بِدُوارٍ من شدة سرعة أراجيح عمليات الدمج.

ولم تؤدِّ المصالح الشخصية لقادة الشركات، فقط، الدور الحاسم في عمليات الدمج هذه. فالأمر كانت له علاقة، أيضا، بذلك الحجم الذي كانت الشركات تريد الوصول إليه. فمن ينتج أكثر، يستطع التمتع بمنافع الإنتاج الكبير (economies of scale) أيضا، أي بخفض تكاليف الوحدة الواحدة من الإنتاج. أضف إلى هذا، أن من لديه حصة أكبر في السوق، يستطع إقصاء منافسيه من تلك السوق. فالشركة التي لا تنتج في أوروبا أو في الولايات المتحدة فقط، بل وفي آسيا أيضا، تكون، بلا شك، أسرع في إيصال منتجاتها إلى الزبائن عامة، إلى الزبائن في «الأسواق الناشئة» (Emerging Markets) على وجه الخصوص، أي في الدول الصاعدة المتميزة بوجود أسواق عظيمة السعة.

ولا تتم عمليات الدمج بالكمال الذي يتفق مع الخطط الجسورة التي تدور في خلد أعضاء مجالس المديرين والاستشاريين ورؤساء المصارف الاستثمارية. فعلى الورق لا يصعب كثيرا احتساب المبالغ التي يمكن ادخارها من خلال عمليات الاندماج. غير أنه ليس بالأمر اليسير في عمليات الدمج هذه تلافي الثقافات المتعددة السائدة في الشركات المختلفة منذ زمن طويل. فبنو البشر لا يمكن نقلهم، بيسر، من مكان إلى آخر، كما لو كانوا آلات ومعدات. من ناحية أخرى، فإن قادة الشركات الجبارة الجديدة غالبا ما يكونون، بعد إتمام الدمج، مشغولين بأنفسهم، بقيادة جهاز إداري ضخم وبحل احتكاكات تدور حول توزيع القوى. ويشهد عديد من الوقائع على أن إحراز هذه الشركة أو تلك الحجم الديناصوري هو ليس أفضل الحلول دائما وأبدا. إن العكس هو الصحيح: فضخامة الحجم غالبا ما تكون هي المشكلة بعينها. فقد أبانت الدراسات المختلفة أن أغلب عمليات الاندماج لم تحقق النفع المتوخى منها: فثلثا عمليات الاندماج ما كانت ناجحة وفق ما أعلنته الشركة الاستشارية Bain & Company.

ولعل اندماج الشـــركتين المتخصصتين في إنتاج الســـيارات دايملر بنز وكرايسلر خير مثال على الفشل الذي نحن في سياق الحديث عنه. فمع أن رئيس دايملر يورغين شريمب قد هلل في سبتمبر من العام 1998 لعملية الدمج، واصفا إياها بأنها «عرس ســـماوي»، وبأنها ســـتفضي إلى «شركة ستتفوق على كل شـــركات العالم، الناشطة في مجال إنتاج السيارات، من حيث الحجم والقدرة علـــى التجديد والابتكار، ومن حيث الربحية أيضا»، لكن المتعاملين في البورصات لم يشـــاركوا شـــريمب في هذا التقييم قط: فأســـهم دايملر - كرايســـلر خســـرت نحو ثلاثة أرباع قيمتها في الأعوام الخمسة التالية على عملية الاندماج. وبعد تسع سنين من «العرس السماوي» اعترف الطرفان بفشل مسعاهما ووقعا على وثيقة الطلاق. وعادت دايملر إلى اســـم دايملر ثانية، وجرى بيع كرايسلر للمستثمر Cerberus. ولم تكن حـــال AOL Time Warner أفضـــل. فهـــذه الشـــركة العملاقة في مجال الإعلام خسرت في غضون الأربعة والعشرين شهرا الأولى أكثر من نصف قيمتهـــا في البورصة. على صعيد آخر، لـــم تعد الأرباح تنمو بالنحو الذي كان متحققا حين كانت شـــركة AOL لاتزال تتمتع بالاســـتقلال. وهكذا، غيرت هذه الشركة اسمها أيضا: غيرته إلى تايم وورنر.

كما لم تتم عملية الاســـتحواذ على Mannesmann بالطريقة التي كان مخططا لها. فبعد بضعة أســـابيع شـــاعت فضيحة كان لها صدى واسع: فـــكلاوس أســـر (Klaus Esser) - الرجل الذي قـــاد Mannesmann في الزمن الســـابق على عملية الاســـتحواذ - حصل، لقاء تخليه عن منصبه، علـــى 30 مليون مـــارك ألماني، وحصل ثلاثة من أعضـــاء مجلس المديرين وأحد عشـــر من كبار العاملين في المؤسســـة على مـــا مجموعه 30 مليون مارك ألماني أيضا. ونظـــرت المحاكم في هذه الفضيحة التي غدت عنوانا ساطعا على جشـــع قادة الشركات. وبرر كلاوس أســـر حصوله على هذه المكافأة «الملوكية» بزعـــم مفاده أنه نجح في تحقيق ارتفاع عظيم في ثروة مالكي أســـهم Mannesmann، وأن الزيـــادات المضاعفة التي طرأت على سعر الأســـهم قد تحققت بفضل قيادته الحكيمة ومواقفه الثابتة في صد عمليـــات الاســـتحواذ الرخيصة. وكيفما اتفق، فإن مـــن حقائق الأمور أن

قيمــة Mannesmann كانت تبلغ 120 مليار مارك ألماني، حين شــاع في البورصة أن فودافون تريد الاســتحواذ على الشركة الألمانية، وأن فودافون قد اشــترتها، في نهاية المطاف، بما قيمته ثلاثة أضعاف القيمة التي كان متعارفا عليها قبل ثلاثة أشــهر. وكان كلاوس أســر قــد انتفع كثيرا من الوضع الذي ســاد، آنذاك، في البورصة: فالمعركــة على Mannesmann اندلعت في زمن كان مؤشــر البورصة الألمانية (مؤشر الداكس) قد أشرف على بلوغ الذروة، وأنه كان قد حقق، في غضون أربعة أشــهر، ارتفاعا بلغ 50 في المائــة. فبعد برهة وجيزة من إتمام صفقة الاســتحواذ لم يتدهور مؤشــر الداكس فقط، بل قيمة أسهم فودافون أيضا، ففي غضون عامين خسرت أسهم فودافون ثلثي قيمتها.

ومع أن السياسيين تذمروا كثيرا من حصول كلاوس أسر وجماعته على ملايــين الماركات الألمانية، فإنهم لم يحركوا ســاكنا للوقوف في وجه عملية الاستحواذ. فغيرهارد شــرودر حال، حين كان رئيس وزراء ولاية سكسونيا الســفلى (Niedersachsen)، دون وقوع كونتينتال، الشركة المنتجة لإطارات السيارات، في أيدي مجموعة من الإيطاليين، ودون استحواذ مجموعة أخرى من النمســاويين على شــركة Preussag Stahl، بيد أن شرودر لم يقف في وجه الاستحواذ على شــركة Mannesmann بعدما أصبح مستشار ألمانيا، فألمانيا، وفق ما قاله شــرودر حينذاك، «بلد يؤمــن بالانفتاح الاقتصادي، وبالتالي فإنه يفتح أبوابه للشركات الأجنبية الراغبة في شراء هذه الشركة أو تلك من الشركات الألمانية». ومعنى هذا أن ألمانيا تفتح أبوابها أمام جميع عمليات الاســتحواذ المدبرة من قبل مصارف الاستثمار، أي من قبل أفراد من طينة الأمريكي فرانك كواترون (Frank Quattron).

سادة العالم - صعود مصارف الاستثمار

إن فرانــك كواترون مرتزق عصري. فهــذا المصرفي المختص بعمليات الاســتثمار يقيم في بالو آلتــو (Palo Alto) بكاليفورنيــا ويعمل لمن يدفع أكثــر. ولــدى كواترون كتيبة مشــاة تســاعده في مهامــه. ودرج كواترون علــى اصطحاب هذه الكتيبــة معه حيثما يعمل، وذلك تعبيرا عن شــكره

وولائه لهم. فحينما انتقل كواترون، في العام 1996، من مورغان ستانلي (Morgan Stanley) إلى المصرف الألماني «دويتشه بنك»، التحق به نحو 20 من أتباعه المخلصين. وبعد عامين ترك كواترون عمله من جديد ومعه نحو 100 من المريدين. وكانت قد انتشرت إشاعة تفيد بأن المصرف السويسري العملاق قد عرض عليه عقد عمل يقضي بدفع راتب يبلغ 435 مليون مارك ألماني عن السنوات الثلاث المقبلة. ويبرر كواترون هذا الراتب الخيالي، فيقول: «إن الأمور العظيمة تتحقق على أيدينا، وليس على أيدي أولئك الفتيان القابعين في مكاتب المديرين التنفيذيين».

إن الخبراء في مصارف الاستثمار، الذين هم من طينته، يرون في أنفسهم (Masters of Universe) (سادة العالم)، علما أن هذا المصطلح قد صاغه توم وولف (Tom Wolfe) في روايته الشهيرة Fegefeuer der Eitelkeiten (مطهر الغرور). فهؤلاء الأفراد واثقون بصواب مسعاهم. إنهم يعتقدون أن لديهم الحل القويم لمواجهة كل المعضلات وجميع مشكلات العالم أيضا. أضف إلى هذا، أنهم كثيرا ما يكونون مغرورين بأنفسهم ومتجبرين متعجرفين. كما أنهم يحصلون على رواتب لا قدرة للإنسان العادي على تخيلها. فالبعض منهم يحصل، وهو لايزال في الثلاثين من عمره، على دخل لا يحصل عليه هذا المدير التنفيذي أو ذاك من العمل طوال حياته.

وكما فعل شيرمان مك كوي (Sherman McCoy)، بطل رواية توم وولف، فإن كواترون، أيضا، على أهبة الاستعداد لتحقيق الصفقات العظيمة: فهو يرشد شركات، ما سمع أحد عنها شيئا حتى الآن، إلى أسلم طريق يوصلها إلى البورصة. كما أنه يتولى تدبير متطلبات عمليات الاندماج الكبرى. وكان كواترون، في التسعينيات، قد بلغ من الأهمية بمكان، بحيث نادرا ما كان أحد يتجاوزه، ما كان أحد يتجاوزه في وادي السليكون على أدنى تقدير. وعلى خلفية هذه الحقائق، منحه المصرف الألماني «دويتشه بنك» حريات واسعة. وفي الواقع، فإن «كتيبة» بالو آلتو ما كانت تأتلف مع ثقافة الأعمال الدارجة في المصرف الألماني منذ كثير من عقود الزمن؛ فكواترون وكتيبته يتصرفون بسرعة البرق، أي يتصرفون بنحو كثيرا ما يبدو، للمصرفي

التقليـــدي، تصرفا أهوج لا تـــروي فيه ولا تؤدة. لكنهـــم، مع هذا، حققوا للمصـــرف أرباحا كبيرة فعلا. كما أنهم أرشـــدوا المصرف الألماني المذكور إلـــى أبواب عالم فســـيح، كان غريبا عنه على مـــدى زمن طويل، إلى عالم الصيرفة المتخصصة بالاستثمار المالي (Investmentbanking).

وخلافـــا للمصـــارف التجارية، المصـــارف التقليديـــة، تعمل مصارف الاستثمار برؤوس أموال مقترضة في المقام الأول. فهي لا يتوافر لها زبائن يحتفظون لديها بودائعهم أو بحســـاباتهم الجارية. إن مصارف الاســـتثمار تســـتدين ما تحتاج إليه من أموال من أســـواق المال. إنها تستدين مليارات ومليارات من المال حتى التخمة، وذلك لكي تكون قادرة على التوســـع فيما تقوم به من نشـــاط فـــي كازينو القمار العالمي. فمقابـــل كل دولار أمريكي تعود ملكيته إليها، تستدين بعض هذه المصارف 30 أو 40 دولارا أمريكيا. ومعنى هذا، أن هذه المصارف تعمل وفق «رافعة مالية» (Leverage) مفرطة في الارتفاع. وهكذا، فبينما تســـتطيع هذه المصارف، من خلال الاستدانة العظيمة، تحقيق أعظم الأرباح، فإنها تكون، في الوقت ذاته، عرضة لأشد المخاطر، إذا تدهورت الأوضاع في أسواق المال.

وهيمنت المصارف الاســـتثمارية الأمريكية على هذه النشاطات على مدى طويل من الزمن، هيمنت عليها مؤسسات من قبيل غولدمان ساكس (Goldman Sachs) ومورغان ســـتانلي وميريل لينش (Merrill Lynch) وجي بي مورغان (J. P. Morgan) وسالومون سمث بارني (Salomon Smith Barney) أو بير ستيرنز (Bear Stearns). فمن غير الاستعانة بواحد من هؤلاء، ما كان المرء قادرا على عقد صفقة استحواذ على هذه الشركة أو تلك، ومن غير واحد من هؤلاء ما كان ليتطور ما نراه حاليا من بضائع مالية حديثة، من غير واحد من هؤلاء لم يكن، قط، بمســـتطاع الرأسمالية المحررة من القيود أن تحقق ما حققت من تطور عاصف.

ونشـــأت مصارف الاســـتثمار على خلفية أزمة الكساد الكبير التي عصفت بالاقتصاد العالمي في عشـــرينيات وثلاثينيات القرن العشرين. ففي هذه الحقبة من الزمن أفلســـت بيوت المال بالجملة. ولهذا السبب، أقر الكونغرس الأمريكي القانون المسمى Glass-Steagall Act، وبفرض

هذا القانون تجزأت المصارف الكبرى الشاملة، أي المصارف التي كانت خدماتها لا تقتصر على معاملات الادخار والاقتراض الخاصة بزبائنها، بل شملت أيضا نشاطات استثمارية مالية. وهكذا تعين على المصارف إما أن تكون مصارف مختصة بتدبير معاملات الادخار والاقتراض العادية، أو مصارف تزاول النشاطات الاستثمارية المالية فقط. وأرادت واشنطن، من خلال هذا التشريع، منع المصارف من المقامرة بودائع زبائنها. ومع أن هذا القانون جرى تشريعه بنوايا سليمة، فإنه كان سببا، في نهاية المطاف، لإفراط مصارف الاستثمار في المراهنة على عمليات بالغة الخطورة.

ومنذ هذا الحين، فإن مصارف الاستثمار ما عادت ملزمة بمراعاة مصالح صغار المدخرين، وما عادت تعرف رادعا يكبح جماح رغبتها للمضاربة. وخلافا للمصارف التجارية، لم تعد مصارف الاستثمار تخضع لرقابة مصرفية صارمة. فالمصرف المركزي الأمريكي غير مسؤول عنها. وهكذا صارت بيوت المال الناشطة في «وول ستريت» تخضع لقيود واهية إلى حد ما، وتستطيع تحقيق أعظم الأرباح. ولم يغير من هذه الحقيقة شيئا إقدام الرئيس كلينتون في العام 1999 على إلغاء القانون المذكور، أعني Glass-Steagall Act. فمن خلال هذا الإجراء، ألغى الرئيس كلينتون، في سياق عملية التحرير الاقتصادي الواسعة، الحد الفاصل بين المصارف التجارية ومصارف الاستثمار. ومن الآن فصاعدا صارت مزاولة النشاطات الاستثمارية المالية مسموحا بها لجميع المصارف، بلا استثناء. وكان هذا الإجراء سببا في خلق تحول عظيم. فسرعان ما عقدت المصارف التجارية العزم على الاستحواذ على بيوت الاستثمار الأمريكية، فمصرف Chase Manhatten يستحوذ على جي بي مورغان والمصرف الألماني «دويتشه بنك» يشتري Bankers Trust، وكانت المصارف الاستثمارية قد ردت، من جانبها، على هذه الهجمة، وذلك من خلال استراتيجية تتسم بمخاطر كبيرة: فقد أنشأت أقساما لإدارة الصفقات الخاصة بها وراحت تضارب، ليس بأموال زبائنها فقط، كما جرت العادة، بل بأموالها أيضا. أي أن هذه المصارف

أمســـت تتصرف كأنها صناديـــق مخاطر (Hedgefonds) تســـعى إلى تحقيق أعظـــم الأرباح، والمخاطرة إلى قصد الحدود. ولم يأبه أحد من أولي الشأن بهذا التطور قط.

فواشـــنطن تعاطفت، منذ عقود كثيرة مـــن الزمن، مع «صبيان العصر الذهبي» الناشطين في «وول ستريت» وكانت تدعمهم بقدر كبير. فمصارف الاســـتثمار هي التي تتولى تزويد الاقتصاد الأمريكـــي بالمال الذي يحتاج إليه، هي التي تســـد حاجته المتزايدة إلى المال. أضف إلى هذا، أن توليها تدبيـــر المال المطلوب قد دعـــم النمو الاقتصادي بنحـــو أكيد. وكانت لدى المصارف علاقات وثيقة جدا بالسياســـيين، وذلـــك لأنها كانت تمن عليهم بتبرعات سخية جدا. وسواء تعلق الأمر بالديموقراطيين أو بالجمهوريين، فـــإن الجميع لم يصلـــوا إلى البيت الأبيض إلا بفضـــل الدعم المالي الذي قدمه لهم «وول ســـتريت»، ففي هذا الشارع ينشط أكثر المتبرعين سخاء. وللتعبير عن شكرها اهتمت الحكومة والسلطة التشريعية، أي الكونغرس، بـــأن تعمل مصارف الاســـتثمار بـــلا منغصات وبلا قيـــود ذات بال. وفي المقابـــل، دأبت «وول ســـتريت»، طواعيـــة، وعن طيب خاطـــر، على إعارة واشنطن أفضل ما لديها من رجال أعمال، حين تطلب منها الحكومة ذلك، فرونالد ريغان اســـتعار دونالد ريغان (Donald Regan)، وزير الخزانة في حكومتـــه، من ميريل لينـــش، وجورج بوش (الأب) اختـــار نيكولاس برادي (Nicolas Brady) من صفوف ديلـــون ريد (Dillon Read)، وبيل كلينتون جعل من روبرت روبين (Robert Robin)، رئيس غولدمان ســـاكس، راعيا لأسواق المال، واستعان جورج بوش (الابن) أيضا بغولدمان ساكس؛ فبعدما فشـــل في تعيين اثنين من رجالات الصناعة، أســـند بوش (الابن) منصب وزير الخزانة إلى هنري بولســـون (Henry Paulson)، رئيس أهم مصارف الاستثمار في العالم قاطبة: غولدمان ساكس.

إن هـــؤلاء الرجال كانوا الملوك الفعليين في صفقات الاســـتحواذ. وكان هـــؤلاء الملوك قد ســـاهموا، بدءا من مطلع التســـعينيات، فـــي العديد من صفقات الاســـتحواذ التي شهدتها ألمانيا آنذاك، فسواء تعلق الأمر بالجهود التي بذلتها فودافون للاســـتحواذ علـــى Mannesmann أو باندماج دايملر

وكرايسلر، فإن هؤلاء الملوك كانوا حاضرين دوما. إن غولدمان ساكس، المؤسسة التي أنشأها العام 1869 المهاجر الألماني ماركوس ساكس، تتقن صفقات الاندماج والاستحواذ إتقانا تاما. وكان هذا المصرف قد أنجز، في عام واحد، في العام 1999، صفقات اندماج واستحواذ بلغت قيمتها أكثر من ثلاثة تريليونات مارك ألماني، أي أنه أنجز صفقات ديناصورية لا يضاهيه في حجمها وعددها أي مصرف استثماري آخر. ويقع مكتب فرع هذا المصرف في أعلى طوابق برج معرض فرانكفورت الدولي، أي في ثانية أعلى عمارات المدينة. ويوجه ألكسندر ديبليوس (Alexander Dibelius) من هذا المكتب المعاملات الخاصة بروسيا والنمسا أيضا. ويتسم هذا الرجل بسرعة الحركة سواء بصفته مصرفيا أو رياضيا مواظبا على التزلج على الجليد. ودأب هذا الرجل، منذ سنوات عديدة، على أن يكسب، في المنتدى الاقتصادي بدافوس، الرهان الذي ينظمه الناشر الألماني هوبرت بوردا (Hubert Burda) لاختيار رجال الأعمال المتميزين. وربما لا يضاهيه أحد من زملائه في ما لديه من علاقات واسعة. وتبقى هذه الحقيقة قائمة حتى إن تواضع وصرح بأنه لا يرى، بأي حال من الأحوال، أن له ولغولدمان ساكس دورا فعالا في صنع عمليات الاندماج والاستحواذ، فالمصرفي الساكن في فيلا الأديب توماس مان (Thomas Mann) يقول بكل تواضع: «إن دورنا يكمن في تهيئة الفرصة لالتقاء العرض بالطلب».

وفي التسعينيات عزم المصرف الألماني «دويتشه بنك»، أيضا، على الدخول إلى حلبة هذا النشاط المربح. فهذا المصرف، الذي هو أكبر مؤسسات التمويل في ألمانيا، ما عاد يقنع بكونه أهم مؤسسة مالية في ألمانيا، بل تطلع لأن يرتقي إلى مراتب اللاعبين العالميين (global player). لقد عزم هذا المصرف، الواقع مقره في فرانكفورت، على المشاركة في المتاجرة المتسارعة في المشتقات والخيارات والعملات، وفي الرهان على عمليات الاندماج والاستحواذ أيضا. لقد تطلع مصرف «دويتشه بنك» إلى كسر طوق هيمنة «وول ستريت» واحتلال المرتبة الأولى في قائمة مصارف الاستثمار. وكان هذا المصرف قد اشترى في العام 1989، أي في وقت مبكر، أيام كان يترأسه ألفريد هيرهاوزن (Alfred Herrhausen) - الرجل الذي اغتالته، بعد فترة وجيزة من تقلده هذا

المنصب، عناصر من تنظيم الألوية الحمراء المسمى اختصارا RAF (*)– بيت الاستثمار البريطاني مورغان غرينفيل (Morgan Grenfell). وفي منتصف التسعينيات أفلح المصرف الألماني في تحقيق تحول مهم، إذ نجح في إغراء المئات من المصرفيين، ذوي الوزن الكبير، بترك مصارفهم والعمل لديه. وكان الألمان قد رفعوا رواتب المصرفيين الشباب إلى الضعف، علما أن هذه الرواتب كانت عظيمة القيمة أصلا. وهكذا، انتقلت مجموعات عريضة من جبهة إلى أخرى مصطحبة معها زبائنها. وفي مرة من المرات سحب «دويتشه بنك»، من غريمه ING-Barings، في دفعة واحدة، 44 من خيرة ما لدى هذا الغريم من خبراء في أسواق الأسهم. وكان ING-Barings قد صرح بأن خصمه الألماني قد تسبب في وصول الرواتب إلى «مستويات جنونية». ووفق التقديرات التي أعلنت عنها الوكالة الاستشارية Russel Reynolds Associates، ارتفعت في العام 1998، رواتب كبار الموظفين العاملين في الوول ستريت إلى ثلاثة أضعاف، وفي ألمانيا إلى سبعة أضعاف ما كانت عليه العام 1990.

ومن نافلة القول تأكيد أن المصرفيين العاملين في بيوت الاستثمار قد ابتهجوا أيما ابتهاج بالمكافآت الدسمة. فهم يرون في هذه المكافآت تعويضا مجزيا عن عمل يمارسونه على مدى 90 إلى 100 ساعة في الأسبوع، ولا يترك لهم فرصة للتمتع بالحياة الخاصة. فهم تحت تصرف رئيسهم على مدار الساعة، ويقفون على أهبة الاستعداد للسفر حول العالم، وحيثما كان الزبون موجودا. ويبلغ راتب الموظف الكبير في مصرف الاستثمار بضع مئات الآلاف من الدولارات الأمريكية، أضف إلى هذا المكافآت الدسمة التي يحصلون عليها في كل عام. ففي العام 2000 كانت المصارف الأمريكية، بمفردها، قد دفعت إلى كبار موظفيها أكثر من 13 مليار دولار أمريكي. بهذا المعنى، فإن هذا القطاع كان ينجب في كل عام أغنياء جدا يمتلكون الملايين. ففي «وول ستريت» يحصل أكثر من مائة مصرفي على دخل يزيد على 10 ملايين دولار. من هنا، لا عجب أن تتحول الاحتفالات، التي ينظمها كبار موظفي مصارف

(*) تنظيم الألوية الحمراء Red Army Faction، هو جماعة يسارية مسلحة، أسست عام 1970 ومارست ما اعتبرته مقاومة ضد الدولة الفاشية بعمليات قتل وتفجير. وصل عدد ضحاياها إلى 34 قتيلا، بخلاف الجرحى. بدأت محاكمة أعضائها في عام 1993، وحُلت رسميا في أبريل 1998. [المحررة].

الاستثمار، بمناسبة تسلمهم ما يسمى مكافأة الموسم، إلى احتفالات خرافية. فالبعض منهم يسكب على رأسه، في نوادي لندن أو نيويورك، قنينة من أغلى أنواع الشمبانيا.

ولم يدخل دويتشــه بنك، بمفرده في حلبة هذه المعاملات، فمؤسسات المال الأخرى، استقطبها، أيضا، في التسعينيات، بريق عمليات الاستحواذ. فقد ابتلع المصرف الألماني Dredner Bank بيتي المال Kleinwort Benson وWasserstein Perella. واســتولى المصرف المســمى الاتحاد السويسري للبنوك UBS على بيت المال البريطاني العريق S. G. Warburg، واستحوذ المصرف الأمريكي العملاق سيتي غروب (Citigroup) على Smith Barney. وحتى المصارف المكلفة بتقــديم الخدمات للولايات الألمانية المختلفة، Die Landesbanken، أعنــي مصارف من قبيل مصرف WestLB، راحت، هي الأخرى أيضا، تســتأجر المئات من المصرفيين المتخصصين في الاستثمار المالــي. لقــد ورطت هذه المصارف نفســها في مجالات عمل ليســت من اختصاصها أصــلا، فمصارف الولايات الألمانيــة، Die Landesbanken، كانت مكلفة برعاية المشــروعات المحلية والإقليمية، أي المشروعات العاملة في ولايــات مــن قبيــل Bayern وNordrhein-Westfallen أوSachsen وبتحقيــق أربــاح لخير حكومــات الولايــات المختلفة، بهــذا المعنى، فإن الحكومــات لم تكلفهــا، أبدا، بالمقامرة علــى أوراق مالية مجهولة المصدر وعظيمة المخاطر.

وانتقــل أديســون ميتشــل (Edison Mitchell) مــن ميريل لينش إلى دويتشــه بنك ليس حبا فــي المال فقط. ويتميز ميتشــل بعلاقاته الواســعة. فهو يعتبر واحدا من كبار النجوم الســاطعة في قطاع المال. ومهمــا كانت الحال، فقد كلف المصرف الألماني ميتشــل بقيادة قســم «الأســواق العالميــة» (Global Markets) المقيم فــي لندن. واصطحب ميتشــل معه كتيبة مرتزقة مكونة من نحــو 50 عنصرا. وكان الزملاء العاملــون في فرانكفورت ينظرون إلى هذه الكتيبة بعين الريبة. وعلقت الصحيفة الألمانية Frankfurter Allgemeine Zeitung على استخدام ميتشــل وصحبــه فكتبــت: «إن ولاء هــؤلاء العاملين ما عــاد يختص

بالمصرف، بل هو مرهون بالتطور الذي يطرأ على مستوى أسعار أسهم «دويتشـــه بنك»، أي هو مرهون بالمصدر الذي يفيض عنه جزء كبير من الرواتـــب التي يحصلـــون عليها». وبنحو متزامن تقريبا، ينتقل يوســـف آكرمان (Josef Ackermann) من المصرف السويســـري Credit Suisse إلى مصرف «دويتشـــه بنـــك»، ليتولى فيه إدارة الصيرفة الاســـتثمارية (Investmentbanking). وربما كان ميتشـــل أكثـــر العاملين مع آكرمان طموحا. فوفق ما يقول الرواة، فإن ميتشـــل رد على سمسار سأله، في قاعة البورصة، عن اسمه، أن اسمه هو ببساطة: «إله» (*).

وفـــي الواقـــع، فإن ميتشـــل يفي بمـــا كان قد عاهد عليـــه: فهو يرفع مصرف «دويتشه بنك» إلى مصاف المصارف العالمية في المتاجرة بعمليات الاكتتاب في ســـندات الدين المصدرة من قبل الشـــركات والحكومات وفي المتاجرة بالعملات والمشتقات والمعادن الثمينة. لقد غدا «دويتشه بنك» في الثمانينيـــات أكبر متاجر بالعملات على مســـتوى العالم أجمع، فهو يهيمن على 20 في المائة من حجم هذه الســـوق. كما احتل «دويتشه بنك» المرتبة الرابعة في المعاملات العظيمة الأرباح، أعني في المعاملات الخاصة بعمليات الاستحواذ والاندماج. وكان الموظفون الناشطون في مجالات الاستثمارات المالية هم الســـادة المهيمنين، خفية، على المصـــرف، فهم يحققون له أكبر جـــزء من أرباحـــه ويحصلون على رواتب تزيد علـــى الرواتب التي يحصل عليها المديرون التنفيذيون أنفســـهم. أضـــف إلى هذا أن «الفتية» الأنيقين قد مدوا يد المســـاعدة إلى تلك المؤسســـات أيضا، التـــي رأى فيها أنصار الرأســـمالية المحررة من القيود نعمة من منن القـــدر، واعتبرها أعداؤها هولا ما بعده هول، وجرادا يلتهم كل ما يقع عليه.

هجوم الجراد

إن مكتب عضو مجلـــس البرلمان الألماني فرانـــس مونتفيرينغ (Franz Müntefering) لا يتميز بمساحة ذات بال. فهو يتسع لطاولة للكتابة وأخرى للمـــداولات وبضعـــة رفوف لا غير. وتوجد في أحد الرفوف وثيقة تشـــير

(*) يقصد إلها من آلهة الإغريق. [المترجم].

إلى زيارة منجم للفحم الحجري تديره شركة Deutsche Steinkohle AG وصـــورة فوتوغرافية يظهر فيها مونتفيرينغ في حديث مع بضعة من عمال المنجم. وفي طابق أدنى، يطل أيضا على السفارة الروسية، احتل المستشار الســـابق غيرهارد شرودر عددا من القاعات الواسعة المفتوحة بعضها على بعض. وهـــذا ليس بالأمر المســـتغرب، فمونتفيرينـــغ، الرفيق في الحزب الاشتراكي، ما كان يعير اهتماما للتمتع بمباهج الترف والنعيم. وحتى بعد أن أصبح، لأول مرة، رئيس الحزب الاشتراكي الديموقراطي الألماني، أعني فـــي الفترة الواقعة بين العامين 2004 و2005، ظل مونتفيرينغ متمســـكا بالعيش بالبســـاطة المعهودة. وحين كان يدون أفـــكاره على الورق، فإنه ما كان يســـتخدم الكمبيوتر قط، بـــل كان يكتب على طابعة من ماركة «أريكا» (Erika) تقادم عهدها.

وعلـــى طابعـــة أريكا هذه كتبـــت، في نوفمبر من العـــام 2004، جملة ســـتتداولها الألســـن في الأيام التالية. ففي خطاب له، في النقاشات التي دارت في برلين، وفي رحاب مؤسسة فريدرش أبيرت الخيرية (Friedrich-Ebert-Stiftung) حـــول برنامج الحزب الاشـــتراكي، حذر مونتفيرينغ من خطر «أســـراب الجراد التي لا يحاسبها أحد على أفعالها المدمرة، أفعالها التـــي يقاس مدى نجاحها على مدار زمن لا يتعدى ربع العام والتي تمتص الجوهر وتلتهم المشروعات حتى العظم». وما عاد مونتفيرينغ يتذكر الدافع الذي دفعه إلى اســـتعارة صورة أســـراب الجراد التي تتحدث عنها الكتب الدينية. وكان قد رد على ســـؤال الشخص الجالس قبالته بجواب ينم عن إمعـــان نظر وحيرة في الوقـــت ذاته، فقد قال وقد علـــت محياه علامات الاستغراب: «ربما تعود هذه الاستعارة إلى تربيتي الكاثوليكية».

والأمر الذي يثير اســـتغرابه في اليوم الراهن، هو أن وجهة نظره هذه لم تحـــظ باهتمام يذكر فـــي الوهلة الأولى؛ فخطابه العائـــد إلى نوفمبر العام 2004 ظل بلا صدى ذي بال، حتى بعدما نشـــر الحزب الاشـــتراكي نص الخطاب ضمن النشـــرات التي يصدرها تباعا. وبعد نصف عام، في أبريل من العام 2005، عاد مونتفيرينغ واســـتخدم، في ســـياق مقابلة مع صحيفـــة Bild am Sonntag صورة الجراد ثانيـــة. وكان الصدى عظيما

فعلا في هذه المرة. وهاجم الخصوم رئيس الحزب الاشــتراكي هجوما لا هوادة فيه. ووصف رئيس اتحاد رجال العمل ديتر هونت (Dieter Hundt) الهجــوم على الرأســمالية بأنه «يجافي الواقع بنحو مثيــر». واتهم رئيس اتحاد الصناعيين يورغين تومان (Jürgen Thumann) مونتفيرينغ بأنه أثار الريب والظنون حول اقتصاد السوق.

وفي الأسابيع التالية، كان الجميع يتطلعون إلى الحديث مع مونتفيرينغ: الناشطون في الاستثمار المالي ورجال الأعمال المحرجون وأعضاء النقابات العماليــة والمديــرون التنفيذيون في المصارف. ومــع أن البعض من هؤلاء الأفــراد قد وبخه في العلن، فإنهم كانوا وفق ما يقوله مونتفيرينغ، يقولون له في الأحاديث الخاصة: «نعم، إنك على حق». ولم يغير مونتفيرينغ موقفه من «أسراب الجراد» حتى بعد مضي ثلاثة أعوام على إدانته لها، فهو واثق كل الثقة بأن طرحه الموضوع للنقاش كان الصواب بعينه، إن المواطنين يأتون إلينا غاضبين من وحشــية الرأســمالية. إن مهمتنا، كسياســيين، تقتضي منا الإشــارة إلى هذا الغضب وإلى مناقشة أســبابه علانية، وربما بلهجة تتسم بالتطرف بعض الشيء. إن سوق المال في أمس الحاجة إلى القواعد والقيود. فالسياســة لا يجوز أن تتــرك الاقتصاد يرمي أمام بابها الحطام بغيــة حملها على إزالته. وكان مونتفيرينغ قد شــهد بأم عينه، في موطنه فســتفاليا، الدمار الذي لحق بالمشــروعات التي عششت فيها واحدة من الجراد، فهو يقول معلقا: «لقد أثارت هذه الحقيقة حنقي». ويمضي قائلا: «ليس من المعقول أبدا التضحية بمشــروع معين لا لشيء سوى الرغبة في الحصول على الربح السريع».

إن أســراب الجــراد هذه أمســت ســيئة الصيت عن حــق. فخلافا للمشــروعات الخاصــة، أي التــي تمتلكها هــذه الأســرة أو تلك، توظف أســراب الجراد رؤوس أموالها لأمد قصير فــي أكثر الأحيان. فهي تريد، مــن خلال اســتثماراتها المالية، جني أكبر ربح ممكــن حالا وليس في يوم من الأيام، والاســتحواذ على أعظم ربح، فــي أقصر وقت ممكن، وبلا أي مراعاة لمصلحة العاملين في المشــروع المعني. وتهتم أســراب الجراد بريع الاستثمار (return on investmnet) في المقام الأول، بمعدل الربح المتحقق

من الاستثمار، وليس بفرص العمل. من هنا، لا غرو أن يجني هذا السراب ثــروات طائلة في كثير من الأحيان، لا بــل إن بعضها صارت لديه ثروات لا يتخيلهــا الإنســان العادي أبدا. إن مديري هــذه الصناديق المغامرة بما لديها من رأسمال، هذه الصناديق المسماة Private-Equity، أعني مديرين من قبيل ســتيفين شفارتســمان (Stephen Schwarzman) من بلاكستون (Blackstone) أو هنري كرافيس (Henry Kravis) من KKR، يجنون من المضاربة على المشروعات مئات الملايين من الدولارات في كل عام، وصاروا يمتلكون ثروات تقدر بمليارات الدولارات الأمريكية.

والمبدأ، الذي يتصرف وفقه هؤلاء المستثمرون الماليون، هو على شاكلة واحدة في أغلب الأحيان: إنهم يتطلعون إلى شــراء مشروعات مقيمة في الأســواق بأدنى مــن قيمتها الحقيقية أو - بقدر تعلق الأمر بمشــروعات تمتلكها هذه العائلة أو تلك - إلى شراء مشروعات ليس ثمة شخص معين مرشــح لقيادتها. ويمول هؤلاء المستثمرون ثلثي إلى ثلاثة أرباع المبلغ الذي يحتاجون إليه للاســتحواذ على المشــروعات من الاقتراض. ويحمل هؤلاء المستثمرون المشروع الذي استحوذوا عليه عبء تسديد الديون. وبعد فترة تتراوح بين ثلاثة وســتة أعوام ينسحب ســرب الجراد من المشروع، وذلك إما من خلال بيعه لمســتثمر آخر، أو من خلال تحويله إلى شركة مساهمة مدرجة في البورصة، حين يتبين لها أن الأمور تبشر بالخير الوفير.

لهذا الســبب كــرر رئيس الحــزب الاشــتراكي الديموقراطي ورفاقه هجومهــم في ربيع العام 2005، فلجنــة التخطيط التابعة لما لدى الحزب من كتلة برلمانية قدمت قائمة تبين المواقع التي اجتاحتها أســراب الجراد وحصــدت فيها الأخضر واليابس. وتبين هذه القائمة أن أســراب الجراد قد اجتاحت آلاف المشروعات الألمانية، والمشروعات متوسطة الحجم على وجه الخصــوص، وأنها اجتاحت في 32 مرة مشــروعات عملاقة أيضا. وكان من جملة المشــروعات التي حصدتها أسراب الجراد منتج النظارات رودنســتوك (Rodenstock) وأونغر (Unger)، الشــركة التي تدير فروعا لتصليح السيارات وبيع الأدوات الاحتياطية، وشبكة ProSieben-Sat1 للبث التلفزيوني، وشركة المواد الكيميائية Celanese، ويحمل هؤلاء المستثمرون

أسماء براقة من قبيل Cerberus (كلب الجحيم) وبلاكستون وبيرميرا (Permira) أو من قبيل Carlyle. وفي ألمانيا، يعمل لدى هذه المؤسسات، المهتمة بتوظيف ما تحت تصرفها من رساميل تسعى إلى المغامرة، نحو 400 ألف عامل. وبهذا العدد، تدخل هذه المؤسسات في عداد أكبر أرباب العمل الألمان، وفق البيانات التي أعلنها العاملون بمعية مونتفيرينغ.

ومع أن البعض من مؤسسات الاستثمار المالي يتصرف بنحو بشع وفظ، فإن علينا أن نأخذ في الاعتبار أن ثمة مؤسسات أخرى لا تنطبق عليها هذه الصفات مطلقا، كما هو واضح من القائمة التي أعلنها الحزب الاشتراكي. فهذه القائمة تشير إلى منتج أجهزة الكمبيوتر وينكور نيكسدورف (Wincor Nixdorf) للدلالة على هذه الحقيقة. ففي العام 1999 استحوذت مؤسستا الاستثمار الأمريكيتان KKR وغولدمان ساكس على شركة وينكور نيكسدورف وأصلحتا حالها إصلاحا جيدا جعلها، بعد مضي خمسة أعوام، تقف على قدميها بكل ثبات. ووفرت وينكور نيكسدورف، بقيادة مالكيها الجدد، 1600 فرصة عمل إضافية، وحققت أرباحا جيدة. واستطاعت، بعد انسحاب المستثمرين منها، أن تضمن لنفسها مكانا في قائمة الشركات المدرجة في البورصة.

بيد أن ثمة سببا آخر يجعل نقد الحزب الاشتراكي الديموقراطي لأسراب الجراد يتصف بالتناقض، فالاشتراكيون الديموقراطيون هم الذين أغروا كثيرا من هذه الأسراب باجتياح ألمانيا. فبعدما أصبح مونتفيرينغ وزيرا للمواصلات في أكتوبر من العام 1998، كان هو نفسه الرجل الذي تكفل ببيع مطاعم الطرقات السريعة Tank&Rast إلى ثلاثة من مستثمري الأموال. من ناحية أخرى، باعت، في نهاية 2004، المؤسسة المكلفة بتأمين معاشات المستخدمين التقاعدية – وهي مؤسسة تدخل ضمن اختصاصات وزيرة تنتمي إلى الحزب الاشتراكي الديموقراطي – نحو 80 ألف شقة سكنية إلى شركة فورتريس (Fortress)، وذلك رغبة منها في تحسين قدرات المؤسسة المذكورة على صرف معاشات التقاعد. وحتى حكومة ولاية برلين الائتلافية، أعني المكونة من الحزب الاشتراكي الديموقراطي وحزب اليسار، لم تجد غضاضة من مد يدها إلى المستثمرين الماليين،

ففي صيف العام 2000 باعت هذه الحكومة 60 ألفا، من الشقق السكنية الموجـودة تحت تصرفهـا، إلى اتحاد مكون من سـيربيروس (Cerberus) وغولدمان ساكس.

كما فتح عضو الحزب الاشتراكي الديموقراطي ووزير المالية الاتحادي هانس آيشـل، الأبواب على مصاريعها أمام أسـراب الجراد. ففي نوفمبر العام 2000 باع آيشـل مطبعـة الحكومة الاتحاديـة، أي المطبعة المكلفة بطبع جوازات السفر والبطاقات الشـخصية والأوراق النقدية، للصندوق البريطاني المسـمى آباكس (Apax)، ومع أن الاتفاق كان يقضي بأن يدفع الصندوق مبلغا مقداره مليار يورو، فإن الدولة الألمانية أقرضت، عن طيب خاطـر، الجزء الأعظم من قيمة الصفقة. وكان هذا القرض قد توزع على النحو التالي: 500 مليون يورو قدمها المصرف التابع لحكومة ولاية هسـن (die Hessische Landesbank)، و225 مليـون يـورو قدمتهـا الحكومة الاتحادية. وسـرعان ما أثقل آباكس كاهل المطبعـة بأعباء القرض الذي اشـتراها به، أي أن المطبعة المبيعة قد مولت، بنفسـها، عملية الاستحواذ عليهـا. ولم يدم الأمر طويلا حتى أصاب الوهن المطبعة، ففي صيف العام 2002، أي بعـد مضي أقل من عامين على خصخصتهـا، انهارت المطبعة بفعـل المديونية العظيمة التـي أثقلت كاهلها. وبسـرعة البرق باع آباكس القسـم المختص بطبع الأوراق النقدية وجوازات السفر إلى مكتب محاماة لقـاء يورو واحد لا غير. ومن أصل الأربعة آلاف عامل لم يبق سـوى نحو الثلـث منهم فقط. من هنـا، لا غرو أن تصبح المطبعـة الحكومية عنوانا سـاطعا على عمليات الخصخصة الفاشـلة، وأن يعاد تأميمها، ثانية، في سبتمبر من العام 2008.

كمـا لم يتصـف بالتؤدة السـلوك الـذي انتهجـه المسـتثمرون الماليون بيرميرا وKKP في سـياق عملية اسـتحواذهم على شـبكة البث التلفزيوني ProSiebenSat1. فهذان كانا قد قلصا بنحو كثيف هيئة التحرير وفرضا على المؤسسـة ربحية فاقت قدراتها بكثير. على صعيد آخر، امتص هذا المستثمر المالي أو ذاك دم عشـرات المشروعات المتوسطة الحجم. ويعلق ميشائيل كيلر (Keller)، رئيس شركة Klein & Co – هذه الشركة التي تُعتبر كبرى الشركات

الألمانية المتخصصة في تقديم المشــورة لمن يرغب في الاستحواذ على مشروع معــين – على هــذه التصرفات فيقــول إن هذه الســلوكيات لا تعكس قاعدة عامة: «فخمس وتســعون في المائة من المســتثمرين الماليين يعملون بأســلوب حصيف وبنهج محترم، أي أن خمسا في المائة منهم فقط لا يعملون وفق هذا الأســلوب ولا وفق هذا المنهج. إن هؤلاء هم أســراب الجراد حقا وحقيقة». ويؤكد أن البعض من هؤلاء الغزاة لا يتوانى في ابتزاز ضحاياه. فعندما يتعثر المشــروع ويمــر بأزمة، يهدد البعض منهم، من حين إلــى آخر، بأنهم يفكرون في الاتصال بالادعاء العام وإعلامه أن المشــروع يماطل في إعلان الإفلاس. وهكذا، فلو امتلكت المؤسسات الاستثمارية السلطان فعلا، لكانت قد تصرفت بنحو وحشي ولسرحت العاملين أيضا. لكن هذه التداعيات حالات استثنائية، وفق تأكيدات كيلر، فاستحواذ المستثمر على هذا المشروع أو ذاك، أو مشاركته في قيادته، نعمة لا يجوز تجاهلها. فهو يغذي المشروع برأسمال إضافي ويمن عليه بعقود جديدة، وبمهام جديدة أيضا.

وظهرت أســراب الجراد على الســاحة الألمانية أول مرة وبأعداد كبيرة، عندمــا خفضت حكومة ائتلاف الحزبين الاشــتراكي والخضر الضرائب في العام 2001. فمنذ هذا الحين، صار في وســع مؤسســات الاســتثمار المالي شــراء وبيع المشــروعات الألمانية من غير أن يترتــب عليها دفع ضرائب على مــا تحقق من إيرادات. أمــا في الولايات المتحدة الأمريكيــة وبريطانيا، فإن المستحوذين على المشاريع ظهروا على الساحة في وقت سابق على ظهورهم في الســاحة الألمانية. إنهم يتمتعون، في هذين البلدين أيضا، بتسهيلات ضريبية كبيــرة. ففي بريطانيا يدفع المســتثمرون الماليون مــن أرباحهم ضرائب تبلغ 10 فــي المائة فقط، أي يدفعون مبلغا يدعو إلى الســخرية فعلا. على صعيد آخر، صار ســدس العمال البريطانيين يعملون لدى مشــروع تعود ملكيته إلى المؤسســات المغامرة برؤوس أموال الأفراد المساهمين فيها (Private-Quity). ولا تشــكل بريطانيا حالة اســتثنائية هاهنا، ففي بقــاع العالم الأخرى يعمل كثير من العاملين في خدمة أســراب الجراد. فالمستثمر الأمريكي بلاكستون يستخدم 400 ألف عامل، أي يستخدم عمالا يزيد عددهم على عدد العاملين لدى شركة سيمنز.

وعلى الرغم من إفراطها في ممارسة المغامرات، أمست مؤسسات الاستثمار المالي، الآن، تحظى بسمعة حسنة. فعلى سبيل المثال فتح وزير الاقتصاد السابق فيرنر مولر في العام 2008 أبواب الشركة المكلف بقيادتها أمام أحد أسراب الجراد، رغبة منه في ترويض شركته على مواجهة ضغوط أسواق المال، علما أن هذه الشركة كانت تُعتبر، في سابق الزمن، بمنزلة شركة حكومية، وذلك لأنها كانت تحصل على معونات حكومية تبلغ مليارات اليورو. وكانت الشركة تمتلك عشرات مناجم الفحم الحجري، وتستخدم مئات الآلاف من عمال المناجم. وكان مولر قد أعاد، بنحو جذري، هيكلة الشركة، التي كان اسمها في السابق Deutsche Steinkohle AG، فباع بعض المشروعات التابعة لها، وأضاف إليها مشروعات أخرى، وأصر على تصفية نشاطاتها في مجال استخراج الفحم الحجري. وفي مساعيه هذه، حصل مولر من أحد المستثمرين الماليين على مساعدة قيمة، إذ دفعت الشركة البريطانية 2.4 مليار يورو لقاء حيازتها ربع قيمة الشركة. وفي اليوم التالي، نشر مولر إعلانا احتل صفحة كاملة من صحف الجرائد اليومية رحب فيه بالشريك الجديد، على لسان جرادة تقول: رب ضارة نافعة.

النهاية المؤقتة للتاريخ

لقد استمر عصر ازدهار الرأسمالية أكثر من عقد ونصف العقد من السنين. والأمر البين هو أن المستثمرين الماليين ومصارف الاستثمار والبورصات وأسواق رأس المال قد غيروا نمط عمل الاقتصاد وأدخلوا تغييرات مهمة على المجتمع. وتزامن هذا التحول مع تحول تاريخي، مع نهاية الاشتراكية. فقد انهار المعسكر الشرقي وتفكك الاتحاد السوفييتي وأفلس الاقتصاد المخطط، وتردى في الهاوية النموذجُ الاقتصادي القائم على أفكار كارل ماركس. وكان أنصار اقتصاد السوق الحرة قد هللوا لهذه التحولات ورأوا فيها الدليل القاطع على صواب عقيدتهم، وراحوا يتصرفون وكأن الرأسمالية خالية من العيوب، وكأن قواعدها سليمة تتفق اتفاقا تاما مع روح العصر الجديد.

وبدا الأمر، فعلا، كأن انتصار الرأسمالية قد تحقق على كل الجبهات. مـن هنا، وبعـد مضي ما يقرب من العامين على انهيـار جدار برلين، راح الكاتب السياسـي الأمريكي فرنسـيس فوكوياما (Francis Fukuyama) يعلن، في كتاب له واسـع الشهرة، «نهاية التاريخ». وعلى مدى سبعة عقود من الزمن ظل معسـكرا الاشتراكية والرأسـمالية يتنافسان أشد المنافسة – بيـد أن النصر كان، فـي نهاية المطاف، حليف اقتصاد السـوق وإطاره السياسـي: الديموقراطية، فقد أثبت الواقع أنهما أكثر خفة على الحركة، وأثبت قدما في التكيف مع متطلبات التفوق وفي إحراز النصر في الحرب الباردة الدائرة بين النظامـين. وأكد فوكوياما أن الديموقراطية الليبرالية قـد انتصرت انتصارا لا رجعـة فيه، وأنها كانت النهايـة المنطقية لعملية طويلة حددت معالم نهاية التاريخ. وكان فوكوياما قد تنبأ، بنحو ينطوي على شيء من الإسراف، «بنهاية تطور الإنسانية أيديولوجيا، وأن الديموقراطية الليبرالية المتعارف عليها في العالم الغربي سـتكون صيغة الحكم النهائية على مستوى العالم أجمع».

إن انهيار الاشتراكية كان خير شاهد على أن الاقتصاد المقود مركزيا لا ينجح عند التطبيق، لا ينجح في الأمد الطويل على أدنى تقدير، فالاشتراكية تحاول الظهور بمظهر النظام الخالي من الأزمات التي تمر بها الرأسمالية بنحو معتاد. وفي مسـعاها هذا، قد تفلح الاشتراكية في إرجاء ظهور هذه الأزمـات، بيد أنها ما كانت تسـتطيع كبت مفعول هذه الأزمات قط. وكان الثمـن، الذي أُجبر المواطنون والقطاع الإنتاجـي على دفعه، باهظا فعلا، فالاقتصـاد المخطط لم ينمُ بالسـرعة التي نما بها اقتصاد السـوق، ولم يحقـق حتى جزءا من الرخاء الذي حققه النظام الرأسـمالي. أضف إلى هذا أن المشـروعات كانت في وضع يُرثى لـه، وأن المجتمع كان يفتقر إلى الطبقة الوسـطى على وجـه الخصوص، أي كان يفتقر إلـى تلك الطبقة التي كانت تشـكل عماد المجتمع في العالـم الغربي. من هنا، لا عجب أن يشـيح العالم بوجهه، في التسعينيات، عن النموذج الاشتراكي، وأن تتحول البلدان الاشـتراكية صوب الرأسمالية، وتأخذ بالنصائح التي كان يقدمها لها الاقتصاديون المؤمنون بالليبرالية المحدثة.

واجتـــاح بلدان الاقتصاديات الناشـــئة آلاف المستشـــارين ليقدموا لها نصيحة مفادهـــا: عليكم أن تفتحـــوا أبواب أســـواقكم وأن تعيدوا هيكلة أجهزة دولكم. وكان هؤلاء المستشـــارون يحملون تحـــت آباطهم بعضا من الكتب المدرسية الغربية ليعرضوا ما فيها من حلول بسيطة التطبيق. ونجح هؤلاء الخبراء في أمريكا اللاتينية وفي أوروبا الشرقية في إيجاد نظام لم يكونوا قادرين على إيجاده بنحو حرفي وبالتمام والكمال في أغلب البلدان الغربية: الرأســـمالية الصرفة. وكان المبشـــرون باقتصاد الســـوق المحررة من القيود خبراء يعملون لمصلحة منظمات دولية، كانوا مصرفيين شـــبابا واستشـــاريين يقدمون خبراتهم للشـــركات المختلفة، ويسهرون، فيما سوى ذلك، على إعادة هيكلة هذه الشـــركة المســـاهمة أو تلك، أعني أنهم كانوا اقتصاديين من طينة جفري ساكس (Jeffrey Sachs).

وكان هـــذا الخبيـــر، المقيـــم في شـــيكاغو، قـــد قال عن نفســـه إنه «اقتصـــادي مختص بعـــلاج اقتصاديات دب المرض في أحشـــائها»، وأنه يعالج مرضاه بالصدمة طلبا للشـــفاء الســـريع، مع علمه أن هذا العلاج يســـبب لهم آلاما مبرحة. وبدءا من منتصف الثمانينيات، جاب ســـاكس مختلـــف ربوع المعمورة بصفته واحدا من حملـــة راية الليبرالية المحدثة. وكانت نصيحته للحكومة التي تطلب الرشد منه هي: عليكم أن تستقطبوا رأس المال الأجنبي، وتفتحوا أذرعكم للترحيب بالمشروعات الأجنبية، وأن تحرروا الأســـعار من القيود، وأن تخفضـــوا معدلات الضرائب وتضبطوا حالة الموازنة الحكومية، وأن تمتنعوا عن التدخل في الشـــأن الاقتصادي. ومارس ســـاكس أولى مهامه التبشيرية في العام 1985، وذلك حينما زار وفد بوليفي جامعة شـــيكاغو. وبثقة عالية بالنفس، اقترح ساكس العلاج المطلـــوب لوقف تضخم بلغت معدلاته 100 في المائة. وســـرعان ما دعاه أعضاء الوفد البوليفي، باسم حكومتهم، إلى زيارة بلادهم. ونصح ساكس الحكومة البوليفية بضرورة رفع ســـعر البتـــرول، وذلك لأن هذا الإجراء يضمن لها تحسين وضعها المالي والكف عن التوسع في الإصدار النقدي كحل لتســـديد مـــا بذمتها من ديون. ويا للعجـــب، فبعد برهة من الزمن، قصيرة نسبيا، اختفى التضخم كلية.

ومنذ تلك الحقبة، صار ساكس خبيرا ينشد نصيحته الجميع. فقد زار الأرجنتين وفنزويلا والبيرو والهند. وزار، في ربيع العام 1989، بولندا واجتمع بقيادة النقابة العمالية Solidarnsc، واستخدم ساكس في إحدى الليالي جهاز كمبيوتر يخص Gazeta Wyborcza، الصحيفة الناطقة باسم النقابة العمالية، ليدون عليه الخطوط العريضة الواجب تنفيذها لتحويل البلد صوب اقتصاد السوق. وكانت هذه الخطوط العريضة قد نالت شهرة واسعة وصار يطلق عليها «خطة ساكس». وكان الخبير الاقتصادي قد نصح بضرورة عدم التدخل في التحولات التي ستطرأ على الأسعار، وبضرورة اتخاذ التدابير الضرورية لتأمين استقرار قيمة العملة في سوق الصرف الأجنبي. وكإجراء أولي يضمن تسهيل متطلبات الخطة جمع ساكس من العالم الغربي تبرعات بلغت مليار دولار أمريكي. وجرى، في أول يناير من العام 1990، تنفيذ بنود «خطة ساكس»، وبعد بضعة أسابيع من هذا التاريخ ارتفعت الأسعار إلى خمسة أضعاف ما كانت عليه في السابق، واختفت السوق السوداء كلية. وهكذا، وبإصرار وتطرف لا مثيل لهما في بقية دول أوروبا الشرقية، شمرت بولندا عن ساعديها لتطبق النظام الرأسمالي.

وبعد فترة قصيرة، تحول ساكس صوب روسيا، حيث راح وبمعيته مجموعة زملاء له من جامعة هارفرد يضع هنا أيضا خطة تضع روسيا، بين ليلة وضحاها، على درب اقتصاد السوق. ولأن الرئيس الجديد بوريس يلسين (Boris Jelzin) يعتد برأي ساكس، لذا فإنه اصطفى الخبير الأمريكي مستشارا اقتصاديا له. وعلى الرغم من هذا، لم ينجح ساكس، في روسيا، في تنفيذ جميع الخطوات التي كان يراها ضرورية. فقد باءت بالفشل خطته القاضية بتحويل ملكية المشروعات من ملكية حكومية إلى ملكية موزعة على أبناء الشعب، أي الخطة التي حصل بموجبها، في العام 1992، كل مواطن روسي على سند يخوله شراء حصة في المشروعات الحكومية بقيمة تبلغ عشرة آلاف روبل. فبما أن الروس ما كانوا قادرين على الإحاطة بمغزى هذا الإجراء، لذا راحوا يقايضون السندات التي حصلوا عليها بالمواد الغذائية أو أنهم تنازلوا عنها لمصلحة رؤسائهم في العمل.

وتمكنت حفنة صغيرة، ذات سلطان عظيم في الحكومة، من الاستحواذ على هذه السندات واستخدامها للاستيلاء على المصانع الحكومية بأبخس الأثمان. وهكذا، تطور في روسيا نظام كاسر يجمع بين بقايا الاقتصاد المخطط والملامح الأولية لاقتصاد سوق أُطلق لها العنان حقا وحقيقة.

ولم يكن جفري ساكس، وغيره من أساتذة الجامعات، في بلدان مختلفة، هم فقط الذين تنقلوا بين البلدان بغية التبشير بالرأسمالية، فالاقتصاديون العاملون في صندوق النقد الدولي صاروا، أيضا، مبشرين يجوبون دول المعسكر الشرقي، سابقا، وآسيا وأفريقيا وأمريكا اللاتينية لنشر الرأسمالية. فصندوق النقد الدولي، تلك المؤسسة التي جرى تكليفها، في العصور الغابرة، بصيانة أسواق المال من التعرض للأزمات، تحول، في السبعينيات والثمانينيات، إلى داعية من دعاة اقتصاد السوق المحررة من القيود. وكان الصندوق يغري الدول بالمال وبالقروض الميسرة، زاعما أنه يمنح هذه الأموال حبا في مساعدتها. بيد أن الواقع يشهد أن الصندوق كان يريد من هذه المساعدات أن تكون سبيلا للوصاية على هذه الدول، فالدول المدينة تحصل على المليارات، فقط، في حال انصياعها لشروط صارمة، تلزمها بتحقيق التوازن في موازنتها الحكومية وخصخصة مشروعاتها وتحرير تجارتها الخارجية وخفض المعدلات الضريبية. ويسري ما قلناه هنا على أولئك الاقتصاديين أيضا، الذين يعملون لدى البنك العالمي، هذا البنك الذي يقع مقره في بناية تقابل البناية التي يعمل فيها موظفو صندوق النقد الدولي. ويتحدث منتقدو المؤسستين عن «اتفاق واشنطن»، أي عن تلك السياسة التي تملي على الدول تنفيذ إصلاحات غاية في التطرف، ولا تعير أي اهتمام لما يعانيه المواطنون من أعباء ترتبط بهذه الإصلاحات.

وهكذا، وبفضل المبشرين القادمين من العالم الغربي، أخذت مبادئ السوق مطلقة العنان، تنتشر من أوروبا الغربية إلى أوروبا الشرقية، ومن أمريكا الشمالية إلى أمريكا الجنوبية، ومن الولايات المتحدة الأمريكية إلى آسيا. وعلى خلفية هذه الحقيقة، راحت دول النمور في جنوب شرقي آسيا – أعني تايلاند وماليزيا وسنغافورة وإندونيسيا وهونغ كونغ – وبلدان

أمريكا الجنوبية أيضا (أعني المكسيك على سبيل المثال وليس الحصر) تفتح أسواقها لمواجهة المنافسة العالمية. وكانت هذه الدول تستبشر خيرا اعتقادا منها أن رأس المال الأجنبي سيتدفق عليها بغزارة، معززا بذلك نموها الاقتصادي. بيد أن هذه الدول ما كانت ترى أي مؤشر يشير إلى أنها على وشك مواجهة عاصفة هوجاء.

5

الأزمة في فصلها الأول: الاقتصادات الناشئة تترنح

«لقد بذلنا، على مدى ثلاثين أو أربعين عاما، قصارى جهدنا لتمكين بلداننا من إحراز التقدم، والآن يأتي إلينا أحدهم، مختالا، متغطرسا، ومعه بضعة مليارات من الدولارات، ليهدم في غضون أسبوعين كل ما أنجزنا».

مهاتير محمد
رئيس وزراء ماليزيا، 1997

في منتصف التسعينيات، ترنحت، لأول مرة، الرأسمالية [المحررة من القيود، المترجم]. وكانت رياح الأزمة قد هبت في مكان ناء عن الدول الصناعية الغربية. فالأزمة نشرت ظلالها، في بادئ الأمر، في تلك الاقتصادات الناشئة، التي كانت قد أسرفت، بعض الشيء، في تنفيذ عملية الانفتاح الاقتصادي. وفي العام 1994

«كان انهيار المكسيك قد أبان للعالم، ولأول مرة في التاريخ، مدى هشاشة الأوضاع الاقتصادية في دول الاقتصادات الناشئة، الاقتصادات التي كانت قد نالت إعجاب العالم في ماضي الزمن»
المؤلف

انهار الوضع في المكسيك، وبعد ثلاثة أعوام من هذا التاريخ أخذت تترنح، في جنوب شـرقي آسيا، بلدان النمور أيضا. وكان المستثمرون قد تجاهلوا كل التحذيـرات، فضخوا أموالا طائلة في الدول المتسـارعة النمو. وحين انفجرت، في جنوب شـرقي آسيا، الفقاعة في أسواق الأسهم والعقارات، ذُعر هؤلاء المسـتثمرون ففروا بملياراتهم. وكان فرارهم هذا قد تسـبب، بـدوره، في التصعيد مـن عملية الانهيار. وكان البعـض من الاقتصادات المتدهورة قد طلب من خبراء صندوق النقد الدولي مد يد المساعدة ثانية. وفضـل البعض الآخر انتهاج الدرب الذي ترسـمه لهـم تصوراتهم وليس تصورات الأطراف الأجنبية: فهـم رفضوا أفكار الليبرالية المحدثة وآثروا وضع الضوابط الضرورية لحماية ما لديهم من أسواق رأسمال. كما تلقى الغرب، أيضا، إشـارة إنذار بينة: ففي الأسـابيع الأخيرة من صيف العام 1998 انهـار أكبر صناديـق التحوط - أو المخاطر كمـا يقال أيضا - في العالم أجمع، أعني الصندوق المسمى اختصارا: «أل تي سي أم» (LTCM)، ومـن خلال ما أجـرى من عملية إنقـاذ درامية، نجح المصـرف المركزي الأمريكي، في الحيلولة دون انهيار النظام المالي العالمي. وبعد فترة وجيزة من هذه الأحداث، نسي السياسيون والمصرفيون والمتعاملون في البورصات مـا حدث وتحولوا صوب أعمالهم اليومية: فما كان واحد منهم يصدق أن مـا حدث لم يكن سـوى نذر أزمة عظيمة، أزمة الرأسـمالية [المحررة من القيود، وليس أزمة يمر بها هذا البلد أو ذاك، المترجم].

في بادئ الأمر انهارت المكسيك، ولكن على أي بلد ستدور الدوائر لاحقا؟

إن راش ليمبـو (Rush Limbaugh)، مقـدم البرامـج فـي الإذاعـة المسـموعة، ينطبق عليه ما يسميه المرء عادة الصخرة العظيمة. فبرنامجه الأسبوعي، الذي تبثه الإذاعة عبر الموجة المتوسطة، يكاد يحظى بالقدسية فـي الولايـات المتحدة الأمريكيـة؛ فعشـرون مليون مواطن يسـتمعون، أسـبوعيا، إلى برنامجه وذلك للإصغاء إلى الهجوم الذي يشنه، المذيع ذو العقيـدة المحافظة، الموغلة في التطـرف، على الجبناء في البيت الأبيض، على المتخاذلين في الكونغرس. ويصغي المستمعون، بأعصاب مشدودة، إلى

أحاديث ليمبو مع ربات البيوت القاطنات في أواسط غربي البلاد، ومع عمال المصانع في ميشيغان، أو مع المتقاعدين من أبناء فلوريدا. فهو يشرح لهم ما في العالم من أحداث وتداعيات. وينقسم عالم ليمبو إلى عالمين لا ثالث لهما: إلى خير أو شر، إلى صديق مخلص أو عدو شرير.

لكن الأمر اختلف في يناير من العام 1995، ففي أحد أسابيع هذا الشهر لم يتحدث المذيع مع مواطن عادي من المواطنين الأمريكيين، بل مع ثاني أكثر رجال السلطة سطوة في واشنطن: مع آلن غرينسبان (Alan Greenspan)، مع رئيس سلطة الإصدار النقدي، أي رئيس المصرف المركزي الأمريكي. وعلى مدى عشر دقائق، بذل غرينسبان جهودا كبيرة لأن يشرح للمذيع مغزى تنفيذ الحكومة عملية الإنقاذ الكبيرة، أي مغزى قيام واشنطن وصندوق النقد الدولي بإقراض المكسيك 40 مليار دولار أمريكي للحيلولة دون إعلان الحكومة المكسيكية الإفلاس. وأكد غرينسبان، في سياق هذه المحادثة أن من واجب الكونغرس «أن يحول دون انهيار المكسيك، وذلك لأن انهيارها ستكون له تداعيات عظيمة على بقية العالم». غير أن ليمبو لم يقتنع بهذا التبرير؛ فوفق وجهة نظره، أيهتم أحد منا بما يحدث في المكسيك؟ أيعير أحد منا اهتمامه إلى البيزو (Peso)، العملة المكسيكية؟ وعلى خلفية تصوراته هذه، راح ليمبو، يقول، عبر الأثير، لمستمعيه، فيما بعد، إن «الرئيس بيل كلينتون قد عقد العزم على تبذير أموالكم وتضييع حقوقكم». على صعيد آخر، فإن أغلب أعضاء الكونغرس أعربوا، أيضا، عن تحفظهم حيال منح المكسيك المليارات من الدولارات. فممثلو الشعب كانت تساورهم الشكوك في أن المساعدة العاجلة ستكون، في المقام الأول، لمصلحة المصارف العاملة في «وول ستريت» وزبائن هذه المصارف. فالمراد من هذه المساعدة هو «إنقاذ أصحاب المليارات»، كما قال بتذمر شديد السناتور الديموقراطي أرنيست هولينغز (Ernest Hollings).

وما من شك في أن الأمر ما كان يدور حول المناحي التي تدور في ذهن المعارضين. فكلينتون وغرينسبان يريدان تشييد سد منيع قادر على الوقوف في وجه زلزال تسونامي، وما نشأ عنه من فيضان صارت أمواجه تجري بخطى حثيثة صوب بلدان الاقتصادات الناشئة - وصوب البلدان

الصناعية أيضا . فسيل الطوفان لن يغمر «وول ستريت» فقط، بل سيغمر، أيضا ، الشارع العام، أي السواد الأعظم، وما لدى هؤلاء الناس البسطاء من فرص عمل ومدخرات. غير أن أعضاء الكونغرس لا يريدون تصديق هذه التأكيدات. فهم لا يريدون تبذير الأموال التي يمكنهم تخصيصها لبناء المدارس والجامعات أو المصانع، أي تخصيصها للأمور التي تزيد من رفاهية ناخبيهم. هم لا يصدقون أن سياستهم الخارجية تواجه تحديا من طينة جديدة. فالأمر هنا لا يدور حول نشر قوات عسكرية في بقعة من بقاع العالم، ولا حول ردع دولة من الدول الخارجة على القانون، بل يدور حول الحيلولة دون انهيار النظام المالي العالمي.

وكان هذا الخطر قد نشأ في بلد كان اقتصاده قدوة حسنة على مدى حقبة طويلة من الزمن: في المكسيك، البلد الذي شهدت له منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) قبل فترة وجيزة من نشأة الخطر، في خريف العام 1994 على وجه التحديد، «بأنه يحقق نموا اقتصاديا معتبرا». وقبل سبعة أشهر من هذا التاريخ، ضمت الدول الصناعية المكسيك إلى مجموعة الدول المنضوية تحت راية منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية لتصبح العضو الخامس والعشرين في هذا المنتدى. وقبل عام فقط من ذلك التاريخ، انضمت المكسيك إلى اتفاقية التجارة الحرة لأمريكا الشمالية (NAFTA)، أي إلى منطقة تجارية عظيمة تمتد من أمريكا الوسطى إلى ألاسكا . وما كان الرئيس كلينتون ليترك فرصة لا يشيد فيها بالازدهار الاقتصادي المتحقق في البلد الجار. وعلى خلفية كل هذه الشهادات الإيجابية، لا غرو أن يستثمر الأمريكيون أموالهم في المكسيك بسخاء وطمأنينة، أن يستثمروها في أسهم الشركات التي امتلكتها الحكومة سابقا، وفي شراء سندات دين تحقق لهم فوائد تتراوح بين 15 و50 في المائة، أي تحقق لهم فوائد خيالية، مقارنة بمعدلات فائدة تتراوح، في الولايات المتحدة الأمريكية، بين 3 و4 في المائة. وكانت الحكومة المكسيكية قد اغتنمت، بحنكة كبيرة، الفرص الجيدة التي تقدمها لها أسواق المال المحررة من القيود. فإذا كانت دول الاقتصادات الناشئة قد دأبت، فيما مضى من الزمن، على التوسل لدى المصارف الغربية عسى أن تتكرم

عليهـا وتعطيها قرضا، فإنها ما عادت، آنذاك، تحتاج إلى أكثر من تجزئة ديونها إلى مئات الآلاف من الأوراق المالية وبيع هذه الأوراق في البورصات كسـندات دين مكسيكية. وفعلا، لم يدم الأمر طويلا حتى راحت المكسيك تجني مليارات الدولارات من البورصات.

لكن حلم المكسيك بتحقيق نمو اقتصادي مستديم ومثير للعجب، كان قد ذهب مع الريح قبل أربعة أيام فقط، من أيام الاحتفال بعيد ميلاد السيد المسيح: فقد تعين على الرئيس الجديد أرنستو زيديلو دي ليون (Ernesto Zedillio de León)، أن يخفض سـعر العملة بعد عشـرين يوما، فقط، من تسلمه مقاليد الحكم في المكسيك، وذلك لأن المستثمرين الأجانب ما كانوا يثقون بالمستقبل المشرق الذي تنبأ به الأجانب من سياسيين واقتصاديين ومعلقين في وسائل الإعلام، بل كانت تراودهم الشكوك حول مستقبل المكسيك، لذا فإنهم فضلوا أن يفروا بجزء من أموالهم إلى خارج المكسيك. فقد لاحظوا من كثب أن القروض الأجنبية هي التي مولت النمو الاقتصادي، وأن الحكومة المكسـيكية لن تسـتطيع، بيسر، تسديد مـا بذمتها من ديون. وهكذا انخفض رصيـد المصرف المركزي من الاحتياطي الأجنبي إلى النصف في غضـون الفترة القصيرة الواقعة بين فبراير ونوفمبر من العام 1994، أي أنه كان قد انخفض إلى أقل من 15 مليار دولار أمريكي. وكان خفض قيمة العملة المكسيكية يعني أن المستثمرين الأجانب قد خسروا، في دفعـة واحدة، 15 في المائة من ثرواتهم. لذا فإنهم صاروا الآن مذعورين وأكثر مـن المذعورين، صاروا الآن يرون أن الفرار السـريع هو الحل الوحيد. وهكذا سـحب هؤلاء مزيدا من الأموال تاركين المكسـيك تتخبط في فوضى لم تشهد البلاد لها مثيل في سـابق الزمن. فقد انهارت البورصة وتزايد انخفاض قيمة العملة بنحو سريع. وتظاهر عشرات الآلاف من المواطنين في شوارع العاصمة المكسيكية احتجاجا على ارتفاع الأسعار، ولأن انخفاض قيمة العملة الوطنية قد تسبب في إفلاس آلاف المصانع والشركات.

وكان انهيار المكسيك قد أبان للعالم، ولأول مرة في التاريخ، مدى هشاشة الأوضاع الاقتصادية في دول الاقتصادات الناشئة، الاقتصادات التي كانت قد نالت إعجاب العالم في ماضي الزمن. فهذه الدول الآسيوية والأوروبية الشـرقية والأمريكية اللاتينية فتحت الأبواب على مصاريعها أمام السوق

العالمية، وأزالت الحواجز الجمركية، ورحبت ترحيبا حارا وغير مشروط بالمستثمرين الأجانب. وإذا كان البعض من هذه الدول قد امتنع عن إنجاز هذه الإجراءات طواعية، فإن صندوق النقد الدولي أو الغرب مارسا عليها الضغط المناسب للسير قدما في تحقيق هذه الإجراءات. والواقع، أن هذه البلدان لم تكن، ولأسباب عديدة، مهيأة لانتهاج اقتصاد يقوم على أركان سوق مطلقة العنان. إنها كانت بأمس الحاجة إلى التؤدة والمرونة عند قيامها بتحرير اقتصادها من القيود الحكومية. من هنا، لا عجب أن تسبب الأسواق الحرة أشد الأضرار للمكسيك. فالمستثمرون الدوليون وما لديهم من «أموال ساخنة» أي أموال تنشد الربح السريع، أثاروا البلبلة والارتباك في الاقتصاد المكسيكي. فتارة تراهم يضخون مليارات ومليارات من الأموال في هذا الاقتصاد، وتارة أخرى، تراهم يسحبون أموالهم بنحو مفاجئ وبلا سابق إنذار، أي أنهم كانوا يتركون البلد يتأرجح بين الأمل والخيبة. ومهما كانت الحال، فقد بان جليا أن المكسيك لا تستطيع التعامل مع الانهيار بلا عون خارجي.

من هنا، فقد أعلنت الحكومة الأمريكية، في الثاني من يناير، أول خطة إنقاذ تنوي تنفيذها بمشاركة بعض الدول الأخرى. وكانت هذه الخطة تقضي بأن تحصل المكسيك على 18 مليار دولار أمريكي لمساعدتها على الوفاء بتسديد الديون المستحقة عليها. غير أن هذا الإجراء ما كان كافيا لتهدئة الأسواق. لذا رفع الرئيس كلينتون، في الثاني عشر من يناير، مقدار المساعدة المالية إلى 40 مليار دولار أمريكي. وتعقدت الأمور أكثر حينما رفض الكونغرس الموافقة على صرف هذا المبلغ. فثمانون في المائة من المواطنين الأمريكيين كانوا ضد تقديم هذا العون، أضف إلى هذا، أن استطلاعات الرأي تؤدي دورا عظيم الأهمية في السياسة الأمريكية. وهكذا، وفيما ترك نواب الشعب البيت الأبيض في حيرة وحرج، كانت الأزمة في المكسيك تنشر عدواها في بلدان أخرى. فما كادت الأزمة تحكم قبضتها على المكسيك، حتى انهارت بورصات بونس آيرس وساو باولو. وفي الهند أيضا خيم الفزع على المستثمرين. وامتدت تداعيات الزلزال فشملت حتى البلدان النائية، أعني بلدانا من قبيل إسبانيا وإيطاليا

والسويد: فقد تعرضت عملات هذه البلدان أيضا لضغوط لا يستهان بها. واستخدم المصرفيون، لوصف هذه الآثار والتداعيات، مصطلح «أثر تَكيلا» (Tequila-Effekt) في إشارة منهم إلى المشروب الكحولي الواسع الانتشار في المكسيك.

في يوم الاثنين، المصادف 31 يناير كانت المكسيك قاب قوسين أو أدنى من الإعسار عن تسديد الديون المستحقة عليها. فإذا لم تحصل البلاد على معونة أجنبية، فلن يكون أمامها خيار غير إعلان الإفلاس. ولمواجهة الموقف، أرسلت الحكومة المكسيكية إلى الحكومة الأمريكية، في مساء ذلك اليوم نداء استغاثة وطلبا يناشدها النجدة. وكان كبير موظفي البيت الأبيض ليون بانيتا (Leon Panetta) ووزير الخزانة روبرت روبين (Robert Robin) يعلمان جيدا، عند وصول طلب النجدة، أن الكونغرس لن يستجيب لنداء الاستغاثة. لقد كانا يعلمان جيدا أن الظرف يتطلب منهما التحرك السريع. ولذا فقد انزوى الاثنان في مكتب بانيتا، في البيت الأبيض، في نحو الساعة الحادية عشرة والنصف مساء ليتداولا الأمر، بعدما طلبا من مكتب الخدمات في البيت الأبيض أن يزودهما بيتزا كبيرة عليها الفطر والفلفل الحار. وكان روبين، الرئيس السابق لمصرف الاستثمار غولدمان ساكس، قد اعتقد، قبل بضعة أسابيع من هذا اليوم، أن السوق هي التي ستدبر الأمر وتحل المشكلة. غير أن الأسواق كانت أعجز ما تكون عن حل المشكلة؛ لا بل كانت الأسواق قد زادت الطين بلة.

وبعد برهة انضم إليهما الرئيس كلينتون، الذي كان قد عاد من فوره من عشاء دعته إليه الجمعية الوطنية لحكام الولايات (National Governors Association). وفي الوقت الذي كان فيه الاثنان يلتهمان البيتزا، تبلورت بنود خطة تقضي بأن يدبر كلينتون 20 مليارا من الميزانية القادر على التصرف بها من غير الحصول على موافقة الكونغرس، وأن يشارك في الخطة بنك التسويات الدولية، أي المصرف الذي هو بمنزلة مصرف المصارف المركزية، بعشرة مليارات. وكان الجميع واثقين بأن المبلغ لا يسد الحاجة؛ لذا أرسل الرجال الثلاثة وكيل وزير الخزانة لورنس سامرز (Lawrence Summers) إلى مقر

صنــدوق النقــد الدولي الذي لا يبعد عنهم ســوى ثلاثة شــوارع فقط. ويتميــز ســومرز بأنه اقتصادي موهــوب وعظيم الثقــة بالنفس. وتولى سامرز عمليه التفاوض مع رئيس صندوق النقد الدولي ميشيل كامديسو (Michel Camdessus) الفرنســي المنطوي على نفســه. وحصل سامرز، في الســاعة الخامسة من صبيحة ذلك اليوم، على ما كان يريد الحصول عليــه من كامديســو: 17.8 مليار دولار أمريكي. ووافق كامديســو على صرف هذا المبلغ مــن غير الرجوع إلى المديرين التنفيذيين في الصندوق – أي أنه نفذ إجراء ما كانت له ســابقة في تاريخ الصندوق قط.

وهكذا، وفي غضون ســت ســاعات فقط، كان كلينتون وروبين وبانيتا قــد دبروا نحو 50 مليــار دولار أمريكي. وحتى ذلك الحين، ما كان العالم قد شــهد قرضا بهذا المقدار أبدا. لكن الحقيقــة تقول، أيضا، إن الوضع في أســواق المال المحررة مــن القيود والتوجيهــات الحكومية ما كان، في سابق الزمن، قد تردى بالنحو الذي تردى به آنذاك، أي في الأسابيع التي اندلعت فيها الأزمة في المكســيك. وكان كامديســو قد برر تصرفه بحجة مفادهــا أن الأمر كان يدور حــول التعامل مع «كارثة عالمية حقا وحقيقة»؛ ويواصل كامديســو حديثه فيقول: «لقد كانت هذه الأزمة أول أزمة عظيمة تعصف بعالمنا الجديد، عالم الأسواق المعولمة».

ومهمــا كانت الحــال، فبعد عامــين لا غير هزت العالــم أزمة أعظم خطــرا. وكانت الأزمة الجديدة قد اندلعــت في الطرف الآخر من العالم، في العاصمة التايلندية بانكوك. وانطلاقا من هناك، مضت الأزمة تنشــر ظلالها على بلدان الاقتصادات الناشئة. ولم يدم الأمر طويلا، حتى وصلت تداعيات الأزمة إلى أوروبا وأمريكا أيضا. وقد اتسمت هذه الأزمة، أيضا، بخصائص تُرشحها لأن تكون كارثة عالمية الأبعاد.

تبدد الازدهار في دول النمور

لقد تســلل المهاجمون إلى بانكوك بعدما غَشِيَتها الظلمة. ولم ير هؤلاءَ المهاجمــين أحــدٌ؛ لا من النــاس العاملين في المطابخ المتناثــرة على قوارع الشوارع والطرقات ولا من العاملين في المحال التجارية ولا سائقي سيارات

الأجرة. وكانت أجهزة الكمبيوتر المستخدمة كصلة وصل تربط بين السماسرة العاملين في مصارف عتيدة تقيم في لندن ونيويورك وفرانكفورت هي الهدف الذي تسلل إليه هؤلاء المهاجمون، في هذا اليوم، يوم الثالث عشر من مايو من العام 1997. وتكونت الذخيرة الحية التي استخدمها المهاجمون من أرقام كثيرة غادرة. ففي هذه الليلة، شن السماسرة المتعاملون بعملات بلدان العالم قاطبة هجوما شرسا على العملة التايلندية، على البات (Baht)، وكان عدوهم رجلا دأب، إلى هذا الحين، على الاعتقاد أن النية الحسنة هي من طبيعة بني البشر: ريرنجاي ماراكانوند (Rerngchai Marakanond)، محافظ المصرف المركزي التايلندي. وقال الرجل: «إن المهاجمين سيقتلوننا بلا أدنى شك»، حينما أخبره العاملون معه بما يشاهدونه على أجهزة الكمبيوتر من عمليات بيع للعملة التايلندية: 50 مليون بات، 100 مليون بات، 200 مليون بات – إن المضاربين يبيعون كل ما يستطيعون بيعه من العملة التايلندية، يبيعون البات كأنه كان من فضلات البضائع التافهة. إنهم عازمون على مواصلة الضغط على قيمة العملة وإجبار الحكومة التايلندية على إنهاء ارتباط قيمتها بقيمة الدولار الأمريكي، على إنهاء الارتباط الذي أسبغ على تايلند الطمأنينة والاستقرار ردحا طويلا من الزمن.

حقا، كان المصرف المركزي التايلندي يحتفظ في خزائنه باحتياطي أجنبي يبلغ 36 مليار دولار أمريكي، غير أن المهاجمين القادمين من الغرب، أي صناديق المخاطر والمصارف المختلفة، يمتلكون عتادا يفوق ما لدى تايلند من عتاد. وهكذا، وفي تلك الليلة فقط، بدد المصرف المركزي التايلندي من عتاده 6.3 مليارات دولار أمريكي. غير أن هذه العملية الدفاعية لم تجد نفعا في صد الهجوم. وبعد إغفاءة قصيرة اجتمع، في صبيحة اليوم التالي ريرنجاي بمساعديه ثانية، وذلك لمناقشة ما آل إليه الوضع. وكانت روحهم المعنوية تتأرجح بين الغضب والفزع، بين الرعب والخوف. وبكى البعض منهم، كما أكد ريرنجاي في سياق التقرير الذي قدمه، فيما بعد، إلى لجنة من اللجان العاملة في مجلس البرلمان. ولم يخفف المهاجمون من شدة هجومهم في هذا اليوم أيضا. فالمصارف وصناديق المخاطر لا تعرف

الرحمة أبدا. فهي تواصل عرض البات في السوق بكميات أكثر فأكثر؛ إنها على أهبة الاستعداد للمنازلة إلى أقصى حد. إنها تريد تحطيم مصرف تايلند المركزي، تماما كما فعل جورج سوروس (George Soros)، المضارب الذي كان يُعتبر أحد أشهر المضاربين في العالم، مع المصرف المركزي البريطاني في العام 1992، حين أجبره على التخلي عن مشاركة الجنيه بالنظام النقدي الأوروبي. وهكذا باع سماسرة ريرنجاي، في هذا اليوم 10 مليارات دولار أمريكي على أمل أن يصد هذا الإجراء الهجوم الذي تتعرض له عملتهم الوطنية. لكن هذا الإجراء ذهب مع الريح أيضا.

وكان رئيس المصرف التايلندي يشعر بأنه لن يفلح أبدا في كسب المعركة. ولهذا السبب، وشعورا منه بعظمة المخاطر التي يواجهها، لم يجد بدا من اللجوء إلى آلن غرينسبان، رئيس المصرف المركزي الأمريكي (بنك الاحتياطي الفدرالي) طالبا منه أن يضع حدا لتصرفات صناديق المخاطر والمصارف المختلفة. وناشده محذرا بأن انهيار العملة التايلندية ستكون له تداعيات خطيرة، ليس بالنسبة إلى تايلند وحسب، ولا إلى آسيا فقط، بل بالنسبة إلى مجمل أسواق المال العالمية أيضا. كما بعث رسالة بذات المعنى إلى رئيس المصرف المركزي الألماني هانس تيتماير (Hans Tietmeyer)، موضحا له أن المصرف الألماني «الدويتشه بنك» يشارك، أيضا، في الهجوم الذي تتعرض له بلاده. وسرعان ما رد عليه تيتماير مستوضحا عن ماهية هذا المصرف الألماني ولبرهة من الزمن ساور التايلنديين الأمل في أنهم على وشك الحصول على العون الذي يتطلعون إليه. غير أن رد واشنطن خيب كل آمالهم. فلم يرد غرينسبان نفسه على طلبهم، بل رد عليهم واحد من موظفيه. وكانت الطامة أكبر حين أشار هذا الموظف إلى أن عليهم أن يتركوا حل المشكلة إلى الأسواق. وهكذا، وعلى خلفية هذه المواقف اتضح لريرنجاي، في الحال، أنه يخوض المعركة وحيدا.

وعلى مدى ستة أسابيع، بذل ريرنجاي ومساعدوه قصارى جهدهم، واستخدموا كل ما في جعبتهم. فقد وضعوا القيود على التعامل بالعملة الوطنية وحظروا على المصارف الوطنية بيع العملة التايلندية للأجانب. وبهذه الإجراءات، وفي هذا اليوم على وجه الخصوص، كانوا قد سببوا شيئا

من الخسارة لصناديق المخاطر. لكنهم ما كانوا، بهذه الإجراءات، قادرين على الحيلولـــة دون تفاقم الفزع بين مواطني البلاد. فالتايلنديون أخذوا يحولون ما لديهم من عملة محلية إلى الدولار الأمريكي. فالمشـــروعات والمستثمرون وأصحـــاب الودائع النقدية يريدون حمايـــة ثروتهم من التبدد والضياع. ولم يأبه المواطنون بحقيقة أنهم، بتصرفهم هذا، إنما يلحقون الضرر بأنفســـهم، وأنهم يزيدون من تفاقم الحيرة التي يواجهها ريرنجاي ومساعدوه.

في الثاني من يوليو اتضح جليا أن المصرف المركزي التايلندي قد خسر المعركة بنحو لا رجعة فيه. فرئيس المصرف المركزي ومســـاعدوه أنفقوا جل ما لديهم من احتياطي أجنبي بلا جدوى. ولذا طلب ريرنجاي، في الســـاعة الثالثة صباحا، حضور أهم مصرفيي البلاد ليخبرهم بأن المصرف المركزي قد أفلس، وأن تايلند كلها قد أفلست أيضا. وعلى خلفية هذا الإفلاس ألغى ريرنجاي ارتباط قيمة العملة التايلندية بقيمة الدولار الأمريكي. وســـرعان مـــا تحولت تايلند إلى دمية تلهو بها الأســـواق. وفي غضون بضع ســـاعات خســـر البات نحو 20 في المائة مـــن قيمته. وهلل الغزاة في لندن ونيويورك وفرانكفورت بما حققوا من نصر. فقد أثبتوا، من جديد، أنهم أعظم سلطانا من أغلب الحكومات. وقوضوا – إلى حين من الزمن – أسس الحلم بازدهار اقتصادي عظيم في دول النمور. وتوجهوا، وقد أخذ الجشع منهم كل مأخذ، صـــوب دول أخرى: فقد ركزوا هجومهم، في الأســـابيع التالية، على الفلبين وإندونيســـيا وماليزيا وهونغ كونغ، محاولين تركيع عملاتها. وكانوا قد دأبوا على انتهاج الأســـلوب نفسه. فهم يذيعون على الملأ تقارير تحليلية تفيد بأن حكومة هذا البلد أو ذاك تواجه معضلات مســـتعصية، وتزعم، زورا وبهتانا، أنها على وشـــك خفض قيمة عملة البلاد. وتؤدي هذه الإشاعات إلى زيادة عدد الأفراد الذين يشاركونهم في المضاربة على عملة البلد المعني، وإلى دفع المغرر بهم إلى بيع مزيد مما لديهم من أموال بثمن بخس.

وبهذا النحو اندلعت، فعلا، الأزمة الاقتصادية في آسيا. فالحمى التي أصابـــت تايلند، انتقلت عدواها من بلد إلـــى آخر في الحال، أخذت تدب في جسم هذا الاقتصاد تارة وفي جسم الاقتصاد الآخر تارة أخرى. وعلى مـــا يبدو، ما كان هناك دواء ناجع يقي من شـــرور هـــذه العدوى. وتولدت

عن الأزمة الاقتصادية في آسـيا مآس محدودة التداعيات وأخرى عظيمة النتائج. فهي تسـببت في إفلاس المئات من المصارف وعشرات الآلاف من المشـروعات؛ كما تسـببت في طرد عدد لا يسـتهان به من الوزراء، وفي اسـتقالة عديد من الحكومات. أضف إلى هذا أنها كانت قد تسـببت في خسارة ملايين من الأفراد فرص عملهم، وأنها حولتهم، بين ليلة وضحاها، إلـى فقراء مُعدمـين، بعدما كانوا قد استبشـروا خيـرا بالرفاهية التي أخذت تلوح لهم بيدها. وتشـهد أحداث العامين 1997 و1998 على عمق التشـابك الجديد بين أسواق المال الدولية، وعلى أن الأزمة صارت بمنزلة عـدوى تصيب البلدان الواحد تلو الآخر، وعلى أنها تسـتطيع الانتقال من بلدان الاقتصادات الناشـئة إلى الدول الصناعية بسـرعة خاطفة. فكبار المسـتثمرين والمصارف وشـركات التأمـين وصناديق المخاطـر ما عادوا يعرفـون قيمة للحـدود الدولية. فهؤلاء، جميعا، يتحركـون في كل أرجاء المعمـورة، ويتعاملون بأدوات مالية غاية في الشـمولية والتعقيد، يتعاملون بأدوات مالية تحقق لهم وحدهم الخير الوفير، وليس للبلدان المعنية.

وعانت دول الاقتصادات الناشئة من تداعيات الأزمة عناء كبيرا. وبدا الأمر وكأنه قد تم التعرف على المسـبب الحقيقـي للانهيار الذي عصف بهـذه الدول، إنه: جورج سـوروس ومن كان على شـاكلته من «المضاربين المسـتهترين»، كما قال رئيـس وزراء ماليزيا مهاتيـر محمد في يوليو من العام 1997؛ فهؤلاء هم الذين يتسـببون في انهيار هذا الاقتصاد أو ذاك بالكامل. ويواصل مهاتير هجومه قائلا إن سـوروس ومن كان على شاكلته يمتلكون المال الوفير، ولكن ليس لديهم ذرة من ضمير (*). ويمضي مهاتير قائـلا إن المتاجرة بالعملات الأجنبية أمر «غير ضروري وغير مثمر وغير

(*) على ما يبدو انطوت عمليات المضاربة على أبعاد سياسـية أيضا. فرابطة دول جنوب آسـيا (Association of South-East Asian Nations, ASEAN) كانـت قـد اتهمت جورج سـوروس بأنه كان، لأسـباب سياسـية، أحد العناصر الرئيسية المسـببة للأزمة التي عصفت بعملاتها. وكان سـوروس قد اعترف، طواعية، بأنه كان يحاول الحيلولة دون انضمام بورما إلى الرابطـة. فالرابطة كانت قد أعربت، آنذاك، عن رغبتها باشـتراك بورما في عضويتها. وكانت الولايات المتحدة الأمريكية قد أعربت عن تحفظها بشأن هذه العضوية بحجة عدم احترام بورما لحقوق الإنسـان. غير أن الرابطة ضمت، في نهاية المطاف، بورما إلى صفوفها على الرغم من اعتراض الإدارة الأمريكية. [المترجم].

أخلاقـــي. ولذا، لا مندوحة عن الوقوف فـــي وجهها واعتبارها عملا غير مشروع». ورد سوروس في الحال. فقد أكد على أنه بريء مما حدث، وأن صندوق المخاطر العائــد إليه لم يتاجر، في يونيو ويوليو من العام 1997، بالبــات التايلندي إلا ما ندر. وبهذه التبريرات ألقى ســوروس مســؤولية الأزمة على عاتق الآخرين: فســبب الأزمة لا يكمن في نشــاطاته، بل في إفراط دول النمور في الاســتدانة من العالم الخارجي بغية تمويل تطلعات تفــوق إمكاناتها بكثير. فهذا الإفراط فــي المديونية هو الأمر الذي أغرى البعض بممارسة المضاربة.

وليس ثمة شك في أن الحق مع كلتا وجهتي النظر. فالمضاربون أزاحوا الســتار، على أعنف ما يكــون، عن مناحي الضعف الســائدة في البلدان الصاعدة حديثا. فهم وضعوا أصابعهم في جرح متقيح وزادوه اتساعا من غير إبداء أي اهتمام بالنتائج الاجتماعية الناتجة عن فعلهم هذا، من غير اهتمام بما ســيفرزه هجومهم من تداعيات بالنســبة إلى اقتصاد ومجتمع البلد الذي هو مدار هجمتهم. من ناحية أخرى، لا مجال للشك في أن دول النمور قد رحبت بالمهاجمين في بادئ الأمر. فهذه الدول ســاورتها الآمال في أن تصل، خلال بضع ســنوات، إلى المصاف التي وصل إليها الغرب من خــلال جهود جبارة بذلها على مدى عقود كثيرة من الزمن. وفي هذا كله، كانــت دول النمور تعتقد أن تهيئة اقتصاداتها للتحول صوب الرأســمالية المطلقة العنان هي النهج القويم للوصول إلى الهدف المنشــود، وأن رخاءها سيظل مستديما، وأنها ما عليها سوى اتباع إرشادات الغرب.

إن ارتقــاء بلــدان الازدهــار الاقتصادي الآســيوية بــدأ في منتصف الثمانينيــات، أي بدأ حينما أقدمت اليابــان على رفع قيمة عملتها. فالين القوي ســمح لليابانيين أن يزيدوا من اســتيراد الســلع المنتجة في بلدان الجوار. وســرعان ما شــعرت هذه البلدان بازدهار يعــم اقتصادها الذي بــات ينمو بمعدلات تتراوح بــين 8 و9 في المائة، لا بل بــات ينمو بمعدل وصل، في بعض الأحيان، إلى 10 في المائة. وهكذا، بدت الأمور وكأن هذه الدول تحقق أعجوبة اقتصادية. ولم يدم الأمر طويلا حتى بدت هذه الدول وكأنها صرعة العصر الجديد. فقد أخذت صناديق المعاشــات التقاعدية

والمصارف وصناديق الأسهم تضخ مزيدا ومزيدا من رأس المال في هذا الإقليم من العالم، أخذت تضخ المزيد والمزيد من رأس المال في بلدان ما كانت مهيأة لاستقبال المليارات القادمة إليها من العالم الغربي. فالمصارف يخيم عليها الوهن وسلطات الرقابة المصرفية بأمس الحاجة إلى مزيد من العاملين والتشريعات القانونية لا تلبي متطلبات الرأسمالية المطلقة العنان. أضف إلى هذا وذاك، أن دول النمور قد ألغت الرقابة على الصرف الأجنبي، أي إنها ألغت تلك الرقابة التي كانت، حتى ذلك الوقت، الأسلوب الناجع لحماية عملات تلك الدول من أطماع المضاربين. على صعيد آخر، فتحت هذه الدول أسواقها المالية نزولا على الضغوط التي مارسها عليها صندوق النقد الدولي والأمريكيون واليابانيون والأوروبيون.

وكانت دول النمور تستقطب أنظار أولئك المستثمرين، على وجه الخصوص، الذين يتطلعون للحصول على الربح السريع. فهؤلاء المضاربون يفرون بأموالهم حالما تطفو على السطح بوادر الخطر. إنهم يتطلعون إلى الحصول على معدلات الربحية البالغة، في هذه البلدان، عشرة في المائة وأكثر. ومن نافلة القول التأكيد هنا على أن معدلات الربحية هذه تتحقق، فقط، في حال بقاء قيمة العملات مرتبطة ارتباطا وثيقا بقيمة الدولار. من هنا، لا عجب أن ترتفع قيمة الأموال المصدرة إلى الاقتصاديات الناشئة والبلدان النامية إلى خمسة أضعاف القيمة التي سجلتها قبل سبع سنوات: فقيمة رؤوس الأموال التي ضخها المستثمرون في دول الاقتصادات الناشئة والبلدان النامية ارتفع من 42 مليار دولار أمريكي في العام 1990 إلى 256 مليار دولار أمريكي في العام 1997. وكانت حصة دول النمور من هذه الأموال قد وصلت إلى نحو الثلثين.

كما أخذت دول الاقتصادات الناشئة، نفسها، تنتفع بمحاسن حرية رؤوس الأموال على التنقل عبر الحدود: فقد صار بوسعها الاقتراض من العالم الخارجي بأسعار فائدة مغرية وذلك بغية استثمار هذه الأموال في المصانع والعقارات. فهذه البلدان كانت تدفع في الدول الصناعية، معدلات فائدة تقل كثيرا عن المعدلات السائدة لديها. وكانت هذه القروض الميسرة قد عززت، فعلا، النمو في هذه البلدان، غير أنها تسببت، أيضا، في نشأة

فقاعة معتبرة فيها: ففي المدن الكبرى تنامى عدد العمارات الشاهقة، المخصصة للمكاتب وعدد العمارات السكنية والفنادق، من غير أن يكون هناك طلب عليها. كما مضت الشركات المختلطة قدما في شراء مصانع لا تحقق أي أرباح. على صعيد آخر، واصلت الحكومات الاقتراض محملة نفسها مديونية لا قدرة لها على الوفاء بأعبائها. وفي سياق هذا كله، كانت البورصات تسجل ارتفاعات متواصلة، وأرقاما قياسية متلاحقة. وكان السياسيون يمنون شعوبهم باندلاع عصر ذهبي ويتحدثون، بحماسة، عن النموذج الآسيوي - وعن سعيهم إلى التفوق، عما قريب، على الغرب. وعكست المجلة الاقتصادية Eastern Economic Journal هذه التطلعات، فكتبت قائلة: «إن جنوب شرقي آسيا يعيش صيغة حديثة من صيغ النشوة التي مرت بها كاليفورنيا في حقبة اكتشاف الذهب فيها».

غير أن «نشوة الذهب» كانت قد أصبحت من مخلفات التاريخ في العام 1997. فقد ساورت المستثمرين الشكوك حول ما إذا كانت دول النمور ستستطيع مواصلة النمو المستدام فعلا. وعلى خلفية هذه الشكوك، سحب المستثمرون جزءا من ملياراتهم متسببين في إحداث رجة قوية للعملات. وكانت تايلند البلد الأول الذي هبت عليه رياح العاصفة الهوجاء. وبعد ستة أسابيع فقدت إندونيسيا، أيضا، السيطرة على عملتها. وبعد ثلاثة أسابيع أخرى انهار البيزو الفلبيني. وفي أكتوبر 1997، خسر مؤشر بورصة هونغ كونغ، في غضون خمسة أيام، ما يقرب من ربع قيمته. وفي نوفمبر، بدت الأمور وكأن الأزمة الآسيوية ستنشر ظلالها على الصين واليابان أيضا. ففي طوكيو انهار عديد من المصارف. وكان من بين هذه المصارف عاشر أكبر المصارف اليابانية. وفي ديسمبر، نجح المضاربون في تركيع نمر آخر من نمور آسيا: كوريا الجنوبية. فبفعل الهجوم المروع انهار انهيارا مريعا سعر صرف العملة الكورية الـ «وان» Won وهكذا، تعين على حكومة سيئول أن تتضرع طلبا للنجدة من العالم الخارجي. ووقف العالم الخارجي معها فعلا، فقد جرى الاتفاق بين صندوق النقد الدولي والبنك العالمي والعديد من الدول الصناعية على تقديم مساعدة مالية غاية في الضخامة إلى كوريا الجنوبية.

غيـــر أن كل هــــذه الإجراءات ما كانت قادرة علــى وقف الانهيار. فقد واصلت العملات في آســيا ترنحها وأســعار أسهم الشــركات انخفاضها والنشــاطات الاقتصادية تدهورها. فإجمالي النـــاتج القومي تراجع، في تايلند بنســبة بلغت نحو 10 في المائة، وفي إندونيسيا بنحو 14 في المائة في غضون عام واحد. وواصلت الأزمة الآســيوية أعمالها التخريبية على مدى عامــين آخرين، مخلفة وراءها آثار عاصفـــة هوجاء ما كانت تخطر علــى بال المواطنين في جنوب شــرقي آســيا ولا على بـــال كبار موظفي صندوق النقــد الدولي. وكانت الكارثة قد دفعــت المواطنين إلى التظاهر في الشـــوارع، معلنين ســخطهم على حكوماتهم وعلى الأعمال التخريبية التي مارســـتها، في بلدانهم، المصارف وصناديق الاستثمار الأجنبية. وكان البعــض من المواطنـــين قد رأوا في هذه المصـــارف والصناديق طابورا من طوابير الاســـتعمار الحديث، طابور أناس جشعين، مرادهم الحصول على الربح السريع واستغلال البلدان المحتلة حتى العظم.

وكان وكيل وزير المالية في اليابان آيزوكه ساكاكيبارا (Eisuke Sakakibara) قد أكد في يناير من العام 1998 على «أن الأزمة ليســت أزمة آســيوية، بل هي أزمة النظام الرأســـمالي العالمي». ومهما كانت الحال، الأمر الذي لا شك فيه هو أن الأزمة التي شــهدتها دول جنوب شرقي آسيا لم تكن سوى الحلقة الأولى من سلســـلة حلقات أخرى. فبعد مرور نصـــف عام من اندلاع الأزمة، وصلت أمواجها الهادرة إلى «وول ســـتريت». فقد ترنح أكبر صناديق المخاطر في العالم أجمع وأوشك على دفع عالم المال إلى الهاوية.

LTCM - صندوق مخاطر يسبب للعالم صدمة جبارة

إن المســـافر، الذي يبدأ رحلته في نيويورك من محطة القطار المسماة Grand Central Station، يصل إلـــى محطة Greenwich في كونكتيكات (Connecticut) بعد 37 دقيقة. وكانت هذه المدينة، المطلة على خليج لونغ آيلند Long Island Sound، قد غدت منذ الثمانينيات، أحد أحب الأماكن التي يلجـــأ إليها المصرفيون العاملون في «وول ســـتريت». وحتى منتصف التســـعينيات ما كان واحد من بني البشــر يتصور أن في هذه المدينة، وفي

العمارة رقم 600 من العمارات الواقعة في الشــارع المســمى ســتيمبوت Steamboat، تقيم شــركة كادت تسبب لأسواق المال العالمية الانهيار التام. وتكاد هذه الشــركة تكون مثالا فريدا على ســرعة الارتقاء في سوق المال، وســرعة التدهور والانهيار في هذه السوق. بهذا المعنى، فإن هذه الشركة تجسد المخاطر التي تنشأ عن الرأسمالية عالمية الأبعاد وتعبر، بنحو دقيق، عن معاني الغرور والجشــع. وما المقصود هنا ســوى: شركة Long-Term Capital Mangement، المسماة اختصارا: أل تي سي أم. علما أن مؤسس هذه الشركة هو جون ميريويذر (John Meriwether).

وما شــركة «أل تي ســي أم» سوى صندوق استثمار يغامر بما لديه من رأســمال، نادٍ للمقامرة يشــارك فيه الخواص من الأفراد الجشــعين، نادٍ للمقامرة يجمع أمواله ليس مــن ثروات الخواص فقط، بل ومن المصارف وشــركات التأمين المضاربة على الحصول على معدلات ربحية تفوق بكثير المعدلات السائدة في الأسواق. وخلافا لصناديق الاستثمار العادية، يشارك في صناديق المخاطر بضع من عشــرات المستثمرين عادة. فهي لا تقبل إلا مشاركين يساهمون بالعديد من ملايين الدولارات. أضف إلى هذا، أن هذه الصناديق تقيم، رســميا، في واحدة مــن الواحات الضريبية المختلفة التي لا تعيــر أي اهتمام للرقابة الحكومية، أعني واحات ضريبية من قبيل جزر الكيمن (Cayman) في البحر الكاريبي، هذه الجزر التي تقيم فيها شــركة «أل تي سي أم» من الناحية القانونية.

إن هذه الصناديق المغامرة تريد تحقيق أقصى الأرباح في أســرع وقت ممكن. ولهذا السبب تراها تستدين من المصارف أموالا تصل إلى أضعاف الأموال التي تجمعها من المستثمرين المساهمين فيها. فبهذا النحو تستطيع هذه الصناديق رفع قيمة الأموال التي تغامر بها في كازينو المال العالمية إلى عشرة أضعاف، لا بل إلى عشــرين ضعفا مقارنة بحجم الأموال المشاركة في الصندوق المعني. وفي نهاية الثمانينيات كان عدد نوادي القمار هذه لا يتجاوز المائة. أما في نهاية التســعينيات، فإن عدد صناديق المخاطر هذه ارتفع، وفق تخمينات السلطات الأمريكية المكلفة بالرقابة على البورصات، إلى نحو ثلاثة آلاف، وفي العام 2008 إلى ما يقرب من عشرة الآلاف.

وكان صندوق «أل تي سي أم» قد فاق كل الصناديق الأخرى من حيث وحشية ما انتهج من أساليب. وفي العام 1998 استقطب هذا الصندوق ودائع بلغت قيمتها 4.7 مليار دولار أمريكي وتحصل على قروض وصلت قيمتها إلى 120 مليار دولار أمريكي. واستثمر ميريويذر هذه المبالغ الهائلة في أدوات مالية ليست عالية المخاطر فقط، بل وتتعلق بها، من ناحية أخرى، أوراق مالية تصل قيمتها إلى 1،5 تريليون دولار أمريكي. بهذا المعنى، فإن صندوق المخاطر المقيم في الشارع المسمى Steamboat Road كان يتعامل بمبالغ تفوق قيمة الإنتاج الذي تحققه النمسا أو إسبانيا في العام الواحد. إنه كان أكبر صندوق مخاطر في العالم حقا وحقيقة.

وحقق «أل تي سي أم» نجاحا ملموسا في بادئ الأمر. وكانت مجلة Forbes قد أطلقت على ميريويذر لقب «خبير الكيمياء السحرية»، أما مجلة Business Week، فإنها وصفته بأنه «رجل أعمال عظيم». وكان أحد الأمريكيين العاملين في مجال الاستثمار المالي قد قال عنه: «إنه ليس إله من آلهة الإغريق، إنه على الدرب لأن يكون واحدا منهم». وميريويذر، الرجل المؤمن بالعقيدة الكاثوليكية إيمانا راسخا والذي سبق له أن ذهب حاجا إلى مدينة لورد (Lourdes) في فرنسا ومدينة فاطيما (Fatima) في البرتغال، يُعتبر مغامرا شجاعا. وتأسيسا على مغامرته كاد ميريويذر أن يصل إلى أعلى وظيفة في قيادة مصرف الاستثمار سالومون (Salomon) غير أن فضيحة، طفت على السطح في العام 1991، حالت دون ذلك، فقد تبين أن أحد السماسرة في قسمه قد زور معاملات تدور حول سندات الدَين الحكومي. وهكذا تعين على السمسار أن ينهي عمله في المصرف، ومع ميريويذر أيضا. وبعد برهة واصل ميريويذر نشاطاته الاقتصادية عاقدا العزم على أن يتحدى الجميع. فقد أسس ميريويذر صندوقا فاق كل الصناديق الأخرى من حيث جسارته على المغامرة.

وكان قد جمع من حوله كل ما يستطيع جمعه من المصرفيين ذوي الخبرة الكبيرة في مجالات الاستثمار المالي، بما في ذلك كثير من الزملاء الذين عملوا معه في مصرف سالومون. كما شغل كبار الأساتذة الجامعيين المختصين بشؤون المال، أساتذة كان بينهم ميرتون سكولز Myrton Scholes

وروبرت ميرتـــون Robert Merton علما أن الاثنين كانا قد طورا في العام 1973، معادلة يســـتطيع من خلالها المســـتثمرون والمصارف احتساب سعر الخيـــارات. وبفضل هذه المعادلـــة، حصل الاثنان على جائـــزة نوبل للعلوم الاقتصادية في العام 1997، أي بعد عامين من عملهما لدى LTCM. وبدت المعادلة، التي طورها الأســـتاذان الجامعيان، كما لو كانت معادلة تحدد، من خلال الكومبيوتر، النشـــاط المالي الناجح مائة في المائة. فميريويذر يراهن على تلك الأوراق المالية، التي تطورت أســـعارها، حتى الآن، بنحو متوازٍ، أي التي ظلت أســـعارها تتطور محافظة على ما بينها من تفاوت. فإذا اكتشف الكمبيوتر، أن أســـعار اثنين من سندات الدين هذه، قد أمست تتطور، الآن، بنحو مختلف، أي إذا اكتشـــف أن التفاوت القائم بينها قد طرأ عليه تغير، يضرب صندوق «أل تي ســـي أم» ضربته في الحال. فالصندوق يراهن على أن التفاوت، المعهود بين الســـعرين، ســـيعود إلى ســـابق قيمته. وإذا توافر للمرء برامج الكمبيوتر المناســـبة، فإن هذه الصفقة يمكن تطبيقها على كل أنواع الاســـتثمار المالي، على: القروض والمبادلات (Swaps) والأوراق المالية المصـــدرة بضمانة القروض الممنوحة (توريق القـــروض، Securitization) وعلى أسهم الشركات أخيرا وليس آخرا. ففي كل هذه الأنواع من مجالات الاســـتثمار المالي، أي بقدر تعلق الأمر بعموم الأوراق المالية، يتغير التفاوت القائم بين الأســـعار بمقادير تصل إلى بضعة أعشـــار المائـــة. بهذا المعنى، فـــإن المضارب يســـتطيع أن يجني ربحا وفيرا وســـريعا، حين ينتهز فرصة التقلبات التي تطرأ على التفاوت القائم بين الأسعار المعنية. وتطلق صناديق الاســـتثمار لقب «علم الصواريخ» على هذا الأســـلوب من أســـاليب تحقيق الربح السريع بلا مجازفات كبيرة.

وَيَعِـــدُ «علماء الصواريخ» قادة الصناديق وعـــودا كاذبة، فيزعمون أنهم يســـتطيعون، مـــن خلال ما طوروا مـــن برامج كمبيوتر، التنبـــؤ بنحو دقيق جدا بالتطورات التي ســـتمر بها البورصة مستقبلا، وأنه بالإمكان، بالتالي، الســـيطرة على كل المخاطر، كل المخاطر بلا اســـتثناء. ولا مراء في أن قادة الصناديـــق يهللون فرحا بهذه البشـــائر. فهم يتطلعون إلـــى جني أكبر ربح ممكن. ومـــن حقائق الأمور أن جشـــعهم هذا قد دفعهم إلـــى أن يضاربوا

إلى أقصى حد: فهم ورطوا أنفسـهم في صفقات لا يمكن السـيطرة على مخاطرهـا أبدا. وما كانت هذه الصفقات خطرا يهدد صناديقهم فقط، بل كانت خطرا يهدد دول برمتها ومصارف مختلفة، ويهدد، في أسوأ الحالات - كما تبين مما طرأ على صندوق «أل تي سي أم» - النظام المالي العالمي.

وكان صنـدوق «أل تي سـي أم» قد جمـع رؤوس الأمـوال من أثرياء الأمريكيـين ومـن القـروض المصرفية ومـن المشـروعات المختلفة ومن الصناديـق الأخرى ومن المصارف المركزية أيضا. وحصلت الأطراف، التي تركت أموالها تحت تصرف «أل تي سـي أم»، على تعهد فقط، يقضي بأن الصندوق سيحقق للجميع الربح الوفير. ولم يخبر ميريويذر وخبراؤه هذه الأطراف بالأسـلوب الذي سينتهجونه عند اسـتثمار هذه الأموال، وذلك لأنهم أرادوا الحيلولة دون قيام الآخرين بمحاكاة استراتيجيتهم. ولم تشعر المصارف بضيق من هذا التصرف. كما لم تسأل عما إذا كان ميريويذر قد حصل على قـروض من أطراف أخرى. فهم كانوا واثقين من أن ميريويذر أدرى بما يتعين عليه فعله. فهو كان واحدا منهم، كان مضاربا عبقريا.

وظلت هذه اللعبة الخطرة تسير على خير ما يرام على مدى أربعة أعوام. ودأب ميريويـذر وخبـراؤه على أن يجلسـوا في مكاتبهـم مرتدين الملابس الكاكـي وقمصانا بنصف كم، وعلى اسـتخدام اليخت، فـي أوقات الفراغ، لصيد السـمك في خليج لونغ آيلند Long Island Sound. وكان الأسـتاذان الجامعيان العاملان لدى «أل تي سـي أم» قد حققا معدل ربحية بلغ 43 في المائة في العام 1995 و41 في المائة في العام 1996. ولكن، وعلى حين غرة، حدث ما لم يأخذه العالمان المختصان بشؤون المال في الحسبان: ففي صيف العام 1998 غمرت أمواج الأزمة الآسـيوية روسـيا أيضا. فموسكو لم تعد قادرة على خدمة ما بذمتها من ديون إلا بالكاد. ونشرت الصعاب التي مرت بها روسـيا ظلالها على البورصات: فقد أخذ المسـتثمرون يفرون بأموالهم مـن الأوراق المالية المحفوفة بالمخاطر مفضلين عليها الأوراق المأمونة. وبهذا المعنى، فقد حدث في الأسواق تطور كان على الضد تماما مما احتسبه جهاز الكمبيوتـر. وكانت النتائج عظيمة الخطر فعلا؛ فحتى منتصف أغسـطس خسـر صندوق «أل تي سي أم» مليار دولار أمريكي. ومع أن ميريويذر حاول

الحصول على أموال جديــدة لتثبيت مركزه المالي، غير أن انهيار البورصات في الحادي والثلاثين من أغسطس ثانية، قوض كل الآمال. فخلال الأسبوعين التاليين خســر ميريويذر ما يزيد على المليــاري دولار أمريكي. وهكذا ذابت ثروة صندوق «أل تي سي أم» بسرعة فائقة.

وكان بنك الاحتياطي الفدرالي في نيويورك، أي الفرع المحلي للمصرف المركــزي الأمريكــي، يتابع ترنح صنــدوق المخاطر بقلق بــين وهم كبير. فأصحاب الشأن في بنك الاحتياطي الفدرالي يدركون جيدا أن انهيار هذا الصندوق يمكن أن يكون عظيم الخطر بالنســبة إلى أسواق المال العالمية. ولهذا الســبب، وفي منتصف ســبتمبر على وجه التحديد، عزم المسؤولون في بنك الاحتياطي الفدرالي، في نيويورك، على فحص الأمور بنحو دقيق: على معرفة حجم المبالغ التي استدانها ميريويذر من المصارف؟ «ولم يستطع أي واحد من المطلعين أن يقدر مقدار المديونية. وهذا بالذات، هو الســبب الذي جعــل من عملية الانهيار هذه حدثا عظيــم الخطورة»، وفق ما رواه لاحقا أحد كبار المصرفيين. وفي الســاعة الســابعة والنصف من صبيحة الثاني والعشــرين من سبتمبر اســتدعى بنك الاحتياطي الفدرالي خمسة من قادة المصرفيين، كان من بينهم رئيسا مجالس المديرين التنفيذيين لدى جي. بي. مورغان وميريل لينش، ليناقشــهم فــي الأمر. على صعيد آخر، كان المســؤولون في بنك الاحتياطي الفدرالي قد أرســلوا لجان من خبراء مهمتهم إجراء كشــف على حســابات «أل تي ســي أم». وجرى، في مساء ذلك اليوم، اســتدعاء ســتة مصرفيين آخرين. فالآن صار بيِّنا أن صندوق المخاطر هذا لن يفلح في تســديد ما بذمته من اســتحقاقات مالية، حتى إذا بــاع كل ما لديه من أوراق مالية. وعندمــا دعا رئيس بنك الاحتياطي الفدرالي في نيويورك جي. مكدونو J. McDonough إلى عقد جولة ثالثة مــن المداولات، كانت الأمور قد بدت وكأنها تبشــر بحل قريب، وأن المنقذ قد يقف على أهبة الاســتعداد لتقديم العون المنشود: فقد أعرب المستثمر الكبيــر ورن بافيت Warrwn Buffett عن عزمه على شــراء صندوق «أل تي ســي أم». لكن هذه الصفقة فشــلت بعد ســاعتين ونصف الساعة من إعلانها. ولاتزال أســباب فشلها خفية حتى اليوم الحاضر. فهل كان سبب

الفشـــل يعود إلى أن بافيت أراد إبعاد ميريويذر وشركائه من الصندوق؟ أم أنه كان يكمن في رغبة مؤســـس صندوق «أل تي سي أم» في الحيلولة دون استحواذ بافيت على الصندوق؟

وهكذا، وبفضل إصرار المصرف المركزي، تعين على القادة المصرفيين، مـــن ثم، مواصلة الجهود لإيجاد الحل الشـــافي. وتجادل وتخاصم الرجال كثيـــرا. وكان التوتر باديا على الجميع. لكنهم شـــاركوا، في نهاية المطاف، بتقديم دعـــم مالي تراوحت قيمتـــه بين 100 مليـــون و350 مليون دولار أمريكي؛ كما شـــاركت ثلاث مؤسســـات أوروبية، كان من ضمنها المصرف الألماني «الدويتشـــه بنك»، بعملية الإنقاذ هذه. وكان مصرف الاستثمار بير ستيرنز (Bear Stearns) قد رفض، بكل إصرار المشاركة في إنقاذ «أل تي ســـي أم». فقد أرســـل رئيس هذا المصرف جيمس كاين (James Cayne) إلـــى زملائه خبرا مفاده أنه يرفض رفضا قاطعا تحمل مزيد من المخاطر. وكان موقفـــه هذا قد أثار حنـــق القادة المصرفيين عليـــه. ووفق ما كتبته صحيفـــة Financial Times فـــي يونيو من العـــام 2007، أي بعد مضي بضع ســـنوات على القضية، فإن دافيد كومانسكي (David Komansky)، أحد كبار العاملين في مصرف الاســـتثمار ميريل لينش، كان، لهذا السبب، على وشك الاشتباك باليد مع كاين. ومن مصادفات القدر، أن يرفض بير ستيرنز المشاركة في أعظم عملية إنقاذ عرفها التاريخ آنذاك، فبعد مضي أقل من عقد واحد من الزمن صار بير ســـتيرنز نفسه بأمس الحاجة إلى من ينقذه من الإفلاس.

وللحيلولة دون انهيار «أل تي سي أم» ونظام المال العالمي، قدمت المصارف العشـــرة 3.6 مليار دولار أمريكي. وفي الوقت ذاته، أوكلت هذه المصارف إلى ميريويذر مهمة تصفية ما تبقى من شركته. غير أن الرجل، الذي فشل في إدارة شـــؤون الصندوق، لا قدرة له على التخلي عن المغامرة. فبعد عام واحد فقط، أسس ميريويذر، ثانية، صندوقا جديدا أطلق عليه اسم JWM Partners. وانتهج الصندوق الجديد الأسلوب ذاته الذي انتهجه في السابق صندوق المخاطر «أل تي ســـي أم»: فبواســـطة ما لديه من أجهزة كمبيوتر يكتشـــف ميريويذر الاختلافات غيـــر العادية بين أســـعار الأوراق المالية،

ويراهن بكثير من المال على أن أسعار الأوراق المالية ستعود إلى مستواها المعتاد لا محالة. ويتعرض ميريويذر، في ربيع العام 2008، للإفلاس والتعثر من جديد. فخلال الأشهر الثلاثة الأولى من ذلك العام خسر صندوق JWM نسبة 31 في المائة [من رأسماله، المترجم]. فالصندوق كان قد خسر رهانه على سندات دين مصدرة من الحكومة اليابانية. وهكذا، تعين على ميريويذر أن يبعث رسالة إلى المستثمرين في الصندوق يعترف فيها صاغرا: «وهكذا، خفضنا تخفيضا كبيرا من شدة المخاطر التي اتسمت بها المحفظة الاستثمارية حتى الآن».

ومنذ ذلك اليوم المصادف الثالث والعشرين من سبتمبر 1998، حفرت الحروف «أل تي سي أم» نفسها حفرا عميقا في ذاكرة الصناعة المالية. فالبعض راح يقول إن انهيار الصندوق كان تحذيرا كشف للجميع: عن عظمة المخاطر التي تحف بكل من يفرط في تمويل المضاربة من خلال رؤوس أموال مقترضة. وراح البعض الآخر، بالمقابل، يؤكد أن عملية الإنقاذ قد تسببت في تحقيق عكس ما كان مطلوبا منها: فمن الآن فصاعدا صارت المصارف والصناديق تشعر بالأمان، وذلك لأنها باتت تعتقد أن الدولة ستنقذها في نهاية المطاف. وفي الواقع، فقد كان لزاما على أولي الشأن أن يتوقفوا، بعد عملية الإنقاذ هذه، برهة من الزمن، ليمعنوا النظر فيما هو مطلوب منهم. كان لزاما عليهم أن يعيدوا النظر في القواعد المتحكمة في النظام المالي العالمي. غير أن الواقع يشهد على أن أولي الشأن لم تتوافر لديهم الإرادة لاتخاذ الإجراءات اللازمة. وينطبق الأمر ذاته على الرئيس الأمريكي أيضا.

الدروس التي استخلصها البعض والعبر التي استنتجها البعض الآخر

في السادس من أكتوبر من العام 1998 افتتح وليم جيفرسون كلينتون، في واشنطن، الاجتماع السنوي لصندوق النقد الدولي والبنك العالمي. وكان قد مضى أسبوعان على عملية إنقاذ «أل تي سي أم»، كان قد مضى أسبوعان تعاظم فيهما الفزع من التعرض لركود اقتصادي شديد، أسبوعان خيم فيهما الفزع على المستثمرين. وحتى صندوق النقد الدولي

نفســه، هذه المؤسســة التي دأبت، عادة، على إذاعة البشائر المتفائلة، قد أمسى ينفخ في بوق الفزع: فالاقتصاد العالمي سينمو، بعد الأزمة في آسيا، بنصف السرعة التي كانت متوقعة في الأصل، وفق ما أعلنه صندوق النقد الدولي آنذاك.

وتحــدث، في هذا اليــوم، الرئيس الثاني والأربعــون للولايات المتحدة الأمريكية، بالأســلوب نفســه الذي درج عليه دائما وأبــدا: تحدث بلهجة منبرية، تشــيد بعظمة النعم التي حققتها الرأســمالية. «فاقتصاد السوق، المتحقق على المســتوى العالمي حقق لمليارات من بني البشــر حياة أفضل» كما قال الرئيس الأمريكي في ذلك اليوم؛ فالحرية الاقتصادية والسياسية انتشرت في مختلف بقاع المعمورة. وأن هذه الحرية تتعرض، الآن، لمخاطر لا يســتهان بهــا؛ فقد تعرض كثير من الشــعوب لهزة قويــة، وعاد الفقر وأحكم قبضته على ملايين البشر في آسيا ثانية. من هنا، فقد حان الأوان لتحديث النظام المالي، ومضى الرئيس الأمريكي قائلا للمصرفيين ولوزراء المالية ولمحافظي المصارف المركزية: «إننا بحاجة إلى رد حاسم على الأزمة الحالية ولخطة ذكية للتعامل مع متطلبات المستقبل».

ولــم تتغير كثيــرا لهجة هذا الخطاب في المنتــدى الاقتصادي العالمي الذي التأم شــمله، في دافوس، بعد ثلاثة أشــهر ونصف الشــهر من ذلك اليوم المشهود، أعني ذلك المنتدى الذي يُعقد سنويا في الجبال السويسرية، كملتقــى يجتمع فيه كبار القــوم من رجالات الاقتصاد والسياســة. وكان رئيس الجمهورية الألمانية رومان هرتســوغ (Roman Herzog) قد ناشــد قادة الاقتصاد أن يتحملوا قســطا أوفر من المسؤولية. فالاقتصاد بحاجة إلى معايير جديدة «تضمن استعادة الثقة بكفاءة الأسواق». وقال المستشار الألماني غيرهارد شــرودر بأن «ثمة حاجة ماسة لخلق نظام يفي بمتطلبات العدالة»، وذلك منعا لســقوط أمم بأكملها في هاوية الخراب. وأكد رئيس الــوزراء الكندي جــان كريتيــان (Jean Chrétien) أن «الواجــب يقتضــي منــا إنشــاء هندســة عالمية الأبعاد قادرة على الحيلولة دون اندلاع انهيار مماثل في المستقبل. إننا بأمس الحاجة إلى إصلاح يضع للنظام المصرفي معايير دولية».

وأعطى السياسيون الانطباع بأنهم يريدون، فعلا، إخضاع الرأسمالية لقواعد جديدة. ففي حين راح السياســيون المحافظــون يؤكدون، بلا كلل أو ملــل، أن الواجــب يقتضي خلق نظام جديــد للاقتصاد العالمي، تحدث السياســيون المؤمنون بالاشتراكية الديموقراطية، أعني سياسيين من قبيل غيرهارد شرودر وتوني بلير، عن ضرورة انتهاج طريق ثالثة، طريق تمر بين الرأسمالية والاشتراكية. بيد أن هذه الكلمات النبيلة لم تتبعها سوى أفعال ضئيلة. فالماضون قدما في تحرير اقتصاد الســوق من كل القيود ما كانوا يريــدون اتخاذ إجراء يغير الواقع القائم بنحو ذي بال. أما إذا كان المرء لا يريد ســوى اتخاذ بضعة إجراءات تزيد الرأســمالية زينة وبهاء، فإنهم ما كانوا يعترضون على اتخاذ هــذه الإجراءات أبدا. ولكن، ماذا عن الإجراء الذي يجدد الرأسمالية تجديدا جذريا؟ إن الأمم الصناعية هي التي وقفت في وجه هذا الإجــراء. كما وقف ضد هذا الإجراء صندوق النقد الدولي والبنــك العالمي أيضا، أي ممثلو المؤسســتين اللتين التزمتا التزاما صارما بما يسمى «اتفاق واشنطن». فتلك، جميعا، ما كانت تريد الأخذ بالاعتبار، أولا أن رأســمالية التســعينيات قد اختلفت عن رأســمالية الســبعينيات والثمانينيات، وثانيا، أن هذه الرأســمالية قد أخذت تسير بخطى متزايدة السرعة وتعمل بوحشــية متعاظمة، وثالثا، أن أسواق المال قد أمست أكثر ترابطا وأمتن تشــابكا، ورابعا، أن القواعد التي تعمل في ظلها الرأسمالية العالمية لا مندوحة لها عن أن تكيف نفسها مع هذه التحولات.

نعم، بدلا مــن الاعتراف بحقيقة هذه التحــولات والعمل على تحقيق متطلباتها، أذاعت الدول الســبع الكبرى على العالم بيانات مطولة تفصح عن نواياها الطيبة، لكنها لا تتعهد بتنفيذ شــيء محدد. على صعيد آخر، قدم وزراء المال تقارير تتحدث عما يمكن فعله، «لتعزيز هندســة أســواق المــال الدولية، بيد أنها لا تشــير أبدا إلى ما جــرى تنفيذه فعلا في هذا المضمــار. فالنص، الذي اتفقوا عليه في العشــرين مــن يونيو 1999 في مدينة كولون الألمانية، كان مليئا بالعموميات وبمســلمات الأمور من ناحية ويثير السخرية من ناحية أخرى، فقد ورد فيه: «إن وجود نظام مالي دولي يعمل بكفاءة عالية أمر غاية في الأهمية بالنســبة إلى تحقيق التخصيص

الأمثـل للمدخرات والاسـتثمارات العالميـة». وتضمن البند العاشـر من التقريـر فكـرة صيغت كأنها كانت كشـفا لم يتوصل إليـه أحد من قبل: «إن تطور الشـروط التنظيمية العالمية الخاصة بالنظام الاقتصادي والمالي يعكس التحولات التي يمر بها الاقتصاد العالمي، ويجسد عملية مستديمة، لا تتوقف أبدا». واسمع، ما يقولونه في البند الثاني والعشرين من التقرير: «إن السـنتين الأخيرتين أبانتا لنا بجلاء أن المسـتثمرين والممولين يميلون، في سـياق جهودهم للحصـول على معدلات ربحية أعلى، إلى الاسـتهانة بالمخاطر». إن من يقرأ هذا الكلام لا يسـعه إلا أن يقول بأن الجماعة قد سكتت دهرا، ثم نطقت بما هو من مسلمات الأمور.

وعلى ما يبدو اسـتهان وزراء المال في مجموعة الدول السبع (G7) بالمخاطـر التي تنبع من اقتصاد السـوق المطلقـة العنان. فهم يعززون لدى قـارئ تقريرهم الانطباع بأن الانهيارات في آسـيا كان بالإمكان تلافيها مـن خلال بضعة تدابيـر هينة. ويتحدث هـؤلاء الوزراء عن ضرورة انتهاج «هندسـة جديدة لسـوق المال العالمية»، غير أنهم، على الرغـم من هذا، يكتفون بترك الخرائط الضرورية في عهدة رسـام لا حول له ولا قوة. ومن مسلمات الأمور أن الأمريكيين والبريطانيين، على وجه الخصوص، هم الذين دأبوا على إحباط كل المحاولات الرامية إلى وضـع قواعد تضبط عمل النظام الرأسـمالي. فهؤلاء يريدون حماية «وول سـتريت» ومركز لندن المالي، يريدون حماية ما لديهم من صروح تجسد الرأسمالية حقا وحقيقة. وكان هؤلاء قد تركوا الحكومة الألمانية ووزيري المالية السابقين، أوسـكار لافونتين وهانس آيشـل، يتحدثـون بـلا أذن تصغي إلى مـا يقولون. وكان لافونتين، وبعـون من وكيله في الوزارة هاينر فلاسـبيك (Heiner Flassbeck)، يتطلع إلى قلب مجمل نظام أسعار الصرف رأسا على عقب وإخضاع اليورو والدولار الأمريكي والـين الياباني إلى نظام يُجيز لأسـعار صرف هـذه العملات التقلب ضمن حدود ثابتة؛ لكن هذا المسعى أحبطه الأمريكيون والبريطانيون. ومع أن آيشـل ما كان يريد إحـداث تغيير جذري من هذا القبيل، غير أنه رجع أيضا بخفي حنين.

لقد رفض المصرفيون الناشطون في «وول ستريت» وفي مركز لندن المالي كل تدخل في شؤونهم. وما كان يصعب على هؤلاء كسب تأييد الحكومات في واشنطن ولندن لرغباتهم. ولعل صندوق «أل تي سي أم» خير مثال على هذه الحقيقة - فالحكومتان لم تأخذا أي درس من انهيار هذا الصندوق. وكان الرئيس كلينتون قد شكل، في خريف العام 1998 - وبكثير من التطبيل والتزمير - لجنة كلفها، فعلا، بتقصي خلفيات انهيار صندوق المخاطر هذا. وتكونت هذه اللجنة من وزير الخزانة روبرت روبين ورئيس البنك المركزي آلن غرينسبان ورئيس لجنة الرقابة على البورصات، أو بتعبير أكثر دقة، رئيس لجنة الأوراق المالية والصرف الأجنبي، آرثر ليفيت (Arthur Levitt) وكانت هذه اللجنة - المسماة رسميا «لجنة العمل المكلفة من قبل الرئيس بدراسة الوضع في سوق المال» (Presiden's Working Group on Financial) - قد قدمت بعد مضي ستة أشهر على تشكيلها، تقريرا من 140 صفحة، يصور بنحو دقيق الأخطاء التي أفضت إلى هلاك صندوق «أل تي سي أم»، فوفق وجهة نظرها فإن السبب الرئيسي يكمن في الثقة العمياء التي منحتها المصارف للصندوق. فهي منحته القروض، بسخاء كبير، على الرغم من «عدم إحاطتها إحاطة دقيقا بماهية ومدى المخاطر التي يراهن عليها صندوق أل تي سي أم». ويمضي التقرير قائلا بأن صناديق المخاطر يمكن «أن تشكل تهديدا لمجمل السوق». وفي أماكن أخرى من تقريرهم، يشير روبين وغرينسبان وليفيت إلى أن صناديق المخاطر تختلف عن المصارف وصناديق الاستثمار، وذلك لأنها لا تخضع للرقابة الحكومية. ولكن، هل حركت هذه الحقيقة ساكنا؟ لا، أبدا!

والأدهى من هذا هو أن لجنة العمل راحت تحذر من التدخل المباشر في شؤون هذه الصناديق وذلك «لأن التدخل الحكومي المباشر قد يدفع هذه المؤسسات إلى الاستيطان في الخارج». من هنا، فإن الحل الأفضل، وفق وجهة نظرها، يكمن في انتباه المصارف إلى مقدار القروض التي تمنحها إلى أفراد من طينة ميريويذر. كما يتعين أيضا، «نشر معلومات دورية ودقيقة عن صناديق المخاطر». وهل تحقق شيء من هذه الأمور؟ لا،

أبدا! فالسياسيون كانوا مصرين على رعاية «وول ستريت». وكان المستشار الألماني السابق هلموت شـمت (Helmut Schmidt) قد أعرب، بعد عشر سـنوات، عن غضبه مـن وجهات النظر هذه فقـال: «في حين يخضع كل صندوق ادخار صغير في القريـة الألمانية الصغيرة بينبيرغ (Pinneberg) للرقابـة الحكومية، لا تخضع أكبـر صناديق المخاطر فـي العالم لرقابة مشابهة للرقابة المفروضة على صندوق الادخار في بينبيرغ».

وواصل صندوق النقد الدولي، في التسـعينيات، مسيرته بالنحو الذي درج عليه من قبل. ففي سياق الأزمة الآسيوية فرض رئيس صندوق النقد الدولي ميشيل كامديسو، ومساعدوه من الاقتصاديين، على البلدان المعنية الخضـوع للعلاج بالصدمة، أي فرض علـى هذه البلدان العلاج الذي درج على فرضه دائما وأبدا. وكان كامديسـو قد زعم أن الانهيار في الشـرق الأقصى بين بجلاء أن الانفتاح الاقتصادي يجب أن «يمضي قدما وبكثافة أكبر»، وأن دول النمور لم تكن، بأي حال من الأحوال، ضحية عملية تحرير سـريعة»، بل كانت ضحية ما فيها من تشابك متين بين الدولة والاقتصاد وما يسودها من اقتصاد تسـيطر عليه العلاقات العائلية والرشوة. وليس ثمة شـك في صدقية وجهتي النظر: فإذا كانت سيطرة العلاقات العائلية على الاقتصاد واحدة من المشـكلات، فإن التحرير السـريع لأسواق المال كان مشـكلة أخرى بكل تأكيد. غير أن قادة الصناديق في واشـنطن يرون الخطـأ الذي يرتكبـه الآخرون فقط، وليـس الخطأ الـذي ارتكبوه هم أنفسـهم أيضا. وهكذا، راح صندوق النقد الدولي يطالب، بلا ملل، الدول المنهارة بضرورة تقليص إنفاقها ورفع معدلات الضرائب والمضي قدما في خصخصة المشـروعات وزيادة معدلات الفائدة للحد من التضخم. ولكن، ماذا عن النشاطات الاقتصادية؟ ألا تشكل الإجراءات المفروضة على هذه الدول خنقا أكيدا للنشـاط الاقتصادي؟ إن هذا أمر لا قيمة له في منظور صنـدوق النقد الدولي! ومـاذا عن فرص العمل التي ستخسـرها أعداد متزايـدة من المواطنين؟ إن هذا أمـر لا قدرة للصندوق على تغييره! وماذا عن مئات الآلاف التي خرجت متظاهرة ضد المسـتعمرين الجدد القادمين من واشنطن؟ إن هذا أمر يأسف له الصندوق طبعا!

وكيفمـــا اتفق، فالـــدول المنهارة ما كانـــت لديها خيـــارات كثيرة: إنها كانـــت مجبرة على الركوع أمام صندوق النقـــد الدولي. فمن غير مليارات الصندوق، ســـتعاني هذه الدول من الإفلاس؛ من غير المســـاعدة العاجلة، مـــا كانت هذه الدول قادرة على خدمة ما بذمتها من ديون. فالمســـتثمرون الخـــواص كانوا قد فروا بأموالهم. وفـــي بادئ الأمر، حصلت تايلاند على قرض عاجل: علـــى 17.2 مليار دولار أمريكي قدمهـــا لها صندوق النقد الدولـــي والبنك العالمي ومؤسســـات دولية أخرى في أغســـطس من العام 1997، أي بعد مرور ســـبعة أسابيع على انهيار البات. وفي نوفمبر 1997 طلبت إندونيسيا - البلد الذي كان لايزال يخضع لحكم الرجل الطاعن في الســـن ســـوهارتو - العون من صندوق النقد الدولي. ولم يدم الأمر طويلا حتى حصلت منه إندونيسيا قرضا بلغت قيمته 14.9 مليار دولار أمريكي. وفي الرابع من ديســـمبر 1997، وافق صندوق النقد الدولي، من ثم، على أكبـــر مســـاعدة قدمها حتى ذلك الحين: فقد منـــح كوريا الجنوبية قرضا بلغت قيمته 55 مليـــار دولار أمريكي. وكان هذا القرض، أيضا، مصحوبا بشروط قاسية.

غيـــر أن بلدا واحدا رفـــض رفضا قاطعا الانصياع لشـــروط صندوق النقد الدولي: ماليزيا. فرئيس الوزراء مهاتير اســـتخلص دروسه الخاصة من الزلزال الذي ضرب في أسواق المال. ففي الأول من سبتمبر من 1998 قطع مهاتير العلاقات المالية القائمة مع باقي العالم: فقد أجبر المستثمرين الأجانـــب على الإبقاء على رؤوس أموالهم في البلاد لفترة لا تقل عن عام على أدنى تقدير. على صعيد آخر، مكنت القيود المفروضة على تنقل رأس المال مهاتير من الإبقاء على معدلات ســـعر الفائدة في مســـتويات متدنية ومن المحافظة على اســـتقرار ســـعر صرف العملة الوطنية. وبهذا النحو، اســـتطاعت ماليزيا تفادي حدوث ارتفـــاع كبير في معدلات البطالة. وبعد نصف عام خفف مهاتير من شـــدة القيود المفروضة على تنقل رأس المال. وبعد مضي ســـتة أشهر أخرى ألغى هذه القيود. وبعد مضي ثلاثة أعوام، اعترف صندوق النقد الدولي نفسه، بأن القيود المفروضة على حركة رأس المـــال يمكن أن تكون ذات نفع كبيـــر في الجهود التي تُبذل من أجل حماية

النفــس من كيد المضاربين. فوفق ما قاله الرئيس الســابق لصندوق النقد الدولي هورست كوهلر (Horst Köhler) فإن «لكل بلد الحق في أن يختار لنفســه السرعة التي ينتهجها للانفتاح على أســواق المال الدولية وماهية الخطوات التي يتخذها لتحقيق هذا الانفتاح».

غيــر أن الأخذ بهــذا الرأي جاء متأخرا. جاء متأخــرا كثيرا، ولم يؤدِ إلى اســتنتاجات ذات بال. فلم يبذل أحد جهدا جادا لترويض الرأسمالية المطلقة العنان؛ لم يجرؤ أحد على التشــكيك بصواب المبادئ السائدة. إن عدم المبالاة، التي ســيطرت على السياســيين وقادة الاقتصاد في البلدان الصناعيــة، كانت وخيمة حقا وحقيقــة. فهؤلاء ظلوا، بعد مضي ما يقرب من عشر سنوات على انهيار الاشتراكية، مستسلمين لمشاعر انتصار النظام الرأســمالي على النظام الاشتراكي. وهكذا، سار العالم، في نهاية الألفية الثانيــة ومطلع الألفية الثالثة، بخطى حثيثة صــوب الأزمة التالية. وتعزز الشــعور بالنصر من خلال الانهيار الذي عصف باقتصادات دول النمور. فرؤوس الأموال غــادرت بلدان الاقتصادات الناشــئة وعادت إلى أمريكا وأوروبا. عادت لتخلق في هــذه المناحي من العالم الازدهار المحموم الذي مر به الاقتصاد الجديد، أي قطاع التكنولوجيا الحديثة. فكما هو معروف، فإن هذا الازدهار انتهى، في آخر المطاف، نهاية كان لها دوي عظيم.

6

الأزمة في فصلها الثاني: نهاية اقتصاد تكنولوجيا المعلومات ومؤسسات الإنترنت (الاقتصاد الجديد)

«إن الحاجة الماسة إلى إصلاح النظام المالي العالمي ذهبت، في هذه المرة أيضا، مع الريح. فالحكومات والمؤسسات الدولية لم تبذل أي جهدٍ لتغيير القواعد الأساسية بنحوٍ جوهري. من هنا، فإن ثمة احتمالا كبيرا لأن نشهد، في المستقبل، أزمات أخرى».

باول كروغمان

الاقتصادي الحائز جائزة نوبل، 1999

«إن تطور أسواق المال ما عادت له علاقة بتطور الاقتصاد الحقيقي، أي الاقتصاد الإنتاجي: ففي سابق الزمن كانت أسواق المال تزود الصناعة بما تحتاج إليه من قروض؛ أما في اليوم الحاضر، فإنها تهيمن على الاقتصاد العالمي وتجبر المشاريع على تنفيذ التغيرات التي تفرضها عليها»

المؤلف

على مدى عام واحد، استتب الوضع في اقتصاد السوق مطلقة العنان؛ على مدى عام كامل، اعتقد الجميع أنهم في مأمنٍ من المخاطر: فمع ارتفاع أسعار أسهم الشركات بنحو متواصل، تعززت الطمأنينة

أيضا. ومن نافلة القول التأكيد على أن اثني عشر شهرا تجسد دهرا طويلا في عالم تعمه النشوة بالسرعة نفسها التي يخيم بها عليه الفزع، في عالم ينتشر فيه الشعور بالغبطة بالسرعة نفسها التي ينتشر بها الذعر. ففي العام 2000 انهار انهيارا مروعا الاقتصاد الجديد، اقتصاد التكنولوجيا الحديثة. فقد تدهورت أسعار أسهم الشركات فبلغت الحضيض، وانهارت آلاف من شركات استقطبت كثيرا من أموال المستثمرين. وفي خلال بضعة أشهر، تبددت مليارات من الدولارات الأمريكية. فالبعض من أصحاب القسمة والنصيب استغلوا جشع المستثمرين لمآربهم الإجرامية، فهم زوروا موازناتهم وزوقوا البيانات الحسابية. وردت السياسة على هذه الظاهرة بأن شرعت مجموعة قوانين صارمة. بيد أن هذه القوانين لم تجدِ نفعا. فالسياسة شرعت القوانين غير المناسبة. ولأول مرة يعم السخط من وحشية الرأسمالية فئات اجتماعية عريضة. وكان احتجاج مناهضي العولمة قد تفجر في وقت مبكر، في العام 1999، وذلك على هامش اجتماع منظمة التجارة العالمية في مدينة سيتل (Seattle). بيد أن الحكومات والشركات لم تأخذ هذا الاحتجاج مأخذ الجد. وهكذا، واصل المتكفلون بإطلاق العنان لاقتصاد السوق انتهاج المساعي التي واظبوا على انتهاجها حتى ذلك الوقت، متطلعين إلى الازدهار الاقتصادي المقبل، إلى ازدهار البورصات ثانية.

الانفجار الكبير - انفجرت الفقاعة التي نشأت في أسعار أسهم الشركات الناشطة في مجال الإنترنت

لقد بدا الرجل، الذي خرج، من أمام بورصة فرانكفورت، من سيارة فضية اللون من نوع Porsche، كأنه ينتمي إلى عالم آخر: فأولريش شوماخر (Ulrich Schumacher) كان قد أقبل بملابس لا يرتديها عادة إلا المشاركون في سباقات السيارات من الدرجة الأولى: ملابس مطلية بلون فضي ومكتوب عليها العديد من شعارات الدعاية والإعلان. لقد أقبل شوماخر ضاحكا مغتبطا. فاليوم هو يومه المشهود. ففي هذا اليوم سيجري تداول أسهم شركة إنفينيون (Infineon) في البورصة. وكان رئيس

هذه الشـــركة المنتجة لشـــرائح الذاكرة المســـتخدمة في أجهزة الكمبيوتر، هـــذا الرئيس الذي يطلق عليه العاملون في الشـــركة لقب «the maniac» (المهـــووس)، قد ارتأى أن يحتفـــل بهذا اليوم المشـــهود بكثير من التطبيل والتزمير. وكان شـــوماخر قد عرض أســـهم شركة إنفينيون على المواطنين الألمان كأنها أفضل أوراق مالية شـــهدها التاريخ. وكان شـــوماخر قد حول هذه الشركة التابعة للشركة العملاقة سيمنز من شركة متدهورة إلى منارة مضيئة في عالم الاقتصاد الجديد. لقد خلق هذا الرجل أســـطورة تبشـــر بجني المال الوفير. وبهذه البشـــارة دفع شـــوماخر الألمان إلى أن يتحمسوا لهذه الأوراق المالية حماسة المجذوبين. فقد احتشد على شبابيك المصارف المختلفة ملايين من المواطنين، آملين أن يكونوا في الركب حينما يجري في البورصة تداول أســـهم الشركة التي يرأســـها شوماخر. فهم واثقون وثوقا أكيدا بأن ســـعر الأسهم ســـيرتفع، في أول يوم من أيام تداول الأسهم في البورصـــة، ارتفاعا عظيمـــا لن يقل، أبدا، عن الارتفاعـــات العظيمة التي كانت أســـعار الأســـهم الأخرى قد ســـجلتها في أول يوم من أيام تداولها فـــي البورصة، التي كانت قد ســـجلتها في ذلك العصـــر المجنون. وهكذا، كان الاكتتاب في أســـهم شـــركة إنفينيون قد فاق كمية الأســـهم المعروضة بثلاثـــة وثلاثين ضعفا؛ أي أن الأغلبية العظمى لم تســـتطع الحصول على الأسهم التي كانوا يريدون الحصول عليها في أول يوم من أيام تداولها في البورصة. لقد ضاعت عليهم فرصة المشاركة في السعر الذي ارتفع بنسبة بلغت 115 في المائة في أول يوم من أيام التداول.

بيد أن الحظ كان، في نهاية المطاف، حليف أولئك، الذين لم يستطيعوا المشـــاركة في المراهنة على أســـهم إنفينيون. فلم يكد يجري تداول أسهم الشـــركة في البورصة، حتى خمـــدت، في البورصات، جذوة الحماســـة. فالازدهـــار العظيـــم الذي عم أســـهم الشـــركات، كان قد بلغ، قبل ســـتة أيام فقط، في الســـابع من مـــارس من العام 2000 علـــى وجه التحديد، نهايته المحتومة بهدوء وبلا ضجيج. وشـــاء القـــدر أن يتزامن انتهاء جنون البورصـــات مع آخر يوم من أيام الكرنفال. غير أن هذا التحول لم يلحظه أحد. فمؤشـــر الداكس، أي مؤشر بورصة فرانكفورت، كان قد ارتفع، في

هــذا اليوم، إلى 8136 نقطة. واطمأن الجميع: فقد ســجل الداكس رقما قياســيا جديدا، ووثقوا بأنه سيسجل، في اليوم التالي، رقما قياسيا آخر. غيــر أن اليوم التالي كان شــاهدا على بدء تدهور أســعار الأســهم. فقد أخذ الهواء يتســرب من الفقاعة العظيمة السائدة في البورصات، وأخذت أركان الاقتصــاد الجديد تنهار بنحو أكيــد، أخذ ينهار هذا الصرح القائم على تصورات جريئة ووعود زائفة وحماسة مبالغ فيها. فمؤشر النيماكس (Nemax)، أي المؤشــر الرئيسي الخاص بأسهم الشــركات الناشطة في مجــال التكنولوجيا المتقدمة، تراجع، خــلال عام واحد بمقدار بلغ 1652 نقطــة ليصل على 8559؛ وانخفض مؤشــر البورصة الأمريكية المختصة بالتكنولوجيا المتقدمة من 5049 إلى 1650 نقطة. وأسهم شركة إنفينيون، أيضا، خسرت، خلال عامين، ثلاثة أرباع قيمتها.

لقــد كان الانهيار أمــرا لا مناص منه. فالمســتثمرون كانوا، في حقبة الاقتصاد الجديد، قد تجاهلوا كل المقاييس والمعايير. فهم اشتروا شركات مــا كان لها مســتقبل قط. واحتفوا بأبطال، ما كانــوا أبطالا قط. ووثقوا بإرشادات خبراء في شؤون الأسهم، تبين أنهم ما كانوا خبراء، بل نصابين لا ضميــر لهم. في نهاية المطاف، استســلم هؤلاء المســتثمرون للجشــع، والجشــع فقط. وكان هذا الجشــع هو العامل الذي مكن بعض الشركات الصغيرة من أن تســجل، في البورصات، قيمة تفوق بكثير قيمة شــركات مملوكة من قبل الدول وتشــغل مئات الآلاف من العاملين. إن هذا الجشع هو العامل الذي تسبب في جعل قيمة أسهم الشركات تنمو بمعدلات تفوق، بكثير، معدلات نمو إجمالي الناتج القومي. وكان هذا الجشــع قد ســيطر علــى كل قطاعات المجتمع: ســيطر على الأغنيــاء القابعين في فيلاتهم الفاخرة، وعلى الموظفين والمســتخدمين، وعلى الطلاب الجامعيين. وحتى الصحيفة الشــعبية، صحيفة Bild-Zeitung، لم تجد مناصا من إرشــاد قرائها إلى ضرورة شــراء أسهم الشركات؛ فقد كتبت هذه الصحيفة، التي تعتمد الإثارة، بالخطوط العريضة: «هل بوسعي، أنا أيضا، أن أكون واحدا من الأغنياء؟». وكان الخبراء قد رأوا في هذا الإرشاد مؤشرا واضحا على أن الارتفاع المتواصل في أســعار الأسهم قد أشرف على النهاية. فالخبراء

متأكـدون من أن التجـارب الطويلة تبين أن ناقـوس الخطر يدق حال ما يشتري الأسهم أفراد لا يفقهون شيئا في ما اشتروا. وباستهجان ملحوظ، يطلق هؤلاء الخبراء على صفقات الشـراء هذه مصطلح «الازدهار الممول بأموال الخادمات في المنازل».

لكـن ثمة مؤشـرات أخرى تنذر بقـرب تعرض البورصـات للانهيار. ويتحقق أحد هذه المؤشرات، حين لا يكون بالإمكان تفسير المستويات التي تصل إليها أسـعار الأسـهم من خلال القواعد المستخدمة عادة في تقدير قيمة المشـروعات. فأنّى للمرء أن يفسـر ارتفاع قيمة شركة AOL بنسبة تبلغ 55 ألفا في المائة خلال ثمانية أعوام فقط؟ أنّى للمرء أن يفسر وصول قيمة بروكات (Brokat)، الشـركة الصغيرة الناشطة في جنوب ألمانيا، إلى 4 مليارات مارك ألماني؟ أنّى للمرء أن يحتسـب النسـبة القائمة بين سعر السـهم ومقدار الربح المتحقق في شركة تنشـط في مجال الإنترنت، إذا كانت هذه الشـركة لم تحقق أي ربح، أي درجت على تحقيق خسائر كبيرة لا غير؟

وينطلق الخبراء من مؤشر آخر يرشدهم إلى قرب تعرض أسعار الأسهم للانهيـار: حين يضارب عدد متزايد من بني البشـر بأموال مقترضة. أي حين يقترض المضاربون مزيدا من الأموال بغية شـراء مزيد من الأسـهم، وحين يرهنون جزءا من محفظتهم المالية رغبة في الحصول على القروض. فقياسا بقيمة الناتج القومي، اقترض الأهالي من المستثمرين الأمريكيين ما يقرب من قيمة الأموال التي كانوا قد اقترضوها قبل اندلاع أزمة الكسـاد الكبير في العام 1929. وفي ألمانيا أيضا، استخدم عدد متزايد من زبائن المصـارف محافظهـم المالية وكأنها بطاقة من البطاقات المسـتخدمة في أجهزة السـحب الآلي. وكانت مجلة دير شبيغل (Der Spiegel) قد نشرت مقالة قيمة تحذر من مغبة هذا «السلوك الخطر»، فقد جاء فيها: «إن هذه الفقاعة سـتنفجر خلال أسبوعين، أو شـهرين أو عامين»، وفق ما تنبأ به الكاتـب غابور شـتاينغارت (Gabor Steingart). غير أن انفجار الفقاعة لم يتحقق بعد أسـبوعين، بل بعد خمسة أسابيع: ففي مارس خسر مؤشر نـازداك (Nasdaq) – أي مؤشـر البورصة التي يجـري فيها تداول أغلب

أسهم الشركات الناشطة في مجال التكنولوجيا الحديثة – 15 في المائة من قيمته في غضون سبعة أيام. وفي غضون الفترة الزمنية نفسها، خسر مؤشر ما كان يسمى بالسوق الجديدة، أي مؤشر البورصة التي يجري فيها تداول أسهم الشركات الناشطة في مجالات المعلومات والاتصالات، نحو 20 في المائة من قيمته. وكان قد بان للجميع، أن الانهيار، الذي ما كان في الحسبان قط، قد أضحى حقيقة واقعة. وهكذا، ما عاد المرء يعقد أي أمل على تلك الشركات التي كانت قيمتها محط أنظار الجميع بالأمس القريب. فالاقتصاد الجديد، اقتصاد التكنولوجيا الحديثة، انهار من قبل أن يرى بزوغ شمس الازدهار المنشود.

وتجاهل الجميع هذه الحقيقة في بادئ الأمر. فالشركات، التي سعت، في ربيع العام 2000، إلى عرض أسهمها للتداول في البورصة، واصلت الإشادة بأسهمها بلا كلل أو ملل. وكان رئيس شركة التلكوم الألمانية (Telekom) رون زومر، (Ron Sommer)، قد سبح بخياله، وراح يتحدث، بعبارات رنانة، عن «التاء المكعبة»، قاصدا بذلك ثلاث عمليات اكتتاب في البورصة: فقد عقد العزم على بيع 10 في المائة من أسهم T-Online كخطوة أولى، مؤكدا على لسان العاملين لديه، أن الاكتتاب في هذه الأسهم «يكاد يكون استثمارا بلا أي خطر»، وأراد زومر، في خطوة ثانية، تمكين عامة المواطنين من شراء حزمة معتبرة من أسهم التلكوم. كما كان قد تطلع إلى تصريف أسهم T-Mobile في نهاية ذلك العام. وبتجاهل تام لحقيقة الوضع، راحت، أيضا، الصحف والمجلات الاقتصادية توصي بضرورة الاستثمار في أسهم الشركات. فمجلة Capital، على سبيل المثال، كتبت في أبريل من العام 2000 أنه «آن الأوان لأن تهدأ ثائرة الخوف من الانهيار الكبير، ولأن يقوم المستثمرون الأذكياء بخفض ما في محافظهم الاستثمارية من أسهم في الشركات التقليدية وتطعيم هذه المحافظ بمزيد من أسهم الاقتصاد الجديد».

لكن المستثمرين الأذكياء، تيقنوا، أيضا، في أواخر الصيف ومطلع الخريف: أن هذه هي ليست اللحظة المناسبة لشراء الأسهم، بل هي آخر لحظة لبيع الأسهم وتفادي التعرض لخسارة كثير من المال المستثمر. فما

تحقق في حقبة ازدهار الاقتصاد الجديد، يتحقق أيضا حين تبدأ أسعار الأسهم بالانخفاض - يتحقق أيضا ولكن بالاتجاه المعاكس. وكانت أسعار بعض الأسهم قد انخفضت، في غضون بضع ساعات، بثلاثين أو أربعين في المائة. وجرى التخلي عن أسهم شركات كانت القلوب تهفو إليها على الرغم مما كانت تحقق من خسائر. وتحول كثير من المستثمرين في الأسهم، الذين اعتقدوا حتى برهة وجيزة من الزمن بأنهم قد باتوا من أغنياء القوم، إلى فقراء معدمين: فقد ذهبت ثرواتهم مع الريح بين ليلة وضحاها.

كما ذهبت مع الريح، تلك الفكرة أيضا، التي كانت بمنزلة عنوان على الاقتصاد الجديد، أعني الزعم بأن الركود والانهيار قد صارا من مخلفات الماضي السحيق وأن الازدهار سيظل متحققا بنحو مستديم. وأحجم أولئك الذين يملكون أسهما، عن إنفاق المال بالسخاء الذي درجوا عليه، أي أنهم صاروا يفضلون تقليص إنفاقهم على السلع الاستهلاكية. وأدى هذا التحول، من ناحيته، إلى التأثير سلبا في النشاطات الاقتصادية. أضف إلى هذا أن كثيرا من الشركات الناشطة في مجال الإنترنت قد سرحت عشرات الآلاف من العاملين لديها. ولأن العديد من الشركات العملاقة قد ألغت فرص عمل كثيرة تكيفا مع الطلب السلعي المتراجع، لذا تحتم على أعداد متزايدة من العمال التجمهر أمام مكاتب العمل أملا في الحصول على فرصة عمل جديدة. على صعيد آخر، خفض المصرف المركزي الأمريكي، بنك الاحتياطي الفدرالي، أسعار الفائدة على أمل أن يكون هذا الإجراء خطوة إيجابية للحيلولة دون ركود النشاطات الاقتصادية. غير أن بنك الاحتياطي الفدرالي ما كان يستطيع، بهذا الإجراء، أكثر من إرجاء موعد اندلاع الانهيار.

لكن شيئا آخر طفا على السطح حينما انهار الاقتصاد الجديد: لقد تبين أن قصص النجاح الباهرة لم تكن سوى زور وبهتان، وأن العديد من رجالات الأعمال الذين وثق بهم المواطنون واطمأنوا إلى نواياهم، لم يكونوا في واقع الحال سوى محتالين نصابين. ولم يتقن أحدٌ من رجال الأعمال هذا النصب والاحتيال بالنحو الذي أتقنته الشركة المقيمة في تكساس، هذه الشركة التي كانت تمتلك أمتن العلاقات بالرئيس الأمريكي، أعني شركة إنرون (Enron).

محتالون ومفلسون - للرأسمالية، أيضا، ووترغيت خاصة بها

ألا ما أحسن حال ذلك المرء الذي لديه أصدقاء مخلصون! أصدقاء من طينة جورج بوش [الابن]. فحين بلغ كينيث لاي (Kenneth Lay) الخامسة والخمسين من العمر، كتب إليه صديقه بوش رسالة لطيفة المغزى، يداعبه فيها قائلا: «بالنسبة إلى الأصدقاء القدامى، الأمر المحزن هو أن السنين تتقادم عليهم». ويواصل بوش الكتابة قائلا: «أعني أصدقاء من مثلك. أصدقاء بلغوا الخامسة والخمسين من العمر، زغرودة! فهذا العمر عمر متقدم فعلا. ولكن، لنحمد الله على أن لديك هذه الزوجة الشابة الجميلة». ويضيف بوش قائلا، بأنه هو وقرينته لورا يعتزان كثيرا بالصداقة التي تربط بينهم وبين كينيث لاي وزوجته.

وأعرب كينيث لاي، مؤسس الشركة العملاقة الناشطة في قطاع الطاقة في هيوستن، عن شكره، على هذه الملاطفات، من خلال التبرع بكثير من المال: فقد كان قد تبرع بأكثر من 550 ألف دولار أمريكي لتمكين بوش من أن يصبح حاكم ولاية تكساس أولا ورئيس الولايات المتحدة الأمريكية لاحقا. ومن أجل وصول المرشح الجمهوري إلى البيت الأبيض، لم يتبرع أي شخص آخر بمقدار المال الذي تبرع به لاي. أضف إلى هذا أن جورج بوش ومساعديه قد استخدموا أربع عشرة مرةً طائرةً خاصة كانت إنرون قد وضعتها تحت تصرفهم طوال الحملة الانتخابية. وكان المتبرع السخي كينيث لاي ورئيس شركة إنرون جفري سكيلينغ (Jeffrey Skilling) من جملة أولئك الأفراد الذي حضروا في العشرين من يناير من العام 2001 تنصيب بوش رئيسا للولايات المتحدة في حفل اتسم بالأبهة والفخفخة. وكان كل واحد منهما قد تبرع بمائة ألف دولار أمريكي مساهمة منه في تكاليف الاحتفالات التي شهدتها واشنطن في ذلك اليوم.

وبعد عشرة أشهر فقط، في الثاني من ديسمبر العام 2001، أفلست شركة إنرون. وكان هذا الإفلاس أكبر تفليسة شهدتها الولايات المتحدة الأمريكية طوال تاريخها. فسابعة كبرى شركات البلاد قامرت في صفقات مالية عظيمة الخطر وزورت بياناتها الحسابية. فإنرون أعلنت أرباحا ما كان لها وجود، وأحالت ديونا مستحقة عليها إلى عالم من نسج الخيال،

إلى عالم لا وجود له، أصلا، في موازنتها المعلنة رسميا. إن ارتقاء وانهيار إنرون حدثٌ رمزَ، بنحو دقيق، إلى الشطط الذي عم قطاعات واسعة من الاقتصاد في نهاية التسعينيات. ففي كل بقاع العالم، كان قادة الشركات واثقين من أن النمو الاقتصادي ما عاد حد يحده. في كل بقاع العالم، كان قادة الشركات يحاولون امتصاص آخر قطرة دم في شركاتهم - وبطرق غير شرعية من حين إلى آخر. وكان قادة شركة إنرون قد تسببوا في اندلاع أعظم فضيحة اقتصادية في تاريخ الولايات المتحدة الأمريكية. وكانت هذه الفضيحة قد أمست موضوعا يهتم به نواب الادعاء العام والمحاكم والمسؤولون عن الرقابة على البورصات واللجان المتخصصة في الكونغرس. ودخل المتورطون في هذه الفضيحة السجن. وعلقت الصحف الأمريكية على هذه الفضيحة قائلة إن «للرأسمالية، أيضا، ووترغيت خاصة بها».

وإلى حين إفلاسها، كانت إنرون واحدة من ألمع شركات البلاد. كانت الحبيب المفضل لدى الناشطين في البورصات. كانت إمبراطورية تتألق سناء في عالم الاقتصاد. فالسماسرة المحنكون العاملون في إنرون ما كانوا يراهنون على البترول والغاز والطاقة الكهربائية فقط، بل كانوا يقامرون بكل أنواع المشتقات. وكان هؤلاء السماسرة قد حققوا، بأعمالهم هذه، زيادة كبيرة في ثروة الشركة العملاقة. فهم كانوا يتعاملون بكميات من الطاقة الكهربائية والبترول، كان لها وجود حقيقي على شاشات الكمبيوتر فقط، كميات يجري الوفاء بها بعد عام من التعاقد عليها - أو بعد 29 عاما من تاريخ إبرام العقود الخاصة بها. كما كانوا مواظبين، بلا انقطاع، على اختراع أساليب جديدة تضمن كسب المال الوفير من خلال أدوات مالية غاية في التعقيد.

وفي ماضي الزمن، كانت إنرون شركة مستقيمة، متخصصة بالطاقة الكهربائية والغاز؛ غير أن رئيس هذه الشركة العملاقة لأي كان قد حول شركته إلى ماكينة نقود تدور بسرعة تتزايد بلا انقطاع. وكان قد عقد العزم على جعل إنرون أكبر شركة عملاقة في العالم قاطبة، على جعل إنرون قدوة للعالم أجمع. وكان لاي قد قال في هذا السياق: «لقد كنا الاقتصاد الجديد من قبل أن يصبح هذا الاقتصاد حديث الناس». وكان لاي على معرفة جيدة باغتنام الحريات التي أسفر عنا تحرير سوق الطاقة. أضف إلى هذا أن

لاي كان قد شَغَّلَ آلافا من العاملين – الذين كان جلهم من الشبان – وأجاز لهم أن يعملوا بكامل الحرية، ماداموا يزيدون من قيمة أسهم الشركة. وكان لاي قد أعطى هذه الكتيبة من العاملين الانطباع بأنها تعمل في مشروع جديد يختلف اختلافا جذريا عن المشاريع العادية. ودرج السماسرة على الجلوس في بناية بيضاوية الشكل تقع في مدينة هيوستن. وكان الواحد منهم يلتقي زميله في النادي الصحي الخاص بالشركة، أو عند تناوله القهوة في مقهى خاص بالشركة تديرها الشركة العالمية المتخصصة بإدارة المقاهي Starbucks. أضف إلى هذا، أن بناية شركة إنرون كانت تحتوي على محل لغسل الملابس وعيادة طبية وخدمات لغسل السيارات.

وفي خريف العام 2001 تداعت أركان هذه الإمبراطورية المزعومة. وقبل بضعة أسابيع من الإفلاس، باع قادة الشركة العملاقة عشرات الآلاف مما لديهم من خيارات في الأسهم وحصلوا، للمرة الأخيرة، على ثروات كبيرة. وعلى ما يبدو، كان هؤلاء قد أدركوا أن إمبراطوريتهم قد أوشكت على الانهيار كلية. بيد أن المستخدمين العاديين ما كان لديهم علم بالخطر الذي صار يحف بشركتهم، وبالتالي فإن الخراب أخذهم على حين غرة. فرواتبهم التقاعدية جرى استثمارها في أسهم إنرون، هذه الأسهم التي انخفض سعرها من 90 دولارا أمريكيا إلى بضعة سنتات لا غير. وإذا كان البعض منهم قد خسر عشرات الآلاف من الدولارات من جراء إفلاس إنرون، فإن البعض الآخر خسر مئات الآلاف من الدولارات. من هنا، لا غرو أن يتناقل الناس، في طول البلاد وعرضها، قصص الخداع والنصب التي تعرض لها العاملون.

وكان هناك أمر آخر صدم الأمريكيين: قوة التشابك بين إنرون والجهاز الحكومي في واشنطن. فالعلاقات التي نسجت خيوطها هذه الشركة ما كان بإمكانها أن تكون أقوى مما كانت عليه قط. فمنذ العام 1990، كانت شركة الطاقة هذه قد تبرعت لمجموعة، من السياسيين في واشنطن، بنحو 6 ملايين من الدولارات الأمريكية. فقد حصل نصف أعضاء مجلس النواب وثلاثة أرباع مجلس الشيوخ على دعم مالي من الشركة المقيمة في هيوستن. من هنا، لا غرو أن يخفف الكونغرس، في التسعينيات، من شدة القواعد المفروضة على المتاجرة بالطاقة الكهربائية. وعقب انتخاب بوش،

احتل سياسيون جمهوريون، سبق لهم العمل في إنرون على مدى زمن طويل، مناصب غاية في الأهمية في الإدارة الأمريكية: فرئيس قسم الإدارة، في إنرون، لورنس ليندسي (Lawrence Lindsey)، أصبح كبير مستشاري الرئيس للشؤون الاقتصادية؛ وروبرت زوليك (Robert Zolick)، المستشار السابق لشركة إنرون غدا المكلف الأمريكي بشؤون التجارة؛ وتوماس وايت (Thomas White)، رئيس مجلس المديرين التنفيذيين لدى إنرون، تقلد منصب وزير الدفاع. ونادرا ما أقامت إحدى الحكومات الأمريكية علاقات بهذه المتانة مع شركة واحدة. من ناحية أخرى، شارك لاي في اختيار الرئيس الجديد لهيئة الرقابة على سوق الطاقة، أي شارك في اختيار الرئيس الجديد المكلف بالرقابة على شركته. وعقب الانتخابات الأمريكية، اجتمع قادة شركة إنرون ست مرات بنائب الرئيس ديك تشيني (Dick Cheney) وذلك للتداول بشأن السياسة الواجب تنفيذها، مستقبلا، في مسائل الطاقة.

ومثلما ظلت الارتباطات السياسية، التي أقامتها إنرون، خفية عن الأنظار، ظلت خفية عن الأنظار تلك الشبكة الواسعة أيضا، التي كانت إمبراطورية إنرون قد نسجت خيوطها. فخبراؤها المتخصصون بالتحايل المالي أسسوا أكثر من 4000 «شركة»، ما كان لها أي وجود في الحسابات الختامية. ولم تكن هذه «الشركات» أكثر من عالم من نسج الخيال، عالم كان يُراد منه تزويق البيانات الحسابية الخاصة بالشركة. وكانت أغلب هذه الشركات الوهمية تقيم في جزر الكيمن Cayman Islands – أي في الجزر التي تندرج ضمن الواحات الضريبية الواقعة في البحر الكاريبي – وتحمل أسماء براقة تُذكر السامع بالأفلام السينمائية الدائرة حول حرب النجوم: Jedi أو Chewco أو Raptor. ووفق المصطلح الدارج في القطاع المالي، فإن اسم هذا النوع من الشركات هو «Specail Purpose Vehicles» (شركات ذات أغراض خاصة). والمراد من هذه الشركات هو التستر على الوضع الحقيقي للشركة مقابل المصارف والمساهمين ومكاتب الضريبة. وكان هناك مسخرون يُحسنون، للوهلة الأولى على أدنى تقدير، إحباط المساعي الرامية إلى إثبات وجود علاقة مباشرة بين إنرون وهذه المنشآت. وفي الواقع، فإن أغلب هؤلاء المسخرين كانوا موظفين في الشركة العملاقة، كانوا، في بعض الأحيان، أقرباء هؤلاء الموظفين، أو زوجاتهم.

وكان رئيس القسـم المالي في إنرون أندرو فاستو(Andrew Fastow) قد أدى الدور الرئيسي في نشأة هذه الإمبراطورية الخفية. وللوهلة الأولى لا يبدو فاسـتو من طينة المجرمين أبدا. فزوجته سـليلة أسـرة تُعتبر من أرقى أسر هيوسـتن؛ كما أنه كان يعطي الانطباع بأنه رب أسرة يعمل بلا كلل أو ملل من أجل تدبير شـؤون أسـرته. غير أن فاسـتو كان يتقن شيئا آخر، كان يحيط علما بالأسـلوب المناسب لخديعة سلطات الرقابة. فحين أخذت الديون تتراكم على إنرون، شرع فاستو في العام 1999 في تأسيس شـركتين من طينة الشـركات ذات الأغراض الخاصة «Special Purpose Vehicales». وكان قد أطلق اسم LJM Cayman على الأولى واسم LJM2 Co-Investment علـى الثانية - علما أن هذه التسـميات لم تكن سـوى الحروف التي تبدأ بها أسماء زوجته لينا (Lena) وابنيه جيفري (Jeffrey) ومايكل (Michael). ورأى فاسـتو في هاتين المنشأتين الوسيلة المثلى لحل مشكلة الديون المتراكمة في ذمة إنرون: فالمطلوب منهما أن تتحملا الديون المتراكمـة في ذمة إنـرون وأن تقامرا على صفقات غايـة في الخطورة، وتتكفلا بتحويل الأرباح إلى الشركة الأم.

لكن سرعان ما تبين أن الشركتين التابعتين ليستا سوى خطر يتهدد إنرون. فالشـروط المكتوبة بين سطور العقود كانت تقر بأن الشركة العملاقة هي التي تتحمل، في نهاية المطاف، الخسـائر التي تسـفر عن النشاطات التي تمارسها المنشـأتان. وكانت شـيرون وتكينز (Sherron Watkins) قد تنبأت، في وقت مبكر، بالكارثة التي ستحل بإنرون. فهي كتبت، في أغسطس من العام 2001، رسـالة «إيميل» تحذر فيها لاي وتؤكد له فيها أن إنرون سـتنهار بكل تأكيد من جراء «العديد من الفضائح المحاسـبية». لكن لاي لم يحرك سـاكنا. وفي أحد اجتماعات لاي بالمحللين الماليين، ألح أحد الحاضرين في السـؤال عن أوضاع الشركة. غير أن لاي لم يأبه بما قاله الرجل، بل نهره بعبارات سوقية يندى لها الجبين. وبعد بضعة أشهر من ذلك اليوم أفلست شركة إنرون إفلاسا مريعا.

إن فضيحة إنرون لم تكن حدثا فريدا. فالصفقات غير المشروعة وتزوير الحسـابات الختامية والميزانيات كانت أمورا شـائعة في الاقتصاد الجديد. ففي العام 2002، اعترفت مئات الشركات الأمريكية بأنها كانت تزور بياناتها

الحسابية. وكانت العشرات من هذه الشركات قد أعلنت إفلاسها. وكانت ثانية أكبر شركة أمريكية في مجال الاتصالات الهاتفية، أعني MCI Worldcom، قد اعترفت صراحة بأنها أخطأت في حساباتها الختامية بنحو 3،8 مليارات دولار أمريكي. وإذا كان رئيس الشـركة بيرني إيبيرز (Bernie Ebbers) بطل عصـر الاتصالات في ما مضى مـن الزمن، فإنه أصبح الآن شـاهدا على انهيار شركته العملاقة. وبعد بضعة أيام من هذا الانهيار، اعتقلت السلطات رجـل العمل العصامي جون ريغـاز (John Rigas) وأبناءه، وذلك لأنهم كانوا قد نهبوا أموال شـركة أديلفيا (Adelphia)، هذه الشركة التي كانت سادسة كبرى الشـركات الأمريكية المختصة بالبث التلفزيوني عبر الكيبلات. ودفعت الشـركة التكاليـف التي ترتبت على إقدام ريغاز على شـراء فيلا وعدد من الشقق الفاخرة، وترتبت على إنشائه ملعبا لرياضة الجولف بتكلفة بلغت 13 مليون دولار أمريكي، وعلى سـفر أسرته إلى أفريقيا في رحلة سفاري. وكان دينس كوزلوسكي (Denis Kozlowski)، رئيس الشركة العملاقة Tyco، قد سـرق، أيضا، مئات الملايين من أموال المسـاهمين. أضف إلى هذا، أن هذا الرجـل كان قد أنفق من أموال الشـركة 13 مليون دولار على صفقة واحدة فقط: لشراء لوحات من رسم رينوار (Renoir) ومونيه (Monet). وجرف تيار الفضائح حتى مارثا سـتيوارت (Martha Stewart)، هذه السيدة التي كانت محبوبة ربات البيوت في أمريكا. فهذه السـيدة، التي كانت تقدم العديد من البرامـج التلفزيونية وتكتب في العديد مـن الصحف والمجلات ريبورتاجات صقلت أسـلوب الحياة في الضواحي الواقعة علـى هامش المدن الأمريكية، افتضح أمرها بعدما تبين أنها كانت تسـتغل المعلومات التي تصل إلى سمعها بحكم المهنة لأغراضها الخاصة ولجني مزيد من الأرباح.

وشـعر الأمريكيون بصدمة مروعة من هذه العمليات الإجرامية. ولأنهم كانوا قد احتفوا بقادة شـركاتهم احتفاءهم بكبار نجوم السينما، كانت خيبة ظنهم عظيمة فعلا حينما وصلت إلى سمعهم قصص النصب والاحتيال. من هنـا، لا غرو فـي أن يثق 38 في المائة فقط من المواطنين باقتصاد السـوق فـي العـام 2002 - أي إن هذه الثقة قد وصلت إلى أدنى مسـتوياتها على مـر التاريخ. «إن الأزمة الراهنة هي أزمة تضرب جذورها في أسـاس القيم

الأخلاقية الســائدة في الرأسمالية الأمريكية»، وفق ما كتبه، محذرا، مارك كوبــر (Mark Cooper)، القيــادي في المنظمة الأمريكيــة للدفاع عن حقوق المستهلكين. وعلى الصعيد نفسه، تحدث الاقتصادي باول كروغمان عن وجود «نقطة تحول في المنظور الذي ينظر الأمريكيون من خلاله إلى أنفسهم».

لكن واقع الحال يشــهد على أن المشكلات الأخلاقية لا تخيم على رجالات الأعمال الأمريكيين فقط. ففي أوروبا أيضا، كان الســلب والنهب من العلامات المميزة لكثير من الصفقات التي شهدتها البورصات. فبالنصب والاحتيال، تمكن بعض رجال الأعمال، في أوروبا أيضا، من جني ثروات طائلة. ووقف إلى جانب هؤلاء المحتالين عديد من خبراء الاســتثمار لــدى المصارف ومختلف المحللين الماليــين وعدد من صحافيين مريبين أخــذوا على عاتقهم تأليف القصص عن النجاحات المزعومة التي حققتها هذه الشــركة أو تلك في البورصة. فشــركة Comroad، على سبيل المثال، الشركة المختصة بتكنولوجيا الأجهزة التي ترشد ســائقي السيارات إلى الهدف الذي ينشــدونه - كانت الأمل الكبير في السوق التي يجري فيها تداول أسهم شركات التكنولوجيا الحديثة. غير أن الواقع أبان بجــلاء أن النصب والاحتيال كانا من صفات أغلــب الصفقات التي تبجح بها رئيس الشركة بودو شنابل (Bodo Schnabel)؛ فهو كان يختلق قصصا مفادها أن زبائن في هونغ كونغ اشتروا، من حين إلى آخر، 97 في المائة من السلع التي تنتجها شركة Comroad. والأمر اللافت للنظر هو أن أحدا لم يثر الشكوك حول هذه القصص، أن أحدا من المكلفين بتدقيق الحسابات الختامية لم يطعن في صدقية هذه الحسابات. وينطبق الأمر ذاته على شركة Infomatec أيضا. فهذه الشركة دأبت على إعلان صفقات تبين في ما بعد أن جلها لم يكن سوى «أضغاث أحلام ونشــاطات تافهة»، كما قال رئيس المحكمــة. وكانت البيانات المزيفة، التي نشــرتها هذه الشركة، قد أدت إلى وصول سعر أسهمها إلى 290 يورو. وبعدما انكشف الزيف هبط سعر السهم إلى 4 سنتات، أي أن المستثمرين في أسهم هذه الشركة قد سُلبت منهم أموال بلغت قيمتها نحو 250 مليون يورو. وكان ألكسندر هيفله (Alexander Häfle) قد حُكم عليه بالسجن عامين وتسعة أشــهر. وحُكم على شريكه في الجريمة غيرهارد هارلوس (Gerhard Harlos) بالسجن عامين ولكن مع وقف التنفيذ.

لكن قرار الحكـم بحق توماس وفلوريان هافا (Thomas and Florian Haffa)، الأخوين اللذين أسسا شركة الأفلام والبث التلفزيوني EM.TV، كان أخـف وطـأة بكثير. وعموما يمكن القول، بأن هذه الشـركة قد بزت كل الشـركات الألمانية من حيث اغتنامها النعم التي جاد بها الجنون الذي صاحب الاقتصـاد الجديد. فالأخوان هافا درجـا على التمتع بالحفلات الصاخبة وعلـى توجيه الدعوة، أيام مهرجان الفيلـم في مدينة كان، إلى مشـاهير العاملين في مجال الأفلام لزيارتهما والتمتع معهما بنعم الحياة مـن فوق متن يختهما الراسـي في الميناء. وكان ارتقاء الأخوين أسـطورة فعلا: ففي أكتوبر من العام 1997 حالف الحظ الأخوين ونجحا في إدراج شركتهما في البورصة. بعد ذلك بعامين ونصف العام بلغت قيمة شركتهما 14 مليار يورو – أي أكثر من قيمة شركة الخطوط الجوية الألمانية لوفتهانزا، هذه الشـركة ذات الأسـطول الجوي العظيم. وكانت شـركة EM.TV قد درجت على شـراء كل ما هو معروض للبيع: حقوق بث مسلسـل الأطفال Biene Maja، وما لدى عملاق الأفلام ليو كيرش من أرشـيف لمسلسلات الأطفال، كما اشـتروا شـركة جيم هينسـون (Jim Henson Company) المنتجـة لمسلسـل Muppets ونصف حقوق بث مسـابقات الدرجة الأولى للسـيارات. وكان رئيس الشـركة توماس هافا قد قال في مرة من المرات: «إني أتطلـع إلى أن أصبح بارونا من بارونات وسـائل الإعلام». وكان من حقه أن يتطلع إلى بلوغ هدفه المنشـود؛ فشركته كانت قد أُدرجت لفورها في مؤشـر البورصة الألمانية الداكس، هذا المؤشـر الذي يُعد جبل الآلهة [الأولمب] بالنسبة إلى الشركات المساهمة.

ولكن، وبعد مرور بضعة أشـهر فقط، أخذت شركة EM.TV تتعثر في تسديد الديون المستحقة عليها. وما كان هناك أحد يستطيع التكهن بالمكان الذي اختفت فيه الأموال. واعترف الأخوان، في ديسمبر من العام 2000، بأن الربح الذي سيحققانه سيبلغ 25 مليون يورو فقط، وليس 300 مليون يـورو، كما سـبق لهما أن أعلنا. وبعد بضعة أشـهر أخـرى، تبين أن هذا التنبؤ زائف أيضا: ففي الربيع، أعلنت الشركة عن خسارة بلغت 1،4 مليار يورو. وهكذا، ذهب مع الريح حلم الأخوين، ومعه، أيضا، ثروات عشـرات

الآلاف من صغار المستثمرين. وكان الادعاء العام قد أحال الأخوين إلى القضاء بتهمة الاحتيال بغية زيادة سعر أسهم الشركة «والنصب المتعمد» عند عرض الوضع السائد في الشركة. وكانت محكمة الدرجة الثانية في ميونخ قد نظرت في القضية وأصدرت حكما يقضي بأن يدفع الأخوان غرامة مالية تبلغ 1,4 مليون يورو بالنسبة إلى توماس هافا و240 ألف يورو بالنسبة إلى أخيه فلوريان. ولايزال الأخوان ينفيان نفيا قاطعا أنهما قد تلاعبا بالبيانات الحسابية وزوقاها.

بيد أن أمريكا أكثر صرامة في الاقتصاص من الأبطال المزعومين: فالسلطات القضائية حكمت على دينس كوزلوسكي، الرئيس السابق لشركة Tyco، بالسجن لمدة تبلغ 25 عاما؛ وحكمت على بيرني أيبيرز، الرئيس السابق لمجلس المديرين التنفيذيين في شركة MCI، بالسجن لمدة بلغت 25 عاما أيضا. وتعين على جون ريغاز، مؤسس شركة أديلفيا (Adelphia)، المختصة بالبث التلفزيوني عبر الكيبلات، أن يقضي 15 عاما في السجن. وأدان المحلفون كينث لاي أيضا. بيد أن هذا الرجل، الذي أسس شركة إنرون، لم يمتد به العمر ليعيش لحظة الإعلان لقرار الحكم: فقد مات بالجلطة القلبية في يوليو العام 2006، أي قبل الإعلان عن قرار الحكم ببضعة أشهر. وكان القاضي قد أبطل قرار الإدانة، وذلك لأن لاي لم يعد قادرا على استئناف قرار الإدانة. غير أن القاضي لم ير أي إمكانية للرحمة بشريك لاي في عمليات النصب والاحتيال، أعني جيفري سكيلينغ: فالقاضي رأى أن تصرفات سكيلينغ قد «حكمت على مئات، لا بل على آلاف من المواطنين، لأن يقضوا حياتهم فقراء معوزين». وهكذا دخل سكيلينغ السجن ليقضي فيه 24 عاما.

معركة سياتل - نشأة حركة مضادة

تسعة أشهر قضوها في التخطيط لهجومهم. فهم استأجروا العديد من الكنائس والمدارس وبيوت الشباب وصالات كبيرة، استأجروا حتى الملعب الرياضي. واتفقوا على ما هم عازمون عليه من خلال شبكة الإنترنت ورسائل البريد الإلكترونية ومن خلال الهواتف المحمولة. لقد عقدوا العزم

على مكافحة العولمة بالسلع التي أنتجتها العولمة. وهاهم يجلسون الآن في شوارع ودروب سياتل - فلم يعد ثمة منفذ للمرور. وما عاد أحد يستطيع الدخول إلى مقر المؤتمر أو الخروج منه. وكان الهجوم قد بدأ في تمام الساعة التاسعة من صبيحة يوم الثلاثاء المصادف الثلاثين من نوفمبر. في هذه الساعة من ذلك اليوم بدأت معركة سياتل، بدأت المعركة على العولمة.

كان عشرات الآلاف من المتظاهرين قد وصلوا إلى المدينة الكبرى الواقعة في الشمال الغربي من الولايات المتحدة الأمريكية. ويندر أن تكون هناك مدينة أمريكية أخرى تستطيع منافسة سياتل من حيث انفتاحها على التجارة العالمية، ومن حيث أسلوبها في التسامح والتمتع بالحياة الهادئة. ويقيم في هذه المدينة عملاق برامج الكمبيوتر مايكروسوفت والشركة المنتجة للطائرات بوينغ. ومن سياتل انطلقت شركة المقاهي Starbucks لتغزو العالم وتحقق النجاحات الباهرة. في هذه المدينة، المعروفة بتلالها الجميلة ومينائها الكبير وخليجها الواسع المتألق، عقد وزراء 137 دولة العزم على التفاوض بشأن عقد اتفاقية جديدة، شاملة، للتجارة. وكانت منظمة التجارة العالمية قد ارتأت ضرورة الاتفاق على قواعد جديدة للتجارة العالمية بالسلع، ارتأت ضرورة إلغاء آخر ما هو موجود من عقبات تعيق التجارة، وأكدت على أهمية تسهيل تصدير الخضراوات والحبوب، ودعت إلى المضي قدما في المتاجرة بحقوق البراءة وإلى تسهيل شراء هذه الشركة أو تلك وهذا المصنع أو ذاك. غير أنه تعين على المندوبين المكلفين بالتفاوض في مسائل التجارة الخارجية أن يعترفوا، في هذا اليوم الممطر، بأن ثمة طرفا لديه قوة أعظم من قوة السلطات الحكومية: المتظاهرون.

وكان المتظاهرون المحاصرون مقر المؤتمر خليطا من الناس. كانوا خليطا ربما كان تعداده 50 ألفا، وربما 70 ألفا. فلا علم لأحد بعدد المتظاهرين بنحو دقيق. وفيما تنكر البعض منهم في زي سلحفاة، تنكر البعض الآخر في زي فَراشَات. وضمت جموع المتظاهرين العديد من الهنود الحمر القادمين من جبال البيرو، ونقابيين عماليين قادمين من الوسط الغربي من الولايات المتحدة الأمريكية، وألمانيين يدافعون عن سمك الدلفين، ومزارعين فرنسيين ومئات من الشباب الجامعي. وربض المتظاهرون في

تقاطعات الطرقات وعلى قارعات الشــوارع متحدين سلطانا حكوميا بدا وكأنه يتأهب لخوض حرب دامية: فرجال الشــرطة ارتدوا ملابس الميدان ووضعوا على رؤوســهم قبعات فولاذية وأمسكوا بأيديهم الهراوات، وكلهم أمل بأن هذه التجهيزات ستمكنهم من الدفاع عن مقر المؤتمر. وبدا رجال الشرطة كأنهم قد شاركوا من فورهم في الفيلم الأسطوري حرب النجوم. إنهم عقدوا العزم على الدفاع عن حفل ما عاد له وجود: فجلســة الافتتاح أُلغيت، والمفاوضات جرى تأجيلها والجدول الزمني ذهب مع الريح.

ووقــف رجال الشــرطة والمتظاهرون وجها لوجه على مدى ســاعات. وكان المتظاهرون يهتفون بشعارات تنادي بسقوط منظمة التجارة العالمية. وراحــت الشــرطة تراقب ما يحدث أمامها مــن صخب وضوضاء بصمت مطبق. وعلى حين غرة ضربت الشرطة ضربتها. فشخص ما أصدر إليهم الأمر بضرورة إخلاء الطريق من أمام الموفدين. وأخذت الشــرطة تهاجم المتظاهريــن بغاز الفلفل وبرصــاص من المطاط، وتزيحهم من الشــوارع مستخدمة كل وسائل العنف. فقد أخذوا يتقدمون بعرباتهم المدرعة. وكان المرهوبون من المتظاهرين قد ولوا فارين. غير أنه بين المحتجين سلميا، على العولمة، كان هناك بضع عشــرات من شباب ارتدوا ملابس سوداء وتقنعوا بقلنســوات ونظارات داكنة اللون؛ وكانت هذه المجموعة من المتظاهرين قد جاءت من الولاية الأمريكية أوريغون.

وحــين ضربت الســلطة الحكومية ضربتهــا، رد المتظاهــرون الصاع صاعين. فقد أخذ الفوضويون يحطمون واجهات المحال التجارية وأكشاك الهاتــف؛ كما هجموا علــى مطاعم مكدونالــد، ونهبــوا محتويات الفرع التابــع إلى شــركة Nike – للملابس. وكان هــؤلاء الفوضويون قد تركوا بصماتهم على جدران البنايات الشــاهقة، إذ كتبوا عليها الحرف A إشارة إلى حركتهم الفوضويــة: Anarcho. وتجرأ كثير من طلبة الكليات فنهبوا محتويات مقهى Starbucks وشاركوا في الاشتباكات التي دارت على مدى ســاعات كثيرة. وأعلن عمدة ســياتل، في مساء ذلك اليوم، حالة الطوارئ وأمر أجهزة الشــرطة بتمشيط منطقة وســط المدينة، عمارة بعد عمارة، لإخلائهــا من المتظاهريــن. كما طلب العون من الحــرس الوطني وفرض

منـــع التجوال ليلا. لكن التظاهرات اســـتمرت في اليوم الثاني، وفي اليوم الثالث أيضا. وكانت محطات التلفزيون تبث أخبار الاشـــتباكات على مدار الســـاعة. وجاء الرئيس بيل كلينتون إلى ســـياتل وأدان أولئك المتظاهرين الذين استخدموا العنف، ودافع عن الأغلبية التي احتجت سلميا، وذلك لأن هؤلاء «يمثلون»، وفق ما قاله الرئيس كلينتون، «ملايين من مواطنين أرادوا طرح ما يدور بخلدهم من أسئلة».

وحـــين انتهى مؤتمر منظمة التجـــارة العالمية بلا اتخـــاذ أي قرار ذي بـــال، تأكد المعادون للعولمـــة من أنهم حققوا ما كانـــوا يتطلعون إليه. فمن خلال احتجاجاتهم نجح هؤلاء، لأول مرة، في اســـترعاء وعي الرأي العام. نجحوا، إلى حين من الزمن، في الوقوف في وجه مسيرة تحرير الاقتصاد العالمي. وغدت ســـياتل، منذ هذا الحين، المـــكان الذي تمخض عن حركة عقدت العزم على مقاومة سلطان الشركات العملاقة والمصارف المختلفة. حركة عقدت العزم على الوقوف في وجه الفجور السائد في أسواق المال. حركة عقدت العزم على إدانة التفاوت الســـائد بين مستويات معيشة فئات المجتمـــع المختلفة. وليس لـــدى هذه الحركة المضادة منهـــج واضح لماهية الملامـــح التـــي ينبغي بالعالم الجديـــد أن يتصف بها. بيـــد أنها واثقة من أن بالإمـــكان خلق عالم آخـــر غير العالم القائـــم. وإذا كانت هذه الحركة المضادة تطالب بتجريد الأســـواق من هيمنتها على الحياة، فإن أعضاءها غير متفقين على كيفية الوصول إلى هذا الهدف.

فالمتظاهرون ينقسمون إلى كتل مختلفة. ينقسمون إلى واقعيين وخياليين، إلى شـــيوعيين وطوباويين، إلى حمقى وعقلاء. ويؤمن البعض منهم بصواب سياســـة الحماية التجاريـــة، مؤكدين بذلك على أنهم المعـــادون الحقيقيون للعولمة؛ ويؤكد البعض الآخر – وهؤلاء هم الأغلبية – على أنهم يعترضون على بعض المناحي الســـائدة في العولمة. ومن صفات هذه الأغلبية أن أعضاءها عمليون. وأنهم يقتدون بجوزيف ستيغليتس (Joseph Stiglitz)، الاقتصادي الحائز جائزة نوبل ومؤلف كتاب «ظلال العولمة» وباقتصاديين آخرين يؤكدون أن العولمة واقتصاد الســـوق أمور حســـنة من حيث الجوهر، لكن قواعدهما هي الأمور التي يجب تغييرها بنحو يضمن انتفاع الجميع منهما.

ونشـــأت بدايات الحركة المضادة في منتصف التسعينيات، وذلك حين تفاوضــت فـــي باريس الدول الأعضـــاء في منظمة التعـــاون الاقتصادي والتنمية (OECD) – المنظمة التي تجمع شـــمل الدول الصناعية الكبرى – حول إبرام اتفاقية دولية بخصوص الاســـتثمار الأجنبي (Multilateral Agreement on Investment, MAI). ولم يلحظ أحد، آنذاك، أن مندوبي الدول الأعضاء فـــي منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية قد أعدوا العدة للتوقيع على اتفاقية تمنح الشـــركات الغربية العملاقة الحرية للاستحواذ على ما تشـــاء من شـــركات ومصانع العالم أجمع. فهـــذه الاتفاقية كانت تريد إكراه الدول على منح كل الشـــركات التي تستثمر في اقتصادها، أي بغض النظر عن هوية الوطن الأم لهذه الشـــركة، التســـهيلات الضريبية والإعانات النقدية نفســـها. لا بل ذهبت هذه الاتفاقية مذهبا أبعد؛ فهي أرادت أن تعطي الشركات الأممية الحق في رفع دعوى قضائية ضد الدول المضيفة لها حين تخســـر ثروتها من جراء اندلاع حرب أو حركة عصيان. بيـــد أن بعض المنظمات غيـــر الحكومية أزاحت الســـتار عن المفاوضات السرية، وراحت تذيع عبر شبكة الإنترنت مسودات الاتفاقية. وكانت هذه المنظمات قد قالت محذرة: «هاهنا يجري الاتفاق على ميثاق حقوق خاص بالشركات الأممية».

ونشأت، خلال بضعة أشهر، جبهة تندد بهذه الاتفاقية. وقاومت مئات مـــن المنظمات غيـــر الحكومية في أمريكا الشـــمالية وفرنســـا ونيوزيلندا «بيان الأممية الرأســـمالية، الجديد» وفق الوصف الذي أطلقته الصحيفة الفرنســـية Le Monde diplomatique في ســـياق حديثها عن هذا الاتفاقيـــة (*). وفي ربيع العام 1998، نجح، المناهضون للاتفاقية الدولية الخاصة بالاستثمار الأجنبي في إجبار المتفاوضين على تعليق المفاوضات. فقـــد نجحوا في إثارة النزاعات بين الأطراف التي كانت تتفاوض في مقر منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية المحاط بالأســـلاك الشائكة. واحتفل الخمسمائة متظاهر، المحتشدون في أرض معشبة تقع بجوار مقر المنظمة، بالنجاح الذي حققوه.

(*) لاحظ أن الصحيفة تشـــير هاهنا إلى «البيان الشـــيوعي» الذي كتبه كارل ماركس وفريدرش أنغلس العام 1848، إيذانا باندلاع الصراع الطبقي والثورة الأممية ضد الرأسمالية. [المترجم].

وبعد بضعة أشـــهر فقط، أسس الصحافيون العاملون لدى Le Monde diplomatique وبمعية صحف ومجلات يســارية أخــرى ونقابات عمالية مختلفة، منظمة أطلقوا عليها عنوانا مطولا مفاده: «Association pour la Taxation des Tranactions financières pour I'Aide aux Citoyennes et citoyens» (أي «الجمعيـــة الداعية إلى زيادة رفاهية المواطنين من خلال فرض ضريبة على التدفقات المالية»). على صعيد آخر، أيدت منظمة أتاك (ATTAC) فرض ضريبة توبين على الصفقات الخاصة بالصرف الأجنبي، هذه الضريبة المسماة باســم مبتدعها، باسم الاقتصادي الأمريكي جيمس توبــين (James Tobin). والمراد من هذه الضريبة هو المســاعدة على كبح جماح أسواق المال. وكانت مجلة Le Monde diplomatique قد أيدت هذه الضريبة في مقالة أدانت فيها، بحماســة قوية، ما في أسواق المال من قوة مدمــرة. وكانت الصحيفة قد حذرت من ســيادة «قانون الغاب»؛ وكرد فعل على هذا التحذير وصلتها أكثر من 4000 رسالة من قراء يؤيدون موقفها. وهكذا، وعلى خلفية هذا التأييد، قرر الصحافيون إنشاء منظمة أتاك.

وقــد يتصور بعض الناطقين باللغات الأوروبيـــة أن أتاك تعني الهجوم على ذوي الســلطان، وذلك لمــا بين المعنيين من تقارب بالنطق. وشـــهدت الوقائع التالية على أن في هذا التصور شــيئا من الصواب. فحيثما يجتمع رؤســاء دول وحكومات العالم للتداول بشــأن مســيرة العولمــة، فإن أتاك حاضرة. فأتاك تنظم التظاهرات وتتخذ التدابير اللازمة لنقل المتظاهرين بالحافلات أو بالقطــارات أو بالطائرات، وتجهزهــم بالبيارق واللافتات وتكتب البيانات. فســواء تعلق الأمر باجتماعات القمة في منظمة التجارة الدوليـــة، أو المنتديــات الخاصة بالاقتصــاد العالمــي، أو اجتماعات قادة دول الاتحـــاد الأوروبي، فإن مؤيدي أتـــاك يحرجون، في كل هذه اللقاءات والمؤتمرات، السياسة والشركات العملاقة. وبنحو نادر المثال، تُحسن أتاك التعبير عن الغضب الذي ينتاب كثيرا من بني البشر من جراء العولمة.

وصار لدى التنظيم تسعون ألف عضو ينتشرون في خمسين بلدا. وكما تختلف بلدانهم، تختلف، أيضا، مواقفهم: فالفرنســيون، في الغالب، أكثر من الألمــان تطرفا؛ والبلجيكيون يتطلعون صوب أمــور تختلف عن الأمور

التي يتطلع إليها البرازيليون؛ والبرازيليون، من ناحيتهم، يهتمون بمناح غير المناحي التي يركز عليها المكسيكيون. ومهما كانت الحال، فإن بيرنار كاسين (Bernard Cassen)، الصحافي الفرنسي وأحد مؤسسي أتاك، يؤكد قائلا: «إننا ضد كل مناحي الهيمنة الليبرالية المحدثة. إننا نتطلع إلى التخلي كلية عن العولمة (Rollback)». من ناحية أخرى، يقول فيليب هيرسيل (Philip Hersel)، العضو الألماني في أتاك والخبير السابق في شؤون سوق المال: «إننا لا نريد تقويض الرأسمالية، إننا نسعى إلى تغيير هيكلها فقط». بيد أن الرجل الذي ترتكز عليه أتاك، أعني الاقتصادي الأمريكي الحاصل على جائزة نوبل جيمس توبين، يؤكد أنه غير سعيد بصلة الوصل هذه. «إن هؤلاء يستغلون اسمي لمآربهم» وفق ما قاله توبين في سياق حوار أجرته معه مجلة دير شبيغل الألمانية في العام 2001؛ ومضى توبين، وهو في الثالثة والثمانين من العمر، يقول «لا رابط يربطني، لا من قريب ولا من بعيد، بهذه الثلة المتمردة المعادية للعولمة». فهو يؤيد التجارة الحرة وصندوق النقد الدولي والبنك العالمي – أي يؤيد كل ما يناهضه أعداء العولمة.

وكيفما اتفق، فالأمر الذي لا يخالطه الشك هو أن معركة سياتل كانت قد حظيت بالاهتمام الواسع في الولايات المتحدة الأمريكية في المقام الأول. أما في أوروبا، فإن الرأي العام اهتم بحركة منتقدي العولمة بعد عام ونصف من معركة سياتل، في سياق الاجتماع الذي عقده قادة الدول في العام 2001 في جنوه، للبحث في المسائل المتعلقة بالاقتصاد العالمي. ففي هذه المدينة الإيطالية حاول المتظاهرون، أيضا، إحباط الاجتماع. بيد أن ثمة اختلافا في هذه المرة، فقد لقي واحد من المتظاهرين حتفه: لقي الشاب البالغ من العمر 23 عاما، كارلو جيولياني (Carlo Giuliani) حتفه، وذلك حينما سدد إليه شرطي يبلغ من العمر 20 عاما رصاصة أصابته في الرأس. ووفق ما تقوله الرواية، فإن جيولياني كان، من قبل، قد هشم الزجاج الخلفي لإحدى سيارات الشرطة مستخدما جهازا لإطفاء الحريق. وكان الشرطي قد برر إطلاقه النار بحجة الدفاع عن النفس. وكيفما اتفق، فالأمر الذي لا خلاف عليه هو أن جيولياني قد غدا شهيدا بالنسبة إلى منتقدي العولمة.

ومنذ ذلــك الحين، لم يطرأ التغيير على مؤتمــرات القمة المخصصة للبحــث في مســائل الاقتصاد العالمــي فقط. فمــن الآن فصاعدا صار رؤســاء الدول والحكومات يعقدون اجتماعاتهم فــي فنادق نائية تقع في الجبــال أو في هذه الجزيرة أو تلك. علــى صعيد آخر، فتح هؤلاء القادة باب مؤتمراتهم بعض الشــيء، وذلك لتدخل من خلالها أصوات منتقدي العولمة، لتدخل منها نداءات بونو (Bono)، المغني الشبابي الإيرلندي الذي واظب على المشــاركة في كل الاحتجاجات، مطالبا بضرورة زيادة معونات التنميــة. وفي المنتدى الاقتصادي العالمــي أيضا، ما عاد ممثلو المنظمات غير الحكومية متفرجين يقفون خلف الأســوار، بل صاروا مشــاركين لهم حــق إبداء الرأي في النقاشــات الدائرة في دافــوس. لا بل حدث ما هو أكثر من هذا، فقد طُرحت على بســاط البحــث هاهنا الموضوعات التي تشــغل بــال منتقدي العولمة. مــن هنا، لا عجب أن يــرى بعض الضيوف المشــاركين دوما فــي أعمال هذا المنتدى، أعني ضيوفا من قبيل الناشــر الألمانــي هوبرت بوردا (Hubert Burda)، أن دافوس صارت «تمعن الفكر في موضوعات جديدة».

بيد أن الأمر الواضح هو أن أغلب المتســلطين علــى العالم لم يعربوا، مع بداية الألفية الجديــدة، عما هو أكثر من إمعان الفكر في الموضوعات الجديــدة. وينطبق الأمر ذاته على السياســيين أيضا. فهم يضيقون ذرعا بمراوغــات وإفــلاس الاقتصاد الجديد، ويعربون عــن غضبهم من تزوير الحســابات الختامية، هذا التزوير الذي ســبب الشــقاء لكثير من صغار المســتثمرين، لكنهــم، مع هذا، لا يســتخلصون، من كل هــذه التجاوزات، الدروس القويمة. وإذا ما صادف أن اســتخلصوا، في يوم من الأيام، هذا الدرس أو ذاك، فإن هذه الدروس غالبا ما تكون زائفة.

هل جرى استخلاص للدروس؟ وأي دروس يا ترى؟

لقــد اعتقد الرجال، الذين اجتمعوا في الثلاثين من يونيو العام 2002 فــي «القاعة الغربيــة» (West Room) من قاعات البيــت الأبيض، بأنهم قد أنجزوا أمرا عظيم الشــأن. وكان رئيس الولايــات المتحدة الأمريكية،

جورج بوش قد جمع من حوله السياسـيين من ذوي النفوذ في واشـنطن، حين أراد التوقيع على القانون المسـمى «Public Company Accounting Reform and Investor Protection Act of 2002» (أي قانون العام 2002 لإصلاح النظام المحاسـبي في الشركات المسـاهمة حفاظا على مصلحة المسـتثمرين»). فقـد كان قد دعا، إلـى حضور سـاعة التوقيع على هذا القانون، كلا من المدعي العام جون آشـكروفت (John Ashcroft) ورئيس هيئة الرقابة على البورصات هارفي بيت (Harvey Pitt) والسناتور السابق توماس داشلي (Thomas Daschle). ووقف، في مكان منزوٍ بعض الشيء، عضوا الكونغرس اللذان صاغا هذا القانون الذي سيُعرف باسميهما فيما بعد، أعني السـناتور الديموقراطي باول ساربانيس (Paul S. Sarbanes) وعضو المجلس النيابي مايكل أوكسلي (Michael G. Oxley).

وكان قد مضى أسـبوعان، فقط، علـى اعتراف MCI Worldcom، ثانية كبرى شـركات الاتصالات الهاتفية في البلاد، بما ارتكبت من عمليات نصب وخداع: فالشـركة زوقت ميزانيتها بالعديد من مليارات الدولارات الأمريكية. وهكذا، وبعد انهيار إنرون، شهدت الولايات المتحدة الأمريكية، الآن، أي خلال بضعة أشهر فقط، ثانية كبرى الفضائح التي تورطت بها شركات البلاد. وكان المـراد من القانون، الذي كان بوش يزمع التوقيع عليه في اليوم المذكور، أعني القانون المسمى Sarbanes - OxleyAct، أن يكون وسيلة لردع أعمال النصب والاحتيال. وأعلن بوش، في حينه، «أن زمن المعايير الواهية وعمليات النصب والاحتيال قد مضى وانقضى؛ وما عاد بمسـتطاع واحد من مجالس المديرين في الشركات العملاقة التحرك خارج القانون أو بمنأى عنه».

وكانـت القواعـد، التي أقرهـا القانـون، صارمة فعلا: فرؤسـاء الشـركات العملاقة صاروا يتحملون، بنحو شـخصي، المسـؤولية عن سـلامة الحسـابات الختامية؛ أي ما عاد بمستطاعهم تحميل الموظفين أو المدققين القانونيين المسـؤولية عن سلامة الحسابات الختامية. وإذا صادف أن تجرأ واحد من رؤسـاء الشـركات وقام فعلا بعملية نصب أو تزويـر، فإن عليه أن يعد العدة لتلقي عقوبـات أكثر، من قبل، صرامة. أضف إلى هذا، أن الشركات صارت مجبرة على تحسين أساليب الرقابة

الداخلية وعلى تغيير المدققين القانونيين بنحو منتظم. على صعيد آخر، ما عاد جائزا للمدققين القانونيين العمل كمستشارين في الشركات التي يدققون حساباتها - أي ما عاد جائزا لهم أن يمارسوا ما كانوا قد مارسوه في شركة إنرون. علاوة على هذا، تعين زيادة الأموال المخصصة للجنة الأمريكية المكلفة بالرقابة على البورصات، أي لجنة الأوراق المالية والصرف الأجنبي (Securities and Exchange Commission, SEC).

وأرادت أمريكا، بهذا القانون، أن تعرض على العالم ما لديها من قوة وإرادة. فالسياسيون في واشنطن عقدوا العزم على اتخاذ موقف صارم حيال الجرائم التي يرتكبها البعض من رجال الأعمال. عقدوا العزم على تطهير الاقتصاد من تلك الشركات ومن ذلك البعض من رجال الأعمال، الذين يسيئون للمعاني النبيلة التي تنطوي عليها الرأسمالية. وفي هذا كله يكمن الشأن الجليل الذي يجسده هذا القانون - يكمن الشأن الجليل الذي دأبت أمريكا على الوفاء به دائما وأبدا حين يكون المطلوب منها المحافظة على القيم والمعايير الأمريكية. وبقدر تعلق الأمر بما نحن في صدد الحديث عنه، فإن المقصود هاهنا هو: قيم السوق الحرة والأخلاق القويمة وحسن السلوك في الحياة الاقتصادية.

وقبل التوقيع على القانون بثلاثة أسابيع، كان بوش قد أبى الموافقة على القانون. فالرئيس كان، حتى ذلك الحين، قد حذا حذو رجال الأعمال الذين كانوا يحذرونه من مغبة تكبيل الاقتصاد بقيد صارم. كما ركن الرئيس إلى أيديولوجيته المحافظة، هذه الأيديولوجية التي كانت تقول إن على الدولة أن تمتنع عن التدخل في الشأن الاقتصادي. وربما أدت، أيضا، علاقات بوش المتينة بشركة إنرون دورا في رهبته من التوقيع على قانون يعادي شركة إنرون. ولكن، وبعدما انهارت شركة MCI Worldcom، انهار أيضا عناد بوش وموقفه المعادي للقانون: فالآن صارت مصداقية مجمل الاقتصاد الأمريكي في خطر. وهكذا، راح أعضاء الكونغرس يناقشون القانون ويصادقون عليه بأقصى سرعة. وفجأة راح بوش يؤكد أن هذا القانون «أعمق الإصلاحات التي طرأت على سلوكيات الشركات الأمريكية منذ عهد فرانكلين روزفلت (Franklin Delano Roosevelt)».

غير أن هذه الإشـــادة لا يجوز أن تحجب عن أنظارنا حقيقة أن قانون ساربانيس - أوكسلي قد تجاهل المشـــكلة الحقيقية المخيمة على اقتصاد الســـوق المحررة من القيود. فهـــذا القانون كان على شـــبه كبير بالقوانين والالتزامات الطوعية التي جرى إقرارها في دول أخرى. فكبرى الشركات المســـاهمة فـــي ألمانيا كانت قد اتفقـــت على قانون شـــرف يقضي بإدارة الشركات بنحو سليم (Corporate-Governance-Kodex). وعلى الصعيد نفســـه، كان مجلـــس البرلمـــان الألماني قد شـــرع مجموعة قوانين تســـهل للمســـتثمرين إقامة الدعوى على قادة الشركات المحتالين وتجبر الشركات على تقديم حسابات ختامية سليمة من الأخطاء والعيوب. والأمر الواضح هو أن كل عمليات الإصلاح هذه تســـتهدف تلك الشركات، فقط، المتداولة أســـهمها في البورصات. بهذا المعنى، فإن هذه الإصلاحات تجاهلت كليةً ذلـــك القطاع الاقتصادي الـــذي صار، في الواقع، بـــؤرة الخطر الأعظم: النظـــام المالي وما يضم من بضائع مالية غامضة؛ وما فيه من عالم خاص تصول وتجول فيه مصارف الاســـتثمار، وما نشـــأ في أحشائه من شركات ذات أغـــراض خاصة (Specail Purpose Vehicles)، وما تطور في رحابه العريض من مشتقات لا تعد ولا تحصى.

إن بـــوش ومناصريه يلفون ويـــدورون حول العموميات؛ إنهم يســـعون جاهديـــن إلى تجنب الدخول إلى وول ســـتريت. فكمـــا حدث عقب انهيار LTCM، لا أحـــد يهتم بما إذا كان الواجـــب يقتضي منهم وضع قيود أكثر صرامة على صناديق المخاطر. لا أحد منهم يثير التســـاؤلات والشـــكوك حـــول المبدأ الذي قاد شـــركة إنرون إلى الإفلاس: أعنـــي إقدام مزيد من الشـــركات (والمصارف أيضا) على تأسيس مئات، لا بل آلاف من الشركات ذات الأغـــراض الخاصة، هذه الشـــركات التي جرى تأسيســـها من أجل تحميلها بالديون المترتبة على الشـــركة الأم. وســـواء تعلق الأمر بصناديق المخاطر أو بالشـــركات ذات الأغراض الخاصـــة، فالمبدأ هو واحد في كل الحالات: إذ يقوم بهلوانات المال بنقل جزء متزايد من النظام المالي العالمي إلى أقاليم لا توجد فيها رقابة حكومية، إلى واحات ضريبية نائية من قبيل جـــزر الكيمن، هذه الجزر التي لا توجد فيها لا لجـــان مكلفة بالرقابة

ولا مكاتب تجبي الضرائب. بدلا من هذا، هناك نحو ثمانية آلاف صندوق مـــن صناديق المخاطر التـــي يبلغ عددها، في العالم أجمع، عشـــرة آلاف؛ ومـــن الناحية العملية، لا وجود لصناديق المخاطر هذه في جزر الكيمن، إن وجودها، هناك، يقتصر على امتلاكها صندوقا للبريد. ووفق ما قاله رئيس هيئـــة الرقابة المالية (BaFin) في ألمانيا يوخين ســـانيو (Jochen Sanio)، فإن صناديق المخاطر «ثقوب ســـوداء في النظام المالي»: فهذه «الشـــركات ذات الأغـــراض الخاصة (Specail Purpose Vehicles) أُنشـــئت لتحقيق هـــدف واحد، في المقـــام الأول، لنقل الأموال من النظام المالي الرســـمي إلى شـــركات تكاد تكون متاهات لا قدرة للمرء على الدخول إليها ولا على الخـــروج منها. فما لا وجود له في الحســـاب الختامي، لا يمكن للمرء أن يفرض عليه الرقابة - ولا يمكن لأحد أن يحيط علما بمدى خطورته.

كمـــا لا تعير الحكومات ولجان أو هيئـــات الرقابة اهتماما ذا بال كبير للمتاجرة المتنامية في المشـــتقات. فثمة نقص كبير في القواعد الضرورية لتوجيه هذه الســـوق، التي يقع الجزء الأعظم منها خارج نطاق البورصات: ففي الصفقات المسماة «Over-the-Counter» تتعامل المصارف فيما بينها بنحو مباشـــر(*)، فقد ارتفع حجم المتاجرة بالمشتقات التقليدية، أي حجم المقامرة على معدلات الفائدة ومؤشرات البورصات، بين العام 1986 والعام 2004، بنحو ثمانين ضعفا - ارتفع من 614 مليار دولار أمريكي إلى 46،6 تريليـــون دولار أمريكـــي. ومعنى هذا التطور هو أن تطور أســـواق المال ما عادت له علاقة بتطور الاقتصـــاد الحقيقي، أي الاقتصاد الإنتاجي: ففي ســـابق الزمن كانت أسواق المال تزود الصناعة بما تحتاج إليه من قروض؛ أما في اليوم الحاضر، فإنها تهيمن على الاقتصاد العالمي وتجبر المشـــاريع على تنفيذ التغيرات التي تفرضها عليها.

وحين يتفكر غاري شـــينازي (Garry Schinasi)، الاقتصادي في قسم ســـوق رأس المال في صندوق النقد الدولي، بهذه البيانات والأرقام، ينتابه الشعور بأن ثمة عطبا في النظام المالي العالمي. وكان شينازي قد ألف في العام 2005 كتابا نشـــره صندوق النقد الدولي بعنوان: «حماية اســـتقرار

(*) أي بمنأى عن البورصات الرسمية. [المترجم].

ســوق المال». وكان شــينازي قد قدم عرضا وافيا للتطور الذي حدث في العقدين الأخيرين من الزمن مستخلصا من هذا التطور نتيجة ذات معنيين: فمن ناحية، فإن النظام المالي الراهن يقدم «نفعا عظيما للأفراد وللمجتمع ككل». من ناحية أخرى، يعاني النظام المالي الراهن من «هشاشة بينة ومن حالات عدم الاستقرار»، فهو يتعرض باستمرار «لأزمات تكمن أسبابها في النظام نفســه ويعاني من مغبة النتائج الاقتصادية الســلبية». ويستخلص شــينازي من هذا التقييم نتيجة مفادهــا أن النظام المالي العالمي «بحاجة ماسة إلى إطار مؤسسي يؤمن له السلامة والاستقرار».

ويعني هذا أن النظام المالي العالمي بأمس الحاجة إلى إطار مؤسسي كان ينبغي لحكومات الدول الصناعية أن ترسي أركانه – لكنها لم تشرع، أبــدا، في إنجاز هــذه المهمة التي هي من صلــب وظائفها. وعلى خلفية هذه الحقائق، لا مناص من أن يتعرض اقتصاد السوق المحررة من القيود لأزمة أخرى في الأيام المقبلة، لأزمة تفرز تداعيات أكبر تأثيرا وتصدعات أعظم خطرا.

7

الأزمة في فصلها الثالث: انفجار فقاعة السيولة زهيدة الثمن

«إن الأزمة يمكن أن تؤدي، على مدى عقود كثيرة من الزمن، إلى إلحاق أوخم الأضرار في اقتصادنا وعلاقاتنا الاجتماعية، أي في نمط حياتنا وفي الثقة والآمال التي يعقدها المواطنون على تكاتفنا وعلى ما لدينا من مؤسسات مشتركة».

روبرت شيلر، اقتصادي أمريكي 2008.

«الطامة الكبرى هي أن المضارب الذي يخسر المليارات، لا يلحق الضرر بنفسه فقط، بل بالمصارف والمشروعات، وبمجمل الاقتصاد الوطني في بعض الأحيان»

المؤلف

إن الفصل الثالث من فصول الأزمة لايزال يزعزع العالم. وكان العالم قد نظر إلى هذا الفصل، في بادئ الأمر على أدنى تقدير، على أنه عمل إرهابي ليس إلا: أعني هجمات الحادي عشر من سبتمبر العام 2001. بيد أن إرهابيي القاعدة لم يدمروا بنايتي مركز التجارة العالمي

فقــط. لقد زعزعوا النموذج الغربي، نموذج اقتصاد الســوق. ومهما كانت الحــال، فإن رد فعــل الدول الصناعية ركن إلى قوة تبــين، فيما بعدُ، أنها الوبــال بعينه. فمن أجل المحافظة على مســتوى النشــاطات الاقتصادية، خفضــت المصــارف المركزية معدلات أســعار الفائدة. وعلــى خلفية هذا التطور، حصلت المصارف على الســيولة النقدية بســعر مخفض وقامت، بدورها، في إقراض هذه الســيولة بأســعار زهيدة. وكان التوســع الهائل فــي عمليات الإقراض قــد خلق صناعة مالية عظيمة تفتقر إلى أبســط متطلبات الشــفافية. وكان السعي الدءوب في التوســع بعمليات التمويل، قد دفع المصارف إلى نقل قروضها إلى شركات الأغراض الخاصة المقيمة فــي الواحات الضريبيــة وبيع هذه القروض، المرة تلــو المرة وبلا انقطاع. وهكذا، ما عاد أحــد يعرف، في نهاية المطاف، ماهية المخاطر التي تحف بهذه القروض. كما انتفعت ملايين العائلات الأمريكية من فيض الســيولة النقديــة: فمع أن هذه العائلات لم تدخر شــيئا ذا بال، فإنها اســتطاعت أن تمتلك الدار الخاصة بها. وبهذا النحو نشــأت فقاعة عظيمة في سوق العقارات. وبعد ست سنوات، من اندلاع هذه التطورات، انفجرت الفقاعة: فأصحاب العقارات الســكنية عجزوا عن خدمة مــا بذمتهم من قروض؛ وأدى هذا التطور، من ناحيته، إلى تعثر المصارف، وإلى أن تصبح البضائع المعقدة، التي اســتحدثتها الصناعة المالية، بلا قيمة. وســرعان ما انتقلت الأزمة من أمريكا إلى أوروبا وإلى آســيا وأمريــكا اللاتينية أيضا. وكانت الحكومات والمصارف المركزية قد حاولت، بيأس بين، الحيلولة دون انهيار النظام المالي.

الهجوم على أمريكا - هجوم على الرأسمالية

ضربت الطائرة الأولى البرج الشــمالي من مركز التجارة العالمي في تمام الســاعة الثامنة وســت وأربعين دقيقة صباحا. ففي هذه اللحظة صدمــت طائرة البوينغ رقــم 767 التابعة للخطــوط الجوية الأمريكية (American Airlines)، والتــي كان علــى متنها 96 راكبا، الثلث العلوي مــن البناية الرائعة. وصدمت الطائــرة الثانية، طائرة البوينغ رقم 757

والتابعــة لشــركة United Airlines، البرج الجنوبي في تمام الســاعة التاســعة وثلاث دقائق صباحا. وكان السماسرة ينتظرون أن تُعْلِن، بعد نصف ســاعة لا غير، دقات الناقوس افتتاح التعامل في وول ســتريت، كمــا هي العادة في صباح كل يوم. لكن التعامل في البورصة ظل معطلا في هذا اليوم. وهكذا، تجمهر ألوف من السماســرة في صالة البورصة ليشــاهدوا على شاشــات أجهزة التلفاز الجحيم الــذي يصول ويجول بالقرب منهم.

لقد أصاب الإرهابيون الولايات المتحدة الأمريكية في قلبها. لقد دمروا رمز الرأســمالية: مركز التجارة العالمي. وانهار، في تمام الساعة التاسعة وتســع وخمسين دقيقة صباحا، البرج الجنوبي، البالغ ارتفاعه 411 مترا، وهوى، في تمام الســاعة العاشــرة وثمانية وعشرين دقيقة صباحا، البرج الشــمالي، أيضا، وسط ســحابة من الحطام والغبار والرماد. وإلى جانب شــركات أخرى كثيرة، كان 3500 من موظفي مصرف الاستثمار مورغان ســتانلي و400 من موظفي بنك أوف أميركا (Bank of America) و350 مــن موظفي المصــرف الألماني «الدويتشــه بنك»، يعملون فــي «البرجين التوأمين» («Twin Towers») وتساقط حطام البرجين المنهارين على بناية المركز المالي العالمي (World Financial Center)، التي تؤوي مقار شركات مختلفة من بينها مصارف الاستثمار ميريل لينش وليمان براذرز (Lehman Brothers) وشــركة بطاقــات الائتمــان أميركان أكســبرس (American Express) وصحيفة وول ســتريت جورنال (Wall Street Journal) ووكالة أنباء المال داو جونز (Dow Jones).

إن الهجــوم علــى أمريكا أرهــب البورصــات، أثار الفــزع لدى هذه المؤسســات التي هي بمنزلة أهم جهاز لتســجيل الهــزات الزلزالية التي تعصف فــي الاقتصاد: ففي أوروبــا وأمريكا اللاتينية انخفضت أســعار الأسهم إلى مســتويات لا قرار لها. ففي فرانكفورت تراجع مؤشر الأسهم الألمانية الداكس بنســبة بلغت عشــرة في المائة في غضون نصف ســاعة فقــط. وكان الفزع قد أحكم قبضته على كل ربــوع المعمورة. وعلى خلفية هــذه التطورات، أغلقــت بورصات أمريكا الجنــوب أبوابها وعلقت جميع

التعاملات. كما أغلقت بورصة لندن أبوابها بعد تلقيها تهديدا يشـير إلى قـرب تعرضها لهجـوم بالقنابل. غير أن بضعة مـن العاملين في مختلف وزارات المالية فـي أوروبا لم يفقدوا أعصابهم. فبلا كلام مسـهب، اتفق هؤلاء الموظفون مـع المصارف المختلفة على إنقاذ النظام المالي العالمي من مغبة السقوط في الهاوية، من خلال تنفيذ برنامج إنقاذ لاتزال أبعاده غير معروفة حتى اليوم. واتخذ المسـؤولون قرارا يقضي أن تواصل البورصات أعمالهـا بأبعد قدر ممكن، وعلى الرغم من اعتقاد البعض أن التعامل في البورصات، في هذا اليوم بالذات، عمل مُستنكر، مذموم. وقال وزير المالية الألماني هانس آيشـل إلى الموظفين العاملـين فـي وزارتـه متسائـلا: «هل هذا القرار أمر لا بد منه فعلا؟». بيد أن الخبراء أقنعوه بضرورة أن تقوم فرانكفـورت ولندن وطوكيو مقام وول سـتريت؛ وإلا فسـتذهب مع الريح ملايين من صفقات لم تتم تسـويتها بعدُ. ونقلت المصارف، وبلا أي تردد، المتاجرة بالبضائع المالية، من نيويورك إلى أوروبا – وبعد بضع ساعات إلى آسـيا أيضا. «فظلال الهجمات الإرهابية سـببت»، وفق ما قاله، وقتذاك، هنري بولسـون، رئيس مصرف الاسـتثمار المالي غولدمان ساكس، «رجة قوية للعالم المتحضر». وواصل بولسـون حديثـه فقال إن رد الفعل القوي والسريع «حال دون تعرض المجتمع المالي برمته إلى مشاكل أكثر وخامة».

واختار المهاجمون من أعضاء تنظيم القاعدة أهدافهم بعد تفكير عميق. وكان مريدو أسـامة بـن لادن قد حاولوا تفجير مركـز التجارة العالمي قبل ثمانيـة أعوام. بيد أن البرجين اجتازا المحاولة بلا ضرر ذي بال. واكتشـف المحققون الأمريكيون في العام 2004 أن أعضاء القاعدة كانوا قد خططوا، وقت ذاك، لتصويب هجمات أخرى إلى قلب الرأسـمالية: تصويب هجمات إلى مقر شـركة المال Prudential الواقع فـي Newark، المدينة القريبة من نيويورك، وإلى بناية سـيتي غـروب (Citigroup) في مانهاتن، وإلى بورصة نيويورك وإلى مقري صندوق النقد الدولي والبنك العالمي في واشنطن.

وكان الإرهابيـون قد عقدوا العزم على تدمير ما لدى الولايات المتحدة الأمريكيـة من ثقـة بالنفس – وثروة أيضـا. عقدوا العزم على تسـديد ضربة نجلاء تخلق لأكبر أمة اقتصادية، في العالم أجمع، كارثة سياسـية

واقتصاديـــة عظيمة الآثار. فوفــق وجهة نظرهم، فــإن الولايات المتحدة الأمريكية هي الإمبريالية الغربية بعينها، وقائدة الرأسمالية حقا وحقيقة. ومع أن أمريكا وحلفاءها قد وقفوا متكاتفين في مواجهة هذا الهجوم، فإن المعتدين نجحوا فعلا في زعزعة الاقتصــاد الأمريكي، والاقتصاد العالمي أيضا. فهم تســببوا، فعلا، في تحول النظام الرأســمالي العالمي من حال إلى حال.

فحقبة الأســواق المفتوحة تلاها، منذ الحادي عشر من سبتمبر العام 2001، عصر عادت الأمم فيه إلى التفكير بهوياتها الوطنية؛ عصر تصاعد فيه الانكفاء علــى الذات وصارت الدولة فيه تمارس تأثيرا أكبر. فالدولة أمســت تتدخل أكثــر وتراقــب مواطنيها بعين فاحصة - أمســت تتدخل بالنشاطات الاقتصادية ثانية وبنحو أشد. بهذا المعنى، فإن عصر الحرية، الــذي بزغ فجره مع انهيار جــدار برلين العام 1989، تحــول، بعد مرور اثني عشــر عاما، إلى عصر الرقابة الحكوميــة. وكانت مجلة بزنس ويك (Business Week) قــد تنبأت بعد أســبوع من الهجوم بأن «علينا التفكير باقتصاد جديد»، وأن العلاقة بين الدولة، أي الحكومة، والاقتصاد الخاص ســيطرأ عليها تحول جذري - ســيطرأ عليها تحول هو لمصلحة الحكومة في نهاية المطاف.

وكيفمــا اتفق، فهذه التنبؤات كانــت قد بدت جلية في ذلك اليوم ذاته، أعني في الحادي عشــر من ســبتمبر. ففي هذا اليوم نشــرت الهجمات ظلالهــا على كل ما يرمز إلى الرأســمالية الأمريكيــة تقريبا: فقد علقت اســتوديوهات الأفلام في هوليوود أعمالها بالكامل، وأوصدت أبوابها في لوس أنجلس وفلوريدا حديقة الملاهي التابعة لشركة ديزني؛ وأغلقت أبوابها الفروع التجارية التابعة لشركة Mall of America، كبرى مراكز التبضع في البلاد. غير أن آثار الهجوم بدت أكثر وضوحا في الشهور التالية: فشركات النقل الجوي زادت بنحو صارم من التدابير الأمنية. وضاقت كثيرا مساحة الحرية التي كان المســافرون يتمتعون بها في السابق. وعم البورصات فزع عظيم من اندلاع كســاد اقتصادي. وحين باشــرت وول ســتريت أعمالها، بعد إجــازة دامت أربعة أيام، خاطب نائب الرئيس الأمريكي ديك شــيني

المتعاملين قائلا: «لن نسمح لهذه الهجمات بأن تنجح في تخريب النشاطات الاقتصادية». ولكن، وخلافا لهذا النداء المتفائل، شهدت البورصة في أول يوم تباشر فيه نشاطها متعاملين يبيعون ما بحوزتهم من أصول بأبخس الأثمان. وخلال بضعة أسابيع تبددت الثروات المستثمرة في الأسهم بما قيمته 2 تريليون دولار أمريكي. على صعيد آخر، راحت الآلاف من الشركات تحذر، في العالم أجمع، من أن أرباحها ستتراجع بنحو ملحوظ. من ناحية أخرى، أعلن العديد من شركات النقل الإفلاس. بالإضافة إلى هذا وذاك، ارتفع سعر برميل النفط بنحو متسارع.

وركن الغرب في رده على الصدمة إلى قوة تبين أنها الوبال بعينه. فالأمريكيون أنفقوا كثيرا . من المال من أجل الحيلولة دون تدهور النشاطات الاقتصادية - أنفقوا أموالا ما كانوا يمتلكونها أصلا. فالكونغرس أجاز للحكومة الأمريكية، بسرعة البرق، خفض الضرائب بنحو عظيم. أجاز الكونغرس هذا التخفيض، وإن كان الرئيس جورج بوش [الابن] قد سبق له أن خفض الضرائب قبل بضعة أشهر بمقدار ما كانت له سابقة في كل التخفيضات التي نفذها الرؤساء السابقون عليه: فهو خفض العبء الضريبي المفروض على كاهل المواطنين الأمريكيين بمقدار يبلغ 1.35 تريليون دولار أمريكي حتى العام 2010. وهكذا، أي على خلفية الهجوم الذي تعرضت له البلاد، راحت الحكومة، الآن، تخفض عن كاهل المواطنين العبء الضريبي ثانية. وكان الرئيس ومستشاروه قد طبقوا الأيديولوجية الخطيرة ذاتها التي اهتدى بها دونالد ريغان في سابق الزمن: أعني الأيديولوجية الزاعمة أن الحكومة تدعم اقتصاد البلاد بنحو فعال حين تعمل على زيادة ثروة الفئات الغنية. وأعطى بوش، بهذا الصنيع، الطبقة الوسطى الشعور بأن الرأسمالية تدر النفع على تلك الفئات، في المقام الأول، التي هي غنية أصلا - أي أنه كان قد تسبب في خلق تذمر انتشر في أوروبا أيضا.

وبسياسته الزائفة هذه، تسبب بوش في وصول الدين الحكومي [أي الدين العام كما يسمى أيضا. المترجم]. إلى مستويات ما كانت تخطر على البال قط: ففي سنوات حكمه الثماني ارتفعت مديونية الحكومة

الأمريكية من نحو 3 تريليونات إلى ما يزيد على 6.2 تريليون دولار أمريكي. ومعنى هذا، أن الرئيس الثالث والأربعين كان قد راكم ديونا جديدة بلغت قيمتها قيمة مجمل الدين العام الذي تراكم في عهد الواحد والأربعين رئيسا الذين حكموا البلاد، بدءا من جورج واشنطن وانتهاء بجورج بوش الأب. وتجدر الإشارة هنا إلى أن هذه السياسة المتمادية لم تواجه اعتراضا ذا بال. وحتى الديموقراطيون أنفسهم، لم يعربوا عن اعتراض ملموس على هذه السياسة. فبوش يبرر التزايد الهائل في الدين العام بالكفاح ضد الإرهاب، وبالحربين اللتين تخوضهما أمريكا بقيادته: الحرب على أفغانستان أولا وعلى العراق فيما بعدُ. فعلى خلفية هاتين الحربين، زادت وزارة الدفاع إنفاقها بنحو عظيم. فنحو نصف الديون الجديدة، التي استدانها بوش حتى صيف 2008، يكمن سببها، في المحصلة النهائية، في الارتفاع الذي طرأ على الميزانية العسكرية الأمريكية.

وهكذا، وبسرعة البرق، اختفى الفائض الذي حققه الرئيس السابق عليه في السنوات الأخيرة من سنوات حكمه، أعني الرئيس بيل كلينتون. ففي ذروة انتعاش الاقتصاد الجديد في العام 2000 سجلت الحكومة الأمريكية في ميزانيتها فائضا بلغ 236 مليار دولار أمريكي؛ وكان الخبراء، المختصون في الكونغرس بتقدير الإيرادات الضريبية، قد تنبأوا بتحقيق فائض يبلغ 5.6 تريليون دولار في السنوات العشر المقبلة. وفي السنة الأولى من حكم الرئيس بوش [الابن]، أعني العام 2001، كانت الميزانية الحكومية لاتزال تسجل فائضا؛ فقد بلغ الفائض المتحقق في هذا العام 128 مليار دولار أمريكي. بيد أن الميزانية الحكومية سرعان ما حققت، في العام 2004، عجزا بلغ 412 مليار دولار أمريكي. ولعل من نافلة القول الإشارة هنا، إلى أن هذا العجز في الميزانية الحكومية الأمريكية يتنافى كليةً مع القواعد المعمول بها في الاتحاد النقدي الأوروبي: فعجز الميزانية الحكومية يعادل 3.6 في المائة من قيمة إجمالي الناتج القومي الأمريكي، أي إنه زاد بكثير على الثلاثة في المائة التي تُجيزها معاهدة ماستريخ للدول المنضوية تحت راية الاتحاد النقدي الأوروبي.

وليس ثمة شــك في أن بقية العالم ما كان سيأبه كثيرا بهذا العجز، لو كانت الولايــات المتحدة الأمريكية قادرة علــى تمويله من مصادرها الوطنيــة. لكن الأمر البــين هو أن الولايات المتحدة ليســت قادرة على النهوض بهذه المهمة. فالأمريكيون، ينفقون، في حياتهم الخاصة، أيضا، مبالغ تفوق الدخول التي يحصلون عليها. بهذا المعنى، فإنهم لا يدخرون المال الذي يمكن للحكومــة الأمريكية اقتراضه منهم لتمويل العجز في ميزانيتهــا. فبينما كانت حصة الادخار في التســعينيات لاتزال تبلغ 4 في المائة من الدخل القومي، تحولت هذه الحصة، من ثم، إلى السالب، ووصلــت إلى أدنى مســتــوى لها منذ حقبة الكســاد الكبير. من هنا، فلكــي يمول الأمريكيون ديون الدولة، لا مندوحة لهم عن الاقتراض من العالم الخارجي.

وواظبــت بقية العالــم على إقراض الولايات المتحــدة الأمريكية مئات مليــارات الدولارات في كل عام. ففي كل بقــاع المعمورة، دأب العديد من المصارف المركزية الأجنبية وصناديق الاستثمار والمصارف وشركات التأمين على شــراء ســندات الدين المصدرة من قبل الحكومة في واشنطن. ولأن المستثمرين الأجانب دأبوا على شراء أسهم الشركات الأمريكية، لذا فإنهم كانــوا يغذون الاعتقاد بديمومة الازدهار الاقتصــادي. بهذا المعنى، فإنهم كانوا، من ناحية، يمولون العجــز العظيم في ميزانية الحكومية الأمريكية وفي ميزان الحساب الجاري الأمريكي، ومن ناحية أخرى، يمنحون الدولار - مادام الجميع واثقين بمتانة الاقتصاد الأمريكي - القوة لكي يحافظ على قيمته في أســواق الصرف الأجنبي. فالمصرف المركزي الصيني، بمفرده، يحتفــظ في خزائنه برصيد يبلــغ 1.8 تريليون دولار أمريكي، أي إن لديه احتياطيا أجنبيا لم يسبق له مثيل في العالم أبدا. وتحتفظ روسيا والدول العربية، أيضا، بســندات دين صادرة من الحكومــة الأمريكية بقيمة تبلغ العديــد من مليارات الدولارات الأمريكية. وتأسيســا على هذه المديونية، يمكن القول، بلا أدنى شك، إن الرفاهية التي يتنعم بها الأمريكيون، مرهونة باستعداد دول الاقتصاديات الناشئة لتمويل العجز الحكومي وعجز فائض الحساب الجاري الأمريكيين.

ومن أجل المحافظة على مستوى النشاط الاقتصادي عقب الهجمات التي تعرضت لها الولايات المتحدة الأمريكية، أخذت المصارف المركزية في أمريكا وأوروبا تزيد من طبع النقود ومن خفض أسعار الفائدة؛ فمعدل الفائدة جرى تخفيضه إلى واحد في المائة في الولايات المتحدة الأمريكية. وفي ضوء هذا التطور، أمست المصارف تحصل على السيولة النقدية بتكلفة مواتية جدا، وصارت قادرة على منح القروض بأسعار فائدة زهيدة. وكان المصرف المركزي الأوروبي قد خفض معدلات الفائدة أيضا. بيد أن هذا الخفض لم يكن بالمقادير التي نفذها بنك الاحتياطي الفدرالي، أي المصرف المركزي الأمريكي، خفض معدل الفائدة القيادي، بعد الهجمات المذكورة سابقا، من 4.25 في المائة إلى 3.25 في المائة – وحتى العام 2003 إلى واحد في المائة. وكانت القروض زهيدة التكلفة قد صانت الاقتصاد في أمريكا وأوروبا من الانهيار. بيد أن السيولة زهيدة التكلفة تسببت، هي والجشع العظيم الذي سيطر على المستثمرين، في خلق فقاعة انفجرت بعد مضي ستة أعوام على الهجوم الذي تعرضت له الولايات المتحدة الأمريكية: فقاعة أسواق التمويل والعقارات.

سيولة نقدية زهيدة الثمن - أخطاء آلن غرينسبان

آلن غرينسبان بطل غريب الأطوار. إنه يمد رأسه إلى الأمام كما لو كان سلحفاة؛ ودرج غرينسبان على إخفاء عينيه خلف نظارة سميكة وعلى نزعة غريبة رافقته منذ أيام صباه: خفض نظره في أغلب الأحيان. وكان في صباه قد اعتاد أن يتجول، برفقة ابن عم له، في الأماكن القريبة من شواطئ نيويورك علهم يعثرون على بضعة نقود معدنية. ويظل غرينسبان إنسانا غريب الأطوار في تصرفاته الأخرى أيضا. فمنذ إصابته بعرق النسا في العام 1971، واظب غرينسبان على قضاء ساعة كاملة في حوض الاستحمام المنزلي صبيحة كل يوم. وفي مياه الحوض الدافئة يقرأ غرينسبان ويدون الملاحظات التي تدور في خلده ويمعن الفكر فيما إذا كان ينبغي للمصرف المركزي أن يجري تغييرا معينا على

معدلات الفائدة. وحين ينتهي غرينسبان من الاستحمام ويغادر منزله في واشنطن، يعير الناشطون في البورصة اهتماما كبيرا إلى ضخامة الحقيبة التي يحملها بيده. فالحقيبة الضخمة تشير، وفق اعتقادهم، إلى أن الاقتصاد في وضع لا تحمد عقباه وأن بنك الاحتياطي الفدرالي على وشك خفض معدلات الفائدة. فالحقيبة الضخمة دليل أكيد على أنه كان قد تعين عليه أن يطالع وثائق كثيرة، وفق ما يتصوره بعض الخبراء في شؤون البورصة. أما إذا كانت الحقيبة متواضعة الضخامة، فإن هذا مؤشر على أن الاقتصاد في وضع جيد، وأن بنك الاحتياطي الفدرالي لن يتخذ قرارا برفع معدلات الفائدة. ووفق ما رواه غرينسبان في وقت لاحق، فإن كل هذه التصورات ثرثرة لا طائل منها: الأمر الحاسم في ضخامة حقيبته هو ما إذا كان قد أخذ معه «رغيف خبز محشوا بالفطائر» أم لا.

ومهما كانت الحال، فقد هامت أسواق المال حبا بهذا الرجل الصلب المراس. فهي تنصت إلى كل كلمة تفيض عن شفتيه. إنها تتابع، مسترقة السمع، إلى ما تسمية «خطاب غرين» (Green-Speak) أي الخطاب غير الواضح النطق، والمملوء بعبارات مزوقة مثيرة للحيرة. وبخطاباته هذه كان غرينسبان يُسكر المتعاملين في البورصات. وكان قد خاطبهم، في مرة من المرات، قائلا: «إذا بدا لكم تصريحي واضح المعنى ويسير الفهم بنحو غير مألوف وبين المقصود، فإن هذا دليل أكيد على أنكم قد أسأتم فهم قصدي». وحين سأله أحد الأفراد على هامش أحد الاحتفالات عن صحته، رد غرينسبان قائلا: «للأسف لا أستطيع الرد على سؤالك هذا». فحتى الإشاعات عن تعرضه لمرض معين يمكن أن تثير الارتباك لدى المتعاملين في البورصات.

ودأب غرينسبان على توجيه إدارة المصرف المركزي الأمريكي وسعر صرف الدولار الأمريكي، سعر صرف العملة القيادية في العالم أجمع، على مدى سبعة عشر عاما. وحينما اختاره رونالد ريغان في العام 1987 رئيسا للمصرف المركزي الأمريكي، كان غرينسبان في الحادية والستين من العمر. واستقال غرينسبان من منصبه هذا العام

2006، أي بعدما بلغ من العمر 79 عاما. ترعرع غرينسبان في حي من أحياء واشــنطن اسمه Heights، يقع إلى الشمال من مانهاتن على وجه التحديد. وكانت أســرة أبيه قد جاءت إلــى الولايات المتحدة الأمريكية من رومانيا، أما أسرة الأم، فإنهــا جــاءت من هنغاريا. وفي صباه، كان غرينســبان يتطلع إلى أن يكون موســيقيا. وتعلم، وقتذاك، العزف على الكلارينــت وعمل، من ثم - ولقاء مبلغ من المال - عازفا للساكســفون فــي أوركســترا هنري جيــروم (Henry Jerome) غير أنه ســرعان ما تخلى عن عمله هذا. ففي الثامنة عشــرة مــن العمــر، بــدأ غرينسبان يدرس علوم الاقتصاد وأسس، من ثم، شركة استشاريـة عملت في «وول ستريت». وكان الرئيس نيكسون قد اختاره للعمل في المحيط السياسي. إذ غدا غرينسبان كبير مستشاريه الاقتصاديين. ومنذ ذلك الحين، ظل غرينســبان يتقلد مناصب مختلفة كان الرؤساء اللاحقون بنيكسون قد اختاروه للنهوض بمسؤولياتها.

إن المعجبين بغرينســبان يزعمون أنه إنســان عبقري، ساحر، خارق القدرات، ويعتقدون أنه قد ساهم مساهمة عظيمة في تحقيق الازدهار الذي عاشــته أمريكا في التســعينيات، هذا الازدهــار الذي كان أطول ازدهــار في التاريخ الأمريكي. فهو، في المقام الأول، صاحب الفضل في خفض معدلات الفائدة في الوقت المناسب، وهو الذي قاد أسواق المال إلى شــاطئ الأمان عقب الانهيار الكبير الذي عصف بالبورصات في أكتوبر 1987 بفعل تداعيات الأزمات في المكســيك مرة وفي آســيا مرة أخرى. ويضيف هؤلاء المعجبون أن غرينســبان قد خفف كثيرا من وطأة انهيار شركات الإنترنت، وذلك حينما عكف على تمكين الاقتصاد من الحصول على الســيولة النقدية بثمن زهيد. وخفض غرينســبان معدلات الفائدة بعد الحادي عشــر من ســبتمبر أيضا. وتأسيســا على هذه الخطوات، يرى الاقتصــادي الأمريكي جون تايلور (John Taylor) أن غرينســبان أفضل رؤســاء المصارف المركزيــة على مر العصور. كمــا يقول مارتين بايلــي (Martin Baily)، الاقتصادي الذي كان، في زمن ســابق، واحدا من المستشــارين الاقتصاديين في إدارة الرئيس كلينتون إن: «غرينسبان

كاد يكون معصوما عن الخطأ في كل ما اتخذ من تدابير». وتزعم مجلة The New Republic أن إحدى شـركات الاسـتثمار قد أقامت هيكلا، فيه صورة فوتوغرافية لغرينسـبان، يقف السماسرة أمامها إما شاكرين لغرينسـبان صنيعـه أو طالبين العون منه. ومـع أن هذا الخبر عار عن الصحة جملة وتفصيلا، لكن الناشـطين في وول سـتريت لا يستغربون منه كثيرا. فبالنسبة إلى هؤلاء، فإن غرينسبان ليس واحدا من الرؤساء الكثيريـن للمصارف المركزية، إنه فلتة من فلتات الزمان وفق وجهة نظر الكثيرين منهم.

غير أن قيام غرينسبان، بتزويد الاقتصاد بالسيولة النقدية زهيدة التكلفة، لم يتسـبب في انتعاش النشاطات فقط، بل تسبب، أيضا، في خلق فقاعة عظيمة في أسـواق العقارات وأسواق التمويل الأمريكية. فبخطوات متسارعة، خفض غرينسبان، عقب انهيار الاقتصاد الجديد، معدل الفائدة القيادي. فهو خفض معدل الفائدة القيادي سـبع مرات في الأشـهر الثمانيـة الأولى من العام 2001؛ وعقب سـقوط برجي مركز التجارة العالمي، خفض بنك الاحتياطي الفدرالي معدل الفائدة، الذي تدفعه المصارف علـى القروض التي تحصل عليها من المصارف الأخـرى، أربع مرات أخرى حتى العام 2001. وهكذا، انخفض معدل الفائـدة القيادي في الولايـات المتحدة الأمريكية مـن 6.0 في المائة إلـى 1.75 في المائة خلال عـام واحد. وبعد عـام ونصف العام من ذلـك التاريخ، واصل بنك الاحتياطي الفدرالي تخفيضه لمعدل الفائدة وانتهـى به إلى واحد فـي المائة؛ وظل يعمل بهـذا المعدل حتى صيف العـام 2004. وغني عن البيـان، أن الولايات المتحـدة الأمريكية لم تشـهد، منذ نهاية الحـرب العالمية الثانية، هذه الحقبـة الطويلة من حقب أسـعار الفائدة المتدنية.

وكانت أسعار الفائدة المواتية قد أجازت للمصارف التوسع في عمليات الائتمـان بنحو مفرط. فالمصارف ما عادت تعلـم ما هي فاعلة بما لديها من دولارات أمريكية، وهكـذا، راحت تغرق الاقتصاد بما تراكم لديها من دولارات. فسواء تعلق الأمر بالمشروعات أو بالمستثمرين الماليين أو بأصحاب

العقارات السكنية والمستهلكين - لقد كان الجميع في نهم للحصول على القروض الزهيدة التكلفة. وفي هذا كله، ظل غرينسبان عازفا عن وضع حد لتدفق السيولة. وبنهجه هذا، شجع غرينسبان اندلاع تلك «النشوة غير العقلانية»، التي كان قد أدانها هو نفسه في سابق الزمن، أعني في سياق خطاب ألقاه في معهد إدارة المشروعات الأمريكي American Enterprise Institute في الخامس من ديسمبر من العام 1996. وكان روبرت شيلر (Robert Shiller)، الأستاذ في جامعة ييل، قد حذر في العام 2000 من مغبة هذه النشوة، فقال مؤكدا: إنها ستخلق للعالم مشاكل غاية في الخطورة.

وارتكب غرينسبان ثلاثة أخطاء عظيمة. الخطأ الأول: أنه شجع، بما حقق من معدلات فائدة متدنية، الشطط الذي ساد في سوق العقارات وفي سوق الائتمان وفي البورصات التي يجري فيها تداول أسهم الشركات. فهو أغرى المصارف بأن تمنح القروض بأكثر مما هو ضروري. «فغرينسبان خلق، بسياسته القائمة على التوسع في السيولة زهيدة التكلفة، فقاعة عظيمة في النشاطات التي يمارسها المضاربون. من ناحية أخرى، تركت خطاباته وتصريحاته، لدى المواطنين، الاعتقاد أن الأفق المنظور لا يوحي بوجود خطر أبدا»، وفق تقييم وليم فليكنستاين (William Fleckenstein)، هذا الرجل الذي كان رئيسا لأحد صناديق المخاطر والذي حاسب، في كتاب له، بنك الاحتياطي الفدرالي حسابا عسيرا متهما إياه بأنه ظل يتجاهل الحقائق زمنا طويلا. وكما فعلت صحيفة New York Times، يطلق فليكنستاين، أيضا، على غرينسبان لقب «سيد الفقاعات» (Mr. Bubble) ويجري الهجوم على غرينسبان في شبكة الإنترنت أيضا؛ فمن بين الصفحات المخصصة للحديث عن الرئيس السابق للمصرف المركزي، ثمة صفحة يتحدث عنوانها عن: «الفوضى التي خلقها غرينسبان» (The Mess that Greenspan Made).

أما الخطأ الثاني الذي ارتكبه غرينسبان: فهو يكمن في اعتقاده أن أسواق المال قادرة على تدبير أمرها بنجاح، وأنها، بالتالي، ليست بحاجة إلى ضوابط صارمة. لا بل ذهب إلى ما هو أبعد من هذا، فقد اعتقد أن فرض

الضوابط على الأسواق ينطوي على أضرار فادحة. فوفق وجهة نظره، فإن فرض الضوابط على أســواق المال يحد من النشاطات الاقتصادية ويعيق نموها. الأمر الأفضل، وفق وجهة نظر غرينســبان، هو أن يترك المرء وول ســتريت تراقب نفسها بنفسها. ويشــير منتقدوه إلى أن وجهة نظره هذه غاية في السذاجة. فوفق ما قاله الاقتصادي الأمريكي باول كروغمان فإن غرينســبان «تجاهل كل التحذيرات التي أبانت عن المصير الذي يؤول إليه النظام المالي المحرر من الضوابط». ومهما كانت الحال، فالأمر البين هو أن الضوابط الهينة قد سهلت على المضاربين مواصلة صفقاتهم بحرية تامة. كما أصر غرينسبان على عدم فرض الضوابط على سوق المشتقات أيضا، هذه السوق التي لم يكن لها أي وجود قبل ثلاثين عاما والتي ازدهرت الآن فبلغ حجم صفقاتها 592 تريليون دولار أمريكي (*). ووقف غرينسبان في وجــه أولئك النواب في واشــنطن، الذين أرادوا فرض الضوابط على هذه الســوق، ونجح في مسعاه هذا، وذلك لأن الأكثرية وقفت إلى جانبه وأيدته تأييدا تاما. وجسد هذا الموقف خطأ فادحا، كما تبين فيما بعد: فالتعامل بالســندات المضمونة بالقــروض كان في مقدمة الأســباب التي أدت إلى الأزمة الراهنة. من هنا لا عجب أن يؤكد ستيفن روش (Stephen Roch)، كبير الاقتصاديين لدى مصرف الاســتثمار الأمريكي مورغان ستانلي، أن «غرينســبان قــد ترك بصماته فــي كل مكان، في أوخم أزمــة مالية منذ الكساد الكبير».

والخطأ الثالث، الذي ارتكبه غرينســبان: أنه قد دعم، بعد بضعة أشــهر مــن انتخاب جورج بوش [الابن]، مســاعي الجمهوريين الرامية إلى خفض الضرائــب. فالرئيس الجديد خفض العبء الضريبــي عن كاهل الأغنياء بنحو لم يســبق له مثيل في التاريخ الأمريكي. وانطوى تبرير غرينســبان علــى أمر غريب فعلا: فقد قال إن من ســيئات الأمور أن تحقق الحكومة باستمرار فوائض كبيرة على غرار الفوائض التي تحققت في آخر عام من أعوام إدارة بيل كلينتون. فلو نجحت الحكومة نجاحا تاما في تلافي حدوث عجز في ميزانيتها (وهو أمر كان المراقبون متأكدين من إمكانية الوفاء به)،

(*) يقف المرء على عظمة هذه السوق حين يأخذ بالاعتبار أن حجم الناتج الإجمالي للعالم كان قد بلغ عام 2007 نحو 60 تريليون دولار. [المترجم].

فإن المصرف المركزي لن يكون في المدى الطويل قادرا على تنفيذ سياسة نقدية فعالة، وفق منطق غرينسبان. فالحكومة، التي لا تقترض، لا تصدر سندات دين. فسندات الدين هذه تشكل ضمانات تقدمها المصارف إلى بنك الاحتياطي الفدرالي حينما تريد الاقتراض منه. بيد أن سبيرلينغ (Gene Sperling)، الرجل الذي عمل كبيرا للمستشارين الاقتصاديين في إدارة بيل كلينتون، يرى أن هذا التبرير ينطوي على مغالطة مكشوفة، فهو يشبهه «بمنطق رجل صار يؤكد أنه على وشك أن يكون جلدا وعظما، لا لشيء إلا لأنه طبق نظاما غذائيا معينا فنجح في خفض وزنه من 180 إلى 175 كيلوغراما». بيد أن بوش يأخذ بوجهة نظر غرينسبان. فخلال عامين لا غير، يحول بوش الفائض في الميزانية الحكومية إلى عجز عظيم الحجم - إلى عجز كان بمنزلة نقطة البداية لعصر تراكم فيه الدين العام بنحو متسارع ومتواصل.

من هنا، لا عجب من أن يرفض غرينسبان هذا النقد. إذ ينفي نفيا باتا أنه ارتكب خطأ. فهو بذل، وفق تأكيداته، كل ما في وسعه للحيلولة دون نشأة هذه الفقاعة أو تلك. ويستشهد غرينسبان في هذا السياق برفع المصرف المركزي في العام 2004 معدلات الفائدة، فهذا الإجراء كان يهدف إلى الحيلولة دون مواصلة الإفراط في المضاربة. ويأسف غرينسبان من أن المصرف المركزي لم يحقق النجاح المنشود. وهذا أمر ليس بالعجيب وفق وجهة نظره: «فحتى المصرف المركزي العظيم لا يمتلك القوة الضرورية للتحكم في القوى العالمية. لا أحد لديه القدرة على الوقوف في وجه هذه القوى، لا نحن ولا المصرف المركزي الأوروبي. لقد كنا مغلوبين على أمرنا، وذلك لأن الأسواق ما عادت تأبه كثيرا بقرارات المصرف المركزي. إن السلطات المكلفة، في القرن العشرين، بمراقبة أسواق المال العالمية أو توجيه هذه الأسواق، ما عادت قادرة على النهوض بالوظائف المكلفة بها، وذلك لأن هذه الأسواق قد بلغت من القوة والاتساع والسرعة مستويات لا تنفع معها كل الإجراءات والتدابير التي يمكننا اتخاذها». وليس ثمة شك في أن عبارات غرينسبان هذه إعلان يشهد على إفلاس هذا الرجل الذي كان يُعتبر أقوى رؤساء المصارف المركزية في العالم قاطبة.

وإذا كان الأمـــر على هذا النحو بالنســـبة إلى غرينســـبان، فليس ثمة شـــك في أن أســـواق المال قد بلغت من القوة والاتساع والسرعة مستويات لا قـــدرة للملايين من المواطنين الأمريكيين، على الإحاطة بها، أعني أولئك المواطنين الذين حفزتهم سياسة غرينسبان، القائمة على السيولة النقدية زهيـــدة التكلفة، إلى الحلم بالســـكنى في دار تعـــود ملكيتها إليهم: فهؤلاء المواطنـــون ما كانـــوا قادرين على إدراك حقيقة ما هـــم يفعلون - وماهية أولئك الأفراد الذين سيحققون أقصى الأرباح من القروض التي سيحصلون عليها منهم.

الحُلْمُ الأمريكي يُباع بالمزاد العلني

يعثر المرء على خريطة الانهيار في شـــبكة الإنترنت تحت عنوان مفاده www.foreclosureradr.com. فمَـــن يـــردْ معرفة الوضـــع الذي آلت إليه ســـتوكتون (Stockton)، هذه المدينة الصغيـــرة الواقعة في قلب كاليفورنيا، مَن يرد التعرف على مدى ما يعانيه الســـكان، البالغ عددهم 289 ألفا، من أزمـــة العقارات، يكفـــه الرجوع إلى خريطة الإفلاس هذه. فالمســـتثمر في العقارات ســـتين أوتول (Stean O'Toole) ينشر، هناك، كشفا يشتمل على كل المنـــازل المعروضة في كاليفورنيا للبيع، إكراها، أو التي تعود ملكيتها إلى المصارف. ففي هذه المدينة، التي تقع على مسافة 140 كيلومترا إلى الشرق من سان فرانسيسكو، وصل عدد المفلسين من أصحاب المنازل حدا لا مثيل لـــه في أي مدينة أمريكية أخرى. ففي الفترة الواقعة بين مارس ويونيو من 2008، فقط، تخلت 9000 أســـرة عن منازلها؛ أي صار يُباع بالمزاد العلني، وبنحو إجباري، منزلٌ من بين كل 25 منزلا في الأشهر الثلاثة المذكورة. من هنا، لا عجب من أن تكون هناك ضواح شـــبه مهجورة، ضواح أمست أبواب وشبابيك كثير من منازلها محصنة بألواح من الخشب، ضواح علق المرء على واجهة نصف أو ثلث منازلها لافتة مكتوب عليها «للبيع» (For Sale).

وفـــي شـــبكـــة الإنتـــرنـــت، وتحـــت العنـــوان المذكـــور، أعنـــي www.foreclosureradr.com، يجـــد الراغب في شـــراء واحد من هذه المساكن كل ما هو بحاجة إليه: القيمة السوقية، رقم العقار، سنة التشييد،

المســاحة، عدد الغرف، اسـم المالـك وقصة القرض الـذي مول تكاليف المنزل. ولكن، أهناك أحد يريد السـكنى في حي صار شبه مدينة أشباح؟ أيقدم أحد المستثمرين على إنفاق 359 ألف دولار على شراء دار تقع في شـارع ريفرتون (Riverton Way) المرمـوق وتوجد فيها أربع غرف للنوم وحمامـان، إذا كان يعلم علما أكيدا أن قيمتها تتضاءل من عام إلى آخر؟ ومَن هو ذا الذي يدفع 79900 دولار أمريكي لشـراء دار، تقع في 1424 South Sutter Street، وجرى تشـييدها العام 1928 ووُصِفَت محاسنُها بأنها «فيلا مناسبة لأسرة واحدة»، إذا كان سعرها في السوق قد بلغ، قبل عامـين فقط، 305 آلاف دولار أمريكي وتحيط بها مئات من المنازل التي استحوذت عليها المصارف وعرضتها، الآن، للبيع بالمزاد العلني؟

إن سـتوكتون موجودة في كل مكان. فالوضـع الذي تعاني منه هذه المدينـة، تعاني منه كثير مـن المدن الأمريكية. فقـد تعين على ملايين من العائـلات الأمريكية إخلاء منازلها وذلك لأنها ما عادت قادرة على خدمـة ما بذمتها من قروض. والبعـض منهم يُهجرون من منازلهم بكل معنى الكلمة، لا لشـيء إلا لأن المصـارف تتطلع بفارغ الصبر إلى رؤية المـال. فخلال الفترة الواقعة بـين أبريل ويونيو من العام 2008، فقط، جرى، في الولايات المتحدة الأمريكية - وفي نيفادا وكاليفورنيا وفلوريدا وأوهايو وأريزونا وميتشـغان على وجـه الخصوص - عرض 739714 دارا للبيع بالمزاد العلني. وزاد عدد حالات الإفلاس إلى أكثر من الضعف خلال عام واحد وإلى أربعة أضعاف خلال ثلاثة أعوام. فواحدة من كل 65 دارا سـكنية، جرى عرضها للبيع بالمزاد العلني في كاليفورنيا. وكان الوضع في نيفادا، الولاية التي تؤوي مدينة المقامرين Las Vegas، أشد وخامـة؛ فواحدة من كل 43 دارا سـكنية، جرى عرضهـا، في نيفادا، للبيـع بالمـزاد العلني. إن هذا التهجيـر ما كان له مثيـل ولا حتى في حقبة الكسـاد الكبيـر الذي خيم على الولايـات المتحدة في ثلاثينيات القرن العشرين. وكانت صحيفة New York Times قد أكدت أن الحُلُمَ الأمريكـي يُباع بالمزاد العلنـي في اليوم الحاضـر («The American Dream Foreclosed»).

وتنقل الصحـــف، الصادرة فـــي المنطقة الواقعة بـــين Riverside في كاليفورنيـــا وFarminton Hills فـــي ميتشـــغان وFort Lauderdale فـــي فلوريدا، وقائع مآس لا تعد ولا تحصى. إذ تتحدث فيها كثير من العائلات عن الظـــروف التي أجبرتها على إخلاء منازلها ونقـــل ما لديها من أمتعة إلى واحد من الواحد والخمســـين ألـــف مخزن التي تخصصت في تخزين أمتعـــة العائلات المشـــردة من مســـاكنها. كما تتحدث هـــذه الصحف عن دوريات مســـلحة تجوب، بتوكيل من المصارف، الشوارع بغية حماية المنازل من عمليات الســـلب والنهب. ففي حين يقوم البعض من الجناة بسرقة ما في المنازل من أبواب وشـــبابيك وأنابيب النحاس، يقوم ملاكها الســـابقون بتحطيـــم الحمامات وأحواض الســـباحة أو يلطخون الجـــدران بالأصباغ البشعة. وإذا كان غضب المهجرين من منازلهم عظيما حقا وحقيقة – فإن غضب الباقين فـــي منازلهم أعظم منه، فقيمة منازلهم تنخفض انخفاضا كبيرا حين تصبح منازل الحي خرائب مهجورة.

وفي بـــادئ الأمر، كان هؤلاء المهجرون يتكونـــون، في المقام الأول، من عائـــلات فقيرة ما كانـــت مدخراتها تجيز لها شـــراء دار ســـكنية، كانت عائلات من تلك التي تســـمى بالمقترضين مرتفعـــي المخاطر (subprime customers)، أي من تلـــك العائلات التي تندرج في خانة المقترضين ذوي الســـجل الائتماني الضعيف أو غير المعروف. وكانت المصارف وسماســـرة القروض العقارية قد منحوا هذه العائلات القروض على الرغم من معرفة الجميع هذه الحقيقة. فممولو القروض العقارية بذلوا كل ما في وســـعهم لإغراء هذه العائلات بالاســـتدانة منهم. فقـــد كلفوا جماعات من الماكرين أن تجوب الأحياء الســـكنية لحفز الفقراء، بكثير مـــن الكلام المنمق، على أخذ القروض زهيدة التكلفة زعما. وانطلى المكر على الملايين من أصحاب العقارات الســـكنية، إذ راح هؤلاء يأخذون القروض، زهيدة التكلفة زعما، ليســـددوا بها القـــروض التي كانت في ذمتهم حتـــى الآن. وخلافا للوضع الدارج في ألمانيا، يحق للمرء القيام بهذه العملية بيسر وبلا تعقيدات تذكر فـــي الولايات المتحدة الأمريكية. ولم يلحـــظ الأكثرية من أصحاب المنازل أنهم وقعوا في الشـــرك وجازت عليهم حِيَلُ النصابين. فهم لم ينتبهوا إلى

أن القــرض الجديد ينطلق من معدلات فائدة متغيرة وأنه، بالتالي، أســوأ بكثير من القرض القديم الذي كان يقوم على شروط ثابتة، أي على معدل فائدة لا يتغير.

وكانــت جماعات الماكرين تلاحــق أولئك الملايين مــن المواطنين الذين يتطلعون، لأول مرة في حياتهم، إلى شراء دار سكنية من غير أن تكون لديهم الأموال الضرورية لعملية الشــراء هــذه. غير أن جماعات المكر تعهدت لهم بتمويل شــراء المسكن مائة في المائة – أو إن شاءت العائلة ذلك، فإنهم على اســتعداد لإقراض ما هو أكثر من المطلوب لشــراء الدار السكنية، فبالمبلغ الفائض تســتطيع العائلة شــراء بعض الحاجيات الأخرى أيضا. وفي أغلب الأحيــان لم يمعن الزبائن النظر في تلــك البنود من العقد المكتوب بحروف صغيرة وبجمل معقدة التركيب طويلة. فالزبائن غرتهم الأقســاط الميســرة التي ينبغي بهم تســديدها في السنتين أو ثلاث السنين الأولى، ولم يأخذوا في الحســبان أن الفوائد سترتفع ارتفاعا قويا فيما بعد: سترتفع من 7 في المائة إلى 12 في المائة، من 6 في المائة إلى 13 في المائة، أي من 2000 دولار أمريكي في الشــهر إلى 3500 دولار أمريكي. وطغت الفرحة على أصحاب المنازل وذلك لأنهم قد وجدوا، أخيرا، المصرف الذي يمول شــراء المنزل من غير أن يطلب منهم أي ضمانات. ولم يدر بخلد أولئك الأفراد، الذين صاروا يمتلكون دارا لأول مرة في حياتهم، أن ســعر منزلهم يمكن أن يتطور بعكس ما ينشــدون، أي بدلا من أن يرتفع، قد ينخفض مســتقبلا. ولم يدم الأمر طويــلا، فبعد ثلاثة أو أربعة أعوام لاحــظ هؤلاء الزبائن، بنحو مفاجئ، أن قيمة عقارهم أمست أدنى بكثير من قيمة الرهن العقاري، أي من قيمة المبلغ الذي رهن المرء به بيته نظير القرض الذي حصل عليه من المصرف.

بيــد أن العــادة جرت في أمريــكا على أن يرى بعــض رجال الأعمال الماهرين في الحالات المحرجة الفرصة المناســبة لأن يستغلوا الورطة التي تورط بهــا بعض المواطنين. فمــا أن طفت على الســطح مظاهر الورطة التي تورط بها هؤلاء المواطنون، ســرعان ما راح محامون، من طينة Chad Ruyle، يتخصصون في مســاعدة الأمريكيين المفلسين على التخلص من عواقب العقــود التي أبرموها مع مصارفهم. فرجــل الأعمال هذا، البالغ

من العمر ثلاثين عاما والمقيم في مدينة سان ديغو، أسس شركة اسمها «You Walk Away» (أنت تريد النجاة). وينصح رجل الأعمال هذا أصحاب العقارات السكنية المتخلفين عن خدمة ما بذمتهم من قروض، بأن يهجروا منازلهم ويرسلوا مفتاح الدار إلى المصرف المعني، أي ينصحهم بأن يتركوا للمصرف الديون والعقار. فالمنزل المرهون هو الضمانة الوحيدة التي تستطيع المصارف الاستحواذ عليها، وفق القوانين السائدة في أغلب الولايات الأمريكية؛ أي، وخلافا لما هو دارج في ألمانيا، لا يحق للمصارف الاستحواذ، لا على كامل ولا على جزء، من بقية الثروات التي يمتلكها الزبائن الذين يعجزون عن خدمة ما بذمتهم من ديون عقارية. ومقابل مبلغ، قيمته 995 دولارا أمريكيا، يقدم Ruyle لزبائنه حزمة متكاملة من التدابير التي يستطيعون اتخاذها للوقوف في وجه مصرفهم. ويغطي المبلغ المذكور تكاليف الاستشارة القانونية والضريبية والرسائل الواجب تبادلها مع المصرف المعني أيضا.

وفي العام 2008 اتسعت دائرة أزمة العقارات، ولم تعد مقتصرة على الضواحي الهامشية التي يسكنها أصحاب الدخول المتدنية، بل صارت تنشر ظلالها على أبناء الطبقة الوسطى أيضا. حقا يحصل أبناء هذه الطبقة على دخول أعلى ويمتلكون مساكن أكثر رحابة وتقع في أحياء سكنية أفضل، غير أن الطامة الكبرى هي أن ملايين الأمريكيين كانوا قد أساءوا استخدام دار سكناهم، وذلك لأنهم واصلوا، بنحو متصاعد، رهن مساكنهم نظير قروض يستخدمونها لتمويل تطلعات من قبيل شراء سيارة جديدة أو أثاث راق أو القيام بسفرة سياحية مكلفة. وفي كل مرة ترتفع فيها القيمة السوقية لمساكنهم، كان هؤلاء المواطنون يقترضون أكثر مقابل رهن عقاراتهم من جديد، أي كانوا ينفقون ويزيدون رفاهيتهم أكثر فأكثر من خلال عمليات الاقتراض المتصاعدة. إن تمويل الإنفاق من خلال القروض اتفق اتفاقا تاما مع الأسلوب الأمريكي للحياة، اتفق اتفاقا تماما مع ما يسمى «american way of life» وإذا كان هناك من يشك في هذه الحقيقة، فما عليه سوى الذهاب إلى واشنطن، إلى المدينة التي تقيم فيها حكومة كانت بمنزلة القدوة الحسنة لكل المسرفين في الإنفاق الممول من خلال القروض.

ولم يســبق، في أي يوم من الأيام الماضية، أن استدان الأمريكيون، بغير وجل أو حســاب، ما اســتدانوه بعد الحادي عشر من ســبتمبر. فقد بدا الأمــر وكأنهم عقدوا العزم على التأكيــد للإرهابيين: إنكم لن تفلحوا في فرض إرادتكم علينا! لقــد أصبحنا الآن أكثر إصرارا على التمتع بحريتنا على أكمل وجــه! وتعزز هذا الجنون من خلال سياســة المصرف المركزي القائمة على أســعار الفائدة المتدنية، ومن خــلال صيغة جديدة ابتدعتها مصارف الاســتثمار: تكوين رِزَم من مشتقات القروض، أي ابتدعوا طريقة تكويــن حزم تضــم كل واحدة منها مئات أو آلاف القــروض العقارية التي منحتهــا المصارف، وذلك من أجــل تحويل حزم القروض هذه، من ثم، إلى أوراق مالية تُسَوَّق بأسعار فائدة مفرطة في الارتفاع (*). وراحت مصارف الاســتثمار، من ثم، تســوق هــذه الأوراق المالية، التي أطلقوا عليها اســم Mortgage Backed Securities (MBS)، أي ســندات مضمونة بالعقار، إلى شــركات التأمين وصناديق الاســتثمار ومصارف أخرى. وبهذا النحو تخلصــت المصارف العقارية، في الحال، من القروض الرديئة، المتعثرة، أي التــي كانت المصــارف قد منحتها إلى أفراد لا قدرة لهم على تســديدها. وبعدمــا تخلصت المصارف العقارية من هذه القــروض، واظبت على دفع مــا لديها من جماعات ماكرة إلى توريط المواطنين بقروض جديدة. أضف إلــى هذا، أن وكالات التصنيف الائتمانــي (rating agency)، [أي الهيئات المالية التي تصدر شــهادات الجدارة الائتمانية وتشــجع المستثمرين على شراء الأوراق المالية، المترجم] أعطت هذه الأوراق المالية المسندة بالقروض المتعثرة تقييما جيدا في بعض الأحيان وجيدا جدا في أحيان أخرى، وهكذا بدت هذه الأوراق كأنها كانت مضمونة إلى حد بعيد. وبهذه الطريقة المثيرة للعجب، تحولت القروض المتعثرة إلى أوراق مالية من الدرجة الأولى، تحول النحاس إلى ذهب خالص، تحول القرض ذو المخاطر العالية (Subprime) إلى قرض ممتاز التقدير (Prime).

(*) تطلــق الأدبيات الاقتصادية على هذا النشــاط «التوريق» (Securitization). ويلمح التوريق المؤسســات الماليــة المصرفية وغير المصرفية الفرصة لتقوم بتحويــل الحقوق المالية غير القابلة للتداول والمضمونة بأصول معينة إلى شــركة توريق بهدف إصدار أوراق مالية جديدة مقابل هذه الحقوق المالية تكون قابلة للتداول في أسواق الأوراق المالية. [المترجم].

ويسمي المصرفيون هذه المعاملات العجيبة «Slicing and Dicing» (تجزئة واختلاق). فبهـذه الطريقة تتوزع مخاطر القروض على العالم أجمع: فالعامـل في أحد مصانع مدينة كليفلانـد (Cleveland)، هذا العامـل الذي اقترض 200 ألف دولار أمريكي لشـراء منزل معين، قد يواصل دفع ما بذمته من أقسـاط إلى مصرفه العقاري المحلي، غير أن الأمر الذي لا علم له به، هو أن هذا المصرف قد شطب هذا القرض من ميزانيته، بيسر وتكتم، وأنه ربما نقله من ولاية أوهايو إلى جزر الكيمن. ولا يكاد يصل القرض إلى جزر الكيمن، حتى ينتقل، من ثم، حيث يشاء في ربوع المعمورة: إلى صندوق اسـتثمار يقيم في لندن ومن هناك إلى حسـابات مصرف تمتلكه إحدى الولايات الألمانيـة (Landesbank) أو إلى شـركة تأمين إيطالية على سبيل المثال. إن مصارف الاستثمار هي الوسيط في هذه اللعبة. فهي تأخذ عمولة مقابل قيامها برزم القروض إلى حزم مختلفـة، أي مقابل قيامها بمعامـلات «التجزئة والاختلاق» (Scling and Dicing) ففـي العام 2006 وحـده، درت هذه المعاملات علـى كبرى مصـارف المـال العاملة فـي وول سـتريت، أرباحا بلغت مليـارات كثيرة من الدولارات الأمريكية. من هنا، لا غرو أن تتطلع هذه المصـارف بفارغ الصبر إلى وصول إمدادات جديدة من القروض. وكان الفنانون، المتخصصون في وول سـتريت بعمليات الرزم، واسعي الحيلة والقـدرة على ابتكار صيغ جديـدة للرزم. فلم يـدم الأمر طويلا حتى راح هؤلاء يسـتحدثون من الحزم الصغيرة أوراقـا مالية أطلقوا عليها اسـم (Mortgage Backed Securities (MBS، أو اختصـارا MBSs، أي سـندات مضمونة بالعقار، ومن هذه الأوراق المالية حزم أكبر، حزم صاروا يطلقون عليها Collateralized Debt Obligation، أو اختصارا CDOs، أي سندات الدين المضمونة بضمانات إضافية، قاصدين بذلك سندات الدين المضمونة بالقروض المضمونة بالعقارات.

وفـي المحصلة النهائية، فإن المتاجرة بالقـروض المتعثرة ما كانت أكثر مـن معاملات غاية في الخبـث: معاملات يزود فيها فقـراءُ الأمريكيين، بـلا علم ولادرايـة بالموضوع، المـادة الأولية التي تعمل بها وول سـتريت.

فالمصـــارف تُطعم هذه القروض بما هو ضروري لتمكين أغنياء الأمريكيين مـــن أن يصبحوا أكثر ثراء. فبمســـاعدة مصارف عقاريـــة، لا ضمير لها ومصارف عقارية أخرى محنكة في السلب والنهب، جرى توزيع الرفاهية: من أصحاب منازل جهلـة إلى مســـتثمرين دهاة، مـــن العامة إلى المنعمين العاملين في وول ســـتريت. وظلـت اللعبة تبشـــر بالربـــح الوفير، مادامت أســـعار العقـــارات تتزايد بنحو متواصل. فكلما كانـــت البيوت الواقعة في الضواحـــي أكثر قيمة، كانـــت المصارف العقارية أكثر قدرة على تســـليف زبائنهـــا، وكان الفنانون في ابتكار البضائع المالية الجديدة أكثر قدرة على إحالة مزيد من حزم القروض إلى المستثمرين.

ولأن المصارف أمســـت تتخلص في الحال من الرهون العقارية المتعثرة، لذا فإنها ما عادت بحاجة إلى تقصي ماهية الجدارة الائتمانية التي يتمتع بهـــا المقترضون. من هنـــا، لا غرو أن تنمو معاملاتهـــا بمعدلات عظيمة. فـــإذا كانت هذه المصـــارف العقارية قد منحت في العـــام 2001 قروضا عالية المخاطر (Subprime) بلغت قيمتها 120 مليار دولار أمريكي، فإنها منحت، بعـــد أربعة أعوام من هذا التاريخ، قروضـــا عالية المخاطر، كانت قيمتها قد ارتفعت إلى خمســـة أضعـــاف، أي إلى ما مجموعه 625 مليار دولار أمريكي. وكان المســـتثمرون يتقبلون، عن رضا وجشع كبير، حزم هذه القـــروض، متجاهلين مـــا تنطوي عليه من مخاطـــر، ومبهورين بما يدفعه أصحـــاب المنازل مـــن فوائد مكونة من خانتين، أي تبلغ العشـــرة في المائة وأكثـــر. وهكذا، وفـــي نهاية المطاف، كان ما يزيد علـــى خُمس كل الأوراق المالية، المتداولة في العالم بســـعر فائدة ثابت، يرتبط ارتباطا مباشـــرا أو غير مباشر بسوق العقارات الأمريكية.

ويـــكاد المرء يســـاوره الاعتقاد أننا هاهنا إزاء صناعـــة مالية دائمة الحركة. لكن هـــذا الاعتقاد زائف حقا؛ فلا يمكن للمرء أن يواصل بيع بضائع مالية عالية المخاطر إلى الأبد. وهكذا انفجرت في خريف العام 2006 الفقاعة. فمع بدء أســـعار العقـــارات بالانخفاض، بدأ أصحاب المنازل يتعثرون في تســـديد ما بذمتهم من أقساط؛ فبين ليلة وضحاها أمســـت عقاراتهم الســـكنية أقل قيمة من القروض التي حصلوا عليها

مقابــــل رهــن منازلهــم الســـكنيــة. وفي لمح البصـــر مضى وانقضى، نهائيــا، ذلــك الزمـــن الــذي كانوا فيــه قادريـــن على خدمة ما بذمتهم من ديون.

وفي بادئ الأمر، ما كان المرء يصدق بأن هذا الكم الهائل من القروض قد أشــرف، الآن، علــى الانهيــار. وكان توماس زيمرمـــان (Thomas Zimmerman) – الرائــد المتخصص في المصرف السويســـري العملاق المسمى «الاتحاد السويســـري للبنوك» (UBS) بابتداء حزم القروض – قــد كتب في ديســـمبر 2006 فـــي Wall Street Journal: «لقد أُخذنا على حين غرة حين شـــاهدنا الســـرعة التي تتطور بها الأحداث». غير أن التطور كان أســـرع بكثير مما تصوره؛ فالفقاعة صارت تفقد ما فيها من هواء بســـرعة تتزايد من يوم إلى آخر. ففي فبراير من العام 2007، تعين على مصرف «أتش أس بي سي» (HSBC)، هذا المصرف المقيم في لندن الذي هو ثالث أكبر المصارف في العالم، أن يضع جانبا العديد من مليارات الدولارات الأمريكية لمواجهـــة المخاطر المقبلة، لمواجهة الخطر الناجم عن عجز عشـــرات الآلاف من أصحاب العقارات الســـكنية عن تســـديد مـــا بذمتهم من قـــروض كان مصرف «أتش أس بي ســـي» قد اشتراها فيما مضى من الزمن.

وانهار، في مارس العام 2007، ثاني أكبر مسوق للقروض المتعثرة: أعني المصـــرف العقـــاري New Century Financial. وغني عـــن البيان أن هذا المصـــرف العقاري، المقيم في إيرفـــن Irvine الواقعة في ولاية كاليفورنيا، مثال نموذجي على مدى النشـــوة التي أســـبغتها القـــروض عالية المخاطر على وول ســـتريت برمتها. فكبرى مصارف الاستثمار واظبت على تسليف المصـــرف العقاري New Century Financial المـــال الوفير وذلك لتمكينه من منح مئات الآلاف من أصحاب المنازل القروض التي ينشدون الحصول عليها. على صعيد آخر، وقفت المصارف على أهبة الاســـتعداد لتكوين رزم من القروض العقارية وبيعها، من ثم، إلى صناديق المخاطر وما ســـوى ذلك من مســـتثمرين آخرين. من ناحية أخرى، فإن صنـــدوق المخاطر العملاق Greenlight Capital كان أحـــد كبـــار المســـاهمين فـــي New Century

Financial. وإلـــى ما قبل أســـبوع واحد فقط مـــن انهيار New Century Financial كان واحـــد من أكبر المصارف العاملة في وول ســـتريت قد أكد أن ســـعر أسهم بير ستيرنز (Bear Stearns) سيرتفع وأنه، بالتالي، ينصح المستثمرين بشراء أسهم هذا المصرف.

وآلت، في الأشهر التالية، عشـــرات المصارف إلى المصير نفسه. كما أخذ يتزايـــد باطراد عدد أصحاب المنازل، الذين أثقلت كواهلهم الديون. وكانت الحكومـــة قد عقدت النية على الوقـــوف في وجه الأزمة بكل ما لديها من إمكانات. وفي ديسمبر 2007، أرغمت وزارة الخزانة المصارف على تجميد تحصيل الفوائـــد من أصحاب المنازل الذين لم يتخلفـــوا، بعدُ، عن الوفاء بالتزاماتهم. وبعد شـــهر واحد فقط، راح الرئيس جورج بوش [الابن] يعلن تبني خطة بقيمة 150 مليار دولار أمريكي لتنشـــيط الاقتصاد، وللحيلولة دون تعـــرض الاقتصاد الأمريكـــي للركود. وفي يوليو العام 2008 شـــرع الكونغرس قانونا اســـمه «Housing Bill» («قانون الإســـكان»): فبموجب هذا القانون صار بإمكان واشنطن أن تخصص صندوقا بقيمة 300 مليار دولار أمريكي يتولى إغاثة أصحاب المســـاكن المفلسين. فقبل فترة وجيزة، كان الأمريكيون شـــهود عيان على أكبر حالة إفلاس عرفها تاريخهم: فقد انهارت Indymac، المؤسســـة المقيمة في كاليفورنيا والتي كانت قد منحت كثيرا مـــن القروض العقارية. وكما حدث في حقبة أزمة الكســـاد الكبير، أخذت تحتشـــد طوابير طويلة أمام فروع المصـــارف المختلفة؛ لكن أبواب هذه الفروع ظلت مقفلة.

وأخذت تترنح، في ســـبتمبر 2008، أكبر المؤسسات المختصة بإعادة تمويل التســـليفات العقارية: «فاني مـــاي» («Fannie Mae») و«فريدي ماك» (Freddie Mac)، ومن حيث الوظيفة الموكلة إلى الشـــركتين «ماي» و«فريـــدي»، لا توجد في أوروبا قرينة مماثلة لهما. فبتكليف من الدولة، تشـــتري المؤسســـتان من المصـــارف العقارية ما لديها مـــن قروض في ذمة الأطـــراف الأخرى وتؤمن على هذه القروض. بهذا النحو تســـاعد هاتان المؤسســـتان الأفراد على شراء العقارات بأســـعار فائدة ميسرة. علـــى صعيد آخـــر، واظبت «فاني» و«فريدي» على شـــراء جزء من حزم

القــروض، أي مما كانت مصارف الاســتثمار قد تكفلت بصرّه إلى حزم قد تتســاوى وقد تختلــف من حيث قيمة القــروض المجمعة فيها. غير أن كثيــرا من هذه القروض كان قد أمســى بلا قيمة الآن. وعلى خلفية هــذا التطــور، تعرضت الشــركتان «فاني» و«فريدي» لخســائر معتبرة وأشــرفت الســيولة النقدية لديهما على النفاد في صيف العام 2008. وكان بيّنا أن تعرض الشركتين للإفلاس سيؤدي إلى انهيار النظام المالي العالمي: فمؤسســتا إعادة تمويل التســليفات العقارية كانتا قد اقترضتا من كل ربــوع المعمورة أموالا بقيمة تبلغ العديد من تريليونات الدولارات الأمريكية، وذلــك بغية النهوض بأعباء الوظيفــة الموكلة إليهما. وكانت صناديق الادخار والاســتثمار وشركات التأمين وبعض المصارف المركزية من جملة المصادر التي حصلت منها الشــركتان ما تحتاجانه من أموال. وكانــت بعض المصارف المركزية - المصرف المركزي الروســي والمصرف المركزي الأوروبي على سبيل المثال لا الحصر - قد امتلكت في محافظها الاســتثمارية سندات دين بقيمة تصل إلى تريليون دولار أمريكي تقريبا. وكانت سلطات الإصدار النقدي، أي المصارف المركزية المعنية، واثقة من أن هذه السندات لا تنطوي على أي خطر، فهي مضمونة بكفالة «فاني» و«فريدي»، أي أن هاتين الشــركتين تتكفلان بدفع قيمة الســندات في حالة تعرض الجهة، أو بعض الجهات، المصدرة لهذه السندات للإفلاس. بيد أن التطــورات اللاحقة تؤكد أن المصــارف المركزية، أيضا، عرضة لارتكاب أشنع الأخطاء.

وبتكتم شديد، كلف وزير الخزانة هنري باولسون هيئة مكونة من أربعين شــخصا يعملون لدى مصرف الاستثمار مورغان ســتانلي بدراسة السبل الكفيلة بإنقاذ «فاني» و«فريــدي». وظل وزير الخزانة يتداول الموضوع مع موظفي مصرف الاســتثمار على مدى بضعة أسابيع. وتفاقم الوضع حين هددت بعض الحكومات والمصارف المركزية الأجنبية بوقف شرائها سندات دين مضمونة بكفالة «فاني» و«فريدي» واستعدادها لترك الشركتين تعلنان الإفلاس. وعلى خلفية هذه التطورات، نصح موظفو مورغان ستانلي وزير الخزانة باولســون بضــرورة التدخل بنحو قوي وشــديد الإصرار. وعملا

بهذه النصيحة، طلب وزير الخزانة في الخامس من سبتمبر من رئيسي الشركتين المختصتين بإعادة تمويل التسليفات العقارية بضرورة المجيء إلى واشنطن. وأبلغهم باولسون، في هذا اللقاء، بأنه لا خيار لهما: إن عليهما أن يتركا رئاسة الشركتين، ففاني وفريدي قد أصبحتا تحت وصاية الدولة، أي قد أمِّمتا، وأن الحكومة ستأخذ على كاهلها قروضا بقيمة 5.2 تريليون دولار أمريكي. بهذا الإجراء كانت الأزمة في سوق العقارات قد بلغت الذروة مؤقتا.

ولكن، أما كان المرء قادرا على التنبؤ بهذا الانهيار؟ أما كان بوسع الجميع العلم بأن الأوراق المالية المتدنية الجودة لا يمكن أن تتحول، بين ليلة وضحاها، إلى أوراق مالية ممتازة الجودة؟ ومهما كانت الحال، إن الأمر الذي لا خلاف عليه هو أن أولئك، الذين كسبوا المال الوفير من الفقاعة، كانوا قد ضربوا بالتحذيرات عرض الحائط. كما ذهبت أدراج الرياح نداءات الاستغاثة التي كررها مايك جيارافينو (Micheal G. Ciaravino)، رئيس بلدية الضاحية المجاورة للمدينة الصناعية Cleveland، أعني بلدية Maple Heights. فهذه البلدية البالغ عدد سكانها 27 ألف نسمة، كانت قد شهدت نزوح آلاف السكان منها، بعدما استحوذت المصارف على بيوتهم. وهكذا، انخفضت بنحو كبير الإيرادات التي كانت البلدية تجنيها من ضريبة العقار. وعلى خلفية هذه التطورات، أصدر رئيس البلدية قرارا يقضي بإغلاق مسابح المدينة وبتسريح عديد من رجال الشرطة وبرفع تكاليف نقل القمامة. من ناحية أخرى، أعلنت فرق الإطفاء أنها أمست عاجزة عن مد يد العون إلى المواطنين وجرف الثلوج من أمام بيوتهم. ويعلق جيارافينو على هذه التطورات قائلا بأن أزمة سوق العقارات قد أفرزت «نتائج اكتسحتنا كالشلال الهادر».

وكما يؤكد رئيس بلدية Maple Heights، فإن كثيرا من هذه النتائج كان بالإمكان تلافيها. ومهما كانت الحال، ففي مدينته أيضا كانت جماعات الماكرين من العاملين لدى المصارف العقارية، تجوب الشوارع وتغري المواطنين بالتوقيع على العقود الخبيثة، عقود القروض الظالمة.

وفي أغلب الأحيان، كانت هذه الجماعات تتكون من نماذج سافلة لا هم لها سوى كسب العمولة بأسرع وقت ممكن. ففي كثير من الأحيان، كان هؤلاء ينصحون زبائنهم بأن يدرجوا في الاستمارات المقدمة للحصول على القروض دخولا أعلى من الدخول التي يحصلون عليها فعلا. وإذا ما تردد الزبون، فإن السمسار لا يتهيب، من أن يعمد بنفسه، إلى تزوير المعلومات الواردة في استمارة الزبون. وبسرعة لاحظ السياسيون المحليون في ولاية أوهايو حقيقة الوقائع التي مرت بها مدنهم في نهاية الألفية المنصرمة ومطلع الألفية الجديدة. فهؤلاء السياسيون انتابهم غضب عارم من «النوايا الإجرامية التي تتصف بها عمليات الإقراض». ولكن، ما كان أحد مستعدا لاتخاذ إجراء يحد من هذه التصرفات الإجرامية: لا واشنطن ولا أوهايو. فسياسة الدولة كانت تسعى، بكل وعي وإصرار، إلى تمكين المواطنين القاطنين في الأحياء الفقيرة من السكنى في دُور تعود ملكيتها إليهم. فليس حكومة بيل كلينتون فقط، بل وإدارة جورج بوش [الابن] أيضا، كانت قد هدفت إلى تمكين المواطنين من ذوي الدخول المنخفضة والمتوسطة من السكن في دار تعود ملكيتها إليهم. على صعيد آخر، فإن المؤسستين شبه الحكوميتين المكلفتين بإعادة تمويل التسليفات العقارية، أعني «فاني» و«فريدي»، دأبتا، أيضا، على تشجيع القروض عالية المخاطر. من هنا، لا غرو أن تشرِّع، في العامين 2001 و2002، كل من Cleveland وToledo وDayton قوانين خاصة بها ترمي إلى وضع حد لتصرفات اللصوص من مسوقي القروض العقارية. بيد أن اللوبي العامل في خدمة صناعة القروض العقارية دفع برلمان ولاية أوهايو إلى تشريع قانون يحظر على المدن الوقوف في وجه اللصوص الذين درجوا على توريط المواطنين بقروض لا تحمد عقباها.

ويطلق السياسيون المحليون في أوهايو على أزمة القروض «إعصار كاترين» في إشارة منهم إلى الإعصار الذي دمر مدينة نيو أورلينز (New Orleans) ولكن، وخلافا لما حدث في نيو أورلينز، لم تحضر إلى هنا كتائب الحرس الوطني أو فرق من الجيش لإزالة الحطام. لقد

تعين على بلديات المدن والقرى أن تتعامل بنفسـها مع الآثار التي خلفتها لهم جماعات الماكرين. «لقد حذرنا منذ سـنوات من مغبة المشاكل»، يقول جيارافينو، «بيد أني لسـت أكثر مـن رئيس بلدية مدينة صغيرة». وكيفما اتفق، فإنه يشعر بالإحباط وذلك لأن الرأي العام قد تجاهل المشاكل على مدى سنوات كثيرة.

فلا أحد يريد تصديق الروايات التي تتحدث عن المآسـي التي تعيشها بلديـات المدن الصغيرة المحيطة بالمـدن الكبيرة. من ناحية أخرى، لا أحد يريـد الاعتراف بأن الأحيـاء التي يعيش فيها الأغنياء قد أمسـت تنتهج أسـلوبا غاية في الخطورة: حقا لا ينفك كثير من الأغنياء يسـكنون هناك ويتمتعون بنمط الحياة السائد في الولايات المتحدة الأمريكية أو في أوروبا، بيـد أنهم قد هربوا ثرواتهم إلى خارج وطنهم الأم: إلى الواحات الضريبية التي تمنحهم الأمان الاقتصادي وتهدد، في الوقت ذاته، النظام الاقتصادي في وطنهم الأم.

الخارجون على القانون يلجأون إلى بحر الكاريبي

من وجهة نظر معينة، فإن الأخوين شارلز وسام ويلي (Charles and Sam Wyly) بَطلان. وهما - من وجهة نظر أخرى - شخصان خارجان على القانون.

إنهمـا بطلان، وذلك لأنهما يجسـدان الحلم الأمريكـي إلى حد بعيد. إن الاثنين تضرب جذورهما في قرية من قرى ولاية لويزيانا، وكانا قد مارسا لعبة كرة القدم وأتما تحصيلهما الجامعي ونجحا، في غضون أربعين عاما، في إنشاء شـركة عملاقة. فقد صارا يمتلكان شـركة لبرامج الكومبيوتر ومحـال تجارية والعديد من صناديـق المخاطر. ويندرج الأخوان في عداد أغنـى الأغنياء في أمريكا، فثروة كل واحـد منهما تقدر قيمتها بأكثر من مليـار دولار أمريكي. وكانـت الحفلات الخيرية التي يدعو إليها شـارلز وزوجته دي (Dee) أسطورية فعلا. ففي مسكنهم في دالاس، البالغة قيمته 7,9 مليـون دولار أمريكي، دأب شـارلز وزوجته على تنظيم مآدب عشـاء خيريـة. أضف إلى هـذا أن الأخوين كانا، في عقـود الزمن الماضية، قد

تبرعا بما يزيد على مائة مليون دولار. وخصص الأخوان هذه المبالغ لدعم المتاحف والمســارح والسياسة أيضا: ففي العام 2000 دعم الأخوان حملة جورج بوش [الابن] الانتخابية بالعديد من ملايين الدولارات الأمريكية. والأخــوان خارجان على القانــون، وذلك لأنهما كانا قــد هربا إلى خارج البــلاد جزءا عظيما من ثروتهما، أي لأنهما كانا قد أخفيا هذا الجزء من ثروتهمــا عن أنظار مكاتب الضرائب. ففــي الواحة الضريبية الواقعة في القنــال البريطاني، أعني جزيرة Isle of Man، أودع الأخوان، في شــبكة مؤسسات خيرية [زعما، المترجم]، ما يقرب من 190 مليون دولار أمريكي. وكانت هذه المؤسسات تقيم في الجزيرة بالاسم فقط، أي أنه لا يوجد لها هناك ســوى صندوق بريد. وواظبت هذه المؤسسات على استثمار الأموال فــي صناديق المخاطر التي يمتلكها الأخــوان، وفي العقارات أو في إحدى مؤسســات تربية الخيول. كما دأبت هذه المؤسســات علــى ابتياع لوحات رسمها مشاهير الرسامين وشراء المجوهرات الثمينة والسلع الأثرية وذلك بغية إعارتها، من ثم، إلى الأخوين. وهكذا، فإن لدى سام ويلي ساعة يدوية تبلغ قيمتها 41125 دولارا أمريكيــا، امتلكها، في ماضي الزمن، الرئيس الأمريكي السابق فرانكلين روزفلت (Franklin Delano Roosevelt) وتعود ملكيتهــا، في اليــوم الراهن، إلى Audubon Limited، الشــركة الموجودة بالاسم فقط في الجزيرة المذكورة. وينطبق الأمر ذاته على صورة شخصية لبنيامــين فرانكلين تبلغ قيمتهــا 937500 دولار ووثائــق تخص أبراهام لينكولــن تبلغ قيمتهــا 271 ألف دولار أمريكي. ويســتطيع المرء الاطلاع على هذه الحيل الضريبية في التقرير الذي نشــرته لجنة فرعية من لجان مجلس الشــيوخ الأمريكي في العام 2006. وكان أحد مؤلفي هذا التقرير سناتورا من ولاية إيلينوي (Illinois) اسمه: باراك أوباما. وكان أوباما قد أكــد على أهمية وضع حد لهذه التصرفــات فقال: «علينا أن نضرب على أيدي هؤلاء القوم».

ويعتقد الأخــوان أنهما بريئان لــم يرتكبا عملا مخالفــا للقوانين، وأنهما تصرفا بالنحو الذي نصحهما به المحامون والمدققون القانونيون والخبراء بالتشــريعات الضريبيــة. فهؤلاء، جميعا، أكــدوا لهما، وفق

مزاعــم الأخوين، أن كل تصرفاتهم تتســـم بالشــرعية. غير أن أعضاء اللجنــة الفرعية، لم يكونوا هم الوحيدين الذين رأوا الأمر بنحو مغاير. فلجنة الرقابة على البورصات (SEC) والسلطة المكلفة بشؤون الضريبة (IRS) والادعاء العام، هؤلاء جميعا ســاورتهم، أيضا، الشــكوك في أن الأخوين من تكســاس قد خالفا منطوق القوانــين وروحها. فالمحققون يطعنون بصدقيــة القصة التي يرويها الأخوان لإثبات براءتهما: القصة الزاعمــة بأنهــم براء مــن ملكية أي واحــدة من الشــركات الوهمية، الشركات الموجودة، اسميا فقط، في الواحات الضريبية، وأن أرباح هذه الشــركات البالغ عددها ثمانية وخمســين لا يمكن، بالتالي، احتسابها ضمن «دخلهما العالي»، هذا الدخل الذي يتعين على كل مواطن أمريكي أن يدفع عنه ضرائب محددة.

وربما انطــوت النشــاطات الاقتصادية، التي يمارســها الأخوان، على شــيء من الشــرعية. غير أن هــذا الظن لا يجوز أن يحجــب عن أنظارنا أن نشــاطاتهما مســتنكرة، بكل تأكيد، من وجهــة النظر الأخلاقية. فحين ينقل عشــرات الآلاف مــن الأغنيــاء ثرواتهم إلى العالــم الخارجي، حين يســتخدم هؤلاء أفضل ما فــي البلاد من مصــارف ومحامين وخبراء في الشــؤون الضريبية بغية التعرف على أفضل الســبل للاحتيال على الدائرة الحكومية المكلفة بتحصيل الضرائب، فإنهم، بأعمالهم هذه، يقوضون أركان الديموقراطية، وأسس الدولة التي يعيشون في كنفها. فحينما يهرب الأغنياء بثروتهم، فإن العبء الضريبي ســيقع، عندئذ، على كاهل الطبقة الوسطى في المقام الأول، أي على كاهل أولئك المواطنين الذين يحصلون على دخولهم من خلال أموالهم وعملهم الجســماني، على كاهــل أولئك المواطنين الذين لا يكســبون دخلهم من خلال توظيف ثرواتهم في المناحي المنافية للقوانين، ولا يســتطيعون الاســتعانة بخبراء يتقاضون آلاف الدولارات عن الساعة الواحدة من الساعات التي يقضونها في تقديم الإرشادات لهم.

وبقدر تعلق الأمر بالأغنياء، تحول التهرب الضريبي إلى ظاهرة عامة. فالأغنيــاء من الألمان هربــوا إلى العالم الخارجــي 500 مليار يورو، وفق تقديــرات نقابة العاملين في المصالح الضريبية. وبهذا المعنى، فإن عُشــر

مجموع الثروة الوطنية قد صار خارج البلاد. ففي سويســـرا وليشتنشتاين يتكاتــف، بتكتم شـــديد، العديد من السماســـرة الحاذقين والمصارف ذات الشـــهرة الفائقة، من أجل مســـاعدة الزبائن في العثور على أنجح السبل للتهـــرب من دفع ملايين من اليورو إلى الدوائر الضريبية. أضف إلى هذا أن هؤلاء الأعوان يتكفلون، بتكتم شـــديد، بإخفاء الأموال المكتســـبة، ليس من خلال الرشوة وما سوى ذلك من أساليب غير شرعية وحسب، بل ومن خلال العمليات الإجرامية أيضا. فهم يتكفلون بتســـريب هذه الأموال إلى مؤسســـات، خيرية زعما، وإلى شـــركات تقيم في الواحات الضريبية وإلى حســـابات مصرفية لا يُشـــار إلى مالكها باسمه الصريح. وفيما يريد كثير مـــن هؤلاء الزبائن الاحتيال على المصالح الضريبية، يســـعى البعض منهم إلى التخلص من دفع الملايين من المبالغ إلى الزوجة المطلقة.

وتشـــير بعض التقديرات إلى أن الأغنياء من الأمريكيين قد هرَّبوا إلى العالـــم الخارجي ثروة تقدر بعدة بلايين من الـــدولارات الأمريكية. ويودع العصـــاة أموالهم في واحـــات ضريبية من قبيل جزر الكيمن أو في فرجين أيلانـــد (Virgin Islands) أو فـــي جـــزر البهاما أو برمـــودا أو في بيليزة (Belize) وتتسبب هذه التصرفات، كل عام، في حرمان المصالح الضريبية من عوائـــد ضريبية تقدر بمائة مليار دولار أمريكي، وفق تقديرات اللجنة الفرعية التابعة لمجلس الشـــيوخ الأمريكي. وكانت المنظمة غير الحكومية المختصة بالكشف عن التهرب الضريبي، أعني المنظمة المسماة Tax Justice Network، قد أشارت إلى أن أغنياء العالم أخفوا في الواحات الضريبية، في العام 2005، ما قيمته 11,5 مليار دولار أمريكي تقريبا.

لكـــن المتهربين من دفع الضرائـــب ما عادوا ينعمـــون بالحياة الهانئة. فموظف ســـابق فـــي المصرف المملوك مـــن قبل العائلة المالكـــة في إمارة ليشتنشـــتاين، أعني المصرف المســـمى اختصارا LGT، سرق من المصرف قرصا مرنا (CD) اشتمل على بيانات مصرفية تخص آلاف الزبائن. وكان هـــذا الموظف قد باع هذا القرص المرن للســـلطات فـــي الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا. ومنذ هذا الحين ما عاد كثير من الأغنياء يشعر بالأمان. فالمحققون العاملون في المصالـــح الضريبية صارت بحوزتهم، الآن، الأداة

الضرورية للعثور على جزء من المليارات المُخفاة. وكان مكتب المدعي العام في مدينة بوخوم (Bochum) الألمانية قد رفع في ملف عنوانه Js 220/07 35 دعوى قضائية ضد 700 ألماني، كان من بينهم الرئيس السابق لشركة البريد كلاوس زومفينكل (Klaus Zumwinckel) وفي حين كان البعض منهم قد هَرَّب بضع مئات الآلاف من اليورو، هَرَّب البعضُ الآخرُ منهم عشرات ملايين اليورو.

وتسببت فضيحة ليشتنشتاين في البدء بمطاردة الواحات الضريبية. فهذه الأماكن أمست تجسد الدول الخارجة على القانون في الاقتصاد المعولم: فكما هو الأمر في حالة الدول النووية المريبة، تهدد الواحات الضريبية، أيضا، أمن العالم الغربي. إنها تجسد محور شر اقتصادي. فهي تحصل على مكاسب جمة من جذبها الأموال من جميع بقاع العالم، وذلك لأنها تكتفي بفرض ضريبة متدنية إلى أقصى حد - علما بأنها لا تفرض أي ضريبة على هذه الأموال أصلا في أغلب الحالات. وهكذا درجت الواحات الضريبية على استقطاب جزء عظيم من أموال الدول الصناعية مهددة بذلك الحياة الاقتصادية فيها.

ومنذ إزاحة الستار عن فضيحة مصرف LGT صعد وزراء المالية الأوروبيون الضغط على الواحات الضريبية: فقد طالبوها بضرورة إنهاء تمسكها بالسرية التي تتمتع بها الحسابات المصرفية، وبضرورة إعلان الدخول التي يحصل عليها الهاربون بأموالهم إليها لتفادي دفع الضريبة في أوطانهم الأم. وأخذت مكاتب الادعاء العام والمصالح الضريبية في أوروبا، وحتى في أستراليا أيضا، تطارد بنحو صارم، المتهربين من دفع الضرائب وأعوانهم عامة، والمصارف العملاقة على وجه الخصوص. وشنت السلطات القضائية في الولايات المتحدة الأمريكية هجوما ليس على مصرف LGT وحسب، بل، وفي المقام الأول على المصرف السويسري العملاق UBS، هذا المصرف الذي يعد أكبر مصارف العالم قاطبة في مجال إدارة استثمار الثروات الأجنبية. فهي تعتقد أن مصرف UBS (الاتحاد السويسري للبنوك) يدير، باسم 20 ألف مواطن أمريكي، ما لا يقل عن 20 مليار دولار أمريكي؛ وإذا

كانت الدائرة الأمريكية للضرائب IRS لم تحصل، حتى الآن، على شيء يذكر من عائد هذه الأموال، فإن البوادر الأولى تشير إلى أن هذا الوضع سيتغير عما قريب.

ففي قضية قضائية، نظرت فيها إحدى محاكم مدينة Fort Lauderdale، في فلوريدا، اعترف، في يونيو 2008، برادلي بيركينفيلد (Bradley Birnkenfeld)، أحد كبار موظفي مصرف UBS، بأنه ساعد بعض الأغنياء الأمريكيين على التهرب من دفع الضرائب - وذلك، وفق ما زعم، ليس بعلم رؤسائه فقط، بل وبموافقتهم وبتكليف منهم أيضا. ولأن بيركينفيلد، المواطن الأمريكي البالغ من العمر 43 عاما، قد عمل في السابق موظفا لدى مصرف الاستثمار البريطاني باركليز (Barclays)، لذا فإنه أخذ معه زبونا غنيا من زبائن المصرف البريطاني اسمه إيغور أولينيكوف (Igor Olenicoff)، الرجل المولود في روسيا والمقيم حاليا في فلوريدا والذي يُعتبر ملكا من ملوك العقارات. وساهم بيركينفيلد مساهمة كبيرة في تمكين أولينيكوف من إخفاء 200 مليون دولار أمريكي عن أنظار المصالح الحكومية المكلفة بتحصيل الضرائب. ومن الناحية الشكلية تعود ملكية هذه الثروة إلى شركة تقيم في جزر البهاما. لكن واقع الحال يشهد على أن الروسي أولينيكوف كان قادرا على التصرف بهذه الثروة بلا قيد أو شرط. وكانت السرية التي تتمتع بها الحسابات المصرفية في سويسرا قد حالت دون اطلاع أحد على أن هذا الروسي هو المالك الحقيقي لهذه الثروة. بيد أن أولينيكوف كان قد تمادى بجسارته. ففي يوم من الأيام تشكك مكتب الضريبة بصحة إقراره الضريبي، وذلك لأن هذا الإقرار أراد أن يعطي الانطباع بأن أولينيكوف فقير معدم لا يمتلك من حطام الدنيا شيئا ذا بال.

وراح بيركينفيلد يروي أمام المحكمة، بإسهاب كبير ودقيق، الطريقة التي يعمل وفقها موظفو مصرف UBS: فللمحافظة على سرية المعاملات، ما كان يجوز لهؤلاء العاملين التواصل مع زبائنهم بواسطة رسائل الإيميل أو أجهزة الهواتف الموجودة في مكاتبهم أو من خلال الرسائل البريدية العادية. وبتكليف من أحد الزبائن، احتال بريكينفيلد، في مرة من المرات،

علـــى موظفي الجمـــارك فهرب في علبة معجون الأســـنان مجوهرات من الماس. وأجاب عن الســـؤال عما إذا كان أولينيكـــوف قد أخفى عن أنظار مصالح الضريبة حساباته المصرفية قائلا: «نعم، أخفى الإفصاح حتى عن أتفه الجزئيات». وكشـــفت المرافعات أمام القضاء عن الجرأة التي يتســـم بهـــا العديد من موظفي المصارف وزبائنهم. فعلـــى ما يبدو، لا يأبه هؤلاء كثيرا، بالقوانين عامة، ولا بالقوانين الضريبية على وجه الخصوص - إنهم يهتمون، أولا وأخيـــرا، بالعثور على المكان الآمـــن والكتوم لإدارة وتوظيف الملايين والمليارات من المال.

وبفضل ســـرية الحســـابات المصرفية ارتقت جزر الكيمن إلى خامس أكبر أســـواق المال في العالـــم. إن هذه الجزر، الواقعـــة إلى الجنوب من كوبـــا والتي تتـــدرج ضمن الممتلكات البريطانية فيما وراء البحار، تشـــرع القوانـــين الضريبية من غير الرجوع إلـــى الوطن الأم. ولا توجد في جزر الكيمـــن، لا ضرائـــب على الدخـــول، ولا على عائـــد رأس المال ولا على الإرث ولا على العقـــارات. وعمليا، لا توجد في هذه الجزر أي قيود على تدفق الأموال. من هنا، لا غرو أن يصل عدد المصارف المســـجلة في هذه الجزر الثلاث - التي يبلغ تعداد سكانها 50 ألف نسمة فقط - إلى 280 مصرفا، وأن يكون لدى 50 مصرفا من أكبر مصارف العالم أكثر من 40 فرعا. وكانـــت المصارف التابعة للولايات الألمانية المختلفة، أعني مصارف من قبيل BayernLB وWestLB وLandesbank Daden-Würtemberg، قد مارســـت، أيضا، من أراضي الواحات الضريبية نشـــاطاتها المختلفة. وفي حين أن هذه المؤسســـات شـــبه الحكومية مكلفة، في الواقع، بجذب الأمـــوال إلى الولايات المالكة لها، غيـــر أنها لم تحجم، وبعون من فروعها في البحر الكاريبي، من مســـاعدة زبائنها على التهرب من دفع الضرائب إلى السلطات الضريبية الألمانية.

إن المصرفيين وزبائنهم واثقون بســـرية الحســـابات المصرفية في جزر الكيمن ومتأكـــدون من أن أحدا لن يطالبهم، هاهنا، بدفع ضرائب. من هنا، لا غرو أن يتزايد، باســـتمرار، عـــدد صناديق المخاطر الراغبة في الاســـتفادة من هذه الميزة: فمن أصل صناديق المخاطر عشـــرة الآلاف

فـــي العالم، اختــار نحـــو ثمانـيــة آلاف منـهــا جـــزر الكيمن كمكان للإقامة من الناحية القانونية. أي أنها اختارت أن تكون مســجلة هناك من الناحية القانونية وليس الفعلية، فقادة هذه الصناديق يســكنون، في الواقع، في لندن أو نيويورك. وصندوق المخاطر LTCM، هذا الصندوق الذي كاد انهيــاره يؤدي إلى انهيار النظام المالــي العالمي، يقيم، أيضا، في جزر الكيمن من الناحية القانونية. أضف إلى هذا أن نحو 70 ألف شركة من الشــركات (Offshore) المقيمة خلف البحار، قد سُجلت في هذه الجزر، علما بأن هذه التســمية تنطوي على مجاملة تريد التمويه علــى حقيقة أن هذه الشــركات لا تمتلك في هذه الجزر ســوى عنوان بريدي لا غير.

وهكذا، أمست بناية واحدة من بنايات العاصمة جورج تاون، أعني البناية المســماة Ugland House، عنوانا بريديا لما يقرب من 19 ألف شركة، وفق المعلومات الواردة في الدراسة التي أعدها مكتب المحاسبة العامة الأمريكي بتكليف من الكونغرس. ومســتأجر هذه البناية، المكونة من خمسة طوابق، هو المكتب الاستشــاري الدولي المســمى Maples & Calder. ويتكفل هذا المكتب بإدارة معاملات زبائنه، الذين أغلبهم أمريكيون، بكل سرية وهدوء. ويقدم هؤلاء المحامون الهيكل القانوني لإنشــاء صناديق مخاطر وشركات خاصة، يســاهم فيها أفراد محدودو العــدد (Private-Equity)؛ كما أنهم يســاعدون المصارف، أيضا، لتأسيس شــركات ذات أغراض خاصة يناط بها رزم القروض إلى حزم مختلفة لبيعها، من ثم، إلى مختلف المستثمرين. وكانت الشــركة العملاقة الناشطة في مجال الطاقة إنرون (Enron) قد كلفت Maples & Calder بأن يؤســس لهــا إمبراطورية خفية مكونة من عديد من شــركات مريبة، أي شركات ذات أغراض خاصة. كما قدم هذا المكتب خدماته الاستشارية إلى الأخوين شارلز وسام ويلي (Charles and Sam Wyly)، وفق ما ورد في تقرير الكونغرس الأمريكي.

وينفــذ الأوروبيون المتهربون من دفع الضرائب حيلا مشــابهة: فهؤلاء يتمتعون، أيضا، بالمســاعدات التي يقدمها لهم جمهور من الاستشــاريين. وفي شــبكة الإنترنت، تعرض خدماتها على الشــركات الألمانية الكثير من

الشركات المريبة. فتحت العنوان www.anonyme-limited.de تؤكد بعض الشركات على أنها تتكفل «بتأسيس شركة مجهولة الهوية» في البحر الكاريبي بلا أي عناء أو تعقيدات وأنها تضمن للمالك أن شـركته سـتتمتع، هناك، بمعدل ضريبي يبلغ الصفر تقريبا. وتؤكد هذه الشركات عبر الإنترنت على أن سرية الحسابات المصرفية تكاد تكون مضمونة مائة في المائة في البحر الكاريبي: «فأسـواق المال، الكائنة في المناطق المسـماة Offshore، تعطي الراغب الفرصة لأن يفتح فيها حسـابا مصرفيا من خلال شبكة الإنترنت أيضا، وتضمن له السرية التامة وذلك لأنها، هي نفسها، تعيش من سمعتها الأسـطورية، وبهذا المعنى، فإن المصـارف هناك لن تجيز لأي طرف ثالث الاطلاع على حسـابات زبائنها، فتصرف من هذا القبيل يؤدي، لا محالة، إلى تقويض سـمعتها، وإلـى تدمير ركن من أركان مزاياهـا بالتالي». ولا يفوت الشـركة، التي تكسب الزبائن عبر شـبكة الإنترنت، الإشادة بالمزايا التي تقدمها الشركة الإنجليزية Limited والشركة الإسبانية SL وبالمزايا التي ينطوي عليها تأسيس شركة في أرخبيل سيشيل (Seychellen).

بيـد أن الواحات الضريبية رفضت، على طـول الخط، إجراء تعديل على ما تنتهج من قواعد أو القيام بإلغاء السـرية المفروضة على ما تؤوي من حسابات مصرفية. وكانت سويسرا قد وقعت على اتفاقية مع الاتحاد الأوروبـي تجيز لها مواصلة العمل بالقواعد السـائدة حتى العام 2013. أمـا البلدان الأخرى، فإنها ترفض رفضـا قاطعا التوقيع على أي اتفاقية تمـس القواعد التي درجـت على انتهاجها حتـى الآن. لا بل ذهبت هذه الـدول إلى ما هـو أبعد من هذا، فهي قلبت الآية وراحت تشـهر بالدول الصناعية التي تجيـز للعديد من الواحات الضريبية العمل من أراضيها. فبسبب تدني معدلاتها الضريبية المفروضة على الشركات، تعتبر أرصفة ميناء دبلن (Dublin Docks) في إيرلندا موقعا مثاليا لتوطين الشـركات العملاقـة. وينطبق الأمر ذاته على هولنـدا أيضا. من ناحية أخرى، فإن الولايـة الأمريكية ديلاويـر (Delaware) تكتفي بالتقيـد بأدنى القواعد الضريبيـة. وفي معـرض دفاعه عن نفسـه، احتج المكتب الاستشـاري Maples & Calder بأنـه قـد جرى تسـجيل نحو 200 ألف شـركة في

بناية واحدة من بنايات عاصمة الولاية ويلمنغتون (Wilmington) وتتميز المعدلات الضريبية السائدة في ولاية ديلاوير بالانخفاض وذلك لأن الشركات تخضع هناك للضرائب الاتحادية فقط، أي أنها ليست بحاجة إلى دفع ضرائب لهذه الولاية. ولهذا السبب بالذات أمسى نحو نصف الشركات الأمريكية المساهمة تقيم في هذه الولاية الاتحادية - بدءا من شركة السيارات العملاقة جنرال موتورز (هذه الشركة التي تعتبر مدينة ديترويت هي موطنها الحقيقي) وانتهاء بالشركة العملاقة الناشطة في مجال الكيمياويات DuPont.

واختار مصرف ألماني، يقيم عادة في مدينة ديسلدورف، ولاية ديلاوير مكانا لصندوق استثماري ما كان ينبغي لأحد الإحاطة به علما. إن اسم هذا المصرف غير المشهور هو IKB؛ أما اسم ذلك الصندوق فهو «Rhineland Funding» وكما هي الحال مع باقي المصارف، أراد مصرف IKB، أيضا، الإقامة في الواحة الضريبية، وذلك لكسب مزيد من الأرباح: أي أراد أن يجني الربح الوفير من صندوق خفي لا يندرج ضمن الميزانية - ولا يخضع لرقابة الدولة.

خارج نطاق الميزانية - المصارف تؤسس إمبراطوريات خفية تعمل في خدمتها

لقد تمتع رئيس المصرف المركزي الألماني آكسل فيبر (Axel Weber) بالهدوء على مدى أسبوعين. فقد قضى عطلته السنوية في الولايات المتحدة الأمريكية، وتنعم، هو وأسرته، بجمال الحياة في غاباتها. ولكن، ولم تكد تطأ قدما فيبر، في الثامن والعشرين من يوليو، 2007، أرض المطار في ألمانيا، حتى اتصل به هاتفيا مساعدوه ليقولوا له: «لدينا مشكلة عويصة. هَلُمَّ إلى المصرف في الحال». وهكذا، غادر فيبر مطار فرانكفورت في الحال ليذهب، مباشرة، إلى المقر الرئيسي للمصرف المركزي. وكان ذلك اليوم هو يوم السبت. ولذا فقد خلت معظم مكاتب البناية من العاملين. غير أن الطوابق العلوية من البناية لم تخْلُ من العاملين؛ فهؤلاء اجتمعوا هنا لصياغة خطة طوارئ.

وفي الوقت ذاته تقريبا، وصل إلى سمع وزير المالية الألماني بير شتاينبروك (Peer Steinbrück)، أيضا، خبر مفاده أن أزمة العقارات الأمريكية قد نشرت ظلالها على ألمانيا أيضا. فقد أخبر وكيل وزارة المالية توماس ميروف

(Thomas Mirow) والمديـــر العام في الوزارة ذاتها يورغ آسموســـين Jörg) (Asmussen الوزير بأن مصرفا مغمورا، متواضع الأهمية، قد أشـــرف على الإفـــلاس: IKB، المصرف الصناعي الألماني المقيم في مدينة ديســـلدورف. وكان هـــذا المصرف قد قامر بأوراق مالية غاية في التعقيد وترتبط ارتباطا بنحو أو آخر بســـوق العقارات الأمريكـــي. وكان هذا المصرف، الذي اعتبره الجميع، مصرفا مستقيم الطوية حتى ذلك الحين، قد أخفى هذه المعاملات العظيمة المخاطر في شـــركة تابعة له تقيم في الولايـــة الأمريكية ديلاوير، وتحمل اسما ينم عن براءة خالصة: Rhineland Funding.

وماذا في الأمر؟ تســـاءل شـــتاينبروك: ما المانع من تـــرك IKB يعلن الإفلاس؟ ومن قبل أن يلتقيا رئيس المصرف المركزي آكسل فيبر، كان وكيل ومدير عام الوزارة قد ناقشـــا الموضوع مع يوخين سانيو (Jochen Sanio)، رئيس المؤسســـة الاتحادية المكلفة بالرقابة على المؤسســـات الناشطة في مجـــال الخدمات المالية (BaFin) ورد الموظفان على ســـؤال شـــتاينبروك: إننا لا نستطيع التكهن بالتداعيات التي ستترتب على إعلان هذا المصرف بالإفلاس؛ فهذا الإفلاس يمكن أن يســـبب أضرارا عظيمة بالنســـبة إلى سوق المال الألمانية. «من أين لكم هذا التكهن؟»، عقب وزير المالية متسائلا. «أنىَّ لهذا المصرف المتواضع أن يلحق أوخم الأضرار بسوق المال الألماني؟» وكان ميـــروف وآسموســـين قد حـــذرا من مغبة اندلاع سلســـلة من أفعال وردود أفعال متتالية. وراحا ينبهان شـــتاينبروك إلى أن هذا المصرف ليس متواضـــع الحجم وبلا أهمية. ففي دفاتر هذا المصـــرف توجد ودائع تبلغ قيمتهـــا نحو 24 مليار يـــورو، تعود 17 مليارا منها إلـــى مصارف أخرى، مصارف مـــن بينها العديد من صناديق الادخار (Sparkassen) والمصارف الشـــعبية (Volksbanken)؛ كما تعود ملكية 7 مليارات منها إلى الخواص من الزبائن. والأمر الذي يزيد الوضع تعقيدا هو أن هناك 4.6 مليار يورو، فقـــط، في الصندوق المخصص لضمانة حقوق المودعين: أي أقل من المبلغ الـــلازم بكثيـــر. ومعنى هذا أن ترك مصرف IKB ينهـــار ويعلن الإفلاس، يعنـــي، ضمنيا، الموافقة على ترك الجزء الأعظم من أموال المودعين يتبدد ويذهب مع الريـــح. على صعيد آخر، لا يتعامل هذا المصرف مع آلاف من

الشـــركات المتوســـطة الحجم فقط. فمن بين زبائنه هنـــاك، أيضا، بضعة من أكبر صناديق التأمين الصحي في ألمانيا؛ فهذه، أيضا، ســـتكون مهددة بإعلان الإفلاس. وعلى خلفية وجهات النظر هذه، غير شتاينربوك موقفه وراح يعلن: لا مندوحة عن الوقوف في وجه هذا التطور المروع.

وفـــي اليوم الســـابق، أي يـــوم الجمعة، اتصل رئيـــس مصرف IKB شـــتيفان أورتسآيفن Stephan Ortseifen هاتفيا بإنغريد ماتويوس ماير (Ingrid Matthäus-Mair)، رئيسة مصرف KfW (مصرف تمويل إعادة الإعمار)، وذلك لأن هذا المصرف هو واحد من أهم الأطراف التي تعود إليها ملكية مصرف IKB. وكان مصرف KfW قد شارك بنحو ثلث قيمة مصرف IKB، لا لشـــيء إلا لأنه ما كان هناك أحد يرغب في المشـــاركة فـــي هذا المصرف. وكانـــت ماتويوس ماير تقوم بجولـــة في الجمهورية الروســـية تاتارســـتان حين اتصل بها أورتســـآيفن ليبلغها أن «الدويتشه بنك» قد أوقف إقراض المال إلـــى مصرفه. واتصلت ماتويوس ماير في الحال بيوســـف آكرمان، رئيس «الدويتشـــه بنك». فقـــد باتت واثقة بأن شـــيئا عظيم الخطر قد صار يلوح في الأفق، ليس بالنسبة إلى مصرف IKB فقـــط، بل لكل المصارف العاملة في ألمانيا. وشـــاركها آكرمان في هذا التقييم وراح يشـــرح لها أن مصرف «الدويتشـــه بنك» ما كان لديه خيار آخر؛ فبيانات مصرف IKB الحســـابية بلغت أســـوأ المســـتويات. ولذا الســـبب، تعين عليه تنبيه رئيس سلطة الرقابة المصرفية سانيو إلى الخطر المحدق بمصرف IKB.

وكان يوما الســـبت والأحد من هذا الأســـبوع يومـــين مثيرين للحيرة والقلـــق. فعلى خلفية هذه التطـــورات المفزعة، أجرى وزيـــر المالية عدة اتصـــالات هاتفية مـــع رئيس المصـــرف المركزي وأهم رؤســـاء مصارف المعاملات والاســـتثمار والسياسيين المعنيين بشؤون ســـوق المال للتداول معهم بشأن السبل الواجب انتهاجها للخروج من الأزمة. وعلى مدى سبع ســـاعات، أمعن الجميع الفكر بالإمكانات المتاحـــة لإنقاذ مصرف IKB وكان سانيو قد حذر قائلا: لو انهار مصرف IKB، ستتعرض ألمانيا لأكبر أزمة مصرفية منذ العام 1931. وما من شك في أن المتداولين كانوا على

بينة من المعاني التي تنطوي عليها هذه الأزمة. ففي يوليو من العام 1931 انهار ثاني أكبـــر المصارف الألمانية: مصرف دانات (Danat-Bank) وكان هـــذا المصرف قد انهار بعدما أعلن الإفلاس أحـــدُ أهم زبائنه. وتبددت سدى كل الجهود التي بذلتها الحكومة الألمانية لإنقاذ هذا المصرف، وذلك لأن بيوت التمويل التجارية أبت المشـــاركة في هذه الجهود. وكان إفلاس مصرف دانات قد زعـــزع الثقة بمجمل النظام المصرفي في ألمانيا. فقد ســـحبت جماهير الزبائـــن ودائعها من بيوت المال، الأمـــر الذي أدى إلى تعثر مصارف أخرى. أضف إلى هذا أن العديد من الممولين الأجانب قد ســـحبوا رؤوس أموالهم اعتقادا منهم بأن ألمانيا قد صارت قاب قوســـين أو أدنـــى من الإفلاس. وفي ضوء هذه التطورات، أصدر الرئيس الألماني بـــاول فون هندنبورغ أمرا إداريا لمواجهـــة الوضع الطارئ يقضي بإغلاق أبواب كل المصارف في اليومين التاليين. ولدعم استقرار المؤسسات المالية وضعت الحكومة، على مدى أســـابيع كثيرة، قيـــودا على حركة الأموال. فبمقتضى هذا الأمـــر الإداري صار يحق للمصارف صرف أجور العمال والمدفوعات التحويلية والضرائب فقط. على صعيد آخر، أممت الحكومة في الأشـــهر التالية، كليا أو جزئيا، كل المصارف الكبيرة، تقريبا. وهكذا، وإلـــى جانب مصارف أخـــرى، خضع لوصاية الدولـــة كل من Dresdner Bank والمصرف المكون من اتحاد Commerzbank وPrivatbank أيضا. ومـــع بدء العام 1933، أخذت الحكومة تعيـــد خصخصة هذه المصارف شـــيئا فشـــيئا. وكان انهيار المصارف في الثلاثينيات قد خلف تداعيات غاية في الخطورة: فهو تســـبب في وصول ظلال أزمة الكساد الكبير إلى ألمانيا بصورة نهائية، أعني تلك الأزمة التي كان قد ســـبقها بعام ونصف العالم انهيار وول ستريت.

ومـــا كان أحدٌ يعلـــم ما إذا كان ســـانيو قد بالغ فـــي وصف المخاطر أم لا. مـــا كان أحدٌ يعلم بما ســـيحدث لو أعلن مصـــرف IKB الإفلاس فعلا. أكان ســـانيو محقا في تنبئه بأن هذا الإفلاس ســـيؤدي إلى انهيار ســـوق المال الألمانية برمتها؟ هل ســـيهجم جمهور المواطنـــين الألمان على فروع المصارف، فيما لو أفلســـت إحدى المؤسســـات المالية؟ وانطلاقا من

هــذه التصورات المفزعة، عقد الجميع، أعني الحكومة والمصرف المركزي وسـلطة الرقابة على سـوق المال، العزم على إنقـاذ المصرف المذكور من خلال أكبر إجراء مالي جرى تخصيصه، حتى ذلك الحين، لإنقاذ مصرف متعثر في جمهورية ألمانيا الاتحادية: فبموجب هذا الإجراء أعلن مصرف KfW بأنه يضمن مصرف IKB وصندوق Rhineland Funding التابع له بمبلـغ يصل إلى 8.1 مليار يورو. على صعيد آخر، تكفل المصرف المركزي الألماني والمصارف التجارية بتقديم قرض تصل قيمته إلى 3.5 مليار يورو. من ناحية أخرى، أقيل أربعة مـن أعضاء مجلس المديرين التنفيذيين في المصرف المنكوب، كان من بينهم رئيس المصرف شـتيفان أورتسآيفن. كما تولى الادعاء العام التدقيق في الأسباب التي جعلت المصرف المذكور قاب قوسـين من الإفلاس. وكيفما اتفق، فبموجب عملية الإنقاذ هذه، دعمت الحكومة هذا المصرف بأكثر مـن 10 مليارات يورو كان قد جرى ضخها فـي هذا المصرف. غير أن هذا الدعم لم يكـن ذا نفع كبير؛ فبعد مضي عـام واحد، تم بيع المصرف للمسـتثمر الأمريكي Lonestar - بنحو مائة مليون يورو فقط.

إن الأزمة التي عصفت بمصرف IKB تزيح الستار عن مخاطر العمليات التي انتهجها كثير من المصارف في نهاية التسعينيات. فقادة مصرف IKB أسسـوا مصرفا ثانيا، مصرفا خفيا، يعمل إلى جوار مصرفهم الأصلي ولا يظهر في ميزانيته، أي في ميزانية مصرف IKB. وما كان التقرير السنوي عن نشـاطات المصرف يتضمن ما هو أكثر من تلميحات تشير، بنحو غاية فـي الغموض، إلى أن ثمة مصرف IKB آخر في العالم الخارجي: أن ثمة مصرفا آخر يختلف عنه بالاسـم فقط: Rhineland Funding. وكان قادة مصرف IKB قد أسسـوا هذا الصندوق والشـركتين التابعتين له، أعني المؤسسـتين Loreley Financing وDrachenfels Financing، فـي العام 2002 وفـي مكانـين لا أحد فيهما يمـارس رقابة ذات بـال: في ديلاوير وفي الجزيرة البريطانية الواقعة فـي القنال الإنجليزي جيرزي (Jersey) وإذا كان قادة المصرف قد تصرفوا بنحو مسـتقيم فيما سـبق، غير أنهم أمسوا، فيما بعدُ، يتطلعون إلى مشاركة الآخرين في تلك اللعبة المريبة التي

باتت الأغلبية تمارسها بفعل تجاهلها من المسؤولين عن فرض الرقابة: أي اللعبة المريبة التي جرت ممارستها في الولايات المتحدة أولا وفي بريطانيا مــن بعد وفي القارة الأوروبيــة لاحقا. لقد أراد قادة هذا المصرف الألماني المشــاركة في لعبة المؤسســات الخفية القابعة في الواحات الضريبية، في لعبة المؤسســات الغامضة التي تفتقت عن ذهن موظفين مصرفيين يتقنون عمليات الاحتيال والتمويه. ويطلق بيل غروس (Bill Gross) رئيس شــركة Pimco – الشركة التي تندرج ضمن كبرى الشركات المختصة بإدارة الثروات في الولايــات المتحدة الأمريكية والتي تعود ملكيتها إلى الشــركة الألمانية العملاقة في مجال التأمين Allianz – على هذه المؤسسات مصطلح «نظام المصــارف الخفية». ويواصل وصفه لهذا النظــام فيؤكد قائلا: إننا هاهنا حيال نظام «ساحر وشديد الغموض»، حيال نظام «لا يخضع لأي ضوابط»، حيال إمبراطورية، «فيما عدا المحتالين مـن العاملـين فـي وول ســتريـت، لا أحد يحيط بكنهها».

وتسيطر على هذه الإمبراطورية السحرية عشرات الآلاف من الشركات ذات الأغراض الخاصة، تســيطر عليها ما يسمى «Conduits» («قنوات») أو «Special Purpose Vehicles» (الأدوات المساعدة على تحقيق أغراض خاصــة»). وفي أغلب الأحيان، تحمل هذه الشــركات أســماء براقة حقا وحقيقة. وتشــبه هذه الأدوات تلك الشركات ذات الأغراض الخاصة التي كانت قد أنشــأتها شركة إنرون، هذه الشــركة العملاقة التي نشطت في مجــال الطاقة قبل انهيارها. والشــركات ذات الأغراض الخاصة، التابعة للعمالقة الناشــطين في الصناعــة المالية، تقبع، أيضا، في جزر الكيمن أو جزر البرمودا أو في الجزر البريطانية الواقعة في القنال الإنجليزي أو في العاصمــة الإيرلندية دبلن. وكانت المصارف قد نقلت إلى هذه الشــركات الخفية جــزءا معتبرا من معاملاتها. وانطلاقا من هــذه المعاملات، تقوم الشــركات الخفية برزم القروض التي سلفتها الشركة الأم إلى حزم يسهل تداولها في أســواق المال. وبمســاعدة مصارف الاستثمار، تقوم الشركات ذات الأغراض الخاصة، من بعدُ، بتحويل هذه الحزم إلى أوراق مالية ذات معدلات فائدة مواتية وببيعها، من ثم، إلى المستثمرين الماليين.

علـــى صعيد آخر، تتكفــل وكالات التصنيــف الائتمانـــي بتقييم الجدارة الائتمانية لهذه الأوراق وإعطائها، من ثم، درجات ممتازة، أي درجات غالبا ما تتراوح بـــين AAA [أي: مضمونة مائة فـــي المائـة. المترجم] وA [أي: بلا خطر. المترجم]. وبهذا النحو تتحول القروض عالية المخاطر إلى أوراق مالية تبدو وكأنها مضمونة مائة في المائة. وليس ثمة شـــك في أن وكالات التصنيف الائتماني ما عادت قادرة على الوقوف بدقة على جدارة الأوراق المالية التي أمســـت تتدفق عليها تدفق الســـيل الجـــارف. وعلى ما يبدو، شـــعر بعض العاملين لدى هذه الوكالات بأن ليس كل ما يعتبرونه ذهبا هو ذهب فعلا. وعثرت السلطات الأمريكية المختصة بالرقابة على البورصات (SEC)، حينما ســـلطت الضوء على وكالات التصنيف هذه، رســـالة إيميل تفشـــي ســـرا عظيما، فقد كتب موظف من الموظفين العاملين لدى وكالات التصنيف الائتماني إلى زملائه قائلا: «إننا نربي هنا وحش المســـتقبل. ويا حبـــذا لو كنا، جميعا، أغنياء ومحالين إلى المعـــاش، من قبل أن ينهار هذا الصرح القائـــم على أركان من ورق الكارتـــون». واعترفت إحدى محللات البيانـــات فقالـــت: «لقد كنتُ قـــادرة على تقدير نصـــف المخاطر الحافة بالمعاملات». وكتب زميل لها: «إننـــا لا تتوافر لنا، بالمرة، الموارد الضرورية لأداء ما نحن مكلفون بأدائه».

لكن هـــذه الحقائق ما كانت تضير أحـــدا. فحتى صيف 2007، ظلت الخزعبـــلات المالية، التي تمارســـها وكالات التصنيـــف الائتماني، أفضل التقييمات والشـــهادات، وأحدث موضة في وول ســـتريت. من هنا، لا غرو أن تتســـابق صناديق المخاطر ومصارف الاستثمار وشـــركات التأمين في الحصـــول علـــى الأوراق المعقدة، ولكن المواتية من حيـــث ما تدر من عائد يتفـــوق بكثير علـــى معدلات الفائـــدة المتحققة في المجـــالات الاقتصادية الأخـــرى. وكان هؤلاء، جميعا، واثقين من أن المتاجرة بمشـــتقات القروض تجعل النظام المالي العالمي أكثر استقرارا. فمن خلال هذه المتاجرة، تتوزع تبعات المخاطـــر، وفق ما كانوا يرددون، على كواهـــل أطراف كثيرة. وكان مصـــرف IKB قد ضخ، أيضا، أموالا طائلة في هذه المعاملات. ففي بادئ الأمر اســـتثمر هذا المصرف - المكلف بدعم الصناعة الألمانية متوســـطة

الحجم - في صناديقــه الخفية ما يزيد قليلا على 3 مليارات يورو. وبعد ثلاثــة أعوام، ارتفع هــذا المبلغ إلى 7 مليارات يــورو، ومن ثم، في صيف العام 2007 على وجه التحديد، أي قبل الإفلاس بفترة وجيزة، ارتفع هذا المبلــغ مرة أخرى، فوصل إلى 10 مليارات يــورو. ووفق ما ترويه صحيفة Wall Street Journal، كان المشــاهير مــن مصارف الاســتثمار - وعلى وجــه التحديد ليمان براذرز (Lehman Brothers) وجي بي مورغان (J. P. Morgan) والمصرف الألماني «دويتشه بنك» - قد بذلوا جهدا كبيرا لإغراء IKB بشــراء أوراق المــال المضمونة برهن العقار. وقبل ثمانية أشــهر من انهيار مصرف IKB، أشادت وكالة التصنيف الائتماني موديز (Moody's) بقــادة هذا المصرف زاعمــة أنهم «نجحوا في تنويــع معاملاتهم وتوظيف أموالهم في أنشطة مختلفة».

لكــن الحقيقة تؤكد أن المصرف لم يحقــق أي نجاح، تؤكد أنه كان قد أتخم نفسه بمخاطر لا تعد ولا تحصى. فمع مرور الأيام، تبين أن كثيرا من القروض العقارية الأمريكية، التي اشتراها المصرف، هي قروض معدومة، أي أنها ديون مشــكوك في تحصيلها. على صعيد آخر، طلب المســتثمرون مــن الصندوق التابع لمصرف IKB، أعنــي Rhineland Funding، أن يرد إليهم الأموال التي ســبق له أن اقترضها منهم لكي يشــتري بها القروض العقارية الأمريكية. وكان البعض من هؤلاء المستثمرين أمريكيين؛ أي كانت مــن بينهم صناديق تدير معاشــات التقاعد أو حكومــات محلية من ولاية كاليفورنيــا أو مديريات مدارس تقيم في مينيابوليس (Minneapolis) بيد أن هــؤلاء، جميعا، كانوا على بينة من أن كثيرا مــن القروض العقارية ما عادت لها قيمة تذكر. وعلى خلفية هذا اليقين، راح المســتثمرون يسحبون أموالهم - ليس من صندوق Rhineland Funding فقط.

فبعــد ثلاثة أســابيع على تعثر مصــرف IKB، تعثــر أيضا مصرف SachsenLB. وكان هذا المصرف، الذي تمتلكه ولاية سكســونيا الألمانية، قد خلق لنفسه، أيضا، إمبراطورية خفية: فقد أسس ثلاثة صناديــق نــادرا ما كان أحد في عاصمة الولايــة دريسدن يحيــط علمــا دقيقــا بوجودهــا. وكانــت هـــذه الصنــاديــق المســمــاة Ormond Quay وGeorges Quay

وSachsen Funding، تقيــم في مكتــب SachsenLB Europe الكائن في إحدى البنايات الواقعة في ميناء دبلن. وكان رئيس المصرف في دريسدن قد أشاد بالفرع المسمى SachsenLB Europe معتبرا إياه «الكيس السحري»، المتكفل بتحقيق الربح الوفير. من ناحية أخرى، قال وزير مالية الولاية في إحدى جلســات مجلس الإدارة متسائلا «متى ستبدأ دبلن بتحقيق المنشود منها»، مشــيرا بذلك إلى أنه يريد من المصرف أن يستخرج من هناك أكبر ربــح ممكــن. غير أن هــذه التصريحات لا يجوز أن تحجــب عن أنظارنا حقيقة أن التقارير السنوية الخاصة بمصرف SachsenLB، هذا المصرف الذي لا يزيد رأســماله الخاص على 1،5 مليار يورو، تخلو من أي إشــارة إلى المعاملات التي تديرها المؤسســات الخفيــة. وكانت الصناديق الثلاثة قد اســتثمرت جزءا عظيما من أموالها في حزم قروض متخمة بالقروض العقارية الأمريكية. وكانت قيمة الاســتثمارات قــد بلغت، كلية، 65 مليار يــورو. ولكن لم يكد «الكيس الســحري» يتمزق إربــا حتى تعين على ولاية سكســونيا تقديم ضمانات مالية بقيمة تصل إلــى 17.3 مليار يورو وبيع المصرف المتعثر إلى المصرف التابع لولاية Baden-Württemberg.

ويشــرح بيل غروس خصائص لعبــة رزم القروض إلــى حزم مختلفة فيقــول إن البــادئ بها هو الذي يجني المــال الوفير، وأن مَــنْ يتأخر في المشاركة بها لن يكسب ربحا، بل سيدفع ما ربحه السابقون عليه في اللعبة. ولمست المصارف الألمانية الســليمــة الطويــة، أعنــي IKB وSachsenLB وBayernLB وWestLB، هــذه الحقيقة من كثب وبنحو شــخصي. فهذه المصارف خســرت، في هذه اللعبة، كثيرا من مليــارات اليورو. لكن الأمر البين أيضا هو أن هذه المصارف لم تكن هي الوحيدة التي تكبدت خســائر عظيمــة في هذه اللعبة: فما بــدا للوهلة الأولى مجرد إفرازات نتجت عن قصور كفــاءة المصرفيين الألمان المحليين، أي الذيــن اعتادوا العمل داخل حدود ولاياتهم في المقام الأول، تحول، بعد فترة وجيزة، إلى مشــكلة ذات أبعــاد عالمية. فقد تعين على أكبــر مصارف العالم إطفــاء ديون عظيمة القيمة، إطفاء ديون بلغــت قيمتها، إجمالا، العديد من مليارات الدولارات الأمريكية، وذلك لأن هذه المصارف، أيضا، كانت قد خســرت في المقامرة

بمشتقات القروض. وهكذا تعين على هذه المصارف إعادة منشآتها ذات الأغراض الخاصة إلى حظيرة ميزانياتها، أي تعين عليها أن تدرج هذه المنشآت ضمن ميزانياتها ودفاترها الحسابية. وهكذا، عادت إليهم، بنحو مفاجئ، مخاطر القروض، التي كانت قد بدت لهم وكأنها بعيدة عنهم كل البعد، في البحر الكاريبي في المقام الأول. ففي العقود المسهبة يوجد بين السطور شروط تقول إن المصرف الأم يتحمل تبعات المعاملات التي يجريها مصرف الظل.

ووفق تقييم رئيس شركة Pimco غروس، «فإن ما نعيشه هنا يعكس، في جوهره، تداعي أركان نظامنا المصرفي المنهك، هذا النظام الذي يكاد المرء يعجز عن تفسير إفراطه في منح القروض». وليس بالإمكان الوقوف، بدقة، على حجم إمبراطورية الظل التي خلقتها المصارف لأنفسها في الخفاء. فعلى سبيل المثال، رأى المحللون العاملون لدى Royal Bank of Scotland في نهاية العام 2007 أن مصارف الظل قد مولت ما يقرب من نصف إجمالي القروض التي جرى منحها في الولايات المتحدة الأمريكية في السنتين الماضيتين. ولم يختلف كثيرا الوضع القائم في أوروبا: فوفق دراسة أعدها «الدويتشه بنك» فإن قيمة ما باعه الأوروبيون في العام 2006 من أوراق مالية مُسنَدة بالقروض كانت تساوي قيمة ما باعوه من سندات دين عادية.

ويقر رئيس مصرف «الدويتشه بنك» يوسف آكرمان بأن أنشطة المصارف قد طرأ عليها تحول جذري. ففي سابق الزمن، فإن المصارف درجت على إدراج 90 في المائة من قروضها ضمن دفاترها الحسابية. أما اليوم، فإن المصارف دأبت على نقل 80 في المائة من قروضها إلى سوق رأس المال. ولهذا السبب ذاته، صار بوسع هذا المصرف أو ذاك تحقيق معدل ربحية يصل إلى 25 في المائة. ويؤكد آكرمان أننا هاهنا إزاء وضع «طبيعي». من هنا، صار الشعار المرفوع منذ التسعينيات: انقل القروض إلى خارج الميزانية بأسرع وقت ممكن، انقلها حالا وبلا توانٍ. وهكذا، فما أن تمنح المصارف القروض، فإنها تحاول، في الحال، التخلص من هذه القروض. فحالما تختفي الأصول المسندة بهذه القروض من الميزانية،

ستستطيع المصارف تمويل قروض جديدة. فبعمليات التحايل هذه تستطيع مؤسسات التمويل تفادي الضوابط التي تفرضها عليها سلطات الرقابة. فوفق هذه الضوابط فإن كل يورو تمنحه المصارف على شكل قرض، يجب أن يقابله رأسمال خاص، يجب أن يقابله احتياطي تبلغ قيمته 8 من سنتات اليورو؛ أي إن المصرف الذي يمنح مشروعا معينا قرضا تبلغ قيمته مليار يورو، يجب أن يضع مقابله احتياطيا من رأسماله الخاص تبلغ قيمته 80 مليون يورو. لكن سلطات الرقابة تستطيع أن تفرض على المصرف المعني ضرورة الالتزام بتكوين هذا الاحتياطي فقط في حالة ظهور القرض في ميزانية ذلك المصرف. وبهذا المعنى، فإذا «نقى» المصرف المعني ميزانيته من هذا القرض، وذلك من خلال نقله هذا القرض إلى شركة ذات أغراض خاصة تقيم في جزر الكيمن، فلا شك في أن سلطة الرقابة ستكون، عندئذ، بلا حول ولا قوة.

من ناحية أخرى، فإن المصرف الذي يتخلص، بأسرع وقت، من مخاطر القروض التي منحها، لن يكون، والحالة هذه، بحاجة إلى التدقيق في مدى تمتع المقترض بالجدارة الائتمانية، في مدى قدرته على خدمة الدين، وما إذا كان هذا المقترض على شفا الإفلاس أم لا. فهذه الأمور تصبح من المسائل التي لا يأبه بها المصرف كثيرا. ففي نهاية المطاف، فإن المخاطر ستُحال إلى أطراف أخرى، وسيُنقل عبؤها إلى خارج المصرف بأسرع وقت ممكن. فهذه القروض ستخضع لعملية توريق واسعة ومعقدة، أي ستصبح أوراقا مالية مضمونة بالقروض المضمونة بأصول معينة، أو أوراقا مالية مضمونة بالرهون المضمونة بالعقارات. وهكذا، باتت المصارف قادرة على منح القروض بلا حذر أو وجل؛ فمصارف الاستثمار تتطلع إلى الحصول على مزيد من رزم القروض الممكنة المتاجرة بها في سوق المال. ومن ناحيتها، فإن مصارف الاستثمار المالي لم تعد تأبه كثيرا بالمخاطر التي تنطوي عليها رزم أو حزم القروض. فالمصرفيون العاملون في وول ستريت سيبيعون، بدورهم، هذه القمامة السامة للأطراف الأخرى، فالمهم بالنسبة إليهم هو أنهم سيحصلون على العمولة المنشودة.

وحتى السلطات الرقابية نفسها ما كانت قادرة على التعرف على خصائص التحول العجيب الذي طرأ على العمل المصرفي في السنوات الأخيرة. وكان رئيس السلطة الألمانية المكلفة برقابة سوق المال يوخين سانيو قد كتب في التقرير السنوي الصادر عن السلطة التي يترأسها: «ما كان لدينا علم بماهية اللعبة الخبيثة التي لعبها البعض في الطرف الآخر من المحيط الأطلسي في السنوات المنصرمة». فالمصارف هناك ما كانت تريد التوقف عن المتاجرة «بهذه الأدوات الشيطانية» قط. وكان بنك التسويات الدولية (BIZ) في مدينة بازل السويسرية، أي المنظمة المركزية للمصارف المركزية، قد ذهب على مدى أبعد، فقد تساءل هذا البنك في تقريره الصادر العام 2008: «كيف، يا ترى، استطاع نظام مصارف الظل أن ينمو ويترعرع ويتخذ هذه الأبعاد العظيمة من غير أن يعبر واحد من المسؤولين الرسميين عن قلقه بعبارات واضحة بينة؟» غير أن مؤلفي التقرير لا يتركوننا حيارى، فهم يردون، بأنفسهم، على السؤال الذي طرحوه: «مادامت الأمور تسير على خير وجه، ما كان أحد يرى أن ثمة سببا يدعو إلى الإلحاح في طرح السؤال عن مصدر الأرباح». وكما هو معلوم، فبالنسبة إلى المضاربين سارت الأمور، فعلا، على خير وجه، لا بل سارت بنحو فاق كل آمالهم وتوقعاتهم. فأسواق المال بدت وكأنها صالة قمار فائقة الجودة، صالة قمار، يكسب مالا وفيرا كلُ من يشارك في المقامرة الدائرة في حلبتها.

قاعة قمار يراهن فيها المضاربون - العمالقة الناشطون في أسواق المال يبددون مليارات من الدولار واليورو

إن الأمر لا يختلف كثيرا عن التجارب التي يمر بها الإنسان المدمن على المخدرات. في بادئ الأمر تكفيه جرعة صغيرة وخفيفة من الحشيش أو القِنَّب. أما فيما بعدُ، فإنه يحتاج إلى مخدرات، أكثر كماً، وأقوى فاعلية، لبلوغ النشوة المنشودة وللاستغراق في عالم آخر، عالم الأحلام والصور الوهمية. وتطلع جيروم كيرفيل (Jérome Kerviel)، سمسار العملات الأجنبية المولود في القرية الساحلية الفرنسية Pont-Iábbé، إلى بلوغ

النشوة أيضا. وكانت وسيلته لدخول عالم الأحلام تتكون من جهاز كومبيوتر منصوب في قاعة المتاجرة المسماة «Delta One» في المصرف الباريسي العملاق Société Générale. وفي هذه القاعة الواقعة في الطابق السادس من العمارة الشاهقة، كان كيرفيل قد تحول إلى مقامر مسحور اللب، كان قد تحول إلى إنسان أدمن المضاربة. وكان قد قضى خمسة أعوام في المكتب الخلفي، في ذلك القسم الذي لم يكن سوى مكتب مساند «Back Office»، أي لم يكن سوى مكتب ممل مهمته مراقبة المعاملات اليومية. بيد أن كيرفيل ما كان قانعا بوظيفته هذه، فهو يريد ما هو أكثر؛ ما هو أكثر بكثير؛ إنه يتلهف للحصول على المال الوفير، يتلهف لكسب احترام الآخرين ونيل إعجابهم. ولم تكن المخدرات، التي توصله إلى النشوة التي يتطلع إليها، سوى المقامرة في البورصة؛ المقامرة بمبالغ متواضعة في بادئ الأمر، والمقامرة بعظيم الأموال فيما بعدُ.

وما كان كيرفيل يريد المتاجرة بملايين من الدولار أو اليورو، لا أبدا، إنه كان يريد المتاجرة بالمليارات. فهو، الشاب المتخرج في جامعة لا ميزة لها، من جامعة ليون فقط، عقد العزم على أن يُثبت للجميع أنه لا يقل كفاءة عن الشباب المغرورين بأنفسهم لا لشيء إلا لأنهم قد تخرجوا في المدارس المعدودة ضمن الصفوة الممتازة في البلاد. كما عقد العزم على تحدي المكارين من السماسرة المتاجرين بالمشتقات، عقد العزم على منازلة المتاجرين بالبضائع الجديدة في أسواق المال وعلى تحدي رئيسه الذي لا يعيره أهمية تذكر. وانطلاقا من هذه التطلعات، بدأ كيرفيل، في صيف 2005، يخترق القواعد السائدة ويقفز من فوقها. وكان كيرفيل مكلفا بإدارة العقود الآجلة، وذلك من خلال المراهنة على ارتفاع أو انخفاض أسهم الشركات أو مؤشرات البورصات المختلفة. أي المراهنة على ارتفاع أو انخفاض مؤشر بورصة فرانكفورت «الداكس»، ومؤشر «داو جونز» Dow Jones أو أسهم شركة مايكروسوفت. وبهذا المعنى، وتأسيسا على الضوابط الدارجة في المصرف، فإذا كان قد راهن على ارتفاع السهم، فإن عليه أن يتخذ الإجراءات الضرورية للتأمين ضد انخفاض الأسهم. ويتحدد الربح المتحقق في هذه المراهنات من خلال الفارق بين عمليتي المراهنة. وفيما

كان المصرف الفرنسي قانعا بهذا الفارق، كان كيرفيل يضيق به ذرعا، ولا يرى فيه قيمة تستحق الجهد. وهكذا، قرر كيرفيل، في يوم من الأيام، التغاضي عن التأمين ضد تطور الأمور بنحو معاكس للتطورات التي راهن عليها. من ناحية أخرى، كان قد راهن بمجمل ما بحوزته من مال على أن الأمور ستتطور باتجاه واحد. وبما أن المراهنات من هذا القبيل من الأمور المحظورة في المصرف، لذا تستر كيرفيل على مراهناته هذه من خلال معاملات مختلقة، أي موجودة على الورق فقط، وليس في الواقع العملي. وكان قد دأب على الدخول إلى جهاز الكمبيوتر باسم مستعار؛ فهو أتقن هذه الألاعيب منذ كان يعمل رقيبا في المكتب المساند، وكان يوحي لرؤسائه بأن الأمور سائرة على خير ما يرام – وإن كان الواقع القائم يشير إلى أنه لا شيء على ما يرام. كما واصل التظاهر بأن المصرف لم يدخل في أي معاملات تنطوي على المخاطر، حتى بعدما بلغت المخاطر الحافة بمصرف Société Générale مستويات عظيمة.

وفي بادئ الأمر، أي في صيف العام 2005، جرت المراهنة على معاملات متواضعة الحجم. فكيرفيل راهن، حينذاك، على أن أسهم شركة التأمين الألمانية Allianz ستنخفض أسعارها، ولم يدم الأمر طويلا حتى انخفضت أسعارها فعلا من جراء الهجوم الذي شنه بعض الإرهابيين في لندن. وحقق هذا الرهان الناجح لكيرفيل ربحا بلغ 500 ألف يورو. وعلى خلفية هذا النجاح، راح كيرفيل يفتخر بأنه حقق للمصرف نصرا كبيرا. وبعد هذا النصر، أصاب الغرور السمسار الشاب وأغراه في الدخول بمراهنات أكبر. وفي فبراير نجح في تحويل خسارة أكيدة إلى ربح بلغ 28 مليون يورو. وكان قد قال فيما بعد إنه «شعر بالفخر والاعتزاز بالنفس» من جراء هذا النصر الكبير. وبين مارس ويوليو من العام 2007 زاد كيرفيل من كمية وفاعلية المخدر الذي أدمن الآن على تعاطيه. فقد راح يراهن بمبلغ يصل إلى 30 مليار يورو. وفي بادئ الأمر تكبد كيرفيل خسارة بلغت 2.2 مليار يورو، ولكن، بعد بضعة أسابيع، وحين سارت الأسواق بالاتجاه المعاكس، استطاع كيرفيل، بنحو مفاجئ، أن يسجل في دفاتر حساباته، ربحا بلغ 500 مليون يورو. ومع مرور الأيام، نما وتصاعد جشع

كيرفيل أيضا. وهكذا، راح يزيد المبلغ، الذي يراهن به، إلى 50 مليار يورو. وكان كيرفيل قد شـــرح المشاعر التي تقوده إلى تصعيد الرهان، فقال: «إن الإنسان، الذي يعمل في هذه المهنة، يضيع القدرة على تقدير قيمة الأموال التي يراهن بها. إن الإنســـان ينتشـــي ويفقد السيطرة على نفسه هاهنا». ومهما كانت الحـــال، فحتى نهاية ذلك العام، كانت أرباحه قد ارتفعت إلى 1.4 مليار يورو. بيد أن السمســـار الشـــاب ظل ملتزما بالتســـتر على هذا الربـــح العظيم. فتوجيه الأنظار صوبه، كان ســـيؤدي إلى افتضاح عمليات التحايل التي انتهجها، أي إحجامه عن التأمين ضد المخاطر.

غير أن الأمر انقلب رأسا على عقب في الزمن التالي. ففي الأسبوعين الأولـــين من يناير من العام 2008 تراكمت الخســـائر من جديد. وســـافر كيرفيل في الثامن عشر من يناير إلى دوفيل Deauville، المدينة الفرنسية الواقعة على شـــاطئ المحيط الأطلسي، مخلفا في دفاتر حساباته خسارة تبلـــغ 1.5 مليار يورو؛ خســـارة ما عـــاد بالإمكان التســـتر عليها بأي حال من الأحوال. وطلب رؤســـاؤه منه في اليـــوم التالي العودة إلى باريس. فهم يريـــدون أن يعرفوا منه حقيقة ما فعل لحـــد الآن. لكن كيرفيل، الذي آثر الصمت أولا، أخذ يروي أقاصيص تنم عن هوس وأفكار مضطربة. ولهذا السبب، اســـتدعى مديرو المصرف طبيبا ليفحص قواه العقلية والنفسية. وبعد بضع ســـاعات، روى كيرفيل القصة بحذافيرها. لقد أصيب رؤساؤه بصدمة عظيمة فعلا وقرروا تكليف سمسار آخر بتصفية معاملات كيرفيل بأســـرع وقت ممكن. وقضى هذا السمســـار ثلاثة أيـــام لتصفية صفقات كانـــت قيمتها قد بلغت 50 مليار يورو. وتبـــين، في نهاية المطاف، أن هذه المعاملات كبدت المصرف خســـارة بلغت 6.3 مليار يورو. ولم يســـبق، قط، أن خسر سمسار واحد مبلغا بهذه القيمة. فهذه الخسارة لم يكن لها مثيل، قط، لا في مصرف Société Générale ولا في أي مؤسسة أخرى.

وأخذ رئيـــس المصرف دانيل بوتون (Daniel Bouton) يكيل الشـــتائم ويصف كيرفيل بأنه «نصاب، محتال، وربما إرهابي أيضا». بيد أن النصاب لـــم يواجه صعابا ذات بال حينما كان يمارس الخـــداع والتمويه، فكيرفيل يزعم بأن بعض القوم كانوا يتسترون على أفعاله وأن رؤساءه كانوا قادرين

علـى التكهن بحقيقـة ما كان يفعله. ومهما كانت الحال، فإن المسـاهمين حملوا أعضاء مجلس الإدارة مسـؤولية الخسـارة العظيمة التي مني بها مصـرف Société Générale وراحـوا، علـى هامش الاجتمـاع العام في مايو، يتهمونهم بأنهم خلقوا المناخ المناسـب لأن يصول ويجول في المصرف مغامرون من طينة كيرفيل. وهاجم أحد المسـاهمين رئيس المصرف دانيل بوتون قائـلا: «لقد حولت مصرفنا إلى قاعة قمار». وقال مسـاهم آخر: «ليس كيرفيل، بل أنتم، أنفسـكم، حاولتـم المضاربة. ولكن، بعد برهة من الزمن، انتابكم الخوف واستولى عليكم الفزع».

وتزيح المصيبـة التي انتابت مصرف Société Générale السـتار عن اتساع الهوة بين أسواق المال والاقتصاد الحقيقي، الاقتصاد الإنتاجي. ففي الزمن السـابق، كانت وظيفة البورصات تكمن، سواء عن طريق الأسهم أو عن طريق تداول سـندات الدين المصدرة من قبل المشـروعات، في تزويد القطاع الإنتاجي بالأموال التي يريد اسـتثمارها؛ كانت وظيفتها تكمن في التسـوية بين عرض الأسـهم وسـندات الدين والطلب على هذه أو تلك. أمـا في اليوم الراهن، فإن الترابط بـين عالم البورصات وعالم الاقتصاد الحقيقـي صار واهيا إلى حد بعيد. ففـي بورصات الصرف الأجنبي بلغ حجـم تداول العملات، في اليوم الراهن، أضعاف القيمة التي تحتاج إليها التجـارة العالميـة. من ناحية أخرى، أمسـت بورصـات المعاملات الآجلة قاعات للمقامرة بالمشـتقات، هذه البضائع المالية الغاية في التعقيد والتي صار كثير مـن المصرفيين لا يفقهون طريقة عملها إلا بالكاد. على صعيد آخر، أخذ المرء يضارب في بورصات السـلع على كل ما تجود به الطبيعة: أخذ يضارب بالمسـتقبليات (Futures) الخاصة بالبترول والغاز والنحاس والقمـح والذرة والأرز. من هنا، لا غرو ان يؤكد رئيس الجمهورية الألمانية هورسـت كوهلر (Horst Köhler) أن أسـواق المال قد تحولت إلى «وحش كاسر» ما عاد بالإمكان السيطرة عليه إلا بالكاد.

غير أن قوة الجذب التي يمارسها هذا «الوحش الكاسر» لا تقل أهمية عن الفزع العظيم منه. فالجميع يريد المشاركة في خضم المضاربة الدائرة في قاعة القمـار: المصارف وصناديق المخاطر، صغار المسـتثمرين وكبار

صناديق المعاشات التقاعدية. إن هؤلاء جميعا يتلهفون لكسب الربح بأسرع وقت، لكسب آلاف وملايين ومليارات الدولارات أو اليورو. ومن أجل تحقيق هذه التطلعات، أنشأت المصارف أقساما خاصة بها وظيفتها هي المشاركة في المضاربة المحتدمة. وهكذا تعين عليها أن تستقطب مزيدا من الشبيبة المتخرجين لفورهم في كليات إدارة الأعمال، تعين عليها أن تستقطب آلاف الشباب المتخصصين بالرياضيات وبالعلوم الطبيعية، وذلك على أمل أن ينجح هؤلاء في التنبؤ بتطور أسعار الأسهم انطلاقا من معادلات رياضية غاية في التعقيد. على صعيد آخر، تحولت، طواعية، مؤسسات تمويل مستقيمة النية، إلى «صناديق مخاطر تدير مصارف خاصة بها» وتتطلع إلى تحقيق معدل ربحية يبلغ 25 في المائة، كما قالت - بنبرة استهزائية - المجلة البريطانية المختصة بالشؤون الاقتصادية Economist.

ولم يسأل القوم أنفسهم عن ماهية الطريقة التي سينتهجها الاقتصاد النقدي ليحقق، على الدوام، أرباحا تفوق الربح المتحقق في الاقتصاد الإنتاجي. فقلة من الأفراد كانوا يتصفون، في هذا السياق، بالصدقية التي يتصف بها ألكسندر ديبيليوس (Alexander Dibelius)، الرجل الذي يدير معاملات مصرف الاستثمار غولدمان ساكس في ألمانيا والنمسا وروسيا. فهو يقول: «انطلاقا من المتوسط السائد على المستوى العالمي منذ عقود من الزمن، إني واثق من أن معدل ربحية رأس المال لن تتجاوز في المصارف معدل الربحية المتحقق في الصناعة أو في مجمل السوق». ويمضي ديبيليوس قائلا إن كل ما في الأمر هو أن معدل الربحية في المصارف يمكن أن يتفوق على معدل الربحية في القطاع الصناعي على مدى بضعة أعوام فقط. وعلى خلفية دراسته الطب البشري فيما مضى من الزمن، يشبه ديبيليوس الحال بالمختبر الذي تُزرع فيه البكتريا، فيقول: «لفترة معينة من الزمن تنمو البكتريا بمعدلات متزايدة، لكنها، بدءا من لحظة معينة، تتوقف عن التكاثر وتقضي نحبها، وذلك بسبب عدم نمو المادة المغذية لها بمعدل مناسب».

وعلى الرغم من هذه الحقيقة، يواصل الجميع الحلم بتحقيق معدلات ربحية متميزة، معدلات ربحية تتكون من خانتين. فصناديق المخاطر - هذه المؤسسات التي أمست اليوم أعظم سلطانا وأكثر عددا من أي

زمن مضى - تنطلق من هذه المعدلات في جهودها لجذب المستثمرين. ويُعتبر مديرو هذه الصناديق من خير العارفين بشؤون الاستثمار المالي. من هنا، لا عجب أن تتدفق على هذه الصناديق أموال الخواص من الأفراد وأموال صناديق المعاشات التقاعدية وشركات التأمين المختلفة. وحتى المستثمر الصغير، ومن سواه من المستثمرين الذين يبتاعون سهما أو سندا أو صندوقا لبضعة أيام أو بضعة شهور أو سنوات، إنما هم جميعا مضاربون. وحينما نؤكد هذه الحقيقة، فإننا لا نريد الزعم بأن المضاربة، بحد ذاتها، أمر مستنكر. لا بل هناك اقتصاديون لا يكلون عن التأكيد على أن الاقتصاد لن يعمل بالنحو المنشود من غير مضاربة. فمن غير المضاربة، ستعاني كثير من الأسواق نقص السيولة. فالمضاربون يقدمون على مخاطر لا يقدم عليها الآخرون أبدا. إنهم يتكفلون بأن يوجد في اليوم الراهن رأس المال اللازم لتطوير أمور ستكون بمتناول أيدينا أو بعد غدٍ في الواقع. بيد أن واقع الحال يشهد أيضا على أن المضاربين يخطئون التقدير أيضا. على أنهم يخطئون التقدير بنحو عظيم أيضا؛ فهم صاروا يستدينون الأموال بنحو متزايد وبمقادير ما كان لها مثيل في السابق وذلك بغية استثمارها في مناخ أشد خطرا. والطامة الكبرى هنا هي أن المضارب الذي يخسر المليارات، لا يلحق الضرر بنفسه فقط، بل بالمصارف والمشروعات، وبمجمل الاقتصاد الوطني في بعض الأحيان.

وتتجلى حقيقة التصدعات، التي يمكن للمضاربة أن تفرزها، من خلال الصراع القوي، الذي خاضه اثنان من المقامرين في البورصات بنحو ما كان له مثيل في التاريخ: ابن تكساس جون أرنولد (John Arnold) والكندي بريان هانتر (Brian Hunter) فالاثنان كانا يتاجران بالغاز، ولكن ليس بالمادة الأولية ذاتها، بل بالرهان على تطور سعرها. بهذا المعنى، فإنهما كانا يقامران بمادة أولية هي، بالنسبة إلى كل مشروعات العالم، المعنية بالأمر، سلعة حياتية حقا. غير أن هذه الحقيقة ما كانت تهم المضاربين بالمواد الأولية لا من قريب ولا من بعيد؛ ما كان يهمهما ما إذا كانا سيتسببان في ارتفاع أو انخفاض سعر الغاز أو البترول إلى

مستويات مفرطة، وما سينجم عن هذه التطورات من صعاب ستواجهها الشــركات الصناعية. فهما يهتمان بالمليارات فقط، التي يمكن لهما أن يكسباها من خلال معاملاتهما الطائشة.

ووقــف هانتر وأرنولد فــي صيف 2006 وجها لوجــه؛ وكانت الصحيفة المتخصصة Trader Monthly، قد وصفت المنازلة بأنها «صراع بين عملاقين». وكان هانتر رئيس سماسرة صندوق المخاطر Amaranth Advisor. وقبل ذلك عمل هانتر لدى فرع «الدويتشــه بنك» في نيويورك، وحقق للمصرف أرباحا طائلــة من خــلال عقود آجلة تتعلــق بالغاز. وكان هانتر قــد حقق لصندوق Amaranth أيضا، أرباحا طائلة بلغت، في العام 2005، مليار دولار أمريكي، ووصلت في العام 2006 إلى مليارين من الدولارات الأمريكية. ويقيم صندوق Amaranth فــي غرينويتش Greenwich، المدينة الواقعة في ولاية كونكتيكت (Connecticut) والتي كانت في سابق الزمن المكان الذي آوى صندوق المخاطر المنهــار «أل تــي ســي أم» (LTCM) وكانت هذه المدينة الواقعــة بالقرب من نيويورك قد تحولت إلى كعبة تستقطب صناديق المخاطر المختلفة.

لكن الحظ ســرعان ما أشــاح بوجهه عن السمســار البالغ من العمر 31 عاما. فالســلطة المكلفة بالرقابة علــى البورصات اتهمته بأنه يتلاعب بالأسعار. وأحال هانتر، من ناحيته، التهمة إلى الآخرين وراح يتهمهم لدى ســلطات الرقابة على البورصات بأنهم يتلاعبون بالأسعار. وهكذا، خسر Amaranth فــي يوم واحــد بضع مئات من ملايين الــدولارات الأمريكية وذلك لأن ســعر الغاز كان قد سجل ارتفاعا كبيرا في نصف الساعة الذي ســبق إغــلاق التعامل في البورصــة. وواصل هانتــر مضارباته، فراهن، في الأســابيع الأخيرة من صيف ذلك العام على أن ســعر الغاز ســيرتفع، وذلــك لأن أعاصير هوجاء ســتعصف في المناطــق الجنوبية من الولايات المتحــدة الأمريكية. غير أن مراصد الأنواء الجويــة أعلنت، فيما بعدُ، أن الزوابع المتوقعة لن تهب على الولايات المتحدة الأمريكية. وعلى خلفية هذا الإعلان، انخفض سعر الغاز وحقق صندوق Amaranth، بدلا من ربح يبلغ ملياري دولار أمريكي، خسارة بلغت 6 مليارات دولار. وكانت هذه الخسارة بمنزلة الضربة التي قصمت ظهر صندوق Amaranth.

وبنـــاء على الوضـــع المحرج، الذي وصـــل إليه صنـــدوق Amaranth، ســـأل مســـاعدو هانتر، غريمهم جون آرنولد عما إذا كان قادرا على إنقاذ الصنـــدوق. لكن هذا رفض تقديم العون. فآرنولـــد أدرك، في وقت مبكر علـــى ما يبدو، حقيقـــة اللعبة التي كان غريمه يلعبهـــا. فهو يتقن المتاجرة بمســـتقبليات الغـــاز إتقانا جيـــدا أيضا وبنحو أفضل. من هنـــا، فإنه راح يراهن على أن الأســـعار ســـتتطور في الاتجاه المعاكـــس. وكان آرنولد قد تعلم أصول المهنة لدى إنرون، الشـــركة العملاقة في مجال الطاقة. وبعدما دفعت شـــركة إنرون إلى آرنولد مكافأة بلغت 8 ملايين دولار أمريكي، قرر السمسار الشاب، القادم من تكساس، في العام 2002 مزاولة العمل الحر. فأسس صندوق مخاطر باسم Centaurus وتمكن من زيادة ثروته إلى ثلاثة أضعـــاف في كل عام. وبفضـــل النهاية المروعة التي وصـــل إليها صندوق Amaranth، كســـب صندوقه في العام 2006 نحو 6 مليارات يورو. ووفق القواعـــد المعتمدة في الصندوق، حصل آرنولد على ما يقرب من ثلث هذا المبلغ. وبهذا الدخل البالغ ملياري دولار أمريكي، ارتقى الشـــاب البالغ 33 عاما، من إنســـان معدم إلى واحد من أولئك الذين يتصدرون قائمة أعلى الدخـــول في الولايات المتحدة الأمريكيـــة. لقد انتصر آرنولد أخيرا وتعين على غريمه الاستسلام والانسحاب من حلبة الصراع.

لقـــد تولى مضاربـــون آخرون رفع حطام صنـــدوق Amaranth. وكان كينيث غريفين (Kenneth Griffin)، مؤســـس صندوق المخاطر المســـمى Citadel، واحدا من هؤلاء المضاربين. وأســـلوب غريفين في العمل يشـــبه أســـلوب الطيور الجارحة. فهو موجود حيث توجد الفريسة. وكان غريفين يشـــتري، في أغلب الأحيان، الأوراق المالية التي يريد المضاربون الآخرون التخلص منها، وذلك لأنهم كانوا قد خســـروا الرهـــان عليها. ففي حقبة أزمـــة العقارات دأب غريفين على جمـــع ما لدى المصارف والصناديق من ســـندات رهون عقارية متعثرة، أي سندات مشـــروطة برهن البيوت التي صار أصحابها عاجزين عن خدمة ما بذمتهم من قروض. كما اســـتحوذ، هـــو ومصرف الاســـتثمار J. P. Morgan Chase معا، علـــى ما تبقى من صنـــدوق Amaranth. وبهـــذا النحو تحـــول صنـــدوق Citadel إلى أكبر

صندوق مخاطر في العالم قاطبة. فغريفين صار يدير ثروة تزيد على 20 مليار يورو، وأمسى يمتلك، وهو في الأربعين من العمر، ثروة تزيد على 3 مليارات يورو، أي إنه ارتقى إلى مصاف أغنى الأغنياء في الولايات المتحدة الأمريكية.

والعجيب في الأمر أن غريفين نفسه قد صار يشتكي من أن أسواق رأس المال تعمل بلا ضوابط. فغريفين - الرجل الذي لايزال وجهه تعلوه ملامح الأطفال والذي صار يمتلك أكبر صندوق مخاطر في العالم قاطبة، يتذمر من أن صبيانا لا تتجاوز أعمارهم التاسعة والعشرين قد أمسوا «يتحكمون بالأسواق» وأن رؤساء هؤلاء الصبيان «ما عادوا يفقهون سوى نزر يسير من مغزى المعاملات التي تتورط فيها مؤسساتهم». ويطالب غريفين بضرورة أن تعيد الصناعة المالية النظر في أساليبها وطرائق عملها، وأن تتقبل عن رضا وطيب خاطر حزمة مناسبة من القواعد والضوابط. فبهذا النحو فقط، سيكون بالإمكان «تحاشي وقوع وول ستريت في فخ الكساد الكبير»، وتفادي سقوط المصارف الكبرى في الهاوية. لكن تحذير غريفين جاء متأخرا. فالأزمة، التي اندلعت في قرى وضواحي المدن الأمريكية أولا، وصلت، الآن، إلى مركز الصناعة المالية.

مصارف تقف على حافة الهاوية

لقد بدأت الأزمة الراهنة، هذه الأزمة التي هي أكبر أزمة تتعرض لها المصارف منذ الكساد الكبير، في الثاني عشر من يونيو العام 2007، وذلك على خلفية خبر ورد في صحيفة Wall Street Journal، مفاده أن صندوقين من صناديق المخاطر العائدة إلى مصرف الأعمال الأمريكي بير ستيرنز (Bear Stearns) قد أخذا يتعثران وصارا في وضع محرج. واسم الصندوق الأول هو «High-Grade Structured Credit Strategies Enhanced Leverage Fund»؛ أما الصندوق الآخر فإن اسمه هو «High-Grade Structured Credit Strategies Fund» واشتمل الخبر، المنشور في الصحيفة في بضعة سطور ليس أكثر، على 90 كلمة فقط.

وحتـــى ذلك الحين، كان مصرف الاســـتثمار بير ســـتيرنز يحظى بثقة الجميع ويعتبر مصرفا ذا خبرة كبيرة ويتهم بالغرور بالنفس. فهذا المصرف كان لـــه تاريخ حافل يصل إلى 85 عاما، وكان قد احتل المرتبة الخامســـة في قائمة أكبر مؤسســـات الاستثمار المالي. وقبل عام واحد فقط من نشر الخبـــر، كانت مجلة Fortune قد أدرجتـــه ضمن قائمتها الخاصة بأفضل شـــركات البلاد. وجرى تأسيس المصرف في العام 1923 من قبل جوزيف بيـــر (Joseph Bear) وروبرت بيـــر (Robert Bear) وهارولد بير (Harold Bear) وأشـــرف على قيادته ســـيد وقور قضى ما يقرب من الأربعين عاما في العمل لدى بير ستيرنز: جيمس كاين (James Cayne). إن هذا الرجل، الذي بدأ سمســـارا صغيرا وارتقى خطوة فخطوة حتى وصل، من ثم، إلى منصبـــه الرفيع، يأبـــى أن يحال إلى المعاش على الرغـــم من بلوغه الثالثة والسبعين من العمر. واعتاد هذا الرجل الالتزام بارتداء الملابس المحافظة وتدخين الســـيجار. وجرت العادة على أن يغادر كاين المصرف عصرا، وفق ما ترويه صحيفة Wall Street Journal. ودرج كاين على اســـتخدام طائرة الهليكوبتـــر في كل يوم خميس وذلك للســـفر إلى نيو جيرزي لقضاء نهاية الأسبوع في نادي هوليود لرياضة الغولف. واعتاد العاملون لدى بير ستيرنز أن ليس بوســـعهم الاتصال برئيســـهم على مدى بضع ساعات، وذلك لأن استخدام الهاتف المحمول في ســـاحة لعب الغولف من الأمور المستهجنة. ويمارس هذا الســـيد الوقور هواية أخرى: لعبة البريدج (Bridge) ويعتبر كاين واحدا من أحسن اللاعبين في البلاد: فهو كان بطل أمريكا الشمالية لمرات عديدة. ويقضي كاين ســـاعات المساء في مشاهدة ما تقدمه برامج الكمبيوتر من ألعاب البريدج. وحين يكون دوري مســـابقات البريدج، يترك كاين العمل لبضعة أيام.

ولا توحـــي هيئـــة الرجل المتقدم بالســـن، بأي حال مـــن الأحول، بأنه يتـــواءم مع عالم المال الجديد، هـــذا العالم الذي يتعامل فيه السماســـرة الشبان بمشتقات القروض بسرعة الضوء والذي يستخدم فيه الرياضيون معـــادلات رياضية غاية في التعقيد بغيـــة التعرف على الأوراق المالية التي تدر معدلات ربحية عظيمة المســـتوى. وتمارس صناديق الاستثمار في هذا

العالــم دور الآلة الســحرية القادرة على خلق المال بــلا انقطاع. لقد تغير هــذا العالم كثيرا. ففي ســابق الزمن كانت هــذه الصناديق تدار من قبل شــركات صغيرة، مستقلة، أما في السنوات الأخيرة، فإن المصارف الكبرى أسست، لنفسها، أيضا، العديد من مؤسسات الاستثمار. فالمصارف لم تعد تقنع بإدارة حســابات ومحافظ الأوراق المالية الخاصة بصناديق المخاطر وتسليف هذه الصناديق المال الذي تحتاج إليه، بل أمست تتطلع، أيضا، إلى أن تشــارك، بنفسها، في المقامرة. فما خلا حالات استثنائية، ما عاد أحد منهــم يفكر في الانهيار الذي تعرض له أكبر صنــدوق مخاطر في العالم قاطبة قبل تســعة أعوام، أعني صندوق «أل تي سي أم» (LTCM). وحتى العاملين لدى بير ســتيرنز، المصرف الذي كان الطرف الوحيد الذي رفض العام 1998 المشاركة في عملية إسعاف «أل تي سي أم»، ما عادوا يفكرون بذلك الانهيار.

وكان بيرس تيرنز قد واجه، في الأسابيع الأولى من صيف العام 2007، المخاطر ذاتها التي واجهها صندوق «أل تي سي أم» في ماضي الزمن، أعني المخاطر التي تنشأ حين تضارب صناديق المخاطر بالقليل من المال الخاص بها وبالكثير من المال المقترض. فمنذ تأسيسه قبل نحو عام واحد فقط، استثمر صنــدوق المخاطر المســمى «High-Grade Structured Credit Strategies Enhanced Leverage Fund»، حقــا ما يقرب من 7 مليارات دولار أمريكي، غيــر أن حقيقة الأمر تشــهد، أيضا، على أن ســتمائة مليون دولار أمريكي، فقط، كانت تعود إلى بير ستيرنز، وأن بقية المبلغ المستثمر تأتى من القروض. وجرى استثمار ســبعة المليارات الدولار في أوراق مالية كانت قيمتها ترتبط ارتباطا وثيقا بســوق العقارات في المقام الأول. ولكن، وبما أن هذه الســوق قد شــهدت توســعا محمومــا، لذا انخفضت أســعار البيوت فــي الولايات المتحدة الأمريكية منذ شــتاء 2006/2007، وخسرت قيمتها، بالتالي، رزم الســندات المضمونة برهون العقارات. وكان بير ستيرنز في مقدمة المصارف مــن حيث المضاربة علــى الأوراق المالية المضمونة برهــون العقارات، أعني المضاربة على الســندات المضمونة بالعقــار Mortgage Backed Securities (MBSs) و Collateralized Debt Obligation ســندات الدين المضمونة

بضمانات إضافية (CDOs)، أي سندات الدين المضمونة بالقروض المضمونة بالعقارات، ودأب صندوقا المخاطر، أيضا، على اســتثمار ثروات زبائنهم في هذه المشــتقات من القروض. وكيفما اتفق، فبفعل التطورات الجديدة خسر الصندوقــان، وقتذاك، 1.5 مليار دولار أمريكي. لكن هذه النكبة لم تســبب القلــق لرئيس المصرف كاين على ما يبــدو. فبعد يوم من انهيار الصندوقين استقل كاين الطائرة وسافر إلى ناشــفيل (Nashville) ليقضي أسبوعا في التمتع بدوري لعبة البريدج.

والبورصات، أيضا، لم تقلق من المشاكل المخيمة على بير ستيرنز. فقد واصل ســعر الســهم ارتفاعه. وفي منتصف يوليو العام 2007 كان مؤشر البورصة الألمانية الداكس قد بلغ الذروة، وظل، على مدى بضعة أســابيع، يتأرجح عند 8100 نقطة. وســاورت البعض الظنون بأن حقبة الاقتصاد الجديد قد عادت بكل خيراتها. وهكذا، ما كان هناك أحد يريد، ولا حتى التكهن، بأن الأيام التالية ستشــهد أزمــة عظيمة حقا وحقيقة. وفي بادئ الأمر تصور المرء أننا إزاء أزمة محلية، إزاء مشــكلة يعاني منها بضعة من عشــرات آلاف أصحــاب المنازل في الولايات المتحــدة الأمريكية. غير أن هذه الأزمة المحلية سرعان ما قفزت من سوق العقارات إلى سوق التمويل، ومن هنــاك إلى المصارف، ومن ثم، إلى مجمــل الاقتصاد الأمريكي أولا، والاقتصــاد الأوروبي فيما بعدُ. إن هذه الأزمة هي أوخم أزمة تعصف في أسواق المال منذ حقبة الكساد الكبير.

واجتاحت الأزمة أوروبا فــي الثلاثين من يوليو العام 2007: ففي هذا اليــوم انهار المصــرف الألماني IKB. وبعد أســبوع ونصف الأســبوع، يوم الخميس المصادف التاســع من أغسطس، اندلعت صدمة أخرى. ففي هذا اليوم حدثت، في ســوق لا يهتم بها أحدٌ عادة، أمورٌ غريبةٌ ونادرة الحدوث: أعني الســوق النقدية (money market)، أي السوق المتاحة للمصارف لأن يســتلف بعضها من البعض الآخر النقد المطلوب لزمن قصير (the market for interbank lending) ففــي هذه الســوق تتعاون المصــارف فيما بينها وتتبادل تســليف الأموال لبرهة قصيــرة من الزمن في أغلب الأحيان، ليوم واحد فقط وبلا ضمانات معينة. ولولا وجود عمليات التسليف هذه، لعجز

كثير من المصارف عن الوفاء بالتزامات المالية اليومية. بيد أن الأمر تغير في ذلك اليوم، أعني في التاسع من أغسطس، فعلى حين غرة لم تعد المصارف مستعدة لإمداد المصارف الأخرى بالقروض التي تحتاج إليها. فكل مصرف صار يرتاب بالمصرف الآخر ولا يثق بأنه سيسترد منه القرض، وذلك لأن المصرف المقترض قد يعلن الإفلاس في اليوم المقبل. من هنا، لا غرو أن يسجل معدل الفائدة الخاص بالقروض النقدية قصيرة الأجل (money at call and short notice) ارتفاعا كبيرا في منتصف اليوم المذكور. وعلى خلفية هذه التطورات، قرر المصرف المركزي الأوروبي، في الحال، تنفيذ خطة إغاثة: فقد ضخ في السوق، في عصر ذلك اليوم، 95 مليار يورو وذلك بغية إعطاء المصارف فرصة أكبر للحصول على قروض قصيرة المدى، أي قروض كان البعض منها ليوم واحد فقط، والبعض الآخر لثلاثة أشهر. لكن هذا الإجراء لم يمنع من تكرار هذه الظاهرة الدرامية في الأسابيع التالية، أعني ظاهرة انهيار عمليات الإقراض ما بين المصارف. ولهذا السبب، ظل المصرف المركزي الأوروبي مواظبا على مد يد العون للمصارف. كما أغرق المصرف المركزي الأمريكي (بنك الاحتياطي الفدرالي) والمصرف المركزي البريطاني والمصرف المركزي السويسري أسواق بلدانهم بالعديد من المليارات. غير أن هذه المصارف المركزية ظلت عاجزة عن طمأنة المصارف التجارية. فعدم الثقة ظل أمرا متبادلا بين هذه المصارف.

كما أمعن كبار موظفي بير ستيرنز الفكر في الطريقة القويمة للحصول على السيولة النقدية. وأخذوا يمسحون الساحة علهم يعثرون على مستثمر مالي يريد المساهمة في مصرفهم؛ فتداولوا، في هذا الشأن، مع مصرف صيني؛ لكن المداولات باءت بالفشل في نهاية المطاف. ورأى آرثر غرينبيرغ (Arthur Greenberg)، الرئيس السابق على كاين، أن على المصرف أن يتخذ إجراءات أكثر صرامة: فالرجل البالغ من العمر ثمانين عاما، والذي دأب على زيارة المصرف بنحو متواصل، طالب قيادة المصرف بضرورة التخلي عن المتاجرة بالأوراق المالية المسندة بالرهون العقارية، وناشدها قائلا: «We've got to cut» («علينا الانسحاب»). غير أن قيادة المصرف لم تأخذ بنصيحته. فهي لم تدرك، بعدُ، أن بير ستيرنز يسير نحو الهاوية بخطى حثيثة.

ومن قبل أن يسقط بير ستيرنز في الهاوية بنحو لا رجعة منه (*)، تعين، أولا، أن يسقط في الهاوية العديد من المصارف الصغيرة: ففي الفترة الوجيزة السابقة على انهيار بير ستيرنز، أعلنت الإفلاس عشرات المؤسسات الناشطة في مجال تمويل العقارات. وفي أغسطس من العام 2007، تعثر في ألمانيا مصرف SachsenLB. وفي سبتمبر 2007، ترنح في بريطانيا المصرف العقاري نوروذرن روك (Northern Rock)، وحين أذاعت وسائل الإعلام الخبر، احتشدت جماهير الزبائن على أبواب المصرف بنحو لم تعرفه البلاد إلا في حقبة الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي في نهاية العشرينيات وبداية الثلاثينيات. وبعد بضعة أسابيع، أممت الحكومة البريطانية مصرف Northern Rock.

وضرب الإعصار الحقيقي وول ستريت، في خريف 2007. وكانت بيوت المال قد ساورها، على مدى شهور عديدة، الأمل في أن يمر الإعصار بسلام وأن تستعيد مشتقات القروض سابق ازدهارها. بيد أن السوق أصبحت جثة هامدة في الخريف: فما عاد أحدٌ يريد شراء الأوراق المالية المسندة بالعقارات أو برهون العقارات. فبين ليلة وضحاها أصبحت هذه الأوراق المالية قمامة سامة، بين ليلة وضحاها تحول الذهب الكامن في الأوراق المالية - التي أطلقوا عليها، اختصارا، MBSs، (سندات مضمونة بالعقار) وCDOs، (سندات الدين المضمونة بالقروض المضمونة بالعقارات)، إلى نحاس خالص ثانية. ولأن كثيرا من باعة هذه الأوراق كانوا قد اشتروها بأموال مقترضة، لذا فإنهم اكتشفوا، الآن، أن قيمة ما لديهم من أصول أضحت أدنى من قيمة ما بذمتهم من قروض. من هنا، فقد تعين على المصارف العملاقة أن تنقي محافظها المالية: فحتى يناير من العام 2008، تعين على ستي غروب (Citygroup)، هذا المصرف الذي يعد أكبر مصرف في الولايات المتحدة الأمريكية، أن يقوم بإطفاء (write-off) مبلغ وصل إلى أكثر من 24 مليار دولار أمريكي. من ناحية أخرى، سجل أكبر مصرف سويسري، أعني «الاتحاد السويسري للبنوك» (UBS)، خسارة بلغت 18 مليار دولار أمريكي. وعلى خلفية هذه

(*) ففي نهاية المطاف اشترى «جي. بي. مورغان تشيز» بير ستيرنز بسعرٍ متدنٍ ومع المساعدة المالية للاحتياطي الفدرالي. [المترجم].

التطــورات، تعين على بيوت المال أن تتخذ الإجراءات المناســبة لزيادة رؤوس أموالها. وكانت الصناديق الســيادية الآســيوية والعربية في مقدمة الأطراف القادرة على إمداد بيوت المال بالرأســمال المطلوب: فهذه الصناديق لم تنتظر كثيرا، بل انتهزت الضائقة التي تمر بها بيوت المال فراحت تشتري، لأنفسها، حصصا في أشهر مصارف العالم.

كما ترنح بير ســتيرنز أيضا. ففي ديســمبر من العام 2007، عم القلق الزبائن وراحوا يســحبون ودائعهم. وحينما أعلن المصرف، قبل بضعة أيام من الاحتفال بعيد ميلاد الســيد المسيح، تكبده خسائر مالية، لأول مرة في تاريخه البالغ 85 عاما، عم الاضطراب موظفي المصرف أيضا، ونجحوا في إكراه كاين على التخلي عن رئاســة المصرف لمصلحة ألن شــفارتس (Alan Schwartz) غير أن الرئيس الجديد لم يفلح، أيضا، في كســب ثقة الزبائن ثانية. وهكذا اخذ الزبائن ينسحبون الواحد تلو الآخر؛ وكان من بين هؤلاء الزبائن كثير من صناديق المخاطر. فصندوق S3 Partners، سحب، بمفرده، خلال شــهرين فقــط، 25 مليار دولار أمريكي. «إن المشــكلة تكمن في أن تمويل صناعة صناديق المخاطر تتركز في أيدي فئة ضئيلة العدد»، وفق ما يؤكده روبرت سلون Robert Sloan، مدير صندوق S3 Partners. «فإفلاس واحد من المصارف، يتسبب في تجميد نشاط آلاف من الصناديق».

ولم يبق انســحاب الزبائن ســرا خفيا عن الآخرين. ففي الأســبوع الثانــي مــن مارس 2008، جرى تداول إشــاعة تفيد بأن بير ســتيرنز قد صار قاب قوســين من الإفلاس. وأكد رئيس المصرف شــفارتس في برنامج شــبكة CNBC الصباحي أن: «الإشاعة عارية من الصحة جملة وتفصيلا». ودعا شــفارتس، في اليوم التالــي، أربعين من كبار موظفي المصرف إلى غداء عمل. ومع أن معنويات المجتمعين قد كانت ســوداوية فعلا، فإنها وصلت إلى مســتويات أدنى، حينما أعلن أحد كبار الموظفين أن صندوق المخاطر Renaissance Technoligies قد ســحب من فوره 5 مليارات دولار أمريكي. وفي عصر ذلك اليوم مر «بير ســتيرنز»، حقا وحقيقة، بما يسميه الاقتصاديون «bank run»، فقد هجم الزبائن على المصرف اعتقادا منهم أن تعرض المصرف للإفلاس يعني خســارة كل ما

لديهم من ودائع في المصرف. وفي الساعة السابعة مساء كاد الزبائن يستنزفون الاحتياطي، الذي كان قد بلغ قبل أسبوع، واحد فقط، 18.3 مليار دولار أمريكي.

وكان شفارتس يعي وعيا تاما معنى هذه التطورات: إنها تعني أن بير ستيرنز قد صار قاب قوسين من إعلان الإفلاس رسميا. واتصل شفارتس، هاتفيا، بجيمس دايمون (James Dimon)، رئيس مصرف «جي بي مورغان تشيز»، والذي كان، هو وأسرته، في طريقهم إلى مطعم يوناني يقع في مانهاتن Mannhatan، وذلك للاحتفال بعيد ميلاده الثاني والخمسين. و«جي بي مورغان» هو المصرف الذي يتعامل معه بير ستيرنز عادة. وكان دايمون يقف على رصيف الشارع رقم 48، حين وصل إلى سمعه أن عليه أن يخصص هذا المساء لما هو أهم من الاحتفال بعيد ميلاده. وحث دايمون الخطى باتجاه مقر بير ستيرنز القريب منه والواقع في شارع Madison Avenue على وجه التحديد. واستدعى دايمون، في الحال، بعضا من العاملين في المصرف للتداول معهم. كما حث الخطى إلى هناك موظفو فرع بنك الاحتياطي الفدرالي في نيويورك والعشرات من المحامين. وفيما راح رجال القانون يعدون العدة لتنفيذ الإجراءات القانونية الخاصة بإعلان الإفلاس، قضى المصرفيون تلك الليلة ممعنين الفكر في السبل المتاحة لإسعاف خامس أكبر بيوت الاستثمار في الولايات المتحدة الأمريكية. فانهيار هذا المصرف يمكن أن يتسبب في انهيار عشرات المصارف وصناديق المخاطر. بهذا المعنى، فإن الوضع ينذر بانهيار النظام المالي العالمي. واتصل الأمريكيون، في ساعة متأخرة من تلك الليلة، بألمانيا لإعلام وزير المالية ورئيس المصرف المركزي بحقيقة الوضع في بلادهم.

وكيفما اتفق، فحينما دار، في الساعة الخامسة من صباح اليوم التالي، حديث هاتفي شارك فيه كل من وزير الخزانة هنري باولسون ورئيس بنك الاحتياطي الفدرالي بيرنانكي (Bernanke) ورئيس فرع الاحتياطي الفدرالي في نيويورك تيموثي غايثنر (Timothy Geithner)، فإن الوضع كان قد بلغ ذروة الحرج. وبعدما ناقش القوم الموضوع من كل جوانبه قرابة نصف ساعة، اتفقوا على قرار يقضي بأن تقوم الدولة بإسعاف المصرف –

من خلال تخصيصها مبلغا مقداره 30 مليار دولار أمريكي. ويتكفل المصرف المركزي (بنك الاحتياطي الفدرالي) بموجب هذا الاتفاق، بتسليف المبلغ إلى بير ستيرنز مقابل قيامه برهن جزء مما لديه من أصول عالية المخاطر، أي أصول على علاقة وثيقة بالرهون العقارية. ولأول مرة في تاريخه، يمنح المصرف المركزي قرضا لمصرف استثماري؛ فالعادة جرت، حتى ذلك الحين، على أن يقصر المصرف المركزي قروضه على المصارف التجارية فقط. كما خرج المصرف المركزي الأمريكي، لأول مرة في تاريخه، على مبدئه الصارم القاضي بأنه لا يمنح القروض إلا مقابل ضمانات ممتازة، أي ضمانات لا تنطوي على أي مخاطر. وأبدى كبار موظفي المصرف الأمريكي استعدادهم لمنح قروض الإغاثة هذه لكل مصارف الاستثمار: فالدولة، تقف، وفق الشعار المرفوع، على أهبة الاستعداد لإغاثة المنكوبين.

وفي الساعة السابعة إلا الربع من صبيحة ذلك اليوم وصل إلى سمع قيادة بير ستيرنز خبر مفاده أن المصرف قد تم إنقاذه. تم إنقاذه إلى حين من الزمن على كل حال. وساورهم الاعتقاد أن لديهم، الآن، مهلة تصل إلى 28 يوما، ينبغي بهم انتهازها لإعادة هيكلة بير ستيرنز. غير أن هذا الاعتقاد كان زيفا لا غير. ففي مساء ذلك اليوم اتصل وزير الخزانة هنري باولسون، هاتفيا، بشفارتس، الرجل الذي كان قد أمضى اليومين الماضيين بلا نوم وراحة والذي كان، في هذه اللحظة، في طريقه إلى منزله الواقع في مدينة غرينويتش Greenwich القريبة من نيويورك. وطلب باولسون منه، في سياق هذه المكالمة، أن يبيع المصرف حتى مساء يوم الأحد المقبل. وما كان بمقدور شفارتس تصديق ما يطلبه باولسون منه. ففي سياق مثوله أمام إحدى لجان الكونغرس، اعترف، شفارتس، لاحقا، بأن هذا الطلب قد أخذه على حين غرة. غير أنه ما كان لديه خيار آخر. وفي يوم السبت، اتصل شفارتس ومساعدوه، على وجه السرعة، بكل الأطراف المحتمل أن يكون لديهم الاستعداد لشراء المصرف. وجرى الاتصال، في هذا الشأن، مع يوسف آكرمان، رئيس «الدويتشه بنك». وكان آكرمان، في تلك الساعة، موجودا، هو وزوجه، في نيويورك بهدف التسوق من هناك. بيد أن آكرمان رفض شراء بير ستيرنز. ومهما كانت الحال، ففي مساء يوم الأحد، وقبل

برهة من بدء التعامل في بورصات آسيا، تم الاتفاق على قرار يقضي: بأن يشتري «جي بي مورغان تشيز» غريمه المنهار بسعر بخس حقا وحقيقة، بمبلغ مقداره 236 مليون دولار أمريكي لا غير.

وبموجب هذا القرار، يحصل كبار العاملين لدى بير ستيرنز، أي أولئك الذين يمتلكون جزءا من قيمة المصرف، على دولارين، فقط، لقاء كل سهم تعود إليهم ملكيته. وأثار هذا القرار حنق هؤلاء الموظفين وغضبهم. فهو يعني أنهم قد خسروا الثروة التي كانوا يريدون منها أن تكون الاحتياطي الذي يعيشون منه عند التقاعد عن العمل. واعترض كاين، على وجه الخصوص، اعتراضا شديدا على هذا الإجراء. فبفضل ما لديه من خيارات الأسهم، كان كاين قد أمسى يمتلك 5 في المائة من قيمة بير ستيرنز. وفيما كانت قيمة الخمسة في المائة تساوي 1.5 مليار دولار أمريكي في يناير من العام 2007، فإنها بلغت، الآن، 13.4 مليون دولار أمريكي فقط. وكان وزير الخزانة باولسون في مقدمة الأطراف التي أصرت على بيع المصرف بهذا السعر البخس: فهو ما كان يريد إعطاء الانطباع بأن الدولة تحاول هاهنا إنقاذ ثروة أفراد أغنياء لا يزيد عددهم على عدد أصابع اليدين. وكيفما اتفق، فإن القرار كان قد أمسى على وشك الفشل. ولدرء هذا التطور، رفع «جي بي مورغان تشيز»، بعد بضعة أيام، سعر الشراء فدفع عن كل سهم عشرة دولارات أمريكية. وانتهز كاين هذه الفرصة: فقد باع كل ما لديه من أسهم لقاء نحو 60 مليون دولار أمريكي.

وتؤشر عملية إنقاذ بير ستيرنز إلى نقطة تحول في التاريخ الاقتصادي: فقد أبانت الولايات المتحدة الأمريكية بجلاء واضح أن ثمة مصارف قد صارت من الأهمية بمكان بحيث ما عاد يجوز تركها تعلن الإفلاس «too big to fail». ومعنى هذا أن المبدأ القائل، بأن الأسواق قادرة على تصحيح الشطط والاختلال بقواها الذاتية، قد صار من مخلفات الماضي. «ففي هذا اليوم، قضى نحبه»، وفق ما كتبه مارتين وولف (Martin Wolf)، كبير الاقتصاديين في صحيفة Financial Times، «الحلم بتحقيق الرأسمالية الحرة على مستوى المعمورة». وبعدما تطرق بالحديث إلى أن الدول الصناعية وبلدان الاقتصادات الناشئة قد مضت،

على مدى ثلاثة عقود من الزمن، في تحرير أسـواقها المالية؛ وأن الولايات المتحدة الأمريكية قد فاقت الجميع في هذا المضمار، وأن البعض قد رأى في أمريكا المنارة التي ينبغي بالصين أو الهند أن تقتدي بها، يشـير فولف إلى أن إنقاذ بير سـتيرنز من التعرض للإفلاس أبان بوضوح أن الولايات المتحدة الأمريكية قد اعترفت، ضمنيا، وبصفتها أهم رمز لاقتصاد السوق الحـرة، أن هذا العصر قد بلغ نهايته، أي: «أن عملية التحرير الاقتصادي قد بلغت أقصى حدودها».

بيد أن ما تعرض له بير ستيرنز لم يكن سوى البداية: فبعد ستة أشهر، في سـبتمبر من العام 2008، ضرب وول سـتريت زلزالٌ كان أعظم بكثير مما حصل حتى ذلك الحين - زلزالٌ تسبب في اندلاع أكبر انهيار تتعرض لـه المصارف والبورصات منذ أزمة الكسـاد الكبير، زلزال جعل الاقتصاد العالمـي يعاني من أوخم العواقب. وحاولـت الحكومات، بحيرة بينة، إنقاذ مـا في بلدانها من بيوت مـال والحيلولة دون تعرض المصارف إلى إفلاس جماعي. وشـاء القدر أن تبوء بالفشـل أُولَى هذه المحاولات - وأن تترتب على هذا الفشل عواقب وخيمة بكل معنى الكلمة.

8

الانهيار الكبير

«لقد لاحت، في الأفق، نذر الخطر. المطلوب منا، الآن، تحصين ألمانيا ضد هذا الخطر».

بير شتاينبروك، وزير المالية، 2008

وعلى مدى ما يقرب من العام ونصف العام، اعتقد كثيرون أن الأزمة المالية هي مشكلة أمريكية بحتة، وأن الولايات المتحدة الأمريكية هي المسؤولة عن حلها أولا وأخيرا. ولكن، ما كاد يعلن الإفلاسَ ليمان برازرز (Lehman Brothers)، المصرف الأمريكي الناشط في مجال الاستثمار المالي، في الخامس عشر من سبتمبر من العام 2008، حتى اندلع إِعصار عظيم أحاط بالعالم أجمع في غضون بضعة أسابيع. وترك الأمريكيون هذا المصرف يقضي نحبه عن وعي

«عندما يشعر مزيد من بني البشر بأن أسعار الأوراق المالية قد شطت في الارتفاع، وعندما يخيم عليهم الفزع من احتمال تبدد أرباحهم، يتسرب الهواء من الفقاعة ويصبح الازدهار في مهب الريح»

المؤلف

وإصـــرار. فهم كانوا مصرين علـــى أن يثبتوا للمصرفيين العاملين في وول ســتريت حقيقة مفادها: أن ليس كل مصرف يناشد الحكومة مد يد العون له، سيحصل على هذا العون بالضرورة.

غير أن العالم دفع ثمنا باهظا بسبب هذا الخطأ الفادح. ففي الأسابيع التاليــة انهار مجمل النظام المالي. فالثقة بــين المصارف تبددت بالكامل. فالإقراض ما بين المصارف توقــف تماما، وصار يهدد الجميع بالإفلاس. فكل مصرف يسأل: على مَن ستدور الدائرة، ويعلن الإفلاس؟ وعلى خلفية هذا التطور، انهارت بالكامل المتاجرة بالمشــتقات وبلغت أســواق الأســهم فــي البورصات الحضيض. فبورصات العالم شــهدت، فــي خريف العام 2008، عمليات بيع للأســهم لم تشــهد مثيلا لها منذ الرابع والعشــرين مــن أكتوبر العام 1929. وحاولت الحكومــات والمصارف المركزية، بحيرة واضحــة، الوقوف في وجه الأزمة المتصاعدة خطرا. فقد أعد الأمريكيون والأوروبيون خطط إسعاف جبارة تبلغ قيمتها مئات مليارات من الدولارات الأمريكيــة أو بالأحرى من اليورو، وذلك للحيلولــة دون إفلاس المصارف الكبيــرة. بيد أن ظلال الأزمة لم تعد مقصورة على المصارف والبورصات، بل أخــذت عدواها تنتقل إلى مجمل الاقتصاد. كمــا أخذت بعض الدول بالترنــح، في بادئ الأمر أيســلندا، ومن ثــم، أوكرانيا والمجر وباكســتان وروســيا البيضاء. وبناء على هذه التطــورات المفزعة، تعين على صندوق النقــد الدولي أن ينتهج التصرف ذاته الذي انتهجه إبان الأزمة الآســيوية قبل عقد من الزمن، أعني تعين عليه، في هذه المرة أيضا، أن يقدم قروضا تبلــغ كثيــرا من مليارات الــدولارات من أجل إنقاذ هذه الــدول من مغبة الإفلاس. وتعرضت روســيا والصين والهند لدوامة الأزمة أيضا. واتسعت آثار الزلزال الــذي ضرب في البورصات الأمريكيــة والأوروبية، فوصلت حتــى إلى البلدان المنتجة للبترول في الخليج العربي. بهذا المعنى، فما بدا للوهلة الأولى، أي في ربيع العام 2007، مجرد أزمة عمت ســوق العقارات الأمريكية، تطور، من ثم، إلى أزمة عالمية الأبعاد، إلى أزمة اقتصادية عالمية تــوازي، في بعض المناحي، الأزمة التــي خيمت على الاقتصاد العالمي إبان حقبة الكساد الكبير.

ليمان براذرز - الأزمة التي أنجبت كل الهزائم

لقد كان الجو عالي الرطوبة في تلك الليلة. ومن شـدة الحر، نضحت عرقا جباه القوم الذين كانوا يجولون في شـوارع مانهاتن، في تلك الساعة المتأخرة من مسـاء ذلك اليوم. وشـعر بحرارة الجو، أيضا، أولئك الرجال الذين اجتمعـوا في البناية الضخمة الواقعة في شـارع ليبرتي Liberty، أعني البناية التي يقيم فيهـا فرع بنك الاحتياطي الفدرالي في نيويورك. وكانت درجة الحرارة قد وصلت في مسـاء ذلك اليوم، مسـاء الرابع عشر من سـبتمبر العام 2008، إلـى 27 درجة مئوية. وكان رؤسـاء المصارف الرئيسـية في أمريكا يخوضون «أم المعارك». فهم يحاولون، في يوم الأحد هذا، إسـعاف وول ستريت، إسعاف قلب الرأسـمالية. فالأمر يدور حول مصيـر ليمان براذرز، حول مصير مصرف اسـتثماري هو واحد من بيوت الاسـتثمار الخمسـة الكبرى في أمريكا، وحول مصيـر جميع المصارف العملاقة ومستقبل النظام المالي العالمي أيضا.

فجميع المصارف، التي حضر ممثلوها في هذا المساء، للمشاركة في الاجتماع الملتئم شـمله في فرع بنك الاحتياطي الفدرالي في نيويورك، تعاملت مع ليمان برذرز، ولديها اسـتحقاقات مالية سـتتبدد، كلية، في حال إفلاسه. كما كانت هذه المصارف قد قامرت بأوراق مالية، غامضة الخلفيات، وصفها المستثمر وارن بوفيت (Warren Buffett)، قبل بضع سـنوات، بأنها «أسلحة مالية من أسـلحة الدمار الشامل»: فهي كانت قد قامرت بما يسـمى Credit Default Swaps، أي بمبادلات التأمين ضـد مخاطر إفلاس هذه الشـركة أو تلك والمسـماة اختصارا CDS. وكانـت قيمة هـذه «الأدوات المالية، التي لا يفقه كنهها إلا الراسـخون في العلم»، بحسـب الوصف الذي اسـتخدمه المضـارب العالمي جورج سـوروس (George Soros)، قد بلغت 62 تريليـون دولار أمريكي في مطلع العام 2008، أي أن قيمتها زادت على إجمالي الناتج الذي يحققه العالم سـنويا. وكانت مجموعة من العاملـين لـدى مصرف الاسـتثمار الأمريكـي «جي بي مورغان»، قـد اخترعـت أوراق الإفلاس هذه في منتصف التسعينيات.

نعـم، لقد بدأت كل هـذه التطورات في أحد أيام عقد التسـعينيات، فـي يوم من أيام نهاية الأسـبوع. ففي ذلك اليـوم، وتلبيةً لدعوة «جي بي مورغـان»، حضر موظفو المصرف المختصون في السمسـرة بالمشـتقات إلـى فندق Boca Raton فـي فلوريدا. وعن هذا الاجتمـاع انبثقت فكرة استحداث مشـتقات أخرى غير مشـتقات الأسـهم والفوائد والعملات: استحداث مشـتقات القروض أيضا. وكانت الفكرة غاية في البساطة في الوهلـة الأولى: فلو تمكن «جي بي مورغان» من التأمين على مخاطر عدم اسـتعادته مليارات الدولارات التي منحها كقروض، فهو لن يكون، عندئذ، في حاجة إلى الاحتفاظ باحتياطي مقابل هذه القروض، وسيكون، بالتالي، قادرا على الإقراض من جديد. واكتسبت الفكرة زخما قويا خصوصا إبان الأزمة الآسيوية؛ ففي تلك الحقبة تكبد المصرف خسائر باهظة، وذلك لأنه لم يستطع استرداد القروض التي كان قد منحها لشركات آل مصيرها إلى الإفلاس. فعلى خلفية هذه الخسـائر طـور موظفان من موظفيه – أعني بلايث ماسترز Blythe Masters، الفتاة البالغة من العمر خمسة وعشرين عاما والتي كانت قد درسـت الرياضيات في جامعة كمبردج، وزميلها بيل دمتشـاك Bill Demchak، المواطـن الأمريكـي الذي لم يتخـط، بكثير، الثلاثين من العمر – بضاعة مالية اسـمها «بيسترو» (Bistro)، طورا أول أسـلوب يجعل من التامين ضد التخلف عن تسـديد الدين بضاعة شائعة الاستعمال بين المستثمرين الماليين (Credit Default Swap).

وفي بادئ الأمر، اسـتخدم السماسرة العاملون لدى «جي بي مورغان» البضاعة الجديدة لتنظيف ميزانية مصرفهم من الأعباء المالية التي تترتب علـى الإقراض. وراح هؤلاء السماسـرة، من ثم، يبيعون سـندات التأمين على القروض إلى المصارف وشـركات التأمـين والصناديق المختلفة. وكان الإقبـال عظيما، فعلا، علـى الأوراق الجديدة. وإذا كانـت قيمة المتاجرة بهذه السـندات قد بلغت بضع عشـرات مليارات الـدولارات الأمريكية، فـي بادئ الأمر، فإنها سـرعان ما وصلت إلى مئات مليـارات الدولارات الأمريكية في الأيام التالية. وهكذا صار السماسـرة الشبان، العاملون في أقسـام المشتقات، والذين كان أغلبهم قد أنهى دراسته الجامعية قبل بضع

ســـنوات فقط، يحصلون، فجأة، على مكافآت مالية تبلغ كثيرا من ملايين الدولارات الأمريكية، ويتمتعون بســـطوة عظيمة وسلطان واسع. ومع بدء الألفيـــة الجديدة تعاظمت المتاجرة بالأوراق الغامضة بنحو انفجاري. فقد أخذت المصارف وصناديق المخاطر تستخدم سندات التأمين ضد مخاطر التخلف عن تســـديد القروض (CDS) ليس من أجل التأمين على ما تنمح من قروض فقط، بل من أجل الدخول في مراهنات عظيمة الخطر أيضا: فهؤلاء أمســـوا يســـتخدمون أوراق الإفلاس هـــذه للمضاربة على أن هذه الشركة أو تلك ستعلن الإفلاس عما قريب.

وكيفما اتفق، فقد صار الإفلاس يهدد، الآن، واحدا من أهم الناشطين في هذه الســـوق الغريبة الأطوار: مصرف الاســـتثمار ليمان براذرز، هذا المصرف الذي أُســـس قبل 158 عاما، في بادئ الأمر، كمحل لبيع الســـلع المختلفة في مدينة مونتغومري (Montgomery) الواقعة في ولاية ألاباما. وأســـس هذا المحل ثلاثة ألمان، هم هاينرش وإيمانـــول وماير ليمان. وكان هـــؤلاء الإخوان قد هاجروا، إلى الولايات المتحـــدة الأمريكية، قادمين من المدينـــة الألمانية ريمبار (Rimpar). وكان هذا المصرف قد غدا، في القرن العشـــرين، مؤسســـة مرموقة المكانة في عالم المال. وبأساليبهم الشرسة في التعامل والمغامرة بجميع أنواع المشـــتقات، كان سماســـرة ليمان براذرز قد فاقوا زملائهم العاملين في أغلب بيوت الاســـتثمار الأخرى: فهم كانوا يقامرون بمبادلات الفوائد والموارد الطبيعية والعملات الأجنبية، وبمشتقات القروض العقارية والاستهلاكية أيضا. أضف إلى هذا أنهم كانوا قد دأبوا، على المقامرة بســـندات التأمين ضد مخاطر عدم تسديد الديون (Credit Default Swaps) على وجه الخصوص.

وفي الأسابيع الســـابقة، كان رئيس المصرف ريتشارد فولد (Richard Fuld) قـــد حـــاول انتهاز جميع الفـــرص للحيلولـــة دون تعرض المصرف للإفـــلاس. وكان «فولـــد» يتربع على قمة مصرف ليمـــان براذرز منذ 15 عاما. وكان المتعاملون في الوول ســـتريت يســـمونه «الغوريلا». وسعيا منه إلـــى تفادي الإفلاس، طلب «فولد» العون من المصارف الحكومية في كوريا والصين وكذلك من كثير من المســـتثمرين الماليين، غير أن الجميع رفضوا

مـــد يد العون له. وهكذا، بدا جليا في يوم الجمعة المصادف الثاني عشـــر من سبتمبر 2008، أن ليمان براذرز ما عاد قادرا على مواصلة الحياة ليوم واحـــد من غير دعم يقدمه له طـــرف أو أطراف أخرى. وعلى خلفية هذه الحقيقة، دعـــا تيموثي غايثنر، رئيس فرع البنـــك الفدرالي في نيويورك، في الحال، أهـــم المصرفيين العاملين في وول ســـتريت، إلى الحضور إلى مقر الفرع في تمام الســـاعة السادسة مســـاء. وكان الرجل البالغ السابعة والأربعين من العمر، أهم مســـؤول حكومي في مجموعة الرجال المجتمعين لإسعاف المصرف المنكوب. ويقع مكتب غايثنر على بعد أمتار من البورصة، وعلى مســـيرة دقائق عن مقرات أغلب مؤسســـات المال العملاقة. ومع أن غايثنر رجل موهوب، فإنه كان، في التسعينيات، موظفا مغمورا من موظفي وزارة الخزانـــة. وكان غايثنر قد تقلد منصـــب رئيس فرع بنك الاحتياطي الفدرالي العام 2003. وبصفته هـــذه، صار غايثنر الرجل الذي ينبغي به إنقاذ العالم من السقوط في الهاوية. وهكذا، راحت تتوجه إليه، في مساء ذلـــك اليوم، أنظار ثلاثين مصرفيا، راحت تتوجه إليه أنظار رؤســـاء أكبر بيوت المال في الولايات المتحدة الأمريكية. واجتمع هؤلاء المسؤولون الكبار في الطابق الأول وجلســـوا حول طاولـــة كان البعض منهم قد جلس حولها قبل عشـــر سنوات، وذلك للتداول بشأن الســـبل المتاحة لإسعاف صندوق المخاطر «أل تي ســـي أم» (LTCM). وكان وزير الخزانة هنري باولســـون ورئيـــس المصرف المركزي بن بيرنانكي يعاضدان غايثنر في هذا الاجتماع ويقفان إلى جانبه. وكان غايثنر قد دخل في الموضوع على جناح الســـرعة وراح يبـــين للمصرفيـــين أن ليمان بـــراذرز وبير ســـتيرنز حالتان لا مجال للمقارنـــة بينهما: «ففي هذه المرة ليســـت هناك أي إرادة سياســـية لقيام الدولة بإنقاذ المصرف المنكوب».

وكان التوتر باديا على الجميع في هذا المساء. فقبل فترة وجيزة كان قد وصل إلى سمع غايثنر أن الشركة العملاقة الناشطة في مجال التأمين «أي آي جـــي» (AIG) قد بدأت تتعثر وصـــارت تواجه معضلات كبيرة. وكانت هذه الشـــركة العملاقـــة تتولى تأمين كل ما يخطر علـــى البال في العالم، بدءا من معاشـــات المعلمين التقاعدية وانتهاء بالتأمين على هذه البقرة أو

تلك. وحتى ذلك الحين تصور الجميع أن هذه الشـركة في وضع سـليم لا تشوبه شائبة. غير أن قسما فرعيا من أقسام «أي آي جي» في لندن تعامل بمبادلات التأمين ضد مخاطر عدم تسـديد القـروض (Credit Default Swaps) وما سـوى ذلك من المشتقات وأنه كبد «أي آي جي» خسائر بلغت 18 مليار دولار أمريكي خلال الشهور القليلة الماضية. فمنذ غدا عالم المال يخشـى من أن تتعرض مصارف أخرى للإفلاس، عم الهوس سوق التأمين ضد مخاطر التخلف عن تسديد الأموال المقترضة. وهكذا، انقلبت الفكرة الأساسـية التي تقوم عليها هـذه الأوراق المالية مـن أداة تثير الطمأنينة والثقة إلى أداة تثير عدم التأكد وتنشـر الفزع. فعدد الشركات المتعثرة في تزايد مستمر. وكان هذا التطور قد كسر ظهر «أي آي جي». فهذه الشركة العملاقة تحتفظ في دفاتر حسـاباتها بتأمينات ضد مخاطر عدم تسديد القروض تبلغ قيمتها 441 مليار دولار أمريكي. وكانت «أي آي جي» نفسها قد أصدرت جزءا من الأوراق المالية الخاصة بعمليات التأمين هذه وراحت تبيعها إلى كبرى المؤسسـات المالية الأخـرى، أي إلى ليمان براذرز أيضا. ومن نافلة القول الإشـارة هنا إلى أن هذه المعاملات سـتكون بلا أي قيمة في حالة إفلاس «أي آي جي». أضف إلى هذا، أن هذا الإفلاس، يؤدي، لا محالة، إلى اندلاع سلسـة متواصلة من عمليات الإفلاس، أي أنه يعرض، المصارف والمؤسسات المالية العملاقة إلى أقصى المخاطر في العالم أجمع. غير أن المصارف المجتمعة في فرع البنك الاحتياطي الفدرالي في نيويورك للتداول في مصير ليمان براذرز، ما كان أحد منها يعلم، حتى تلك اللحظة، بمقـدار المبلغ الضروري لإسـعاف «أي آي جي»، وفيمـا كانت التصورات تنطلـق من 20 مليـار دولار أمريكي، كانت الحقيقة تشـير إلى أن المبلغ المطلوب أكثر من هذا المبلغ بكثير.

واجتمع قادة وول سـتريت في اليوم التالي، يوم السـبت، ثانية، وكلهم أمل بأن تتدخـل الحكومة وتنقذ ليمان براذرز من السـقوط في الهاوية. بيد أن باولسـون ظل عند موقفه الرافض مد يد المساعدة. فوزير الخزانة يخشـى من أن تكون عملية الإنقاذ سـابقة تجبـر الحكومة على إنقاذ كل شركة تتعرض للتعثر. فتجارب الأزمنة المنصرمة أثبتت أن عمليات الإغاثة

السابقة كانت عبئا ثقيلا: فهي أعطت الانطباع الوخيم بأن المجازفة ليست بالخطر العظيم - فالدولة ستمد يد العون وتسعف الشركة المتعثرة بكل تأكيد. من هنا، ناشد غايثنر وباولسون المصرفيين أن يُعدوا، بأنفسهم، خطة لإسعاف المصرف المتعثر. غير أن السادة المصرفيين ظلوا على ترددهم. فقد سأل رئيس مصرف «مورغان ستانلي» جون ماك (John Mack): «لو استجبنا لهذا الطلب فعلا - أهناك حد أقصى لمد يد العون؟». وكان ماك يقصد بسؤاله هذا الإشارة إلى أن مصارف أخرى على وشك التعثر، وأن بيوت المال لا قدرة لها على إسعاف كل مصرف يتعثر. ووفق الوصف الذي أدلى به أحد المشاركين في الاجتماع كان الأمر «يدور حول أكبر لعبة قمار في العالم أجمع».

استسلام وول ستريت

وفي الوقت الذي اجتمع فيه هؤلاء الرجال للتداول بشأن مصير ليمان برادرز، كان مصرف آخر من مصارف الاستثمار يكافح من أجل البقاء: ميريل لينش (Merill Lynch). فقد جلس رئيسه جون ثاين (John Thain) في حجرة خلفية من حجرات فرع بنك الاحتياطي الفدرالي، وراح يتصل هاتفيا، عسى أن يعثر في الداخل أو الخارج على مؤسسة ترغب في شراء مصرفه. فهو كان يعلم جيدا أن إفلاس ليمان برادرز من شأنه أن يدفع المضاربين إلى أن يركزوا هجومهم على ميريل لينش من بعد. والأمر البيِّن هو أن المؤسسات المالية قد أمست مهددة باندلاع سلسلة من عمليات إفلاس واسعة: اندلاع الانهيار العظيم. غير أن السبت انقضى من غير التوصل إلى حل - لا بالنسبة إلى مشكلة ليمان برادرز ولا بالنسبة إلى ميريل لينش ولا بالنسبة إلى «أي آي جي»، وفي هذه الأثناء كانت حاجة «أي آي جي» إلى السيولة تزاد من ساعة إلى أخرى، فهذه الحاجة كانت قد بلغت، الآن، 40 مليار دولار أمريكي.

وفي يوم الأحد أيضا لا يحقق غايثنر وكبار العاملين في وول ستريت تقدما كبيرا على الرغم من الجهود التي بذلوها. ففي عصر ذلك اليوم انسحب من الحلبة آخر مَنْ كان يمكن أن تكون لديه الرغبة في شراء ليمان

برازدرز، أعني المصرف البريطانـــي باركليز. وهكذا، أصبح الجميع، الآن، على بينة من إصرار الدولة على عدم مد يد المساعدة، يعني، والحالة هذه، أنه لا خيار لديهم ســوى ترك ليمان برازدرز يعلن الإفلاس - هذا المصرف الــذي كان لديه 25 ألف موظف وفروع في مختلف ربوع المعمورة، أي في ألمانيا أيضا. وهكذا شــهدت وول ستريت أول إفلاس يتعرض له مصرف اســتثمار منذ العام 1990؛ ففي هذا العام انهار دركسل بارنهام لامبيرت (Drexel Burnham Lambert). ومهما كانت الحال، فبعد ساعات وجيزة أُحيــط العالم علما بأن ميريــل لينش أيضا لم يعد قــادرا على مواصلة الحياة بلا دعم ومساعدة: فقد ارتمى مصرف الاستثمار هذا في أحضان بنــك أمريــكا (Bank of America). ومن ثم، تســرب من المداولات خبر يفيــد بأن «أي آي جي» قد أخذت تترنح وأشــرفت على الهاوية. فخلال الأيام الضئيلة ارتفعت حاجة شركة التأمين العملاقة إلى السيولة النقدية فبلغت، الآن، «60 مليار دولار زائدا مبلغا لا يمكن التكهن به بنحو دقيق»، وفق حســابات الخبراء. وكان اللغز المحير هاهنــا هو، طبعا، مقدار هذا المبلغ المجهول.

وخلال بضع ساعات انتشرت أخبار مفزعة حقا وحقيقة: أخبار أنذرت بأن وول ســتريت لن تكون، من الآن فصاعدا، هي نفســها وول ســتريت التي عرفها العالم حتى الآن. فخلال ثلاثة أيام اختفت من الســاحة ثلاثة من كبرى بيوت الاســتثمار: ليمان برازدرز أعلنــت الإفلاس وميريل لينش بيعت وغولدمان ســاكس ومورغان ســتانلي تحولا إلى مصرفين قابضين متواضعين. لقد استســلم مركز الرأســمالية للمكتوب. استسلم للمكتوب هذا المركــز المالي الذي كان حتى ذلك الحين مفخــرة أمريكا، الذي كان، حتى ذلك الحين، المكان الذي يحدد للاقتصاد العالمي شروط اللعبة، المكان الذي كان، حتى ذلك الزمن، رمز العجرفة والغطرســة، والإهمال والحياة المريحــة الناعمة. فمصارف الاســتثمار درت، على مــدى عقود كثيرة من الزمــن، مالا وفيرا علــى أمريكا، كانت الآلة الســحرية التي تكفلت بخلق المال بلا انقطاع. غير أن هذه الآلة السحرية توقفت عن العمل الآن. وشعر العالــم برمته بآثار الصدمات التي نشــأت عن هــذه الأزمة: فقد انهارت

أسواق الأسهم في كل بقاع المعمورة، وهرب المستثمرون بأموالهم من بلدان الاقتصاديات الناشئة وصاروا يرتابون بأكبر المصارف. وتعين على روسيا أن تغلق أبواب البورصة وأن تضخ عشرات المليارات من الدولارات في سوق الأسهم، وذلك بغية تهدئة خاطر المستثمرين وللحيلولة دون تحقق الانهيار التام. على صعيد آخر، ترنح في بريطانيا وألمانيا وهولندا وبلجيكا ولوكسمبورغ عديد من المصارف.

غير أن استسلام وول ستريت هز، في الوهلة الأولى، أمريكا في المقام الأول، وذلك لأن الانتعاش الاقتصادي الذي مرت به البلاد كان، إلى حد كبير، حصيلة الوهم بأن المال يمكن زيادته بلا حدود وأنه متوافر بنحو وفير. غير أن هذا الوهم تجلى الآن على حقيقته وما عادت منه جدوى. فبعد مرور سبع سنوات على هجمات الحادي عشر من سبتمبر بات الأمريكيون يلمسون من كثب أن المخاطر ما عادت تحف بأمنهم العسكري فقط، بل وبأمنهم الاقتصادي أيضا. وبهذا المعنى، فقد تلت الحرب ضد الإرهاب الحرب على جبهات أسواق رأس المال. وكيفما اتفق، فقد تضعضعت ثقة الأمة الأمريكية بنفسها. «فأمريكا غدت»، كما يتنبأ عالم الاجتماع ريتشارد سينيت (Richard Sennet)، «بلدا في طور الانحطاط».

وتواصلت مسيرة الانحطاط في الأشهر التالية بسرعة مثيرة للفزع. فقبل يومين من إفلاس ليمان براذرز تعين على غايثنر وبيرنانكي وباولسون إدراك أنهم غير قادرين على مواصلة اتخاذ الموقف المتصلب الذي اتخذوه حتى الآن. فشعار «من الآن فصاعدا لا تكفل بإنقاذ أحدٍ» - ربما كان التمسك به أمرا سليما في حالة مصرف الاستثمار ليمان براذرز، غير أن التمسك به ما عاد يصلح في حالة الأزمة الحقيقية بأكبر شركة تأمين في العالم. فشركة «أي آي جي» في أمس الحاجة إلى السيولة النقدية، في أمس الحاجة إليها الآن، وحالا! في أمس الحاجة إلى سيولة نقدية تبلغ 85 مليار دولار أمريكي. فعدم إسعاف هذه الشركة يهدد باندلاع كارثة عظيمة بكل تأكيد. وما كان لدى رئيس فرع بنك الاحتياطي الفدرالي في نيويورك ورفاقه الوقت الكافي للتحقق من جديد وبنحو دقيق في صحة البيانات الحسابية الخاصة بشركة «أي آي جي». فهم تكفلوا بتقديم

قرض مستعجل بلغ، في بادئ الأمر 85 مليار دولار أمريكي، وارتفع، بعد أسبوعين، إلى 123 مليار دولار. وكان الثمن الذي طالبوا به، مقابل منح هذا القرض هو: تأمين الشركة المنكوبة. من ناحية أخرى، تعين على رئيس الشركة، الذي تقلد منصبه منذ ثلاثة شهور فقط ولم يكن له ضلع في الورطة التي واجهت الشركة، أن يتخلى عن عمله في الحال.

غير أن إنقاذ «أي آي جي» لم يهدئ خاطر المستثمرين. لا بل بالعكس، فالمأساة زادت من فزعهم بكل معنى الكلمة. فقد أخذوا يسحبون أموالهم حتى من تلك المجالات التي ما كانت تتسم بأي خطر. وحتى الصناديق العاملة في السوق النقدية (Money Market Funds)، وهي مجالات استثمارية كانت تعتبر، حتى ذلك الحين، سليمة مائة في المائة من أي خطر، أمست الآن عرضة للشبهات والريب: فقد حامت الظنون بأن هذا الصندوق أو ذاك قد ينهار في الأيام المقبلة. من هنا، ما عاد المستثمرون يثقون بأحد غير الدولة. ولذا فإنهم أخذوا يشترون سندات الدين الحكومي أو الذهب أو صاروا يحتفظون بأموالهم نقدا سائلا. وهكذا، بدا الآن واضحا: أن أزمة القروض الرديئة ما كانت سوى الفصل الأول من فصول الأزمة. فالزلزال الفعلي ضرب، في الواقع، في خريف العام 2008. وكانت مبادلات التأمين ضد مخاطر عدم استعادة الأموال المقرضة (Credit Default Swaps) هي الخطر الفعلي هاهنا.

فهذه الأوراق المالية تسببت في خلق أضرار كانت أوخم بكثير من الأضرار التي نتجت عن قيام مصارف الاستثمار برزم القروض وبيعها على هيئة حزم لأطراف أخرى، أعني: Asset Backed Securities (ABS) (سندات مضمونة بالأصول) وMortgage-Backed-Securities (MBS) (سندات مضمونة بالعقار) وCollateralized Debt Obligations (CDOs) (سندات الدين المضمونة بالقروض المضمونة بالعقارات). فمبادلات التأمين ضد مخاطر عدم استعادة الأموال المقرضة صار التعامل بها يتم في إمبراطوريات الظل، في خارج البورصة، في أسواق لا سلطات تراقبها، في إمبراطوريات ظل يقامر فيها المتعاملون بعضهم بعض بمنأى عن القيود والضوابط، يقامرون فيها من خلال شاشة الكمبيوتر أو من

خلال الهاتف. ويصول ويجول في إمبراطورية الظل هذه نفر ضئيل العدد: فتسعون في المائة من هذه المعاملات يتم بين أكبر بيوت المال، أي بين عشرة من بيوت المال المختلفة. إننا هاهنا إزاء سوق استحدثت من الأوراق المالية ما زاد على التخمة. فحينما أعلنت الإفلاسَ شركة ديلفي (Delphi)، الشركة المنتجة لبعض السلع الوسيطة في إنتاج السيارات، كان في دفاترها الحسابية دين تبلغ قيمته 5 مليارات دولار أمريكي. غير أن السماسرة من البارعين فيما يسمى Credit Default Swaps، أي بمبادلات التأمين ضد مخاطر إفلاس هذه الشركة أو تلك والمسماة CDS، كانوا قد راهنوا على إفلاسها بمبلغ زاد على 28 مليار دولار أمريكي.

لقد ازدهرت ازدهارا عظيما أوراق المبادلات (CDS)، أي الأوراق المالية الصادرة عن مؤسسات التأمين ضد عدم استرداد المقرض ما مُنح من قروض، فهذه الأوراق كانت قد حظيت بمباركة خصها بها ألن غرينسبان: «فأوراق المبادلات هذه ربما تكون أهم الأدوات المالية المتداولة»، وفق وجهة نظره، «فهي تعطي المصارف الأمريكية الفرصة لأن توزع مخاطرها على مؤسسات أمريكية ودولية مستقرة». بيد أن واقع الحال يشهد على أن إفلاس إحدى الشركات يكبد الطرف، الذي أخذ على عاتقه التأمين ضد المخاطر، أموالا طائلة: فهو سيكون ملزما بتعويض الأضرار الناجمة فعلا أو بتعويض المبلغ الذي خسره المضاربون في المراهنة.

وكانت أيسلندا، الدولة الصغيرة الواقعة في شمال أوروبا، قد لمست، من كثب، في مارس من العام 2008، مخاطر الأدوات المالية المثيرة للعجب. فصناديق المخاطر المختلفة راهنت بمبادلات التأمين ضد مخاطر عدم استرداد القروض على أن أيسلندا لن تكون قادرة على خدمة ما في ذمتها من ديون. وتأسيسا على هذه المراهنات ارتفعت ارتفاعا عظيما أسعار الأوراق المالية الخاصة بالمبادلات التي تم من خلالها التأمين على ما في ذمة أكبر المصارف الأيسلندية من ديون. وبعد سبعة شهور، أي في أكتوبر العام 2008، كانت أيسلندا قد غدت في عداد المفلسين من الناحية العملية. فالبلد ما عاد قادرا على تسديد ديونه الخارجية. وكانت المصارف الألمانية، على وجه الخصوص، قد أقرضت البلد الصغير كثيرا من المال،

أقرضته ما مجموعه 16 مليار يورو، أي ما يعادل ثلث ديون أيسلندا على وجه التقريب. وزاد الطين بلة أن المستثمرين كانوا قد بدأوا يسحبون أموالهم من البلاد. من هنا لا عجب من أن تنهار عملة البلاد، الكرونة، إلى مستويات لا قرار لها.

وما كان لدى أحد الاستعداد لمد يد العون للأيسلنديين، ولا حتى بريطانيا، البلد الذي كانت له علاقات وثيقة جدا بأيسلندا. لا بل اقترفت الحكومة البريطانية ما هو أكثر شناعة، فقد استعانت بقانون مخصص لمحاربة الإرهاب لتحمي ثروة المدخرين البريطانيين المودعة لدى المصارف الأيسلندية. وكان اليأس قد دفع الحكومة الأيسلندية إلى أن تتوجه صوب روسيا راجية منها منحها قرضا يساعدها على مواجهة المحنة. فأيسلندا، مثلها في ذلك مثل مصارف وول ستريت، ورطت نفسها بديون عظيمة وصارت في أمس الحاجة إلى السيولة النقدية. وكانت مؤسسات التمويل الأيسلندية قد استقطبت أعدادا كبيرة من الزبائن الأجانب. وكان من بين هؤلاء الزبائن، الذين ما عادوا قادرين على سحب ودائعهم، 30 ألف مواطن ألماني. ولمواجهة هذا الوضع الحرج أجبرت الحكومة مؤسسات التمويل الأيسلندية على أن تكون تحت وصاية الدولة. على صعيد آخر، راحت أيسلندا تتوسل إلى صندوق النقد الدولي راجية منه منحها قرضا يساعدها على مواجهة الأزمة. بهذا المعنى، لقد أفلس إفلاسا مروعا البلد، الذي نفذ بالكامل النصائح التي قدمها له الاقتصاديون من أنصار الليبرالية المحدثة في الثمانينيات والتسعينيات.

بيد أن انهيار وول ستريت ترتبت عليه نتائج أكثر أهمية وتحولات أشد خطرا. فقد لاحت في الأفق بوادر احتراق الأخضر واليابس، بوادر سقوط أسواق المال في جحيم لا قرار له، جحيم يدمر المئات من المصارف وشركات المال العملاقة. وفي يوم الخميس المصادف الثامن عشر من سبتمبر، أدرك المسؤولون في واشنطن وفي فرع بنك الاحتياطي الفدرالي في نيويورك أنهم لا يستطيعون التمهل في إطفاء الحرائق التي تتأجج يوما بعد آخر، بل عليهم القضاء على مصدر النيران قضاء تاما. وانطلاقا من هذا المنظور، هرول وزير الخزانة هنري باولسون، في عصر ذلك

اليوم، إلى مبنى الكونغرس ليشــرح للنــواب خطته القاضية بأن تخصص الدولة 700 مليار دولار أمريكي لإســعاف وول ستريت. وترى هذه الخطة أن تؤســس الدولة صندوقا يُناط به أن يشــتري من المصارف كل ما لديها مــن أصول هالكة مرتبطة بالرهون العقارية. وكان هنري باولســون يعتقد اعتقادا أكيدا أن هذا الحل هو أفضل الخيارات المتاحة للقضاء على الوباء من جذوره، لاســيما أن الأزمة بدأت، أصلا، مع بدء انهيار ســندات الدين المضمونة بالرهون العقارية. وتأسيسا على هذه الحقيقة رأى باولسون أن على الحكومة أن تعالج الأزمة انطلاقا من الرهون العقارية عالية المخاطر (Subprime)، أي انطلاقا من القروض العقارية الرديئة، فهذا هو الإجراء القويم لتهدئة مجمل الأسواق.

إننا هاهنا إزاء فكرة خيرة ولكن غير صائبة. ففيروس القروض العقارية عالية المخاطر قد اتخذ صيغا جديدة. إنه تسلل إلى أوراق مالية أخرى لا علاقة لها، أبدا، بسوق العقارات. لقد تسلل هذا الفيروس إلى مناح كثيرة وصار يثير الفزع والشــكوك عن حق وبلا حــق. وهل يختفي الفزع فعلا، حينمــا تقوم الحكومــة الأمريكية بمعالجة طرف من أطراف ســوق المال وتترك الطرف الآخر نهبا للظنون والريب؟ وما هي فاعلة ســبعمائة مليارا دولارا الأمريكي هذه، إذا كانت حزم القروض الرديئة قد بلغت، في أمريكا وحدها، أضعاف هذا المبلغ؟

وكان النواب في الكونغرس، والجمهوريون منهم على وجه الخصوص، كثيري التردد فــي الموافقة على هذه الخطة. لقد اتخذوا موقفا مناهضا لرئيســهم. فهم يســيئون الظن بالســلطة التنفيذية التي تنثــر مليارات الدولارات من حولها. كما أنهم شــعروا بالضغوط التي يمارســها عليهم الناخبون، المعلنون امتعاضَهم من خلال ما يرســلون إلى نوابهم من رسائل بريدية أو إلكترونية أو من خلال الاتصالات الهاتفية. وكان أحد النواب قد سأل باولسون عما ســيحدث لو رفض الكونغرس الموافقة على الصندوق المعنــي: «لو حدث هذا فعلا، فإن نجاتنا من الكارثة ســتكون معجزة حقا وحقيقــة»، رد وزير الخزانة قائــلا. بيد أن هذا التحذير ما كان له صدى يذكر لدى نواب الحزب الجمهوري، حزب جورج بوش (الابن) فقد رفضوا،

في التاسـع والعشـرين من سـبتمبر، الصيغة الأولى من مشروع الإنقاذ المعروض على الكونغرس. وعلى خلفية هذا الرفض انهارت أسعار الأسهم انهيـارا كبيرا. ففي هذا اليوم خسـر الداو جونز 777 نقطة، أي خسـر مقدارا ما كان له مثيل في سـابق الزمن. لقد تداعت أركان البورصة بكل معنى الكلمة.

وبعد أربعة أيام فقط، عرض بوش وباولسون مشروعهم على الكونغرس ثانية، مشـتملا، في هذه المرة، على ملحق يقضي بخفض العبء الضريبي عن كاهل العائلات وأصحـاب الدخول المنخفضة بمقدار يبلغ 150 مليار دولار أمريكي. وحالف النجاح بوش وباولسـون في هذه المرة. وبعد دقائق وجيزة من موافقة الكونغرس صادق بوش على القانون الجديد معلنا: «لقد تصرفنا بشـجاعة للحيلولة دون أن تنتقل عدوى الأزمة المخيمة على وول ستريت إلى مجمل البلاد».

غير أن من حق المرء أن يشـكك في توافـر الخطة على المتطلبات الكافية لمواجهة الأزمة. فعدوى الأزمة كانت، من قبل المصادقة على الخطة بكثير، قد انتقلـت إلى الاقتصاد الحقيقي، أي الاقتصاد العيني: فالمشـروعات، ليس في أمريكا فقط، بـل وفي أوروبا أيضا، كانت قد ألغت، فعلا، مئات الآلاف من فرص العمل. وتنبأ الاقتصاديون باندلاع كساد وخيم، [أي تنبأوا بـأن الوضع لا ينذر بتراجع معدلات نمو الإنتاج، بـل ينذر بتراجع الإنتاج بنحو مطلق. المترجـم]. وبينما كانت الأزمة تتصاعد وتزداد شـدة، كانت أمريكا وأوروبا قد بدأتا التفتيش عن الطرف المسـؤول عن المأسـاة، هذه المأسـاة التي أخذت الجميع على حين غرة. من هو، يا ترى، الطرف الذي يتحمل مسؤولية الكارثة؟

لقد تخاذل الجميع - التفتيش عن المذنبين

بوجهـه الأملـس، الصبياني التقاطيـع، وبملامحه البريئة، وبشـعره القصير المجعد، يبدو دافيد آينهورن (David Einhorn) كأنه إنسـان وديع قلبا وقالبا. بيد أن هذا الرجل، البالغ من العمر 39 عاما، مكروه في وول ستريت بنحو لا مثيل له. فهو المسؤول، أولا وأخيرا، وفق ما يزعم خصومه،

عن النكبة التي حلت بليمان بــرازرز. فهذا الرجل، الذي يتولى إدارة أحد صناديق المخاطر، راهن على المصرف على مدى زمن طويل ولم يتوقف عن المراهنــة عليه إلا بعدما اختفى ليمان بــرازرز من الوجود. فوفق ما قاله، فيما بعدُ، رئيس ليمان برازرز «ريتشارد فولد» أمام إحدى لجان الكونغرس فإن آينهورن هو السبب في إفلاس هذا المصرف. ولكن، أيستطيع مضارب واحد دفع هذا المصرف العملاق إلى الهاوية؟ هل يحاول فولد بهذه التهمة تحويل الأنظار عن تخاذله هو شخصيا؟ أكان فولد على حق فيما زعم؟

يقــود آينهورن صنــدوق المخاطــر Greenlight Capital، أي يقود واحدا من صناديق القمار التي اكتشــفت، دائما وأبدا، الســبيل المؤدية إلى كســب المــال الوفير - حتى وإن انخفضت أســهم الشــركات. وكان آينهورن قد دأب علــى تنفيذ حيلة ينتهزها كثير من المضاربين: إنه يبيع أســهما لا يمتلكها هو شخصيا، بل يستعيرها من الآخرين. ومعنى هذا هو أن أسهم هذه الشركة أو تلك ســتنخفض أكثر، كلما زاد آينهورن من بيع أسهم الشركة المعنية - وبهذا النحو فعلا تسبب آينهورن في انخفاض أسهم ليمان برازرز. فبعدما انخفض سعر أسهم ليمان برازرز بالقدر المطلوب، راح آينهورن يشتري الأسهم بالسعر المتدني، وذلك بغية إعادة الأسهم إلى الأطراف التي استعارها منها - محققا ربحا وفيرا من الفرق بين الســعرين. ويطلق المرء على هذه المضاربة مصطلح «البيع على المكشوف» أو «Short Selling» بالإنجليزية. وثمة صيغة أكثر شذوذا في عمليات المضاربة هذه، صيغة يطلق المرء عليها «Naked Short Selling». البيع على المكشوف المُعرَّى»: في هذه الحالة لا يستعير المضارب الأوراق المالية أبدا، بل هو يبيع أسهما لا يمتلكها بأي وجه من الوجوه.

وكان آينهورن قد جهز نفســه بنحو مدروس للهجوم على ليمان برازرز. فقد أعد، في صيف العام 2007، قائمة اشــتملت على 25 شركة عملاقة اعتقد آينهورن أن أســعار أسهمها قد بلغت مستويات هي أعلى من قيمتها الحقيقيــة بكثير. وانطلاقا مــن هذا التقييم، راح صنــدوق Greenlight Capital يراهن على أن أسعار هذه الأسهم ستنخفض إن عاجلا أو آجلا. ويرى آينهورن، في نفســه، إنسانا خيرا، ويدين ما يقترفه موظفو مصارف الاستثمار من أعمال «غير أخلاقية». ومهما كانت الحال، لقد أخذ آينهورن

يكشف من قائمته – ووقع اختياره، أخيرا، على ليمان براذرز ليجعل منه هدفه الرئيسي. وخلافا لما هو دارج بين صناديق المخاطر، كان آينهورن، قد اعترف، علانية، بأنه عزم على المراهنة على ليمان براذرز، فقد قال صراحة: «إني لن أكف عن هذا الرهان إلا بعدما أثبت للجميع أني على حق». وبذل ليمان براذرز قصارى جهده لصد الهجوم. ففي أبريل قال رئيس المصرف «فولد»: «إني عقدت العزم على توجيه ضربة موجعة لهؤلاء الذين يبيعون على المكشوف». وتبين الرسائل الإلكترونية المتبادلة بين موظفي المصرف، أن الحقد على آينهورن كان عظيما فعلا: فقد كتب أحد كبار الموظفين رسالة إلى فولد يخبره فيها: أنه ينوي تخصيص مليارين من الدولارات الأمريكية «بغية توجيه ضربة قاصمة إلى آينهورن». ورد رئيس مصرف ليمان براذرز قائلا: «إني موافق على كل شيء». غير أن الخاتمة أبانت بوضوح أن آينهورن هو الذي كسب المعركة، وأن ليمان براذرز هو الذي جر أذيال الخيبة والخسران ومني بالضربة القاصمة.

ويرى بعض المصرفيين أن البيع على المكشوف هو المسؤول عن التصدعات التي عصفت بـ «وول ستريت». فوفق وجهة نظرهم كان المضاربون قد بذلوا كل ما بمستطاعهم من أجل تحريك أسعار الأسهم بالاتجاه الذي يحقق لهم الربح الوفير. فهم كانوا يتناقلون الإشاعات ويذيعون الأخبار الملفقة والبيانات الكاذبة. لقد تصرفوا تصرف تلك المشاريع التي لم تكد تصل إلى البورصة، حتى راحت تلفق، من وحي الخيال، قصة عن نجاح باهر حققته، وأنها ستواصل تحقيق هذا النجاح في المستقبل أيضا. وليس ثمة شك أبدا في أن عمليات البيع على المكشوف تنم عن سلوك غريب، شاذ. فكيف يستطيع المرء المقامرة بأوراق مالية هي ليست ملكه؟ ولماذا تسمح سلطات الرقابة للمضاربين بأن ينفذوا عمليات تتسبب في إفلاس مشاريع، سليمة، لم ترتكب أي خطأ يبرر إفلاسها؟ فحينما يبدأ سعر السهم بالانخفاض بنحو كبير وسريع، لا شك في أن ثقة المصارف بالمشروع المعني ستتراجع، وأن هذا المشروع سيواجه صعوبات كبيرة في الحصول على القروض من هذا المصرف أو ذاك. وعندما يتفاقم وضع هذا المشروع، يتحقق، بالتالي، ما راهن عليه «البائعون على المكشوف»: إفلاس ذلك المشروع.

وبعـــد ثلاثة أيام، فقط، من انهيار ليمان براذرز، اشـــتكى، أيضا، جون مـــاك (John Mack)، رئيـــس مورغان ســـتانلي، في مذكـــرة وزعها على العاملين في مصرف الاســـتثمار، من «أن عمليات البيع على المكشوف قد تســـببت في خفض سعر سهم المصرف إلى مســـتويات غاية في التدني». ومضى ماك يقول إنه سيناشـــد وزير الخزانة هنري باولســـون أن «يتخذ التدابيـــر الضرورية لوقف هذه الســـلوكيات المَعِيبة». وهاجم المدعي العام في نيويـــورك Andrew Cuomo صناديق المخاطـــر بعبارات أكثر صرامة ووضوحـــا، فقد قال: «إنهم أشـــبه بالعصابات التي تنهـــب خيرات المنازل والأسواق التجارية بعد كل إعصار تتعرض له المدن». كما فتح هذا المدعي العام باب التحقيقات الجنائية ضد عمليات البيع على المكشوف. من ناحية أخرى، أعربت اللجنة الأمريكيـــة المختصة بالرقابة على البورصة (SEC) عـــن امتعاضها من عمليات البيع على المكشـــوف، وذلك أن هذه العمليات تتسبب «بنحو مصطنع وبلا مبرر» في انخفاض أسعار الأسهم إلى مستوى لن تصل إليه هذه الأسعار في الحالات العادية.

غير أن إدراك هذه الحقائق جاء متأخرا، جاء متأخرا جدا. فمادامت أسعار الأسهم في ارتفاع متواصل في البورصة، لا يعرب أحد عن امتعاضه من عمليات «البيع على المكشوف». فكما أن صناديق المخاطر قد دأبت منذ ســـنوات طويلة على ممارسة لعبة «البيع على المكشوف»، قامرت مصارف الاســـتثمار أيضا بهذه الأســـاليب، التي صارت مســـتهجنة الآن وأعارت، بالإضافـــة إلى قيامها هي نفســـها بالمقامرة، صناديـــقَ المخاطرَ المليارات التـــي تحتاج إليها هـــذه الصناديق في مراهناتهـــا العظيمة الخطر. ففي وقت مبكر، في مارس من العام 2008، سرت بين الناشطين في الأسواق إشـــاعة مفادهـــا أن المضاربين كانوا قد ســـرعوا من عمليـــة إفلاس بير ستيرنز. وتمضي هذه الإشاعة تقول إن ما قامت به صناديق المخاطر من عمليات بيع على المكشوف، قد تسببت في وصول سعر أسهم بير ستيرنز إلـــى أدنى المســـتويات. فقبل أيام من انهيار بير ســـتيرنز، كان المضاربون يبثون إشاعات مفادها أن المصرف قد أفلس من الناحية العملية. من هنا لا غرو أن يطالب المصرفي، الذي تكفل بإنقاذ بير ســـتيرنز، أعني رئيس

«جي بي مورغان» جيمس دايمون (James Dimon)، السلطات بأن تنزل بهؤلاء المصرفيين المريبين أقصى العقوبات: «ارموهم في السجن – لأطول مدة ممكنة».

غير أن السلطات ترددت في بادئ الأمر. ولكن، وبعد أخذ ورد، تغلبت على موقفها المتردد، فاتخذت، في ربيع العام 2008، قرارا متواضعا، لا أهمية كبيرة له، يقضي بحظر بيع أسهم سبع عشرة مؤسسة مالية، فقط، على المكشوف. بهذا المعنى، فإن اللجنة المكلفة بمراقبة البورصة لم توسع نطاق حظر البيع على المكشوف وتتخذ قرارا يحظر بيع أسهم مئات المؤسسات المالية على المكشوف إلا بعدما أعلن ليمان براذرز الإفلاس. على صعيد آخر، حظرت مؤسسات الرقابة على البورصات في ألمانيا (BaFin) وبريطانيا (FSA)، أيضا، عمليات البيع على المكشوف بالنسبة إلى أسهم شركات محددة. ولكن، لماذا لم يتم حظر هذه المراهنات فيما مضى من الزمن؟ لماذا لم تأبه سلطات الرقابة على البورصات بهذه المراهنات؟ فسلطات الرقابة تجاهلت، فعلا، أن عمليات البيع على المكشوف كانت قد تسببت في اندلاع الانهيار الذي عصف بالبورصات العام 1929، وأن كثيرا من عمليات البيع على المكشوف كان قد تم حظرها وقتذاك. وكما هو معروف، أُجيزت هذه المراهنات الخطرة بعد بضعة عقود من الزمن. فإبان الأزمة في آسيا استخدمت صناديق المخاطر عمليات البيع على المكشوف للمراهنة على عملات بلدان النمور.

ولا مراء أن من حق المرء أن يلوم سلطات الرقابة على أسواق المال على عدم اتخاذها أي إجراء للوقوف في وجه عمليات مبادلة التأمين على مخاطر عدم استرداد القروض (Credit Default Swaps). لماذا لم يأخذوا مأخذ الجد التحذيرات التي أطلقها كبار المضاربين، أعني جورج سوروس ووارن بافيت، بشأن «الأدوات المالية، التي لا يفقه كنهها إلا الراسخون في العلم»، والتي هي «أسلحة مالية من أسلحة الدمار الشامل». ولماذا جهدت هذه السلطات كل الجهد للحيلولة دون وضع ضوابط صارمة على المشتقات؟

إن رئيس اللجنة الأمريكية المكلفة بمراقبة البورصات كريستوفر كوكس (Christopher Cox) لم يعر اهتماما لهذه السوق إلا بعدما اندلعت الأزمة. لقد تجاهل كوكس هذه السوق تجاهلا يكاد يكون تاما على الرغم من أن

حجـــم معاملاتها قد تضاعف بين العامـــين 2006 و2007 فوصل إلى 596 تريليـــون دولار أمريكـــي. إن كوكس عقد العـــزم، الآن، أي بعدما حل الدمار وصارت الكارثة واقعا بينا للعيان، على وضع الضوابط لتلك المعاملات، أيضا، الخاصة بمبادلات التأمين ضد مخاطر عدم استرداد القروض الممنوحة، هذه المعاملات التي أمســـت تشكل عشرة في المائة من قيمة سوق المشتقات. وفي حديث له في رحاب الكونغرس، اشتكى كوكس في واشنطن من أنه «لا اللجنة الأمريكيـــة المكلفة بمراقبة البورصات (SEC) ولا أي ســـلطة رقابية أخرى، تستطيع الســـيطرة على ســـوق مبادلات التأمين ضد مخاطر عدم استرداد القروض». ألا ما أصدق ما يقوله كوكس! فهو حينما يقول الآن: «إن المشكلة يجـــب بحثها وحلها في الحال، وليس مســـتقبلا»، إنمـــا يطالب، في الواقع، بمـــا كان على لجنته أن تنجزه قبل كثير من الســـنين. وفـــي الواقع، نادرا ما اعترف واحد من المســـؤولين عن مراقبة البورصات بضعفه وقلة حوله بهذه الصراحة. نادرا ما أقر واحد منهم بفشل السياسيين بهذه الصراحة.

وفي الواقع، ما كان هناك أمر يحتم أن تتطور الأمور إلى هذه الدرجة من الخطورة. فبضعة من أعضـــاء الكونغرس حاولوا، في وقت مبكر، في التســـعينيات على وجه التحديد، فرض ضوابط حكومية على المشـــتقات؛ غيـــر أن محاولاتهم هذه باءت بالفشـــل، وذلك لأنهـــم اصطدموا، هاهنا، بخصم عظيم الســـلطان: اصطدموا بألن غرينســـبان. ففي كل مرة ناقش فيها الكونغرس موضوع المشـــتقات، كان غرينسبان يؤكد لنواب الشعب أنه لا يوافقهم ألبتة على الأفكار التي تدور في خلدهم.

وكان مكتب المحاســـبة العامة التابع للكونغرس قـــد حذَّر في تقريره الصـــادر في العام 1994، أيضـــا، من مخاطر المشـــتقات: فانهيار أحد اللاعبين الرئيســـيين يمكن أن «يعرض التزود بالسيولة إلى مخاطر جمة وأن يسبب للآخرين، أي للمصارف الخاضعة للضوابط الحكومية وللنظام المالي برمته، مخاطر لا يستهان بها»، وفق ما قاله رئيس مكتب المحاسبة العامة تشـــارلز باوشـــر Charles Bowsher في ســـياق إحدى جلسات اللجنة المتخصصة التابعة للكونغرس. وكأنه رأى بأم عينيه ما ســـيحدث فـــي العام 2008 من تطورات مفزعة، قـــال Bowsher وقتذاك محذرا:

«في أسوأ الحالات سيتعين إسعاف هذا الطرف أو ذاك وسيتحمل دافعو الضرائب التكاليف أو الضمانات المالية الناجمة عن عملية الإسـعاف». وفي المقابل، أكد غرينسـبان في الجلسة نفسـها أن وول ستريت قادرة على إصلاح الشـطط في قواها الذاتية: «فلا يوجد أي دليل يشـير إلى أن التضبيـط (Regulation) الحكومـي، في حد ذاتـه، أفضل من قوى التضبيط الذاتية الكامنة في الأفراد». وتأسيسـا على هذا التقييم، رأى غرينسـبان أن اندلاع أزمة في سـوق المشتقات «أمر مستبعد جدا وبعيد عن الاحتمال للغاية».

ووفق ما كتبته صحيفة New York Times وقف غرينسـبان في العام 1998 فـي وجه بروكسـلي بـورن (Brooksley Born) أيضـا. فبصفتها رئيسة اللجنة المشرفة على المتاجرة بالمستقبليات (Commodity Futures Trading Commission)، كانـت بـورن قد عزمت علـى إخضاع المتاجرة بمشـتقات معينة لرقابة أشد صرامة، لرقابة تفرض ضوابط صارمة على المتاجـرة بالخيارات والمعاملات الآجلة. كما طالبـت بورن بضرورة إجبار المصارف على أن تحتفظ باحتياطي مناسـب مقابـل أدواتها المالية عالية المخاطر، وذلك لكي تسـتطيع الرجوع إلى هـذا الاحتياطي لتغطية ما قد تتكبد من خسائر. ووفق الروايات المتداولة، فإن غرينسبان، ووزير الخزانة روبـرت روبين، والرئيس السـابق للجنة الرقابة علـى البورصات، (لجنة الأوراق الماليـة والصرف الأجنبي) آرثر ليفيت (Arthur Levitt)، قد بذلوا قصارى جهودهم لإحباط تصورات بورن. ويقول ليفيت في هذه الأيام بأنه نـادم جدا على ما اتخذ من موقف. على صعيد آخر، أقر غرينسـبان في أكتوبـر من العام 2008 أمام إحدى اللجان التابعة للكونغرس بأنه لم يكن، في ثقته التامة بالتحرير الاقتصـادي، مصيبا «دائما وأبدا»، وأنه كان قد غالى كثيـرا بقدرة المصارف على ضبط معاملاتها بنفسـها. ومعنى هذا هو أن غرينسـبان لا يشعر بأنه شريك في تحمل مسؤولية الصدمات التي تعرضت لها أسـواق المال. بدلا من هذا يشـير الرئيس السابق للمصرف المركـزي الأمريكي إلى أن تشـريع القوانين ليس مـن اختصاصه، بل من اختصاص السياسيين.

إن القانــون المهم، الــذي أجاز التعامــل غير المحدود بمبــادلات التأمين على مخاطر عدم اســتعادة القروض، وافق عليه الكونغرس الأمريكي في الخامس عشــر من ديســمبر العام 2000، في غفلة من الرأي العام وفي غفلة من أكثرية نواب الشــعب. والقانون المقصود هنا هو «Commodity Futures Modernizaton Act» (قانــون تحديث المســتقبليات)، أي ذلك القانون المعقد المكتوب على 261 صفحة والذي كان الســناتور الجمهوري فيل غــرام (Phil Gramm) قــد ألحقه، في آخر لحظــة، بقانون آخر لا أول ولا آخر لمواده، أعني قانون الموازنة الحكومية المشــتمل على 11 ألف صفحة. وكانت الفرصة مناسبة جدا لتمرير القانون. فقبل خمسة أسابيع، فقط، كان الأمريكيون قد انتخبوا كونغرس جديدا ورئيســا جديدا أيضا: جورج بوش [الابن]، أي انتخبوا رئيسا جاء إليهم من الولاية نفسها التي جاء إليهم منها غرام: من تكســاس. من هنا، فإن الكونغرس القديم، كان يزمع، في هذا اليوم المصادف الخامس عشــر من ديســمبر، عقد آخر جلساته، فنواب الشــعب يريدون الســفر إلى أهاليهم لقضاء عطلة الاحتفال بعيد ميلاد السيد المسيح.

وهكــذا أقر الكونغرس، في ســاعة متأخرة ومن غير مناقشــة تذكر، مشــروع ذلك القانون، الذي أعطى وول ستريت الحرية الكاملة للمقامرة: فهذا القانون يضمن لمصارف الاســتثمار وصناديــق المخاطر أن عمليات المتاجرة بمبــادلات التأمين ضد مخاطر عدم تســديد القروض (Credit Default Swaps) مســتثناة من كل الضوابط. بهذا المعنى، وبفضل جهود غــرام، ما عاد المضاربون في حاجة إلى الخشــية من أي ســلطة حكومية مكلفة بمراقبة البورصات. والأمر الذي تجدر ملاحظته هو أن الســناتور الجمهوري انتقل، بعد انقضاء ما يسمى بـ «عام الحياء ومراعاة الأصول»، إلى مصرف الاستثمار UBS (الاتحاد السويسري للبنوك) وراح يعمل فيه براتب كبير. وينطوي القانون على فقرة أخرى لا تقل عنه حساســية: على ما يســمى بـ «منفذ إنــرون» «Enron Loophole»، أي على منفذ للتهرب الضريبي كان مفصلا وفق مقاســات إنرون تفصيلا دقيقا، هذه الشــركة العملاقة التي نشــطت في مجال الطاقة والتــي انهارت بالكامل بعد عام

من ذلك التاريخ. والغريب في الأمر هو أن ويندي (Wendy)، زوجة غرام، كانت أحد الأعضاء الجمهوريين في الكونغرس أيضا وأحد أعضاء مجلس الإدارة في شركة إنرون في التسعينيات.

وفي ألمانيا، أيضا، دأبت السياسة على دعم ازدهار المتاجرة بالأدوات المالية الغامضة. فعلى سبيل المثال، ساعدت وزارة المالية في العام 2003 المصارف الألمانية على تأسيس الشركة المسماة True Sale Initiative GmbH. وكان المطلوب من هذه الشركة هو أن تكون وسيلة لتسويق رزم القروض، في ألمانيا، وليس في العالم الخارجي أو من خلال شركة تابعة تقيم في جزر الكيمن أو جيرزي. من ناحية أخرى ساهمت مجموعة المصارف شبه الحكومية KfW، أيضا، في دعم المتاجرة بالمشتقات. فكبار العاملين لدى هذه المجموعة المصرفية، المقيمة في فرانكفورت، أيضا، لم يحجموا عن المتاجرة بمبادلات التأمين ضد مخاطر عدم استعادة القروض. وعلى ما يبدو، لم يجد مجلس الإدارة، المكون من 37 سياسيا، عيبا في هذه الممارسات. من ناحية أخرى، ألغى البرلمان الألماني الضرائب المحلية التي كانت مفروضة على المتاجرة برزم القروض. وأُلغيت هذه الضريبة من خلال قانون يصعب على المرء التكهن به: من خلال قانون دعم المشاريع الصغيرة. وكان البرلمان الألماني قد شرع هذا القانون في السابع من يوليو 2003 بالإجماع - أي من غير أن يعترض برلماني واحد عليه.

وملخص القول هو أن الجميع قد تخاذلوا وتقاعسوا: المصارف، وذلك لأنها كانت قد استحدثت الأدوات المالية الغامضة؛ ومصارف الاستثمار وصناديق المخاطر، وذلك لأنها شطت بالمضاربة شططا لا يعرف الحدود؛ والمسؤولون عن الرقابة، وذلك لأنهم غضوا الطرف عن الشطط المفرط والمراهنات الخطرة، والسياسيون أيضا، وذلك لأنهم تقاعسوا عن استحداث ضوابط صارمة وإقرار قواعد فعالة. ولتحويل الأنظار عن فشل النظام المالي برمته، حاول الأمريكيون ما حاولوه دائما: حاولوا العثور على كبش الفداء. وكما حدث عندما انفجرت فقاعة الاقتصاد الجديد (New Economy)، رأى الادعاء العام والمحققون في مكتب المباحث الاتحادي (FBI)، في هذه المرة أيضا، أن النظر في الموضوع من صلب

اختصاصهم. فكما فعلوا في حالة عملاق الطاقة إنرون، فتش هؤلاء في مكاتب المصارف وصناديق المخاطر عسى أن يعثروا على وثائق تثبت تصرفها بنحو مناف للقوانين المرعية. فهم كانوا يعتقدون أن البعض من قادة المصارف وصناديق المخاطر قد تلاعبوا بأسعار الأسهم والسندات، وغشوا الزبائن وأشاعوا الأخبار الكاذبة مساهمين بذلك في تقويض أركان هذا المصرف أو ذاك. وفي ألمانيا، أيضا، فتش المحققون مكاتب المصارف، فتشوا مكاتب المصرف المفلس IKB والمصرف الحكومي KfW ومصرف التمويل العقاري «هيبو ريل إستيت» (HRE). ومن نافلة القول الإشارة هنا إلى أن المحققين العدليين سيحتاجون إلى سنوات حتى ينتهوا من التحقيق في هذه المسائل المعقدة. والأمر البين هو أن هدف هؤلاء المحققين يكمن في إلقاء القبض على المسؤولين الذين لم يتسببوا في انهيار المصارف فقط، بل وطوروا ذلك الفيروس، أيضا، الذي تفشى في كل ربوع المعمورة: فيروس الخوف. ومهما كانت الحال، فقد وصل هذا الفيروس إلى ألمانيا يوم الخميس المصادف الخامس والعشرين من سبتمبر.

تفشي فيروس الخوف في ألمانيا

حاول شتاينبروك أن يبدو هادئ النفس مطمئن البال، حين تحدث، في تمام التاسعة من صباح هذا اليوم، من خلف منصة البرلمان الألماني. وكان قد أكد في حديثه هذا أن الأزمة في سوق المال «مشكلة أمريكية بحتة»، وأن «الولايات المتحدة الأمريكية لم تعد القوة العظمى في النظام المالي العالمي». وأكد الوزير لنواب الشعب أن النظام المالي الألماني القائم على أكتاف المصارف الشاملة (Universal Banks) وصناديق الادخار (Savings Banks) في وضع متين نسبيا. ووفق تصريحه، فإن المؤسسات المالية تتوافر على سيولة نقدية تكفي «لتغطية الخسائر» وأن ودائع المدخرين لا خوف عليها أبدا.

ويا ليت الوضع كان وفق ما يقول! فلم يكد يحل المساء، حتى اجتمع شتاينبروك بقادة كبرى المصارف الألمانية. وفي الواقع، فإن هؤلاء المصرفيين ما كانت عندهم الأخبار السارة القادرة على طمأنة النفس.

وحضر هذا الاجتماع يوسف آكرمان، رئيس «دويتشه بنك» ومارتين بليزينغ (Martin Blessing)، رئيس مصرف Commerzbank، ورئيس اتحاد المصارف الألمانية كلاوس بيتر مولر (Klaus-Peter Müller) وأكسل فيبر، رئيس المصرف المركزي الألماني. وكان الجميع قد أكدوا لشتاينبروك أن الخطر صار يحف بالمصرف الألماني العملاق «هيبو ريل إستيت» (Hypo Real Estate, HRE)، هذا المصرف الناشط في مجال التمويل العقاري والذي كان يعتبر، حتى ذلك الحين، أحد أهم اللاعبين في سوق كانت تثير الملل عادة، أعني سوق سندات الرهون العقارية. فمنذ بضعة أيام يجهد مصرف «هيبو ريل إستيت»، بلا نجاح يذكر، للحصول على سيولة نقدية من المصارف الأخرى. غير أن نقص السيولة شكل معضلة محرجة بالنسبة إلى مصرف «Depfa» على وجه الخصوص، هذا المصرف التابع لمصرف ألـ «هيبو ريل إستيت»، والذي كان ينشط في تمويل مشاريع البناء الحكومية في مختلف بقاع المعمورة. وحتى منتصف التسعينيات، كان مصرف «Depfa» ملكا للحكومة الألمانية. وبعدما خُصخص، نقل هذا المصرف مقره إلى إيرلندا وذلك لتفادي دفع الضرائب في ألمانيا.

وكان مصرف «Depfa» أول الضحايا في المأساة التي اندلعت في أسواق المال العالمية عقب انهيار ليمان براذرز. فالسوق المتاحة للمصارف لأن يستلف بعضها من البعض الآخر النقد المطلوب لزمن قصير (the market for interbank lending)، كانت قد انهارت بالكامل. فلم تعد ثمة ثقة متبادلة بين المصارف، فالجميع يرفضون تسليف الآخرين ومد يد العون لهم. وكان سوء الظن عظيما بمصرف «Depfa» على وجه الخصوص؛ وذلك لأن هذا المصرف كان قد انتهج أساليب عالية المخاطر: فقادة المصرف في دبلن درجوا على منح قروض طويلة الأجل وعلى تمويل هذه القروض من خلال مصادر قصيرة الأجل. وبهذا المعنى، ارتكب هؤلاء المصرفيون الخطأ ذاته الذي كان خطير النتائج على المصارف الألمانية في حقبة الأزمة التي شهدها الاقتصاد العالمي إبان الكساد الكبير. ففي العام 1929 كانت مصارف برلين الكبرى قد مولت 97 في المائة من ديونها من مصادر قصيرة الأجل.

وسرعان ما بان لشـتاينبروك وصحبه أنهم لا يواجهون مشكلة يسيرة الحل، بل يواجهون معضلة عظيمة فعلا. واتصل شـتاينبروك، في الحال، بالمستشـارة أنجيـلا ميـركل ليطلعها علـى الوضع الجديـد. «فمصرف الهيبو ريل إسـتيت أمسـى مهددا بالإفلاس حقا وحقيقـة»، وفق ما قاله شـتاينبروك فيما بعد. وكانت ميركل مشغولة، في تلك الأيام، بالانتخابات المزمـع إجراؤها في ولاية بافاريا وباحتمال خسـارة الحزب المتحالف مع حزبها الأغلبية البرلمانية. غير أن أخبار مصرف «هيبو ريل استيت» طغت على أخبـار الانتخابات الإقليمية. فالزمن المتـاح لتمكين المصرف المتعثر من التزود بالسـيولة المطلوبة لا يتجاوز 48 سـاعة. فإذا فشـل المصرف فـي تجاوز محنته خلال هذا الزمن القصير، وإذا ظل المصرف عاجزا عن خدمة ما بذمته من قروض، فإن سـلطة الرقابة على سـوق المال BaFin سـتكون مجبرة على إغلاق المصرف في تمام الساعة الثانية من فجر يوم الإثنين، أي قبل بدء التعامل في بورصة طوكيو.

وجرت فـي فرانكفورت، يوم الجمعة المصادف السـادس والعشـرين من سـبتمبر، مـداولات جديدة ترمي إلى العثور علـى مخرج من الأزمة. وناشـد المصرفيـون الحكومة الألمانية ضرورة أن تضـع المصرف المنكوب تحـت وصاية الدولة، أي أن تؤممه. غيـر أن هذا الحل لم يحظ بموافقة المستشـارة ولا بموافقة وزير ماليتها. ولم يشارك الاثنان في المداولات عن رغبة كبيرة. فقد اكتفيا بـأن يتدخلا من برلين وبين الحين والآخر فقط. وفي يوم الأحد ما كان لهما بد من إرسال وكيل وزارة المالية يورغ آسموسين (Jörg Asmussen) إلـى فرانكفورت، ليتـداول الأمر مع المصرفيين بنحو مباشـر. غير أن هذه المداولات اتسـمت بتعقيدات لا نهاية لها وأشرفت، في كثير مـن المرات، على الانتهاء من غير الاتفـاق على نتيجة ذات بال. وكان آسموسين يتصل، هاتفيا، بشتاينبروك بنحو متكرر. وكان شتاينبروك يتصل بالمستشارة باسـتمرار لإطلاعها على مسيرة المداولات. كما اتصل وزير المالية بزملائه الأوروبيين وبرئيس المصرف المركزي الأوروبي تريشـه (Jean-Claude Trichet). وكانت وسـائل الإعلام تتناقل، في هذه الأثناء، أخبارا تفيد بأن المصرف الهولندي العملاق فورتيس (Fortis) قد بات في

أمس الحاجة إلى المساعدة الحكومية وأن الحكومة البريطانية قد أعدت العدة لتأميم المصرف الناشط في مجال تمويل العقارات «برادفورد أند بينغلي»(*) (Bradford and Bengley)، وذلك لإنقاذه من الإفلاس.

في هذه الليلة كانت الأزمة قد ضربت مصارف أوروبا في الصميم وبكل قوة. فالفزع الذي انتاب وول ستريت قبل أسبوعين، أي في الأيام التي دارت فيها النقاشات بشأن مستقبل ليمان براذرز وميريل لينش و«أي آي جي»، أصاب بعدواه القارة الأوروبية أيضا. فيروس الخوف يتفشى بسرعة كبيرة جدا. إنه ينتقل من مصرف إلى مصرف آخر، ومن بلد إلى بلد آخر. ففي الأسابيع التالية، لا يمضي يوم من غير أن تترنح واحدة من المؤسسات المالية هنا أو هناك. وفي الوقت ذاته، جرف تيار الأزمة بلدانا بأكملها، بلدانا من قبيل ايرلندا وأيسلندا والمجر، لا لشيء إلا لأن أسواق المال ما عادت تعمل بالنحو المنشود، أو لأن المضاربين قد ركزوا أنظارهم على هذه الاقتصاديات أيضا.

وفي بادئ الأمر، بدت المداولات الجارية في فرانكفورت وكأنها عويصة لن تفضي إلى الهدف المنشود منها. غير أن الصعاب تذللت، حينما جرى حديث هاتفي بين ميركل وآكرمان في منتصف تلك الليلة. وهكذا جرى، في الساعة الواحدة والنصف من صبيحة يوم الإثنين، أي قبل نصف ساعة فقط من بدء التداول في بورصة طوكيو، الاتفاق على إسعاف «الهيبو ريل إستيت». فبموجب هذه الخطة تعهدت كبرى المصارف التجارية الألمانية والمصرف المركزي الألماني بتزويد «الهيبو ريل إستيت» بسيولة نقدية تبلغ 35 مليار يورو، وعلى أن يكون خط الائتمان هذا بكفالة الحكومة الألمانية، أي أن تعوض الحكومة الألمانية المصارف المانحة عن الخسائر التي قد تتكبدها في حالة إفلاس المصرف المنكوب. وأثارت هذه الكفالة الفزع لدى ميركل. فلو أفلس المصرف فعلا، فإن هذا يعني أن الخطط المتفق عليها بشأن القضاء على العجز في الميزانية الحكومية ستكون بلا معنى وجدوى، فالحكومة ستكون مجبرة على تحمل أعباء مالية يفوق حجمها حجم الأعباء التي تخصصها كل عام للمدفوعات التحويلية التي يحصل عليها العاطلون

(*) حتى ذلك الحين، كان هذا المصرف هو المؤسسة البريطانية الرابعة التي تفقد استقلاليتها منذ بداية أزمة التسليف في الولايات المتحدة الأمريكية. [المترجم].

عن العمل بنحو مزمن. ويمكننا الاستعانة بمثال آخر للدلالة على عظمة المبلغ المذكور: فقبل تسعة أعوام كان المستشار غيرهارد شرودر قد تعهد للعاملين بدفع 250 مليون يورو، ليس أكثر، للحيلولة دون اضطرار شركة البناء هولتسمان (Holzmann) إلى إعلان الإفلاس.

إن المستشارة ووزير ماليتها أمسيا مكتوفي الأيدي، أمسيا ضحيتي عملية ابتزاز لا مثيل لها، عملية ابتزاز صارت فيها الحكومة، لا بل الأمة أجمع، رهينة بيد أسواق المال. وكان على ميركل وشتاينبروك أن يحاولا التغلب على أزمة لم تأخذها كتب العلوم السياسية في الحسبان، ولا وجود لها في أي خطة سياسية صاغها، نظريا، الموظفون الحكوميون المعنيون بوصف الحالات التي يمكن أن تتعرض لها البلاد مستقبلا. بهذا المعنى، كان ما واجهه الاثنان في تلك الأيام على شبه كبير بالأحداث التي تعرضت لها حكومة هلموت شمت في خريف العام 1977. ففي ذلك الخريف ابتز إرهابيو الألوية الحمراء (RAF) الحكومة بنحو لم يكن مأخوذا في الحسبان قط. أما في هذه المرة، فإن الحكومة لم يبتزها الإرهابيون، بل بعض الأطراف الناشطة في أسواق المال. أضف إلى هذا أن هذه الأطراف من الصعوبة بمكان القبض عليها. من ناحية أخرى ما كان أحد يستطيع التكهن بما سيحدث لو انهار الهيبو ريل إستيت فعلا. فهل سيسحب المواطنون ودائعهم من المصارف؟ أم أنهم سيكونون أكثر عقلانية من المواطنين الذين عايشوا الكساد الكبير وما نجم عنه من أزمة عصفت بالاقتصاد العالمي ودفعت المواطنين إلى أن يهجموا، دفعة واحدة، على المصارف ليسحبوا ودائعهم؟

ومهما كانت الحال، ففي تلك الأيام، تراءت للمصرف المركزي ولسلطة الرقابة على أسواق المال تصورات توحي بتحقق أسوأ الاحتمالات. فهاتان المؤسستان حذرتا، في رسالة وجهتاها إلى شتاينبروك، من مغبة «اندلاع سلسلة ردود أفعال في النظام المالي»، أي أن انهيار الهيبو ريل إستيت قد يؤدي إلى انهيار مصارف أخرى، وتعثر تلك المصارف على وجه الخصوص التي تعود ملكيتها إلى الولايات الألمانية المختلفة. كما أشارت المؤسستان إلى أن هذه الشركة أو تلك من شركات التأمين ستكون،

أيضـــا، عرضة للإفلاس. فالمصرف التابع لولاية بافاريا، أعني المصرف المسمى BayerLB والذي أشـــرف، هو نفسه، على التعثر، كانت له، هو وحده، مســـتحقات على الهيبو ريل استيت تزيد قيمتها على المليار يورو. أضف إلى هذا أن إفلاس الهيبو ريل إستيت يثير لا محالة الارتباك في الســـوق المتاحة للمصارف لأن يقترض بعضها مـــن البعض الآخر النقد المطلوب لزمـــن قصيـــر (the market for interbank lending). وعلى خلفية هذا التقييم أشـــار المصرف المركزي ومعه الســـلطة المسؤولة عن مراقبة ســـوق المال إلى «أن تحليلهم للوضع القائم يفيد بأن العزوف عن إســـعاف مجموعة الهيبو ريل إســـتيت يخلق نتائج خطرة تشـــبه النتائج التـــي ترتبت على عزوف الحكومة الأمريكية عن إنقاذ مجموعة التمويل الأمريكية ليمان براذرز».

نقد بلا غطاء - اضطراب النظام المالي

ليمان براذرز. إن هذا الاســـم ستتحدث عنه كتب التاريخ باعتباره أحد أعظم الأخطـــاء التي ارتكبتها الســـلطات التي حكمـــت الولايات المتحدة الأمريكية فيما مضى من الزمن. فإفلاس مصرف الاســـتثمار هذا تسبب في اندلاع زلزال أمســـى علامة بينة تشـــير إلى بداية نهاية الرأســـمالية المحررة مـــن الضوابط والقيود. فعلى مر التاريخ، لم يســـبق قط أن أعلن الإفلاسَ مصرف عملاق من وزن ليمان براذرز، لم يســـبق قط أن صفت المؤسســـات الماليـــة، على جناح الســـرعة، هذا الكم الهائـــل من متاجرتها بـــالأوراق المالية. فانهيـــار ليمان براذرز كان قد خلق سلســـلة ردود أفعال مـــا كان أحد قادرا على التحكم فيها أو الســـيطرة عليهـــا، لا الحكومات ولا المصارف المركزية. وترنحت، في الوهلة الأولى، ســـوق المبادلات عالية المخاطر، أعني سوق مبادلات التأمين ضد مخاطر عدم استرداد القروض. فخلال بضع ساعات ارتفعت أسعار التأمين ضد الإفلاس ارتفاعا عظيما. فالمســـتثمرون أمسوا يراهنون على أن بيوت المال المتبقية في وول ستريت، أعني غولدمان ساكس ومورغان ستانلي، قد أشرفت، أيضا، على الانهيار. كما عمت الاضطرابات الســـوق النقدية أيضا: فقد تضاعف، في أوروبا،

سـعر فائدة الليبور «London Interbank Offer Rate»، الذي هو المؤشر المرجعي فـي تحديد معدلات الفائـدة الخاصة بالقـروض المتداولة بين المصارف. فخلال ساعات وجيزة، كان الليبور قد ارتفع من 3.11 في المائة إلى 6.44 في المائة. فالمصارف لم يعد لديها الاسـتعداد لتسـليف بعضها بعضا ولا حتى ليلة واحدة.

لقد أمسـت السوق النقدية مقياسـا لتفاقم عدم الثقة. فالمصارف أمسـت تعاني نقصا في السـيولة النقدية في شتى ربوع المعمورة: في أيسـلندا وإيرلندا، في كوريا الجنوبية وروسيا، وفي الصين أيضا. وكان الوضـع متأزما جـدا في بريطانيا على وجه الخصوص. ففي السـابع عشـر من سـبتمبر أخذ يترنح المصرف العقاري «أتش. بي. أو. أس». (HBOS). وأنقـذ وزير الخزانة آليسـتير دارلنـغ Alistair Darling هـذا المصرف من الإفـلاس وذلك بأن أجبره على أن يبيع نفسـه إلى منافسـه مصرف «لويدز» (Llyods). وكانت المصـارف تزداد إصرارا على الاحتفاظ بما لديها من سـيولة نقدية، مع كل تصدع جديد يمر به النظام المالي العالمي. ووصـف أحد خبراء المصرف الألماني Dresdner Bank الوضع فقال: «إن أسواق المال قد انهارت بالكامل. فبين المصارف ما عاد هناك أي تعامل».

وكان هذا الوضع قد أجبـر المصارف المركزية على التدخل. فهي ضخت في السـوق النقديـة كثيرا من مليارات الـدولار واليورو، أي أنها سـلفت المصارف هذه الأموال لتلافي مـا تعانيه هذه المصارف من نقص في السـيولة. وبما أن المصارف أحجمت إلى حد بعيد عن منح الصناعـات القروض التي تحتاج إليها، لذا مد المصرف المركزي الأمريكي، لأول مرة منذ أزمة الكسـاد الكبير، يد العون إلى المشاريع الصناعيـة، أيضا، بنحو مباشـر وراح يمنحها القروض ثانية، متخليا بذلـك عـن المبدأ الـذي التزم به سـابقا والقاضي بمنـح القروض لمؤسسـات التمويل فقط. بيد أن تدفق السـيولة النقدية، وهو تدفق يجسد بالنسبة إلى الاقتصاد، ما تجسده الدورة الدموية بالنسبة إلى جسم الإنسان، ظل على تعثره.

وتفصح كل هذه الوقائع والتداعيات عن مدى الهشاشة التي يتسم بها النظام المالي الحديث. فليس الدولار أو اليورو هو عملته القيادية، بل الثقة، الثقة التي أخذت تتبدد باستمرار. ففي هذا النظام، تثق المصارف بأنها تستطيع الاقتراض من المصارف الأخرى، ويثق الزبائن بأن ودائعهم مأمونة بالكامل، وأن المصارف قادرة على أن تدفع لهم المال حال الطلب. كما تثق المشاريع بأن المصرف، الذي يتعاملون معه، قادر، دائما وأبدا، على إنجاز جميع المعاملات النقدية التي يطلب المشروع منه إنجازها. وعلى هذا، فبلا توافر الثقة لا قدرة للنظام المالي على أداء وظيفته. فخلافا لعصور نظام قاعدة الفضة أو الذهب، لا تغطي النقدَ المتداول قيمٌ حقيقية(*). ففي خزائن المصارف المركزية ما عادت توجد معادن نفيسة تضمن قيمة النقد الورقي المتداول. فنظام قاعدة الذهب، هذا النظام الذي كان يقضي بأن المرء يستطيع، متى شاء، تحويل النقد الورقي إلى ذهب، ما عاد له وجود منذ انهيار نظام بريتون وودز (Bretton Woods) في العام 1971. فهذا النظام «قضى نحبه»، كما قال الرئيس الأسبق للمصرف المركزي الألماني، «ولن يعود إلى الوجود أبدا».

ويختلف عالم النقد غير المغطى اختلافا جذريا عن عالم نظام قاعدة الذهب، فالمصارف المركزية ما عادت في حاجة إلى أن تراعي وجود سبائك ذهبية مقابل ما تصدر من نقود ورقية. فهي تستطيع طبع الأوراق النقدية بالكمية التي تحلو لها. ويتحدث الاقتصاديون، في هذا السياق، عن «fiat money» (نقد فيات)، قاصدين بذلك النقد الذي لا تغطيه معادن نفيسة. و«فيات» كلمة لاتينية معناها: «ليكُنْ» (**) وكان فعلا ما أُريد له أن يكون، فالنقد غير المغطى أمسى ينشط الاقتصاد منذ ما يقرب

(*) منعا للالتباس نود الإشارة إلى أن النقد الورقي مغطى من ثلاثة وجوه: قانونيا أولا، وذلك لأنه وسيلة الدفع الرسمية، ومحاسبيا وذلك لأن الكمية النقدية المتداولة تظهر في جانب الخصوم في ميزانية المصرف المركزي، وبالتالي فإن جانب الأصول هو الذي يغطيها، واقتصاديا، وهذا هو الأهم؛ لأن الناتج الوطني هو الغطاء السلعي للنقد المصدر. [المترجم].

(**) عبارة «Fiat» مستقاة من النسخة اللاتينية من كتاب العهد القديم «التكوين»، الإصحاح الأول، 1-3، فقد ورد هناك: «fiat lux»، ومعناها وفق ما ورد في الترجمة العربية: «وقال الله ليكن نورٌ فكان نورٌ». والمراد من هذه الاستعارة الإشارة إلى أن الدولة أرادت للورق أن يكون نقدا فكان نقدا فعلا. [المترجم].

من أربعة عقود من الزمن. بيد أن هذا النقد أشاع الاضطراب في النظام المالـــي أيضا. فعندما تحل الريبة مكان الثقـــة، لا تتوافر، أبدا، للمصارف الســـيولة المناسبة لكي تعيد إلى زبائنها الأموال التي أودعوها لديها. وكان غرينســـبان قد اعترف أمام إحدى لجـــان الكونغرس في العام 1999 بأن تفشـــي عدم الثقة بالمصارف يؤدي إلى مشـــكلة غاية فـــي الخطورة: «في حالات استثنائية، قد يرفض الأفراد التعامل بنقد فيات، أما الذهب، فإنهم يواصلون التعامل به دائما وأبدا».

وكنـــا، فـــي خريف العام 2008، قاب قوســـين أو أدنى مـــن هذه الحالة الاستثنائية، فالفزع لم يخيم على المصارف فقط، بل خيم، أيضا، على ملايين الأفـــراد من زبائن المصارف، فهؤلاء ســـاورتهم الريبة بأن مدخراتهم صارت في خطر أكيد. ففي الهند هاجم عشـــرات الآلاف مـــن المواطنين ثاني أكبر مصرف في البلاد، لا لشـــيء إلا لأنهم سمعوا بإشاعة تقول إن هذا المصرف قد أشـــرف على الإفلاس. وفـــي بريطانيا، أصر جمهور مـــن زبائن قلقين، منفعلين، على تصفية حســـاباتهم وتحويل ما لديهم من ثروة نقدية إلى ذهب خالص. وفي ألمانيا أيضا، سحب كثير من المواطنين ودائعهم المصرفية خوفا من تبددها. ولاحظـــت المصارف المركزية في الحال أن الزبائن يتطلعون إلى تحويل مدخراتهم إلى نقدا سائلا. فالبعض يسحب مليون يورو دفعة واحدة. وراح البعض من المواطنين يتصلون هاتفيا بوســـائل الإعلام للاستفســـار من هيئات التحرير عما إذا كان ينبغي لهم سحب كل ما لديهم من مدخرات في المصـــارف. على صعيد آخر، ما كان منتجو الخزائـــن الفولاذية قادرين على إشـــباع الطلب إلا بالكاد، فأعداد متزايدة من المواطنين كانت تريد الاحتفاظ بثروتها في منازلها. من ناحية أخرى، كادت ســـوق الذهب تكون قد خلت من الذهب تماما. وعلق المستثمر الأمريكي وارن بافيت على هذه التطورات فقال إن «الناس يرتاعون، الآن، من الوضع الاقتصادي ارتياعا ما رأينا له مثيلا في الستين عاما المنصرمة».

وعلـــى خلفية هذه التطـــورات المفزعة رأت الحكومـــات أن الواجب يقتضـــي منها إعلان ضمانـــات واســـعة النطاق، فالحكومـــات أكدت لمواطنيهـــا أنهـــا تضمن كل ما في حســـاباتهم المصرفيـــة من مدخرات

وأرصدة جارية. وكانت إيرلندا هي البادئة باتخاذ هذه الخطوة. وفي بادئ الأمر أثار اتخاذها هذه الخطوة الامتعاض لدى بقية دول الاتحاد الأوروبي. بيد أن هذا الغضب لم يدم طويلا، فبعد ثلاثة أيام فقط، في الخامس من أكتوبر على وجه التحديد، أعلنت الحكومة الألمانية أيضا أنها تضمن جميع الأرصدة الموجودة في حسابات الادخار وفي الحسابات الجارية، أي أنها تضمن ما قيمته أكثر من تريليون يورو. فالصندوق الضامن للمدخرات والحسابات الجارية، هذا الصندوق الذي تساهم فيه المصارف التجارية لحماية زبائنها من خسارة ودائعهم في حالة إفلاس هذا المصرف أو ذاك من المصارف التي يتعاملون معها، لا قدرة له على الوفاء بهذه الضمانة، لا بل هو سيعلن عجزه في أول حالة إفلاس يعلنها واحد من المصارف العملاقة. فالمصارف تحتفظ فيه بمبلغ مقداره 4.6 مليار يورو فقط. وللوقوف على تواضع هذا المبلغ، يكفي المرء أن يأخذ في الاعتبار أن قيمة الودائع الادخارية والحسابات الجارية تبلغ في ميزانية مصرف «دويتشه بنك» 440 مليار يورو، وفي ميزانية مصرف Postbank 110 مليارات يورو، وفي ميزانية المصرفين المتحدين Commerzbank وDresdener Bank 350 مليار يورو. وتأسيسا على هذه البيانات الإحصائية، لا عجب أن ترتعد فرائص ميركل وشتاينبروك من أن يهجم المواطنون على المصارف فعلا، لاسيما أن البوادر أخذت تشير، في ذلك اليوم، إلى احتمال فشل خطة إسعاف مجموعة مصارف «هيبو ريل إستيت»، بيد أن الفشل المحتمل جرى تفاديه في آخر لحظة، وذلك من خلال قرض إضافي بلغت قيمته 15 مليار يورو.

واقتفت، في الأيام التالية، كثير من بلدان الاتحاد الأوروبي خطى الحكومة الألمانية. فهذه الدول، أيضا، تريد تحصين بلدانها من استمرار تفشي الخوف. فالخوف هو الخطر الأعظم بالنسبة إلى نظام المال العالمي، فاستمرار تفشي الخوف، يعني أن الحيرة المسيطرة على أقلية من المواطنين، يمكن أن تتحول، بين لحظة وأخرى، إلى فزع يعم الجميع، وإلى ضربة تمس الصميم في نهاية المطاف.

الخطة باء - العالم يقاوم الأزمة

لقد تسارع تفشي الذعر في أسواق المال العالمية في صبيحة السادس من أكتوبر، أي تفشى في الوقت ذاته الذي ذهب فيه بير شتاينبروك إلى الفراش ليخلد إلى الراحة بضع ساعات. فمن بعد عملية الإسعاف الأخيرة لمصرف «هيبو ريل إستيت»، اجتمع وزير المالية بمساعديه وأهم المصرفيين في ألمانيا حتى الساعة الثانية من صبيحة ذلك اليوم. وكان الوزير ومساعدوه يكيلون الشتائم إلى قادة الهيبو ريل إستيت؛ وذلك اعتقادا منهم أن قادة هذا المصرف قد كذبوا عليهم وأخفوا الحقائق عنهم. وراح مساعدو شتاينبروك يرسلون أخبارا عبر الهاتف النقال تفيد بأن على قيادة الهيبو ريل إستيت أن تستقيل فورا. وفي لحظة من اللحظات تحدث رئيس المصرف المركزي فقال: لا يمكن أن يجري الأمر على هذا المنوال، لا يمكن لنا أن ننقذ مصرفا في كل أسبوع، إن هذا الأسلوب يزيد من الفزع. وأيد قادةُ المؤسسات المالية، المشاركون في الاجتماع، وجهة النظر هذه، أعني أيدها كل من رئيس مصرف «دويتشه بنك» يوسف آكرمان، ورئيس مصرف Commerzbank مارتين بليزينغ، ورئيس اتحاد المصارف الألمانية كلاوس بيتر مولر، وباول آخلايتنر (Paul Achtleitner)، المسؤول عن الشؤون المالية في مجلس مديري شركة التأمين العملاقة Allianz. كما شارك في هذا الاجتماع كل من وكيل وزير المالية يورغ آسموسين ومستشار ميركل للشؤون الاقتصادية ينس فايدمان (Jens Weidmann). وتبلورت بسرعة في هذا الاجتماع فكرة تطوير خطة شاملة، الخطة باء، أي استحداث خطة مالية تتكفل بإسعاف كل المصارف. واستحسن شتاينبروك الخطة استحسانا كبيرا. وبعد أن احتسوا بضع قناني من النبيذ الأحمر، ودع الوزير والمصرفيون بعضهم بعضا متمنين للجميع ليلة سعيدة. وفي تمام الساعة الثالثة فجرا استلقى شتاينبروك في فراشه على أمل أن يقضي ليلة بلا أحلام مرعبة. بيد أن الليلة لم تكن سعيدة قط.

ففي تلك الساعة كان الانهيار يعصف ببورصة طوكيو. وأخذ السماسرة يبيعون كل ما يستطيعون بيعه. ولم يختلف الوضع في شنغهاي وسنغافورة وتايبيه عن الوضع الذي عم في طوكيو، فالأسهم المتداولة

في بورصة طوكيو سجلت في صبيحة هذا اليوم خسائر فادحة. وهكذا، فحين استيقظ شتاينبروك في الساعة السادسة من صبيحة ذلك اليوم، كانت أسعار الأسهم قد وصلت إلى الحضيض. وتحدث شتاينبروك إلى محطة الإذاعة الألمانية Deutschlandfunk في الساعة السابعة، فأكد أن الحكومة الألمانية تفكر في تنفيذ «الخطة باء». وكان هذا الإعلان يخالف منطوق التكتم الذي اتفقوا عليه، فالجميع كانوا قد تعاهدوا، في ليلة ذلك اليوم، على العمل طوال الأيام الخمسة المقبلة بصمت وبلا تصريحات علنية. وسرعان ما نفى المتحدث الرسمي باسم وزارة المالية وجود الخطة باء. وفي إحدى جلسات مجموعة الحزب الاشتراكي في البرلمان زعم شتاينبروك، أيضا، بأن الحديث عن الخطة باء موضوع لا أساس له من الصحة. وهذه الأخبار والتصريحات صادقة وكاذبة في آن واحد، إن كل ما في الأمر هو أن الخطة باء ليست مشروعا نافذا؛ إنها ستكون مشروعا مقرا في الأيام التالية، في الأسبوع المقبل بكل تأكيد.

وكما هي العادة، بدأ التعامل في بورصات فرانكفورت ولندن وباريس في تمام الساعة التاسعة من صبيحة ذلك اليوم، أعني يوم الإثنين. وما كاد التعامل في هذه البورصات، يبدأ حتى سجلت أسعار الأسهم تراجعات مثيرة للفزع. فقد خسر مؤشر داكس 7 في المائة، ومؤشر البورصة اللندنية FTSE 8 في المائة، ومؤشر بورصة باريس CAC 9 في المائة من قيمته. وتراجع مؤشر داو جونز أيضا، فانخفض إلى أقل من 10 آلاف نقطة. أي أنه سجل انخفاضا بلغ 800 نقطة. إن تراجع داو جونز بهذا المقدار في يوم واحد حدث ما كان له مثيل في تاريخ هذا المؤشر البالغ من العمر 112 عاما. وإزاء هذه التطورات الوخيمة خيمت الحيرة على الجميع. فمع أن الحكومات والمصارف المركزية منحت البورصات كل ما طلبته منها. لكن هذا كله لم يطمئن البورصات، ومع أن الحكومة الأمريكية قد أقرت، قبل بضعة أيام فقط، يوم الجمعة، خطة إنقاذ عظيمة فعلا، فإن هذا التدبير أيضا ما كان قادرا على إشباع نهم البورصات، فهي تريد المزيد والمزيد من الدعم المالي. إنها تريد المزيد من الدم الذي يعيد إليها الحياة.

واستمر الفزع، الذي خيم على البورصات في هذا الأسبوع، يعمل عمله في الأيام التالية أيضا. ففي يوم الثلاثاء التالي سـجلت البورصات تراجعا عظيما، وسـارعت المصارف المركزية، مرة أخرى، إلى إسعاف ما يمكن لها إسـعافه. فقد تكاتفت كبرى المصارف المركزية في العالم وراحت تخفض أسـعار الفائدة القيادية بمقـدار بلغ نصف نقطة مئويـة، وكان المصرف المركزي الصيني قد شـارك المصارف المركزيـة الأخرى وحذا حذوها في هذا المضمار، وكانت هذه المشـاركة خطـوة تاريخية حقا وحقيقة. بيد أن كل هذه التدابير ما كانت قادرة على تهدئة الوضع في الأسـواق. فمؤشـر داو جونـز واصل تراجعه فانخفض في هذا اليوم بمقدار بلغ 5 في المائة. وفي الأيام التالية انخفض، مرة أخرى، فوصل إلى أقل من 9 آلاف نقطة، وتفاقـم انخفاضه، من ثم، فوصل إلى ما دون 8 آلاف نقطة. وإذا كان داو جونز قد تأرجح ارتفاعا وانخفاضا في الأيام التالية، فإن هذا التأرجح لم يغير شـيئا من حقيقة أن الفزع قد عم مختلف بقاع المعمورة. فقد أغلقت روسيا وأيسلندا وإندونيسيا بورصاتها؛ وذلك للحيلولة دون تصاعد الفزع. وخلال هـذه الأيام، واصلت الحكومة الألمانية وكبرى المصارف العمل على وضع الخطوط النهائية للخطة باء. وفي سـياق هذه الجهود، استقل، يوم الأربعاء، وكيل وزارة المالية ومستشـار ميركل للشؤون الاقتصادية، الطائرة متوجهـا إلـى فرانكفورت. وعلى مـدى يومين، تداول كل من آسموسـين وفايدمان ورئيـس المصرف المركزي الألماني آكسـل فيبر ورئيس مصرف Commerzbank بليزينغ وعضو مجلس المديرين في شركة التأمين Allianz آختلايتر بشـأن السبل المناسبة لإسعاف المؤسسات المالية الألمانية. وكان المجتمعون يناقشـون هاهنا موضوعـات غاية في التخصـص والتعقيد: يناقشـون السبل المناسبة للتحايل على قانون أسهم الشركات، إذا ما تعين على الحكومة الألمانية أن تشتري، على جناح السرعة، أسهم المصارف. كما ناقشوا مسألة مَنْ سيتحمل التبعات؟ وماهية التبعات المحتملة؟ وما البنود التـي يجب على المصارف الإذعان لها بلا قيد أو شـرط؟ وبناء على هذا، استعانت الحكومة والمصارف بكثير من مكاتب المحاماة بغية تسليط الضوء على البنود المعقدة والدقيقة على وجه الخصوص.

وبينما كانت هذه المداولات جارية على قدم وساق، كان شتاينبروك وميركل يتحدثـان عبر الهاتف بلا انقطـاع مع البريطانيين والفرنسـيين والهولنديين والإسـبان والإيطاليين. وكان الجميع، أعني الأوروبيـين والأمريكيين، يدركون إدراكا أكيدا أنهم يستطيعون مواجهة هذه الأزمة الكبرى بالعمل المشترك ليس إلا. وكان غوردن براون (Gordon Brown)، رئيس الوزراء البريطاني، الذي كان حزب العمل يرغب في تنحيته من منصبه وقتذاك، قد أرشدهم إلى الخطة التي ينبغي لهم السير على خطاها. وبينما واصل الخمسة المذكورون آنفا، اجتماعهم في مقر المصرف المركزي الألماني لأول مرة، راح براون، الوزير السـابق للخزانة البريطانية، يذيع على الرأي العام خطة إنقاذ تتكون من 400 مليار جنيه. وكانت هذه الخطة تشـتمل على مزيج من دعم مالـي للمصارف وضمانات حكومية. وتبين فـي الحال لدول الاتحاد الأوروبي ومجموعـة الدول الصناعية الثماني الكبرى (G8) أن على الجميع أن يقتدوا بخطة الإنقاذ البريطانية.

وفي نهاية الأسـبوع المذكـور، كانت بورصات العالم قد خسـرت نحو 20 في المائة من قيمتها. فقد خسـر داو جونـز 21 في المائة، وداكس 22 في المائة، ونيكاي (Nikkei) 24 في المائة. لقد شـهد العالم انهيارا عظيم الدمار، انهيارا حدث على شكل دفعات متعاقبة.

وكانت الحكومـات والمصارف المركزيـة قد وقفت إزاء هـذا الانهيار مضطربـة، حيرى. وواصل الجميع العمـل، في الخفاء، على اتخاذ تدابير إسـعاف ما كان لها مثيل منذ الأزمة التـي عصفت بالاقتصاد العالمي في نهاية العشـرينيات ومطلع الثلاثينيات، فهم يريدون تأميم هذا المصرف أو ذاك وضـخ أموال هائلة المقدار في الاقتصاد المالي. وفي هذه الأثناء، كان الناشـطون في البورصات، هذا الجمع الجشـع الخبيث، يواصلون بيع كل ما في اسـتطاعتهم بيعه من الأصول، وذلك لأن الخوف قد أخذ منهم كل مأخذ، الخوف من استمرار انخفاض أسعار الأوراق المالية، الخوف من فشل السياسـة في إيجاد الحلول الناجعة للأزمة، الخوف من تعرض الاقتصاد العالمـي إلى أزمة شـبيهة بالأزمة التي تعرض لها في نهاية العشـرينيات ومطلـع الثلاثينيات. وهكذا، فحينما اجتمـع، يوم الجمعة، وزراء المال في الدول الصناعية الثماني الكبرى في واشنطن، فإنهم كانوا واثقين كل الثقة

بأن عليهم «التحرك اليوم وليس غدا»، فالانتظار إلى الغد يمكن أن يعرض الجميع لطامــة كبرى. وانطلاقا من هذا المنظور، رمــى المجتمعون جانبا البيان الختامي الذي كان مســاعدوهم قد أعدوه ســابقا، وراحوا يكتبون بيانا ختاميا آخر، راحوا يصوغون بيانا ختاميا يتضمن الخطوط العريضة لـ «الخطة باء»، الواجب تنفيذها على المستوى العالمي.

بيد أن الناشطين في البورصات لم يدركوا، للوهلة الأولى، مغزى هذه الخطة. فالبيان الختامي الذي أذاعه المجتمعون على الرأي العام في يوم الجمعة، لم يؤد إلى وقف انهيار وول ســتريت. فصناديق المخاطر، على وجه الخصوص، ظلت متمسكة بتنفيذ إجراء واحد لا غير: بيع كل الأصول! التخلص من كل ما لديها من أوراق مالية! الخروج من السوق حالا وبلا أي تأخير!

تصفية صناديق المخاطر بالجملة

إنه أمر مثير للحزن فعلا؛ فقد اتصل به كثير من الزملاء هاتفيا وعيونهم تذرف الدموع، وفق ما قاله مدير أحد صناديق المخاطر، حين تطورت أسعار أسهم شــركة الفولكس واغن بنحو جنوني في السابع والعشرين من أكتوبر من العام 2008. فســعر أســهم هذه الشركة المنتجة للســيارات ارتفع، في هــذا اليوم، إلى مســتويات جنونية. فعند بدء التعامل فــي البورصة كانت قيمة الســهم الواحد تبلغ نحو 200 يورو، بيــد أن هذه القيمة ارتفعت في الســاعات الأولى إلى 400 أولا، ثم إلى 450 يــورو، ثم إلى 480 يورو بعد بضع ســاعات. وواصل سعر هذه الأسهم ارتفاعه فبلغ في الساعة الأخيرة من ســاعات التعامل في بورصــة فرانكفورت أكثر مــن 600 يورو، أي أنه ارتفع بنســبة مائتين في المائة خلال يوم واحد. بهذا فإن هذا الســهم كان قد ســجل ارتفاعا ما كان له مثيل أبدا بقدر تعلق الأمر بشــركة مهمة من وزن شركة فولكس واغن. وفي اليوم السابق، أي يوم السادس والعشرين من الشهر المذكور، كانت شركة بورشه Porsche للسيارات قد أعلنت أنها أمست تمتلك جميع أســهم الفولكس واجن المعروضة للبيع، وأنها قد صارت تتمتع بخيارات شــرائها مســتقبلا. من هنا، فقد راحت صناديق المخاطر تتسابق في الحصول على ما تبقى من أسهم هذه الشركة. فهذه الصناديق كانت قد

راهنت، في السابق، على أن سعر أسهم الفولكس واغن سينخفض إن عاجلا أو آجلا، واستدانت، بناء على هذا التوقع، كثيرا من أسهم شركة فولكس واغن. والأمر المهم هاهنا هو أن هذه الصناديق قد تعين عليها الآن، أن تعيد هذه الأسهم إلى أصحابها على جناح السرعة. لقد دفع هؤلاء «الباعة على المكشوف» ثمنا باهظا لقاء رهانهم هذا. فقد خسروا في ذلك اليوم مبالغ تراوحت بين 10 و 15 مليار يورو. وخسروا في اليوم التالي، أي يوم ارتفع سعر السهم الواحد إلى 1000 يورو، مبلغا تراوح، أيضا، بين 10 و 15 مليار يورو. وقصمت هذه الخسائر ظهر عدد من صناديق المخاطر. لقد كان هذا اليوم يوم حزن ونحيب حقا وحقيقة بالنسبة إلى هذه الصناديق.

وعلى مدى زمن طويل، رأى البعض أن صناديق المخاطر لا تشكل خطرا كبيرا في الأزمة المالية. لا بل رأى البعض من الخبراء في هذه الصناديق قوة تستطيع تعزيز الاستقرار في أسواق المال. غير أن الواقع أثبت فيما بعد أن هذه التصورات لا أساس لها من الصحة، ففي خريف العام 2008 كانت هذه الصناديق قد ورطت أسواق رأس المال في فوضى عامة، فقد انهارت بالكامل رهاناتها القائمة على فروق طفيفة في أسعار الأوراق المالية. فبنحو مفاجئ ما عادت تعمل بالنحو المطلوب البرامج المكلفة، التي يستخدمونها فيما لديهم من أجهزة كمبيوتر، فهذه البرامج كانت قد صُممت لعالم آخر، لعالم تتسم فيه البورصات بالاستقرار. وحاولت صناديق المخاطر - مثلها في ذلك مثل صندوق LTCM - أن تنقذ ما في استطاعتها إنقاذه. فقد تخلت بنحو سريع عن تعاملاتها المعقدة، متسببة بذلك في إشاعة الاضطراب في أسعار الأوراق المالية.

كما تخلت صناديق المخاطر عن تعاملات كانت محببة إليها جدا، أعني تلك التعاملات التي دأبت فيها صناديق المخاطر على أن تشتري، في آن واحد، أسهم شركة معينة، ومبادلات التأمين ضد مخاطر عدم تسديد هذه الشركة لما في ذمتها من قروض. وظل هذا المزيج يُعتبر، لحقبة طويلة من الزمن، أمرا مضمونا: فإما أن ترتفع أسعار أسهم الشركة المعنية، وإما أن ترتفع مبادلات التأمين ضد مخاطر تعثر الشركة المعنية في خدمة ما بذمتها من قروض حينما تنخفض أسعار أسهمها، وذلك لأنها باتت تعاني

وضعــا اقتصاديا حرجا. بيد أن ســوق الأوراق الماليــة الخاصة بمبادلات التأمين ضد مخاطر عدم استعادة القروض الممنوحة انهارت الآن بالكامل، والرهانات في هذه السوق لم تعد تلبي ما كان منشودا منها.

ولحصــر الأضرار في أضيق نطاق، زادت صناديق المخاطر الطين بلة، وذلك لأنها صفَّت على جناح الســرعة، المعاملات التي حصلت من خلالها على قروض كثيرة بأســعار فائدة ميســرة، أعني القروض العابرة للحدود (Carry Trades). فصناديق المخاطر كانت قد اســتلفت كثيرا من المليارات من اليابان على وجه الخصوص، ومن سويســرا أيضا، وذلك لأن أســعار الفائــدة في هذه البلدان كانــت منخفضة بنحو متطرف. بيد أن الأمر قد تغير الآن. فقد تعين على صناديق الادخار أن تســدد هذه القروض. وكان سعيها لتســديدها قد أشــاع اضطرابات وتصدعات عظيمة في أسواق الصرف الأجنبي: فبمســاعيها هذه تســببت الصناديق فــي ارتفاع قيمة العملة اليابانية، عملات البلدان الأخرى.

وتداعــت أركان عالم صناديق المخاطــر بالكامل في خريف العام 2008، فزبائــن هذه الصناديــق - الذين هم أفراد أغنيــاء وصناديق مختصة بإدارة معاشــات التقاعد وشركات تأمين كثيرة - أخذوا يطالبون باستعادة أموالهم. ووفق العادة المتبعة، ما كان مســموحا لهؤلاء بأن يســترجعوا أموالهم إلا في مواعيــد محددة بنحو دقيق: فــي نهاية مارس ونهاية يونيو ونهاية ســبتمبر ونهاية ديسمبر. وفي الثلاثين من سبتمبر من العام 2008، نعم في هذا اليوم وحده، سحب أغنياء المستثمرين 31 مليار دولار. ولهذا السبب، رأى عدد من مديــري صناديق المخاطر أنه لا مندوحة لهم عن فرض ســقف علوي للمبالغ التي يجوز للمســتثمرين ســحبها دفعة واحدة. وكان الهدف من هذا الإجراء هــو الحيلولة دون التعــرض لإفلاس محتمل. بيد أن الزبائن ظلوا ينشــدون استرجاع أموالهم، استرجاعها في الحال وليس مستقبلا! وكان نوريل روبيني (Nouriel Roubini)، الاقتصادي الأمريكي والخبير الذي تنبأ بالأزمة المالية قبل اندلاعها بسنوات عديدة، قد وصف الوضع فقال محذرا في مؤتمر عقده مديرو صناديق المخاطر في لندن في أكتوبر: «لقد بلغنا مرحلة الفزع الكامل، وستتم تصفية كثير من الاستثمارات وستنهار المئات من صناديق المخاطر».

ورد المستثمرون الخواص، الذين لم يشاركوا في مؤسسات القمار، في الحــال على انهيار صناديق المخاطر بالجملة، حيث ارتاعوا من خطر تبدد ثرواتهم وما ادخروه للعيش بكرامة في أيام الشــيخوخة، فأخذوا يسحبون من صناديــق المخاطر مئات مليارات الــدولارات واليورو. كما أخذ هؤلاء يسترجعون اســتثماراتهم من الصناديق العقارية أيضا. لا بل صفى هؤلاء المستثمرون حتى ودائعهم المصرفية قصيرة الأجل وعالية السيولة، أي أنهم صفوا حتى تلك الودائع التي اعتبرها المرء، زمنا طويلا، مضمونة مائة في المائــة. فحتى هذه الودائــع لم تعد في مأمن من الخطر، لم تعد في مأمن من الخطر في هذه الأزمة الجنونية.

إن الانهيار، الذي عاشه العالم في خريف العام 2008، ينشأ في نهاية كل ازدهــار يمر به العالم. هكذا كانت الحال في الأعوام 1929 و1987 و 2000. فجميع النظريات الجميلة المتحدثة عن الســوق التامة الكمال زعمــا، جميع النظريات الاقتصادية التي انطلـــق الاقتصاديــون منهــا، فــي ماضي الزمــن، لشرح ما يــدور في العالــم من ظواهــر ومعامــلات اقتصاديـــة، نعــم كل هــذه النظريــات أمســـت، بين ليلة وضحاها، زيفا لا طائل منه. فالإنســـان الاقتصادي (homo oeconomicus) – أي هذا الإنســـان العادي الذي تفترض النماذج الاقتصادية النظرية أنه يتصرف تصرفا اقتصاديا رشـــيدا – ظهر، فجأة، أنه مخلوق لا يتصرف تصرفا رشـــيدا، ظهر، فجأة، أنه كائن تحركه مشـــاعر لم تؤخذ في الحســـبان في المؤلفات الاقتصادية الكلاســـيكية، مشاعر الجشع والنشوة، مشاعر الخوف والذعر. فهذه المشـــاعر تؤدي، لا محالـــة، إلى أن يخيم الجنون على أسواق المال المرة تلو المرة.

إن الجشع هو البداية التي ينطلق منها كل ازدهار اقتصادي. فلولاه، أعني هذا الجشـــع، لما كانت هناك حقبة «العشرينيات الصاخبة» (Roaring Twenties)، هـــذه الحقبة التي آلـــت، أخيرا، إلى أزمة طاحنة عصفـــت بالاقتصاد العالمي، ولولاه لما كان هناك الاقتصاد الجديـــد (New Economy)، أي لما كانت هناك حقبة ازدهار سوق التكنولوجيا ومؤسسات الإنترنت في أواخر تسعينيات القرن العشـــرين، هذا الازدهار الذي آل في العام 2000 إلى انهيار مروع، ولولا هذا

الجشع لما أفرطت مصارف الاستثمار وصناديق المخاطر في السنوات الأخيرة بهذا النحو الخطير في التوسع في استحداث سوق المشتقات، هذه السوق التي تقود الاقتصاد العالمي، الآن، إلى الهاوية. إن الجشع من خصائص كبار وصغار المستثمرين، ومن خصائص هذا المشروع الإنتاجي وذاك، ومن خصائص تلك المشروعات الإنتاجية أيضا، التي يحوز قياداتها لأنفسهم رواتب فوق المعتاد، رواتب لا قدرة للإنسان العادي على تصورها.

أما النشوة، فإنها تطفو على السطح حين تأخذ أسعار الأسهم في الارتفاع، وحين تبدأ وسائل الإعلام في رواية المزيد من القصص عن عظمة الازدهار ومتانته، وعن اندلاع عصر جديد. ومن نافلة القول التأكيد هنا أن هذه القصص تثبت صدقيتها بنفسها. فهذه القصص يتولى إشاعتها بين الرأي العام صحافيون خدعتهم، هم أنفسهم، نشوة الازدهار المزعوم، كما يتبناها بحماسة مفرطة، أولئك القراء الذين هم في كثير من الأحيان مستثمرون كذلك. (كما تأخذ النشوة لب أولئك السياسيين أيضا، الذين يتمنون أن يظهروا أمام الناخبين بمظهر السياسي المهتم بالازدهار الاقتصادي). وتدفع هذه القصص مزيدا من الأفراد إلى أن يشتروا الأسهم المختلفة، فالكل يتصور أن أسعارها ستواصل ارتفاعها بكل تأكيد. وغني عن البيان أن ارتفاع الطلب على الأسهم يؤدي إلى ارتفاع أسعارها فعلا، أي أنه يؤدي إلى ما يرى فيه الناشطون في الاقتصاد ووسائل الإعلام الدليل القاطع على صدقية القصص التي يذيعونها على الملأ.

أما الخوف، فإنه يتسبب في انفجار كل فقاعة. فعندما يشعر مزيد من بني البشر بأن أسعار الأوراق المالية قد شطت في الارتفاع، وعندما يخيم عليهم الفزع من احتمال تبدد أرباحهم، يتسرب الهواء من الفقاعة ويصبح الازدهار في مهب الريح. والذعر، أخيرا وليس آخرا، ينشأ حينما يتحول الخوف المخيم على بضعة من بني البشر إلى اضطراب يعم الجميع، فعندئذ يحل اليأس والقنوط مكان الجشع، وتتحول الحماسة اللاعقلانية إلى فتور وقنوط. وفي الأزمة المالية الراهنة، نشأ الذعر في الخامس عشر من سبتمبر من العام 2008، وذلك حينما انهار مصرف ليمان براذرز. فمنذ هذا الحين، يهرب المستثمرون بأموالهم من كل مناحي الاستثمار،

حتى من المناحي التي لا يكاد يكون فيها أي خطر ذي بال. فبحيرة عظيمة حاول المســـتثمرون النجاة بثرواتهم التي كدســـوها عبر سنوات طويلة. إن انهيار البورصات بنحو عظيم ينشـــأ، في أغلب الأحيان، عقب النهاية التي يؤول إليها ازدهار اقتصادي معتاد. فأسعار الأسهم تظل تواصل الانخفاض حتى يستعيد المستثمرون الثقة بمتانة الوضع الاقتصادي. بيد أن الازدهار الذي عم الاقتصاد في الســـنوات الأخيرة لم يكن من النوع المعتاد. إن هذا الازدهار كان جنونيا بكل معنى الكلمة.

ولهذا الســـبب أيضا كان الانهيار بالشدة التي لاحظناها، ولهذا السبب أيضا، أمســـى الاقتصـــاد، فجأة، في أمس الحاجة إلـــى منقذ لايزال، هو وحده، يتمتع بشـــيء مـــن الثقة، وهـــو الحكومة. فكل البوادر تشـــير إلى الحكومـــة، إذ وحدها هي الطرف القادر علـــى الوقوف في وجه الانهيار، هـــي وحدها الطرف القادر على تأمين الاســـتقرار. بيـــد أن الثمن، الذي يتعين على الحكومة أن تدفعه عن الجنون الذي خيم في السنوات الأخيرة، عظيم حقا وحقيقة، فقد تعين عليها أن تخصص مئات المليارات لإســـعاف المصارف؛ لقد خصصـــت هذه الأموال الهائلة لأنها تعلم جيدا أن العزوف عن اتخاذ هذا التدبير يهدد بنشـــأة سلســـلة ردود أفعال شبيهة بتلك التي نشـــأت إبان الأزمة التي تعرض لها الاقتصاد العالمي في نهاية العشرينيات ومطلع الثلاثينيات، ولأنها على دراية بأن التكاليف التي ســـتتحملها، عند عزوفها عن تقديم الدعم المطلوب، ســـتكون أكثر بكثير، إذ سيتعين عليها، عندئـــذ، تمويل الملايين من العاطلين عـــن العمل. وفي الواقع، ما كان أحد علـــى دراية أكيدة بدقة هذه الحســـابات. إن الحقيقة البينة هي أن الدولة ســـتكون مكتوفة اليدين في عقود الزمن المقبلة. فباستثناء أزمنة الحروب، فإن الدين العام وصل إلى مستويات لا مثيل لها في التاريخ أبدا.

خمسمائة مليار يورو للمصارف

وكان شـــتاينبروك وميركل واثقين كل الثقة بأنه ليس لديهما خيار آخر. أن عليهما التكفل بإنقاذ المصارف. فكما قال شتاينبروك فيما بعد، فقد كان «الوضع فـــي خطر محدق»، في خطر قد يهدد البـــلاد برمتها. وحتى ذلك

الوقت، كانت الولايات المتحدة الأمريكية قد خصصت ما يزيد على تريليون دولار أمريكي لمقاومة الأزمة. وخصص الأمريكيون هذا المبلغ، لخطة ترمي إلى إنعاش النشاط الاقتصادي ولمساعدة المواطنين غير القادرين على خدمة ما في ذمتهم من قروض عقارية ولإسعاف المصارف المتعثرة. ولكن، ما هو المبلغ الذي ينبغي على الألمان أن يخصصوه للوقوف في وجه الأزمة؟ أيتعين عليهم تخصيص 200 مليار يورو؟ أم 300 مليار يورو؟ أم ما هو أكثر من هذا المبلغ؟ ومن قبل اتخاذ قرار بهذا الشأن، أسرعت ميركل بالسفر إلى باريس يوم الأحد، المصادف 12 أكتوبر، فقد كان نيكولا ساركوزي، الرئيس الفرنسي ورئيس المجلس الأوروبي حينذاك، قد دعا إلى ضرورة عقد مؤتمر قمة لدول منطقة اليورو. وتحدث، في هذا المؤتمر، رؤساء دول وحكومات منطقة اليورو عن الخطوات التي عزم كل واحد منهم على تنفيذها. وكان البعض منهم يصر على الإعلان عن الخطط المزمع تنفيذها في تلك الليلة، أي من قبل أن يبدأ التعامل في بورصات آسيا. فهم كانوا يخشون أن تنهار هذه البورصات مرة أخرى وتسجل انخفاضا يبلغ 8 أو 9 أو 10 في المائة مرة ثانية. فتعرض بورصات آسيا لهذا التراجع ثانية، يقلل كثيرا من فاعلية خططهم، بيد أنهم كانوا على علم أكيد بأن عليهم أن يأخذوا موافقة مجالس البرلمان في بلدانهم، فالحكومات لا تستطيع أن تتصرف قبل أن توافق المجالس البرلمانية على خططها. من هنا، لم يكن هناك بد من الانتظار حتى ظهيرة ذلك اليوم. وكانت ميركل قد اتفقت مع ساركوزي على أن يجري إعلان خطط الإنقاذ في برلين وباريس بنحو متزامن.

واستقلت المستشارة الألمانية الطائرة متوجهة إلى برلين في تمام الساعة العاشرة من مساء ذلك اليوم. وفي الجناح العسكري من مطار تيغل Tegel اصطفت السيارات الداكنة اللون لنقل ميركل وفريقها إلى مكتب المستشارة، وكان في انتظارها توماس دي ميزير (Thomas de Maizière)، وزير شؤون مكتب المستشارة. وما كادت المستشارة تصل إلى مكتبها، حتى طلبت من وزير الخارجية فرانك فالتر شتاينماير (Frank-Walter Steinmeier) ووزير المالية شتاينبروك الحضور إلى مكتبها، وكان شتاينبروك قد عاد في ظهيرة ذلك اليوم من واشنطن، حيث كان قد شارك في اجتماعات صندوق

النقد الدولي. وبعد أن استراح بضع ساعات في منزله الواقع في مدينة بون، واصل شتاينبروك رحلته فاستقل الطائرة إلى برلين، حيث انكب في مكتبه منذ الساعة السادسة والنصف مساء على دراسة نصوص القانون الذي أعده، على جناح السرعة، الموظفون العاملون في وزارته.

وفيما كانت المصابيح تضيء عددا من مكاتب وزارة المالية في ساعات متأخرة من تلك الليلة، ناقشت رئيسة الحكومة الألمانية مع وزير شؤون مكتب المستشارة ووزيري الخارجية والمالية عناصر خطة الإنقاذ حتى الساعة الواحدة والنصف صباحا. وتعددت الآراء حول قيمة خطة الإنقاذ: أهي 400 مليار يورو؟ أم 450 مليار يورو؟ أم 470 مليار يورو؟ فالأمر يدور هنا حول المغزى السياسي الذي تنطوي عليه خطة الإنقاذ. فالمطلوب من هذه الخطة أن تكون، أيضا، رسالة رمزية تنشر الطمأنينة بين المصارف والناشطين في البورصات. ففي الواقع، لم يكن أحد من الثلة المجتمعة في هذه الساعة المتأخرة في مكتب المستشارة، على علم دقيق بمقدار المبلغ الذي تحتاج إليه مؤسسات التمويل. لا بل حتى هذه المؤسسات نفسها ما كان لها علم بمقدار المبلغ الذي هي في أمس الحاجة إليه. وهكذا قررت ميركل في نهاية المطاف المبلغ الضروري: 500 مليار يورو. أي نصف تريليون يورو، وذلك لأن لهذا المبلغ رنينا مدويا في الأسماع.

وفي خلال أسبوع واحد فقط، مررت الحكومة خطة الإنقاذ في المجلسين التشريعيين. وكما حدث إبان الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي إبان حقبة الكساد الكبير، ينبغي، الآن أيضا، فرض التأميم، الجزئي، على أكثر بيوت المال أهمية، كما تعين، بموجب هذه الخطة، أن يتنازل كبار المصرفيين عن جزء من رواتبهم وعن جميع المكافآت التي دأبوا على الحصول عليها فيما مضى من الزمن، وعلى ألا يزيد الراتب السنوي، الذي يحصل عليه العاملون في المصارف، على نصف مليون يورو. كما ارتأت هذه الخطة أن تمتنع المصارف عن توزيع الأرباح على المساهمين فيها. وترددت المصارف الألمانية في قبول الخطة على مدى أسبوعين. وكان BayernLB هو المصرف الوحيد الذي اعترف، صراحة، بأن بقاءه على قيد الحياة مرهون بالحصول على المساعدة الحكومية. بيد أن الوضع

تغير في مطلع نوفمبر، فمن الآن فصاعدا أخذ المصرف تلو الآخر يحتمي بمظلـة الإنقاذ الحكومية، وذهبت الحكومة إلى أبعد من هذا، فقد فكرت، حينا من الزمن، في إجبار المصارف على الاستعانة بخطة الإنقاذ، وذلك للحيلولـة دون انهيار النظـام المالي. وكان الأمريكيـون والبريطانيون قد سـبقوا الألمان في هـذا المضمار، إذ إن هؤلاء كانوا قد أمموا مؤسسـات ذائعة الشـهرة من قبيل غولدمان ساكس وسيتي غروب (Citygroup)، أو من قبيل رويل بنك أوف سكوتلاند (Royal Bank of Scotland) وأجبروها على الإذعان لوصاية الدولة.

ومـن خلال خطة الإنقاذ هذه تدخلت الحكومة في شـؤون المشـاريع والشـركات بنحو لم يسـبق له مثيل في تاريخ ألمانيا الاتحادية. فباستثناء خـلا حقبة إعادة توحيد ألمانيا، لم يسـبق قـط أن ضخت الحكومة هذه المبالغ الهائلة من أجل تنشـيط الحياة الاقتصادية. وهذا أمر لا غرو فيه، فثالثـة كبـرى الأمم الصناعية كانت معرضة لخطـر وخيم حقا وحقيقة. وكانت المستشارة الألمانية قد حذرت قائلة: «إن الخطر صار يحدق بمجمل نظامنا الاجتماعي».

9

المجتمع السقيم

«إن تزايد النمو كان في مصلحة الفئات ذات الدخول العالية في المقام الأول، أما العمال الذين يحصلون على دخول لا تزيد على المتوسط المتعارف عليه فإنهم في وضع لا يحسدون عليه أبدا. إن هذه الظاهرة يمكن أن تؤدي إلى توترات اجتماعية عظيمة، لا بل يمكن أن تفضي إلى انقلابات اقتصادية جذرية».

ألن غرينسبان
(الرئيس السابق للمصرف
المركزي الأمريكي، 2007).

«إننا في أمس الحاجة إلى الدخول في نقاش حول الأجر العادل، ولا أعني بالأجر العادل هنا ذلك الأجر، فقط، الذي يتقاضاه أولئك الذين يقفون في أدنى سلم الأجور، بل الذي يتقاضاه أولئك، أيضا، الذين يتربعون على قمة هذا السلم»

أنجيلا ميركل

لقد دهمت الأزمة المالية مجتمعا متداعي الأسس. فالأواصر التي توحد فئاته المختلفة أمست قاب قوسين من التفتت؛ لقد ضاعت القوة التي تشد هذه الفئات بعضها إلى بعض. فالتباين بين الواقفين في أعلى السلم الاجتماعي

والواقفــين في أدناه فــي تزايد متواصل. ففي حين يفــر الأغنياء بأموالهم بلا انقطاع، تضمُر الطبقة الوســطى على نحو متواصل، ويعجز الفقراء عن اللحاق بركب المجتمع. فأولئك الأفراد، على وجه الخصوص، الذين يمتلكون المال والثروة أصلا، انتهزوا جنون أســواق المــال وازدادوا غنى، أكثر فأكثر، فهم كانوا قد دأبوا على اســتثمار أموالهم في أســهم الشــركات وما سوى ذلــك من الأوراق المالية. وكانوا قد كســبوا الربح الوفير من ارتفاع أســعار العقارات ارتفاعا عظيما. أي، وبعبارة واحدة: بينما دأب هؤلاء الأفراد على تنمية أرباحهم، دأبت حصة الأجور من الدخل القومي، منذ ســنوات كثيرة، علــى مواصلة انخفاضها في كل دول الاتحاد الأوروبي تقريبا، وفي الولايات المتحدة الأمريكية أيضا.

وتصاعــد، في ذات الوقت، فزع كثير مــن المواطنين العاديين من مغبة السقوط في الهاوية. فهم يقارنون الرفاهية التي ينعم بها الآخرون بالفاقة التــي يعانون وطأتها. إنهم يكافحون من أجل المحافظة على فرص عملهم، ومن أجل نجاة ما لديهم من مدخرات متواضعة. من هنا، لا عجب أن يزداد، فــي الدول الصناعية، عدد المواطنين الذين يرتابون من اقتصاد الســوق. ويزداد ريبهم تعزيزا من خلال الشــطط المخيم على كثير من المشاريع؛ من خلال المصرفيين الذين لا يوجد لديهم أي إحســاس بالمسؤولية؛ من خلال رؤساء شــركات يحوزون لأنفســهم أعلى الرواتب وأضخم المكافآت، ومن خلال أغنياء استقلوا بأنفسهم عن بقية المجتمع، وراحوا يعيشون في عالم خــاص بهم. وغني عن البيان أن العالم قد مــر بهذه الظواهر في ماضي الزمن: أعني قبــل اندلاع الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي في نهاية العشرينيات ومطلع الثلاثينيات من القرن العشرين.

إياكم أن تنسوا العام 1929!

قــدم جون كينيــث غالبريــث (John Kenneth Galbraith) المشــورة لخمســة من رؤســاء الولايات المتحدة الأمريكيــة. وكان جون كنيدي أول هؤلاء الرؤســاء. فغالبريث كان قد تعرف على كنيدي منذ أيام الدراســة في جامعة هارفارد. ونشــر عشــرات الكتب، من بينهــا «مجتمع الوفرة»

The Affluent Society و«اقتصـــاد الاحتيال البريء» The Economics of Innocent Fraud. أضـــف إلى هذا، أنه أشـــرف مدة خمس ســـنوات على إصدار المجلـــة الاقتصادية Fortune، وكان قد ألَّف كتبا عن الحدث الـــذي اندلع في العام 1929 والذي كان بمنزلة بداية الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي. فمؤلفه الموسوم «الانهيار الكبير» (The Great Crash) خصـــص مائتين وخمس صفحـــات للحديث عن الوقائـــع التي قادت إلى تلـــك الأزمة. ويحدد غالبريث العوامل التـــي أفضت إلى الكارثة ويذكرها بالاســـم، وهي: المضاربة الجنونية، وهشاشـــة النظام المصرفي، والوضع المزري الذي اتصف به الميزان التجاري الأمريكي.

ويذكر غالبريث سببا آخر: «رداءة توزيع الدخل القومي». فهذه أسهمت، وفق وجهة نظره، في اندلاع الكارثة وفي التســـريع من اندلاعها. ويواصل غالبريـــث تحليله فيقول: «فالأغنياء كانوا، فـــي العام 1929، أغنياء على نحو مفرط. حقا لا توجد بيانات إحصائية دقيقة، لكن الدلائل تشـــير إلى أن 5 في المائة من الأفراد كانوا يســـتحوذون على 30 في المائة من مجموع الدخل المتاح. (...) وهكذا، وبناء على هذا التوزيع المسرف في التباين، كان مصير الاقتصاد مرهونا بعاملين: استثمار مقادير كبيرة من الأموال وإنفاق مزيد من الأموال على السلع الكمالية أو بالتوسع في تنفيذ كلا العاملين في آن واحد. (...). والأمر الـــذي تجدر ملاحظته هو أن رغبة الفئات الغنية في الإنفاق على السلع الكمالية قد تأثرت تأثرا كبيرا بالوضع السيئ الذي خيم على البورصة في نهاية أكتوبر من العام 1929.

ومن تحليل غالبريث، يحق للمرء أن يستخلص نتيجة مفادها أن انهيار البورصـــة يفرز، في المجتمع المنقســـم على نفســـه، نتائج عظيمة الخطر. فالأغنياء (وكثير من أصحاب الدخول ذات المستوى فوق المتوسط) يعيشون في المقام الأول من ثرواتهم. وبالتالي فإن هؤلاء ينفقون أكثر، كلما كانوا أكثر ثقة بتزايد ثرواتهم. غيـــر أن الأمر يختلف حينما تتراجع قيمة محافظهم الماليـــة، فعندئذ يقلـــص الأغنياء إنفاقهم بكل تأكيد، متســـببين بذلك في اندلاع نتائج وخيمة بالنســـبة إلى النشاط الاقتصادي. إن اقتصادا يتصف بالتباين الشديد بين الفقراء والأغنياء، بين العاملين بأجر وقادة الشركات

والمشاريع، ليس في وضع سليم، وفق وجهة نظر غالبريث، إن هذا الاقتصاد «مريض حتى العظم وسقيم من جذوره». ويضيف غالبريث قائلا: «إياكم أن تنسوا العام 1929».

إن أعراض المرض، التي شخصها غالبريث، وقتذاك، أصبحت، في اليوم الراهن، واقعا ملموسا في كل الدول الصناعية تقريبا، وفي كثير من بلدان الاقتصادات الناشئة أيضا. فالاقتصاد والمجتمع أصابتهما عدوى فيروس غاية في الخطر: فيروس الانقسام على النفس. ففي اليوم الحاضر، يتصف توزيع الدخول في الولايات المتحدة الأمريكية بالتباين نفسه الذي اتصف به توزيع الدخول قبل ثمانين عاما. أضف إلى هذا، أن فئة ضئيلة العدد تستحوذ على ثروات البلاد: فأغنى الأغنياء، أي واحد في المائة فقط من سكان الولايات المتحدة الأمريكية، يمتلكون أكثر من نصف الأسهم المتداولة في البورصات الأمريكية. وفي ألمانيا، أيضا، تزداد رقعة التباين بين الفئات الاجتماعية المختلفة. فالأغنياء وقادة الشركات والمشاريع اعتزلوا المجتمع. أي أن الطليعة أخذت تبدو كأنها تعيش في عالم آخر، في عالم خاص بها فقط.

الطليعة المنتشية بأجواء العالم الخاص بها

إن المحققين الذين ألقوا القبض على كلاوس زومفينكل (Klaus Zumwinkel) في الرابع عشر من فبراير في العام 2008، طرقوا على باب المنزل عند الساعة السابعة من صبيحة ذلك اليوم. وكان لديهم أمر قضائي باعتقاله. كما كانت لديهم الأوراق التي تدينه. وكان الظلام لايزال يخيم على الأجواء، عندما طرقت على باب الدار الناصعة البياض وكيلة الادعاء العام في مدينة كولون مارغريت ليشتنغهاغين (Margrit Lichtinghagen)، ومعها عدد من رجال الشرطة. وراحت هيئة من الصحافيين العاملين في البرنامج الثاني من التلفزيون الألماني (ZDF)، تصور من أمام المنزل وقائع تفتيش المنزل وإلقاء القبض على رجل أعمال كان يُعتبر من أكثر رجال الأعمال الألمان نزاهة وتنقل الصور في بث حي إلى مشاهدي فقرات الصباح. ويا للعجب! كلاوس زومفينكل، بالذات،

يُتهم بأنه أخفى عن دوائر الضريبة مليون يورو؛ هذا الرجل، بالذات، الذي قاد شركة عملاقة على مدى ثمانية عشر عاما، يُتهم الآن بأنه هرَّب جزءا من ثروته إلى ليشتنشتاين ووضعه هناك في حساب يزعم أنه يعود إلى مؤسسة خيرية.

وكان الرجل، الذي عمل في السابق مديرا في شركة McKinsey، قد ترأس مؤسسة البريد الألمانية ومجالس الإدارة في مصرف Postbank وفي شركة التلكوم الألمانية، وكان عضوا في مجالس إدارة شركة لوفتهانزا وآركانودر. كما كانت له صلات متينة بالسياسة والسياسيين. وكان الرجل ينوي التقاعد عن العمل والتمتع بحياة هادئة بعد أشهر قليلة من إلقاء القبض عليه.

لكن هذا الأمل ذهب مع الريح الآن. فعلى مدى خمس ساعات فتش محققو الادعاء العام في مدينة بوخوم وموظفو مكتب التحقيقات الجنائية الاتحادي ومكتب الضريبة منزل زومفينكل. وراح، في الوقت ذاته، أربعون آخرون من موظفي الادعاء العام وجهاز الشرطة ومكتب الضرائب يفتشون مقر شركة البريد العملاقة في بون ومكتب زومفينكل الواقع في الطابق الأربعين، كما صادر هؤلاء المحققون كثيرا من الأضابير وأجهزة الكمبيوتر. وكان الألمان شهود عيان على عملية الضبط هذه، فالمحطة التلفزيونية بثت الوقائع بثا حيا. كما شاهد المتفرجون على التلفزيون خروج زومفينكل من منزله في الظهيرة واقتياده في سيارة مرسيدس رصاصية اللون إلى بوخوم للتحقيق معه واستجوابه. وعلى خلفية هذه الأحداث، أعلن، في اليوم التالي، الرجل، البالغ من العمر 64 عاما، استقالته من منصب رئيس شركة البريد، ومن رئاسته لمجلس إدارة التلكوم.

لقد سبب هذا الحدث رجة قوية للمجتمع الألماني. فلم يسبق أبدا أن انحدر أحد قادة الشركات العملاقة إلى هذا المنحدر. أضف إلى هذا أن زومفينكل كان يُعتبر رجلا نزيها لا مطعن في استقامته. فما هي الدوافع التي أجبرت هذا الرجل على إخفاء جزء كبير من ثروته عن مكتب الضريبة؟ أكان بوسع هذا الرجل، الذي قاد آنذاك شركة حكومية عملاقة، الاعتقاد بأنه فوق القانون؟ ومهما كانت الحال، فبعد مضي ثلاثة أشهر، توجهت

أصابــع الاتهام إلى زومفينكل ثانية. فقــد اعتقد المحققون أن الرجل أمر، حينما كان يعمل رئيسا لمجلس إدارة شركة التلكوم، بتنفيذ عملية تجسس لم يسبق لها مثيل في تاريخ الشركات الألمانية. فوفق هذا الاتهام الجديد، فإن بعض المحققين في التلكوم وبعض شــركات الأمن الاقتصادي قد تجسسوا علــى بعض أعضاء مجلــس الإدارة وعلى بعــض الصحافيين أيضا، وذلك للعثور على الطرف الذي يسرب بعضا من المعلومات الخاصة بالشركة.

وفــي الواقع، فإن اســتقامة زومفينكل كانت قــد تعرضت للطعن، من قبل، في ديســمبر من العام 2007، ففي ذلــك الوقت، أي في وقت مثير للاســتغراب، بــاع زومفينكل كمية من خيارات الأســهم بلغت قيمتها 4.7 مليــون يورو، خيــارات كان قد حصل عليها بصفته رئيس شــركة البريد. فقبــل إتمام صفقة البيع ببضعة أيام شــرَّعت الحكومــة الألمانية، تنفيذا لإلحــاح زومفينكل، قانونا يفرض حدا أدنى للأجور التي يتقاضاها موزعو البريد العاملون في شركات البريد الخاصة، أي في الشركات التي تنافس الشركة الحكومية من خلال تدني أجور عمالها. وعلى خلفية هذا التطور، ســجل سعر أسهم شركة البريد ارتفاعا معتبرا - ارتفاعا حقق لزومفينكل الربــح الوفير. وكان زومفينكل قد اعتذر عن صنيعه هذا فزعم قائلا بأنه «ما كان يعي جسامة قراره هذا».

وعلى ما يبدو، لم يكن زومفينكل يعي جسامة تهربه من دفع الضرائب. ومهما كانت الحال، فقد أشــاح السياسيون وجوههم عنه وقطعوا صلاتهم به. وكان رئيس اتحاد الصناعات الألمانية يورغين تومان (Jürgen Thumann) قــد قال مــن غير أن يذكر اســم زومفينكل بصريح العبــارة: «مَنْ يخترق القانــون ويتهرب من دفع الضريبة نتخلــى عنه ونقطع صلتنا به». غير أن واقع الحال يشهد على أن هناك زومفينكل آخرين؛ وعلى أن هناك مئات من شــاكلته. فممثلو الادعاء يحققون ضد 700 مواطن ألماني كانوا قد هرَّبوا أموالهــم إلى خارج البلاد تهربا من دفــع الضرائب، 700 ألماني من بينهم أناس معروفون في طول البلاد وعرضها، وآخرون أقل منهم شهرة. فهؤلاء جميعا متهمون بأنهم هرَّبوا أموالهم إلى إمارة ليشتنشتاين، وأنهم استعانوا بالمصارف والسماســرة للتحايل على مكاتب الضريبة. واكتشف المحققون

عمليـــات التهرب الضريبي من خلال قرص مرن كان أحد موظفي مصرف LGT في ليشتنشتاين قد نســـخ عليه، خفية، البيانات المصرفية الخاصة بهؤلاء الأفراد. وتأسيســـا على هذه المعلومات راح المحققون يفتشون مئات المنازل والمكاتب المرة تلو المرة.

إننـــا هنا إزاء فضيحـــة لا مثيل لها. فضيحة تبـــين أن بعضا من أبناء الفئات الواقعة في أعلى السلم الاجتماعي يعتقدون أن القوانين تسري على المواطـــن العادي فقط، وليس على أصحاب الدخول العالية. إن زومفينكل، ومَنْ هم على شـــاكلته، يتصرفون، على ما يبدو، وفق الشعار الذي أعربت عنه في نيويورك وريثة شركة الفنادق ليونا هيلمسلي (Leona Helmsley) حين قالت: «إن الضرائب يدفعها أصحاب الدخول المتدنية فقط». ومع إن هذه الفئات الواقعة في أعلى الســـلم الاجتماعي تعيش في ألمانيا، لكنها لا تريد أن تدفع لألمانيا ضرائب تذكر. إن القوم اعتزلوا المجتمع الذي مكنهم من الارتقـــاء وجمع الثروات. وهاجم السياســـيون والنقابيـــون والعاملون في وســـائل الإعلام هؤلاء الذين «يتربعون على قمة الســـلم الاجتماعي»، متجاهلـــين أن كثيرا من المواطنـــين العاديين يحتالون أيضـــا على الدولة. فالملايين منهم يغشون مكاتب الرعاية الاجتماعية ويلفقون البيانات الكاذبة فيمـــا يقدمون من إقرارات ضريبية، ويعملون في الســـوق الســـوداء خفية تهربا من دفع الضريبة. ويبرر القوم أفعالهم قائلين: إن المتربعين على قمة الســـلم الاجتماعي يمارسون هذه الأفعال المعيبة أيضا. ومعنى هذا هو أن التضامن الاجتماعي «يتوقف، أيضـــا، على مدى التزام الطليعة بأن تكون القدوة الحســـنة»، ووفق ما قاله وزير المالية بير شتاينبروك. فخطر تراجع تأييد النظام الاقتصادي والاجتماعي «لا يتأتى من هذا المعتوه اليساري أو من ذاك المخبول اليميني، بل يتأتى من القادة الناشطين في اقتصاد السوق المتكفل بالرعاية الاجتماعية».

وليس هؤلاء القادة سوى أولئك الأفراد الذين هم من طينة عضو مجلس المديرين في شـــركة فولكس واغن، أعني بيتر هارتس (Peter Hartz)، هذا الخبير الذي كان قد قدم، بتكليف من المستشار الألماني، الخطوط العريضة لأكبر إصلاح شـــهدته ســـوق العمل في ألمانيا الاتحادية. وكانت قد سُميت

باسمه أربعة قوانين، كان أحدها القانون المسمى «هارتس أربعة»، أي ذلك القانون الذي خفض معاشات العاطلين عن العمل بنحو مزمن إلى مستوى المساعدات التي تقدمها مكاتب الرعاية الاجتماعية للفقراء، والذي بات عنوانا صارخا للسياسة الليبرالية المزعومة، أي تلك التي نفذها المستشار غيرهارد شرودر. ومهما كانت الحال، فبعد برهة قصيرة من الزمن، ظهر أن هارتس كان عنصرا فاعلا في نظام دنيء جرى العمل به في شركة فولكس واغن، نظام اعتاد على شراء ضمير ممثلي النقابات العمالية من خلال رحلات إلى بلدان أجنبية، وتعويضهم وتعويض كبار مديري الشركة العملاقة عن المبالغ التي ينفقونها، هناك، على بائعات الهوى.

ليس هؤلاء القادة سوى أولئك الأفراد الذين هم من طينة كبار موظفي شركة سيمنز. فهؤلاء دأبوا - على مدى عقود كثيرة من الزمن - على إخفاء أموال عظيمة المقدار لتقديمها رشوة إلى الزبائن والسياسيين في كل ربوع المعمورة. ووفق ما يُقال، جرى إنفاق ما يزيد على مليار يورو على هذه التعاملات المعيبة. ومع أن كبار المديرين كانوا على علم أكيد بتقديم الرشوة، فإنهم لم يقاوموها أبدا، حتى بعدما سنت الحكومة الألمانية في العام 1999 قانونا يمنع منعا باتا تقديم الرشوة إلى مواطني البلدان الأجنبية أيضا.

كما شوه أولئك القادة، أيضا، الذين يستحوذون لأنفسهم على رواتب خيالية سمعة اقتصاد السوق. ويبرر هؤلاء القادة صنيعهم هذا بحجة مفادها أن المنافسة في السوق الدولية هي التي تفرض هذه الرواتب الخيالية، وأن الرواتب الدارجة في العالم الخارجي هي المعيار الأساسي لتحديد الرواتب، فعلى سبيل المثال زعم رئيس «دويتشه بنك» يوسف آكرمان أنه «يحصل على راتب لا يصل، على أكثر تقدير، إلى ثلث الرواتب التي يحصل عليها زملاؤه العاملون في المصارف الأجنبية». ويمضي آكرمان قائلا: «عندما بدأت العمل في مصرف «دويتشه بنك» كنت أتقاضى راتبا يبلغ مليوني مارك ألماني. فلو كنت أحصل الآن على ما يضاهي هذه القيمة، لكنت الآن قد خسرت احترام الآخرين، ولقالوا عني: إن هذا الرجل لا قيمة له في السوق». ويقر آكرمان طواعية بأن المواطن العادي يصعب

عليه تقبل هذا المنطق. ولهذا السـبب، أيضا، تنـازل آكرمان عن مكافآته آخـذا بالاعتبار تزايد الضغط عليه من جـراء الأزمة المالية الراهنة. لكن القـادة الآخرين أكثر تمسـكا بمصلحتهم الخاصة. فـلا أحد منهم يبدي الاسـتعداد للتنازل عن جزء من المكافآت. فهم يرون فيها حقا مشروعا لا غبار عليه أبدا. وباسـم المنافسـة الدولية يحاول هؤلاء القادة تخفيض أجور العاملين في شـركاتهم إلى أدنى مسـتوى ممكن. فما يصلح لتحقيق زيادة هائلة في رواتب المتربعين على القمة، يصلح، أيضا، لرفض أي زيادة فـي أجور أولئك الموجودين في أدنى السـلم الاجتماعي. فكثير من أرباب العمل يبتزون العاملين في شـركاتهم بحجة مفادها أن بمسـتطاعهم نقل الإنتاج إلى أوروبا الشـرقية أو آسـيا، فالأجور هناك أدنى بكثير. وهكذا، وفي حين يرضخ البعض من بسـطاء العاملين لخفض أجورهم، يسـتحوذ قادة الشـركات لأنفسـهم على حزمة من المنافع: فهم يحصلون على أجر ثابت لا يقبل الانخفاض، وعلى مكافآت سـنوية، وعلى خيارات الأسـهم، وعلى سـيارة مخصصة لكل واحد منهم وعلى الفيللا السكنية. كما تتخذ الشـركة كل التدابير الضرورية لأن يحصل القوم على معاشـات تقاعدية تناسب وضعهم الاجتماعي.

من هنا، لا غرو أن تتسـع، على نحو متواصـل، رقعة التباين العريض بين رواتب قادة الشـركات وأجور العمال. فالدخل السـنوي، الذي حصل عليه رئيس شـركة بورشـه (Porsche) فينديلين فيديكينـغ (Wendelin Wiedeking)، بلـغ نحو 60 مليون يـورو في العام 2007. وبفضل الأرباح الضخمة يمكن أن يرتفع هذا الدخل إلى 100 مليون يورو في العام 2008 - أي إلى ما يعادل ألفي ضعف من الأجر الذي يحصل عليه العامل العادي. ويبرر قادة المشـاريع رواتبهم السـخية بحجة أن ما يحصلون عليه مرهون بالأرباح المُحقَّقة، وأن رواتبهم ترتفع فقط في حال ارتفاع الأرباح. غير أن هذا التبرير مـردود عليهم، فهم يرفضونه رفضا قاطعا عند التفاوض مع نقابات العمال على زيادة أجور العاملين: فقادة المشـاريع يشـيرون هنـا - بلا انقطاع - إلى أن الأرباح المتحققة في هذا العام ليست بالأمر المهم في هذا السـياق، وذلك لأن الركود يهدد هذه الأرباح في العام المقبل، وبالتالي

لا يمكن، بأي حال من الأحوال، زيادة أجور العاملين. وكان وزير المالية بير شتاينبروك قد لخص الموضوع على نحو معبر فعلا عندما قال: «كثير من قادة المشاريع يطيب لهم أن تكون الشمبانيا لهم وحدهم، أما حينما يتعلق الأمر بالعاملين لديهم، فإن أحب شيء لهم هو أن يدفعوا إلى هؤلاء العمال الأجر المتعارف عليه في الصين».

ولهذا السبب بالذات يحتل الشطط الذي يمارسه قادة الشركات العناوين التي تنشرها الصحف بالخط العريض. ويحتج قادة المشاريع بأنهم يقبلون بالقليل أيضا في الظروف العصيبة، وبالتالي يتعين على العاملين لديهم الرضا بالقليل أيضا. غير أن إمعان النظر في الواقع القائم يبين بجلاء أن هؤلاء القادة نادرا ما رضوا بالقليل. فعلى سبيل المثال، ارتفعت دخول أعضاء مجالس المديرين في الشركات المسجلة في مؤشر الداكس، أي الشركات البالغ عددها 30 شركة، إلى أكثر من الضعف خلال الأعوام الستة الأخيرة. من ناحية أخرى، ارتفعت هذه الدخول خلال العشرين عاما الأخيرة بنسبة بلغت 650 في المائة: فدخول هذه الفئة ارتفعت، في المتوسط، من 445800 يورو في العام 1987 إلى 3,3 مليون يورو في العام 2007.

إن العامل المهم في تفسير الارتفاعات العظيمة التي طرأت على دخول أعضاء مجالس المديرين يكمن في أن نحو ثلثي هذه الدخول يتحدد من خلال الأرباح وأسعار الأسهم، فدخول قادة الشركات ارتفعت ارتفاعا انفجاريا في السنوات التي ازدهرت في البورصات بشكل ملموس: فعلى سبيل المثال، سجلت دخولهم ارتفاعا بلغ، في المتوسط، 42 في المائة في العام 2000، وبلغ نحو 38 في المائة في العام 2005، وفق البيانات التي نشرتها الشركة الاستشارية كينباوم (Kienbaum). كما ارتفعت دخول المديرين العاملين في الشركات متوسطة الحجم ارتفاعا كبيرا في العشرين عاما الأخيرة، فدخل رئيس شركة غير مسجلة في البورصة يصل، في اليوم الراهن، إلى 268 ألفا في المتوسط، أي أنه قد تضاعف مقارنة بعام 1987. وبينما سجلت دخول كبار الموظفين العاملين في الشركات زيادة بلغت، في نفس الفترة الزمنية المذكورة آنفا، نحو 80 في المائة في المتوسط، ارتفعت أجور العاملين

والمســـتخدمين بنسبة بلغت 37 في المائة فقط. وكانت الزيادات التي طرأت على دخول بســـطاء العاملين غاية في التواضع، علما بأن معدلات التضخم قد التهمت جزءا معتبرا من هذه الزيادات الطفيفة، يحصل قادة المشـــاريع الألمان على أعلـــى الدخول، مقارنة بالمعايير الدوليـــة، لكن الأمريكيين، هم فقط، الذيـــن يتفوقون عليهم في هذا المضمار. وكمـــا هو بيِّن من الحقيقة السائدة على أرض الواقع، لم يدفع هذا التفوق قادة المشاريع الألمان إلى أن ينزحـــوا بالجملة إلى الولايات المتحـــدة الأمريكية. أضف إلى هذا أن بلدانا أخرى مثل الســـويد وإســـبانيا أو اليابان تمكنت أيضا من الإبقاء على كبار مديري شـــركاتها في داخل البلاد. فعلى ســـبيل المثال، يحصل كبار موظفي شـــركة تويوتا، هذه الشركة التي تعد أكبر منتج للسيارات في العالم قاطبة، على نحو نصف مليون دولار أمريكي في العام، ويحصل كبار موظفي سوني، الشـــركة العملاقة في مجال إنتاج الأجهزة الإلكترونية، في المتوســـط، على دخل يبلغ 650 ألف دولار أمريكي. بهذا المعنى فإن هؤلاء المديرين يبقون في ديارهم حتى إن كانت الدخول التي يحصلون عليها في كل عام تعادل الدخل الذي يحصل عليه نظيرهم الأمريكي في الشهر الواحد.

ومهما كانت الحال، فإن الأمر البين هو أن الشطط في الاستحواذ على الدخـــول العالية في تزايد متصاعد. «إننـــا في أمس الحاجة إلى الدخول فـــي نقاش حول الأجـــر العادل، ولا أعني بالأجر العـــادل هنا ذلك الأجر، فقط، الذي يتقاضاه أولئك الذين يقفون في أدنى ســـلم الأجور، بل الذي يتقاضاه أولئك، أيضا، الذين يتربعون على قمة هذا السلم»، وفق ما قالته المستشـــارة أنجيلا ميركل. كما عبر وزير المالية بير شتاينبروك عن غضبه من كبار موظفي الشركات الذين «يبددون مليارات اليورو وآلافا من فرص العمل. ويرفضون، في الوقت ذاته – بأسلوب لا يتسم بالروح الديموقراطية – تدخل السياســـة بحجـــة مفادها، أن هذا التدخل يعيـــق تحقيق الأرباح المطلوبـــة، وأنه لا يتصـــف بمقومات الكفاءة». ويمضي شـــتاينروك فيقول مؤكدا: «إن الأمر هاهنـــا يدور حول ضبط النفس، حول تحول في طرائق التفكير، حول الشعور بالمسؤولية، حول سيادة ثقافة القناعة والتعفف، في مكاتب كبار موظفي الشركات».

ولكن، ماذا تعمل النخبة الموبَّخة؟ إنها تشيح بوجهها. إنها تصمت ولا تنبس ببنت شفة. إنها لا تستطيع تفهم النقد الموجه إليها. فواحد وثمانون في المائة من كبار موظفي الشركات يعتقدون، بكل جدية، أن رواتبهم، ما خلا حالات استثنائية، «لم ترتفع ارتفاعا مفرطا في السنوات الأخيرة». غير أن أغلبية المواطنين لها رأي آخر في هذا الشأن. ففي الوقت الذي كشف فيه استطلاع للرأي نشرته مجلة Capital على أن ثمانين في المائة من رؤساء الشركات يؤكدون أن الأمور تتسم بالعدالة في ألمانيا، يرى ثلاثة أرباع المواطنين أن الأوضاع السائدة لا تتسم بالعدالة أبدا. ويرى واحد من ممثلي «مراكز الرأي» (Think-Tanks) في برلين ما يراه المواطنون. ويبني هذا الشخص، الذي أصر على عدم ذكر اسمه، وجهة نظره هذه على الأحاديث الكثيرة التي أجراها مع كبار موظفي الشركات. فوفق وجهة نظره، فإن كثيرا من هؤلاء الموظفين فقدوا الروح الضرورية لمشاركة المجتمع في أحاسيسه. فهدف هؤلاء الرؤساء يتمحور حول الربح – في المقام الأول – ونادرا ما يدور حول المسؤولية الاجتماعية. وحين يلومهم المرء على طرائق تفكيرهم هذه، فإنهم يبررون موقفهم بزعم مفاده أنهم: مجبرون على الانصياع لحركة أسواق رأس المال.

وقبل ثلاثة عقود من الزمن، كان قادة الاقتصاد يتخذون موقفا مغايرا بالكامل: فهم كانوا يرون أن واجبهم يقتضي منهم أن يكونوا خداما للمواطنين وليس السادة الذين يتحكمون في البلاد على نحو خفي. وإن «تحقيق الربح أمر جيد، غير أنه ليس الكل في الكل»، وفق ما ورد في مقالة كان رئيس مصرف دويتشه بنك – سابقا – هيرمان يوسف آبس (Hermann Josef Abs) قد نشرها في العام 1973 بعنوان Selbstverständnis des Unternehmens (نظرة المشروع إلى ذاته). وواصل آبس حديثه فكتب أن الربح «شرط ضروري لبقاء المشروع على قيد الحياة، وأن أهميته بالنسبة إلى المشروع كأهمية الهواء الذي يستنشقه الإنسان. ولكن، وكما أن الإنسان لا يعيش من أجل استنشاق الهواء فقط، كذلك لا يعمل المشروع من أجل تحقيق الربح فقط». فوظيفة المشاريع تكمن، وفق ما كتب، في تزويد المجتمع بالسلع والخدمات التي يحتاج إليها، وفي خلق فرص العمل،

وليس في تحقيق ارتفاع في أسعار الأسهم، على سبيل المثال. إن من الأهمية بمكان أن يكون لدى رجل الأعمال «شعور حي حيال ما في المجتمع من خلجات وأمزجة وأن يراعي في كل ما يتخذ من قرارات مسؤوليته الاجتماعية».

إن هذا الصنف من رؤساء الشركات صار عملة نادرة بقدر تعلق الأمر بالشركات المسجلة في البورصة. إن هذا الصنف أكثر حضورا في الشركات التي لاتزال ملكيتها في يد هذه العائلة أو تلك. ففي هذه الشركات كثيرا ما يكون الرئيس على صلة متينة بالعاملين، وكثيرا ما يبدي اهتماما كبيرا بمصيرهم ومسؤولية صادقة حيال مستقبلهم. إنهم من طينة نوربرت غاير (Norbert Geyer)، هذا الرجل الذي يدير في برلين شركة متوسطة الحجم تشغل 350 عاملا، أعني الشركة المسماة Geyer-Gruppe Industrieholding GmbH. يقول الرجل البالغ من العمر 62 عاما: «إن رجال الأعمال لا يحظون بسمعة جيدة في المجتمع. من هنا، فإن علينا أن نعيد النظر في تصرفاتنا الشخصية بلا انقطاع». وانطلاقا من هذا المنظور، تقدم شركة غاير المساعدات للمدارس الواقعة في تلك الأحياء من برلين، التي تسودها توترات اجتماعية مختلفة. كما تشارك الشركة المعلمين في تقديم العون للطلبة الذين يتحدرون من أسر تتسم حياتها بالتعقيد والإشكاليات. ويواصل غاير حديثه مؤكدا أنه لا يجوز للاقتصاد أن يتصور أن واجبه يكمن في «تراكم الأموال والاستحواذ والمشاركة في الشركات الأخرى، وفي التسلط على الآخرين». فالمجتمع، الذي يزداد فيه التفاوت في توزيع الرفاهية، تتداعى أركانه، إن عاجلا أو آجلا. فعندما تزداد رقعة التفاوت بين المتربعين على قمة السلم الاجتماعي وبين الموجودين في أدنى أو في وسط هذا السلم، تتمزق وحدة المجتمع بكل تأكيد. وإذا ما حدث هذا التطور، عندئذ يزداد غضب أولئك الذي يكافحون من أجل البقاء في وسط السلم، وتتصاعد نقمة أولئك الذين يقفون في أدنى السلم بلا أمل في تحقيق متطلبات العيش الكريم، وبلا فرصة لبلوغ الحياة الأفضل. إن هذا المنظور هو الحقيقة بعينها التي كانت النخبة

الألمانيــة قد طوت روحها عليها في ماضي الزمن، وهو، أيضا، الحقيقة بعينهــا التي فقدت أهميتها، على ما يبدو، في الرأســمالية المحررة من القيود والضوابط.

أنتـم، أيهـا المتربعـون علـى القمـة، ونحـن، الموجـودون فـي الدرك الأسـفل - التفاوت العظيم

إن مَــنْ صار مقتدرا على تســجيل أطفاله في «مدرســة ميونخ الدولية» (Munich internatioal School)، هو شخص فاز بالنجاح بكل تأكيد. وسيفوز أطفالــه أيضا بالنجاح. إن هذه المدرســة الخاصة تقــع في قصر قديم يبعد، بالنسبة إلى المسافر بالسيارة، خمس دقائق فقط من بحيرة شتانبيرغر وهي، وفــق الكراس الذي تصدره عن نفســها، «واحدة من أنجــح وأفضل المدارس في أوربا قاطبة». إن «مدرســة ميونــخ الدولية» تربي نخبة الغد. فنخبة اليوم الحاضــر، فقــط، هي القادرة على تحمــل تكاليف التعلم في هذه المدرســة. فتلميــذ الصف الأول الابتدائي يدفع، عن العام الواحد، تكاليف تبلغ 12490 يورو بالتمام. وترتفع هذه التكاليف بالنسبة إلى تلميذ السنة الأولى من المرحلة المتوسطة، لتبلغ 15500 يورو في العام الواحد. وعلى الرغم من هذه التكاليف الباهظة، لا تعاني «مدرســة ميونخ الدولية» أي مصاعب في العثور على الآباء القادريــن على إرســال أطفالهم إليها ليتعلموا فيها وفق الأســلوب الدارج في مدارس النخبة في البلدان الأنجلوسكسونية.

ففي ألمانيا قاطبة، لا يستطيع أي مكان آخر مضاهاة ميونخ وضواحيها من حيث عدد الأغنياء الذين يقطنون فيها. وتتركز ســكنى كثير من هؤلاء الأغنيــاء حول بحيرة شــتانبيرغر. من هنا لا عجــب أن تكون فمحافظة شــتارنبيرغ أغنى محافظة في ألمانيا كلها. فــكل مواطن في هذه المدينة، سواء كان بالغا أو طفلا، لديه، في المتوسط، دخل سنوي يبلغ في الصافي 27283 يــورو. ولا يختلف الأمر كثيرا في المناطق المحيطة بهذه المحافظة. بهذا المعنى فأن شــتانبيرغر ســبقت، في هذا المضمــار، محافظة تاونس العليا ومحافظة ماينتاونس، أي أنها سبقت هاتين المحافظتين اللتين يسكن فيها المصرفيون العاملون في فرانكفورت. فهناك، في شــتانبيرغر، يمتلك

عديد من قادة الشركات المسجلة في مؤشر الداكس والكثير من المصرفيين وسماسـرة الثروات وقادة الشـركات الخاصة دارا للسكنى. فهم يعيشون، هناك، في أجواء أكثر نظافة وأوطد سـلاما وخلف أسـوار عالية وأبواب لا تُخترق، أضف إلى هـذا أنهم يمتعون نظرهم، بما في البحيرة من مياه صافية صفاء الكريسـتال، وبما فـي جبال الألب من روعة وجمال خلاب. بالإضافة إلى هذا وذاك، تقف سـفنهم الشراعية في مرساة البحيرة في انتظار تسليتهم والترفيه عنهم.

وكانـت صحيفة Die Zeit قد أطلقت على هـذا العالم لقب «جمهورية شـتانبيرغر»، في إشـارة منها إلى أن هذه «الجمهورية» تشـير بجلاء إلى المدى الكبير الذي اتسـعت فيه رقعة التفـاوت الاجتماعي في ألمانيا، المدى الذي اتسـعت فيه رقعة التفاوت بين الغنى والفقر، بين المتربعين على القمة والواقفين في الدرك الأسـفل. إن «جمهورية شـتانبيرغر» بعيدة كل البعد عـن المدن الكبيرة، عن بؤر التوترات الاجتماعية، بعيدة كل البعد عن أحياء سـكنية من قبيل حـي Neukölln في برلـين وMümmelmannsberg في هامبورغ أو حي Nordstadt في دورتموند. نعم، إنها بعيدة كل البعد عن هذه الأحياء التي لا تعرف ماهية الفيللا، بل تعرف خصائص المساكن التي تأوي الفقراء الذين يعيشون على المساعدات التي تقدمها إليهم مؤسسات الرعاية الاجتماعية، والتي يكاد يكون جميع سـاكنيها بلا عمل، والتي تساوي نسبة الأجانب فيها نسبة الأغنياء الذين يسكنون في شتانبيرغر وضواحيها.

حقا، كان هذا التفاوت الاجتماعي موجودا دائما وأبدا في جمهورية ألمانيا الاتحاديـة؛ غيـر أن هذه الحقيقة لا يجوز أن تحجب عـن أنظارنا أن رقعة هذا التفاوت قد ازدادت اتسـاعا بشـكل مذهل منذ العام 2000. فالمجتمع الألماني يتحول تدريجيا إلى مجتمع الطبقات الثلاث: في القمة يوجد أولئك الذين يسـتطيعون تحقيق زيادات مذهلة في دخولهم، كبار موظفي الشركات وأصحـاب الثروات والذين يرثون التركات العظيمة. أولئك الذين سـيكونون نخبة المسـتقبل: أي أولئك الذيـن حصلوا على التعليـم الفاخر والذين هم على دراية بالطريقة المناسـبة للتحرك في العالم وامتلكوا ناصية تكنولوجيا التسلط والاستثمار. فهؤلاء يعزلون أنفسهم عن بقية المجتمع حيثما استطاعوا

إلى ذلك سبيلا: فهم يرسلون أطفالهم إلى المدارس الخاصة، ويؤمِّنون على صحتهم لدى شركات التأمين الخاص ويضمنون معاشاتهم التقاعدية لدى صناديق خاصة. بهذا المعنى، فإن هؤلاء الفائزين، المحظوظين، ليسوا في حاجة إلى الدولة. إنهم يخلقون لأنفسهم عالمهم الخاص. فألمانيا لا تجسد، بالنسبة إليهم، سوى دار إقامة لا مغزى معينا لها.

هذا العالم (الطبقة) يرتفع الدخل والثروة بسرعة أكبر من السرعة المتعارف عليها عند بقية السكان. فبعد طرح ما في ذمتهم من ديون، فإن الألمان، إجمالا، يمتلكون ثروة عظيمة مقدارها 5،4 تريليون يورو، وفق البيانات الإحصائية التي نشرها «المعهد الألماني للبحوث الاقتصادية» (DIW). ويعادل هذا المبلغ قيمة كل ما ينتجه المجتمع الألماني على مدى عامين. ويستحوذ عشرة في المائة من السكان على نحو 60 في المائة من قيمة هذه الثروة. من ناحية أخرى، يستحوذ واحد في المائة، فقط، من السكان على 20 في المائة من قيمة هذه الثروة. على صعيد آخر، فإن نحو عشرة في المائة من الثروة هي من حصة أولئك الأفراد الثلاثمائة، الذين هم في عداد أغنى الأغنياء وفق تسلسل أسمائهم في القائمة التي تنشرها سنويا مجلة Manager Magazin. وبلغت الثروة التي امتلكها هؤلاء الأفراد في العام 2008 أكثر من 450 مليار يورو، أي ما يعادل 12 في المائة من مجموع الثروة في ألمانيا. وتشتمل قائمة أغنى الأغنياء على 122 مليارديرا وعلى 178 فردا ممن يمتلكون أكثر من مليون يورو، أي ممن تقدر ثرواتهم الإجمالية بما لا يقل عن 300 مليون يورو. ويتصدر قائمة أصحاب المليارات الأخوان المؤسسان لشركة (Aldi)، أعني كارل آلبرشت (17.5 مليار يورو) وتيو آلبرشت (17 مليار يورو). ثم تأتي في القائمة، أسماء عائلة بورشه (15.5 مليار يورو) وصاحب شركة ليدل (Lidl) ديتر شفارتس (11 مليار يورو)، وملاك شركة Otto Versandhaus (8.1 مليار يورو) وعائلة رايمان التي تمتلك، علاوة على شركات أخرى، شركة العطور Coty (7.95 مليار دولار)، والمساهمة في شركة «بي. إم. دبليو»، سوزانا كلاتين (7.8 مليار يورو). ويقف في خاتمة سلم الثروة أولئك الذين لا يمتلكون من حطام الدنيا شيئا: أولئك الذين لا فرصة عمل لهم، والذين لا يملكون شيئا من الثروة،

وأولئك الذين لايكاد يكون لهم أي أمل في حياة أفضل. فواحد من كل ثمانية مواطنين هو في عداد الفقراء. ولولا المساعدات الاجتماعية لكان كل واحد مـــن أربعة مواطنين في عداد الفقراء، بنـــاء على التقرير الحكومي الخاص بالفقـــر والغنى في ألمانيا. فالأعزب الذي يحصل على دخل هو في الصافي أقـــل من 781 يورو في الشـــهر، يعيـــش دون خط الفقر. ومـــن يعيل زوجة وطفلين بدخل يبلغ 1640 يورو في الشـــهر، يتأرجح بين «الفقر التام» و«ما هو قريب من الفقر». إن المفلسين في المجتمع هم أولئك الذين نادرا ما جرت تهيئتهم لمتطلبات الاقتصاد العولمي. فهم يمارسون الأعمال البسيطة أو أنهم تخصصوا في مهنة انعدمت الحاجة إليها، في ألمانيا، على أدنى تقدير. إنهم أولئك الذين تركوا المدرسة في وقت مبكر، أو أولئك الذين لا يتقنون أوليات القـــراءة والكتابة والحســـاب. إنهم أولئك الذين عـــاش أكثرهم من الرعاية الحكومية إلى الآن. بيد أن الدولة تكاد تعجز عن مواصلة مساعدتهم، وذلك لأنها أمست تئن تحت وطأة ديون عظيمة المقدار.

وبـــين هاتين الطبقتين، هناك الطبقة الوســـطى، هذه الطبقة التي يضمر حجمهـــا بلا انقطاع. فهذه الطبقة تعاني وطأة الضرائب والرســـوم المتزايدة. أضف إلى هذا أن هذه الطبقة تئن تحت وطأة العولمة التي تهدد فرص عملها تهديدا ملموســـا. وتتكون هذه الطبقة الوســـطى، وفق بيانات المعهد الألماني للبحوث الاقتصادية، مـــن كل الأفراد الذين يتراوح دخلهم بين 70 و150 في المائة من متوسط الدخل السائد في ألمانيا. ومنذ مطلع الألفية الجديدة نجح جزء من هذه الفئة في الارتقاء إلى مصاف أعلى، إلى مصاف تلك المجموعة التـــي تحصل على دخول تزيد على متوســـط الدخل بمائتـــين في المائة. لكن الجزء الأعظم من هذه الطبقة انحدر نحو الأســـفل. فأكثر من ربع المواطنين الألمان يحصلون على دخل لا يســـاوي حتى 70 في المائة من متوســـط الدخل السائد في ألمانيا.

إن تصاعـــد رقعـــة التفاوت يظهـــر بجلاء من خلال رقـــم واحد: معامل جيني Gini-Coefficient. ويُستخدم هذا المعامل، الذي استحدثه الإحصائي الإيطالي كورادو جيني، كمعيار لقياس التفاوت في التوزيع. فإذا كانت قيمته تســـاوي الصفر، كان الدخل القومي مُوزعا في البلاد المعنية توزيعا متساويا؛

وإذا كانت قيمته تساوي الواحد، فإن التوزيع غير متساوٍ بالكامل (*)، وعقب إعـــادة توحيد ألمانيا بفترة وجيزة، كانت قيمـــة معامل جيني أقل من 0.26، غير أن الأمر تغير من بعد. فقد ارتفعت قيمة هذا المعامل إلى 0.32 وأخذت تقترب أكثر فأكثر من القيمة السائدة في الولايات المتحدة الأمريكية والبالغة 0.40 (**). ويبين رقم آخر المدى الذي اتســـعت فيـــه رقعة التفاوت: حصة

(*) أي إن الدخل سيكون من حصة فردٍ واحد أو فئة واحدة. [المترجم].

(**) للاســـتزادة نود أن ننبه إلى أن برنامج الأمم المتحدة الإنمائي قد أشـــار، أيضا، إلى تفاقم التفاوت. فقد ورد في تقريره السنوي عن التنمية البشرية: «يحصل ذلك المليار من البشر، الذي يعـــد مـــن أغنى الأغنياء، على دخل يزيد على الدخل الذي يحصل عليه المليار من البشـــر، الذي يعد من أفقر الفقراء، بمقدار يبلغ 60 ضعفا (Menschliche Entwicklung, 1997, 2)؛ وفي البلدان الصناعية زاد عدد السكان الذين يعيشون تحت خط الفقر من حيث مستوى الدخل على 100 مليون... فعالم اليوم أشـــد تناقضا، والتفاوت بين الفقراء والأغنياء أمســـى يتزايد باطراد. فالدول الصناعية حصلت من الناتج المحلي الإجمالي العالمي البالغ 23 ألف مليار دولار على ما قيمته 18 ألف مليار دولار، على حين حصلت البلدان النامية على 5 آلاف مليار دولار فقط، وإن كان 80 في المائة من سكان العالم يقطنون هناك. لقد عاش ذلك الخمس من سكان العالم الذي يعـــد من أفقر الفقراء تحـــت تراجع حصتهم من الدخل القومي فـــي الأعوام الثلاثين المنصرمة مـــن 2.3 في المائة إلى 1.4 في المائة، ومقارنة بذلـــك فقد ارتفعت حصة الخمس الذي يعد من أغنى الأغنياء من 70 في المائة إلى 85 في المائة... وكانت الثروة التي يمتلكها 358 مليارديرا في العالم قد فاقت مجمل الدخل الســـنوي المتحقق في بلدان يقطنها 45 في المائة من سكان العالم (Menschliche Entwicklung, 1996, 2). ومن التقرير الصادر في العام 2000 يتبين بجلاء أن هذا التطور الســـلبي ازداد تفاقما منذ اندلاع العولمة. فقد ورد فيه: «إن التفاوت بين الدخول بلغ في القرن العشـــرين مقدارا ما كان له مثيل في الســـابق، ففي العام 1820 كان التفاوت في دخـــول أغنى الدول وأفقرها يبلغ (3) إلى (1)، وفي العام 1950 كان هذا التفاوت قد بلغ (35) إلى (1)، أما في العام 1973 فإنه كان قد بلغ (44) إلى (1)، وواصلت الفجوة اتســـاعها فبلغت في العام 1992 (72) إلى (1). وتبين دراسة نُشرت منذ عهد غير بعيد عن توزيع الدخول على العائلات، على مســـتوى العالم ككل، أن التفاوت قد زاد على نحو عظيم؛ فمعامل جيني... ازداد ســـوءا في الفترة الواقعة بين 1988 و1999 [أي في سياق ذلك العقد من السنين الذي اندلعت فيه العولمة]، فقد ارتفع من 0.63 إلى 0.66. كما ارتفع معامل جيني في الكثير من بلدان العالم: في روسيا كان معامل جيني قد ارتفع في الفترة الواقعة بين العام 1987 والعام 1995 من 0.24 إلـــى 0.48؛ وفي بريطانيا العظمى وفي الولايات المتحـــدة الأمريكية كان معامل جيني قد ارتفع في سياق الثمانينيات والتسعينيات بنسبة بلغت 16 في المائة... وفي الوقت ذاته كفت اقتصادات كثير من البلدان النامية عن النمو منذ أمد ليس بالقصير. وفي الفترة الواقعة بين 1990 و1998 كان متوسط النمو السنوي لدخل الفرد الواحد سالبا في 50 بلدا، علما بأن واحدا فقط من هذه البلدان كان عضوا في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية [أي كان من مجموعة الدول الصناعية التقليدية والـــدول الصناعية الجديدة المنضوية تحت راية هذه المنظمة التي مقرها في باريس]، (Menschliche Entwicklung, 2000, 7). [المترجم].

الأجـور والرواتب مـن الدخل القومي؛ فهذه الحصـة انخفضت، منذ مطلع الألفيـة الجديدة، من 72 في المائة إلى 67 في المائة، أي أنها سـجلت أدنى مسـتوى لها منذ السـتينيات. وفي المقابل، سـجلت، في هذه الأثناء، أرباح الشـركات وعوائد أصحاب رأس المال ارتفاعا عظيما، فقد ارتفعت حصتهم من 28 في المائة إلى 33 في المائة.

وثمة أكثر من سبب لهذا التطور. وغني عن البيان أن هذه الأسباب هي من تداعيات العولمة، أي من تداعيات الظاهرة التي دفعت المشاريع إلى نقل فرص العمل إلى العالم الخارجي. كما أنها، أعني هذه الأسباب، علـى صلة وثيقة بالتقدم التكنولوجي، فهذا التقدم حتم على المشـاريع الاسـتغناء عن الأعمال البسـيطة، أي التي لا تحتاج إلى تخصص ذي بـال، ودفعها إلى أن تصعد طلبها علـى ذوي التعليم المتقدم، أي أولئك الذيـن يحصلون على أجور ورواتب معتبرة. كما ترتبط هذه الأسـباب بالتحولات التي طرأت على عالم العمل المأجور، فهذه التحولات فرضت علـى العمال مرونة كبيرة. فقد ولى وانقضى ذلك الزمن الذي كان فيه العامل المتخصص يبقى في المشـروع نفسـه حتى بلوغه سن التقاعد. فعامل اليوم أمسـى يتنقل بين المصانع وفـرص العمل المختلفة. أضف إلى هذا أن البطالة قد نشـرت ظلالها على أعداد متزايدة من العمال، وأن الملايين منهم قد صاروا يمارسون العمل بضعة أشهر فقط أو بضع سـنوات من حين إلى آخر. لقد تراجع تراجعا كبيرا عدد فرص العمل الدائمـة. من ناحية أخرى أصبح عدد من العمال يكسـبون رزقهم من خلال العمل بضع سـاعات في اليوم. إن عدد العاملين، الذين يمارسون هذه الأصناف من العمل غير المعتاد، ارتفع بين العامين 1997 و2007 من 5.1 مليون إلى 7.7 مليون عامل. ويعاني الشبان والشابات والأجانب والعمال غيـر المتخصصين على وجه الخصوص وطأة هذا الصنف من الأعمـال. وإلى حد ما، يعكس هـذا التحول الإصلاحـات التي جرى تنفيذها في سوق العمل، والتغيرات التي طرأت على تصورات المشاريع: فكثير من المصانع أخذ يجزئ فرصة العمل الباهظة التكلفة إلى فرص عمل مؤقتة وقليلة التكلفة.

على صعيد آخــر، دأب أرباب العمل والاقتصاديون والسياســيون في الســنوات الأخيرة على المطالبة بضرورة أن تتحفظ النقابات العمالية عن المطالبة بزيــادة الأجور، وذلك لكي تحافظ ألمانيا على قوتها التنافســية. ورضخــت النقابات العمالية لهذا المطلب – عن اقتناع من ناحية، ومرغمة من ناحية أخرى. وعلى خلفية هذا الموقف، أيضا، لم ترتفع أجور العاملين ورواتب المســتخدمين إلا بصعوبة منذ تسعينيات القرن العشرين. وتشهد البيانــات الإحصائية الصادرة عن المؤسســة الخيريــة – والقريبة الصلة بالنقابــات العمالية – Hans-Böckler-Stiftung على أن الأجور الحقيقية – أي بعد طرح معدل التضخم منها – لم ترتفع منذ منتصف التســعينيات – لم ترتفع بالنســبة إلى مجمل السكان على أدنى تقدير. لا بل تعين على الألماني أن يرضى صاغرا بانخفاض دخله بنحو 11 في المائة في المتوسط، بين العامين 1995 و2004، هذا في حين تمكن البريطانيون والإيرلنديون والفرنســيون من زيادة دخولهم بما مقداره 25 في المائة و19 في المائة و8 في المائة على التوالي.

وحدثت تحولات كبيرة داخل الفئات المختلفة. فوفق ما تظهره البيانات الإحصائية الصادرة عن المعهد الألماني للبحوث الاقتصادية، استطاع أولئك العشــرة في المائة من الســكان، أي الأغنياء من السكان، أن يحققوا زيادة فــي دخولهم الحقيقية بلغت، منــذ العام 1992، 31 في المائة. أما الدخل الحقيقي، الذي حصل عليه العُشــر الفقير من الســكان، فإنه سجل، بعد طــرح معدل التضخم، انخفاضا بلغ 13 فــي المائة. من ناحية أخرى يجد الأفــراد الموجودون في مراتب متواضعة من الســلم الاجتماعي صعوبات أكثر عند محاولتهم الارتقاء إلى مصاف أعلى. فبينما اســتطاع، في نهاية التســعينيات، نحو نصف أصحاب الدخول المتواضعــة الارتقاء إلى فئات الدخول الأعلى، لم ينجح، في الســنوات الأولى من الألفية الجديدة، سوى الثلث فقط في تحقيق هذا الارتقاء.

ويــكاد هذا التفــاوت الاجتماعي يكون ظاهرة ســائدة فــي كل البلدان الصناعيــة. وكان تفاقم الوضع فــي الولايات المتحدة الأمريكية قد أفزع حتى بنك الاحتياطي الفدرالي. فقد حذر رئيس سلطة الإصدار النقدي

بن بيرنانكي من أن أعدادا متزايدة من السكان قد أمست تتخلف عن مسايرة المجتمع في رفاهيته. حقا ارتفعت الدخول في عقود الزمن المنصرمة، ومضى بيرنانكي قائلا «إن نمو الرفاهية الاقتصادية تزامن معه تزايد التفاوت في توزيع الدخل القومي». وكان الرئيس السابق لبنك الاحتياطي الفدرالي آلن غرينسبان، قد اعترف على نحو مشابه بحقيقة هذا التطور، إذ كان قد قال: «منذ العشرينيات، لم تشهد الولايات المتحدة تفاوتا بهذه الشدة في توزيع الدخل القومي. حدث هذا، وإن كنا نعتقد إلى الآن، أن مجتمع الطبقتين [أي المجتمع الخالي من طبقة وسطى. المترجم] من خصائص الدول النامية فقط.

غير أن في أمريكا أيضا صار على أصحاب الدخول العالية أن يبرروا هذه الظاهرة، فعدد المواطنين والسياسيين، المناهضين لاتساع رقعة التفاوت، في تزايد مستمر. إنهم يتمردون على هذه الظاهرة، وذلك لأن الأغنياء يفرون بأموالهم إلى خارج البلاد، ولأن كثيرا من مديري المشاريع ما عادوا يعرفون حدا للشطط والإسراف في كسب المال.

الأغنياء يرفلون في نعيم فردوسي

إن عضو الكونغرس الأمريكي هنري واكسمان (Henry Waxman) إنسان ذو مبادئ حميدة وصفات نزيهة. وينتمي هذا السياسي إلى الحزب الديموقراطي ويترأس لجنة الرقابة في مجلس النواب. إنه إنسان ورع يؤمن بالله وبما تحلم به أمريكا من مثل عليا، وبضرورة تنفيذ ما تأمر به العدالة. من هنا، فإن واكسمان لم يلف ويدور في صبيحة ذلك اليوم المصادف السابع من مارس من العام 2008، بل دخل في الموضوع مباشرة. وكانت لجنته قد باشرت، في ذلك اليوم، العمل باستجواب الأطراف ذات الصلة بالرواتب الخيالية التي يحصل عليها رؤساء وكبار موظفي الشركات. وكان واكسمان قد قال في سياق عملية الاستجواب: «على ما يبدو، توجد في بلادنا حقيقتان مختلفتان: فأغلب الأمريكيين يعيشون في عالم لا يبشرهم بمستقبل اقتصادي مأمون ولا

ينطوي، بالنســبة إليهم، على بوادر تمن بالغبطة، بل على إحباط وخيبة أمل. أما قادة مشــاريع وشــركات بلادنا، فإنهم يعيشون في ظل قواعد وشروط تختلف اختلافا تاما على ما يبدو».

وقال واكســمان هذه العبارات، محدقا في عيون ثلاثة رجال كانوا قد قادوا كبرى ما في البلاد من مؤسسات مال، محدقا في عيون ثلاثة رجال كانــوا قد تقاضوا دخــولا لا يحلم بها حتى الملوك. فــكل واحد من هؤلاء الثلاثة كان قد كســب، في كل عام، دخلا يزيد بكثير على ما يكسبه أغلب المواطنــين الأمريكيــين طوال حياتهم. أضف إلى هــذا، أنهم حصلوا على مكافآت مالية بلغت ملايين الدولارات، على الرغم من أنهم كانوا قد قادوا شــركاتهم إلى حافة الهاوية في الأزمة المالية الراهنة. وخاطب واكســمان الرجــال الثلاثة قائلا: «إنكم متورطون في خلق كارثة. وعلى ما يبدو، فقد تحمــل الجميع وطأة هذه الكارثة؛ فلم ينج من هــذه الكارثة أحد غيركم، فأنتم، وحدكم، خرجتم منها سالمين».

وكان الأول في هذه الزمرة، أعني ستانلي أونيل (Stanley O'Neal)، قد طُرد مــن «ميريل لينش» وحصل، تعويضا عــن طرده، على مبلغ لا يصدق، على 161 مليــون دولار أمريكي، حصل على هذه المكافأة على الرغم من أن مصرف الاســتثمار هذا كان قد ســجل في العام 2007 خســارة بلغت 10 مليارات دولار، وأن ســعر الأســهم كان قد انخفض بنســبة بلغــت 45 فــي المائــة. ولا يفوتنــا أن نذكــر أن أونيل كان قد حصل في الســنوات الأربع الماضية على مكافأة أخرى بلغت قيمتها 70 مليون دولار.

وحصل الثاني، أعني تشــك برينس Chuck Prince، عند توديعه، على مبلــغ قدره 68 مليون دولار ومعاشــا تقاعديا يبلغ في الســنة 1،5 مليون دولار زائدا مكتبا ومســاعدا وسيارة مع سائقها. حصل على هذا كله على الرغم من أن الـ «سيتي غروب» (Citygroup) – المؤسسة المالية التي كانت تعد أكبر المصارف الأمريكية قاطبة – قد حققت إبان رئاسته خسارة بلغت 10 مليارات دولار، وعلى الرغم من أن ســعر أسهم المصرف قد انخفضت في أثناء رئاسته بنسبة بلغت 48 في المائة.

أمـــا الثالث، أنجيلو موزيلـــو (Angelo Mozilo)، الذي حصل على ما يقـــرب من 120 مليـــون دولار، حصل على هذا المبلغ علـــى الرغم من أن Countrywide، المؤسســـة التي كانت أكبر ممولي العقارات، قد خســـرت 1،6 مليار دولار وســـجلت، في البورصـــة، انخفاضا في قيمتها بلغ 80 في المائة. وكان موزيلو قد حصل خلال السنوات الثماني، التي قضاها في قيادة Countrywide، على مبلغ إجمالي قدره 410 ملايين دولار أمريكي.

وجســـد الرجال الثلاثة الحلـــم الأمريكي بأن فرصـــة الارتقاء متاحة للجميـــع. فهم ارتقـــوا من أناس فقراء، معدمين، إلى أناس تســـلموا أعلى المراتب. فبينما كان جد أونيل رقا يُباع ويشـــترى في سوق النخاسة، تعين على والديه أن يمارســـا مختلف المهن لتوفير متطلبات العيش للأسرة. أما برنس، فإنه كان أول فرد في الأسرة، يستطيع الحصول على تعليم جامعي. وهناك، أخيـــرا وليس آخرا، موزيلو، الذي كان أبوه قصابا، والذي بدأ في تأسيس شـــركة Countrywide من على الطاولة الموجودة في مطبخ شقة متواضعـــة في نيويورك. وعلى الرغم مـــن أن الثلاثة يتحدرون من أصول متواضعـــة، فإنهم فقـــدوا الصلة بالعالم الواقعي. ففـــي يوم من الأيام، ما عـــاد الثلاثة قادرين على تبرير ســـبب تقاضيهم هذه ا لمبالغ، ولا حتى من خلال أدائهم المتميز وكفاءتهم الاســـتثنائية. وعلى أرجح الظن، أن الثلاثة اقتدوا في هذا المضمار بقادة الشـــركات الأخرى، فهؤلاء يحصلون، أيضا، ليس على رواتـــب خيالية فقط، بل يحصلون، بالإضافة إلى هذه الرواتب، على خيارات الأســـهم زائدا الفيللا الراقية وطيارة تضعها الشـــركة تحت تصرفهم إضافة إلى معاش تقاعدي طوال الحياة.

إن رواتـــب قادة الشـــركات لم ترتفـــع، في العالم قاطبـــة، على النحو المفرط الذي تشـــهده الولايـــات المتحدة الأمريكية؛ ولم تتســـع، في العالم قاطبـــة، رقعة التفاوت بين دخـــول النخبة ودخـــول العمـــال العاديين على النحو الســـائد في الولايـــات المتحدة الأمريكيـــة. إن الحد الأدنى للأجور ظل ثابتا تقريبا في السنوات الأخيرة. فهو لا يتعدى 6،55 دولار أمريكي. من ناحية أخرى، اســـتطاع قادة كبرى الشركات الخمسمائة أن يرفعوا من مســـتوى دخولهم بمقادير عظيمة. فمتوســـط دخلهم بلغ 15 مليون دولار

في العام 2006، أي أنه ســجل ارتفاعا بلغ 38 في المائة خلال عام واحد فقط. وللتعرف على الســرعة التي تنمو بهــا دخول هذه الفئة من الناس، يكفــي المرء أن يلقــي نظرة على مجلة Fortune، وعلى تقريرها الســنوي عن مراتب الغنى في العالم، فعلى سبيل المثال، حصل «راي إيراني» (Ray Irani)، الرجل الذي يدير شــركة Occidental Petroleum، على دخل بلغ 320 مليــون دولار أمريكي في العام 2007. وعلى الصعيد نفســه، بلغت دخــول أصحاب ومديري صناديق المخاطــر والصناديق المغامرة بما لديها من رأسمال، المؤسسات المسماة Private-Equity، في المتوسط 657 مليون دولار أمريكي. وينتمي إلى هذه المجموعة ستيفين شفارتسمان (Stephen Schwarzman) من بلاكســتون Blackstone، وكينيث غريفين (Kenneth Grifin)، مؤســس صندوق المخاطر Citadel، جورج سورس. ولكي يحصل العامل العادي على هذا الدخل الخيالي، لا مندوحة له من العمل 22255 عامــا. وبعد عام من التاريخ المذكور، حصــل مدير صندوق المخاطر جون باولسون (John Paulson) على مبلغ كان أكثر من خيالي، حصل على دخل بلغ 3،7 مليار دولار أمريكي.

وفي الولايات المتحدة الأمريكية لايزال هناك سياســيون يدافعون عن هذا التفاوت العظيم في الدخول. وينتمي أغلب هؤلاء السياسيين إلى كتلة المحافظين. فهم يؤكدون أن هذه الرواتب الخيالية جزء من الاقتصاد الحر، هذا الاقتصاد الذي ينطوي على المخاطر والفرص الكبيرة؛ فمن يســتطيع انتهــاز هذه الفرصة، لا مندوحة مــن مكافأته. غير أن الجدل أخذ يزداد حــدة في الولايات المتحــدة الأمريكية، أيضا، اليوم، حــول مدى التفاوت الذي يمكن للمجتمع أن يرضى عنه. فعلى ســبيل المثال، تعلق الاقتصادية لــورا تايســون (Laura Tyson) على هذا التفاوت فتقول: «لا يشــك أحد منا في أن العولمة قد حققت أمورا جيدة. ولكن، ما قيمة حســنات العولمة، إذا كان مــن الصعوبة بمكان إقناع الأمريكيين من أبناء الطبقة الوســطى، الذين تنخفض دخولهم الحقيقية منذ ســنوات، بأهمية هذه الحســنات». وفي ســياق الندوات التلفزيونية، وعبر صفحات الإنترنت والكتب يتجادل الأمريكيــون فيمــا إذا كان تصاعد التفاوت في توزيــع الدخول والثروات

ينطــوي على خير للبلاد، كما يزعم ذلك الاقتصاديــون الليبراليون. وكان الرئيس الأمريكــي (الجديد) باراك أوباما قد أعلــن أنه عقد العزم على فرض ضرائب أعلى على دخول وثروات الأغنياء.

وبقــدر تعلق الأمــر بالولايات المتحدة الأمريكية، فــإن الحقيقة التي لا خــلاف عليها هـــي أن التفاوت بين الغنى والفقر لم يبلغ في العشــرين عامــا الماضية الدرجة التي بلغهــا اليوم. ففي العام 2005، على ســبيل المثــال، اســتحوذ واحد في المائة مــن المواطنين على أكثــر من خمس كل الدخــول المتحققة، أي أن تركز الدخول في يد فئة ضئيلة العدد بلغ وضعا شــبيها بالوضع الذي أشار إليه كينيث غالبريث في سياق حديثه عن تركز الدخــول في يد شــريحة صغيرة الحجم قبل انهيــار العام 1929. ومهما كانــت الحال، فخلال ربع قرن من الزمــن، بين العام 1979 والعام 2005 علــى وجه التحديد، نجح أغنى الأغنياء مــن الأمريكيين في زيادة صافي دخولهم الحقيقية، أي بعد طرح كل الضرائب والرســوم ومعدل التضخم، إلى 1.07 مليون دولار في المتوسط، أي أنهم حققوا، خلال الفترة المذكورة، زيادة بلغت، في المتوسط، نحو 745 ألف دولار. وفي المقابل، فإن الخمس الكائن في وسط الســلم الاجتماعي نجح في زيادة صافي دخله الحقيقي إلى 50200 دولار، أي أنه نجح في تحقيق زيادة بلغت، في الفترة الزمنية نفسها، 8700 دولار فقط. من ناحية أخرى، ظل ذلك الخمس من السكان، الذي يعتبر من أفقر الفقراء الأمريكيين، على فقره المعهود منذ القدم: فقد حقق زيادة في دخله الحقيقي السنوي بلغت 900 دولار فقط.

لقد صار الأغنياء أغنى من أي وقت مضى، وتســامى أغنى الأغنياء إلــى أجواء الفــردوس. وأطلقت صحيفة وول ســتريت جورنال (Wall Street Journal) علــى أغنى الأغنياء لقــب «الأربعمائة المحظوظون». والمقصود هنا هم هؤلاء الأربعمائة من دافعي الضرائب الذين يحصلون علــى أعلى الدخول قاطبــة: أي القادة الصناعيين ورؤســاء المصارف وصناديق الادخار ورؤســاء الصناديق المغامرة بما لديها من رأس المال. ويعلق أســتاذ الاقتصاد في جامعة شيكاغو جوشوا راو (Joshua Rau) على ارتقاء هذه الفئة قائلا: «لا مندوحة للمرء من أن يعترف بأن ارتقاء

أغنى الأغنياء يعود إلى حد بعيد إلى الصناعة المالية ووول ستريت». وحصل «الأربعمائة المحظوظون» في العام 2005 على دخل بلغ في المتوسط 213،9 مليون دولار أمريكي، أي أن متوسط دخلهم قد ارتفع بمقدار الثلث خلال عام واحد فقط. وعلى ما يبدو، كان هذا المبلغ عظيما وخياليا حتى بالنسبة إلى أغلب قراء صحيفة وول ستريت جورنال Wall Street Journal. ولهذا السبب ارتأت الصحيفة أن تناشد قراءها قائلة: «لا تنسوا أن الأمر هاهنا لا يدور حول مجمل الثروة أو الدخول التي يحصل عليها المرء طوال حياته، بل هو يدور حول مجمل الثروة أو الدخول التي يحصل عليها المرء خلال عام واحد فقط». ووفق بيانات مصلحة الضرائب (IRS)، يتأتى أكثر من نصف هذه الدخول من عوائد رأس المال. على صعيد آخر، لا شك في أن المرء الغني أعلم من غيره بسبل التحايل على القانون. فـ «الأربعمائة المحظوظون» دفعوا في العام 2005 ضرائب بلغت 18,23 في المائة فقط من دخولهم، أي أنهم دفعوا نسبة لا تزيد كثيرا على النسبة البالغة 12,6 في المائة، التي تعين على العائلات العادية أن تدفعها من دخولها إلى مكاتب الضريبة في المتوسط.

وحتى أربعة عقود مضت من الزمن، ما كانت رقعة التفاوت في أمريكا أكثر اتساعا عما كان سائدا في بقية دول العالم، وفق ما يتبين من دراسة نشرها الاقتصاديان إيمانويل سائز (Emmanuel Saez) وتوماس بيكيتي (Thomas Piketty). فخلال أزمة الكساد الكبير والحرب العالمية الثانية، خسر الأغنياء مقادير كبيرة من ثرواتهم. وظل التفاوت بين الفئات المختلفة مستقرا حتى السبعينيات؛ بل كان قد تقلص في بعض الأحيان. فالنقابات العمالية، التي كانت لاتزال عنصرا مؤثرا، استطاعت، وقتذاك، أن تفرض على أرباب العمل أن يرفعوا مستوى الأجور. أضف إلى هذا، أولا، أن مجالس الإدارة في الشركات كانت تنفر من صرف دخول مفرطة في الارتفاع إلى كبار الموظفين؛ وثانيا، أن المعدلات الضريبية كانت تصل إلى نحو 70 في المائة، وأنها تكفلت، بالتالي، بإعادة توزيع الدخول المفرطة في الارتفاع.

لقد تغيرت الحال بالكامل في الثمانينيات من القرن الماضي: فالرئيس الأمريكي الأسبق رونالد ريغان جرد النقابات العمالية من قوتها وخفض المعدل الضريبي الأقصى إلى 28 في المائة، وحرر كثيرا من القطاعات الاقتصادية وكذلك المصارف و«وول ستريت» من الضوابط الحكومية. وكانت هذه الإجراءات بمنزلة لحظة انطلاقة ثورة الأغنياء. فمن الآن فصاعدا دأبت الشركات على التوسع في زيادة دخول كبار موظفيها. ولأن الجميع اندفعوا نحو البورصات، صار معيار تقييم مجالس المديرين يتوقف، فجأة، على مدى نجاح المديرين في زيادة سعر أسهم المشروع المعني. وبفضل خيارات الأسهم واصلت دخولهم الارتفاع بنحو خيالي.
وفي التسعينيات، اقترب الأغنياء، بعض الشيء، من المواطنين العاديين ثانية. فالرئيسان جورج بوش [الأب] وبيل كلينتون كانا قد فرضا عليهم ضرائب أعلى بين الآونة والأخرى. غير أن المجتمع سرعان ما عاد إلى التفاوت المعهود. فجورج بوش [الابن] غمر الأغنياء بالنفحات الضريبية. فقد خفف العبء الضريبي عن كاهل المواطنين، وعن كاهل أصحاب الدخول العالية، على وجه الخصوص، بمبلغ وصل، خلال تسع سنوات، إلى أكثر من 1.3 تريليون دولار أمريكي. وكان بوش قد نفى أن يكون اتساع التفاوت مشكلة ذات بال. وبرر بوش وجهة نظره بأن «التفاوت كان موجودا في أمريكا دائما وأبدا». وانطلاقا من هذا التقييم، نظر بوش بعين الرضا، أيضا، إلى جهود أصدقائه الحزبيين في الكونغرس الراغبين في إلغاء الضريبة الأساسية المفروضة على الإرث العقاري. فقد أمست هذه الضريبة تُفرض على العقارات التي تزيد قيمتها على 3.5 مليون دولار. وبهذا النحو أمست هذه الضريبة تسري على حفنة قليلة من العقارات؛ ومع أن عدد العقارات التي تفي بهذا المعيار في كل سنة ما كان يزيد على 12 ألف عقار، لكن هذه الحقيقة لم تثبط من إصرار الجمهوريين على مواصلة الكفاح ضد الضريبة التي كانوا يطلقون عليها «ضريبة الموت».

وأرجح الظن هو أن الجدل حول انقسام المجتمع الأمريكي على نفسه سيكون أشد لهجة في عهد الرئيس الأمريكي باراك أوباما. فهو سيواجه صعوبات جمة في حكم البلاد، إذا لم تسانده طبقة وسطى قوية. وكان وارن

بافيت، هذا الرجل الذي يعتبر أغنى أغنياء العالم، قد أشـــار إلى أنه يرى أن عرى العقد الاجتماعي الأمريكي قد صارت قاب قوســين من التفكك: «لقد افتخرت البلاد في ماضـــي الزمن بأن فرص الارتقـاء الاجتماعي متاحـة للجميع. غير أن هذه الفـرص لا تتحقـق فـي بــلاد تتســع فيهـا، بلا انقطاع، رقعة التفاوت بين أغنى الأغنياء والفئات الوسطى من المجتمع». ويتذمــر بافيت تذمرا شــديدا من أن المواطن الأمريكي العادي قد أمســى يُسحق بلا هوادة، هذا في حين «يرفل أغنى الأغنياء بنعيم فردوسي».

ومــا عاد التمتع بحياة الفــردوس مقصورا على أغنـــى أغنياء أمريكا فقــط، فأغنياء البلدان الأخر، أعني أغنياء روســيا والصين والهند، على ســبيل المثال لا الحصر، يسيرون بخطى سريعة لمجاراة الوضع السائد في الولايات المتحدة الأمريكية. فليس ثمة شــك فـــي أن هذه البلدان، أيضا، تواجه المشكلات نفسها التي تواجهها الدول الصناعية. ومهما كانت الحال، فإن الأمر البين هو أن هذه البلدان قد تســببت في زعزعة بنية الاقتصاد العالمي: فمنذ مطلع التســعينيات زاد العرض المتاح في سوق العمل العالمية بأكثــر مــن ملياري عامل زهيد الأجــر. من هنا، فإن هذه الدول أمســت تثيــر الفزع لمواطني العالم الغربي: فهؤلاء فزعون من ضياع فرص عملهم، ويخشون من تبدد رفاهيتهم.

15

العالم يعيش حقبة تحولات مهمة

«إن العالم العولمي ليس للانبساط وراحة البال. حقا صار في وسع المواطن أن يشتري، من الأسواق الحديثة، سلعا إلكترونية رائعة وزهيدة الثمن. وهذا أمر جيد ومستحسن طبعا. غير أن الواجب يقتضي منا أن نقول لهذا المواطن بصريح العبارة: إن حياتك مثقلة بالهموم ورهن، في الواقع، بقسمتك ونصيبك».

باول سامولسون - الاقتصادي الأمريكي الحائز جائزة نوبل، 2005

إن أزمة الرأسمالية تعصف بعالم أمسى يعيش حقبة انقلاب جذري. فالدول الصناعية تخسر أكثر فأكثر هيمنتها، هذا في حين تبذل دول الاقتصاديات الناشئة الجهود لاحتلال المراتب المتقدمة. إنها عقدت العزم على إجبار العمالقة القدماء

«بينما تلحق دول الاقتصاديات الناشئة بركب التقدم الاقتصادي باطراد، تنقسم مجتمعاتها على نفسها بلا هوادة»
المؤلف

علـــى التنحي جانبا، إنها تتطلع إلى الاســـتحواذ على مـــا في حوزتهم من فرص عمل، وعلى السيطرة على مصانعهم وأسواقهم أيضا. وتغتنم الأمم الصاعدة الفرص التي تتيحها لها العولمة. تغتنمها بالطريقة التي تحلو لها وتناســـبها: من خلال رأسمالية ذات طابع اســـتبدادي، من خلال شركات وصناديـــق تمتلكها الدولـــة. وفيما تغلق هـــذه الأمم اقتصادياتها في وجه المنافســـة الأجنبية، فإنها تزداد توغلا في أسواق الغرب المحررة من القيود والحواجـــز. وتقوض هذه الأمم رفاهية الدول الصناعية بأســـاليب تزخر بالتفنن والمهارة. بيد أن رفاهية هذه الأمم أمســـت، في هذا العالم المعولم، عرضة، أيضا، لمختلف المخاطر ولأن تخســـر أســـباب نموها السريع. لقد انتـــاب الوهن تلك البلدان، أيضا، التي كانت في الســـنوات الأخيرة، القوة الدافعـــة للنمو الاقتصادي العالمي. وهذا ليس بالأمر المســـتغرب، فازدهار كثير من الاقتصاديات الناشـــئة قام على أســـس مشابهة للأسس التي قام عليها ازدهار دول النمور في التســـعينيات: قام، إلى حد بعيد، على رؤوس الأموال المقترضة. ففي خريف العام 2008 ســـحب المســـتثمرون الأجانب أموالهم، فجأة. لقد ســـحبوا المليارات الكثيرة التي كانوا قد ضخوها، من قبل، في «الأســـواق الناشـــئة» (Emerging Markets)، في الاقتصاديات المزدهرة في آســـيا وأمريكا اللاتينية وأواســـط وشـــرق أوروبا. وحينما لا يتوقـــف النمو في أغلـــب الدول الصناعية فقط، بل وفـــي كثير من الدول الصاعـــدة أيضا، عندئذ لن تكون هناك مندوحة عن أن يخســـر الاقتصاد العالمـــي قوة الدفع الضرورية للنمو الذي كان قد بلغ، على مســـتوى العالم ككل، نحو 4 في المائة في المتوســـط في الســـنوات الماضية. لا بل يمكن أن يحدث ما هو أشد وخامة، فالاقتصاد العالمي يمكن - وفق تنبؤات صندوق النقد الدولي - أن يســـجل، لأول مرة منذ العام 1945، تراجعا مطلقا في حجـــم الناتج العالمي. وغني عن البيان أن تراجعا من هذا القبيل يمكن أن يتسبب في عودة الدول إلى انتهاج سياسة تجارية حمائية. فالدول الصاعدة تتلهف، بجشـــع كبير، للاســـتحواذ علـــى ما تحتاج إليه الـــدول الصناعية لإنعاش اقتصادياتها. فالشـــعوب ذات المليار نســـمة في أمس الحاجة إلى البتـــرول والغاز، والنحاس والحديد، والحبوب واللحوم. بيد أن الاحتياطي

من المــوارد الأحفورية للطاقة (fossil) عرضــة للنضوب في بضعة عقود مقبلة. ويعني انكماش عرض البترول والفحم الحجري والغاز انكماش مادة «التزييت» الضرورية لعمل الرأســمالية. وليس في الإمكان، أيضا، التوسع وفــق الطلب في إنتاج المواد الغذائية. وعما قريب ســتؤوي الكرة الأرضية تســعة مليارات نســمة. علما أن كثيرين منهم لا تتوافر لهم المواد الغذائية الضروريــة لمواصلة الحياة. من ناحية أخــرى، لا تكفي الأراضي الزراعية المتاحة لإشباع الطلب على هذه المواد. ومعنى هذا هو أن الاقتصاد العالمي عرضــة لاندلاع حرب تدور حــول توزيع هذه الموارد. لهذا الســبب يزداد تفاقما خطر أن تقوم البلدان المختلفة بسد الطريق في وجه التجارة الحرة، وأن تفرض الحماية على الصادرات أو الواردات.

إغلاق الحدود - الرعب من التجارة العالمية

لقــد حاولوا بكل ما في اســتطاعتهم. لقد كافحــوا من أجل كل جملة وكلمة خلال أســابيع وأشــهر وأعوام عديدة. واجتمعوا، ثانية، في جنيف، في المقر الرئيســي لمنظمة التجارة العالمية (WTO) على مدى تســعة أيام على أمل أن يتوصلوا إلى حل وســط يرضى عنه الجميع. غير أن الجميع كانــوا، فــي نهاية المطاف، متفقــين على أنهم غير متفقين. ففي التاســع والعشــرين من يوليو في العــام 2008 أعلن مندوبــو 153 دولة أنهم قد فشــلوا في الاتفاق على معاهــدة جديدة للتجارة العالميــة. ووفق ما قيل، تمحور الخلاف، في نهاية المطاف، حول فقرة واحدة، حول قيمة واحدة لا غيــر. فقد أصرت الصين والهند علــى أن يتمتعا بحق فرض العوائق أمام انسياب التجارة حينما يشــعران بأن العالم الخارجي قد صار على وشك أن يُغــرق ســوقيهما بالمنتجات الزراعية. ومن خلال هذا الشــرط أرادت الدولتــان حماية 1.4 مليار مزارع آســيوي صغير مــن مغبة الدعم المالي الــذي تغدقه أمريــكا وأوروبا على منتجاتها الوطنيــة. وكان وزير التجارة الهنــدي كمال نــات (Kamal Nath) قد تقمــص دور المدافع عن مصالح أفقر الفقراء، فأكــد قائلا: «أمريكا تدافع عن مصالح اقتصادية، أما أنا، فإنــي أصون حياة المزارعين من مغبة خطر داهم». وفي الواقع، لم يرفض

المفاوضون الغربيون رفضا تاما منح حق استثنائي. إن كل ما في الأمر هو أن المتفاوضين لم يتوصلوا إلى اتفاق بشأن الظروف التي تجيز للهنود أو للصينيين فرض الحماية: هل يحق لهم فرض هذه الحماية حينما ترتفع الواردات بنسبة تبلغ 10 في المائة فقط، كما تطالب بذلك دول الاقتصاديات الناشئة؟ أم يجوز لهما فرض الحماية فقط عندما ترتفع الواردات بنسبة تبلغ 40 في المائة، كما تريد ذلك الدول الصناعية؟

وكان كبير المفاوضين المندوبين عن الاتحاد الأوروبي بيتر مندلسون (Peter Mendelson) قد علق على فشل المفاوضات بسبب الاختلاف على رقم واحد فقال: «إن قلبه يكاد يتمزق» حينما يأخذ في الاعتبار أن المفاوضات قد فشلت بسبب الاختلاف على هذا الرقم. كما أعرب كمال نات، أيضا، عن حزنه على فشل المفاوضات. فقد تفاوض أعضاء منظمة التجارة العالمية على مدى سبع سنوات من أجل التوصل إلى قواعد جديدة وعادلة للتجارة العالمية. فهم كانوا قد شرعوا في التفاوض على هذه المسائل في العاصمة القطرية الدوحة، وذلك بعد أسابيع قليلة من هجمات الحادي عشر من سبتمبر من العام 2001. من هنا، دخلت هذه المفاوضات التاريخ باسم «جولة الدوحة». وبعد عامين من هذا التاريخ، عقد المفاوضون اجتماع قمة في المدينة المكسيكية كانكون (Cancun) – غير أنهم لم يتوصلوا هنا أيضا إلى نتيجة ذات بال. وبعد عامين آخرين، بذل المتفاوضون في هونغ كونغ قصارى جهدهم للتوصل إلى حل وسط – لكن أملهم خاب في هذه المرة أيضا. وكاد ديبلوماسيو الدول يتفاوضون بلا انقطاع أو استراحة في جنيف، في مقر منظمة التجارة العالمية – بيد أن وجهات نظرهم تآلفت بنحو بطيء جدا وبصورة مرهقة، مضنية.

إن فشل المفاوضات يعكس الصورة الجديدة للعالم. فمن ناحية، حدث تحول ملموس في بنية الهيمنة العالمية: ففي سابق الزمن، كان الأوروبيون والأمريكيون يتفاوضون بعضهم مع بعض فقط بشأن القواعد المتحكمة في التجارة السلعية. أما الأمم الأخرى، فما كان من حقها غير التوقيع على ما تفرضه عليها الدول الصناعية. من ناحية ثانية، ولأسباب معقولة، أمست دول الاقتصاديات الناشئة تصر، الآن، على ضرورة مراعاة وجهات

نظرها ومصالحها، لاسـيما أنها قد تفوقـت، الآن، على الدول الصناعية من حيث مساهمتها في النمو الاقتصادي العالمي. ومن ناحية أخرى، تبدد في الـدول الصناعية الإيمان المطلق بالتجارة الحرة. فمواطنو هذه الدول صاروا يخشـون من أن تقوض دول الاقتصاديات الناشئة أسس رفاهيتهم. على صعيد آخر، يتبنى السياسـيون مشاعر الفزع هذه ويعلنون إصرارهم علـى الدفاع عـن المنجزات المتحققـة. من هنا، فإنهـم يقدمون الحماية للصناعات الرئيسـية فـي بلدانهم. لا بل ذهب الرئيس الفرنسـي نيكولا سـاركوزي إلى أبعد من هذا، فهو أعلن اسـتعداده لتأميم هذه الصناعات تأميما جزئيا - إن تطلب الأمر ذلك. فساركوزي ومن سواه من السياسيين الغربيـين يريدون صد المشـاريع الأجنبية من مغبة منافسـة شـركاتهم العملاقـة. من هنا، فإنهم يدافعون عـن التجارة الحرة بتردد بيِّن وعزيمة فاترة. وكان باراك أوباما قد تكفل في سـياق حملتـه الانتخابية بالتخلي عن حرية التجارة الخارجية: فبنحو منسـجم بالكامل مع مواطنيه، طالب أوبامـا بضرورة التفاوض مجددا بشـأن منطقة التجـارة الحرة (النافتا) (NAFTA)، النافذة المفعول منذ العام 1994 والتي تشارك فيها المكسيك وكندا والولايات المتحدة الأمريكية. فالأمريكيون والأوروبيون والآسيويون، هؤلاء جميعا صاروا، بنحو متزايد، يفضلون إبرام اتفاقيات تجارية ثنائية، وذلك لأن المفاوضات متعددة الأطراف، المفاوضات التي تشارك فيها 153 دولة، هي مفاوضات غير عملية، ونادرا ما تؤدي إلى الاتفاق المنشود. وعلى خلفيـة هذا التقييم، أُبرمت 250 اتفاقية تجارية ثنائية منذ العام 1995، أي أُبرم ضعف الاتفاقيات التي أُبرمت قبل أربعة عقود من الزمن.

إن العودة إلى سياسـة الحماية سبيل خطيرة العواقب. فالحرية، التي تتمتع بها التجارة الخارجية منذ العام 1945، حققت لأغلب الدول ارتفاعا مشهودا في رفاهيتها. فالدول التي فتحت حدودها في وجه التجارة الحرة استطاعت أن تنمو بأسـرع من الدول التي أبقت حدودها مغلقة. وبفضل هذه الحرية، ارتقت ألمانيا إلـى أكبر أمة في العالم في مجال الصادرات. كما تمكنت الصين من أن تصدر أكثر مما تسـتورد - محققة بذلك زيادة مطردة في رفاهيتها. إن التجارة مكنت كثيرا من دول الاقتصاديات الناشئة

من أن ترتقي على درب التقدم وأنقذت مئات الملايين من بني البشـــر من براثن الفقر: فكثير من الدول في جنوب شرقي آسيا وفي أمريكا اللاتينية وأفريقيـــا نفضت عن كاهلها غبار التبعية ونجحت في تحقيق معدلات نمو معتبرة في السنوات الماضية.

واتخذت السياســـة، على وجـــه الخصوص، التدابيـــر الضرورية لنمو التجـــارة: فمنذ العـــام 1947 دأبت الحكومات على تخفيـــض التعريفات الجمركيـــة، وذلـــك تنفيذا لاتفاقية الجـــات، الاتفاقية العامـــة للتعريفات والتجـــارة. كما أنها ألغـــت كثيرا من الحواجز المانعة لتنقل الســـلع، أعني حواجـــز من قبيل نســـب الـــواردات، واتفقت على إنشـــاء منظمة التجارة العالميـــة بوصفهـــا مؤسســـة مناطا بها حـــل النزاعات بين الـــدول. ومنذ ذلـــك الحين تمكنت التجارة من أن تنمو بمعدلات أســـرع من معدلات نمو الاقتصاد العالمي: فبدءا من منتصف التســـعينيات سجلت التجارة الدولية نموا بلغت نسبته نحو 7 في المائة، هذا في حين ارتفع مجمل الإنتاج العالمي بمعـــدل بلغ نحو 4 في المائة فقط. فخلال الفترة الواقعة بين العام 2000 والعام 2007، فقط، تضاعفت الصادرات على مستوى العالم أجمع. بهذا المعنـــى، فإن الاقتصـــاد العالمي تطور فعلا بالصورة التـــي تنبأ بها الكاتب والدبلوماســـي الفرنسي فرانسوا رينيه دو شـــاتوبريان (Francois-René de Chateaubriand) حـــين أكـــد قائـــلا: «عندما تتطور القـــوة البخارية تطورا تاما، وعندما تقلص الســـكك الحديد وشـــبكة التلغراف المسافات بين بقاع العالم، عندئذ لن تتنقل الســـلع فقط. بل ســـتتنقل الأفكار أيضا. فالأفكار، أيضا، ســـيكون لها جناحان. وإذا ما أُلغيت الضرائب الجمركية وأُزيلت العوائق التجارية الأخرى وتدانت الشعوب من بعضها، فهل سيكون بمستطاعنا الإبقاء على العزلة القديمة بين الأمم؟».

وما من شـــك في أن ثمة أمثلة حية تشـــير إلـــى أن التجارة العالمية لم تكن في مصلحـــة الجميع. فالأمر البيِّن هو أن أوروبـــا وأمريكا تواجهان، منذ ســـقوط جدار برلين وانفتاح الصـــين اقتصاديا على العالم الخارجي، المخاطـــر المتأتية من قيام مليارات من الأيـــدي العاملة زهيدة الثمن بغزو الســـوق العالمية: فمن ناحية أخذت فرص العمـــل تنتقل إلى الخارج، ومن

ناحيـة ثانية اختفى كثير من الصناعات، لا بل اختفت قطاعات اقتصادية بالكامل. لكن، أتتعين، لهذا السبب، العودة ثانية إلى سياسة حرمان الدول العازمة على السير في الركب من المشاركة في التجارة العالمية؟ أيتعين حرمانها من فرص التقدم والارتقاء؟ أيتعين العمل على توسيع رقعة التفاوت بينها وبين الدول الصناعية الغنية؟ إن إجراءات من هذا القبيل ليست كفيلة بأن يكون العالم أكثر عدالة، إن العكس هو الصحيح. أضف إلى هذا أن العالم سيكون، أكثر عرضة لاندلاع حروب تهدف إلى تحقيق توزيع عادل للرفاهية.

وفي الدول النامية والدول ذات الاقتصاديات الناشئة تضرر، أيضا، أناس كثيرون من العولمة. بيد أن سبب هذه الأضرار نادرا ما يكمن في إسراف تلك الدول في تنفيذ عملية التحرير الاقتصادي، بل هو يكمن، في أغلب الأحيان، في ضيق سعة السوق. ولعل المتاجرة بمعجون الطماطم واحد من الأمثلة المعبرة عن هذه المعضلة. فمنذ بضع سنوات يغرق المنتجون الأوروبيون دولا من قبيل غانا بما ينتجون من علب معجون الطماطم، متسببين بذلك في تجويع آلاف المزارعين. فالشركات العملاقة تبيع عُلبها بـ 29 سنتا للعلبة الواحدة، هذا في حين أن صغار المزارعين الغانيين مجبرون على بيع العلبة الواحدة بـ 35 سنتا، إذا ما أرادوا العيش من المورد المالي الذي يدره عليهم هذا الإنتاج. ويستطيع الأوروبيون تصريف بضاعتهم بالسعر الأدنى، وذلك لأن منتجي معجون الطماطم يحصلون في كل العام على 380 مليون يورو من موارد الميزانية التي يخصصها الاتحاد الأوروبي لدعم القطاع الزراعي. أضف إلى هذا أن المنتجين الذين لا يستطيعون تصريف إنتاجهم من الطماطم في أوروبا، يحصلون على دعم مالي يبلغ 15 سنتا عن الكيلوغرام الواحد. وهكذا، ومن خلال الدعم الحكومي، يقوض الأوروبيون أسباب عيش المزارع الغيني. وكانت بعض المنظمات المعنية بالتنمية الاقتصادية قد ذكرت في تقاريرها أن الحيرة واليأس قد دفعا بعض المزارعين إلى الانتحار. وعلى مدى زمن طويل، لم تتخذ حكومة غانا أي إجراء ضد عمليات الإغراق هذه، وذلك لأنها انصاعت صاغرة

للضغوط التي مارستها عليها الدول الصناعية. ولم تتغير الحال، إلا بعدما تصاعدت احتجاجات صغار المزارعين، فقد أصدرت الحكومة قرارا يمنع الاستيراد على مدى مائتي يوم.

ولأن الأدلة الكثيرة تبين أن من الأصلح التوسع في عملية انفتاح أسواق السلع، لذا فإن المطلوب هو أن تبدأ الدول الصناعية بالتخلي عن منح الدعم الحكومي للصادرات. وأن عليها أن تخفف كثيرا من الضرائب الجمركية المفروضة على منتجات الدول النامية وأن تمنح هذه الدول تيسيرات جمركية معتبرة، وذلك لكي يكون في وسع هذه الدول تصريف منتجاتها في الدول الصناعية واللحاق بركب التقدم الاقتصادي. من ناحية أخرى، ينبغي على الدول النامية أن تخفض ضرائبها الجمركية شيئا فشيئا - إن كانت هذه الضرائب لاتزال موجودة. ينبغي عليها أن تخفضها بالقدر الذي يتماشى مع قدرتها على الصمود في وجه المنافسة العالمية. وإذا ظلت أسواق أفقر الدول، مع هذا، عرضة للإغراق، بالمنتجات الزراعية على وجه الخصوص، عندئذ لا تكون هناك مندوحة من السماح لها برفع معدلات ضرائبها الجمركية ثانية ولزمن محدد. وما خلا هذه الحالة، ينبغي إلغاء الضرائب الجمركية وما سوى ذلك من العوائق التجارية. ومهما كانت الحال، فإن الواقع السائد يشير إلى وجود ميل ينطوي على مخاطر جسيمة، أعني الميل إلى انتهاج سياسة الحماية التجارية. «فنحن نواجه خطر إلغاء الإصلاحات التي جرى تنفيذها في الثمانينيات والتسعينيات والعودة ثانية إلى الوضع المأساوي الذي ساد في السبعينيات»، وفق ما قالته راسين سالي (Razeen Sally)، رئيسة المركز الأوروبي للسياسة الاقتصادية الدولية في بروكسل (European Centre for International Political Economy)، وثمة سبب واحد لسياسة الحماية التجارية الجديدة: الصين. فجمهورية الصين الشعبية على وشك أن تتفوق صادراتها على صادرات ألمانيا، البلد الذي لايزال حتى هذا الحين، عملاق العالم في مجال التصدير. فالصينيون باتوا لا يصدرون السلع الزهيدة الثمن كالملابس وأحذية الرياضة أو لعب الأطفال فقط، بل وأمسوا، أيضا، يغرقون أسواق العالم بأجهزة الكمبيوتر والكاميرات أو رقائق الذاكرة

المستخدمة في أجهزة الكمبيوتر. ونجح الصينيون في غزو أسواق العالم بفضل سعيهم الدءوب لتقويم قيمة عملتهم بأدنى من حقيقتها الفعلية: فسعر صرف عملتهم الوطنية يتسم بالتدني ويمنح البضائع الصينية قوة تنافسية كبيرة. من هنا، تلح مجموعة الدول الصناعية الثماني الكبرى (G8) على المصرف المركزي في بكين بضرورة رفع قيمة العملة الصينية. غير أن هذا الإلحاح لم يثمر حتى الآن.

وما من شك أبدا في أننا سنواجه خطرا عظيما لو انقسم العالم ثانية إلى تكتلات مختلفة شبيهة بالتكتلات التي تبلورت إبان الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي على خلفية أزمة الركود الكبير، وفيما لو تقطعت أوصال الروابط التجارية والإنتاجية التي نشأت في عقود الزمن الماضية. فقبل ثمانين عاما اندلعت هذه الظواهر السلبية بنحو فظ حقا وحقيقة: ففي السابع عشر من يونيو من العام 1930 نجح النائبان الجمهوريان ريد سموت (Reed Smoot) وويليز هاولي (Willis Hawley) في الحصول على موافقة الكونغرس على مشروع القانون الذي صار يسمى باسمهم «قانون سموت - هاولي». فهذا القانون حتم زيادة الضرائب الجمركية بنسبة عظيمة تزيد على 20 ألف سلعة. وعلى خلفية هذه الزيادة انخفضت التجارة الخارجية بنحو خمسين في المائة في غضون فترة وجيزة.

وستجلب الدول الصناعية الضرر لنفسها، فيما لو أقدمت على وضع قيود صارمة على التجارة الخارجية. فلولا استيراد السلع الأجنبية، من آسيا وأفريقيا وأمريكا اللاتينية على وجه الخصوص، لكانت أسعار السلع أعلى بكثير ولكانت الحياة أقل رفاهية في العالم الغربي. ولو اتسعت، فعلا، دائرة سياسة الحماية التجارية، فإن ذلك سيؤدي، وفق التحذير الذي أعرب عنه الاقتصادي الخبير بمسائل التجارة الخارجية ياغديش باغواتي (Jagdish Bhagwati) إلى نتائج وخيمة: «سيؤدي في الدول الصناعية إلى زيادة معاناة الفئات الفقيرة على وجه الخصوص، وذلك لأن هذه الفئة تستهلك بنحو فوق المتوسط السلع الزهيدة الثمن المنتجة بكثافة عمل أكبر».

غير أن الأضرار التي ستلحق بالدول ذات الاقتصاديات الناشئة ستكون أكثر وخامة. فهذه الدول أمست، منذ أمد ليس بالطويل – أي في عقود الزمن الأخيرة على وجه التحديد – جزءا من الاقتصاد العالمي. حقا استطاعت هذه الدول أن تنمو بنحو متسارع، غير أنها أمست الآن عرضة لخطر السقوط في هاوية الأزمة العالمية بالسرعة نفسها التي نمت فيها وارتقت.

اقتصاديات ناشئة على حافة الهاوية

عندما يتحدث رئيس وزراء الصين وين جياباو (Wen Jiabao) عن المستقبل، فإنه يتحدث بالأسلوب الذي تحدث به لودفيغ أرهارد في ماضي الزمن – لكنه مترجم إلى الصينية بكلمات كثيرة التزويق. فقد قال رئيس الحكومة الشيوعية: «إن من حق الجميع أن يتمتعوا بروعة الرفاهية المشتركة». وإن من حق الجميع أن يشعروا بأن ازدهار البلاد هو لمصلحتهم أيضا، وليس فقط لمصلحة رجال أعمال دهاة، ولبضعة شباب يملكون المليارات، ولأصحاب المشاريع والشركات الجدد. وأعلن رئيس الدولة والحزب هو جينتاو (Hu Jintao)، أيضا، اندلاع عصر ذهبي يمن بنعمته على الشعب كافة. وتعهد القائد الشيوعي للصينيين بتحقيق «المجتمع المنسجم مع نفسه المتوائم مع ذاته».

غير أن الواقع القائم يشهد على أن المجتمع الصيني ليس منسجما مع نفسه وليس متوائما مع ذاته. فالازدهار، الذي تحقق حتى الآن، أعني معدلات النمو البالغة 10 في المائة، لم تدر بنعمها على الجميع أبدا. فملايين كثيرة من الصينيين تخطاهم النمو الاقتصادي ولم يمن عليهم بشيء يذكر: أعني المزارعين الذي سُلبت منهم الأراضي، وأبناء المدن العاطلين عن العمل، والأطفال الذين لا قدرة لآبائهم على تدبير مصاريف مدارسهم، والمرضى الذين لا يستطيعون دفع تكلفة الطبيب. أضف إلى هذا أن هذا النمو الاقتصادي قد أخذ يتباطأ الآن بفعل الأزمة العالمية. إن الرفاهية الجديدة كانت من حصة أقلية من الأغنياء في المقام الأول، كانت من حصة أغنياء جدد يسكنون في بكين أو شنغهاي، في تيانجينغ أو في المدن الكبرى الأخرى. فهؤلاء يمتعون أنفسهم بالسيارات الغربية الفارهة وبالخدمات

الطبيـــة الخاصة وأغلى العقاقير الطبية وبأرقى العقارات الســـكنية. من ناحيـة أخـرى، اكتســـب الأغنيـاء الجـدد تعليمـا أرقـى بكثيـر من التعليم المتاح للعامة. إنهـم يتحدثـون بالإنجليزيـة أو بالفرنسيـة و/أو بالروسية. وبينمـا أتم البعض منهم تعليمهم في الخارج، ما كان للملايين من العاملين بأجـر غير الانتقال من الريف إلى المـدن الكبرى، أملا في الحصول على فرصة عمل. وغالبا ما يتجاهلهم الحظ فلا يحصلون على عمل يدر عليهم أجرا يسدون به الرمق. فالصناعة الصينية ليست في حاجة إلى هذا الكم الهائل من العمال غير المدربين.

وتتســـع رقعة التفاوت الاجتماعي في الصين بأسرع مما هو سائد في الولايـات المتحدة الأمريكيـــة. فأبناء المدن يحصلون علـــى دخل يبلغ، في المتوســـط، أكثر من ثلاثة أضعاف الدخل الذي يحصل عليه سكان الريف (3.2 ضعف على وجه التحديد)، ويحصل العُشـــر المتربع على قمة السلم الاجتماعي على دخل يبلغ أكثر من تســـعة أضعـــاف الدخل الذي يحصل عليه العُشـــر الفقير من أبنـــاء المدن (9.2 ضعف بالتحديد). كما ســـجل معامـــل جيني ارتفاعا عظيما فعلا. فعندما بدأ رئيس الدولة والحزب دنغ إكســـياوبنغ (Deng Xiaoping) في مطلع الثمانينيـــات بتنفيذ أول برامج الإصلاح، كانت قيمة معامل جيني لا تزيد على 0.2، أما الآن فإن قيمته قد ارتفعت 0.46، أي أن رقعة التفاوت اتسعت بنحو ينذر بأوخم العواقب.

ويشهد المرء هذه التطورات في روسيا والبرازيل وإندونيسيا والهند والدول العربية على ســـبيل المثال لا الحصر. فـ «الأســـواق الناشـــئة» اقتربت بإنتاجها القومي شـــيئا فشـــيئا من الـــدول الصناعية. فخلال عشـــر سنوات ارتفع متوسط دخل الفرد الواحد إلى أكثر من الضعف، وفي الهند ارتفع هذا المتوســـط بنحو الثلثين. وهكذا، نجا الملايين من سكان بلدان الاقتصاديات الناشئة من براثين الفقر. إن هذا هو الجانب المشرق في العولمة.

غير أن ثمة جانبا مظلما أيضا: فبينما تلحق دول الاقتصاديات الناشـــئة بركب التقدم الاقتصادي باطراد، تنقســـم مجتمعاتها على نفسها بلا هوادة. فمنذ انهيار جدار برلين في العام 1989، نشـــأت في الأمم الصاعدة فئات

غنية بنحو لا يقبل التصديق. فأبناء هذه الفئات ازدادوا غنى ورفاهية بأسرع من نظرائهم في أوروبا أو أمريكا، ازدادوا غنى ليس خلال بضعة أجيال، بل خلال عشر أو خمس عشرة سنة. فبضعة من الدهاة ومعدومي الضمير جمعوا، من لا شيء، ثروات تبلغ المليارات. فقد اغتنموا الانطلاقة المجنونة تجاه اقتصاد السوق لينشئوا مجموعات من شركات لا قدرة لأحد على الإحاطة بأبعادها وتشابكاتها. ولا يحجم البعض منهم عن التباهي بثروته، فهم يستخدمون أغلى السيارات ويعمِّرون لأنفسهم - تماما كما يفعل أصحاب المليارات من الصينيين - قصورا على طراز قصور ملوك فرنسا. والطبقة الوسطى أيضا، تغتنم محاسن السوق العالمية. ويدخل في عداد هذه الطبقة أبناء المدن الساحلية والمراكز الصناعية، وأولئك المواطنون أيضا الذين حصلوا على تعليم أفضل وصاروا على دراية بكيفية الصمود في مواجهة المنافسة العالمية. بيد أن هذه الطبقة الوسطى لم تتبلور، بعد، بالصيغة الموجودة في الدول الصناعية، ولم تتمكن، حتى الآن، من توطيد أسس رفاهيتها.

وتتكون، في الوقت ذاته، طبقة فقيرة محرومة من ثمار الازدهار الاقتصادي. ويحصل هؤلاء الأفراد، الموجودون في أدنى السلم الاجتماعي، على قوتهم من خلال الأعمال المتواضعة، أعني من خلال خدمة المرفهين الذين يستغلونهم كأنهم من الرقيق. ويسكن هؤلاء الأفراد في شقق ضيقة، متداعية، أو في الأكواخ والجحور. ويجمع البعض منهم قوته من القمامة أو من فضلات المطاعم. إن الفقراء نادرا ما تكون لديهم فرصة لتحسين أوضاعهم المعيشية. فهم ينقصهم أهم شرط للنجاح في القرن الحادي والعشرين: التعليم المناسب.

على صعيد آخر، فإن هذه المجتمعات مريضة شأنها في ذلك شأن الدول الصناعية، وأنها مهددة بخطر السقوط في الهاوية، وذلك لأن ثرواتها قد تركزت في أيدي فئة ضئيلة العدد، ولأن اقتصادها يمول من خلال القروض في المقام الأول. وعلى هذه الدول، أيضا، يسري ما قاله كينيث غالبريث في مؤلفه الموسوم «الانهيار الكبير» (The Great Crash)، أعني قوله: إن التفاوت المفرط في التوزيع يسرع في انتشار الركود، وإن الازدهار الاقتصادي لا يجوز أن يقام على المضاربة الجنونية في المقام الأول.

وتبين روسـيا، على وجه الخصوص، النتائج التي تترتب على الأمرين. فالبورصة في روسـيا عاشت في السـنوات الماضية ازدهارا جنونيا فعلا، وشهدت تبلور حكم الأقلية (الأوليغاركية)، شهدت ارتقاء حفنة من صناعيين عرفـوا كيف ينتهزون لأنفسـهم فرص الانتقال الجنونـي صوب اقتصاد السوق. فحينما تفككت عرى الاتحاد السوفييتي، سارعت هذه الحفنة إلى الاسـتحواذ على كبرى المشاريع والشركات الحكومية. ولأن البلاد أمست، وقتذاك، في فوضى عارمة وبلا حكومة تتقيد بدستور وقوانين البلاد، لذا استطاعت هذه الحفنة أن تفعل ما يحلو لها ويطيب لخاطرها. وكان رجل الأعمال أوليغ ديريباسكا (Oleg Deripaska) واحدا من هذه الحفنة. فهذا الرجل، ذو الوجه الشـبيه بوجه صبي يافع، جمع، وهو لايزال في الأربعين مـن العمر، ثـروة بلغت 28 مليار دولار أمريكي. ويهيمن ديريباسـكا على مجموعة شـركات متشابكة من جملتها شـركة البناء الألمانية Hochtief. لقـد ارتقى هـذا الرجل إلى ثاني أغنـى الأغنياء في أوروبـا قاطبة، إنه يأتي، من حيث الغنى، بعد مؤسـس شـركة إيكيا (Ikea) مباشـرة، أعني إنغفـار كامبراد (Ingvar Kamprad). وبثروتـه البالغة 23.5 مليار دولار أمريكي، لا يبعد عنه كثيرا في قائمة الأغنياء رومان أبراموفيتش (Roman Abramowitsch)، المالك لنادي كرة القدم في لندن FC Chelsea. إن هذه الحفنة تمتع نفسها في سكنى القصور العظيمة والنزهة بسفنها وطائراتها الخاصة، وتؤمن سـلامتها من خلال ما لديها مـن جهاز أمني. وبالمقابل، يعيش ملايين من مواطني الاتحاد السـوفييتي (سـابقا) عيشة الكفاف. ففـي حقبة التحول، في حقبة اختفاء الاقتصاد المخطط، انخفضت دخول الـروس العاديين بنحـو الثلثين. ففي اليوم الحالي، فـإن نحو ثلاثة أرباع الروس يحصلون، في الأسبوع، على دخل هو أقل من خمسين دولارا.

والجزء الأعظم من الأرباح التـي تحققها هذه الحفنة من الأغنياء، لا يدر بنفعه على روسيا، بل هو يذهب إلى الحسابات الكائنة في ليشتنشتاين أو في قبرص. ففي هذه البقاع من العالم تقيم شـركات لا تعد ولا تحصى بالاسـم فقـط، أي من خلال مـا لديها هناك من صنـدوق بريد لا غير. إن الحفنـة الأوليغاركية دأبت على تنمية ثروتهـا بلا عبء ضريبي يذكر.

وكانــت هذه الحفنة، في العام 2008، أكثر غنى من أغنى الأغنياء الألمان. وكانــت مجلــة Forbes قد ذكرت 85 مليارديــرا، وأدرجت 35 منهم لأول مــرة في إحصائياتها. غير أن جــزءا معتبرا من ثروتهم يمكن أن يكون قد تبدد من جراء الأزمة المالية الراهنة. فمن ناحية، كانت ثروتهم مســتثمرة، في أغلب الأحيان، في أســهم الشــركات وما ســوى ذلك من أوراق مالية، ومن ناحية أخرى، شــهدت روســيا انهيارا مروعا فــي بورصاتها، انهيارا فــاق، بكثير، الانهيار الذي عصف بأغلب بورصات الدول الصناعية. ففي الفترة الواقعة بين صيف وخريف العام 2008 خسرت الأسهم المتداولة في بورصة موسكو ثلثي قيمتها. من ناحية أخرى، كانت حفنة الأوليغاركيين قد دأبت على تمويل إمبراطوريتها المالية والصناعية من خلال قروض عظيمة الحجم، من خلال قروض تريد المصارف الآن اســترجاعها لمواجهة الأزمة التــي تمر بهــا. وهكذا أخذ جزء معتبر من هذه الثروات يتبدد بالســرعة نفســها التي تراكمت فيها هذه الثروات. فديريباســكا أمسى الآن مجبرا على بيع جزء من إمبراطوريته الصناعية والمالية. كما تعين عليه، شأنه في ذلك شأن الأوليغاركيين الآخرين، طلب المساعدة من الدولة لخدمة ما في ذمته مــن قروض. غير أن هذا كله لا يجوز أن يحجب عن أنظارنا حقيقة أن هؤلاء الأوليغاركيين لايزالون يتمتعون بمستويات غنى لا قدرة للمواطن العادي في روسيا ولا حتى على تصورها.

ومقارنــة بالأغنياء الــروس، زاد الأغنياء من الهنود ثرواتهم بســرعة أكبر: فمالك مصانع الصلب والحديد لاكشــمي ميتال (Lakshmi Mittal) استطاع أن يزيد ثروته إلى 45 مليار دولار ونجح العام 2008 في أن يحتل المرتبة الرابعة في قائمة Forbes. ويأتي من بعده مباشرة الأخوان موكيش أمبانــي (Mukesh Ambani) البالغة ثروته 43 مليار دولار أمريكي وأنيل أمبانــي البالغة ثروتــه 42 مليار دولار أمريكي. وكان هــذان الأخوان قد تقاسما إمبراطورية الصناعة Reliance، التي كانا قد ورثاها من والدهما. ويشــهد ارتقاء الأخوين موكيش وأنيل أمباني على صدق مقولة مفادها أن أولئك الذين يمتلكون الكثير، يســتطيعون تنمية ثروتهم بسرعة فائقة. لقد أفلح الأخوان أمباني في تنمية ثرواتهما في بلد يكسب فيه ملايين من بني

البشـــر قوتهم اليومي من خلال عملهم خدما أو كَنّاسين للشوارع، في بلد يسوده الفقر المدقع على بعد بضعة كيلومترات فقط من مراكزه الصناعية والتجارية. إن الهند، التي نعرفها منتجا مهما في مجال البرمجيات وبلادا تضاهي هوليوود من حيث إنتاج الأفلام الســينمائية، هي ذاتها الهند التي نعرفها موطنا للمتسولين والشحاذين، موطنا للجياع والمعدمين. وليس ثمة شـــك أبدا في أن المدينة الكبرى، مدينـــة بومباي، تعكس هاتين الصورتين للهنـــد على أتم الوجوه. فهذه المدينة، التي لا تزيد مســـاحتها على نصف مساحة مدينة برلين، تكتظ بسكان يبلغ تعدادهم 12 مليون نسمة. ويسكن في شـــمال المدينة الأغنياء، يســـكن أصحاب المليارات والملايين، أصحاب الهليكوبترات والقصور الشـــامخة، يســـكن أولئك الذين توفر لهم جيوش جرارة من الخدم والحرس ســـبل الراحـــة والطمأنينة. وعلى بعد خطوات من هذه الأحياء الســـكنية الفاخرة، يسكن ستة ملايين مواطن في الأكواخ، يســـكن ستة ملايين يتطلعون بفارغ الصبر إلى الحصول على فرصة للعمل وروبية واحدة يسدون بها الرمق.

لكـــن، إلى أي مـــدى يمكن لبلد من هـــذا القبيل تحمّل هـــذا التفاوت الاجتماعي؟ متى ســـيطالب الفقراء بما هو أكثر من الصدقة أو الحسنة؟ ففي الصين، أمست الدوائر الحكومية، تواجه، فعلا، آلافا من الاحتجاجات الهادئـــة تارة والغاضبة تارة أخـــرى. فالمدن الكبرى، على وجه الخصوص، أمســـت في البلدان النامية، المرتع الخصب لاندلاع أعمال العنف ولتنامي التطـــرف وتعاظـــم التوتـــرات الاجتماعية. وتحـــاول الأمم الصاعدة قمع الغضب. كما تحاول هذه الأمم تعزيز النمو الاقتصادي وتســـريع مسيرته، وذلك على أمل أن يمن النمو السريع بشيء من خيراته على الموجودين على هامش المجتمع أيضا. من هنا، فإن هذه الأمم تخشـــى أكثر ما تخشـــى أن ينهار نموها الاقتصادي بنحو مفاجئ بفعل تداعيات تتأتى من رأســـمالية وول ســـتريت، هذه الرأســـمالية التي لاتزال، حتى اليـــوم الحالي، تصول وتجول بـــلا ضوابط حكومية ذات بال. من هنا، تخشـــى هذه الأمم، أكثر ما تخشـــى، ثورة الجياع والمحرومين. لهذه الأســـباب مجتمعة، لا غرو أن تتمسك هذه الأمم، في سياق الأزمة المالية أيضا، بذلك النموذج الاقتصادي

والاجتماعـــي، الذي هو، من ناحية، نموذج مستنســـخ من النموذج الغربي، ومـــن ناحية أخرى، نموذج يختلف عن النموذج الغربي بنحو جذري: نموذج الرأسمالية الاستبدادية.

السوق الموجهة والأزمة

عندما اســـتقل وزير الخارجية الألماني فرانك فالتر شـــتاينماير الطائرة مسافرا في يونيو العام 2008 إلى شونغكينغ (Chongqing)، ما كان أحد في أوروبا يعرف شيئا عن هذه المدينة الكبرى التي يسكنها الملايين من الصينيين: فشونغكينغ تبعد كثيرا عن بكين وشنغهاي، وعن هونغ كونغ وماكاو، وتقع على بعد بضع عشرات الكيلومترات فقط من خزان مياه محصور بين ثلاثة وديان. ويســـكن في هذه المدينة الكبـــرى الواقعة على ضفاف نهر يانغ تســـه (النهر الأزرق)، أعظم نهر في الصين، 5.8 مليون نسمة، وإذا أخذ المرء في الاعتبار الأقاليم التابعة لها إداريا، فإن عدد سكانها يصل إلى 32 مليون نسمة، وتبلغ مســـاحتها، عندئذ، 82400 كيلومتر مربع. وبهذا العدد الكبير من الســـكان وبهذه المســـاحة الهائلة تفتخر شـــونغكينغ بأنها كبرى مدن العالم قاطبة. وما يبـــدو حاليا مجرد ترابط رخو بين مدن صغيرة وكبيرة، ســـيزداد تلاحما في السنوات المقبلة وفق الخطة الحكومية: فلا يمر يوم من غير أن تشيد ناطحات ســـحاب وفنادق ومراكز تجارية وشـــوارع جديدة، كما تُشق الأنفاق في التلال المحيطة بالمدينة، وذلك لكي يكون بمســـتطاع المدينة التوسع. أضف إلى هذا أن العمل جار على قدم وســـاق لبنـــاء ميناء جديد للحاويات يقع على ضفاف نهر اليانغ تسِـــه، من ناحيـــة أخرى يجري تزويد المطار بمـــدرج ثالث لإقلاع الطائرات. وهكذا، فبينما يســـتغرق تنفيذ هـــذه الإجراءات عقودا من الزمن في فرانكفورت، وذلك لأنه يتعين إقناع عشـــرات الآلاف من السكان بصوابها وانتظار تدخل المحاكم لحل الاختلافات بشأنها، تُنفذ هذه الإجراءات بسرعة فائقة في الصين. فكل ثلاث سنوات يجري العمل بتخطيط جديد للمدينة.

ويريـــد رئيس الدولة هو جينتاو (Hu Jintao) أن يجعل من شـــونغكينغ صرحا يخلد ذكراه، تماما كما فعل، في الثمانينيات، الرئيس الســـابق دنغ إكســـياوبنغ (Deng Xiaoping) حينما حوَّل مدينة شينزهين (Shenzhen)

إلى منطقة استثنائية للتجارة الحرة وكما فعل جيانغ زمين (Jiang Zemin) في التسعينيات حينما حوَّل مدينة شنغهاي إلى صرح يخلد ذكراه. وكيفما اتفق، فإن شونغكينغ أمست تتمتع برعاية بكين. فالحكومة الشيوعية تضخ فـــي كل عام مليــارات ومليارات من الأموال في شـــونغكينغ، وفي المناطق المتخلفــة الواقعة في غرب البلاد، وذلك بغية أن يعم الازدهار الاقتصادي هذا الإقليم أيضا الذي يبعد 1400 كيلومتر عن المناطق الساحلية. من هنا، لا غرو أن تقول الصحيفة الألمانية Süddeutsche Zeitung إن شـــونغكينغ «هي أسرع مدن الكوكب الأرضي نموا واتساعا».

وشونغكينغ ليست حالة فريدة في الصين. ففي العام 2010 ستكون في الصين 109 مدن كبرى، أي تؤوي أكثر من مليون نسمة. وإذا صدق تكهن مؤسسة كارنغي Carnegie الخيرية، فإن الصين، وليس الولايات المتحدة الأمريكية، هي التي ستكون في العام 2041 الأمة الاقتصادية العظمــى في العالم، لا بل يعتقد مصرف غولدمان ســاكس أن الصين ستتفوق، اقتصاديا، على الولايات المتحدة الأمريكية في العام 2035. غيــر أن هــذه التكهنات لا يجــوز أن تحجب عن أنظارنــا حقيقة أن متوســط دخل الفرد الصيني سيظل أدنى من متوسط دخل الأمريكي والأوروبــي ردحا طويلا من الزمــن. وغني عن البيان أن المواطنين في الغرب يشــعرون بالحيرة حينما يحيطــون علما بحقيقة هذا الارتقاء: فهم مبهورون - ومرتاعون في الوقت نفســه. إنهم مفتونون - وفزعون في الوقت عينه. إنهم يثمنون عاليا إنجازات البلاد - ويخشــون كثيرا أن ينافســهم الصينيون على رفاهيتهم.

إن الصين وطن أكثر من مليار نسمة، وأمة شقت طريقها إلى الاقتصاد العالمــي بكل قوة وإصرار. علــى صعيد آخر، تراكم فــي خزائن المصرف المركــزي الصيني احتياطــي أجنبي يبلغ 1.8 تريليــون دولار أمريكي، أي تراكــم في خزائنه ما يزيد على مجمل العملــة الورقية والنقدية المتداولة في الولايات المتحــدة الأمريكية. إن قدرة الولايات المتحدة الأمريكية على تمويل إنفاقها صار مرهونا بإرادة الصين أيضا. فالأمريكيون يســتطيعون اقتراض ما يحتاجون إليه من أموال عظيمة الحجم، فقط في حالة مواصلة

المصرف المركزي الصيني شـراء سـندات الدين الحكومية الأمريكية. من هنا، فلو غيَّر الصينيون موقفهم، سـتكون الولايات المتحدة الأمريكية على حافة الإفلاس.

ولم يسـبق قط أن ارتقى بلد مـن البلدان بهذه السـرعة الفائقة، لم يكـن الفزع بهذا النحو قـط. وينقل عن نابليون أنـه كان قد قال «عندما تنهض الصين من كبوتها، سـيرتعد العالم كله». وحينما بدأ دنغ إكسياوبنغ في العام 1978 بتنفيـذ الإصلاحات الاقتصادية، كان الاقتصاد المخطط متعفنا، متداعي الأركان. فـ «الطفرة الكبيرة»، التي أعلنها ماو تسـي تونغ في عقود الزمن السـابقة على هذا التاريخ، كانت، في واقع الحال، طفرة فاشـلة حقا وحقيقة. وبعد ثلاثين عاما مـن هذا الإعلان، جمعت الصين بين كل الضروب المتعارف عليها في الاقتصاد الحديث: شـركات حكومية تخضع لتوجيه صارم وسـوق جنونية للأسـهم ونشـاطات اقتصادية تكاد تكـون بلا قيد أو ضابط. بيد أن الصين أبعد ما تكون عن خصائص نظام اقتصاد السـوق المعمول به في الغرب. فالبلاد تنقصها البنية السياسـية المكملة للسـوق: الديموقراطية. فالحزب الشيوعي يحكم البلاد بيد قوية وإرادة صارمـة. من ناحية أخـرى، لا تبدي الدولة أي اسـتعداد حقيقي للانسـحاب من الحياة الاقتصاديـة. فالدولة توجه الحيـاة الاقتصادية وتخطط تطورها، إنها تتحكم في أهم مشـاريع وشـركات البلاد وتسـهر علـى توجيهها. وبهذه التدابير والإجراءات صاغ الصينيون النموذج المضاد لما في الغرب من رأسـمالية محررة من القيود والضوابط: صاغوا نموذج الرأسمالية الاستبدادية.

ويحظـى هذا النموذج المضاد، أعني النموذج الصيني، بقبول متزايد في مختلف ربوع العالم. على صعيد آخر، أقامت روسـيا في السنوات الماضية، أيضا، الدليل على أن الديموقراطية واقتصاد السوق لا يرتبط الواحد منهما بالآخر بالضرورة. فخمسـمائة مشـروع تتولى في روسـيا تحقيق نحو 80 فـي المائة من مجموع الناتج الوطني الإجمالي، علما أن أهم هذه المشـاريع تخضع، في أغلب الأحيان، إلى مشـيئة الدولة أو أنها مسيرة من قبل الفئة الأوليغاركية المقربة من الرئيس ديمتري ميدفيديف (Dmitri Medwedjew)

ورئيـس الحكومة فلاديمير بوتـين. ومَنْ يتجرأ ويعتـرض على هذا القرار الحكومـي أو ذاك، فـإن هـذا مصيره مصيـر ميخائيل خودوركوفسـكي (Michail Chodorkowski)، مؤسس الشركة العملاقة الناشطة في مجال الطاقـة Yukos : إما أن يُعـزل من وظيفته أو يُودَّع السـجن. ومنذ مطلع الألفية الجديدة، صار ازدهار روسـيا يتوقف، في المقـام الأول، على إنتاج البتـرول والغاز، فالكرملين خلق ديكتاتورية تتحكـم في مجال الطاقة. كما اختفـت أو كادت تختفـي من الوجود حرية الصحافـة، أي اختفى ركن من أركان ثورة «الشـفافية» التـي قادها غورباتشـوف. فالصحافة المقربة من الكرملين تسـيطر على البلاد، والمعارضة والمنظمات غير الحكومية أمست تخضع لوصاية الدولة.

إن الروس والصينيين يتحدون الغرب برأسماليتهم الاستبدادية: فعلى الرغم من أنهم يغتنمون المنافع التي تسبغها عليهم المنافسة العالمية ويغزون الأسواق الأجنبية بما لديهم من موارد أولية وسـلع منتجة، فإنهم يغلقون أسواقهم، في الوقت ذاته، ويشـيدون حواجز متينة أمام المشاريع الأجنبية. بهذا المعنى، فإن الرأسماليين المستبدين يجمعون بين منافع اقتصاد السوق وهيمنة الدولة على الحيـاة الاقتصادية. إنهم يريدون تمكين مواطنيهم من زيادة رفاهيتهم، لكنهم يحجبون عـن المواطنين الحرية المتعارف عليها فـي الأنظمة الديموقراطية. وبهذا النحو، تقيم الدول المسيرة بنحو صارم، الدليل الساطع على زيف أفكار فرانسـيس فوكوياما: فالتاريخ لا نهاية له. غير أن هـذا الدليل الصائب لا يمكن للمرء أن يستشـف منه ما إذا كان النصر سـيكون حليف الرأسـمالية الغربية المحررة من القيود والضوابط أو حليف اقتصاد السوق المسيَّر من قبل الحكومات الاسـتبدادية المهيمنة على مقدرات بلدان الاقتصاديات الناشـئة. وكان المؤرخ عزار غـات (Azar Gat) قد تحدث في مجلة Foreign Affairs عـن «العالم الثاني غير الديموقراطـي، باعتبار أن هذا العالم يمكن أن يغدو خيارا جيدا وبديلا ناجحا من الديموقراطية الليبرالية».

فالدول المحكومة بنحو استبدادي حققت في السنوات الأخيرة من عقد التسعينيات معدلات نمو بلغت أربعة أضعاف المعدلات التي حققتها الدول الصناعية. من هنا، لا غرو أن تتبنى بلدان من قبيل فيتنام وكازاخستان أو

الكويت أو دولة الإمارات العربية المتحدة، أيضا، النموذج الرأسمالي الدارج في روســيا والصين. فهذه الدول لا تعير أهمية كبيرة للأخذ بالمبدأ الذي يضع، في أمريكا وأوروبا، مصلحة الفرد فوق كل اعتبار (Individualism). إن هــذه الدول تضع المجتمع والاقتصاد تحــت وصاية حكم صارم. وليس ثمة شك في أن هذه الدول قد نجحت، في ظل هذه السياسة، نجاحا بينا حتى اندلاع الأزمة التي عصفت بأســواق المال العالمية في الأيام الراهنة. ففــي خريف العــام 2008 تعرضت هذه البلدان، أيضــا، للصدمات التي نشأت عن الزلزال الذي ضرب أسواق المال. فقد تراجع نموها الاقتصادي وانهارت بورصاتها وسحب المستثمرون الأجانب أموالهم منها، وذلك لأنهم أدركوا أن ســندات الدين المصدرة من الحكومات في أمريكا وأوروبا أكثر أمنا. وكان هذا التطور قد ترك عملات كثير من البلدان تترنح: أعني على سبيل المثال لا الحصر، الريال البرازيلي والفورنت المجري والروبل الروسي والزلوتــي البولوني والروبية الباكســتانية - فكل هــذه العملات تعرضت لصدمات عارمة وانخفض سعر صرفها انخفاضا عظيما.

وتعــين على المجر، بالذات، هــذه الدولة التي كانت، في يوم من الأيام، القدوة الحســنة في أوروبا الشرقية، أن تســتجدي في نهاية أكتوبر العام 2008 صنــدوق النقد الدولي طالبة منه مد يد العون لها. وعلى الرغم من أن حكومة بودابســت كانت قد استدانت من المصرف المركزي الأوروبي من قبــل، أي في مطلع الشــهر المذكور، مبلغا مقــداره 5 مليارات يورو، فإنها احتاجت، بعد ثلاثة أســابيع فقط، إلى مــال أكثر - إلى مال بلغ مجموعه 25 مليار دولار أمريكي. وكما هو الوضع في كثير من دول وســط وشــرقي أوروبــا، موَّل المجريون، أيضا، ازدهارهم مــن خلال الأموال المقترضة من الخارج فــي المقام الأول. غير أن عملية التمويل هــذه كانت نقمة عليهم. فالمســتثمرون الأجانب ســحبوا أموالهم حالما بانت في الأفق بوادر الأزمة المالية، وتســببوا في خلق أزمة نادرة المثيل في «الأســواق الناشئة». وعلى خلفية هــذه التطورات اصطفت هــذه الدول على أبــواب صندوق النقد الدولي وذلك لأنها لم تعد قادرة على خدمة ما في ذمتها من ديون أجنبية. وحصلت أوكرانيا، أيضا، من صندوق النقد الدولي على قرض طارئ بلغت

قيمتــه 16.5 مليار دولار أمريكي. ومن ناحيته، راح صندوق النقد الدولي يجبر الحكومات في بودابســت وكييف على رفـع معدلات الفائـدة وزيـادة الضرائــب وخفض الإنفاق الحكومــي - أي أنه أجبر هذه الحكومات على تنفيــذ الإجـراءات ذاتهـا التــي كـان قـد فرضهـا علــى دول النمور في ماضــي الزمن. «إننا نعيش الأزمة الآســيوية ثانية»، وفق مــا قالــه أحد موظفي صنــدوق النقد الدولــي. الاختلاف الوحيـد بــين الأزمتــين هـو أن أزمة العـام 2008 أشــد عنفا، وأنها تتصاعد بســرعة أكبر في بلدان الاقتصاديات الناشئة.

ونشر الفزع العالمي ظلاله حتى على دول الخليج العربي البترولية. فقد مدت حكومات الكويت والســعودية يد العون لإســعاف المصارف المتعثرة. على صعيد آخر، أعلن الســعوديون والإماراتيــون تكفلهم بضمانة حقوق المودعين، أي أنهم قدموا ضمانات شبيهة بالضمانات التي قدمتها الحكومة الألمانية إلى المواطنين بشأن ودائعهم وحساباتهم الجارية. على صعيد آخر، شــكا المســتثمرون في دبي وأبو ظبي من أنهم يواجهون صعوبات جمة في العثور على مستأجرين راغبين في استئجار عماراتهم ومكاتبهم. فالمدينتان الإماراتيتان تحولتا في العشرين عاما المنصرمة إلى مدن كبرى براقة، إلى مدن ما عاد ثراؤها يحتســب بعدد براميل البترول، بل بعدد الطوابق التي تتكون منها ناطحات الســحاب. فالإماراتيون يشيدون، حاليا، أعلى عمارة فــي العالم، أعني برج دبي البالغ ارتفاعه 900 متر. كما يشــيدون أعظم مينــاء جوي في العالم وأكبر جزيرة اصطناعية في المعمورة وأعظم فندق: قصر الإمارات (Emirates Palace)، هذا القصر العظيم الذي اســتخدم المرء فيه الذهب والمرمر ببذخ كبير. غير أن التقارير الواردة من سماســرة العقارات تشير إلى أن بعض المستثمرين قد غادروا البلاد على حين غرة - غادر البلاد أولئك المضاربون على وجه الخصوص، الذين استدانوا الأموال من أجل تمويل شراء الفيللات والعمارات السكنية والتجارية.

ومع هذا، لا مندوحة لنا عن أن نشــير إلى أن الرأسمالية الاستبدادية يمكن أن تتطور إلى خطر يتهدد الغرب. فمنذ أن أخذت بلدان الاقتصاديات الناشئة تخصص المال الوفير لشراء المشاريع والشركات في العالم الغربي،

بـــات المرء في أوروبا وأمريكا يرى في عمليات التســـوق هذه خطرا يتهدد رفاهيتـــه. فالبلدان التي لديها احتياطي كبير مـــن البترول والغاز والموارد الأولية الأخرى، جمعت احتياطيا أجنبيا عظيما وأمســـت في أشد الحاجة إلى اســـتثمار احتياطيها من العملات الأجنبية. من هنا، فإن هذه البلدان عقدت العزم على الاســـتحواذ على أشهر شركات ومشاريع العالم الغربي. فثروات الصناديق الســـيادية بلغت نحو 3.2 تريليون دولار أمريكي. ويمكن أن ترتفع ثروة هذه الصناديق الحكومية البالغ عددها نحو أربعين صندوقا إلى 12 تريليون دولار أمريكي. وتعادل هذه الثروة مجمل الإنتاج الســـنوي في اليابان وألمانيا وفرنسا وبريطانيا معا.

وتتصرف هذه الصناديق بحكمة كبيرة وتغتنم الأزمة لتشتري المصارف بثمـــن بخـــس. وكان الصندوق الحكومـــي الصينـــي China Investment Corportion أول الصناديق التي اغتنمت في خريف العام 2007 الفرصة لتصبح شـــريكا في مصرف مورغان ســـتانلي، ولتشتري 10 في المائة من قيمة المســـتثمر الأمريكي «بلاكســـتون» (Blackston). واقتفت الصناديق الســـيادية الأخـــرى خطى الصندوق الصيني: فقد اشـــترى المســـتثمرون القادمون من ســـنغافورة ودبي وأبو ظبي وكوريـــا الجنوبية حصصا كبيرة في أشـــهر بيوت المال الغربية، أعني ســـيتي غروب والاتحاد السويســـري للبنـــوك وباركليز وميريل لينش والمصرف الألماني «دويتشـــه بنك». وكانت هذه الصناديق الســـيادية قد ضخت في بيوت المال الغربية نحو 70 مليار دولار أمريكـــي خلال الفترة الواقعة بين مارس العـــام 2007 ويناير العام 2008 فقط. كما اشـــترت بعـــض الصناديق العربية أعظم «ســـيرك» في العالم، أعني ســـيرك Cirque de Soleil، ونادي كرة القدم في مانشســـتر والشركة الألمانية للخدمات الصناعية Ferrostaal.

وعلى خلفية هذه الغارة، تســـيطر الحيـــرة على الدول الصناعية: فمن ناحية، فإن مشاريعها وشركاتها في أمس الحاجة إلى رأسمال جديد، ومن ناحيـــة أخرى، تخشـــى الحكومات في هذه الدولة من اســـتحواذ الأجانب على أفضل شركاتها وأرقى مشاريعها بأثمان بخسة. ولهذا السبب بالذات شـــرع كثير من الدول، وألمانيا واحدة منهـــا، قوانين تتكفل بصد المهاجمين

غيــر المرغوب فيهم. وتعتقد هذه الحكومات أن عملية الاســتحواذ لاتزال في بداياتها الأولى، أي أن البوادر الأولى تنذر بأن هذه العملية ستتصاعد مستقبلا. بيد أن الدول الصناعية لا مندوحة لها عن أن تتخلى عن موقفها الدفاعي في الأيام المقبلة - فمن غير أموال الصينيين والعرب، ســيصعب كثيرا على هذه الدول اجتياز الأزمة المالية بسلام.

وتســاور فرانسيس فوكوياما، في الآونة الأخيرة، الشكوك فيما إذا كنا قد بلغنا فعلا نهاية التاريخ، أم أننا صرنا شهودا على اندلاع تسابق جديد ومثير بين نظام الرأسمالية المحررة من القيود ونظام الرأسمالية الاستبدادية. ويقر أســتاذ العلوم السياسية أن ثمة دلائل عديدة تشير إلى أن «الأنظمة الاستبدادية ستواصل مسيرتها وستزداد قوة وحيوية». فهذه الأنظمة ســتنافس الغرب على رفاهيته - وســتتصارع مع الدول الصناعية على تلك الســلع، التي شــح عرضها في السنوات الماضية: ســتنافس الغــرب على الحليب والميــاه، وعلــى الأرز والحبوب، وعلى البنزيــن والغاز. فكلما نمت دول الاقتصاديات الناشــئة بنحو أســرع، كانــت أكثر حاجة إلى مــا في الطبيعة من موارد. فمــا في العالم من موارد لإنتاج الطاقة والمواد الغذائية لن يكاد يســد ما يحتاج إليه منها بنو البشر الذين سيبلغ تعدادهم في بضعة عقود مقبلة تسعة أو عشرة مليارات نسمة.

في البداية انحسار الأسعار.. ومن ثم التضخم

بعدما فشــلت كل الســبل، بعدما ترجى المرء وتوسل وناشد بلا نتيجة، أغلق رئيس الوزراء الهندي ماموهان ســينغ (Mammohan Singh) حدود بــلاده، فما عاد مســموحا لأحد بأن يصدر الأرز إلى خــارج البلاد، وفق القرار الذي اتخذه رئيس الوزراء. فعرض الأرز شــح في ربيع العام 2008 بنحــو كبير، وكان ســعره قد ارتفع إلى مســتويات تنــذر بعواقب وخيمة. فمقارنة بالســعر الذي ساد قبل ثلاثة أعوام، ارتفع سعر الأرز الآن بنسبة بلغت 300 في المائة. من هنا، ما عاد الفقراء يستطيعون شراء هذه السلعة الضرورية إلا بصعوبة.

كما ارتفعت أسعار السلع الأخرى. فسواء تعلق الأمر بالحليب أو بالسمن أو بالزيوت الغذائية، فإن أسعار السلع ترتفع ارتفاعا انفجاريا، ليس في الهند فقط، بل في جميع أنحاء العالم. فخلال ثلاثة أعوام فقط ارتفع سعر الحبوب بنسبة بلغت 294 في المائة، وارتفع سعر الفول بنسبة بلغت 202 في المائة. من ناحية أخرى، ارتفع سعر السلع المشتقة من الحليب خلال اثني عشر شهرا بنحو 80 في المائة، وبلغ سعر البترول في صيف العام 2008 ستة أضعاف السعر الذي كان سائدا في العام 2001، فقد بلغ سعر البرميل الواحد نحو 150 دولارا أمريكيا. وفي حين تعاني دول الاقتصاديات الناشئة من ظمأ شديد إلى الذهب الأسود، يزيد المضاربون الطين بلةً، ويفعلون كل ما في وسعهم حتى يرتفع سعر البترول أكثر فأكثر، فالجميع يعون وعيا تاما أن الاحتياطي البترولي محدود، وأن الطلب عليه سينمو في السنوات المقبلة بنحو متسارع.

وتسبب ارتفاع أسعار السلع المختلفة في اندلاع انتفاضات سياسية عارمة، ففي المكسيك خرج عشرات الآلاف من المواطنين إلى الشوارع متظاهرين ضد ارتفاع سعر طبق غذائهم الوطني، رغيف الخبز المصنوع من الذرة. وفي مصر أضرب عمال المصانع عن العمل؛ وذلك لأن دخلهم ما عاد يسمح لهم بشراء رغيف الخبز. وقتل خمسة أفراد في هايتي إثر معارك دارت بين جموع المواطنين والشرطة، وفي الكاميرون لقي أربعون متظاهرا حتفهم. كما نقلت وسائل الإعلام أنباء تفيد بأن الاضطرابات عمت بوركينا فاسو وإندونيسيا وموريتانيا وموزمبيق والسنغال. وسادت عمليات التمرد في أكثر من 30 بلدا. من هنا، رأت كثير من الدول أنها ملزمة بوضع حد لشح المواد الغذائية، فقد حظرت تصدير المواد الغذائية المهمة لقوت المواطنين، وخفضت الضرائب والرسوم الجمركية على المواد الغذائية المستوردة. بيد أن هذه الإجراءات خففت من وطأة أزمة الغذاء لحين قصير من الزمن، فلم تكن الحل الجذري لهذه الأزمة المستفحلة.

فأزمة المواد الغذائية - وهي أزمة صاحبت ارتفاع أسعار البترول والغاز والنحاس والنيكل وما سوى ذلك كله من موارد طبيعية - أبانت بوضوح أن الاقتصاد العالمي لا يمكن أن يواصل نموه لأمد طويل بالنحو الذي نما

فيه في العشرين عاما الأخيرة. فمنذ مطلع الألفية الجديدة نما الاقتصاد العالمي بأكثر من 4 في المائة في المتوسط. من هنا، لا عجب أن يعلن الإحصائيون تحقيق أرقام قياسية في هذا المضمار. بيد أن العام 2008 كان شاهدا على أن النمو الاقتصادي قد أوشك على بلوغ حدوده القصوى، وذلك لسبب غاية في البساطة: ففي حين يوجد رأس المال والعمل بوفرة كبيرة في الاقتصاد العالمي، يشح من يوم إلى آخر عرض موارد غاية في الأهمية، تشح الموارد الطبيعية. فالكوكب الأرضي لا يستطيع، في الأمد الطويل، تلبية حاجات البشرية المتزايدة العدد، لا يستطيع المن عليها بالغذاء الكافي، وبما يسد حاجتها من البترول والغاز والصلب والحديد والنحاس والنيكل، وما سوى ذلك من موارد أخرى طبيعية، فضلا عن الحديث عن المياه، عن هذا المورد الطبيعي الذي يزداد شحا من يوم إلى آخر. فالكوكب الأرضي يُؤوي حاليا (أي في العام 2009) نحو سبعة مليارات من بني البشر، علما أن هذه البشرية تزداد عددا في كل عام بنحو 75 مليون نسمة. وإذا صدقت تنبؤات خبراء الإحصاء، فسيكون عدد سكان الكوكب الأرضي في العام 2050 أكثر من تسعة مليارات نسمة. علما أن هذه البشرية تتطلع إلى أن تتغذى بنحو أكثر وأفضل، تتطلع إلى الحصول على السلع بكميات أكبر وبجودة أفضل. بيد أن هذه التطلعات ستواجه صعابا جمة على الرغم من ارتفاع الجدارة الاقتصادية بمعدلات كبيرة، وعلى الرغم من ارتفاع الإنتاجية بمعدلات عظيمة مستقبلا.

وتظهر هذه الصعاب بجلاء في مجال المواد الغذائية، فمساحة الأراضي الزراعية المتاحة في العالم تكاد في يومنا هذا تعجز عن سد حاجة بني البشر إلى الغذاء. فتزايد المساحات الحضرية، تزايد المدن مساحة وعددا، يؤدي في كثير من دول الاقتصاديات الناشئة إلى تقلص مساحة الأراضي الزراعية. من ناحية أخرى، لا يرغب بنو البشر في الحصول على الحبوب والبقوليات فقط: فكلما كان الصينيون أو الهنود أو البرازيليون أو الفلبينيون أكثر غنى، كانوا أكثر طلبا للمواد الغذائية الغنية بالبروتينات، كانوا أكثر طلبا للحوم على وجه الخصوص. بيد أن الحيوانات، أيضا، في حاجة إلى العلف، في حاجة إلى الحبوب، في حاجة إلى الذرة على سبيل المثال. فمنذ الثمانينيات تضاعف

استهلاك اللحوم في البرازيل وارتفع إلى ثلاثة أضعاف قيمته في الصين. «فالكل يريد التغذي كالمواطن الأمريكي»، وفق ما يقوله دانيل باس (Daniel Basse) من الشركة الاستشارية الأمريكية AgResource، «بيد أن تطلع بني البشر للتغذي بهذا النحو، يعني أننا سنكون في حاجة إلى كوكبين أو ثلاثة كواكب أرضية». ومهما كانت الحال، فإن الأمر الذي لا خلاف عليه هو أن المواطن الأمريكي يستهلك في العام الواحد ستة أضعاف كمية اللحوم التي يستهلكها الفرد الصيني حاليا، علما أن سعة الفجوة في تقلص مستمر.

أضف إلى هذا، أن المزارعين ما عادوا ينتجون لتغذية بني البشر فقط، بل أمسوا ينتجون، أيضا، ما تحتاج إليه السيارات من طاقة. فهم يفضلون إنتاج الذرة على إنتاج الحبوب المخصصة للغذاء البشري؛ وذلك لأن شركات البترول تناشدهم تزويدها بالذرة الصالحة لإنتاج الكحول الإثيلي (Ethanol). فالدول الغربية صارت مهووسة بإمكان الاستعاضة عن بترول العرب ببنزين تستخرجه من الموارد النباتية. وهكذا، عقدت الحكومة الأمريكية العزم على رفع نسبة البنزين المستخرج من المصادر النباتية إلى 20 في المائة حتى العام 2017، وينوي الاتحاد الأوروبي رفع هذه النسبة إلى 10 في المائة. وخلال عام واحد زاد مزارعو الذرة الأمريكيون إنتاجهم بنسبة بلغت، في العام الواحد، 80 في المائة. وغني عن البيان أن الجزء الأكبر من هذا الإنتاج ما كان مخصصا للغذاء البشري، بل لإنتاج الكحول الإثيلي. وتدعم الحكومة هذا الإنتاج بكثير من مليارات الدولارات، كما أنها تحدد لشركات البترول نسبة البنزين المستخرج من النباتات في البنزين التقليدي.

وفي ضوء هذه التطورات، يعلق رئيس البنك العالمي روبرت زوليك (Robert Zoelick) فيقول: «إننا نعتقد أن تداعيات أزمة الغذاء تعكس خيبة جهود متواصلة بُذلت على مدى سبعة أعوام من أجل خفض الفقر». ويواصل حديثه مؤكدا أن الأمر لا يدور هاهنا حول حرمان بعض بني البشر من مواد غذائية متميزة، بل هو «يدور حول حرمان الصغار والكبار من التعليم، وحول تزايد التشوهات الفكرية والجسمية أيضا». وفي السياق نفسه، أكد رئيس منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية أنغل غويرا (Angel Guirra) أننا نواجه «أعظم مأساة تحدق بالفقراء».

ونشر ارتفاع الأسعار ظلاله على الدول الصناعية أيضا، فسعر رغيف الخبز، وأسعار ما سوى ذلك من سلع غذائية أو بنزين سجلت ارتفاعا كبيرا مقارنة بالمستويات التي سادت قبل بضع سنوات وجيزة. ففي ألمانيا ارتفع معدل التضخم في العام 2007 فبلغ 2.7 في المائة، أي أنه وصل إلى أعلى مستوى سجله منذ العام 1994. لا بل وصل بعد عام واحد فقط إلى أكثر من 3 في المائة، وفق البيانات التي أعلنها المكتب الاتحادي للإحصاء. ومع أن أجور العمال ورواتب المستخدمين قد ارتفعت بنسبة بلغت، في المتوسط، 2.8 في المائة، أي حققت ارتفاعا قويا ما كان له مثيل منذ سنوات طويلة، فإن الدخول انخفضت في نهاية المطاف. وفي الولايات المتحدة الأمريكية كان ارتفاع الأسعار أكثر وخامة. فمستوى الأسعار ارتفع هناك بنحو 6 في المائة. وتفوقت معدلات التضخم في دول الاقتصاديات الناشئة على معدلات التضخم في الدول الصناعية في المتوسط بكثير، فهذه المعدلات بلغت في الصين 8.5 في المائة، وفي الهند 11 في المائة، وفي روسيا 14 في المائة، وفي البرازيل 25 في المائة.

وكانت ارتفاعات مستويات الأسعار قد أخذت الحكومات والمصارف المركزية على غرة، فالجميع دأبوا، منذ التسعينيات، على التغني بمحاسن العولمة، زاعمين أنها وسيلة ناجحة للحفاظ على استقرار الأسعار، وذلك بزعم أنها تضغط على المنتجين لتسويق منتجاتهم بأدنى سعر ممكن، وتجبر النقابات العمالية على التحفظ في تطلعاتها لزيادة الأجور، وأنها تفتح الأبواب على مصاريعها لاستيراد بضائع زهيدة الثمن من دول الاقتصاديات الناشئة. أي أن العولمة تؤدي، بهذه السبل مجتمعة، إلى خفض الأسعار. بيد أن واقع الحال السائد في اليوم الحاضر يشير بجلاء إلى أن التضخم لم يهزم قَط، وأنه لايزال خطرا حيا. وعلى خلفية هذه الحقيقة كتبت مجلة Economist «عدو لدود يرفع رأسه ثانية».

نعم أطل علينا العدو ليس في سياق حقبة ازدهار، كما كانت العادة، أي ليس في سياق حقبة تشغل فيها المصانع كل ما لديها من طاقات إنتاجية، بل في سياق الركود الاقتصادي، أي في سياق حقبة تنخفض فيها الأسعار عادة، وذلك لأن المشاريع تتعثر في تصريف منتجاتها في

زمـــن الركود. ويطلـــق الاقتصاديون على هذه الظاهـــرة مصطلح «الركود التضخمي» (Stagflation)، فمع أن الاقتصاد يتصف بالركود، فإن الأسعار ترتفع على الرغم من الركود المخيم على الاقتصاد. وكانت الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا قد شهدتا مرحلة هذا الوباء التعس، مرحلة تزامن الركود والتضخم، في الســبعينيات في آخر مــرة. فقد تعرضت الولايات المتحدة وأوروبــا، في ذلك الزمن، إلى صدمتــين بتروليتين وإلى حقبتين من حقب الركــود الاقتصادي ارتفعت فيها معدلات البطالــة ارتفاعا عظيما فعلا. وفي ضوء هـــذه الحقائق، أيتهددنا خطر مشــابه؟ أم يتهددنا خطر آخر، خطر انخفاض الأسعار؛ وذلك لأن المواطنين والمشاريع لم تعد لديهم القوة الشرائية الضرورية لخلق الطلب السلعي المناسب؟

بيد أن الواقع يشــير إلى احتمال تحقق الأمرين: انحســار الأســعار أولا، وذلــك بســبب تراجع الطلب الســلعي، واندلاع التضخــم من بعدُ، أي بعــد التغلب على صدمة تراجع الطلب الســلعي وعودة الأســعار إلى الارتفــاع على خلفية كميــات الأموال الضخمة التــي ضختها المصارف المركزية في الاقتصاد، فبنــك الاحتياطي الفدرالي الأمريكي، على وجه الخصوص، خفض أســعار الفائدة بمقاديــر عظيمة منذ صيف 2007، وذلــك بغية الحيلولة دون انهيار النظام المالي، ومنعا لســقوط البلاد في هاوية الكســاد، أي منعا لانخفاض الناتج القومي بنحو مطلق. فأســعار الفائــدة وصلت إلى أدنى مســتوى عرفته البلاد منذ الحادي عشــر من ســبتمبر. من ناحية أخرى، ينتهج رئيــس المصرف المركزي الأمريكي بن بيرنانكي وزملاؤه منذ اندلاع الأزمة المالية مختلف الطرق لضخ مليارات لا تعــد ولا تحصى من الدولارات أملا في أن تعيــد هذه الأموال الروح إلى النشاط الاقتصادي. وهكذا لم يعد بنك الاحتياطي الفدرالي يفرض علــى المصارف، التي تقترض منه، أن تقدم ســندات ديون حكومية جيدة النوعيــة كضمان للقــروض التي تحصل عليها منه، بــل صار يقبل منها الأوراق المالية المســندة بالقروض العقارية أيضا، أي الأوراق المالية التي قامرت بها المصارف المختلفة في الأيام الماضية. ويسلف بنك الاحتياطي الفدرالي، لأول مرة منذ قديم الزمن، المشاريع الصناعية أيضا - يسلفها

بنحو مباشــر، أي من غير أن تمارس المصارف التجارية دور الوسيط في عملية التســليف. فهذا الإجراء انتهجه بنــك الاحتياطي الفدرالي، آخر مرة، إبان أزمة الكساد الكبير.

ويُنحى باللائمة على المصرف المركزي الأمريكي رئيسُــه السابق، أعني باول فولكير. فوفق رأيه فإن المصرف تخلى عن كل المبادئ التي ســار في ضوئها حتى الآن. وينتقد بعض الاقتصاديين المصرف، مؤكدين أنه أمسى ألعوبة بيد الأسواق، وأنه يزرع، بسلوكه هذا، بذور الفقاعة المقبلة. ويحذر رئيس معهد الاقتصاد العالمي في هامبورغ توماس شــتراوبهار (Thomas Straubhaar) فيقول إن المصرف صار يرتكب الأخطاء نفسها التي ارتكبها بعــد انهيار الاقتصاد الجديد، «مع فرق بســيط، هو أن الفقاعة الجديدة ســتتعاظم بنحو أسرع». فكلما كانت الســيولة المتداولة أكثر، وكلما كانت أســعار الفائدة أدنى، ارتفعت الأســعار بنحو أكثر ســرعة، أسعار السلع، وأسعار الثروات المالية أيضا.

لكن، ومن قبل أن تندلع هذه التطورات، يمكن أن تنخفض الأسعار لحين من الزمن، فالمواطنون والمشاريع سيتحفظون في إنفاق ما لديهم من سيولة نقدية فــي حالة تدهور الأوضاع في الاقتصــاد العالمي. وفي هذه الحالة ســيكنز الأفراد والمشــاريع الســيولة النقدية، ويجبرون التجار والمحلات التجارية على خفض أســعار البضائع. بيد أن تدهور الأسعار المحتمل لن يحفز بني البشر على التوسع في الإنفاق، فهؤلاء سيفضلون الادخار فزعا من أن يتردى الوضع الاقتصادي بنحو أكثر. وسيؤدي تطور من هذا القبيل إلى تراجع الأســعار بنحو أكبر. بهذا المعنــى، فإن التضخم الذي يلوح في الأفــق في الوقت الحالي، يمكن أن يكون ســرابا لا وجود له، أي يمكن أن تحل محلــه مرحلة انكماش مروع. وكانت بــوادر الانكماش قد لاحت في الأفق في خريف العام 2008، فقد انخفض سعر البترول إلى النصف في غضون بضعة أســابيع. وانخفضت تكاليف الشحن البحري بنحو 90 في المائــة في غضون نصف عام. على صعيد آخر، خفض منتجو الســيارات الأسعار على أمل أن يتمكنوا من تصريف السيارات المتراكمة في المخازن. ويعتقد الاقتصادي الأمريكي نوريل روبيني (Nouriel Roubini) أن العالم

سيعيش، في الثمانية عشر شهرا المقبلة، حقبة انخفاض في الأسعار، وحقبة ركود مستفحل، أي إنه يعتقد أن العالم سيمر بمرحلة يتزامن فيها الانكماش مع الركود. ويطلق روبيني على هذه الظاهرة مصطلح «الركود الانكماشي» (Stag-Deflation).

وفي يوم من الأيام، سينفق المواطنون والمشاريع السيولة الهائلة التي ضختها الدولة في الاقتصاد. سيبتاع هؤلاء المزيد من السلع، سيبتاعون المزيد من البترول والغاز والمواد الغذائية أيضا. وغني عن البيان أن هذا الإنفاق المتزايد لا بد أن يؤدي إلى ارتفاع الأسعار في الأمد المتوسط.

11

برنامج مضاد للسقوط في الهاوية

«إن الليبرالية الجديدة، التي ندعو إليها في اليوم الحاضر، تستلزم وجود دولة قوية، وجود دولة تعلو على الاقتصاد وعلى المصالح الخاصة، تستلزم وجود دولة تؤدي الوظائف التي هي من صلب اختصاصها».

ألكسندر روستوف، اقتصادي ألماني، 1932

«تماما كما يخضع النقل البحري والجوي بين الدول لقواعد وضمانات تلبي سلامته، كذلك تحتاج حركة رأس المال إلى ضوابط تضمن عدم تسببها في اندلاع الاضطرابات والأزمات. إن وجود هذه الضوابط أمر يقتضيه التدبير العقلاني، وحسن السلوك، ومبادئ الأخلاق أيضا».

هلموت شمت، مستشار ألمانيا، سابقا، 2007

لقد انتشرت أزمة الرأسمالية انتشار الوباء: انتشرت من أمريكا إلى أوروبا، ومن هناك إلى آسيا. وانتقلت العدوى من الزبائن

«الدولة فقط هي الضمانة الأكيدة لأن يتصف الاقتصاد بالإنصاف والعدالة اجتماعيا. إنها هي وحدها الطرف القادر على إسعاف المشاريع والمصارف والأخذ بيدها في أيام الشدة وعلى إسباغ مشاعر الطمأنينة والأمان على المواطنين»

المؤلف

المقترضين إلـــى المصارف، ومن هناك إلى كبرى الصناعات، وإلى الصناعات متوسطة الحجم. لقد تكاثر فيروس الفزع بسرعة متصاعدة. لقد أخذ فيروس الفزع يتحـــول من صنف إلى آخر ومن هيئة إلى أخرى بنحو دءوب. وعلى ما يبدو ما كانت هناك وســـيلة قادرة على شل نموه ووقف فاعليته. فمنذ صيف 2007 دأب المتفائلـــون على الزعم أن الأزمة على وشـــك بلوغ النهاية. واغتنم هؤلاء كل انتعاش محدود للتأكيد على أن الأزمة قد بلغت نهايتها فعلا. بيد أن هذه النهاية المرتقبة كانت سرابا لا غير، كانت أمنية عارية من الصحة.

لقد بانت آثار المرض في كل أرجاء المعمورة. فأسعار العقارات لم تنخفض في أمريكا فقط، بل، وعلى ســـبيل المثال لا الحصر، في أستراليا وبريطانيا وإسبانيا وإيرلندا كذلك. ففي هذه البلدان أيضا أسرف أصحاب العقارات وشركات المال العملاقة في الاقتراض والتسليف وأمسوا، الآن، يقفون على حافة الهاوية. واهتزت البورصات ليس في مراكز المال الغربية فقط، بل وفي الصين وسنغافورة وإندونيســـيا والبرازيل وروسيا أيضا. وتعثرت المصارف ليـــس في أمريـــكا فقط، بل وفـــي أوروبا أيضا وفي بلـــدان الخليج العربي البتروليـــة. لقد خيم الذعر على أســـواق رأس المال وعلى مجمل الاقتصاد. ففي خريف 2008 أشـــرف العالم، بنحو ما كان له مثيل في ســـابق الزمن، على التعرض لأزمة ثانية شبيهة بالأزمة التي تعرض لها الاقتصاد العالمي في نهاية العشرينيات ومطلع الثلاثينيات من القرن العشرين. ومنذ العام 1929، لم يســـبق أبدا أن تصرفت أســـواق المال بالنحو الجنوني الذي شاهدناه في الزمن الراهن: ففيما نرى المضاربين يتسببون، في بادئ الأمر، في انخفاض الأسعار، نراهم يتسببون، من بعدُ، في ارتفاع الأسعار. وإذا كان سعر برميل البترول قد ارتفع إلى ما يقرب من 150 دولارا أمريكيا في بادئ الأمر، نراه ينخفـــض، من ثم، ثانية فيصل إلـــى 64 دولارا أمريكيا. وفيما نرى الدولار الأمريكي، العملة التي هي رمز قوة أمريكا، يسجل، في الوهلة الأولى تراجعا معتبرا في قيمته مقابل العمـــلات الأخرى، وذلك لأن العالم قاطبة كان قد أخذ يتشكك في متانة القوة الاقتصادية العظمى، نراه، من ثم، أي في خريف العام 2008، يسجل ارتفاعا معتبرا في قيمته، وذلك لأن أوروبا أيضا صارت على شفا ركود مروع وتراجع مطلق في قيمة إنتاجها.

إن الأزمــة التي بدأت في ضواحــي مدن كاليفورنيا ونيفــادا وأوهايو، سرعان ما نشرت ظلالها على كل الدول الصناعية؛ لا بل كادت تتسبب في دفع أيسـلندا إلى إعلان الإفلاس. من ناحيــة أخرى، أدت الأزمة إلى ترنح بعض الدول ذات الاقتصاديات الناشــئة وتعثرها فــي خدمة ديونها، أعني دولا من قبيل الأرجنتين وباكســتان وأوكرانيا والمجر وروسيا البيضاء. وعلى خلفية هذه التطورات، لا عجب أن يفقد الجميع الشعور بالأمان. فكلما كان عدد المواطنين المكتوين بنارها أكبر، أي كلما كان عدد المواطنين الخاســرين فرص عملهم وثرواتهم ومنازلهم أعظم، كانت ثقتهم باقتصاد الســوق أكثر عرضــة للتبدد. وكان رئيس منظمة العمل الدوليــة (ILO) قد حذر من أن الأزمــة المالية تهدد بضياع 20 مليون فرصة عمــل في العالم. ومعنى هذا هو أن الأزمة ســتدفع عشرين مليونا من بني البشــر إلى أن يفقدوا ثقتهم بالرأسمالية المحررة من القيود والضوابط. فهؤلاء ليسوا سوى ضحايا أزمة ما كانت لهم يد في نشأتها.

وبغض النظر عن المراحل المختلفة والصيغ المتعددة التي ستتخذها الأزمة مستقبلا - الأمر الذي لا يخالطه الشك هو أن أزمة الرأسمالية ستفرز نتائج عظيمة الشــأن، فالرأســمالية إما أن تنجح في تجديد نفسها من الجذور، وإما أنها ستنهار وتصبح من مخلفات التاريخ. فبعد ثلاثة عقود، سيطر فيها الاقتصــاد المحرر من القيود على العالم، أمســينا بأمس الحاجة إلى إحياء الدولــة إحياء متزنا. فالدول لا مندوحة لها عن أن تســتعيد المجالات التي خسرتها، المجالات التي تخلت عنها منذ مطلع السبعينيات. إن الدولة ملزمة برســم الحدود للأسواق، من غير أن تشــل قواها. إن الواجب يقتضي من الدولة أن تمنح مواطنيها الشعور بالأمان والثقة، من غير أن تمارس الوصاية عليهم. إن عليها أن تتكفل ثانية بأن تكون الراعي الأكيد للمنافســة العادلة والعدالة الاجتماعية. ولكي تســتطيع الدولة النهوض بهذه الوظائف، فإنها بأمس الحاجة إلى ممارسة دورها بثقة أكبر وإصرار أشد؛ فلا سبب يدعوها إلى أن تستسلم لما تفرضه عليها السوق. فالحكومات وسلطات الرقابة أكثر ســلطانا من الشركات العملاقة والمصارف المختلفة حتى في عصر العولمة. إن الحكومات وسلطات الرقابة مطالبة بأن تمارس سلطانها بإصرار أشد.

إن الأمر المطلوب هو أن يظهر بجلاء أن الدولة هي التي ترسم الإطار العام، الذي يجوز للاقتصاد أن ينشط في حدوده – وليس العكس، أي ليس أن يحدد الاقتصاد للدولة الإطار العام الذي يجوز لها أن تنشط في داخله.

لكن الدولة، بمفردها، لن تستطيع استعادة الثقة باقتصاد السوق. فحقبة الجشع، يجب أن يتبعها عصر الاعتدال في تحقيق المصالح الخاصة، وحقبة الإسراف الأهوج يجب أن يتبعها عصر الواقعية والتصرف الحصيف. وحقبة تعظيم قيمة الأسهم (Shareholder-Value) والتطلع المسرف وغير المسؤول في جني الأرباح، يجب أن يتبعها عصر المبادئ الأخلاقية وعصر الشعور بالمسؤولية. فالمشاريع ورؤساؤها يجب أن يتخلوا عن معدلات الربحية الجنونية، وأن يسترشدوا ثانية بواجباتهم الاجتماعية ومسؤولياتهم الأخلاقية. أي إن عليهم أن يدركوا أنهم جزء من المجتمع، وأنهم خدم هذا المجتمع بالمعنى الذي كان يوسف آبس قد أشار إليه قبل بضعة عقود من الزمن. إن هؤلاء لا يجوز لهم أبدا أن يروا في الدولة والسياسة مجرد عوائق مثيرة للانزعاج ومثبطة للعزائم، بل عليهم أن يخضعوا للدولة والسياسة باعتبار أنها الضامن الأكيد للمنافسة والمساواة الاجتماعية. فاقتصاد السوق الخاضع للضوابط هو فقط النظام القادر على مواصلة الحياة في الأمد الطويل؛ أما الرأسمالية المحررة من الضوابط والقيود فإنها تدمر نفسها بنفسها.

الفزع من تعرض الاقتصاد العالمي إلى أزمة جديدة شبيهة بالأزمة التي عصفت به في نهاية العشرينيات ومطلع الثلاثينيات

تحدث الرجل، الجالس في بار فندق Steigenberger Belvedere في مدينة دافوس، برقة وبصوت خفيض. والرجل هو واحد من أشهر المصرفيين في العالم. وسبق له أن عمل في لندن ونيويورك. أما الآن، فإنه يعمل لواحد من أكبر بيوت المال في العالم. ويشارك الرجل كل عام تقريبا في المنتدى الاقتصادي العالمي الذي يعقد اجتماعاته في الجبال السويسرية، وذلك لأنه يرى في هذا المنتدى فرصة مناسبة للالتقاء بأصحاب السلطة والسلطان في السياسة والاقتصاد. ويتحدث الرجل

بهــدوء ملحوظ، لا بل يتحــدث بصوت مهموس. غير أن الرســالة، التي يذيعها في هذا اليوم، المصادف الرابع والعشرين من يناير 2008، ما كانت مدعاة لنشــر الهدوء قط. ولهذا السبب، بالذات، لا يريد الرجل أن يشار إلى اسمه أبدا.

ماذا سيحدث يا ترى، يقول الرجل متسائلا، ماذا سيحدث لو أراد، فجأة، الملايين من زبائن المصارف المنتشــرة في العالم أجمع سحب ودائعهم؟ ماذا ســيحدث لو تجمهرت حشود المواطنين أمام فروع المصارف في فرانكفورت ولندن، وفي باريس ونيويورك، وفي روما وطوكيو؟ ماذا سيحدث في أسواق المال لو حل بالعديد من المصارف، دفعة واحدة، ما حل بمصرف نورثرن روك (Northern Rock). فهذا المصرف البريطاني ما كان، في ســبتمبر 2007، قادرا على تلبية طلبات الزبائن وصرف ودائعهم لهم. من هنا احتشد الزبائن أمــام أبواب مقفلة، أي ما كانوا قادرين على ســحب أموالهم من المصرف. وتذكرنا الصور المنقولة عن هــذا الحدث، بالأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمــي في العام 1929. ويواصل الرجل حديثــه قائلا: «ليس أمامنا غير الأمل ألا يحدث على المســتوى العالمي ما حدث للمصرف البريطاني». نعم ليس بوسعنا سوى الأمل فقط.

فالجزء الأعظم من النقد المتداول في عالم المال الحديث هو نقد مسجل علــى الورق فقط، هو نقد مســجل فيمــا لدى الزبائن مــن ودائع ادخارية وحســابات جارية. حقا تُثبت المصارف هذه الودائع في دفاتر حســاباتها، لكنهــا لا تتوافر لها في خزائنها على أوراق نقدية ومعدنية تقابل قيمة هذه الودائع؛ فما لدى المصارف من نقد ســائل يعادل جزءا يسيرا جدا من قيمة الأمــوال المودعة لديها. فخلافا لقاعدة الذهب لا يوجد غطاء ذهبي لما هو متداول من نقــد ورقي ومعدني. من هنا، فإن إقدام الزبائن، بالجملة، على ســحب ودائعهم ســيجبر المصارف، لا محالة، على إعلان الإفلاس. وعلى خلفية هذا الخطر، مضى المصرفي قائلا: «لنتضرع إلى الله أن يرحمنا وألا يتركنا على حافة وضع من هذا القبيل مســتقبلا». غير أننا كنا، بعد تسعة شــهور، قاب قوسين من هذا الوضع. كنا قاب قوسين منه فعلا على الرغم من كل تضرعاتنا إلى رب الخلق.

إن المصرفي القاطن في فندق Steigenberger Belvedere ما كان الشخص الوحيد الذي نشر، في يوم الخميس هذا، الصورة المفزعة لما يمكن أن يحدث. فقبل ثلاثة أيام لا غير، يوم الاثنين، تعرضت البورصات لانهيارات مثيرة للفزع، ففي هذا اليوم فقدت الأسـهم المتداولة في البورصـات 8 في المائة، لا بل 9 في المائة من قيمتها دفعة واحدة. وشاع في يوم الخميس، تحديدا، خبر مفاده أن سمسـارا من سماسرة المصرف الفرنسي Société Générale قد بدد 4.9 مليـار يورو في سـياق المغامرات والمقامرات التي قام بهـا. وعزز هذا الخبر التشاؤم السائد وزاد من عدد المنذرين «باقتراب يوم الحساب» في الفندق ذي النجوم الخمسـة والذي يشكل على مدى خمسة أيام المقر الرئيسي للاقتصاد العالمي في كل عام. واتخذت كبرى الشـركات من هذا الفندق مكتبا تدير منه نشاطاتها: الدويتشه بنك وسيتي غروب وAllianz وInfosys وDeloitte. ويرى المرء، في صبيحة كل يوم، الناشـر الألماني هوبيرت بوردا أو رئيس شركة رينو (Renault) كارلوس غصـن (Carlos Ghosn) يتناولان طعام الإفطار. أما في المساء، فإن المرء يرى مؤسس مايكروسوف بيل غيتس واقفا في صالة الفندق يتداول الأحاديث مع الآخرين. وبمسـتطاع الشـخص، الذي يشعر بالملل من هذا الحديث أو ذاك، الذهاب إلى الحفل الذي ينظمه غولدمان سـاكس، هذا المصرف الذي كان، حتى ذلك الحين، يعتبر بحق مصرفا استثماريا، أو المشاركة في الحفل الذي تقيمه غوغل (Google)، الشركة العملاقة الناشطة في مجال خدمات الإنترنت. فالاحتفالات تقام في فندق Belvedere، بالجملة، في مساء كل يوم من هذه الأيام. ودأب البعض من الشركات العملاقة على إضاءة واجهة الفندق بألوان شركته. إنه عالم براق حقا وحقيقة، عالم استخدمته، في يناير العام 2008، الشركات العملاقة لتفتخر بنفسها. وظاهريا، ما كان هناك مؤشر يشير إلى أن الاقتصاد العالمي قد أمسى عرضة لخطر جسيم. ما كان هناك، ظاهريا على أدنى تقدير، مؤشر يشير إلى وجود خطر يتهدد العالم تهديدا ما كان له مثيل في سابق الزمن.

ففي يناير من العام 2008، سـاورت الجميع الثقة بأنهم في مأمن من كل خطـر. بأنهم فـي مأمن من كل خطر على الرغم مـن أزمة العقارات في الولايات المتحدة الأمريكية وعلى الرغم من خسارة المصارف المليارات

مـــن الدولارات. أتتكـــرر أزمة العام 1929؟ أيقـــف الاقتصاد العالمي على حافة أزمة جديدة شـــبيهة بالأزمة التي عصفت به في نهاية العشرينيات والثلاثينيـــات من القرن العشـــرين؟ الجميع يرفض هـــذه المخاوف ويقول مؤكدا: لا، هذا الخطر ما عاد له وجود قط. ألا ما أعظم هذه الغطرســـة! ألا ما أعظم هذه الخيلاء!

وما من شـــك فـــي أن الاقتصاديين والمؤرخين قد حللـــوا بدقةٍ الأخطاء التي ارتكبها السياسيون ورؤساء المصارف المركزية. فالاقتصاديون والمؤرخون كانوا قد درســـوا أسباب انهيار الاقتصاد العالمي عقب انهيار البورصات في العام 1929 - ومســـاهمة السياسة، وقتذاك، في تعزيز الانهيار وليس في الحيلولة دون اتخاذه أبعادا أوســـع. ويزعم المتفائلون من قادة الاقتصاد ومن أصحاب النفوذ السياسي أن الجميع قد أمسوا، الآن، أكثر حنكة وحصافة. وأن أخطاء الماضي قد جرى تحديدها والكشف عنها بدقة كبيرة وأن تكرارها قد صار من مستحيلات الأمور. ولكن، أينطوي هذا الزعم على المصداقية؟ ألاتزال النشـــوة تســـيطر على أســـواق المال بالنحو الذي سيطرت عليه في الأيام الغابرة؟ ألا يســـيطر على عالم اليوم الإســـراف نفسه في التطلعات الذي سيطر على عالم تلك الأيام؟ وعلاوة على هذا وذاك، ألم يصبح نظام المال، الســـائد في يومنا الحالي، أشد تعقيدا وأكثر عرضة للتصدع؟ وبهذا المعنـــى، ألا ينطوي الانهيار، في هذه الأيـــام، على نتائج أكثر وخامة بكثير؟ وفي العام 1929 ما كان بمســـتطاع أحد التكهن بأن الازدهار سيبلغ نهايته في يوم من الأيام المقبلة. ففي ذلك الزمن أيضا، تحدثت المشـــاريع ووسائل الإعلام، بحماســـة لا مثيل لها، عن اندلاع حقبة جديدة من حقب الرفاهية والازدهار. وشرب بنو البشر حتى الثمالة نخب العشرينيات الذهبية، نخب ذلـــك العقد الرائع الذي تلا عقد الحرب العالميـــة الأولى الحافل بالكوارث والمحن. كما شـــغف بنو البشـــر بالتكنولوجيا الجديدة: بالسيارات والمذياع والطائرة والناقل الآلي الذي باتت المصانع تســـتخدمه في عمليات الإنتاج. وقبل عامين من اندلاع الأزمة، أي العام 1927 تحديدا، كان شارلز ليندبرغ (Charles Lindbergh)، قد قام بالطيران، منفردا، عبر المحيط الأطلســـي. علـــى صعيد آخر، كان الرئيس الأمريكي هربرت هوفر (Herbert Hoover)

قـــد أعرب، بعـــد فترة وجيزة من انتخابه، عن تطلعـــات عظيمة حينما أكد قائلا: «لقد اقتربنا اليوم، أكثر من أي يوم سابق، من الانتصار على الفقر». وبحماسة مماثله كتبت المجلة الأمريكية Forbes في يوليو من العام 1929: «في السنوات الخمس الأخيرة، عبرنا عتبة عصر صناعي جديد. فصناعتنا لا تسير بخطوات صغيرة، بل هي تقفز بخطوات بطولية».

غير أن البورصات شهدت، فجأة، انهيارا مروعا في أكتوبر العام 1929. وما خـــلا الحقيقة القائلة بأن لكل فقاعة نهاية، ما كان هناك ســـبب خاص يفســـر هذا الانهيار. إن الفقاعة التي انفجـــرت في تلك الأيام كانت عظيمة فعلا. ففي السنوات السابقة على انفجارها كان العالم قد أمسى مصابا بهوس اســـمه البورصة. فكل واحد امتلك بضع ماركات ألمانية أو جنيهات إسترلينية أو دولارات أمريكية، فائضـــة عن حاجته اليومية، أصر على أن يجرب حظه في البورصة؛ فالجميع صار يتطلع إلى المضاربة في البورصة؛ حتى الخادمات في المنازل والعاملات في محال الحلاقة وســـائقي التاكسي. من هنا لا غرو أن يرتفع سعر أســـهم Radio Corportion of America إلى خمسة أضعاف قيمته في الفترة الواقعة بين العام 1924 والعام 1929. واســـتحدث ســـوق المال بضاعة مالية جديدة اسمها الائتمان الاستثماري (Investment-Trust)، وكانت هذه البضاعة المالية صرعة العصر حقا، فهي خلبت لب كل المتعاملين في البورصات. وكانت شـــركات «الائتمان الاستثماري» هذه تضارب بالأموال المقترضة في المقام الأول، تماما كما تفعل صناديق الادخار في يومنا الراهن. بيد أن شركات الائتمان الاستثماري لم تستقطب أموال حفنة من الأغنياء فقط، بل كانت تفتح أذرعها لاســـتقبال أموال الجمهور العام، أموال الناس البسطاء أيضـــا. وفي العام 1927 كان عدد «أنديـــة القمار» هذه قد بلغ 160 «ناديا». وبعد عام واحد من هذا التاريخ ارتفع عدد هذه «الأندية» إلى 300، وإلى 750 بعد سنتين. ودأبت هذه «الأندية» على توظيف أموالها في شركات ما كان لدى مؤسســـيها المحتالين منهج آخر غير انتهاج أساليب تتسم بمخاطر ومغامرات عظيمة. وكانت العلاقات بين ما يسمى بشركات الائتمان الاستثماري شديدة التداخـــل، وذات نســـيج ما كان يمكن للمرء أن يحيـــط علما بطبيعته. ومهما كانت الحال، فقد كان عدد المســـتثمرين الذين يمولون استثمارهم من خلال

الاقتراض في تزايد مطرد، وذلك لأنهم كانوا يعتقدون أن الارتفاعات العظيمة بأسعار الأوراق المالية ستسمح لهم بتسديد هذه القروض بسرعة فائقة. وقبل أسبوعين من اندلاع الأزمة، أذاع واحد من أشهر الاقتصاديين في الولايات المتحدة الأمريكية، أعني إرفينغ فيشر (Irving Fisher) أستاذ الاقتصاد في جامعة ييل (Yale)، زعما مفاده «أن كل الأمور توحي، بأن أسعار الأسهم ستظل عند مستواها العالي في الأمد الطويل».

غير أن الأمر انقلب رأسا على عقب يوم الخميس، يوم الرابع والعشرين من أكتوبر، فقد استفاق الجميع من نشوتهم: فما عاد هناك أحد يريد شراء الأوراق المالية، ما عاد أحد يريد شراء أسهم الشركات. «وبحدود الساعة الحادية عشرة»، كتب كينيث غالبريث في مؤلفه الموسوم «الانهيار الكبير»:، «كانت السوق قد تحولت إلى شد وجذب بكل معنى الكلمة، فالكل يريد بيع ما بحوزته من أوراق مالية. وكانت حالة عدم التأكد هذه قد دفعت مزيدا من الناس إلى بيع الأوراق المالية. وفي الساعة الحادية عشرة والنصف خيم على السوق فزع عارم، فزع ألقى الرعب في النفوس وجعل الناس بلا أمل أو طمأنينة. لقد أصبح الذعر حقيقة واقعة». واحتشدت في الشارع الذي تقع فيه البورصة جماهير لا تعد ولا تحصى؛ واصطفت قوات الشرطة وانتشرت إشاعات تفيد بأن أحد عشر مضاربا لقوا حتفهم منتحرين. وفي تمام الساعة الثانية عشرة والنصف طلب المسؤولون في البورصة من الزوار ضرورة مغادرة شرفة الضيوف. وكان ونستون تشرشل (وزير الخزانة البريطاني بين العامين 1924 و1929 ورئيس وزراء البلاد فيما بعد) واحدا من الزوار الذين أمرهم المسؤولون في البورصة بضرورة مغادرة البورصة والخروج إلى الشارع. وكان تشرشل قد كتب في مذكراته أن السماسرة بدوا «وكأنهم كومة نَمْلٍ مذعور، فقد راح كل واحد منهم يعرض على الآخر كومة أوراق مالية بثلث قيمتها السابقة. غير أنهم ما كانوا يجدون سمسارا لديه الشجاعة لاغتنام الفرصة الفريدة الواعدة بالمال الوفير».

إن الخميس الأسود، هذا اليوم الذي أصبح في اليوم التالي الجمعة السوداء بالنسبة إلى أوروبا، كان بداية الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي: ففي الأسابيع التالية سجلت البورصات تدهورا عاما. وخلال ثلاث سنوات

كان مؤشـــر داو جونز قد خســـر 90 نقطة من قيمته. ففي الثامن من يوليو العام 1932 كان المؤشر القيادي للبورصة الأمريكية قد بلغ أدنى مستوى له، كان قد بلغ يوم ذاك 40.65 نقطة لا غير. ولم يرجع مؤشـــر داو جونز إلى مستواه القديم إلا بعد مضي ربع قرن من الزمن. وبعد يوم واحد من انهيار البورصة، زعم الرئيس الأمريكي هربرت هوفر «أن النشـــاط الأساسي في بلادنا - أعني الإنتاج والتســـويق - يتمتع بالعافية والنمو المستديم». بيد أن هذا الزعم ســـرعان ما بان زيفا لا أساس له من الصحة. فانهيار البورصة كان قد دفع المواطنين إلى خفض إنفاقهم. وبالتالي فقد تراجعت النشاطات الاقتصادية تراجعا عظيما. وكان المصرف المركزي قد زاد الطين بلة، وذلك لأنه قلص الســـيولة المتداولة ورفع الفوائد على القروض، أي إنه فعل عكس ما كان مطلوبا منه، أعني خفض الفوائد على القروض. بهذا التصرف كان البنك المركزي قد ارتكب خطأ وخيم العواقب فعلا.

وخارت قوى عشرات الآلاف من المشاريع والمصارف في السنتين التاليتين. وحتى العام 1932 كان الإنتاج الوطني قد خسر ثلث قيمته. كما تراجعت قيمة العقارات في الولايات المتحدة الأمريكية فخسرت ثلث قيمتها. وعلى خلفية هذه التطورات خسر ملايين الأمريكيين منازلهم. وكان الناس في حيرة لا توصف، فكثير منهم صاروا في ضائقة مالية غاية في الحرج. ورمى بعض السماسرة الناشـــطين في «وول ستريت» وبعض أصحاب المشاريع أنفسهم من الشبابيك للمـــوت انتحارا. من ناحية أخرى أصابت الأزمات القلبية كثيرا من المتعاملين في البورصة، وأودت بحياة البعض منهم. وخسر الملايين من المواطنين ثرواتهم وفرص عملهم. فالبطالة ارتفعت في الولايات المتحدة الأمريكية من 1.5 مليون فـــي العام 1929 إلى 13 مليونا في العام 1933، وارتفعت في ألمانيا من 1.4 مليـــون إلى 5.6 مليون. وتجمهرت حشـــود الفقراء في أمريـــكا وأوروبا أمام المطابخ المخصصة لإسعافهم. ففي حقبة الركود الكبير عانى الناس من رزية ما كانوا قد عانوا منها إلا في عصور الحروب: رزية الجوع.

وتســـببت الحكومة في ألمانيا في تصعيد الركود. فقد خفض المستشار الألمانـــي هاينرش برونينغ (Heinrich Brüning) الإنفاق وألغى مســـاعدات الرعايـــة الاجتماعيـــة وعمل على خفـــض الأجور. وانهـــال المواطنون عليه

بالشتائم، وأطلقوا عليه لقب «مستشــار الجوع». وكان برونينغ يخشى أكثر ما يخشــى من أن تعجز ألمانيا عن دفع تعويضات الحــرب إلى القوى التي انتصرت عليها في الحرب العالمية الأولى. بيد أن سياسته المتطرفة في دعم الادخار، وما أصدره من مراســيم تقيد الإنفاق بنحو فظ، دفعت ألمانيا إلى الهاويــة حينما خيمت تداعيات الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي على ألمانيا في ربيع العام 1931. وهكذا تعين، في يوليو، أن تغلق جميع المصارف الكبرى أبوابها وتعلق نشاطاتها، فالحكومة أمرت بتقليص صرف الأموال إلى الزبائن. وعلى خلفية هذا الإجراء، خارت قوى كثير من المشــاريع الصناعية العملاقة وأعلن الإفلاس عديد منها. وخسر فرص عملهم نحو 90 في المائة من العاملين في قطاع البناء والتشــييد وما سوى ذلك من قطاعات أخرى. ولم يتمكن خليفة برونينغ فــي الحكم، أعني فرانس فون بابن (Franz von Papen)، من وقف الانهيار والحيلولة دون تصاعد الأزمة. وكان هذا الفشل المريع قد أعطى أدولف هتلر وحزبه النازي الفرصة لأن يتسلم مقاليد الحكم في ألمانيا. فهتلر عرف كيف ينتفع من الكارثة الاقتصادية ومن فزع المواطنين وغضبهم العارم على البطالة، كما استفاد من ضعف الأحزاب الأخرى.

ولــم تكن الحكومة الألمانية هي الحكومة الوحيدة التي أخطأت في هذا المضمــار. فالأمريكيــون أيضا صعدوا من فاعلية الركــود: إذ إنهم فرضوا رســوما جمركية تبلغ 60 في المائة، وذلك رغبة منهم في حماية صناعاتهم. وعلى خلفية هذا الإجراء، تحول العالم برمته نحو سياسة الحماية التجارية. وســرعان ما خســرت التجارة الدولية ثلثي قيمتها. وبهــذا النحو تقطعت صلات الوصل التي كانت تشــد الاقتصاديات المختلفة إلى بعضها. وتجاهل دعاة سياسة الحماية الفكرة البسيطة المؤكدة في أن التجارة الخارجية تلبي مصلحة الجميع: تلبي مصلحة المصدرين والمستوردين.

على صعيد آخر، أزاحت الأزمة الرئيس المتردد هربرت هوفر من منصبه. وكان خليفتــه فــي الحكم فرانكلــين ديلانو روزفلت قــد تعهد للأمريكيين بانتهاج سياسة اقتصادية جديدة، «سياسة النيوديل». وتنفيذا لهذه السياسة الجديدة ضخ روزفلت المليارات في الاقتصاد الأمريكي ســعيا منه للوقوف في وجه الركود. كما اســتحدث عديدا من مؤسســات جديدة تتكفل بمنح

أســواق المال أمانا أكبر. فعلى ســبيل المثال تعاونت الحكومة مع الكونغرس فاســتحدثا في العام 1934 سلطة رقابية شــديدة الصرامة، أعني اللجنة الأمريكية للأوراق المالية والتحويل الأجنبــي (Securities and Exchange Commission, SEC). كمــا اســتحدثا صندوقا لضمانــة حقوق المودعين (FDIC)، أي الصندوق الــذي يدفع للمدخرين جزءا كبيرا من ودائعهم في حــال إفلاس المصرف الذي تعاملوا معه. أضف إلى هذا، أن واشــنطن قد أنشأت عديدا من المصالح الحكومية والمؤسسات، وذلك بغية أن تتكفل هذه المصالح والمؤسسات بإضفاء الاستقرار على سوق العقارات السكنية. وكانت شركة «فاني ماي» (Fannie Mae) من جملة هذه المؤسسات الجديدة.

إن الأزمة الاقتصادية الراهنة لم تصل بعدُ إلى الوضع الوخيم الذي بلغه الركــود الكبير في ماضي الزمن - غير أن هذه الحقيقة لا يجوز أن تحجب عــن أنظارنا حقيقة أن الأزمة الراهنة يمكــن أن تتطور إلى الوضع الوخيم الذي اتسمت به حقبة الركود الكبير. فالحكومات والمصارف المركزية ليست معصومــة من ارتكاب الأخطاء في اليــوم الراهن أيضا. وحتى إذا افترضنا أن الحكومات والمصارف المركزية لن ترتكب الأخطاء نفســها التي ارتكبتها وقتذاك، فــإن هذه الفرضية لا تمنع من أن ترتكــب الحكومات والمصارف المركزية أخطاء أخرى. من ناحية أخرى، ما من شــك في أن الفزع والرعب ينتشران في العالم الراهن بأسرع من انتشارهما فيما مضى من الزمن، وذلك لأن السماسرة يستطيعون في عالمنا الحاضر، عالمنا المتين التشابك، تحريك آلاف المليارات من اليورو والدولارات في بضع ثوان. كما ازداد تشابك أسواق المال وغدت الأدوات المتاجر فيها حاليا أكثر تعقيدا وشــمولية. وأكد نوريل روبيني، في هذا السياق، أن «اختلاط المواد السامة بالمواد الانفجارية» يمكن أن يؤدي إلى نشأة مادة «تهدد بانهيار مالي وخيم العواقب».

وما من شــك في أن لكل أزمة خصائصها المميزة لها. ما من شــك في أن لكل أزمة مسارا خاصا بها وديناميكية تميزها عمن سواها من الأزمات. والأهم من هذا وذاك، هو أن لكل أزمة أسبابها الخاصة بها وحدها. والأمر الأكيد هو أن أســباب الأزمة الراهنة غاية في الشر والخبث. فخلافا لأزمة العام 1929، لم تبدأ هذه الأزمة في أسواق الأسهم. لقد انطلقت من مكان

في نظام المال العالمي ما كان في الحسبان قط: أسواق التمويل، أي في تلك الأسواق التي كانت لا تعتبر أسواقا تثير الملل فقط، بل كانت تعتبر أسواقا مستقرة أيضا. فالأزمة قوضت في الولايات المتحدة الأمريكية أركان مصارف عقارية اشتهرت بالاستقامة والثقة، وأركان أشهر ما في البلاد من مصارف استثمار. فلا واحد من هذه المصارف ظل على قيد الحياة. وفي ألمانيا عصفت الأزمة في أول الأمر بالمصارف التي تمتلكها الولايات الألمانية المختلفة، ومن ثم، بمصرف متخصص بتمويل الشركات والمشاريع متوسطة الحجم. أما في فرنسا وسويسرا فإن الأزمة عصفت، في بادئ الأمر، بكبرى المصارف. وهكذا، تعين على كل هذه المصارف أن تتخذ قرارا بإطفاء (write-off) كثير من المليارات وذلك لأنها كانت قد استثمرت أموالها في سوق عقارات تنطوي على مخاطر عظيمة العواقب. وفي خريف العام 2008 كادت تترنح كل المصارف الكبرى في أوروبا وأمريكا. كما انهارت قوى اقتصاديات الدول الصناعية والبلدان الصاعدة حديثا.

وخلافا للأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي إبان الثلاثينيات، لم تبدأ الأزمة الراهنة دفعة واحدة، بل نشأت على شكل مراحل: الأزمة الأولى اندلعت في صيف العام 2007، وتبعتها المرحلة الثانية في خريف العام 2007، واندلعت الثالثة في ربيع العام 2008، والرابعة في خريف العام 2008. ولكن، أهناك مرحلة خامسة؟ أو سادسة؟ أو سابعة؟ إن اندلاع هذه المراحل أمر متوقع فعلا. وتبقى هذه الحقيقة قائمة، حتى إن أخذنا بالاعتبار أن المصارف المركزية تبذل قصارى جهودها للحيلولة دون ذلك. كما أخذت الحكومات تصعد من جهودها لإسعاف الاقتصاد العالمي. فالحكومات أنقذت، في بادئ الأمر، المصارف وشركات التأمين، وراحت، من ثم، تؤمم هذا المصرف أو ذاك وهذه الشركة أو تلك. وكانت تدير عملياتها هذه بأموال تتزايد بسرعة فائقة. ففي خريف 2008، أي عقب انهيار مصرف ليمان برادرز، خصص الأمريكيون والأوروبيون أكثر من تريليوني يورو لإسعاف مصارفهم واقتصادياتهم. ولكن، ماذا سيحدث لو اندلعت مرحلة جديدة؟ لو تصاعدت شدة الأزمة؟ ماذا سيحدث لو انهار الاقتصاد الحقيقي، الاقتصاد العيني، أيضا؟ هل ستتدخل المصارف المركزية والحكومات ثانية؟ وكم هو

المـال اللازم للتعامل مع المراحل المحتملة للأزمة؟ هل يتعين على الحكومات عندئذ أن تبدد في سياق مواجهتها للأزمة، ليس بضعة آلاف من مليارات اليورو أو الدولار، بل أن تبدد عشرات الآلاف من مليارات اليورو أو الدولار؟ ومن أين ستأتي الحكومات بهذه المبالغ الخيالية؟ في خضم الجهود المبذولة لصد الأزمة، لم يلحظ أحد أن المنقذين يؤجلون المشكلة لا غير: فالديون، التي مولت المضاربة الجنونية في السنوات الأخيرة، لا تختفي أبدا، بل هي تنتقل من المصارف إلى الدولة فقط. وما من شك في أن الدولة ستبذل قصارى جهدها للعثور على أطراف تحملها عبء هذه الديون. من هنا، فمن هي هذه الأطرف يا ترى؟ أهذه الأطراف هي المصارف، التي أمست خاوية الخزانة؟ أم هي صناديق الاستثمار، التي كفت عن الاستثمار رهبة وخشية؟ أم هي المواطنون، الذين وطدوا أنفسهم، أصلا، على ارتفاع الضرائب؟ في نهاية المطاف، لا مندوحة عن أن يمد الأمريكيون والأوروبيون أياديهم إلى الدول التي تمتلك المال الوفير، إلى الدول التي تراكمت لديها مبالغ هائلة من الاحتياطي الأجنبي. أي إلى الصين والدول العربية البترولية، وكذلك اليابان، هي الدول التي ستتحمل وزر هذه الديون في نهاية المطاف. بيد أن هذه الدول، نفسها، تصارع الأزمة وتداعياتها عليها. ولذا، فهل سيكون لدى هذه الدول الاستعداد لإسعاف بقية العالم؟ أم أنها لن تهتم إلا بمصيرها هي نفسها؟

في أسوأ حال، أي في حال امتناع الدول ذات الاحتياطي الأجنبي العظيم عن تسليف الدول المنكوبة، يمكن أن يتعرض العالم لسلسلة من الأفعال وردود الأفعال: في بادئ الأمر تنهار بعض المصارف، ومن ثم، تقلص مؤسسات التمويل نشاطاتها، وتصر على الحد من نسبة القروض التي تمنحها للمشاريع والمواطنين. ولأن تطورا من هذا القبيل سيدفع المشاريع والمواطنين إلى تقليص إنفاقهم الاستثماري والاستهلاكي، لذا قد تتعثر المشاريع العملاقة أولا، والاقتصاديات المعنية برمتها من بعدُ. بهذا النحو ستتراجع معدلات النمو في الاقتصاد العالمي. في نهاية المطاف، لا بد أن يتكبد النظام المالي خسائر فادحة في الأموال. وما من شك في أن المصارف المركزية ستخفض معدلات الفائدة المرة تلو المرة، وبربع نقطة مئوية أو نصف

نقطة مئوية أملا منها في أن يعيد هذا التخفيض الاستقرار والطمأنينة في أسواق المال والاقتصاد. بيد أن معدلات سعر الفائدة لا بد أن تصل، في يوم من الأيام، إلى مستوى لا يمكن تخطيه. فالمصرف المركزي الأمريكي خفض معــدل الفائدة في أكتوبر 2008 في بادئ الأمر إلى 1.5 في المائة، ومن ثم، إلى واحد في المائة. ومعنى هذا، هو أن المصرف المركزي الأمريكي ما عادت لديه مســاحة ذات بال للحركة. وكان المصــرف المركزي الياباني قد أحاط، في التســعينيات، علمــا، بمعنى فقدان القدرة على التحــرك: فهو كان قد خفض فوائده إلى الصفر إبان تعرض البلاد لحالة ركود دامت عشر سنوات بالكامل - غير أن المشاريع امتنعت عن التوسع بالاستثمار حتى في ظل هذا المعدل العظيم التدني. فما كان هناك أحد يرغب في الحصول على القروض الممنوحة بلا فائدة، فالبلاد كانت في خضم ركود مستفحل، في خضم وضع خطير، كان كينز قد لاحظه إبان الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي في عشرينيات وثلاثينيات القرن العشرين: السقوط في فخ السيولة.

ويمكن أن تسقط الدول الصناعية في فخ السيولة في اليوم الراهن أيضا: فحينما يتصاعد الفزع، وعندما يخيم على المســتثمرين والمشاريع الاعتقاد أن المســتقبل ينطوي على المخاطر في المقــام الأول، وأن الواجب يحتم عليهم أن يحافظوا على ما لديهم من سيولة نقدية تحسبا للشدائد والنوازل، عندئذ قد ينزلق العالم إلى هذا الوضع الحرج، وقد تتطور الأزمة التي بدأت في الســوق الأمريكية للعقارات، إلى كارثة عالمية الأبعاد. المهم هو أن تتخذ الحكومات، الآن، التدابير والإجراءات الصائبة. إن عليها أن تضفي الاســتقرار على الاقتصاد، وأن تجرد الرأسمالية من خصائصها المدمرة. إن عليها أن تضع للسوق القواعد الواضحة والضوابط الصارمة، أي أن تشــرع الإطار العام لعمل السوق بالنحو السليم. إن عليها أن تروض اقتصاد السوق المحررة من القيود والضوابط.

مزيد من التدخل الحكومي وتحرير أقل للأسواق - نموذج جديد

إن المضارب الشــهير جورج ســوروس موجود في دافوس في كل مكان. ففي يناير 2008، كان بوســع المــرء الإصغاء إلى أحاديثــه ووجهات نظره فــي الصباح الباكر وفي قاعة المؤتمرات تحديــدا، وفي عديد من اللقاءات

التلفزيونيـــة، وفي أثناء تناوله الغداء في فنـــدق «فالدهوس» (Waldhuus). وضارب ســـوروس في العام 1992 على الجنيه البريطاني وسجل انتصارا عظيما على المصرف المركزي البريطاني. وكان سوروس قد نال شهرة واسعة باعتباره مضاربا عديم الضمير وإنسانا جشعا لا يعرف للجشع حدودا. أما اليوم، فإنه يجســـد المعاني العقلانية التي جـاء القوم إلى دافوس للإعراب عنها وتأكيد أهميتها. ويشـــكك ســـوروس بذلك النظام على وجه التحديد، الذي كان قد حقق المال الوفير للألفين من رجال الأعمال المشـــاركين اليوم في أعمال المنتدى الاقتصادي العالمي: يشـــكك باقتصاد السوق المحررة من القيود والضوابط.

ومع أن ســـوروس قد بلغ السبعين من العمر، فإن بريقا أخاذا ينبعث من عينيه عندما يتحدث في فندق فالدهوس بصوت خافت، وبأسلوب جازم، عن نهاية عصر الدولار الأمريكي وعصر الأسواق المحررة من القيود والضوابط. وترد على لسان سوروس عبارات لا ترد، أبدا، على لسان أغلب قادة الشركات والمشاريع، أعني عبارات من قبيل: «إن ما ساد في العقود الأخيرة من الزمن من إيمان أصولي بالأسواق كان خطأ جسيما». أو: «إن الأزمة الحالية تختلف عن كل الأزمات التي عشـــناها في الستين عاما المنصرمة اختلافا عظيما، فهي أشـــد هذه الأزمـــات خطرا!». إن الرجل، الذي غـــدا مليارديرا بفضل المضاربة في الأسواق، لا يطالب بأكثر من وضع ضوابط للرأسمالية: «إننا»، يؤكد سورس قائلا، «في أمس الحاجة إلى نموذج جديد وأفكار جديدة».

إن هذا النموذج أخذ يتبلور، فعلا، شـــيئا فشيئا. ومغزى هذا النموذج الجديد هـــو أننا بأمس الحاجة إلـــى أن تمارس الدولـــة دورها، بالمعنى الســـليم، ثانية. إننا بحاجة ماسة إلى دولة أكثر قوة وفاعلية. إننا بحاجة ماسة إلى دولة تعلو على الاقتصاد، إلى دولة تؤدي الوظائف التي هي من صلب اختصاصها.

وعلى مدى زمن طويل رأى البعض أن الدولة هي العدو اللدود للاقتصاد، رأى أن الدولة هي المشـــكلة الحقيقية، وفق العبـــارات التي تفوه بها رونالد ريغان. من هنا، تركت السياســـة، في الخمسة عشر عاما الماضية، الساحة للســـوق واكتفت بأداء دور المتفرج. بيد أن الأزمة العالمية تبين بجلاء أن هذا

التوزيـــع للأدوار لا جدوى منه. فالدولة لا يجوز لها أبدا أن تترك للأطراف الأخـــرى وضع القواعد لعمل اقتصاد الســـوق؛ لا يجوز لها، أبدا، أن تكتفي بـــدور المتفرج، بل عليها أن تتدخـــل: عليها أن تنزل إلى الميـــدان وأن تكون الحَكَمَ صاحب القول الفصل. فالدولة فقط هي الضمانة الأكيدة لأن يتصف الاقتصـــاد بالإنصاف والعدالة اجتماعيا. إنها هـــي وحدها الطرف القادر على إســـعاف المشاريع والمصارف والأخذ بيدها في أيام الشدة وعلى إسباغ مشاعر الطمأنينة والأمان على المواطنين.

إن التأكيد على ضرورة استعادة الدولة دورها يتأتى، حاليا، من سياسيين واقتصاديـــين ووســـائل إعلام كانوا، فـــي ماضي الزمن، مـــن أوثق مؤيدي الرأســـمالية المحررة من القيود والضوابط. فكمـــا كانت الحال إبان الأزمة التـــي عصفت بالاقتصاد العالمي في الثلاثينيـــات، يتبلور، حاليا، وعي يفيد بأن الســـوق، بمفردها، ليست قادرة على حل كل المشاكل والمعضلات. وكان الاقتصادي الحائز جائزة نوبل جوزيف ستيغلتس (Joseph Stiglitz) قد علق على هذا التطور فقال: «إن ما نشـــاهده حاليا ليس سوى العودة إلى الأفكار العقلانيـــة. ففي الزمن الماضي كان هناك إفـــراط عظيم في اللاعقلانية. فالجميع اعتقد أن اقتصاد الســـوق يعمل على أتم الوجوه وأســـلم الطرائق، وأنه قادر، من تلقاء نفســـه، على التكيف مع المعضلات المســـتجدة». ويرى هذا الرأي وزير المالية بير شتاينبروك، فهو، أيضا، يقول: «إن الأيديولوجية الزاعمة بأن الأســـواق قادرة، دائما وأبدا، على حل مشاكلها بنفسها، أمست من مخلفات الماضي بناء على تجارب السنوات الماضية».

ولا يدور الجدل حول ما إذا كان ينبغي على الدول أن تتدخل على نحو أكثـــر قوة، بل هو يدور حول درجة ومقـــدار هذا التدخل. فالدولة تدخلت أصـــلا كما هو بيِّن من حقائق الأمر الواقع، تدخلت في الحياة الاقتصادية في أمريكا وفي أوروبا أيضا. وكانت صحيفة Financial Times قد أقرت بهذا التدخل فكتبت قائلة: بأن الحكومة «عادت فاحتلت مكانا يقع في قلب الاقتصـــاد». وبلا لف ودوران، اعترفت صحيفة Wall Street Journal بأن تراث الليبرالية المحدثة الذي خلفه كل من رونالد ريغان ومارغريت تاتشر قـــد نُحي جانبا ولم يعد له دور يذكر. ومهما كانت الحال، فإن الأمر البيِّن

هـو أن عصر التطرف في التحرير الاقتصادي وفي خصخصة المشـاريع الحكومية قد ولَّى وانقضى، وأن عصرا جديدا قد حل مكانه: عصر الدولة الأكثر قوة وفاعلية.

ومن خلال التطورات الثلاثة التالية يستطيع المرء الوقوف عن كثب على هذا التحول، التحول من السوق التي تنظم نفسها بنفسها إلى الدولة التي تتدخل في الحياة الاقتصادية. فهذه التطورات تسيطر على فحوى الجدل الدائر حاليا.

الدولة تسعف مؤسسات المال العملاقة. فالحكومات في أوروبا وفي الولايات المتحدة الأمريكية، وفي آسيا أيضا، صانت في الشهور القليلة الماضية بضع عشرات من المصارف من التعرض للإفلاس، إنها أقرت برامج إسعاف تكلف دافعي الضرائب مئات مليارات الدولارات الأمريكية واليورو. ولكن، ما معنى هذا التحول؟ أيعني هذا الأسلوب الجديد أن الدولة أمست ملزَمة بإنقاذ كل مصرف وكل مؤسسة مالية مهمة؟ أيعني هذا الأسلوب الجديد أن الحكومات صارت ملزَمة بتقديم الإسعاف مهما كانت التكاليف؟ ومن هي الأطراف التي ينبغي على الدولة أن تسعفها وتمد إليها يد العون دائما وأبدا؟ أهي فئة المستثمرين؟ أم هي فئة زبائن المصارف، أم أن الأمر يدور حول الحفاظ على النظام المالي من مغبة التعرض للانهيار؟

الدولة توجه النمو الاقتصادي. في يناير من العام 2008، أي قبل اندلاع الأزمة بأقل من عام واحد، أقر الأمريكيون، على جناح السرعة، برنامجا لإنعاش الاقتصاد. وضخت الحكومة 150 مليار دولار في جيوب المواطنين، وذلك بغية الحيلولة دون تعرض البلاد للركود الاقتصادي. وما كان هذا الصنيع أمرا جديدا. فالأمريكيون تصرفوا على هذا النحو في السنين السابقة أيضا، أي في السنين التي كانت البلاد فيها على حافة السقوط في هاوية الركود الاقتصادي. وبهذا أصبح الأمريكيون القدوة الحسنة التي يقتدي بها الأوروبيون. ولكن، ما معنى هذا؟ أيعني هذا الإجراء أن الدولة الآخذة بتعاليم كينز قد غدت مجبرة على الوقوف في وجه كل تراجع في النشاطات الاقتصادية؟ وإذا كانت الحال كذلك، فما هو

الأسلوب المناسب، وما هو الأفق الزمني المتاح للدولة لأن تسدد ما بذمتها من ديون اســتدانتها لتمويل نشــاطاتها الرامية إلى الحيلولة دون تعرض البلاد للركود؟

الدولـة تسـعى إلـى توجيـه أسـواق المال. تســعى المصــارف المركزية والســلطات الرقابيــة إلى صياغة قواعد صارمة للمضاربــة. إنهم يريدون إخضاع المصارف والصناديق المختلفة لرقابة أكثر صرامة. ومن ناحية أخرى، تتطلع الحكومات إلى الاتفاق على بريتون وودز ثانٍ، إلى عقد مؤتمر يشارك فيه رجال ونساء حصيفون، قادرون، تماما - كما حدث العام 1944 - على إعادة ترتيب النظام المالي من الجذور. ولكن، ما هي خصائص هذه القواعد الجديدة؟ أيتعين على الدولة حظر التعامل بالبضائع المالية عالية المخاطر؟ أيتعين على الدولة أن تختبر كل الأدوات المالية التي تستحدثها المصارف وألا تسمح بتداولها قبل أن تختبرها وتتأكد من صلاحيتها لتحقيق خير المجتمع؟ وهل تشل الرقابة الصارمة تلك القطاعات على وجه الخصوص، التي تزود الاقتصاد بالمال الذي يحتاج إليه وتمده بعصير الحياة في الأزمنة العادية؟

ويحذر بعض الاقتصاديين، أعني من أمثال أستاذ الاقتصاد في جامعة ستانفورد الأمريكية «شولز» (Myron Scholes)، من تغيير القواعد المتحكمة في النظام الرأسمالي تغييرا عنيفا. فشولز، الرجل حاز جائزة نوبل للعلوم الاقتصاديــة في العام 1997، زعم في يوليــو 2008: «أن معلوماتنا عن الأســباب الفعلية لاندلاع الأزمة لاتزال غيــر دقيقة». وبقوله هذا يراهن شــولز على الزمن بلا أدنى شــك. فهو جزء من ذلك النظام الذي أمسى اليــوم عرضة للانهيار، وهو، أيضا، ذلك الاقتصــادي الذي طور المعادلة الرياضية التي يمكن من خلالها احتســاب أسعار خيارات الأسهم، أي أنه قدم، من خلال معادلته هذه، الشروط الرياضية التي تنبغي مراعاتها عند تطوير مشــتقات مركبة، ومعقدة بالتالي. كما كان شولز، في التسعينيات، أحد العاملين في صندوق المخاطر المســمى اختصارا «إل. تي. سي. إم». (LTCM)، أي في ذلك الصندوق الذي كان يعد أكبر صندوق مخاطر في العالم قاطبة، والذي انهار بسرعة فاقت قدرة محاولات المصرف المركزي الأمريكي لإســعافه. أما في اليوم الراهن، فإن شــولز يدير، بمعية رجل

سبق أن عمل، أيضا، لدى «إل. تي. سي. إم»، صندوق مخاطر تقدر أمواله بخمسة مليارات دولار أمريكي، أعني الصندوق المسمى Platinum Grove Asset Management.

من هنا، لا عجب أن يعتقد أستاذ الاقتصاد في كاليفورنيا أن الأسواق لا تخرب أو تبدد، بل هي تبتكر وتجدد. ولا يكل شولز عن الزعم بأن السوق هي المكان المناسب «للتدمير الخلاق»، مرددا بذلك الفكرة التي طورها الاقتصادي النمساوي الكبير يوسف شومبيتر (Joseph Schumpeter). ويتجاهل شولز هاهنا مدى الدمار الذي خلفته الأزمة الراهنة. كما يرفض بشدة اتهام صناديق المخاطر بأنها ليست سوى أطراف لاعبة في كازينو كبير للقمار، وأن عملها لا يدر نفعا يذكر على المجتمع. «إن صناديق المخاطر تعمل»، وفق وجهة نظر شولز، «على استقرار الأسواق. فهي تتكفل بأن تتوافر الأسواق على السيولة بالمقدار الذي تحتاج إليه». من هنا، فإن شولز ومن كان من طينته، لا يرون أي جدوى من وضع القيود على التعامل بمشتقات القروض. «إن علينا الحذر»، وفق ما يقوله شولز، «من ألا نذهب بعيدا في خلق قيود وضوابط، مكلفة كثيرا ومعيقة للتجديدات والابتكارات مستقبلا».

بيد أن واقع الحال يشهد على أن الاتجاه العام أمسى على النقيض من مزاعم شولز ومن كان على شاكلته. ففي كل مكان، سواء في المنتدى الاقتصادي العالمي في «دافوس»، أو في اجتماعات صندوق النقد الدولي، أو في لقاء الاقتصاديين الحائزين جائزة نوبل للعلوم الاقتصادية في مدينة لينداو (Lindau) الواقعة على بحيرة بودنزيه (Bodensee)، نعم في كل مكان تزداد الشكوك بصواب تحرير اقتصاد السوق من الضوابط والقيود. وفي حملة الانتخابات الرئاسية في الولايات المتحدة الأمريكية سيطر سؤال على الساحة، أيضا، عن مدى تدخل الحكومة في الشأن الاقتصادي. ووفق أحد استطلاعات الرأي العام طالب 53 في المائة من الأمريكيين بأن «تمارس الحكومة دورا أكبر في حل المعضلات الاقتصادية»؛ علما بأن ثلثي الأمريكيين كانوا، قبل عشر سنوات، يرفضون تدخل الحكومة في الاقتصاد. غير أن استعادة الدولة قوتها لا تعني، بأي حال من الأحوال، أن السياسة ينبغي أن تمسك برقبة الاقتصاد وأن تكون وصية عليه. وباستثناء إسعافها المؤقت

للمصارف إبان الشدائد، لا يعني هذا، أبدا، أن على الدولة تأميم المصارف على نحو دائم. فالاقتصاد المقود حكوميا طواه النسيان بحق قبل عشرين عاما مضت. لكن الرأسمالية المحررة من الضوابط ليست أقل خطرا من الاقتصاد المقود حكوميا. وإذا كانت هذه الحقيقة قد اتضحت للعالم بجلاء إبان الأزمة التي عصفت بالاقتصاد العالمي في الثلاثينيات، من القرن الماضي، فإنها تتضح له بجلاء للمرة الثانية، تتضح له بجلاء في هيئة الأزمة الراهنة.

إن الدرس المستفاد من الأخطاء التي ارتُكِبت في العام 1929 يمكن إيجازه على النحو التالي: إن على الدولة أن تمارس، ثانية، تأثيرا أكبر، لكن لا يجوز لها أن تخنق الاقتصاد. المطلوب هو أن يكون هناك طريق وسط - طريق لا يهتدي بالتحرير الكامل للاقتصاد، ولا يأخذ بتلابيب الاقتصاد المقود حكوميا. وينبغي أن يكون واضحا أن اقتصاد السوق لا بديل ناجحا له، وأن كل ما في الأمر هو أن اقتصاد السوق بحاجة إلى قواعد أخرى. فمن ناحية، تزداد الأزمات عددا، ومن ناحية ثانية، يزداد اتساعا الخراب الذي تخلفه هذه الأزمات. من هنا، لا مندوحة للدولة من أن تكبت جماح أسواق المال على وجه الخصوص. كما ينبغي على الدولة أن تتخذ كل الإجراءات لمنع وصول الإمدادات المالية إلى الواحات الضريبية، هذه الواحات التي أمست المكان الذي تدير منه الصناعة المالية معاملاتها الخفية. والمطلوب من الدولة أن تنفذ الإصلاحات المناسبة لتحقيق معدلات نمو اقتصادي أكبر؛ وأن تتخذ، في الوقت ذاته، التدابير الضرورية لإنعاش النشاطات الاقتصادية. على صعيد آخر، يجب على الدولة أن تهتم على نحو أكثر بتقليص رقعة التفاوت الاجتماعي. وغني عن البيان أن هذا الاهتمام يتطلب من الدولة أن تخصص أموالا أكثر لدعم التعليم. كما أن عليها أن تتخذ كل التدابير لمنح الخاسرين في العولمة الفرصة التي تمكنهم من تحسين أوضاعهم الاقتصادية والاجتماعية، وذلك من خلال تشريع حد أدنى للأجور، ومن خلال رفع مستوياتهم التعليمية والمهنية. وغني عن البيان أن هذه الإجراءات والتدابير تزيد من مستوى الإنفاق الحكومي. من هنا، فإن على الدولة أن ترفع ضريبة الدخل بالقدر المعقول، وأن ترفع ضريبة التركات إلى نسب أعلى بكثير مما هو سائد حاليا؛ وذلك لتقليص رقعة التفاوت الاجتماعي أيضا.

بهــذا المعنى، لا مندوحة من أن تنشــأ، في نهايــة المطاف، دولة تفرض ضرائب أعلى مما هو ســائد حاليا وتحد من ســلطان الشركات والمشاريع المختلفة، دولة تتخذ التدابير الضرورية لخلق منافسة منصفة، وتتبوأ المكان الــذي يفترض بهــا أن تتبوأه في اقتصاد الســوق: أن تكون فوق الاقتصاد. وللوصول إلى هذا كله، ينبغي على الدولة أن تسترشد باثنين وعشرين مبدأ أساسيا، غالبا ما جرى تجاهلها من السياسيين وقادة الاقتصاد والاقتصاديين في الزمن المنصرم. إن التمســك بهذه المبادئ الجوهرية كفيل بخلق اقتصاد سوق مستقر، وبالقضاء على خطر التعرض لانهيار آخر.

اكبحوا جماح أسواق المال!

في مساء الحادي عشــر من أبريل 2008 هبت على واشنطن رياح ربيع جميل. وأزهرت أشجار الكرز اليابانية في العاصمة الأمريكية. بيد أن السادة والســيدات المجتمعين في بناية وزارة الخزانة الضخمة، الكائنة بجوار البيت الأبيض مباشــرة، لم يلحظوا بشائر الربيع. فهم مهتمون بأمور أكثر خطرا. وكان هنري باولسون قد دعاهم إلى «مأدبة عشاء» تتزامن مع اجتماع الربيع الذي يعقده صندوق النقد الدولي. فوزير الخزانة الأمريكي يريد التحدث مع نظرائه في الدول الصناعية السبع الكبرى(*)، ومع بعض المصرفيين الناشطين في الـ «وول ستريت»، بشأن الأزمة المالية الراهنة. وكان باولسون قد عمل، في وقت سابق، رئيسا لأشهر مصرف استثمار في العالم، أعني غولدمان ساكس. وما ســمعه الوزراء، في ســياق مأدبة العشــاء، كان أمرا مثيرا للفزع ويشير إلى مســتقبل مظلم. فالمصرفيون عرضوا الأمر بلا تزويق أو هوادة. تحدثوا بصراحة لا يتحدثون بها عادة أمام الرأي العام. من هنا، فإنهم طالبوا الدولة بضرورة التدخل الســريع والحازم. طالبوا بأن تفرض الدولة الضوابط على أسواق المال، وعلى صناديق المخاطر على وجه الخصوص. فعلى الرغم من أن هذه الصناديق أمســت تتصرف كأنها مصارف، فإنها لا تخضع لأي ضوابط أبدا. بهذا المعنى، كان المصرفيون يطالبون الدولة بأن تعيد إلى القارورة البعبع الذي أطلق السحرة المهيمنون على الصناعة المالية سراحه.

(*) تضم هذه المجموعة كلا من ألمانيا وفرنســا وإيطاليا وبريطانيا والولايات المتحدة الأمريكية وكندا واليابان [المترجم].

وقبـــل ثلاثة أيام من اجتماع وزراء المـــال، كان صندوق النقد الدولي قد نشـــر تنبؤا أفزع العالم: نشر تنبؤا يفيد بأن الأزمة ستكلف الصناعة المالية 945 مليـــار دولار أمريكـــي. أي ما يقـــرب من تريليـــون دولار، أي ما يقرب من رقم يشـــتمل على اثني عشـــر صفرا. ووجد التنبؤ الصدى المناسب، إذ أعلن وزراء مال الدول الســـبع الكبرى (G7) بعد يوم من مأدبة العشاء أنهم عقدوا العزم على فرض ضوابط أكثر شدة وأقوى صرامة على أسواق المال. وأقروا، بالتالي، خطة عمل كان قد قدمها إليهم منتدى الاستقرار المالي، أي المنتدى الذي يضم مجموعة من كبار موظفي وزارات المال والمصارف المركزية والسلطات الرقابية. ووفق ما قاله رئيس هذا المنتدى رئيس المصرف المركزي الإيطالي ماريو دراجي (Mario Draghi)، كان «الهدف يكمن في خلق نظام لا توجد فيه حوافز شاذة ولا عوامل تدعو إلى انتهاج السلوك المنحرف».

بيد أن نجاح الخطة في تحقيق الهدف المنشـــود يظل أمرا مشكوكا فيه. فبين الكلمات الخطابية، الإنشـــائية، وبين التنفيـــذ الفعلي ثمة هوة كبيرة. ومع أنه لا يوجد أمر يدعو إلى التشكيك في حسن نوايا الخطط المعدة من قبل المنتدى، فإن واقع الحال يشـــهد على أن الحكومات والمصارف المركزية خُيِّم عليهـــا، حتى ربيع العام 2008، الخوف مـــن اتخاذ الخطوات الفعلية الضرورية لترويض أســـواق رأس المال وكبح جماحها. فهم يريدون الاكتفاء بفرض تصحيح هين هنا وتعديل بسيط هناك. أي أنهم يريدون ترك النظام على ما هو عليه في الواقع. يريدون منح الســـلطات الرقابية ســـلطانا أكبر بعض الشـــيء من السلطان الذي تتمتع به حاليا، ومطالبة المصارف بتكوين احتياطي مالي يزيد بعض الشـــيء على الاحتياطـــي الملزَمة بالاحتفاظ به حاليـــا. وغني عن البيان أن الحكومات والمصـــارف المركزية لن تنجح، بهذه الإجراءات، في ترويض الأســـواق المحررة من القيـــود والضوابط بأي حال مـــن الأحوال. لكن الأهم من هـــذا كله، هو أن الدول الســـبع الكبرى، على وجـــه الخصوص، قد واجهت اعتراضا لا يعـــرف الهوادة. فأغلب المصارف واتحادات المصارف تعمل كل ما في مســـتطاعها لإحباط الخطة التي يزمع وزراء المال وســـلطات الرقابة والمصارف المركزية تنفيذها. وبينما يقر قادة المصارف، في الخفاء، بأن الأمور لا يمكن أن تجري على المنوال نفسه، فإنهم

يقولون في الوقت ذاته، وأمام الرأي العام، أن لا مندوحة عن أن تجري الأمور على المنوال نفسه. إنهم يقولون هذا لا لشيء سوى أنهم يجنون المال الوفير منه. وإذا خرج أحدهم عن الخط المتفق عليه ضمنيا، إذا خرج عن هذا الخط بلا وعي وعن غير قصد، فإنه سرعان ما يصلح خطأه. ولعل يوسف أكرمان خير مثال على ما نقول.

فرئيس «دويتشه بنك» صرح بعد يوم واحد من إنقاذ «بير ستيرنز» بقوله: «إني ما عدت أؤمن بصلاحية القوى الذاتية الكامنة في الأسواق». وكان لهذا التصريح صدى واسع جدا. فأكرمان، على وجه الخصوص، هذا المصرفي الذي فاق الجميع في ألمانيا في دعوته إلى تحرير أسواق المال تحريرا تاما – والذي سرح من العمل 6400 مستخدم في اليوم ذاته الذي أعلن فيه أن مصرفه عقد العزم على تحقيق ربحية تبلغ 25 في المائة – يناشد الدولة التدخل؛ ويطالب الحكومات والمصارف المركزية والمصارف التجارية بضرورة إسعاف النظام المالي. لكن أكرمان تراجع عن مطالبته الدولة بالتدخل بعد ثلاثة أسابيع فقط. فبصفته رئيس الاتحاد الدولي للمصارف (IIF) عاد أكرمان ليستخلص من الأزمة دروسا تفيد بعدم تدخل الدولة، وليؤكد أنه، هو شخصيا، يفضل أن تزيد المصارف مقدار ما لديها من احتياطي من تلقاء نفسها وبالقدر الذي يناسب المخاطر التي تحيق بمعاملاتها، وأنها قادرة على الخروج من المرحلة الصعبة بقواها الذاتية، فقد قال: «إننا عقدنا العزم على إثبات أنه ليست هناك حاجة إلى المزيد من الضوابط، فنحن قادرون على مواجهة التحديات بلا عون من الدولة».

وكان كبار الموظفين في وزارة المال قد لمسوا، من كثب، العداء الشديد الذي يضمره اللوبي المصرفي. فعلى سبيل المثال، لم يرق لهؤلاء اقتراح منتدى الاستقرار المالي القاضي بضرورة احتفاظ المصارف باحتياطي مالي أكبر لمواجهة المخاطر التي تحف بمعاملاتها، وكاف لمواجهة الحالات الحرجة. وغني عن البيان أن هذا الاقتراح ما كان يريد أكثر من ارتفاع هين في مقدار رأس المال الاحتياطي. بيد أن أغلب مؤسسات التمويل واجهت هذا الاقتراح البسيط بامتعاض قوي. فهي تريد الاحتفاظ بما لديها من نظام تصول وتجول فيه مصارف الظل كما تشاء، مصارف ظِل لا تخضع لأي ضوابط

أو قيود حكومية، ولا تلتزم بأي شـــروط تجبرها على الاحتفاظ برأس مال احتياطي. من هنا، راحت المصارف تغمر وزارة المال ونواب الشـــعب برسائل تشير إلى احتجاجها، وتحذر من رفع نسبة الاحتياطي زاعمة بأن رفع نسبة الاحتياطي يشكل خطرا على معاملاتها، وذلك لأنه يجبرها على تقليص ما تمنح من قروض، أي أنه يساهم في نشر الركود وفي تقليص فرص العمل. ووفـــق وجهة نظر اتحاد المصارف الألمانية فإن هذه الخطط «غير مناســـبة بالكامل وغير عملية بكل تأكيد».

كما رفضت الـــوكالات الماليـــة المختصة في إصدار شـــهادات الجدارة الائتمانية (Rating) – والتي تشـــجع المســـتثمرين على الإقبال على الأوراق المالية – إجـــراء تغيير جذري على طريقة عملها، رفضت إجراء تغيير يمنع ارتكابها الخطأ نفسه الذي ارتكبته عند تقييم سلامة الأوراق المالية المسندة بالقـــروض العقارية. فالمنتدى كان قد اقترح، على ســـبيل المثال، ضرورة أن تعتمد الوكالات المالية، أو مؤسســـات التصنيف كما تســـمى أيضا، سُـــلَّما تســـتخدمه لمنح الأدوات المالية عالية المخاطر الدرجة المناســـبة، أي اعتماد سُلَّم يستطيع المستثمر من خلاله الوقوف على مدى الخطر الذي يحف بهذه الورقـــة المالية أو تلك. وتزعم وكالات التصنيف أن هذا الإجراء لا مبرر له، وأن الواجب لا يقتضي منها أكثر من أن تتكفل بإعادة النظر فيما تســـتخدم من برامج كمبيوتر، وأن تسبغ شفافية أكبر على التصنيفات التي تصدرها.

إن مؤسســـات المال العملاقة تريد أن تعيش في عالم من نســـج الخيال، تريد أن تستحوذ لنفسها على المليارات من الأرباح، وأن يتكفل المجتمع بتحمل الخســـائر المالية التي تُمنى بها. إنها تريد أن يتركها المرء وشـــأنها، مادامت أرباحها بنسب خيالية، وأن يمد إليها يد العون وينقذها في الأيام العصيبة. فالمصارف ترفع في أيام الشدة شعارا يفيد بأن حجمها لا يسمح أبدا بتركها تسقط في الهاوية (We are too big to fail)، أما في أيام الرخاء فإن شعارها يفيـــد «نحـــن مـــن الأهميـــة بحيـــث لا يجوز إخضاعنا للتوجيه الحكومي» (We are too important to be regulated). إن الدولـــة التي تســـتكين لهذا الأسلوب من أســـاليب الابتزاز تعلن الإفلاس السياسي بلا أدنى شك. إنها تصبـــح ألعوبة في يد الصناعة المالية، إنها تشـــجع المصـــارف على مزاولة

مراهنات أكثر خطرا مستقبلا، وذلك لأنها، أعني المصارف، ستكون واثقة بأن الدولة ستنقذها بكل تأكيد من الكارثة التي ورطت نفسها بها. ويطلق الاقتصاديون على هذا المنظور مصطلح «المخاطر المعنوية» (Moral hazard). وينطوي سعي الدولة لإنقاذ شركات المال العملاقة على أعظم الخطر، وذلك لأن صنيعها هذا يشجع المصارف على الإسراف في ارتكاب المخاطر، وعلى إكراه الدولة، بالتالي، على تخصيص مبالغ أعظم، مستقبلا، لإنقاذ المصارف المتعثرة. ونستخلص من هذه الحقائق ما يلي:

المبدأ رقم 1: يجوز للدولة إسعاف المصارف، فقط، في حالة إصرارها على إخضاع هذه المصارف، لاحقا، لتوجيه حكومي أكثر صرامة. فقبول الحكومات والمصارف المركزية بالنهوض بمتطلبات الإسعاف يجب أن يكون مشروطا: أي يجب أن تحصل الحكومات والمصارف المركزية على مقابل نظير إسعافها المصرف المتعثر. فالدولة تجعل نفسها عرضة للاستغلال، حين تتكفل بتحميل المجتمع الخسائر التي تتكبدها الصناعة المالية. من هنا، فإن الدولة لا يجوز لها، أبدا، أن تسمح لبيوت المال بأن تجني الأرباح على حساب بقية الاقتصاد حالما تنتهي الأزمة. وبهذا المعنى، لا مندوحة عن أن تفرض الدولة ضوابط صارمة على المصارف والصناديق المختلفة، وذلك بغية منعها من مواصلة الإسراف الذي انتهجته في الأعوام الخمسة عشر الأخيرة.

إن المستثمرين وكبار الموظفين العاملين في الصناعة المالية «يأخذون المخاطر مأخذ الجد»، فقط، عندما تظهر لهم هذه العلاقة بجلاء، وفق ما يقوله أستاذ الاقتصاد في جامعة هارفرد كينيث روغوف (Kenneth Rogoff) فالسياسة لا يجوز لها، أبدا، أن تسمح للمصارف بأن «تأخذ الدول رهينة». ويؤكد الموضوع ذاته مارتين وولف (Martin Wolf)، أيضا. فكبير الاقتصاديين لدى صحيفة فايننشال تايمز (Financial Times) يرى أيضا: «أن على أهم المؤسسات المالية أن تدفع ثمنا مقابل الدعم الذي تحصل عليه من المجتمع. فقدرتها، من ناحية، على جني الأرباح من معاملاتها العالية المخاطر، ومن ناحية أخرى، على تحميل المجتمع الخسائر الناجمة من هذه المعاملات، أمر يجب أن توضع له حدود».

ولكــن، ما هي صورة التوجيه الحكومي المطلــوب؟ ما هي الحدود التي ينبغي على الدولة أن تفرضها على أسواق المال؟ للإجابة عن هذين السؤالين يجــب أن يظهــر بجلاء أن اتخاذ التدابير الهينـــة لا يجدي نفعا. من ناحية أخرى، فإن من أعظم الخطر أن تفرض الدولة على الأسواق إجراءات تشلها عن الحركة. إن الحل القويم يكمن في الحل الوسط. «فالأمر لا يدور حول ما إذا كنا قد أفرطنا في التوجيه أو أننا قد مارسنا التوجيه بقدر ضئيل. الأمر الأهم هو أن نمارس التوجيه على النحو الصائب»، وفق ما يقوله روبرت سولو (Robert Solow)، الاقتصـــادي الحائز جائزة نوبل. فالدولة لا مندوحة لها من كبح جماح الأسواق، ومن أن تأخذ بالاعتبار، في الوقت ذاته، أن المصارف والبورصات هي المؤسســات التي تزود الاقتصاد بالأموال التي يحتاج إليها. وفي هذا كله، لا يجوز للدولة أن تقنع بتعهد الصناعة المالية بالالتزام الطوعي بتنفيذ الإجراءات الضرورية لكبح الجماح، بل عليها أن تتخذ هذه الإجراءات بنفســها. «فالتوجيه الذاتي» وفق ما يقوله وكيــل وزارة المالية الألمانية يورغ آسموســين، «لا يكفي بقدر تعلق الأمر بهدف إشـــاعة الاستقرار في أسواق المال. إننا بحاجة ماسة إلى الدولة باعتبارها الطرف القادر على خلق النظام المطلوب، وعلى فرض القواعد المناسبة لهذا النظام».

وثمة ستة عوامل ضرورية للحد من القوة المدمرة الكامنة في المضاربة.

المبـدأ رقـم 2: يجب القضاء كلية علـــى نظام مصارف الظل. فالمصارف أنشـــأت عالم الظل هذا؛ وذلك لتفادي القيود والضوابط الحكومية. ونقلت المصارف القروض إلى شركات خفية، وذلك للتخلص من الضوابط الحكومية التـــي تحدد، في الوطن الأم، مقدار الاحتياطـــي الذي يجب على المصارف التوافـــر عليه مقابل ما تمنح من قروض. إن المعايير الدولية القديمة، أعني معايير «بازل واحد» (Basel I)، أســـهمت في تعزيز هذا التطور بكل تأكيد: فهـــذه المعايير تفرض على المصارف أن تكون احتياطيا يبلغ 8 في المائة من قيمـــة القرض الذي تمنحـــه، أي من قيمة القروض المدرجة في حســـابات المصرف. وهكذا شـــجع هذا المعيار بعـــض المصرفيين، الدهاة البارعين في خلق الخزعبلات، على نقل القروض إلى مؤسســـات لا يســـري عليها هذا المعيار. ويحاول معيار «بازل اثنين» (Basel II) الجديد - وهو معيار أمســـى

ســـاري المفعول في أوروبا وآســـيا منذ مطلع العام 2008، لكنه لايزال غير ســـاري المفعول في الولايات المتحدة الأمريكية - حـــل هذه المعضلة: فوفق هذا المعيـــار الجديد، حقا، يجب على المصارف الاحتفاظ باحتياطي مقابل جـــزء من القروض التي نُقِلـــت إلى مصارف الظل - غير أن الاحتفاظ بهذا الاحتياطي يســـري على نســـبة ضئيلة جدا من هذه القروض. بهذا المعنى، فإن المصارف ستواصل نقل القروض والمخاطر إلى خارج حساباتها وتزويق ميزانياتهـــا. وإذا كانت الحكومات جادة في منع هذه الممارســـات، فإن ثمة خيـــارا لا بديل عنه: أن تمنع الحكومات المصارف من إجراء معاملات خارج نطاق الميزانية. والوســـيلة الضرورية لتنفيذ هذا الحظر غاية في البساطة: أن تفرض الحكومات على كل القروض، أي بغض عن النظر عن المكان الذي سُـــجلت فيه هذه القروض، نســـبةً موحدة من الاحتياطي الذي يجب على المصـــارف أن تحتفظ به. وغني عن البيان أن فرض النســـبة الموحدة يحتم وجود اتفاق دولي، يحتم مصادقة الولايات المتحدة أيضا عليه.

المبدأ رقم 3: يجب فرض ضوابط صارمة على صناديق المخاطر. إن أنصار الرأسمالية المحررة من القيود دأبوا، حتى أكتوبر من العام 2008، على الزعم بـــأن الأزمة لم تكن ذات خطر يذكر بالنســـبة إلى تلك الصناديق، على وجه التحديـــد، التي كثيرا ما يقال عنها إنها غاية في الخطر: صناديق المخاطر. غير أن هذا الزعم عارٍ من الصحة. فالصندوقان التابعان لبير ستيرنز انهارا في المرحلة الأولى من اندلاع الأزمة، أي في يونيو من العام 2007 وجاء، من ثـــم، دور الصناديق الأخرى. فكثيـــر من أندية القمار ترنحت بعد عام واحد فقط، وأسهمت في تراجع مؤشرات الأسهم، وذلك لأن هذه الصناديق باعت كثيرا مما لديها من أوراق مالية لمواجهة الأزمة. من ناحية أخرى، كانت هذه الصناديق قد أفرطت في الاستدانة وراحت تخصص القروض التي تحصل عليهـــا لتمويل معاملات تحقق لها الربح الوفير من ناحية، والمخاطر العالية مـــن ناحية أخرى؛ ففي مرحلة الركـــود تتحول هذه القروض إلى عبء ثقيل جدا. ومهما كانت الحال، فمنذ انهيار صندوق «إل. تي. سي. إم». في العام 1998 فشـــلت كل المحاولات الرامية إلى إخضاع الصناديق لضوابط أشـــد صرامة، أو إلى الحصول منها على تعهد شفوي بالالتزام بالمعايير المناسبة.

وتسري هذه الحقيقة على الجهود التي بذلتها الحكومة الألمانية في هذا المجال إبان ترؤسها اجتماعات الدول السبع الكبرى في العام 2007. ومع أن الأمريكيين والبريطانيين رفضوا هذه التوجهات بكل حزم وإصرار، وقتذاك، فإنهم صاروا الآن يقرون، في أحاديثهم الخاصة، بخطأ موقفهم السابق. وتكمن المعضلة في أن صناديق المخاطر تُقيم، من الناحية القانونية، في الواحات الضريبية المختلفة، أي في أماكن لا تعير فيها السلطات اهتماما يذكر لفرض الرقابة على صناديق المخاطر. أما من الناحية الفعلية، فإن واقع الحال يشهد على أن قادة هذه الصناديق يديرون معاملاتهم من لندن أو نيويورك. من هنا، فإن الراغب في مراقبة هذه الصناديق، لا مندوحة له من أن يفرض الرقابة المصرفية على مجمل المعاملات التي ينفذها قادة هذه الصناديق. ويهدف مشروع القانون المعروض على البرلمان الأوروبي إلى منع كبار موظفي صناديق المخاطر من ممارسة أي نشاط من غير تصريح رسمي، وبلا تقديم تقارير دورية عن طبيعة هذه النشاطات.

المبدأ رقم 4: يجب منع المتاجرة بالبضائع المالية العالية المخاطر. إن الواقع السائد يسمح لمن يستحدث بضاعة مالية معينة، أن يعرض على زبائنه هذه البضاعة متى ما يشاء؛ فالطرف، الذي يستحدث المشتقات، غير ملزم بأن يسجل هذه الأدوات المالية لدى لجنة رقابية معينة. إنه يستطيع تصريف هذه الأدوات بلا قيد أو شرط. ويزعم أنصار الأسواق الحرة أن الأسواق قادرة على توجيه نفسها بنفسها، وعلى عزل البضائع المالية الرديئة. لكن هذا الزعم هو الضلال بعينه. فالمصارف والصناديق غمرت الأسواق بـ «أوراق مالية سامة» تبلغ قيمتها تريليونات من الدولارات أو اليورو، وأعطت الانطباع بأن في المستطاع تحويل كميات كبيرة من الاستثمارات المالية، المشكوك في جودتها، أوراقا مالية فائقة الجودة، وأن عمليات التحويل هذه لا تتطلب سوى استحداث تركيبات جديدة تطوي في أحشائها الأوراق الرديئة. وبهذا المعنى، إذا كانت السوق غير عازمة على تحمل المسؤولية، فإنه لا مندوحة عندئذ، عن أن تمارس الدولة المسؤولية. فعلى الدولة أن تحظر على المؤسسات المالية تصريف أي بضاعة مالية من غير الحصول على تصريح رسمي بذلك، أي أن تفرض عليها القيود ذاتها

المفروضة على الصناعة المنتجة للعقاقير الطبية. ويتطلب هذا الإجراء وجود مؤسسة حكومية تتكفل بفحص الأدوات المالية قبل أن تعرضها المصارف في الأسواق، وتتعهد بحظر الأدوات المالية المتسمة بالمخاطر. ويطالب باستحداث هذه المؤسسة الحكومية الاقتصاديان الحائزان جائزة نوبل دافيد مكفادين (David McFadden) وجوزيف ستيغليتس والاقتصادي الألماني هانس فيرنر تسن (Hans-Werner Zinn) والمستشار الألماني السابق هلموت شمت. من ناحية أخرى، يجب أن تتخذ الدولة التدابير الضرورية لأن تباع وتشترى المشتقات في رحاب البورصات فقط؛ أي في رحاب سوق علنية. ففي اليوم الراهن، فإن 84 في المائة من المشتقات يجري التعامل بها في خارج نطاق البورصات؛ ولهذا السبب لم يعد في إمكان أحد التعرف على خصائص هذه السوق. فالأسعار لا تتحدد من خلال العرض والطلب فقط، بل تتحدد على نحو اعتباطي في أغلب الحالات.

المبدأ رقم 5: تجب تجزئة وكالات التصنيف. إن كبرى وكالات التصنيف، البالغ عددها ثلاثا لا غير، أعطت، من خلال ما تمنح من درجات تصنيف، المستثمرين الشعور بأن في الإمكان تجاوز المخاطر بقدرة قادر. فهذه الوكالات دأبت على منح رزم القروض أفضل درجات التصنيف على الرغم من احتواء هذه الرزم على قروض عالية المخاطر. إن هذه الوكالات تحصل من المصارف على مكافآت مالية سخية نظير قيامها بتصنيف، الأوراق المالية. وتقدم إلى المصارف، في الوقت ذاته، المشورة بشأن أفضل الطرق لرزم القروض في حزم من قبيل حزم القروض المسماة Mortgage Backed Securities (MBS)، أي سندات مضمونة بالعقار، وحزم سندات الدين المضمونة بالقروض المضمونة بالعقارات (Collateralized Debt Obligation)، والمسماة اختصارا CDOs. ومعنى هذا أن هذه الوكالات تصرفت كأنها مدرس رياضيات يرشد التلميذ إلى الجواب الصحيح في قاعة الامتحان. وإذا تصرف المدرس على هذا النحو، هل من حقه أن يتعجب عندما يعجز التلميذ عن حل أبسط المعادلات الرياضية؟ من هنا، فإن الواجب يقتضي من السلطات الرقابية أن تتخذ كل الإجراءات الكفيلة بتجزئة وكالات التصنيف المالي: إلى جزء يختص بعملية التصنيف فقط،

وجزء آخر يتكفل بتقديم المشـورة للمصارف. على صعيد آخر، يجب على طالبي التصنيف أن يقدموا كل المعلومات والبيانات المهمة لعملية التصنيف. فتحقق هذا الأمر يعني أنه سيكون بمستطاع وكالات التصنيف الأخرى التحقق من صحة التصنيف الممنوح، وستكون قادرة على نشر وجهة نظرها على الملأ عند شعورها بخطأ التصنيف الذي منحته تلك الوكالة.

المبدأ رقم 6: لا مندوحة من وضع سقف علوي للرواتب التي يتقاضاها كبار موظفي المصارف. إن الموظف المصرفي الناشط في مجال الاستثمار المالي يربح دائما وأبدا: فإذا ارتفعت أرباح المصرف، فإن راتبه يرتفع إلى مصاف عالية وتتصاعد المكافآت التي يحصل عليها إلى 20 أو 30 أو حتى 40 مليون يورو. علما بأن هؤلاء الموظفين غير ملزمين، في أيام الشدة وانخفاض الأرباح، بأن يعيدوا إلى المصرف المكافآت التي صرفها لهم، لا بل هم يواصلون تسلم رواتبهم حتى إن تكبد المصرف خسائر فادحة. من هنا، يحاول المصرفيون العاملون في مجال الاستثمار المالي أن يجنوا لأنفسهم أكبر مبلغ ممكن في أسرع زمن متاح، ولهذا السبب فإنهم لا يتهيبون، كثيرا، الإقدام على المعاملات عالية المخاطر. وهذه الحقيقة هي التي تفسر مطالبة وزير المالية وسلطات الرقابة المصارفَ بضرورة إجراء تعديل على نظام الرواتب والمكافآت. وأعلن الاتحاد الدولي للمصارف (IIF) أن بيوت المال ستتخذ هذا الإجراء بمحض إرادتها ومن تلقاء نفسها. وغني عن البيان أن المصارف تكون عملت صالحا لو أنها أوفت بهذا التعهد؛ فإذا لم تف به، فإن الدولة سترى نفسها مضطرة إلى وضع سقف لرواتب موظفي المصارف. فالمصارف تمارس وظيفة اجتماعية بكل تأكيد: تزويد الاقتصاد بالسيولة النقدية. أي أنها تمارس وظيفة شبيهة بالوظيفة التي تمارسها المصارف المركزية. وهكذا، وبما أن الدولة تضع سقفا لرواتب كبار العاملين في المصارف المركزية، لذا فإن من حقها أن تفرض سقفا للرواتب التي يتقاضاها كبار العاملين في المصارف التجارية ومصارف الاستثمار أيضا.

المبدأ رقم 7: أسواق المال في أمس الحاجة إلى سلطة رقابة عالمية الأبعاد. في الوقت الحاضر تمارس، في كل واحدة من الدول الصناعية، أكثر من سلطة واحدة وظيفة الرقابة على أسواق المال. أضف إلى هذه أن لكل بلد

منهجه الخاص في طريقة ممارسة الرقابة. وعلى المستوى الدولي أيضا، هناك عدد من المؤسسات المختصة بمراقبة عمل أسواق المال: فهناك منتدى الاستقرار المالي، وبنك التسويات الدولية، ومجموعة الدول السبع الكبرى (G7)، وصندوق النقد الدولي. إن العالم في أمس الحاجة إلى مؤسسة واسعة الصلاحيات وذات سلطان كبير، إلى مؤسسة تتولى النهوض بكل الوظائف - أي إلى «شرطي دولي يراقب أسواق المال الدولية ويردعها عن المغامرة وتجاهل المخاطر»، وفق ما ورد على لسان جورج سوروس. ولممارسة هذا الدور، ليس ثمة شك في أن العالم غير ملزم باستحداث مؤسسة جديدة. فصندوق النقد الدولي يمكن أن يمارس الرقابة المنشودة لو وسَّع المرء من صلاحياته على النحو المناسب.

إن هذه التطلعات لا تناسب مؤسسات المال العملاقة بكل تأكيد. فهذه المؤسسات ستحاول إحباط كل جهد يبذل لوضع قواعد تتحكم قي طرائق عملها. إنها ستحاول إحباط القوانين المعدة من السياسيين وذلك من خلال العمل على استثناء كثير من المناحي من دائرة سريان مفعول هذا القانون أو ذاك. فالربح الذي تحصل عليه الصناعة المالية سيكون في النظام المالي الخاضع للتوجيه الحكومي أدنى بكثير من الربح المتحقق في النظام المالي المحرَّر من التوجيه الحكومي. بيد أن على الدولة أن تظل مصرة على وجهة نظرها، إن عليها أن ترفض رفضا قاطعا طلبات المدافعين عن المصالح الخاصة، طلبات اللوبي العامل في خدمة مصالح أنانية. فالنظام المالي المستقر ينفع الجميع ويلبي مصالح المجتمع ككل ومتطلبات مجمل الاقتصاد. من هنا، فإن الدولة يجب ألا تستكين لمزاعم الصناعة المالية بأنها عقدت العزم على مراقبة نفسها بنفسها. فالدولة لا تمنح قُطَّاع الطرق ومن سواهم من الجناة والمجرمين الحق في إبداء الرأي في شكل العقوبة التي يستحقونها.

ضعوا حدا لممارسات الدول الخارجة على القانون!

إن السناتور الديموقراطي كارل ليفين (Carl Levin) يدافع عن الولايات المتحدة الأمريكية بكل جهد وعزيمة. ويترأس هذا الأمريكي، المتحدر من ولاية ميتشغان، لجنة الدفاع في الكونغرس، أي أنه أحد كبار المسؤولين

المتخصصين في مسائل الحرب ضد الإرهاب. ويقدم ليفين منذ العام 2000 دعمـــا أكيدا للجنة المكلفة بمحاربة التهـــرب الضريبي، أي المكلفة بمحاربة المصارف التي تســـاعد أصحاب الملايين والمليارات على تهريب أموالهم إلى خـــارج البلاد. ففي عدد من التقارير المســـهبة، أوضح ليفين ورفاقه طريقة عمل صناعة التهرب الضريبي والأســـاليب التـــي تنتهجها المصارف لحفز أغنيـــاء الأمريكيين على تهريب أموالهم إلى إحدى الجزر الواقعة في البحر الكاريبي أو إلى إحدى الواحات الضريبية في أوروبا. فمشـــاهير الشركات العاملـــة في مجال التدقيق المالي، أعني شـــركات من قبيل KPMG، تجني من هذه العمليات، وفق ما تقوله هذه التقارير، المال الوفير شـــأنها في ذلك شأن مصارف الـ «وول ستريت»، و«مورغان ستانلي» و«ميريل لينش». وشأن مؤسسات أجنبية مثل «دويتشه بنك» و«مصرف الاتحاد السويسري للبنوك» (UBS)، كما دأب عدد من كبار الموظفين العاملين في المصارف على تهريب ما يحصلون عليه من خيارات الأسهم إلى خارج البلاد، وذلك تهربا من دفع الضرائب التي تســـتحق عليهم عند بيع الخيـــارات. وأعلن ليفين امتعاضه فقال بألم بيِّن: «إن الواحات الضريبية أعلنت الحرب على كل المســـتقيمين والنزيهين من دافعي الضرائب. ولهذا الســـبب لا مندوحة لنا من أن نواجه الواحات الضريبية مواجهة قوية، ومن أن نستخدم، في هذه المواجهة، كل ما لدينا من قوة قانونية وسلطان سياسي».

وبالاشـــتراك مع باراك أوباما والســـناتور الجمهوري نورمان كولمان قدم ليفين في العام 2006 مشـــروع قانـــون يضع في يد أمريكا القوة الضرورية للرد على هجوم الواحات الضريبية: قانون «Stop Tax Haven Abuse Act»، قانون ضد إساءة استخدام الواحات الضريبية. وفي سياق حملته الانتخابية، كان أوباما قد أعلن عزمه العمل بمنطوق مشروع هذا القانون عند انتخابه لمنصب الرئيس. ولو حصل هذا المشروع على موافقة الكونغرس، فإنه سيكون أكبر هجوم يواجهه المتهربون من دفع الضرائب. فمشروع القانون يحدد 34 واحة ضريبية تتعهد بصيانة السرية المصرفية إلى أبعد الحدود، ولا توجد، في كثير منها، سلطات رقابية ذات شأن. وتندرج ضمن قائمة الدول الخارجة علـــى القانون الضريبـــي جُزُر تقع في البحر الكاريبي مثـــل أروبا (Aruba)

وغرينادا (Grenada)، وكذلك ليشتنشتاين وسويسرا وقبرص. والأمر المثير للعجب هو أن مشـــروع القانون قد ذكر صراحة، في هذا الســـياق، واحات ضريبية تقع تحت هيمنة المملكة المتحدة: Guernsey وJersey وIsle of Man في القنال الإنجليزي وكذلك British Virgin Islands وCayman Islands. لقـــد أعلن أوباما الحرب على هذه الجزر وما ســـواها من مناطق أمســـت ملاجئ يلوذ بها المتهربون من دفع الضرائب.

ويريد أوباما قلب قواعد القانون الضريبي رأسا على عقب: فعندما ينقل مواطن أمريكي شـــيئا من أمواله إلى إحـــدى الواحات الضريبية، فإن من حق الســـلطات الضريبية مســـتقبلا أن تفترض أن عملية النقل هـــذه كانت بدافع التهرب من دفع الضريبة. ومعنى هذا أن الســـلطات الضريبية لـــن يكون من واجبها إقامة الدليل على أن المواطن المعني قد اخترق القوانين، بل سيكون على هذا المواطن تقديم البيانات والأدلة التي تثبت براءته. وفي حال المصادقة على هذا القانون، ستكون كل مؤسسة خيرية وكل شركة، موجودة في الواحات الضريبية بالاسم فقط، تصميما غير شرعي للوهلة الأولى. فالقانون سيجيز، عندئذ، لوزارة الخزانة أن تفرض العقوبات على المصارف والشركات الاستشارية التي أسهمت في اســـتحداث هذه التصميمات غير الشرعية. ووفق مشروع القانون، فإن هذه الأطراف، أعني المصارف والشـــركات الاستشارية، يمكن أن تُمنع من العمل في الولايات المتحدة الأمريكية منعا باتا أو جزئيا. كما يفرض مشـــروع القانون على المصارف أن تُبلغ ســـلطات الضرائب حالما تفتح حســـابا لمواطن أمريكي في واحدة من المناطق الأربع والثلاثين المدرجة في مشـــروع القانون. أضف إلى هذا، أن مشروع القانون، الذي اقترحه ليفين وكولمـــان وأوباما يعتزم فرض عقوبات علـــى الواحات الضريبية، عندما تتلكأ في التعاون، وعندما لا تُبَلِّغ عن العوائد التي يحصل عليها الهاربون من وجه السلطات الضريبية.

وينطوي مشـــروع القانون على مناح شـــبيهة بالمقترحات التي تقدمت بها منظمات غيـــر حكومية من قبيل المنظمة المعنية بعدالة الضرائب Tax Justice Network أو منظمـــة أتـــاك (Attac). فهـــذه المنظمات تطالب،

أيضا، بضرورة معاقبة التهرب الضريبي وكل من يقدم العون لعمليات التهرب هذه. وكان مدير المنظمة المعنية بعدالة الضرائب جون كريستينسن (John Christensen) قد أكد قائلا: «إن الواجب يقتضي أن تتبادل الدول المعلومات الخاصة بالضرائب بنحو تلقائي». وغني عن البيان أن التشدد في محاربة التهرب الضريبي لن يكون في مصلحة الدول الصناعية فقط، بل سيكون في مصلحة الدول النامية ودول الاقتصادات الصاعدة أيضا. فوفق تقديرات البنك العالمي، فإن مرتكبي الأعمال الجنائية والمحتالين والهاربين من دفع الضرائب يُهرِّبون في كل عام ثروات تتراوح قيمتها بين 650 مليار دولار و1050 مليار دولار أمريكي. ويتكهن البنك العالمي بأن ما يقرب من نصف هذه الثروات يأتي من الدول شديدة الفقر. وللوقوف على أهمية هذا المبلغ، تكفي الإشارة إلى أن مساعدات التنمية لا تزيد على 100 مليار دولار أمريكي. ويؤكد كريستينسن أن «الضرائب أهم من مساعدات التنمية بكثير، بالنسبة إلى الدول النامية. فالواحات الضريبية قوضت إمكانات الدول النامية في تنمية نفسها بنفسها». ولهذه الأسباب مجتمعة لا مندوحة من التمسك بالمبادئ الثلاثة التالية:

المبدأ رقم 8: الواحات الضريبية يجب أن تختفي من الوجود. إن معاملات الواحات الضريبية تكمن، في نهاية المطاف، في امتصاص المال من الدول الصناعية. وتستقطب هذه الواحات الثروات من خلال ما لديها من معدلات ضريبية متدنية على نحو متطرف. من ناحية أخرى، تتعهد هذه الواحات للمستثمرين بالسرية التامة، وبعدم مراقبة ما تقوم به مؤسسات المال العملاقة من معاملات. من هنا، يجب على الدول الصناعية أن تجبر الواحات الضريبية على إلغاء السرية التي تتمتع بها الحسابات المصرفية هناك، وأن تبلغ سلطات الضرائب في العالم الخارجي بكل الدخول التي يحصل عليها مواطنو البلدان المختلفة. كما يتعين على الواحات الضريبية أن ترفع معدلاتها الضريبية إلى مستويات مقبولة دوليا. ولأن الواحات الضريبية لن تنفذ هذه الإجراءات طواعية، لذا لا مفر من استخدام العقوبات الاقتصادية لإجبارها على تنفيذ المطلوب منها.

المبدأ رقم 9: إن الدول الصناعية أيضا، ملزمة بأن تفرض الحظر على الواحات الضريبية الواقعة تحت سيادتها. إن دولا مثل إيرلندا أو بلاد التشيك أو إستونيا يحتملها الاتحاد الأوروبي على مضض. من ناحية أخرى، تتمتع ولاية ديلاوير بوضع خاص في الولايات المتحدة الأمريكية. أضف إلى هذا أن بريطانيا قد حوَّلت بعض جزرها الواقعة في القنال الإنجليزي، وبعض ممتلكاتها في ما وراء البحار، أعني على سبيل المثال لا الحصر، جزر الكيمن أو جزر الفيرجين (Virgin)، واحات ضريبية. ومادامت الدول الصناعية امتنعت عن التخلي عن هذه الواحات الضريبية، فلا معنى للكفاح ضد الواحات الأخرى، فهذا الكفاح سيبدو عندئذ تمويها رخيصا ليس إلا.

المبدأ رقم 10: على جميع البلدان أن تتخلى عن سرية الحسابات المصرفية. إن سرية الحسابات المصرفية تدر النفع على الأغنياء في المقام الأول، من هنا لا غرو أن يقف الأغنياء في مقدمة الأطراف التي تدافع عن هذه السرية بكل أساليب الخداع والتمويه. فالسرية الدارجة في المصارف تُسهِّل إخفاء الثروات أو نقل هذه الثروات إلى الواحات الضريبية. ولهذا السبب لا بد من التخلي عن سرية الحسابات المصرفية في الدول الصناعية أيضا. ولا يعني هذا المطلب أن على المصارف التعهد بإبلاغ الدولة بكل التحركات التي تطرأ على الحسابات المصرفية. إن الأمر المطلوب هو أن تكون الدولة على علم أكيد بمقدار الضرائب المستحقة بناء على هذه التحركات.

إن الكفاح ضد الواحات الضريبية يشكل، بالنسبة إلى جوزيف ستيغليتس، الاقتصادي الحائز جائزة نوبل، شرطا ضروريا لكبح جماح أسواق المال: «إن الواجب يقتضي منا أن نغلق أبواب كل الواحات الضريبية، نعم أن نغلق أبوابها جميعا، بلا أي استثناء. فنحن نسيطر على هذه المعضلة فقط عندما ننجح في سد كل المنافذ». وإذا بقي هناك منفذ واحد، فإن مؤسسات المال العملاقة ستهرب إلى الواحات الضريبية بكل تأكيد حالما تبدأ الدول فرض توجيه أشد حزما على أسواق المال.

ويستخلص ستيغليتس من هذه الحقيقة نتيجة أخرى: فإذا كانت الدولة تريد من الأغنياء أن يساهموا بقسط أكبر في تمويل إنفاقها، عندئذ لا مندوحة لها عن أن تفرض معدلات ضريبية أعلى في عقر دارها. ويقول

ستيغليتس في هذا السياق بأن زميله الأمريكي روبرت شيلر (Robert Shiller) قد قدم اقتراحا ذكيا جدا: اقترح تشريع ضريبة ترتفع بارتفاع التفاوت بين فئات المجتمع المختلفة (The Rising Tide Tax).

غيِّروا توزيع الدخول ولكن على الوجه الصحيح!

إن روبرت شيلر ليس اشتراكيا بأي حال من الأحوال. فهذا الرجل، الذي يمارس التدريس في الجامعة المرموقة ييل Yale، يعتبر واحدا من أشهر الاقتصاديين على مستوى العالم أجمع. فهو يقدم الاستشارات إلى المصارف وكبرى مؤسسات المال، وكان قد طور معيارا لقياس أسعار العقارات في الولايات المتحدة الأمريكية. وصار هذا المعيار يسمى باسمه. ولدى شيلر إحساس مسبق بالتحولات التي تطرأ على عصور التاريخ الاقتصادي. ففي ديسمبر من العام 1996 حذَّر شيلر الرئيس السابق للمصرف المركزي الأمريكي آلن غرينسبان من مغبة الإفراط السائد في أسواق الأسهم؛ وبعد ثلاثة أيام مضت على هذا التحذير، نصح غرينسبان المستثمرين بضرورة أن يأخذوا الحذر من مغبة الإفراط في تعاملاتهم. وفي مارس من العام 2000 تنبأ شيلر، في أحد مؤلفاته، بأن الفقاعة السائدة في الاقتصاد الجديد قد أمست على وشك الانفجار؛ وكان مؤلفه هذا قد صدر في الشهر نفسه الذي بلغ فيه مؤشر بورصة الشركات المختصة بالتكنولوجيا المتقدمة، مؤشر النازداك (Nasdaq)، أعلى مستوياته.

وبعد ثمانية أعوام من ذلك التاريخ، حذر شيلر من جديد. ورأى أن العولمة برمتها قد أمست في أشد خطر. فقد حذر من أن الانتكاسة آتية بكل تأكيد، فيما لو أهملت الدول الصناعية اتخاذ التدابير الضرورية لوقف تزايد رقعة التفاوت بين الأغنياء والفقراء. فوفق وجهة نظره فإن الدول الغربية تشهد نشأة طبقة اجتماعية تزداد غنى من يوم إلى آخر، وطبقة اجتماعية تزداد فقرا بلا انقطاع. والأغنياء: هم أبناء «الطبقة التي مسرحها العالم برمته». فأبناء هذه الطبقة يقفون في أعلى السلم الاجتماعي ويصولون ويجولون في مختلف بقاع المعمورة، وأغنياء غاية في الغنى ويحصلون على أفضل تعليم ويستحوذون على أعلى الدخول. أما

الواقفون على الدرجات الأدنى على السلم الاجتماعية، فإنهم أبناء «الطبقة المحلية». أبناء الطبقتين الوسطى والفقيرة. فدخولهم الحقيقية تكاد تكون عند المســتوى نفسه الذي كانت عليه قبل عشرين عاما. من ناحية أخرى، فإن هؤلاء الأفراد محظوظون فعلا لو نجحوا في الاحتفاظ بفرصة عملهم. إن هذا التفاوت المتزايد يشــكل، وفق التحذيرات التي أطلقها شيلر، «أكبر مشكلة اقتصادية في القرن الحادي والعشرين». ويؤكد شيلر أن المسؤولين استهانوا بهذه المشكلة استهانة تامة حتى الآن، وبالتالي فإن الواجب يحتم علينــا، «نحن، أبنــاء الدول الكبرى، أن نناقش ماهية الأســاليب، الواجب انتهاجها، للحيلولة دون تصاعد هذه المشكلة».

وبتحليله الدقيق والصريح للمشكلة صدم شيلر في يناير من العام 2007 المشاركين في أعمال المنتدى الاقتصادي العالمي في دافوس. فقادة الشركات والسياســيون ما كانوا يتوقعون صدور هذه الأفكار المتطرفة عن اقتصادي معروف بنزعته الليبرالية. بيد أن شيلر لم يكن الشخص الوحيد الذي عبَّر عن وجهة النظر هذه في دافوس. فقد أشــار الاقتصادي نوريل روبيني إلى أن العولمــة تخلق في الغرب «أعدادا لا تحصى من الفقراء». وواصل روبيني حديثــه فأكد أن «العقد الاجتماعي الذي ســاد في ماضي الزمن» قد طواه النسيان. من هنا فإن الواجب يقتضي من الحكومة أن تتخذ التدابير اللازمة الآن وليس غدا. وتؤيد الأســتاذة في مدرســة لندن للعلوم الاقتصادية لورا تيسون (Laura Tyson) هذه التصورات فتقول: «عندما يفقد المواطنون الثقة بأن العولمة كفيلة بتحقيق الخير لهم، عندئذ يقتضي الواجب منا أن نتحرك ونأخذ الأمر مأخذ الجد».

ولكن، ما التدبير المطلوب من السياسة أن تتخذه؟ وما الإجراءات المطلوب من الحكومات النهوض بها للحيلولــة دون ثورة أولئك الذين خابت ظنونهم وآمالهم والذين ظلوا يقفون على هامش المجتمع؟ بالنســبة إلى شــيلر ثمة جواب واحد لا غير: «لا مندوحة لنا من فرض ضرائب أعلى على الأغنياء». وبوجهة نظره هذه، يقلب شــيلر النظرية الســائدة في السياسة الضريبية رأسا على عقب. فمنذ عهد رولاند ريغان تسعى كل الدول الصناعية تقريبا إلــى خفض الضرائب وتخفيف عبئها عن كاهل المشــاريع والأغنياء ووارثي

الأغنياء، وعن كاهل أصحاب الدخول العالية أيضا. وينشد بعض السياسيين فــرض معدل ضريبي موحد، (flat tax)، على الجميع، معدل ضريبي موحد يســري على عامل المصنع وعلى المصرفي أيضا. فعلى ســبيل المثال، طالب عضو المحكمة الدســتورية في ألمانيا باول كيرشــهوف (Paul Kirschhof) بضــرورة فرض معدل موحد، تبلغ قيمته 25 في المائة، على جميع الأفراد: ســواء كان هذا الفرد ممرضة تعمل في المستشفى بأجر غاية في التدني أو كان مليونيرا يزداد غنى يوما بعد يوم.

علــى خلفيــة وجهات النظر هــذه، لا عجب أن تثير تصريحات شــيلر الحيرة والارتباك لدى القوم. فهو لا يطالب بتخفيض الضرائب، بل يناشــد الحكومات بضرورة رفع المعدلات الضريبية، يطالب برفعها في تلك الظروف على أدنى تقدير، التي يهدد فيها اتساع رقعة التفاوت بين الفقر والغنى السلم الاجتماعــي. ولتلافي هذا التهديد، طور شــيلر نظاما ضريبيا ثوريا حقا. فالمعدلات الضريبية، الســائدة في النظام الضريبي الذي يدعو إليه شيلر، تتغير بالسرعة نفسها التي يتغير بها المجتمع، أي تتغير وفق معادلة رياضية تأخذ في الحســبان البيانــات الإحصائية الخاصة بالتفــاوت الاجتماعي. فبارتفاع درجة التفــاوت، ترتفع المعدلات الضريبية المفروضة على الدخول العالية، وتنخفض المعدلات المفروضة على الدخول المتدنية؛ على صعيد آخر، فإذا صادف أن تقلصت رقعة التفاوت، فسيكون من واجب الدولة أن تخفض الضرائب عن كاهل الأغنياء وأن تزيد الضرائب على الفقراء.

ويطلق شــيلر على هــذا النظام عنوانــا مفــاده «Rising Tide Tax System»، أي النظام الضريبي الذي يعمل وفق مبدأ الســيل، أو الطوفان المتزايــد. ويعيد هذا العنوان إلــى أذهاننا تأكيد جون أف كنيدي أن موجة السيل الكامنة في اقتصاد السوق ستحمل كل القوارب على كتفها، وستدفع بهــا إلى مرفــأ الأمان. ولكن، ولأن واقع الحال يشــهد علــى أن المياه قد تســربت إلى كثير من القوارب وصارت تهددها بالغرق، لذا يطالب شــيلر الدولة بالتدخل وإعادة التوزيع، إعادة التوزيع ليس على نحو اعتباطي، بل وفق آليات محددة. فالشــخص الذي يكسب دخلا متدنيا، لا مندوحة من أن يحصل على مســاعدة مالية من الخزانة الحكومية، أي أن يحصل على

ما يســمى «ضريبة الدخل السالبة». أما الشخص الذي يكسب كثيرا، فإن هذا يجب أن يخضع، انطلاقا من حســابات شيلر، إلى معدل ضريبي يبلغ 90 في المائة. إن أســتاذ الاقتصاد في جامعة Yale يعلم جيدا أن المعدلات الضريبيــة العالية لا تحصل على تأييد الأغلبية السياســية، وأن أصحاب الشــأن لا يســتطيعون تطبيق نموذجه النظري بالكامل، بل جزئي، فقط. غير أن شيلر يرى، على الرغم من هذا، أن من الخطأ جدا الانتظار طويلا في تنفيذ هذا الإجراء أو ذاك. فإعادة التوزيع تكون أكثر صعوبة، كلما كان التوزيع أكثر تفاوتا، كما يؤكد شــيلر محذرا. وللحيلولة دون وصول التوزيع إلى هذا المستوى، ينبغي في ألمانيا أن تنفذ التدابير الثلاثة التالية:

المبدأ رقم 11: زيادة العبء الضريبي على الأغنياء وتخفيف هذا العبء عن كاهل الطبقة الوســطى. ففي اليــوم الراهن، يبلغ أعلى معدل ضريبي فــي ألمانيا 42 في المائة. وعلاوة على هــذا المعدل، تفرض الدولة ضريبة اســتثنائية على دخول الأغنياء: فهي تفرض على الأعزب الذي يبلغ دخله 250 ألف يورو وعلى المتزوج الذي بلغ دخله 500 ألف يورو ضريبة إضافية تبلــغ 3 في المائة. بهذا المعنى، فإن أعلى معدل ضريبي يبلغ في ألمانيا 45 في المائة. وفي الوقت الراهن، فإن عشرة الآلاف فرد تقريبا، من أصحاب الدخــول الزائدة على مليون يورو، يحصلون على دخل يبلغ في المتوســط 2.7 مليــون يورو ويدفعون، مقابل ذلك، ضريبــة تبلغ نحو مليون يورو، أي أنهم يدفعــون ضريبة يبلغ مجموعها 10 مليارات يــورو. وهكذا، وبفضل الخبراء في مســائل الإقرار الضريبي، يبلغ هذا المعدل 36 في المائة فقط من الناحية الفعلية. إن هذا المعدل لا يناســب أهداف السياســة المنشودة أبدا. فالمعدل الأقصى للضريبة يجب أن يتراوح بين 47 و48 في المائة في المنظــور العام. علما أن هذا المعدل يظــل أدنى بكثير من المعدل الذي كان ســائدا قبل عشــرة أعوام، فهذا المعدل كان يساوي 53 في المائة. وخلافا لما هو ســائد حاليا، ينبغي ألا يطبــق المعدل الضريبي الأقصى على أفراد الطبقة الوســطى. فوفق التشــريعات الضريبية المعمول بها اليوم، يسري هذا المعدل على الدخل البالغ 104304 يورو بالنســبة إلى المتزوج، وعلى الدخل البالغ 52152 بالنسبة إلى الأعزب. وعلى خلفية ما سبق الحديث

عنه، ينبغي على الحكومة أن تخفف العبء الضريبي عن كاهل الطبقة الوسطى، لاسيما أن هذا العبء يرتفع مع كل يورو ترتفع به دخول الطبقة الوسطى على نحو أشد من العبء الذي يتحمله أصحاب الدخول الواقعة في أعلى السلم. على صعيد آخر، يجب على الدولة أن تزيد من حجم المساعدات المقدمة إلى أصحاب الدخول المتدنية.

المبدأ رقم 12: يجب فرض معدل أعلى بكثير على ضريبة التركات. في كل عام، يحصل الورثة في ألمانيا على أكثر من 200 مليار يورو في المتوسط. غير أن الدولة لا تحصل على إيراد ضريبي يذكر من هذه التركات. فالورثة يدفعون إلى خزانة الدولة ما مجموعه 4 مليارات يورو على وجه التقريب. على خلفية هذه الحقيقة فإننا هاهنا إزاء وضع يدعو إلى السخرية فعلا، لاسيما عندما نأخذ في الاعتبار أن الورثة يحصلون على هذه المبالغ العظيمة من دون أن يبذلوا جهدا يذكر. وتضاعف متوسط قيمة التركة، منذ العام 1990، فوصل إلى 240 ألف يورو. بيد أن الدولة تتظاهر كأن موضوع التركات مسألة خاصة لا علاقة لها بها. فهي تحابي الورثة من خلال زيادة مقدار المبالغ المعفاة من الضريبة، ومن خلال المعدلات الضريبية المتدنية. فمن مجمل التركة لا تحصل الدولة الألمانية على أكثر من 2 في المائة - أي أنها تحصل على نسبة تدعو إلى الاعتقاد بأن الدولة تستخف بالعامة من المواطنين. فضريبة الإرث تكاد تتحول إلى صغائر الأمور حقا وحقيقة، تكاد أهميتها تتحول إلى أهمية الضريبة على الشمبانيا أو الضريبة على الخل، «ففي بريطانيا والولايات المتحدة الأمريكية تبلغ قيمة الضرائب المفروضة على التركات والثروات ثلاثة أضعاف» القيمة السائدة في ألمانيا، وفق ما توصل إليه غيرت فاغنر (Gert Wagner)، الخبير المتخصص في مسائل توزيع الدخول والثروات في المعهد الألماني للبحوث الاقتصادية. وباءت بالفشل، في ألمانيا، جميع الجهود التي بذلت لفرض ضريبة أعلى على الورثة. فكل الأحزاب تخشى نقمة الوارثين وغضبهم، وينطبق الأمر حتى على الحزب الاشتراكي ذاته. إن الجميع يتجاهل ما أعرب عنه الاقتصادي البريطاني جون ستيوارت مل (John Stuart Mill)، في القرن التاسع عشر، من أن الواجب يقتضي

مـــن الدولة أن تفرض الضريبة علـــى التركات قبل أن تفرضها على دخول العاملـــين: فالوارث يحصل على ثروة لم يبذل جهـــدا في خلقها، وتُتاح له فرص هي أفضل بكثير من الفرص المتاحة للشخص الذي لم يستطع السلف تـــرك ثروة له. من هنا، ينبغي على الدولة أن تنفذ التدابير الثلاثة التالية: ينبغي بها، أولا، أن ترفع معدل الضريبة على التركات. وهي مطالبة، ثانيا، بألا تســـمح بأي إعفاء ضريبي في هذا الشـــأن. وهي مطالبة، ثالثا، بأن تفرض ضريبة موحدة على الوعاء الضريبي، أي بغض النظر فيما إذا كان الوارثون أطفالا أم بالغي الرشد، وسواء كانوا أقرباء من الدرجة الأولى أو من درجات أخرى.

المبـــدأ رقم 13: لا مندوحـــة من فرض ضريبة علـــى قيمة التعاملات في البورصـــة. إن المعاملات الكبيرة في البورصـــة يديرها أولئك الأفراد على وجه الخصوص، الذين يمتلكون المال الوفير: المســـتثمرون الخواص، من أصحاب المحافظ الاســـتثمارية الحاوية كثيرا من الأســـهم، والمصارف وشـــركات التأمين وصناديق الاســـتثمار وصناديـــق المخاطر، التي تحرك، بالنيابة عن زبائنها، كثيرا من تريليونات اليورو في كل يوم. وخلافا لضريبة توبـــين (Tobin)، هذه الضريبة التي يريد أنصارها فرضها على المعاملات الخاصـــة بالصرف الأجنبي، حقا لن تكبح الضريبة المفروضة على مجمل معامـــلات البورصات جماح المضاربة على نحو مؤثـــر، غير أنها يمكن أن تدر المال على خزانة الدولة، أي يمكن أن تدر الأموال التي تستطيع الدولة تخصيصها لتخفيـــف العبء الضريبي عن كاهل الطبقة الوســـطى، وعن كاهـــل أولئك الأفراد الذيـــن يحصلون على دخول متواضعـــة. فبريطانيا تفرض، منذ العام 1694، ضريبة تبلغ واحدا في المائة على مجمل صفقات بيع الأســـهم. وغني عن البيان أن هذه الضريبة المســـماة «Stamp duty» لم تتســـبب قطعا في الحيلولـــة دون أن تصبح لندن حلبـــة يصول ويجول فيهـــا المضاربون. بيد أن وزارة الخزانة البريطانية تحصل في كل عام على إيرادات تبلغ كثيرا من مليارات الجنيهات. وفرضت ألمانيا أيضا، في سابق الزمـــن، ضريبة على قيمة المعاملات في البورصـــة. وكانت هذه الضريبة ســـارية المفعول بين العامين 1881 و1991. ولو عاد المشـــرعون وفرضوا

هذه الضريبة ثانية، وعلى كل التعاملات بالأوراق المالية، فإن هذا الإجراء سيحقق لخزانة الدولة موردا ماليا جيدا. فضريبة لا تتجاوز نصف الواحد في المائة، تحقق إيرادا ضريبيا يتراوح، على أدنى تقدير، بين 20 و30 مليار يورو.

ويؤكد شيلر أن «الضريبة الرامية إلى تقليص رقعة التفاوت الاجتماعي لا تريد معاقبة الأغنياء، بل هي تدبير للتعامل مع المخاطر الاجتماعية، وبهذا المعنى فإنها لخير الجميع». ولو عقد السياسيون العزم على تنفيذ إصلاح من هذا القبيل للنظام الضريبي، فليس ثمة شك في أن أغلبية المواطنين ستناصرهم وتشد من عزمهم. فوفق استطلاع للرأي العام أجرته الصحيفة الاقتصادية Financial Times، يعتقد 87 في المائة من الألمان و85 في المائة من الفرنسيين و78 في المائة من الأمريكيين أن التفاوت الاجتماعي في بلادهم قد زاد اتساعا وبلغ مستويات لا يمكن قبولها. وتخيم وجهة النظر هذه على بريطانيا وإيطاليا وإسبانيا والصين أيضا. وعلى الصعيد نفسه، يعتقد 60 في المائة من اليابانيين أن الوضع السائد في بلادهم لا يتسم بالعدالة أبدا. من هنا، فإن الأغلبية تؤيد في البلدان الثمانية ضرورة زيادة الضرائب المفروضة على الأغنياء: فهذه الزيادة تحظى بتأييد 64 في المائة من المواطنين الألمان، و62 في المائة من المواطنين الأمريكيين، و59 في المائة من المواطنين الإيطاليين، و56 في المائة من المواطنين البريطانيين.

ويعتقد شيلر أن من الخطأ الانتظار لتنفيذ إصلاح النظام الضريبي. فالضريبة التي ترتفع بارتفاع التفاوت بين فئات المجتمع المختلفة (The Rising Tide Tax)، يجب تشريعها الآن وليس بعد بضع سنوات. يجب تشريعها الآن، أي في عصر بات فيه المجتمع عرضة لمخاطر التفكك وأمسى فيه كثير من المواطنين يخشون من السقوط في هاوية التدهور الاقتصادي والاجتماعي. فالمجتمع كالمنزل، وفق الصورة المجازية التي استخدمها شيلر: فعندما تبدأ النيران في التهام العمارة، عندئذ لا يمكن أبدا، التأمين على العمارة بأثر رجعي. وقال شيلر في السياق نفسه، «أنريد الانتظار إلى أن يؤدي التفاوت الاجتماعي إلى اندلاع حرب أهلية؟».

بيد أن الحقيقة تبين أن نظاما ضريبيا من هذا القبيل، أعني النظام الضريبي الذي يحابي أصحاب الدخول المنخفضة على حساب أصحاب الدخول العالية، لا يكفي لتهدئة فزع المواطنين من مخاطر العولمة. ففزعهم من خسارة فرصة العمل والتدهور اقتصاديا واجتماعيا عظيم فعلا. إن هذا الفزع يشل إرادة العمل لديهم والحياة الاقتصادية أيضا. من هنا، لا مندوحة للدولة عن خلق شبكة أمان إضافية، شبكة أمان شبيهة بالشبكة التي استحدثتها الدنمارك.

اخلقوا ضمانة ضد الفزع!

إن رئيس وزراء الدنمارك [سابقا، والأمين العالم لحلف الناتو حاليا، المترجم] أندريس راسموسين (Anders Rasmussen)، سياسي ليبرالي بكل تأكيد. غير أنه، على الرغم من هذا، يعترف، طواعية، بأهمية منجزات دولة الرعاية الاجتماعية. وفي العام 1993 نشر راسموسين كتابا بعنوان: «من دولة الرعاية الاجتماعية إلى الدولة الصغرى» (Fra socialstat till minimalstat). وكان هذا الكتاب دليلا على أن راسموسين يؤمن باقتصاد السوق على نحو متطرف. فالكتاب يطالب بالتخلي كلية عن النظام الاجتماعي الذي ساد وقتذاك في الدنمارك. وبعد خمسة عشر عاما اعترف راسموسين بأنه قد تعلم أمورا أخرى وصار يعي أنه لا يجوز ترك كل الأمور للسوق وحدها. وهكذا، لم يجر راسموسين تغييرا يذكر على دولة الرعاية الاجتماعية عندما أصبح رئيسا للوزراء في العام 2001. حقا عـدَّل هنا وهناك، غير أنه أبقى الأمور على حالها في المنظور العام. كما لم يسعَ إلى إجراء تغيير على أعلى معدل ضريبي في البلاد، أعني المعدل البالغ 63 في المائة؛ فخلافا لما هو سائد في ألمانيا، لا تنطوي المعدلات الضريبية العالية على مشكلة كبيرة الشأن في البلدان الإسكندنافية.

وعموما يمكن القول، بأن راسموسين ملتزم بالنموذج الذي تمسكت به الدنمارك منذ منتصف التسعينيات، والذي جعل من الدنمارك قدوة حسنة: النموذج المسمى «المرونة الآمنة» «Flexicurity». ويتكون هذا المصطلح من «flexiblity» (المرونة) ومن «security» (الأمان). ومعنى هذا أن هذا

المصطلـح يجمع بين عقيدتـين متناقضتين: العقيـدة الأمريكية والعقيدة الأوروبية. فالاعتقاد السـائد في الولايات المتحـدة الأمريكية، منذ قديم الزمان، هو أن للمشـاريع الحق في تسـريح العاملين لديها متى ما تشاء، بين ليلة وضحاها. فالمشـاريع ليسـت في حاجة إلى تبرير طرد العاملين. ولأن المشـاريع لا تسـتطيع العمل بلا أيدٍ عاملة، لذا يسـاور الأمريكيين، بالمقابل، الاعتقاد بأن الواحد منهم يسـتطيع بسرعة الحصول، ثانية، على فرصة العمـل. والتزم الدنماركيون، أيضا، بالعمـل وفق مبدأ «hire and fire» (استأجر العامل وسرحه وفق الحاجة)، لكنهم طعموه بمبدأ الأمان، أي بمبـدأ الرعايـة الاجتماعية. فالمواطنون في الـدول الأوروبية يعيرون اهتمامـا كبيرا للحماية الاجتماعية، لتكفـل الدولة رعايتهم. إنهم يريدون مـن الدولة أن تكون الملاذ الذي يلجأ إليـه كل المواطنين الذين يتعرضون فجأة - ولأسباب خارجة عن إرادتهم في أغلب الأحيان - للشدائد وللفاقة والحرمان. وتأسيسا على هذه الحقيقة، لا يترك الدنماركيون العاطلين عن العمل يواجهون مصيرهم بلا عون: فهؤلاء يحصلون على مخصصات نقدية، مجزية جدا نسبيا، في زمن البطالة: يحصلون على مدى أربع سنوات على نحو 70 في المائة من الدخل الذي كانوا يحصلون عليه سابقا. ومعنى هذا أن الدنمارك تتفوق على الدول الأوروبية، وعلى الولايات المتحدة الأمريكية على وجه الخصوص، من حيث طول المدة الزمنية التي تدفع فيها الحكومة المخصصات النقدية للعاطلين عن العمل.

غير أن هذه المخصصات النقدية هي ليست الأمر الوحيد الذي يحصل عليـه العاطلون عن العمل. فكل دنماركي، يعاني البطالة لزمن طويل، يحق له التمتع بما يسمى «برنامج تنشيط الفاعلية»: فمكاتب العمل تقدم للعامل العاطل عن العمل إما فرصة عمل مدعومة نقديا من قبل الدولة، وإما تدفع عنه تكاليف تعلم مهنة جديدة تناسب متطلبات سوق العمل. وهكذا يتحول، في سـياق هذه البرامج، معلم المدرسـة إلى خبير مختص بالكمبيوتر، أي وبعبارة واحدة، هكذا يتحول الشـخص الذي لم يبق له أي أمل في سـوق العمل إلى إنسـان كلـه أمل في أن البطالة حالة طارئـة، وأنه صار يتمتع بالمعـارف الضرورية لممارسـة واحدة من المهن المطلوبة في سـوق العمل.

أضف إلـى هذا أن الدولة تفرض على الشـخص العاطـل عن العمل أن يرضـى بكل فرصة عمل تُعرض عليه، وأن يقنع بالأجر الذي يحصل عليه في فرصة العمل الجديـدة، حتى إن كان هذا الأجر أدنى من الأجر الذي كان يحصل عليه سـابقا. وإذا رفض هـذا العامل فرصة العمل المعروضة عليه، فإنه يعاقب ولا يحصل على المخصصات النقدية لبضعة أسابيع.

إن مبـدأ «Flexicurity» (المرونـة الآمنة) قد حقـق معجزة في البلد الصغير الدنمارك: ففي مطلع التسـعينيات كان واحد من بين كل عشـرة دنماركيـين عاطلا عن العمل. أمـا اليوم، فإن واحدا مـن بين كل أربعين دنماركيا عاطل عـن العمل. واعتاد الدنماركيـون أن يصبح الواحد منهم عاطـلا عن العمل؛ فالبطالة، والعيش مـن «صندوق الرعاية الاجتماعية» لبضعة أسابيع أمست وضعا طبيعيا بالنسبة إليهم، وذلك لأن الواحد منهم صار متأكدا أنه سـيحصل على فرصة العمل المنشـودة بسرعة. كما صار وضعا طبيعيا أن يتنقـل المرء من فرصـة عمـل إلـى فرصـة عمـل أخـرى بـلا انقطاع: فكل واحد من أربعة عاملين يغيرون فرص عملهم مرة واحدة فـي كل عام؛ وكل واحد من ثلاثة عاملين يحصل على مخصصات البطالة لمرة واحدة أو لمرات عديدة في العام الواحد. وعلق رئيس الوزراء راسموسين على هذه التطورات فقال: «إننـا، في الدنمارك، لا نحمي ولا ندعم فرصة عمل الفرد الواحد، بل دخله». ويؤكد راسموسين «أن هذه الخلطة من العمل الجماعي والسياسة الليبرالية تضفي على مجتمعنا مرونة كبيرة».

المبدأ رقم 14: المرونة بالنسبة إلى المشاريع وحد أدنى بالنسبة إلى أجر العامل: إن النموذج الدنماركي يناسـب الرأسـمالية المعولمة على أتم وجه: فهي تمنح بني البشر ذلك الحد الأدنى من متطلبات الشعور بالأمن، الذي يحتاجون إليه في عالم تتغير ملامحه على نحو سريع. فالعامل الذي يدري أنه لن يتعرض إلى الفاقة والحرمان، يعمل ويحيا محررا من فزع السقوط في الهاوية. من ناحية أخرى، تتوافر المشـاريع، في ظل النظام الدنماركي، علـى تلك المرونة التي هي في أمـس الحاجة إليها. فلا أحد من أصحاب المشاريع يستطيع الجزم بأنه سيكون قادرا، بعد عامين أو ثلاثة أعوام، على المحافظة على فرص العمل الموجودة لديه في اليوم الحاضر.

إن إنجازات الدنمارك مثيرة للعجب فعلا: فهذا البلد يندرج في قائمة أفضل بلدان العالم من حيث قوته على المنافسة في السوق العالمية، على الرغم من أنه يتمتع برعاية اجتماعية باهظة التكلفة، وأنه يفرض ضرائب دخل ومبيعات عالية. فوفق القائمة الصادرة عن المنتدى الاقتصادي العالمي تحتل الدنمارك المرتبة الثالثة بعد الولايات المتحدة الأمريكية وسويسرا. من ناحية أخرى، ففي الدنمارك تفوق نسبة العاملين الذين لديهم فرصة عمل النسبة المتعارف عليها في كل دول الاتحاد الأوروبي تقريبا: فنسبتهم من مجموع قوة العمل تساوي 80 في المائة، هذا في حين أن هذه النسبة تبلغ 70 في المائة فقط في ألمانيا، و64 في المائة فقط، في المتوسط، في دول الاتحاد الأوروبي. ومنذ سنوات يزور سياسيون من مختلف أرجاء العالم ووفود ألمانية عديدة الدنمارك، وذلك بغية التعرف على النموذج الدنماركي.

غير أن النموذج الدنماركي ليس سوى جزء من برنامج أوسع ضد الخوف من خسارة فرصة العمل. فالعامل الذي لديه فرصة عمل في حاجة، أيضا، إلى تدبير يضمن له أجرا مجزيا. فلا أحد يستطيع العيش من الأجر البالغ 3 أو 4 يورو عن ساعة العمل التي تتقاضاها في ألمانيا مجموعة من العاملين الموجودين على الدرجات الدنيا من السلم الاجتماعي، أعني العاملة في صالون الحلاقة أو البستاني أو الشخص الذي يعمل حارسا للعمارات. وفي الولايات المتحدة الأمريكية يطلق المرء على هذه الفئة من أصحاب الأجور المتدنية مصطلح «working poor» (العاملون الفقراء). أما في ألمانيا، فإن المرء يزين الأمور فيطلق على هذه الفئة الاجتماعية مصطلح أصحاب الأجور المتدنية. ويبلغ عدد هؤلاء (العاملين الفقراء) في ألمانيا 7.7 مليون، أي يبلغ ربع مجمل العاملين، وضعف العدد الذي كان سائدا قبل خمسة عشر عاما. وبهذا، تسود في ألمانيا الظروف نفسها السائدة في الولايات المتحدة الأمريكية: ففي الولايات المتحدة أيضا تبلغ نسبة «العاملين الفقراء» 25 في المائة من مجمل العاملين. على صعيد آخر، يحول، في الولايات المتحدة الأمريكية، الحد الأدنى للأجور دون تدهور الأجور على نحو متزايد. فالحد الأدنى

لأجر الســـاعة الواحدة يبلغ هناك 6.55 دولار. وطالب، في العام 2006 350 اقتصاديـــا أمريكيا، من بينهم الاقتصاديـــون الحائزون جائزة نوبل: كينيث أرو (Kenneth Arrow) وجوزيف ســـتيغليتس (Joseph Stiglitz) وروبرت ســـولو (Robert Solow)، بضرورة رفع الحد الأدنى للأجر إلى 7،25 دولار. فقد أشاروا إلى أن هذا الإجراء «يمكن أن يسهم في تحسين معيشـــة أصحاب الدخول المتدنية على نحو جوهري، من غير أن يتسبب في خلق النتائج السلبية التي يشير إليها المعارضون لزيادة الحد الأدنى». ونستخلص من هذه الحقائق:

المبـدأ رقـم 15: من المؤكد ضرورة فـــرض حد أدنى لأجور جميع العاملين. فبالنســـبة إلى بني البشـــر، فإن العمل يســـتحق الجهد، فقـــط، في حالة حصول العامل على الأجر المجزي. فالشـــخص الذي يشعر بأن رب العمل يستغله، يحجم عن العمل ويفضل العيش من المساعدات الحكومية. أضف إلـــى هذا أن العولمة تؤدي إلى تصعيد الضغـــوط على الأجور، وعلى أجور الأعمـــال التي لا تتطلب مهارة كبيرة. من هنا، لا مندوحة للدولة [الألمانية، المترجم] من أن تشـــرع حدا أدنى لعموم الأجور. فهذا هو التشريع الدارج في الولايات المتحدة الأمريكية وفي أغلب دول الاتحاد الأوروبي.

وهناك أكثر من حجة يســـوقها البعض للاعتـــراض على الحد الأدنى للأجور. فهو يزيد من التكاليف التي تتحملها المشاريع ويقلص فرص العمل، وفق إحدى الحجج الدارجة. غير أن الاقتصادي الحائز جائزة نوبل روبرت سولو يشـــكك في صواب هذه الحجة. ففي مؤتمر عقده، في صيف العام 2008، الاقتصاديـــون الحائزون جائزة نوبل في مدينـــة لينداو (Lindau) الواقعة على ضفاف بحيرة Bodensee الألمانية، قدم سولو دراسة مسهبة: فعلى مدى ســـنوات كثيرة درس هو وبعض العاملين معه مناحي الاختلاف بين ألمانيـــا والولايات المتحدة وهولندا والدنمارك وفرنســـا وبريطانيا من حيث فـــرص العمل الزهيدة الأجر، وتأثير الحـــد الأدنى للأجور. وجاءت النتيجـــة لتؤكـــد أن الحد الأدنى للأجور لا يقلص فـــرص العمل أبدا، وأن العكس هو الصحيح. فالمشـــاريع تبذل عندئذ جهـــودا أكبر لزيادة مهارات العاملين، وتستخدم معدات أكثر لزيادة الإنتاجية. وبهذه النتيجة أثار سولو

الشـــكوك بشأن صواب البحوث التقليدية الدارجة في دراسة سوق العمل، وبشأن صواب الحجج الكثيرة التي تسوقها المشاريع واتحاداتها ضد الحد الأدنى للأجور.

ومن بين 27 دولة مشـــاركة في الاتحاد الأوروبي، شـــرعت 25 دولة حدا أدنى للأجور. وفاق الحد الأدنى المعمول به في لوكسمبورغ الحدود المعمول بها في دول الاتحاد الأوروبي. فالحد الأدنى يبلغ في لوكسمبورغ 9.30 يورو. من ناحية أخرى، احتلت آخر المراتب في تسلسل معدل الحد الأدنى للأجور كل من ليتونيا (1.34 يورو) ورومانيا (0.79 يورو) وبلغاريا (0.65). ومهمـــا كانت الحال، فـــإن كثيرا من دول الاتحاد الأوروبي يعيد النظر في مقدار الحد الأدنى باســـتمرار. فبلجيكا وهولندا رفعتا الحد الأدنـــى مرتين في العام 2008. فالعمال يحصلون في بلجيكا على 8.41 يـــورو، وفي هولندا على 8.33 يورو عن ســـاعة العمـــل الواحدة. ويكمن الأمر المهم، وفق وجهة نظر ســـولو، في مستوى الحد الأدنى. فإذا ارتفع هذا الحد إلى أكثر من المســـتوى المعقول، فإنه يتســـبب، بلا شـــك، في ضياع فـــرص العمل. من هنا يطالب الاقتصـــادي، البالغ من العمر 84 عاما، بضرورة تشـــريع حد معقول، حد يخفض إلى أدنى مستوى ممكن المخاطر الحافة بفرص العمل زهيدة الأجور، ولا يخلق للمشاريع تكاليف لا طاقة لها على تحملها. ويعلق ســـولو على الأوضاع السائدة في ألمانيا قائلا: «يصعب عليَّ كثيرا تفهم ســـبب الذعر الذي يثيره في ألمانيا الحد الأدنى للأجور».

بيد أن الحد الأدنى للأجور لا يكفي، في الأمد الطويل، للمحافظة على فـــرص العمل المجزية. حقا يحمي الحـــد الأدنى للأجور العمال الألمان من قيـــام الأجانب من ذوي الأجـــور المتدنيـــة بإغـــراق أســـواق العمـــل الألمانيـــة بـــلا رحمـــة أو هوادة، غير أنه لا يســـتطيع تغيير شـــيء ذي بـــال من قوة الاقتصـــاد الوطني. فهذه القوة تتوقف في القرن الحادي والعشـــرين على نسبة المواطنين المتعلمين في المقام الأول. فالأمم التي تتميز بكثرة مواطنيها المتعلمين، تســـتطيع الوقوف بثبات في المنافســـة العالمية، وتستطيع، بنحو أفضل، الحيلولة دون تصاعد التفاوت في المجتمع.

استثمروا المزيد في التعليم!

يزعــم الكاتب الأمريكي توماس فريدمـــان أن الكوكب الأرضي كوكب مســـتو، أي يتخذ هيئة قرص، من وجهة النظر الاقتصادية. وكانت مقولته «The World is flat» (العالم قرص مســـتوٍ) قد أكســـبته شـــهرة واسعة. والمقصود بهذه العبارة هو أن المنافســـة العالمية قد سَـــوَّت الاختلافات بين الأمم. فتكنولوجيا الاتصالات جعلت في اســـتطاعة كل فرد المشـــاركة في الســـوق العالمية، فكثير من المهمات يـــكاد يكون في الإمكان إنجازها بغض النظر عن المكان الذي يســـكن فيه هذا المرء. فالخبراء الهنود يســـتطيعون الآن الانتفاع من صور الأشعة المأخوذة في المستشفيات الأمريكية، أو إنجاز الأعمال المحاســـبية الخاصة بهذه الشـــركة أو بتلك من شركات الطيران الأوروبية وهم مقيمون في الهند. من ناحية أخرى، صار في الإمكان إنتاج أحذيـــة الرياضة في الصـــين أو في فيتنام أو في لاووس. بيد أن فريدمان علـــى ثقة تامة بأن لدى الغرب القدرة على الخروج من هذا الموقف الحرج والانتصار على المنافسين الجدد. ويكمن هذا المخرج في الارتقاء بمستوى التعليم أولا وأخيرا. «ففـــرص العمل الجيدة في المصانع قد يكون عددها محدودا، غيـــر أن فـــرص العمل القائمة على الأفكار والابتكارات الجيدة لا حد يحد من عددها».

نعـــم، إن الأفكار والابتكارات الجيدة هي أهـــم الموارد الاقتصادية في القرن الحادي والعشـــرين، إنهـــا أهم من البترول والغـــاز، وأهم من المياه والحبـــوب. فالأمم القادرة على إنتاج الأفكار والابتكارات الجيدة هي التي سيكون في استطاعتها المحافظة على رفاهيتها الاقتصادية والارتقاء بهذه الرفاهية إلى مستويات أعلى. ففرص العمل الصناعي ستحل مكانها فرص العمل القائمة على العلـــوم الحديثة. من هنا، لا مندوحة للدول الصناعية عن أن تســـتثمر المال الوفير في رياض الأطفال وفي المدارس والجامعات؛ لا مندوحـــة لهـــذه الدول عن أن تحفـــز مواطنيها على أن ينشـــدوا التعلم ويطلبوا العلم طوال الحياة. فكلما كان الأوروبيون والأمريكيون أكثر نجاحا في التعلم وفي التزود بالعلوم الحديثة، كانوا أكثر قدرة، في المستقبل، على الهيمنة على الاقتصاد العالمي. أما إذا فشـــلوا في هذا المضمار، فإن دول

الاقتصادات الناشـئة ستفوز بقصبة السـبق وستنافس الغرب على فرص العمل القائمة على المعارف الحديثة. على صعيد آخر، فإن التعليم والتعلم يشـكلان، في الوقت نفسه، أهم وسيلة لتقليص رقعة التفاوت القائمة بين الرابحين والخاسرين من العولمة. ويلخص فريدمان هذا كله بعبارة موجزة فيؤكد قائلا: «بالنسـبة إلى كل واحد من بني البشـر، يكمن أهم أسـلوب للارتقاء بمسـتوى الرفاهية الاقتصادية، في العالم المسـتوي، في القدرة على تعلم الأسلوب الناجح لاكتساب العلم والمعارف. ولا يكمن الأمر هنا في المعـارف التي تعرفها، إنما يكمن الأمر هنا في الكيفية التي تتعلم بها، فما تتعلمه في اليوم الراهن، سيتحول إلى علم أكل الدهر عليه وشرب بأسرع مما كان سائدا في ماضي الزمن».

وتنظـر منظمة التعـاون الاقتصـادي والتنمية إلى الأمـور على نحو مشـابه: «إن الدول الصناعية تبقى في وضع تنافسـي جيد، عندما يكون مواطنوهـا قد حازوا مسـتويات تعليمة راقية فقط»، وفـق ما قاله مدير التعليـم فـي منظمة التعـاون الاقتصـادي والتنمية أندرياس شلايشـر (Andreas Schleicher). ودأبـت هذه المنظمـة، التي تضم أكبر 25 دولة صناعية، على تسليط الضوء على نظم التعليم في الدول الأعضاء. وكانت دراستها المقدمة في العام 2001، أعني الدراسة المسماة Pisa، قد صدمت ألمانيـا بقوة، فهذه الدراسـة أبانت للألمان على نحو لا يقبل الشـك أنهم على وشـك أن يضيعوا مستقبلهم، ومستقبل أطفالهم بصورة خاصة. ففي هذه الدراسـة جاء ترتيب الأطفال الألمان فـي المراتب الأخيرة فيما يتعلق بالرياضيات والعلوم الطبيعية والقراءة والكتابة، ولم يأت بعدهم إلا أطفال لكسـمبورغ والمكسـيك والبرازيل. أما الدول الإسـكندنافية، فإنها أبانت للجميـع أن البلدان الصغيرة قادرة على إحراز قصب السـبق حين تنتهج سياسة تعليمية حكيمة.

ومـع أن ألمانيا قد بذلت شـيئا من الجهد لتلافي هـذا القصور، فإن المشكلة الأساسـية ظلت على ما هي عليه، فألمانيا تكاد تكون حالة فريدة مـن حيث العلاقة المتينة القائمة بين التعليم والانتماء الاجتماعي، فالطفل المتحدر من أسـرة متقدمة من حيث المكانة الاجتماعية لديه فرصة لبلوغ

مرحلــة التعليم الثانوي تبلغ ثلاثة أضعاف الفرصة المتاحة للطفل المتحدر من أســرة تنتمي إلى الشــرائح الدنيا على الســلم الاجتماعي. إن المكانة الاجتماعيــة هي أحد أهم العوامل الحاســمة في تحديد ما إذا ســيكون النجــاح حليف الطفل أم لا. فمن بين كل 100 من أبناء الشــرائح الدنيا، يصل 12 واحدا منهم فقط إلى مرحلة التعليم الجامعي، أي أن نسبتهم قد بلغت نصف النســبة التي كانت سائدة في العام 1982. أما أبناء الشرائح الواقعة في أعلى الســلم الاجتماعي، فــإن 37 في المائة منهم يصلون إلى مرحلة التعليم الجامعي، أي أن نســبتهم قد زادت على ضعف النسبة التي ســادت في العام 1982. إن هذا النظام الطبقي ينشر ظلاله على مجمل الوضع في ألمانيا، فمن بين كل عشــرة مديرين، يقودون أكبر مائة شــركة صناعية فــي ألمانيا، يتحدر ثمانيــة مديرين من الطبقــة العليا. علما أن آباء هؤلاء المديرين المحظوظين إما كانوا مديري شــركات أيضا وإما كانوا موظفــين كبارا أو من النبلاء وعلية القــوم. «إننا ها هنا إزاء مجتمع مغلق على نفســه حقا وحقيقة»، وفق ما يقوله، عالم الاجتماع في دارمشــتات، ميشائيل هارتمان (Michael Hartmann).

أما في فنلندا، فإن الوضع يختلف اختلافا تاما، ففي هذا البلد الفائز بالترتيب الأول في الدراسة المسماة Pisa، لا يحدث أي تمييز بين الطلبة، ففي المدارس الشاملة يخضع الطلبة، من السنة الأولى بالمرحلة الابتدائية إلى آخر سنة من ســنوات الدراسة الثانوية، لنظام تعليمي واحد. وبفضل هذا النظــام التعليمي تبوأت فنلندا المرتبة الأولى. وفي الوقت نفســه، لا تزداد اتســاعا رقعــة التفاوت بين الفقر والغنى فــي فنلندا بالمقدار الذي تزداد به اتساعا هذه الرقعة في ألمانيا. وتسري هذه الحقيقة على البلدان الأخرى أيضا التــي تبذل قصارى جهدها لتمكين جميع شــرائح المجتمع من الحصول على التعليم المناســب. من هنــا، لا غرو أن يؤكد الاقتصادي البريطانــي ســتيفن نيكدل (Stephen Nickdell) في إحدى دراســاته أن توزيع الرفاهية يتسم بعدالة كبيرة نسبيا في الدول ذات الفرص التعليمية المتكافئة، وأن الدخول تتفاوت تفاوتا كبيرا في الدول ذات النظم التعليمية الشديدة الانتقائية. ومن كل هذه الحقائق نستخلص:

المبدأ رقم 16 : القاضي بضرورة تقديم تعليم أفضل للشرائح الدنيا من المجتمع. فالتعليم هو العامل الحاسـم في كسـر طوق الفقر والارتقاء إلى مكانة اجتماعية أعلى، لذا على الدولة أن تبذل قصارى جهدها، سواء في رياض الأطفال أو في المـدارس الابتدائية، للأخذ بيد الأطفال المتحدرين مـن عائلات تعيش في ظل ظـروف اجتماعية حرجة. كمـا أن عليها أن تقدم يد العون للطلبة المتحدرين من أسـر لا تستطيع تمويل دراسة أبنائها الجامعية. إن السياسـة التعليميـة الذكية لا يجوز أن تكتفي بالتركيز على النخبة فقط، بل عليها أن تهتم بأضعف شرائح المجتمع في المقام الأول.

إن اسـتثمار الأموال العامة في تعليم المواطنـين، لا يذهب هباء أبدا، بل يحقق عائدا كبيرا جـدا. فكلما كان عدد القوى العاملة المتعلمة تعليما جيـدا أكبر، كان الإنتاج أكبر، وكانت البضائـع المنتجة أفضل جودة. وفي حـين تخصص ألمانيا، في اليوم الراهـن، 5.2 في المائة من إجمالي الناتج القومي للاسـتثمار في قطاع التعليم، تخصص الدول المنضوية تحت راية منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية 6.2 في المائة في المتوسـط. ووفق ما توصل إليه الباحث الاقتصادي لدى معهد Ifo، لوديغير فوسمان (Ludger Wöbmann)، «فلـو أنفقـت ألمانيا على التعليم ما تنفقـه فنلندا، لطرأت زيـادة على معدل النمو الاقتصادي تتـراوح بين 0.5 و0.8 نقطة مئوية في كل عـام. ومقارنة بمعدل النمو الاقتصادي السـنوي البالغ 1.26 في المائة فقـط، أي مقارنة بالمعدل الذي حققته ألمانيا في المتوسـط خلال الأعوام العشـرة المنصرمة، فإن هذه الزيادة تعني أن معدل النمو السنوي سيرتفع بنحو خمسين في المائة».

ولو اسـتمر الوضع الراهن في ألمانيا على المنوال نفسه السائد حاليا، فسـتواجه ألمانيا، بلا أدنى ريب، مأزقا عظيم التداعيات. ففي السنوات المقبلة سـيكون عدد المهندسـين المتخرجين في الجامعـات أقل من عدد المهندسـين المحالين إلى المعـاش بكثير. وتتنبأ الاتحادات الناشـطة في المجال الاقتصادي بأن ألمانيا سـتواجه في العـام 2020 نقصا في عدد المهندسـين يبلغ نحو 240 ألف مهندس. ويؤكـد معهد الاقتصاد الألماني (Institut der deutschen Wirtschaft) أن الاقتصـاد سـيتحمل تكاليف

إضافية تبلغ 18 مليار يورو على أدنى تقدير، إذا عجزت ألمانيا عن سد حاجة الاقتصاد الوطني من المهندسين. وفي حين تعاني ألمانيا هذا العجز، تواصل دول العالم الأخرى تحديث أنظمتها التعليمية بما يتفق مع حاجات اقتصادياتها الوطنية. ففي روسيا، على سبيل المثال لا الحصر، يتخرج في الجامعات عاما بعد عام أكثر من 200 ألف مهندس. ويبلغ عدد الخريجين من المهندسين في الصين والهند أكثر من 300 ألف، وفي الولايات المتحدة الأمريكية أكثر من 400 ألف في كل عام. كما يتسم بالضعف عدد الخريجين الأكاديميين المتخصصين في كثير من الفروع الأخرى، فعشرون في المائة فقط يحصلون في ألمانيا على شهادة جامعية، علما أن نسبة الجامعيين في دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية تبلغ، في المتوسط، 37 في المائة، أي أنها ارتفعت إلى الضعف مقارنة بالعام 1995.

وإذا أرادت ألمانيا أن تصل إلى مستوى ما تنفقه دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية على التعليم في المتوسط، فإنها ملزمة بأن تزيد استثمارها في التعليم بنحو 25 مليار يورو. وإذا أرادت أن تكون مهيأة لأن تلبي المتطلبات العلمية التي يفرضها القرن الواحد والعشرون، فإن الواجب يحتم عليها أن تستثمر في قطاع التعليم مبالغ تزيد بكثير على ما تخصصه لقطاع التعليم في الوقت الراهن:

المبدأ رقم 17: التعليم يجب أن يحظى بالأهمية نفسها التي يحظى بها نظام الرعاية الاجتماعية. إن ما تنفقه الدولة من أموال على رياض الأطفال والمدارس والجامعات يقرر مستوى الرفاهية الاقتصادية الذي سيتحقق في العشر أو العشرين سنة المقبلة. ومن نافلة القول تأكيد أن زيادة الإنفاق على التعليم في اليوم الراهن، يمن على الدولة بمزيد من النفع مستقبلا، إذ سيرتفع عدد المواطنين الذين لديهم فرص عمل جيدة وسيتراجع عدد الأفراد الذين هم، حاليا، في حاجة ماسة إلى الإعانات الحكومية. إن الدول الصناعية مطالبة بأن تخصص 10 في المائة من إنتاجها القومي لأغراض التعليم. على صعيد آخر، لا مندوحة لألمانيا من أن تضاعف إنفاقها على التعليم.

إن المطلــوب هــو أن تتكاتف الجهود القوميــة، وألا تتبدد هذه الجهود في ســياق الجدل حول مــا إذا كان من حق الحكومــة الاتحادية التدخل فــي القطاع التعليمي الذي هو من اختصــاص حكومات الولايات الألمانية المختلفة. إن الواجب يقتضي من الحكومة الاتحادية أن تتدخل في شــؤون التعليــم، فالتعليم هو العامل الحاســم في عقود الزمــن التالية، وبالتالي فــلا يجوز تركه مجالا للجدل العقيــم الدائر حاليا حول خصائص النظام الفدرالــي الألماني. فعلى ألمانيا أن تختار بين مزيد من التعليم ومســتقبل زاهر من ناحية، وإنفاق مزيد من الأموال على الرعاية الاجتماعية وتعرض الاقتصاد الوطني للكساد من ناحية أخرى. وحذر عضو الفريق الذي أعد الدراسة المســماة Pisa، شلايشر (Schleicher) قائلا: «لو أحجمت ألمانيا عن حشــد ما لديها من طاقات وإمكانات، فإنها ســتدفع ثمنا باهظا عن تقاعســها هذا، ســتدفع ثمنا يتجلى من خلال إنفــاق المزيد من المعونات للعاطلين عــن العمل، والمزيد مــن المدفوعات التحويليــة للمحتاجين إلى الرعاية الاجتماعية».

إن تخصيــص المزيد مــن الأموال للتعليم، يحقق مــردودا كبيرا خلال بضع سنوات. بيد أن الدولة مطالبة، أيضا، بأن تنعش الاقتصاد في الأمد القصير، لاسيما حينما يمر الاقتصاد الوطني بأزمة عنيفة من طراز الأزمة المخيمة على البلاد في الوقت الراهن.

تذكروا كينز.. وفريدمان أيضا!

لقد صار الكساد واقعا ملموسا، واقعا ينشر ظلاله على الجميع، فحينما انهــارت البورصات في خريــف العام 2008، خيم الذعر على المشــاريع والشركات. وكانت الشركة العملاقة الناشطة في مجال البرمجيات، أعني شــركة SAP المقيمة في مدينة فالدورف (Walldorf) الألمانية، واحدة من هذه الشــركات المذعورة. ففي التاســع من أكتوبر من العام 2008 أرسل رئيســا مجلس المديرين هينينغ كاغرمــان (Henning Kagermann) وليو أبوتيكــر (Léo Apotheker) إلــى جميــع العاملين لدى الشــركة والبالغ عددهم 51400 مستخدم رسالة إيميل توحي بأن الشركة قد صارت قاب

قوسين أو أدنى من إعلان الإفلاس. فقد ورد فيها: «يمنع، من الآن وحتى إشعار آخر، تعيين موظفين جدد، ويحظر التعامل مع جميع مكاتب العمل الخاصة، ويمنع منعا باتا السفر لأغراض أخرى غير أغراض الاتصال بالزبائن». أضف إلى هذا أن مجلس المديرين قد حظر على المستخدمين شراء أجهزة كمبيوتر جديدة، وما شابه ذلك من آلات ومعدات إلكترونية وبرمجيات. كما تحتم على العاملين أن يضحوا بجزء من إجازاتهم السنوية. وكان رئيسا مجلس المديرين قد أشارا في رسالتهما إلى «أن ما بدأ على شكل أزمة مالية، قد تحول في الأسابيع الأخيرة إلى أزمة اقتصادية نشرت ظلالها على مجمل الاقتصاد العالمي».

إن الذعر، الذي خيم على شركة SAP، خيم على أغلب الشركات الأخرى أيضا. فتجار المفرد لم يعودوا قادرين على تصريف ما لديهم من بضائع كمالية، والمطاعم صارت تواجه زبائن يتناقص عددهم بلا انقطاع، وشركات الطيران أضحت تئن تحت وطأة تراجع عدد المسافرين على متن طائراتها. كما عجزت شركات السيارات عن تصريف منتجاتها. ولهذا السبب تعين على أوبل و«بي. إم. دبليو». ومرسيدس أن تغلق أبواب مصانعها على مدى أسابيع طويلة. وكان الوضع في جنرال موتورز أشد وطأة بكثير، فأسهم هذه الشركة، التي كانت أكبر منتج للسيارات في العالم قاطبة، وصلت الآن إلى أدنى مستوى بلغته منذ أزمة الكساد الكبير الذي عصف بالاقتصاد العالمي في نهاية عشرينيات ومطلع ثلاثينيات القرن العشرين. وكانت الصحف قد أشارت إلى أن هذه الشركة تواجه معضلات مالية مصيرية. فقد ذكرت هذه الصحف أن الرصيد المالي المتاح لجنرال موتورز سيصل إلى الصفر في العام 2009. فالمواطنون، الفزعون من أن تلحق بهم تداعيات الانهيار الاقتصادي، لم يعودوا مستعدين لإنفاق عشرات الآلاف من اليورو على شراء السيارات وما سوى ذلك من بضائع كمالية.

وكان الانهيار الاقتصادي قد نشر ظلاله بسرعة خاطفة، ففي الصيف اعتقد أغلب الاقتصاديين أن أمريكا فقط هي التي ستئن تحت وطأة الأزمة، بيد أن هذا الاعتقاد سرعان ما ظهر زيفا لا أساس يدعمه،

فالعالم كله أصبح مهددا باندلاع أزمة اقتصادية تحرق الأخضر واليابس. وكان صندوق النقد الدولي قد أذاع على العالم في السابع من أكتوبر وجهة نظر مثيرة للفزع بلا رحمة أو تزويق، فوفق تصورات الصندوق فإن الاقتصاد الأوروبي لن يحقق أي نمو في العام 2009، وأشار الصندوق إلى أن هذا التنبؤ ينطبق على الاقتصاد الأمريكي أيضا. لا بل كان الوضع في بعض البلدان الأوروبية أشد وخامة، فإلى جانب بلدان أوروبية أخرى، سجلت إيطاليا وإسبانيا وبريطانيا تراجعا مطلقا في حجم النشاطات الاقتصادية، وكان عدد العاطلين عن العمل قد ارتفع بنحو مثير للفزع فعلا، كما أعلن كثير من الشركات الإفلاس. «إن الوضع ينذر بخطر كبير»، كما حذر رئيس صندوق النقد الدولي دومينيك شتراوس خان (Dominique Strauss-Kahn).

ولكن، ماذا تعمل الحكومة الألمانية في هذا الصدد؟ إنها لا تفعل أكثر من أن تعيد النظر في معدل النمو الذي كانت قد تنبأت به، وتؤكد أن المعدل المتوقع سيكون أدنى. وماذا عن البرنامج الضروري لإنعاش النشاطات الاقتصادية؟ من ناحية، يزعم كثير من أعضاء الحكومة الائتلافية، «أننا لسنا في حاجة إلى هذا البرنامج»، ومن ناحية أخرى، يتخاصم أعضاؤها الآخرون حول الإجراءات التي يمكن اتخاذها لمواجهة الموقف المتأزم. وفي مطلع نوفمبر من العام 2008 اتفق الحزبان المشاركان في الحكم، أعني حزب الاتحاد المسيحي وحزب الاشتراكيين الديموقراطيين، على تنفيذ برنامج لا يزيد على بضعة مليارات من اليورو، ولا يجدي نفعا كبيرا في مواجهة الكساد الذي يهدد الاقتصاد الوطني. وهكذا، أحجم الساسة الألمان ثانية عن تنفيذ سياسة اقتصادية تناسب الخطر المطل برأسه على البلاد. لقد أحجمت ألمانيا عن تنفيذ السياسة الاقتصادية التي انتهجتها بقية الدول، فحكومة الولايات المتحدة الأمريكية دأبت، في كل مرة تتراجع فيها النشاطات الاقتصادية، على تنفيذ برامج تعزز هذه النشاطات، ودأبت اليابان أيضا على إنعاش الاقتصاد حالما تنتكس النشاطات الاقتصادية. من ناحية أخرى، أعلنت الصين أيضا عزمها على تنفيذ برامج اقتصادية لمواجهة الأزمة المالية، وراحت تخصص 460 مليار

يــورو لضخها في الاقتصاد الوطنــي حتى العــام 2010، «إن أغلب دول العالم أمســت تنفذ السياســة الكينزية، وألمانيا بمفردهــا لاتزال ترفض تنفيذ هذه السياسة»، وفق ما قاله هاينر فلاسبك (Heiner Flassbeck)، كبير الاقتصاديــين لدى مؤتمر الأمم المتحدة للتجــارة والتنمية والمعروف اختصارا باســم UNICTAD. ولكن إلى أي مدى تستطيع ألمانيا الإصرار على موقفها الرافض؟

لقد آن الأوان ليتخلى السياســيون عن تصوراتهم البالية، وأن تتكاتف دول الاتحاد الأوروبي وتنفذ برامج مشــتركة لتعزيز النشاط الاقتصادي. فالمصارف المركزية، وحدها، غير قادرة على وضع حد للتراجع الاقتصادي. فالظرف الحرج، السائد حاليا، يقرر مستوى الرفاهية التي سننعم بها في عقــود الزمن التالية. من هنا، فإن الاكتفاء باتخــاذ الإجراءات الضرورية لاســتقرار أســواق المال لا يجدي نفعا كبيرا لمواجهة هذا الظرف الحرج. إن المســؤولين عن السياسة النقدية في أمس الحاجة إلى أن تتكاتف معهم السياســة المالية. ومنذ شهور كثيرة يطالب صندوق النقد الدولي بضرورة انتهاج السياســة الاقتصادية التي وضع كينز أسسها. وفي يناير من العام 2008، قــال رئيــس صنــدوق النقد الدولي شــتراوس خان فــي المنتدى الاقتصــادي العالمي في دافوس إن البلدان ذات المديونية الهينة لا مندوحة لها «عن أن تستخدم سياستها المالية» لمواجهة الأزمة الراهنة. وبهذا النداء، أقر الفرنســي شــتراوس خان بضرورة اتخاذ تحول جذري في السياســة الاقتصادية. «إننا أمسينا شــهودا على وقائع تاريخية»، وفق ما قاله وزير الخزانة الأمريكية ســابقا لورنس سامرز (Lawrence Summers)، «ومنذ عقــود كثيرة من الزمن، فإن هذه هي المــرة الأولى التي تطالب فيها قيادة صنــدوق النقد الدولي الدول المختلفة بضرورة انتهاج سياســة مالية تعزز النشاطات الاقتصادية».

في بادئ الأمر، تجاهل أصحاب الشــأن في أوروبا هذا النداء، فجون مايــنــارد كينز كان على مدى زمن طويل شــخصا غيــر مرغوب فيه، ففي الســنوات العشــرين المنصرمة نادرا ما كان اسمه يتردد على الشفاه. لقد أسدلت أوروبا الســتار على هذا الاقتصادي البريطاني، وأرادت أن تمحو

ذكراه بالكامل، فأفكار كينز بشأن الدولة «التدخلية» جرى تجاهلها عن عمد، وعداؤه للمضاربة لم يُؤخذ مأخذ الجد قط. حدث هذا كله، وإن كانت ألمانيا قد نفذت في كثير من المرات، ومن غير الإشارة إلى اسم كينز مطلقا، كثيرا من البرامج الكينزية، أي الرامية إلى إنعاش النشاطات الاقتصادية، فبعد سقوط جدار برلين ضخت الحكومة الاتحادية مئات المليارات من الماركات الألمانية في ألمانيا الديموقراطية سابقا، وشرَّعت تسهيلات ضريبية كثيرة ومنحت كثيرا من الدعم المالي. وكانت هذه السياسة قد خلقت ذلك الازدهار الكبير الذي عاشته ألمانيا عقب توحيد الجمهوريتين الألمانيتين. وفي العام 2003، قررت حكومة المستشار شرودر التعجيل بتنفيذ المرحلة الثالثة من خطة الإصلاح الضريبي، وذلك رغبة منها في الوقوف في وجه الركود الذي أمسى يهدد الاقتصاد الوطني، كما نفذت حكومة شرودر في العام 2005 «برنامجا لإنعاش النشاطات الاقتصادية» كان يقضي بضخ 25 مليار يورو في الاقتصاد، فقد كانت الحكومة قد منحت كثيرا من التسهيلات عند احتساب نسبة اندثار رأس المال العيني، وساعدت الخواص من الراغبين في تشييد المساكن والعمارات من خلال منحهم قروضا بفوائد ميسرة، واستثمرت كثيرا من الأموال في تحديث شبكة الطرق والمواصلات. من ناحية أخرى، رفضت المستشارة ميركل ووزير المالية شتاينبروك تنفيذ سياسة مالية تسعى إلى تقليص عجز الموازنة الحكومية من غير أخذ الحالة الاقتصادية السائدة في الاعتبار، وهكذا سجل الاقتصاد في العام التالي نموا بلغ 3 في المائة، وازدادت الموارد الضريبية بنحو كبير بفضل تحقق الازدهار الاقتصادي من ناحية، وبفضل ارتفاع الضريبة على المبيعات من ناحية أخرى. وفي نهاية المطاف، حققت الموازنة الحكومية في نهاية ذلك العام فائضا وليس عجزا كما كان كثيرون يتوقعون.

والآن لا مندوحة لنا عن أن نسأل: هل كان كينز مصيبا؟ هل أرشدَنا كينز إلى خصائص السياسة المطلوب منا تنفيذها عند تعرض الاقتصاد الوطني للركود؟ في اليوم الراهن، يعيد الاقتصاديون الألمان النظر في تصوراتهم، فقد ولى وانقضى الزمن الذي كانت فيه أغلبية الاقتصاديين

الألمــان يلعنــون السياســة الحكوميــة الرامية إلــى إنعاش النشــاطات الاقتصاديــة. فحيثما يولِ المرء وجــه، يلاحظ أن وجهة النظر - الدارجة منــذ زمن طويل عند الاقتصاديين الأمريكيين - قد أخذت تســيطر على الساحة الألمانية تدريجيا وبشكل قوي. ولعل بيرت رورووب (Bert Rürup) خير اقتصادي يســتطيع تفسير هذا التحول، فهذا الاقتصادي هو رئيس المجلس الاستشــاري لتقويم التطور الاقتصادي العام (مجلس الحكماء). وكان رورووب قــد أخــذ العلوم الاقتصادية عن ألفريــد مولر أرماك، هذا الاقتصــادي الذي كان بمنزلة المُنظِّر الرئيســي لاقتصاد الســوق المتكفل بالرعايــة الاجتماعية. وكان رورووب ينوي الســفر في المســاء إلى بوركين (Borken)، المدينــة التــي عاش فيهــا مولر أرماك بــين العامين 1943 و1947، وطور فيها مصطلح اقتصاد السوق المتكفل بالرعاية الاجتماعية، فرورووب كان مكلفا بأن يلقي هناك كلمة إطراء بحق هذا الاقتصادي الذي أشرف على رسالته لنيل شهادة الدكتوراه.

ويؤكد رورووب أن آراء مولر أرماك تختلف اختلافا جذريا عن التصورات التي أعرب عنها المفكرون الليبراليون المحدثون الذين هم من طينة ميلتون فريدمــان وفريــدرش فون هايك؛ فهــؤلاء اعتقدوا، وفــق تأكيد رورووب، أن الســوق «تعمــل بآلية عفوية وتؤدي وظيفتها علــى خير وجه بلا تدخل حكومي، وأنها تضمن تحقيق حالة الاســتخدام الشــامل لعناصر الإنتاج، وتعزز النمو الاقتصادي، وتزيد رفاهية المجتمع من تلقاء نفسها». ويواصل رورووب حديثــه قائلا إن مولــر أرماك وغيره مــن الاقتصاديين الآخذين بآراء الأوردوليبرالية (Ordoliberale)، كانوا واثقين بأن الســوق «لا تعمل بالعفويــة المنشــودة، وأنها بالتالي في حاجة إلــى أن تتدخل الدولة وتقوم بإصلاح النتائج التي تفرزها الســوق، أي أن تعيد الدولة، على سبيل المثال لا الحصر، توزيــع الدخل القومي وأن تتخذ التدابيــر اللازمة للمحافظة على سلامة البيئة وانتهاج سياسة ترمي إلى تنشيط المنافسة».

وحتى الســنوات الأولى من الألفية الجديــدة كان أغلب الاقتصاديين الألمــان لايزالــون يعتنقون المذهــب الليبرالي المحدث. وخلافــا للولايات المتحــدة الأمريكية لم يكن في ألمانيا تباين كبيــر في الآراء والمواقف. بيد

أن الوضع تغير في السنتين أو السنوات الثلاث الأخيرة، وفق اعتقاد روروب. «فنحن نرى الآن صحوة بخصوص دور الدولة، فثمة ميل أكبر صوب ضرورة تدخل الدولة»، فالاقتصاديون الألمان تذكروا كينز ثانية. «ففي السنوات الأخيرة فرضت نفسها، في ألمانيا أيضا، وجهة نظر عملية تنادي بضرورة اتخاذ الإجراءات الضرورية لإنعاش جانب الطلب السلعي»، كما يقول روروب. فبرامج إنعاش النشاطات الاقتصادية لم يعد يُنظر إليها على أنها من عمل الشيطان، ولم يعد المرء يصغي إلى المزاعم التي تقول إن المساعدات الحكومية تذهب أدراج الريح، أو أن نتائجها تأتي بعد انتفاء الحاجة إليها، أو أن مفعولها غالبا ما يكون لمصلحة الاقتصادات الأجنبية في الدرجة الأولى، «فالاقتصاديون المستنيرون يعلمون جيدا أن السياسة الكينزية الذكية ليست جهدا بلا جدوى، أو أنها مجرد قش يلتهب سريعا ويخمد سريعا، فالسياسة القائمة على أسس النظرية الكينزية تستطيع فعلا التخفيف من شدة تقلبات النشاطات الاقتصادية، وتفلح بكل تأكيد في توسيع طاقات الإنتاج، أي أنها تنجح فعلا في الارتقاء بمستوى نمو الاقتصاد المعني»، كما يقول روروب.

ويستنكر هانس فيرنر سين (Hans-Werner Sinn)، أيضا، لعن كينز ورفض آرائه جملة وتفصيلا. وسين واحد من الذين كان لهم الباع الطويل في توجيه النقاش الدائر في ألمانيا بشأن السياسة الاقتصادية النيرة. وكان المرء يرى فيه إصلاحيا لا يُحكِّم إلا عقله، واقتصاديا لا هم له، وفق المزاعم الدارجة، سوى تقويض أركان التكافل الاجتماعي. وكان سين قد ألَّف كتبا تحمل عناوين مثيرة للفزع والتشاؤم، أعني عناوين من قبيل: «هل لايزال في المستطاع إنقاذ ألمانيا؟» «Ist Deutschland noch zu retten?». على صعيد آخر لا يشعر سين بوجود مشكلة تمنعه من الدفاع عن آراء كينز، فالباحثون في معهد Ifo، أي العاملين في المعهد الذي يترأسه سين، يستخدمون أساسا النماذج الكينزية في دراستهم للتطور الاقتصادي. ويواصل سين حديثه فيقول: «إن الأمر المهم يكمن في تطبيق آراء كينز على نحو ذكي وليس بصورة متعصبة كما يفعل البعض من الاقتصاديين». فكينز لم يدعُ إلى زيادة الإنفاق الحكومي

فقط، بل طالب أيضا بضرورة أن تخفض الحكومة إنفاقها عندما يتسم الوضع الاقتصادي بالازدهار، «وهذه وجهة نظر غاية في الأهمية، بيد أن البعض من أنصار الكينزية يتجاهلونها عن طيب خاطر». ويؤكد سين أن الحكومة الألمانية اتخذت الإجراء الصائب إبان الازدهار الذي عم الاقتصاد في العامين 2006 و2007، أعني عندما قلصت الحكومة في هذه الفترة الزمنية مديونيتها وراحت تحقق فائضا في موازنتها. ويعلق سين على محاسن هذه السياسة فيقول: «إن سياسة من هذا القبيل تمنح الحكومة الحرية في التحرك في حقبة الركود الاقتصادي».

وما المطلوب من الحكومة عمله في حقبة الركود؟ إن «أشهر الاقتصاديين الألمان»، من وجهة نظر الصحيفة الجماهيرية Bild-Zeitung، يطالب بتنفيذ سياسة متدرجة، فإذا كان الركود هين الشدة ولا يزيد على المعتاد، عندئذ ينبغي على الحكومة أن تترك «وسائل الاستقرار العفوية» (automatic stabilizers)، تعمل عملها لعودة الاقتصاد إلى الوضع التوازني، أي أن على الحكومة أن تنتظر حتى يتسبب الركود، بنحو عفوي، في خفض إيراداتها من الضرائب، وفي زيادة إنفاقها على مجالات الرعاية الاجتماعية. فلا يجوز للحكومة، كما يؤكد سين، أن ترتكب الخطأ نفسه الذي ارتكبته في السابق عندما واجهت حقبة الركود من خلال سعيها إلى الادخار، فعندما تخفض المشاريع استثماراتها ويتراجع إنفاق الأفراد على الأغراض الاستهلاكية، فإن الدولة ستعزز الركود في حال خفَّضت إنفاقها. أما إذا اتسم الوضع الاقتصادي بركود عنيف، فإن سين يرى أن تنفيذ برامج لإنعاش النشاطات الاقتصادية أمر لا مناص منه، «فلو تعرضنا لأزمة شبيهة بالأزمة التي تعرضت لها الولايات المتحدة الأمريكية، فلا مندوحة لي عن أن أناشد الحكومة الألمانية أن تحذو حذو أمريكا، وأن تنفذ برامج من هذا القبيل أيضا». وعلى الرغم من تأكيده هذا، فلا يفوت سين أن ينبه إلى أن على ألمانيا أن تكون حذرة في التوسع في الاستدانة؛ وذلك لأن الدين العام قد بلغ مستوى سيثقل كاهل الأجيال المقبلة بكل تأكيد.

ومن نافلة القول أن نؤكد هنا أن برامج الإنعاش الاقتصادي يجب أن تُصــاغ على نحو مختلف مقارنة بالبرامج المطبقــة في الولايات المتحدة الأمريكيــة. فبينما يمارس الإنفاق الاســتهلاكي دورا أكبر في الاقتصاد الأمريكــي، تمارس الصادرات والاســتثمارات الدور الأكبر في الاقتصاد الألمانــي. من هنا، لا غرو أن يراهــن الأمريكيون، في كل مرة يخيم فيها الوهن على اقتصادهم، على إنعاش الإنفاق الاســتهلاكي، ويوزعون، كما حــدث في ربيع العــام 2008، الأموال على المواطنــين، وذلك من خلال إعفــاءات ضريبية تهدف إلى حفز الإنفاق الاســتهلاكي. بيد أن خفض الضرائــب لا يجدي كثيرا فــي ألمانيا، وذلك لأن الاســتهلاك في وضع مســتقر منذ كثير من السنوات. من هنا، فإن الأمر المطلوب هو أن تركز الحكومة الألمانيــة جهودها على إنعاش الإنفاق الاســتثماري، فلو زادت المشــاريع من اســتثماراتها، فإنها ســتخلق فرص عمل جديدة، وستنتج البضائع بتكلفة أقل، وســيؤدي تطور مــن هذا القبيل إلى حفز التصدير أيضــا. من هنا، فإن على الدولــة أن تنفذ ثلاثة إجراءات لمواجهة الركود الذي يتهدد اقتصادنا الوطني:

المبدأ رقم 18: يجب على الحكومة أن تمن على الاستثمار بتسهيلات ضريبية مختلفة، فالحكومة مطالبة بالســماح للمشاريع بأن تنطلق من معدلات اندثار أعلى عند تقديمها إقراراتها الضريبية، أي أنها مطالبة بانتهاج ما انتهجته حكومة غيرهارد شرودر في العامين 2006 و2007. فكلما كانت تكاليف الإنتاج المحتســبة من قبل المكاتب الضريبية أعلى، كانت التســهيلات الضريبية أعلى، وكان الاســتثمار أكثر ربحا بالنسبة إلى المشاريع.

المبــدأ رقــم 19: المشــاريع في حاجة إلى قروض ميســرة الفوائد. في سابق الزمن كان في مستطاع حكومات الدول التي لا تحظى فيها المصارف المركزيــة بالاســتقلالية - التي حظي بها المصرف المركــزي الألماني - أن تجبر المصارف المركزية على خفض معدلات الفوائد ومنح المشاريع قروضا بفوائد ميســرة. بيد أن هذه السياســة لم تعد ممكنة التحقيق في أوروبا؛ وذلــك لأن المصارف المركزية الوطنية قــد اختفت من الوجود وحل مكانها

المصرف المركزي الأوروبي الذي يتمتع باستقلالية تامة ولا يخضع لأوامر الحكومة البتة. وعلى الرغم من هذه الحقيقة، فإن ثمة مخرجا من هذا الوضع: فمن خلال ما لديها من مصارف مخصصة لدعم تنمية الاقتصاد الوطني، تستطيع الحكومة أن تمنح المشاريع قروضا بفوائد ميسرة، فالمشاريع مجبرة، في حقبة الركود على وجه الخصوص، على مراعاة تكاليف الإنتاج والسعي إلى خفضها إلى أدنى مستوى ممكن، ففي حقبة الركود تأخذ المشاريع كل فلس في الاعتبار، في سياق احتساب الفوائد وأقساط القروض أيضا.

المبدأ رقم 20: يجب التوسع في الإنفاق عندما يتعرض الاقتصاد الوطني لركود عنيف. في حقبة الركود العنيف، لا مندوحة للحكومة من أن تتوسع في الإنفاق. وينبغي لهذا الإنفاق المتزايد أن يركز على تلك المجالات التي تؤدي إلى نتائج سريعة: على تشييد الشوارع والطرقات وعلى سكك الحديد ومصانع توليد الطاقة الكهربائية وغير ذلك من الأشغال العامة. وكانت برامج الإنعاش هذه هي الأسلوب الناجح الذي انتهجه الرئيس الأمريكي فرانكلين روزفلت بغية إعادة النشاط والحيوية إلى الاقتصاد الأمريكي في الثلاثينيات، أعني البرنامج الذي أُطلق عليه «النيوديل». وإلى حد ما، ففي ألمانيا أيضا، عملت الحكومة، عقب توحيد الدولتين الألمانيتين، على حفز الازدهار، وذاك من خلال تشييد طرقات السير السريع ومحطات القطارات والموانئ الجوية. ومن نافلة القول أن نؤكد أن زيادة الإنفاق الحكومي تفرز نتائج سريعة، وفي الحال، فمليارات الأموال المنفقة تصل مباشرة إلى قطاع البناء أو إلى القطاع المنتج للسلع الاستثمارية.

وملخص ما نريد قوله هو أن على الدولة أن تكون أكثر إصرارا وأسرع أداء، كلما كان الركود أشد عنفا. فلو تأخر تنفيذ برامج الإنعاش، فثمة احتمال أن تترتب على هذا التأخير واحدة من النتيجتين التاليتين: فإما أن يكون الوضع الاقتصادي قد انهار على نحو شديد، ولم تعد برامج الإنعاش قادرة على تحقيق المنشود منها، وإما أن الوضع الاقتصادي قد استعاد عافيته، وأن الأموال التي ضختها الحكومة في وقت متأخر ستتسبب في

تنشيط الاقتصاد بأكثر مما هو مطلوب، وفي تعريض الاقتصاد لوضع تضخمي. من هنا، فإن المطلوب هو أن تنفذ الحكومة البرامج «في الوقت المناسب وعلى النحو الذي يتفق مع الأهداف المنشودة ولزمن محدد» كما يؤكد روروب. والمقصود بالزمن المحدد: هو ألا تواصل الحكومة الاقتراض وضخ الأموال المقترضة في الاقتصاد عقب استعادة الاقتصاد عافيته.

المبدأ رقم 21: في أيام الرخاء على الدولة أن تدخر لا أن تواصل الاقتراض. إن الدولة غير المدينة بمقادير كبيرة تستطيع التحرك بحرية كبيرة في حقبة الركود. بهذا المعنى، فإن ما تنفقه الدول في حقبة الركود، يجب أن تدخره إبان الازدهار، فالقروض التي تأخذها الدولة في حقبة الركود يجب تسديدها في زمن الازدهار، وذلك من خلال تحقيق فائض في الموازنة الحكومية. وتسري هذه الحقيقة على الأزمة الراهنة بصورة خاصة. ففي هذه الأزمة توسعت الحكومة في الاقتراض توسعا عظيما. فتجاهل هذه الحقيقة يعرض الدولة للإفلاس عند اتخاذها الإجراءات اللازمة لمواجهة أزمة مستقبلية.

علاوة على هذا وذاك، فإن الأمر الذي لا خلاف عليه هو أن برنامج الإنعاش الاقتصادي يكون أشد فاعلية، كلما كان الاقتصاد الوطني أكثر مرونة. فبرامج الإنعاش، التي نفذتها اليابان قبل بضع سنوات، لم تحقق، على كثرتها، الهدف المتوخى منها؛ وذلك لأن الاقتصاد الياباني كان يعاني بنية شديدة التحجر والجمود. أما في الولايات المتحدة الأمريكية، فإن الوضع يختلف اختلافا جذريا، فحفز هين يكفي هنا لكسر طوق الوضع الاقتصادي المتردي. ويشرح الاقتصادي - الكينزي حتى العظم - جون كينيث غالبريث هذه الحقيقة من خلال مثال بيِّن: على المرء أن يتصور الاقتصاد كعنق قنينة، فكلما كان هذا العنق أكثر ضيقا، كانت كمية الماء المتسربة إلى القنينة أقل، حتى إن زادت الحكومة من كمية الماء الذي تضخه. وبقدر تعلق الأمر بألمانيا، تعني هذه الصورة الرمزية:

المبدأ رقم 22: إن الاقتصاد يجب أن يكون مرنا إلى أبعد حد ممكن، فحينما تتسبب القوانين السارية المفعول في تحجر البنية الاقتصادية، وفي شل النشاطات الاقتصادية، فإن برامج الإنعاش لا تحقق النفع المنشود منها

بكل تأكيد. من هنا، فإن على ألمانيا أن تتخذ التدابير الضرورية للتخفيف من شدة القواعد الدارجة في سوق العمل. إن ألمانيا في أمس الحاجة إلى تحديث القوانين المنظمة لتسريح الأيدي العاملة والمحددة لشروط التأمين الاجتماعي. ولهذا السـبب أيضا، ستعمل ألمانيا حسنا إذا طبقت النموذج الدنماركي المسـمى «المرونة الآمنة» (Flexicurity): فالمشاريع والشركات الدنماركية تسـتطيع تسريح العامل بلا تعقيدات كبيرة. وفي المقابل، فإنها تزيد من تشغيل الأيدي العاملة حالما تتحسن الأوضاع الاقتصادية.

ومعنى هذا أن الاقتصاد الناجح في حاجة إلى الأمرين: في حاجة إلى دولة لا تتدخل بقوة وصرامة في حقب الأزمة فقط، بل تراعي أيضا أهمية أن ينمو الاقتصاد ويتطور في حدود بينة المعالم وبأوسـع مدى معقول من الحرية. وما من شـك في أن هذا المنظـور العملي الجديد يجب أن يكون المنارة التي تسترشـد بها السياسة، لاسيما أن هذا المنظور قد بات وجهة نظـر دارجة بـين الاقتصاديين منذ أمد ليس بالقصيـر. المطلوب منا هو أن نعثـر على اتجاه عام جديـد، أن نعثر على منظور عام يقع خارج نطاق المواقـف المتطرفة السـائدة لدى فريدمان وكينز، كمـا يقول رئيس معهد الاقتصـاد العالمي دنيـس سـنووير (Dennis Snower)، فوصفات العلاج القديمة لم تعد ذات نفع، «فهـذه الوصفات ديناصورات أكل الدهر عليها وشـرب»، وفق ما يقوله سنووير. وبدلا من هذه الديناصورات البالية على الاقتصاديين والسياسـيين أن يمعنوا النظر في التحولات التي طرأت على الاقتصادات، وأن يتخذوا التدابير المناسـبة للتعامـل مع هذه التحولات. «فعند اندلاع أزمة معينة، لا مندوحة لنا»، كما يقول سنووير، «من أن نتخذ تدابير قد نرفضها جملة وتفصيلا في أزمنة أخرى».

12

الأزمـة الحالية ستليها أزمة أخرى بكل تأكيد

«إن انهيار المصارف العملاقة يبين لنا أن المال من متاع الدنيا الزائل - أن المال لا شيء. وهكذا، فإن الشخص الذي يؤسس حياته على هذا الواقع، على الأشياء المادية، وعلى النجاح في تراكمها، إن هذا الشخص يشيد منزله على رمال متحركة».

البابا بنيديكت السادس عشر 2008.

«عندما تتبدد الثقة في الاقتصاد، تتبدد أيضا الثقة بأولئك الذي وقفوا حتى الآن على رأس الدولة»

المؤلف

إن الأزمة التي عصفت بالنظام الرأسمالي أخيرا ستترك تداعيات طويلة المدى، ستترك تداعيات قد تمتد إلى خمسة أو عشرة أعوام، وقد تدوم خمسة عشر أو عشرين عاما. إنها ستترك آثارا عميقة الغور في المجتمع وستغير عديدا من مناحي حياتنا. ستواصل الرأسمالية مسيرتها كأنها إنسان أُصيب بحادث مروع وهو في غمرة السكر، وفقد وعيه منذ

أســـابيع كثيرة وســـيعود إلى وعيه ثانية في يوم من الأيام بلا أدنى شك. وقد يواصل هذا الإنســـان تعاطي المســـكرات ثانية وقد يكف عنها ويغير أسلوب حياته تغييرا جذريا.

بهـــذا المعنى، قد تعيش البلدان الرأســـمالية، التي عصف بها الانهيار العظيم في خريف 2008، حقبة نشوة جديدة وجشع مهلك ثانية، قد تعيش ثانية حقبة يســـود فيها الاعتقاد أن اقتصاد السوق ليس بحاجة إلى تغيير ذي بال. عندئذ سيخدع الجميع أنفسهم وسيعتقدون أن في الإمكان إبطال مفعول قوانين تقلب الاقتصاد بين المد والجزر وبين الرخاء والكساد. وبهذا النحو قد تنشأ الفقاعة المقبلة. غير أن انفجار هذه الفقاعة الأكيد، سيفرز آثارا أشـــد دمارا. وأرجح الظن هو أن العالم ســـيعيش فـــي الأيام المقبلة حقبة تتســـم بمعدلات نمو سلبية، أي بتراجع مستويات الإنتاج بنحو مطلق وعنيـــف. فالمخاطر التي تحف بالاقتصاد العالمـــي فاقت كل المخاطر التي خيمت عليه في سابق الزمن. وهناك أكثر من سيناريو لما قد يحدث:

الســـيناريو الأول: الأزمة تخيم فجأة علـــى القطاع الصناعي، أي إن الإنتاج الصناعي ينهار بالســـرعة نفسها التي انهار بها النظام المالي. فلو قلصت المصارف المتعثرة حجم القروض التي يحتاج إليها الاقتصاد، فإن هذا التطور يؤدي إلى نقص السيولة في الاقتصاديات المختلفة وسيتسبب في إفلاس عشـــرات الآلاف من الشركات والمشـــاريع في أسوأ الأحوال. وقد يتســـبب هذا التطور في تعثر الشـــركات والمشاريع العملاقة نفسها ويجبرها في أوروبا وأمريكا على تســـريح ملايين الأيدي العاملة. وإذا ما تحقق هذا التطور فســـيكون على الحكومة التفكير فيما إذا كان الواجب يقتضي منهـــا أن تمد يد العون إلى المشـــاريع الصناعية أيضا، فيما إذا كان واجبها يقتضي منها، أيضا، أن تســـعف الشـــركات العملاقة المنتجة للسيارات وأن تنقذ المشاريع العظيمة المنتجة للسلع الكيميائية على سبيل المثـــال لا الحصر. فمنـــذ تقديمها العون للمصارف، أمســـت الحكومات عرضة للابتـــزاز. فالقطاعات الأخرى قد تطالب الحكومة بمســـاواتها بالمصـــارف التي حصلت علـــى مليارات من المال العـــام. ومعنى هذا هو أن الحكومـــات قد تتعرض لإغراءات تدفعها إلـــى توزيع المال العام على قطاعات الاقتصاد الأخرى.

السيناريو الثاني: الهروب من الدولار الأمريكي. أي أن المستثمرين قد يفقدون الثقة بمتانة الاقتصاد الأمريكي كلية، وبالدولار الأمريكي بصفته العملة القيادية والمأوى الذي يمنح الأمان ويلوذ به المرء في أيام الشدائد والأزمات. وبالتالي، قد يساورهم الاعتقاد أن المليارات التي أودعوها في الولايات المتحدة الأمريكية لم تعد بمنأى عن الخطر، وذلك لأن الاقتصاد الأمريكي ما عاد يتصف بالمتانة التي كانوا يتصورونها. ومن مسلمات الأمور أن ازدهار الاقتصاد الأمريكي ما كان سيبلغ المستوى الذي بلغه في السابق من غير الأموال الضخمة التي ضخها العالم الأجنبي في الاقتصاد الأمريكي لتمويل العجز الأمريكي العظيم. فحجم الديون الأمريكية قد بلغ - إذا ما أخذ المرء حجم الاقتصاد الأمريكي معيارا لقياس ضخامة هذه المديونية - مستوى فاق بكثير المستوى الذي كان سائدا في آسيا في تسعينيات القرن العشرين. إن الهروب من الدولار الأمريكي يزيد، بلا أدنى شك، من وخامة الفوضى السائدة في أسواق الصرف الأجنبي من جراء الزلزال الذي ضرب في البورصات في خريف العام 2008. ومعنى هذا كله، أن ضياع الثقة بالدولار الأمريكي وتراجع قيمته تراجعا كبيرا في أسواق الصرف الأجنبي يؤدي لا محالة إلى ارتفاع قيمة اليورو، وإلى زيادة تراجع مستوى الأداء الاقتصادي في أوروبا تراجعا عنيفا.

السيناريو الثالث: إفلاس الدولة. في حال عدم تحقيق الهدف المنشود من برامج الإسعاف، أي لو واصلت المصارف تعثرها على الرغم من المساعدات التي حصلت عليها حتى الآن، سيتعين على الحكومة الألمانية والحكومة البريطانية، في أسوأ الحالات، أن تحشد كل واحدة منهما ما لا يقل عن 500 مليار يورو وسيتعين على الحكومة الفرنسية أن تخصص 360 مليار يورو. على صعيد آخر، تعهدت الحكومة الألمانية بضمانة حقوق المودعين بمبلغ يقدر بمليار يورو. إن تعرض الدولة للإفلاس يبدو احتمالا ضعيفا بكل تأكيد. غير أن الأمر الذي يجب أن نأخذه في الاعتبار هو أن الدول تعرضت في كثير من الأحيان للإفلاس. فقد أفلست الدولة البروسية العام 1806، أي عقب حربها مع فرنسا. وفي العام 1932 عجزت ألمانيا عن تسديد تعويضات الحرب. على صعيد آخر، أفلست، في منتصف تسعينيات القرن العشرين، العديد من بلدان

الاقتصاديات الناشــئة؛ علما بأن المكســيك وبلدان النمور قد كانت من جملة هذه البلدان. وفي الأزمــة الراهنة، تعرض كثير من البلدان لحالة الإفلاس. وكان إفلاس هــذه الدول قد أجبر صندوق النقد الدولي على إسعاف العديد من بلدان الاقتصاديات الناشئة - علما بأن أيسلندا كانت أول دولة صناعية تتعرض للإفلاس منذ 1976. إن الأزمة الراهنة يمكن أن تتســبب في تعثر دول صناعية كبرى أيضــا - وتلك الدول على وجه الخصوص التي في ذمتها ديون عظيمة أصلا.

إن تحقــق هــذا الســيناريو أو ذاك يتوقــف علــى العديــد من المســائل. وتدور هذه المســائل حول ما إذا كانت أسواق المال ستظل على ما هــي عليه حاليا، وحول مدى التخفيض الذي ســيطرأ على الإنفاق الاستهلاكي والاســتثماري ومدى الضعف الذي سيخيم على النشــاطات الاقتصادية. وهل ســتنجح الدول في التخفيف من شدة الأزمة؟ أم أنها سترتكب أخطاء شنيعة شبيهة بالأخطاء التي ارتكبتها الدول في الثلاثينيات من القرن المنصرم؟ دامت الأزمة التي عصفت بالاقتصــاد العالمي آنذاك أربعة أعوام، دامت من العام 1929 وحتى العام 1933. بيد أن تداعياتها نشــرت ظلالها على مدى عقدين من الزمــن تقريبا. فالاقتصاد العالمي لم يتعــافَ كلية إلا بعد مرور نحو عشــرين عاما على اندلاعها.

واندلعت، آنذاك، تحولات سياسية غاية في الخطورة. وهكذا، فإن من حق المرء أن يسأل عما إذا كانت الأزمة الراهنة ستفرز تحولات سياسية مشــابهة. فأرجح الظن هو أن آثار الأزمة ستنعكس على السياسيين في أيــام الانتخابات العامة. فعندما تتبــدد الثقة في الاقتصاد، تتبدد أيضا الثقــة بأولئــك الذي وقفوا حتــى الآن على رأس الدولــة. وعلى خلفية التداخل الواســع بين الأحزاب السياسية والطلائع الاقتصادية، ستخسر الأحزاب التقليدية نســبة كبيرة جدا من أصوات الناخبين. وستنشأ على أنقاض الأزمة أحزاب يمينية ويسارية جديدة يقودها مشعوذون يجيدون التلاعب بمشــاعر العامة، ويتقنون إقناع البسطاء من الناس بأن الطريق للخروج من الأزمة غاية في البســاطة، مع علمهم بأن كســر طوق الأزمة ليس بالأمر الهين، وأنه يتطلب جهودا شاقة.

إن الساســة الراغبين بجعل اقتصاد الســوق أكثــر عدالة، مطالبون بالتحــرك فورا. ومن يرد تفادي اندلاع ركــود طويل المدى، فلا مندوحة له عــن أن يتخذ فورا الإجراءات الضرورية لمواجهــة بوادر هذا الركود. ومن يرد الحيلولة دون أن يتمرد الخاســرون علــى النظام ويثوروا بنحو لا يبقــي ولا يــذر، فليــس لديه كثير مــن الوقت. إن الجميــع مطالبون بالتحرك: السياسة والاقتصاد وكل المواطنين أيضا. فبصفتهم مستهلكين ومدخرين وأيديا عاملة، يظل المواطنون جزءا من الاقتصاد الوطني. فمن خلال تصرفهم المباشــر أو من خلال تركهــم الآخرين ينفذون ما يطيب لهم، يتحمل المواطنون، أيضا، قســطا من روح الجشــع وانعدام الشــعور بالمسؤولية اللذين سادا قبل اندلاع الأزمة.

إن مســتقبل النظام الرأسمالي يتوقف على مدى التغير الذي سيطرأ على الأخلاقية السائدة في المجتمع وعلى إدراك الجميع أن مبدأ المسؤولية الاجتماعية لا يقل أهمية عن مبدأ السوق الحرة. أما إذا تجاهل المجتمع هذه الحقيقة، فإن اقتصاد الســوق معرض للمصير نفسه الذي تعرضت له الاشتراكية: الانهيار والاختفاء عن الوجود.

withe

المراجع

withe

Beise, Marc: Deutschland-falsch regiert: Das Elend der kleinen Schritte Hanser, 2006.

Erhard, Ludwig: Wohlstand für Alle. Econ, 1997.

Fleckenstein, William A.; **Sheehan, Fred**: Mr. Bubble: wie Alan Greenspan die Welt an denAbgrund führte. Finanzbuch-Verlag, 2008.

Friedman, Milton; **Friedman, Rose**: Capitalism and Freedom. Chicago University Press, 1997.

Friedman, Milton; **Schwartz, Anna**: A Monetary History of the United States 1867-1960. Princeton University Press. 1971.

Friedman, Thomas: Die Welt ist flach. Eine kurze Geschichte des 21. Jahrhunderts. Suhrkamp, 2007.

Fukuyama, Francis: Das Ende der Geschichte. Kindler, 1992.

Galbraith, John Kenneth: Der Grosse Crash - Ursachen, Verlauf, Folgen. Finanzbuch-Verlag, 2005.

Grefe, Christiane; Schumann, Harald: Der globale Countdown: Gerechtigkeit oder Selbstzerstörung - Die Zukunft der Globalisierung. Kiepenheuer & Witsch, 2008.

Greenspan, Alan: Mein Leben für die Wirtschaft. Campus, 2007.

Hanke, Thomas: Der neue deutsche Kapitalismus. Campus, 2006.

Hayek, Friedrich August von: Der Weg zur Knechtschaft. Olzog, 2003.

Keynes, John Maynard: Allgemeine Theorie der Beschäftigung, des Zinses und des Geldes. Duncker & Humbolt, Berlin, 2006.

Keynes, John Maynard: Ein Traktat über Währungsreform. Duncker & Humbolt, Berlin, 1997.

Keynes, John Maynard: Freund und Feind. Zwei Erinnerungen. Berenberger, Berlin, 2004.

Krugman, Paul: Der grosse Ausverkauf: Wie die Busch-Regierung Amerika ruiniert. Campus, 2004

Krugman, Paul: Nach Busch: Das Ende der Neokonservativen und die Stunde der Demokraten. Campus, 2008

Lowenstein, Roger: When Genius Failed - The Rise and Fall of Long-Term Capital Management. Random House, 2000.

Martin, Hans-Peter; Schuman Harald: Die GLoblisierungsfalle. Wowohlt,1995.

Münchau, Wolfgang: Vorbeben - Was die globale Finanzkrise für uns bedeutet und wie wir uns retten können. Hanser, 2008.

Otte, Max: Der Crash kommt - Die neue Weltwirtschaftskrise und wie Sie sich darauf vorbereiten. Ullstein, 2008.

Plickert, Philip: Wandlungen des Neoliberalismus, eine Studie zu Entwicklung und Ausstrahlung der Mont Pèlerin Society. Lucius + Lucius, 2008.

Prollius, Michael von (Hg.) Herrschaft oder Freiheit. Ein Alexander Rüstow Brevier. Ott Verlag, 2007.

Rothkopf, David: Superclass. The Global Power Elite and the World They Are Making. Farrar, Straus and Giroux, 2008.

Rüstow, Alexander: Das Versagen des Wirtschaftsliberalismus. Metropolis: 2001.

Sachs, Jeffrey: Das Ende der Armut: Ein ökonomisches Programm für eine gerechtere Welt. Siedler, 2005

Schinasi, Garry J: Safeguarding Financial Stability: Theory and Practice. International Monetary Fund, 2005.

Schiller, Robert: Irrationaler Überschwang: Warum einer lange Baisse an der Börse unvermeidlich ist. Campus 2000.

Schiller, Robert: The Subprime Solution - How Today's Global Financial Crisis Happened, and What to Do About it. Princeton University Press, 2008.

Skidelsky, Robert: John Maynard Keynes 1883-1946, Economist, Philosopher, Statesman. Macmillan, 2003

Smith, Adam: An Inquiry into the Nature and Cause of the Wealth of Nations. Oxford University Press, 2008.

Soros, George: Das Ende der Finanzmärkte - und deren Zukunft. Finanzbuch-Verlag, 2008.

Steingart, Gabor: Deutschland: Der Abstieg eines Superstars. Piper, 2005.

Steingart, Gabor: Weltkrieg und Wohlstand: Wie Macht und Wohlstand neu verteilt werden. Piper, 2006.

Stiglitz, Joseph: Die Schatten der Globalisierung. Siedler, 2002.

Stockman, David: Was sollen wir mit dieserm Dinosaurier**?** C. Bertels- mann, 1986.

Wolfe, Tom: Fegefeuer der Eitelkeiten.Rowohlt, 2005.

الفصل الأول

Deggerich, Markus u.a.: «Der grosse Graben», Der Spiegel, 17. Dezember 2007.

Giles, Chris: «Globalisation Backlash in Rich Nations», Financial Times, 22. Juli 2007.

Grabka, Markus; Frick, Joachim: «Schrumpfende Mittelschicht - Anzeichen einer dauerhaften Polarisierung der ferfügbaren Einkommen?, DIW-Wochenbericht 10/2008.

Grabka, Markus:Frick, Joachim:Vermögen in Deutschland wesentlich un- gleicher verteilt als Einkommen, DIW-Wochenbericht 45/2007.

Kroll, Luisa: «The World's Billionaires», Forbes, www.forbes.com/lists, 3.Mai 2008.

Manager Magazin, «Die 300 reichsten Deutschen», October 2008.

Plickert, Philip: «Die Unzufriedenheit nimmt zu», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 11.Dezember 2007.

Schrenker, Markus, **Range, Thomas**: «Was ist gerecht?», Geo, 1. October 2007.

The Harris Poll: Adults Worldwide Say: «Tax the Rich», www.harris interactive.com, 22 Mai 2008.

الفصل الثاني

Krugman, Paul: «Auf eine Reformation folgt eine Gegenreformation: Über Milton Friedman», Merkur, 1.Juni 2007.

Hayek, Friedrich August von: «Die Ursachen der ständigen Gefährdung der Freiheit», in: Ordo, Band 12, 1961.

Müller von Blumencron, Mathias: Schäfer, Ulrich: «Alle Steuern sind zu hoch», Interfiew mit Milton Friedman, Der Spiegel, 9.Oct. 2000.

Piper, Nikolaus: «Der Weltökonom, der Millionen machte», Süddeutsche Zeitung, 26. Februar 2008.

Plickert, Philip: «Der Neoliberalismus wird siebzig», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 31. August 2008.

Prollius, Michael: «Der Neoliberalismus der 30er Jahre: Wurzel der Sozialen Marktwirtschaft», Rede von der Konrad-Adenauer Stiftung, 28. Februar 2007.

الفصل الثالث

Das, Dilip, «Globalization in the World of Finance: An Analytical History», Global Economy Journal, Vol. 6, Issue 1,2006.

Der Spiegel: «Dollar-Krise. Der Offenbarungseid», 23. August 1971.

Der Spiegel: «Wer die Reichen bestraft, knebelt die Armen» 30.November 1981.

Der Spiegel: «Der Regierung den Stecker rausgezogen»,10. october 1988.

Der Spiegel: «England: Kampf bis aufs Messer», 16. Juli 1984.

Der Spiegel: "Scargill wurde an die Wand genagelt», 4. März 1985.

Der Spiegel: «Ende einer Industrienation?», 12. August 1991.

Fried, Nico: «Ein Kurswechsel und seine Wirkung», Süddeutsche Zeitung 13. März 2008.

Jungclaussen, John: «Das neue Impire», Die Zeit, 27. September 2007.

Laffer, Arthur: «The four Pillars of Reaganomics», The Heritage Foundation, 16. Januar 2007.

Moore, Stephen; Niskanen, William: «Supply-Side Tax Cuts and the Truth about the Reagan Economic Record», in: Cato-Institute, Policy Analysis Nr. 261, 22 October 1996.

Neus, Werner: «Grundlagen der Bankenregulierung in Deutschland», 13. März 2007.

Niskanen, William: «Reaganomics, in: The Concise Encyclopedia of Economics», www.econlib.org, 1988.

Nixon, Richard Milhous, Rede vom 15. August 1971, United States Government Printing Office, 1972.

Piper, Nikolaus: «Verhandlungen der Vernunft», Süddeutsche Zeitung, 20. Juli 2004.

Reuter, Wolfgang; **Sauga, Michael; Schäfer, Ulrich**: «Eichels Revolution», Der Spiegel, 3. Januer 2000.

Schröder, Gerhard: «Das Land muss zu einem Zentrum der Zuversicht werden», Auszüge aus der Regierungserklärung zur Agenda 2010, Süddeutsche Zeitung, 15. März 2003.

Volcker, Paul: Rede vor dem Economic Club of New York, 8. April 2008.

الفصل الرابع

Balzer, Arno; Döle, Patricia; Nölting, Andreas: «Alles oder nichts», Manager Magazin, 1. Juli 2000.

Bredow, Rafaela: «Das Tal der Millionäre», Der Spiegel, 19. October 1998.

Claassen, Dieter: «Eine Million Pfund im Jahr und noch unterbezahlt», Süddeutsche Zeitung, 7. Juni 1996.

Collins, James; «High States Winners», Time, 19. Februar 1996.

Der Spiegel: «Mister Shareholder-Value», 7. April 1997.

Der Spiegel: Die unbedarften elfer, 14. September 1998 HelHelfer Helfer, 14. September 1998.

Döhle, Patricia; Horn, Wolfgang: Papendick, Ulric: «Das Wall-Street- Kartell», Manager Magazin, 1. März 2001.

Farrell, Christopher u.a.: «The Boom in IPOs», Business Week, 18. Dez. 1995.

Fleischhauer, Jan; Pauly, Christoph: «Die Abzocker der Wall Street», Der Spiegel, 25. Juni 2001.

Follath, Erich: «Der Hai und die Nadelstreifen», Der Spiegel, 17. Juli 2000

Gottwalt, Christian: «Und nu, Eco Nomy?», Süddeutsche Zeitung Magazin, 26. October 2001.

Haacke, Brigitte von: «Heimliche Herrscher», Wirtschaftswoche, 2 July 2007.

Heintze, Alexander: «Ein internetter Typ», Finanzen 5/2001.

Hetzer, Jonas u.a.: «Falsche Propheten», Manager Magazin, 1. November 2002.

Heuser, Uwe Jean: «Die Wandlung des Jeffrey Sachs», Die Zeit, 11. Sept. 2003.

Hof, Robert: «Netspeed at Netscape», Business Week, 10. Februar 1997.

Luber, Thomas: «Die High-Tech-Dealer», Capital, 22. Februar 2001.

Mahler, Armin; **Martens, Heiko**: «Die Sucht nach Grosse», Der Spiegel, 14. August 2000.

Malik, Fredmund: «Muss der Kapitalismus vor den Kapitalisten gerettet werden?», manager-magazin.de, 27. April 2005.

Müller von Blumencron, Mathias; Schäfer, Ulrich: «Sie müssen Extremist sein, Interview mit Jack Welch», Der Spiegel, 14. Juli 1997.

Okrent, Daniel: «Happily Ever After?», Time, 24. Januar 2000.

Oldag, Andreas. «Neutronen-Jack und die neue Missgunst», Süddeutsche Zeitung, 24. Januar 2003.

Roth, Martin: «Abschied von den Königsmachern der Deutschland AG» Frankfurter Allgemeine Zeitung, 11. Mai 2002.

Schie'l, Michaela: «Guten Morgen, New York», Der Spiegel, 5. August 1998.

Shepard, Steven: «The New Economy» Business Week, 31. Januar 2000.

Siklos, Richard; Yang, Catherine: «Welcome to the 21st Century», Business Week, 24. Januar 2000.

Weber, Stefan: «Zerlegt und verkauft - vor einem Jahr kapitulierte Mannesmann vor Vodafone», Süddeutsche Zeitung, 3, Februar 2001.

الفصل الخامس

Clinton, William: Address by the President of the United States to the 53. Annual Meeting of the Board of Governors, 6. Okt.1998.

Coy, Peter u.a.: «Failed Wizards of Wall Street», Business Week, 21.Sept. 1998.

Der Spiegel: «Schockwellen aus Fernost», 19. Januar 1998.

Dowd, Kevin: «Too Big to Fail? Long Term-Capital Management and the Federal Reserve», Cato Institute Briefing Papers, 23. Sept. 1999.

Eichel, Hans u.a.: «Stärkung der internationalen Finanzarchitektur», Bericht der G7-Finanzminister an den Wirtschaftsgipfel in Köln, 18. - 20. Juni 1999.

Greenwald, John: «Don't Panic - Here comes Bailout Bill», Time Magazine, 13. February 1995.

Henriques, Diana: «Billions Upon Billions - Fault Lines of Risk Appear, As Market Hero Stumbles», New York Times, 27. September 1998.

IWF-Stab: Erholung von der Asienkrise und die Rolle des IWF, Jun 2000.

Katz, Stanley: «The Asian Crisis, the IMF and the Critics», Eastern Economic Journal, Herbst 1999.

Kristof, Nicolas; **Wyatt, Edward**: «Who Went Under in the World's Sea of Cash», New York Times, 15. February 1999.

Muehring, Kevin: «John Meriwether by the Numbers», Institutional Investor, November 1996.

Müller von Blumencron, Mathias; Wagner, Wieland: «Blut im Haifischbecken», Der Spiegel, 25. Mai1998.

President's Working Group on Financial Markets: Hedge Funds, Leverage and the Lessons of Long-Term Capital Management, April 1999.

R**ushe, Dominic**: «LTCM's John Meriwether in Trouble Again», The Sunday Times, 25. May 2008.

Sanger, David: «The Education of Robert Rubin», New York Times, 5. February 1995.

Serrill, Michael: «A Case of Nerves», Time, 6. February 1995.

Whitt, Joseph: «The Mexican Peso Crisis», Economic Review, Federal Reserve Bank of Atlanta, January/February 1996.

Wolf, Martin: «Asia's Revenge», Financial Times, 9. October 2008.

الفصل السادس

Bumiller, Elisabeth: «Bush Sings Bill Aimed at Fraud in Corporations», New York Times, 31. Juli 2002.

Chaffin, Joshua; **Fidler, Stephen**: «Enron Revealed to be Rotten to the Core», Financial Times, 9 April 2002.

Economist: «Corporate America's Woes, Continued», 30 November 2002.

Elliott, Larry; Vidal, John: «Week of Division On and Off Streets», The Guardian, 4. Dezember 1000.

Fischermann, Thomas; **Kleine-Brockhoff, Thomas**: «Der Totalausfall», Die Zeit, 7. February 2002.

Fleischhauer, Jan u.a.: «Es regiert die Gier», Der Spiegel, 13 März 2000.

Jakobs, Hans-Jürgen: «Stoff, Stoff, Stoff», Süddeutsche Zeitung, 31. October 2002.

Klee, Kenneth u.a.: «The Siege of Seattle», Newsweek, 13. December 1999.

Reiermann; Christian; **Schiessl, Michaela**: «Die missbrauchen meinen Namen», Interview mit James Tobin, Der Spiegel, 3. September 2001.

Saporito, Bill: «How Fastow Helped Enron Fall», Time, 10. Februar 2002.

Special Investigation Committee of the Board of Directors of Enron Corp.: Report of Investigation, 1. February 2002.

Steingart, Gabor: «Das Lotterie-Prinzip», Der Spiegel, 31. January 2000.

الفصل السابع

Anderson, Jenny; **Bajaj, Vikas**: «A Wall Street Domino Theory», New York Times, 15. März 2008.

Case, Brendan: «Selling Secret Accounts Draws Scrutiny», The Dallas Morning News, 13. August 2006.

Davis, Ann u.a.: «Amid Amaranth's Crisis, Other Players Profited», Wall Street Journal, 30. Januar 2007.

Fairbank, Katie; **Reddy, Sudeep**: «Billionaire Brothers Under a Microscope», The Dallas Morning News, 27. August 2006.

Fessenden, Ford: «The American Dream Foreclosed», New York Times, 14. October 2007.

Gauthier-Villars, David: **Mollenkamp, Carrick**: «How to Lose $7,2 Billion: A Trader's Tale», Wall Street Journal, 4. February 2008.

Gloger,Katja; Höfler, Norbert: «In der Badewanne hatte ich viele gute Ideen», Interview mit Alan Greenspan, Stern, 20. September 2007.

Goergen, Marc u.a.: «Die Finanzmärkte sind zu einem Monster geworden» Interview mit Horst Köhler, Stern, 15. May 2008

Gross, Bill: «Beware Our Shadow Banking System», Fortune, 28. November 2007.

Gross, Bill: «Pyramids Crumbling», www.pimco.com, Januar 2008.

Hagerty, James u.a.: «At a Mortgage Lender, Rapid Rise, Faster Fall», Wall Street Journal, 12. März 2007.

Hesse, Martin; Schäfer, Ulrich: «Ich glaube noch an die Selbstheilungs-kräfte der Märkte», Interview mit Alexander Dibelius, Süddeutsche Zeitunbg, 7. April 2008.

Ip, Greg: «Greenspan to His Critics: I Don't Regret a Single Call», Wall Street Journal, 8. April 2008.

Kelley, Kate: «Bear CEO's Handling of Crisis Raises Question», Wall Street Journal, 1. November 2008

Kelley, Kate: «The Fall of Bear Stearns, Part 1-3», Wall Street Journal, 27-29. May 2008.

Mandel, Michael: «Rethinking the Economy», Business Week, 1 October 2001

Mollenkamp, Carrick u.a.: «Subprime Mess Jars German Bank», Wall Street Journal, 10. August 2007.

Pauly, Christoph; **Reuter, Wolfgang**: «Den Sieg vereiteln» Interview mit dem Chef der US-Investmentbank Goldman Sachs, Henry Paulson, Der Spiegel, 1.October 2001

Piper, Nikolaus: «Doppelter Milliardär mit 33», Süddeutsche Zeitung, 20 April 2007

Piper, Nikolaus: «Der Streit um die Sphinx», Süddeutsche Zeitung, 9 April 2008.

Piper, Nikolaus: «Einfach davonlaufen», Süddeutsche Zeitung, 10. April 2008.

Powell, Bill u.a.: «Target America», Time, 16. August 2004.

Realty Trac: «Foreclosure Activity Up 14 Percent in Second Quarter», www.realtytrac.com, 25 July 2008

Schwartz, Nelson: «Can The Mortgage Crisis Swallow a Town?», New York Times, 2. September 2007.

Simon, Ruth; **Hagerty, James R.**: «More Borrowers With Risky Loans Are Falling Behind», Wall Street Journal, 5. December 2006.

Simpson, Glenn R.: «How Tax Shelters Brought Trouble to Billionaire Clan», Wall Street Journal, 31. Juli 2006.

Sorkin, Andreas: «Kenneth Griffin, Founder of Citadel Investment, Bashes His Peers», International Herald Tribune, 13. Mai 2008.

U.S. Government Accountability Office: Cayman Islands: Business Advantages and Tax Minimization Attract U.S. Persons and Enforcement Challenges Exist, 24. Juli 2008.

U.S. Securities and Exchange Commission: Summary Report of Issues Identified in the Commission Staff's Examination of Selected Credit Rating Agencies, www.sec.gov, Juli 2008.

U.S. Senate Permanent Subcommittee on Investigation: Tax Haven Abuses: The Enablers, The Tools & Secrecy, 1 August 2006.

U.S. Senate Permanent Subcommittee on Investigation: Tax Haven, Banks and U.S. Tax Compliance, 17. Juli 2008.

Tigges, Claus: «Geisterstadt im Postbezirk 44105», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 5. April 2008.

Uhlmann, Steffen: «Eine Wundertüte ist geplatzt», Süddeutsche Zeitung, 25. August 2007.

Wolf, Martin: «The Rescue of Bear Stearns Marks Liberalisation's Limit», Financial Times, 26. März 2008.

الفصل الثامن

Balzli, Beat u.a.: «Angst vor der Apokalypse», Der Spiegel, 6. October 2008.

Barrett, Wayne: «Andrew Cuomo And Fannie And Freddie», Village Voice, 5. August 2008.

Bohsem, Guido u.a.: «Die Nacht der Abrechnung», Süddeutsche Zeitung, 30 September 2008.

Buchter, Heike: «Das Gift der Spekulanten», Die Zeit, 19. Juni 2008.

Eisinger, Jesse: «The $ 58 Trillion Elephant in the Room», Portfolio, October 2008.

Goodman, Peter: «Taking Hard New Look At Greenspan Legacy», New York Times, 9. October 2008.

Hesse, Martin: «Herr Wiedeking dressiert den Dax», Süddeutsche Zeitung, 30. October 2008.

Ibison, David; **Osman, Yasmin**: «Tief über Island», Financial Times Deutschland, 10 April 2008.

Langley, Monica u.a.: «A Wave Engulfing Wall Street Swamps the World's Largest Insurer», Wall Street Journal, 19. September 2008.

Mackintosh, James: «Short Shrift», Financial Times, 6. October 2008.

Mollenkamp, Carrik: «How Letting Lehman Fail Sparked a Chain Reaction», Wall Street Journal, 29. August 2008.

Piper, Nikolaus: «Das Geld, die Gier und die Angst», Süddeutsche Zeitung, 16. September 2008.

Sanio, Jochen; **Weber, Axel**: Brief an Bundesfinanzminister Peer Steibrück zur Hypo Real Estate. 20. September 2008.

Sender, Henny u.a.: «Brocken Brothers. How Brinkmanship Was not Enough to Save Lehman», Financial Times, 16. September 2008.

Solomon, Deborah u.a.: «Ultimatum By Paulson Sparked Frantic End», Wall Street Journal, 15. September 2008.

Solomon, Deborah u.a.: «Black Wednesday in Credit Markets Forced Paulson's Hand», Wall Street Journal, 22. September 2008.

Steinbrück, Peer: Regierungserklärung «Zur Lage der Finanzmärkte», www.bmf.bund.de, 25. September 2008.

Tett, Gillian: «The Dream Machine», Financial Times, 24. März 2006.

U.S. House of Representatives, Committee on Oversight and Government Reform: The Financial Crisis and the Role of Federal Regulators, Preliminary Transcript, 23. October 2008.

Walker, David: «Hedge Funds Slam `gates' on Their Edgy Investors», Wall Street Journal, 27 October 2008.

الفصل التاسع

Abs, Hermann Josef: «Gewinn ist gut, aber nicht alles», Handelsblatt, 16 February 1973.

Anderson, Sarah u.a.: Executive Excess 2007, IPS/United for a Fair Economy, 29. August 2007.

Bach, Stefan; **Steiner, Viktor**: Zunehmende Ungleich der Markteinkommen: Reale Zuwächse nut für Reiche, DIW-Wochenbericht 13/2007.

Baethge, Henning: «Die Rückkehr der Klassengesellschaft», Capital, 15. März 2007.

Braunberger, Gerald: «Die Elite greift zu», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 22 April 2007.

Büschemann, Karl-Heinz u.a.: «Manager-Gehälter - Umverteilung in der Chefetage», Süddeutsche Zeitung, 4 April 2008.

Buss, Eugen: «Man überlebt nicht, wenn man die Moral hochhält», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 26 February 2008.

Frank, Robert: «Focus is on Income Cap, Even as it Narrows», Wall Street Journal, 27 October 2008.

Frankfurter Allgemeine Zeitung: «650 Prozent mehr Gehalt in 20 Jahren», 30 Juni 2008.

Herman, Tom: «There's Rich, and There's `Fortunate 400>», Wall Street Journal, 5 März 2008.

Hildebrandt, Tina; **Nass, Matthias**: «Ich halte nicht viel vom Heiligenschein», Interview mit Josef Ackermann, Zeit Magazin Leben, 24 May 2007.

Ip, Greg: «Income-Inequality Gap Widens» Wall Street Journal, 12 October 2007.

Knop, Carsten: «Ein Freund, ein guter Freund», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 16 February 2008.

Köcher, Renate: «Skepsis gegenüber den Führungseliten», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 23 April 2008.

Polan, Dieter: «Das Gesetz der gro>en Zahl», Manager Magazin, 1 Jun 2008.

Piketty, Thomas; Saez, Emmanuel: «Income Inequality in the United States 1913-1988», Quarterly Journal of Economics, Nr. 118, 2003.

Plickert, Philip: «Die Umverteilung der Einkommen funktioniert», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 18 December 2007.

Shermann, Arloc: «Income Inequality Hits Record Levels», New CBO Data Show, Center on Budget and Policy Priorities, 14 Dezember 2007.

Tigges, Claus: «Ein Notelbanker wirbt für Chancengleichheit», Frankfurter Allgemeine Zeitung,14 February 2007.

U .S .House of Representatives, Committee on Oversight and Government Reform: CEO Pay and the Mortgage Crisis, Preliminary Hearing Transcript, www.oversight.gov, 7 März 2008

الفصل العاشر

Buchsteiner, Jochen: «Der Preis für Reis ist heiss», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 11 April 2008.

Coker, Margaret; **Cummins, Chip**: «Financial Pain Spreads Across the Persian Gulf, Wall Street Journal, 27 October 2008.

Fehr, Benedikt: «Mehr Hunger durch besseres Essen», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 1 April 2008.

Fischermann, Thomas u.a.: «Das Ende der Globalisierung», Die Zeit, 31. Juli 2008.

Follath, Erich: «Die Wut des Drachen», Spiegel Spezial, 27 May 2008.

Gat, Azar: «The Return of Authoritarian Great Powers», Foreign Affairs, July/August 2007.

Hammerstein, Konstantin von: «Der Boom der Diktatoren», Der Spiegel, 23/2008.

Herrmann, Ulrike; **Zeiner, Christine**: «Preis des Hungers», TAZ, 24 April 2008.

Hilsenrath, Jon; **Guliapalli, Diya**: «Fed Will Lend to Companies», Wall Street Journal, 8. October 2008.

Giles, Chris: «Shifting Down Gears» Financial Times, 6 August 2008.

Inacker, Michael u.a.: «Kampf um Wohlstand», Wirtschaftwoche, 18 February 2008

Joffe, Josef: «Schneller, besser, reicher», Die Zeit, 31.May 2007.

Kathenberger, Paul: «Ein Boom, der hungrig macht», sueddeutsche.de, 7 April 2008.

Piper, Nikolaus u.a.: «Die Finazkrise erreicht die Wachstumsstaaten» Süddeutsche Zeitung, 28 October 2008.

Rachmann, Gideon: «Illiberal Capitalism», Financial Times, 8 January 2005.

Raupp, Judith: «Tödliche Tomaten», Süddeutsche Zeitung, 18 April 2008.

Roubini, Nouriel: «The Coming Global Stag-Deflation», www.rgemonitor.com, 25 October 2008.

Steingart, Gabor: «Im Schatten der Globalisierung», Der Spiegel, 7 Januar 2008.

Stolzmann, Uwe: «Das Gespenst einer totgeglaubten Ideologie», Neue Zürcher Zeitung, 16 February 2008.

Storn, Arne: «Die neuen Finanziers» Die Zeit, 13 März 2008.

Walker, Marcus: «Eastern Europe Fears Chill As Foreign Credit Dries Up», Wall Street Journal, 23 October 2008.

الفصل الحادي عشر

Beattie, Alan: «Washington's Waning Way. How Bail-Puts Poison a Free Market Recipe for the World», Financial Times, 29 September 2008.

Berthold, Norbert: «Die neue Ungleichheit», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 1 September 2007.

Christensen, John; **Spencer, David**: «Stop This Timidity in Ending Tax Haven Abuse», Financial Times, 5 März 2008.

Coleman, Norm; **Levin, Carl**: Obama, Barack: Stop Tax Haven Abuse Act, 17 Februar 2007.

Davis, Bob; **Paletta, Damian; Smith, Rebecca**: «Unraveling Reagan -Amid Turmoil, U.S. Turns Away From Decades of Deregulation» Wall Street Journal, 25. July 2008.

Dullien, Sebastian: «Mindestlohn als Wahlschlager», Financial Times Deutschland, 2 November 2006.

Duncan, Gary: «Globalisation Risks Western Blacklash», Times, 24 January 2007.

Fack, Fritz Ullrich: «Die Furcht vor dem Börsenkrach», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 24 März 2001.

Financial Stability Forum: FSF Report on Enhancing Market and Institutional Resilience, April 2008.

Fricke, Thoma: «Davos will die Reichensteuer», Financial Times Deutschland, 26 Januar 2007.

Geithner, Timothy: «We Can Reduce Risk in the Financial System» Financial Times, 9 Jun 2008.

Kinkel,Klaus: «Bildungsfernes Land», Handelsblatt, 25. März 2008.

Ladeur, Karl-Heinz: «Von Finnland lernen?», Merkur, 1 December 2007.

Internationaler Währungfonds: Global Financial Stability Report, 8 April 2008.

International Institute of Finance: Interim Report of the IIF Committee on Market Best Practice, April 2008.

James, Harold: «Das amerikanische Trauma», Die Zeit, 3 April 2008.

Jung, Alexander: «Sturz in den Ruin», Spiegel Spezial, 29 January 2008.

Mussler, Hanno: «Der Börsenkrach von 1929 beendet abrupt die goldenen Zwanziger», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 26 März 2008.

Rogoff, Kenneth: «The World Can Not Grow Out of this Slowdown», Financial Times, 30. Juli 2008.

Roth, Eva: «Niedriglohn-Alarm in Deutschland» Frankfurter Rundschau, 18 April 2008.

Rudzio, Kolja: «Keiner ist faul im Staate Dänemark», Die Zeit, 30 September 2004.

Schlecht, Michael: «Drohzenarien ohne Substanz», Financial Times Deutschland, 29 August 2008.

Schmit, Helmut: «Baufsichtigt die neuen Grossspekulanten», Die Zeit,1 February 2007.

Schiller, Robert J.: Inequality-Indexing of the Tax-System, The Tobin Project Discussion Paper, 6 May 2007.

Solow Robert: Low-wage Work in Europe and America, Lindau Nobel Lecture, 22 August 2008.

Summers, Larry: «Six Principles for a New Regulatory Order», Financial Times, 2 Jun 2008.

Thielbeer, Siegfried: «Mit Flexisicherheit in die Vollbeschäftigung», Frankfurter Allgemeine Zeitung, 9 October 2007.

Watts, William: «Income Inequality Fosters Unease», Marketwatch, 24 January 2007.

Wolf, Martin: «Preventing A Global Slump Should be the Priority», Financial Times, 29 October 2008.

Wüllenweber, Walter: «Die Schcksalsfrage der Nation», Stern, 20 December 2007.

WIHTE

المؤلف في سطور

أولريش شيفر

* من مواليد العام 1967.
* درس الاقتصاد في جامعة مونستر - ألمانيا.
* درس الصحافة في جامعة واشنطن - العاصمة، وفي مدرسة هنري نانن للصحافة في هامبورغ - ألمانيا.
* عمل محررا اقتصاديا لدى مجلة دير شبيغل الألمانية.
* يشرف حاليا على تحرير الصفحة الاقتصادية في الصحيفة الألمانية Süddeutsche Zeitung.

المترجم في سطور

عدنان عباس علي

* من مواليد العام 1942 في الهندية - العراق.
* دكتوراه في العلوم الاقتصادية من جامعة فرانكفورت وجامعة دارمشتاد في العام 1975.
* عمل بدرجة أستاذ في عدد من الجامعات العربية.
* له مجموعة كتب ودراسات منشورة منها: تاريخ الفكر الاقتصادي، الأسس العامة لنظرية النمو الاقتصادي، السياسة الاقتصادية بين النظرية والتطبيق، التحليل الاقتصادي بين الكينزيين والنقديين، وجهة نظر نقدية في التضخم الاقتصادي، المنهج النقدي في القوى المتحكمة في سعر الصرف الأجنبي، دور المحافظ الاستثمارية في تحديد سعر الصرف الأجنبي (نموذج برانسون)، الأساس النظري لبرامج التصحيح الاقتصادي المدعومة من قبل صندوق النقد الدولي، مخاطر التكامل المالي الدولي في البلدان النامية.

* ترجم لسلسلة عالم المعرفة: «غوته والعالم العربي»، العدد 194، فبراير 1995، «فخ العولمة» العدد 238، أكتوبر 1998، «نهاية عصر البترول» العدد 307، سبتمبر 2004، «اقتصاد يغدق فقراً» العدد 335، يناير 2007.

* ونشر ضمن إصدارات مركز الإمارات للدراسات والبحوث الاستراتيجية الترجمات التالية: «الإمبراطوريات - منطق الهيمنة العالمية من روما القديمة إلى الولايات المتحدة الأمريكية»، «الرخاء المفقر»، «التدخل العسكري والأسلحة النووية - حول المبدأ الأمريكي الجديد بشأن استخدام السلاح النووي»، العقوبات الاقتصادية في السياسة الدولية»، «الدولار واليورو»، «اتفاقيات التجارة الحرة الثنائية في منطقة آسيا - المحيط الهادي»، «النظام السياسي في الولايات المتحدة الأمريكية».

سلسلة عالَم المعرفة

«عالم المعرفة» سلسلة كتب ثقافية تصدر في مطلع كل شهر ميلادي عن المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب - دولة الكويت - وقد صدر العدد الأول منها في شهر يناير العام 1978.

تهدف هذه السلسلة إلى تزويد القارئ بمادة جيدة من الثقافة تغطي جميع فروع المعرفة، وكذلك ربطه بأحدث التيارات الفكرية والثقافية المعاصرة. ومن الموضوعات التي تعالجها تأليفا وترجمة:

1 - الدراسات الإنسانية: تاريخ ـ فلسفة - أدب الرحلات - الدراسات الحضارية - تاريخ الأفكار.

2 - العلوم الاجتماعية: اجتماع - اقتصاد - سياسة - علم نفس - جغرافيا - تخطيط - دراسات استراتيجية - مستقبليات.

3 - الدراسات الأدبية واللغوية : الأدب العربي - الآداب العالمية - علم اللغة.

4 - الدراسات الفنية: علم الجمال وفلسفة الفن - المسرح - الموسيقى - الفنون التشكيلية والفنون الشعبية.

5 - الدراسات العلمية: تاريخ العلم وفلسفته، تبسيط العلوم الطبيعية (فيزياء، كيمياء، علم الحياة، فلك) ـ الرياضيات التطبيقية (مع الاهتمام بالجوانب الإنسانية لهذه العلوم)، والدراسات التكنولوجية.

أما بالنسبة إلى نشر الأعمال الإبداعية ـ المترجمة أو المؤلفة ـ من شعر وقصة ومسرحية، وكذلك الأعمال المتعلقة بشخصية واحدة بعينها فهذا أمر غير وارد في الوقت الحالي.

وتحرص سلسلة «عالم المعرفة» على أن تكون الأعمال المترجمة حديثة النشر.

وترحب السلسلة باقتراحات التأليف والترجمة المقدمة من المتخصصين، على ألا يزيد حجمها على 350 صفحة من القطع المتوسط، وأن تكون مصحوبة بنبذة وافية عن الكتاب وموضوعاته

وأهميتـــه ومدى جدته. وفي حالة الترجمة ترســـل نســـخة مصورة من الكتاب بلغته الأصليـــة، كما ترفق مذكرة بالفكرة العامة للكتاب، وكذلك يجب أن تدوّن أرقام صفحات الكتاب الأصلي المقابلة للنص المترجم على جانب الصفحة المترجمة، والسلســـلة لا يمكنها النظر في أي ترجمة ما لم تكن مستوفية لهذا الشـــرط. **والمجلس غير ملزم بإعادة المخطوطات والكتب الأجنبية في حالة الاعتذار عن عدم نشرها**. وفي جميع الحالات ينبغي إرفاق ســـيرة ذاتية لمقترح الكتاب تتضمن البيانات الرئيســـية عن نشاطه العلمي السابق.

وفـــي حال الموافقة والتعاقد على الموضوع ـ المؤلف أو المترجم ـ تصرف مكافأة للمؤلف مقدارها ألف وخمســـمائة دينار كويتي، وللمترجم مكافأة بمعدل عشـــرين فلســـا عن الكلمـــة الواحدة في النـــص الأجنبي، أو ألف ومائتي دينار أيهما أكثر (وبحد أقصى مقداره ألف وستمائة دينار كويتي)، بالإضافة إلى مائة وخمســـين دينـــارا كويتيا مقابل تقـــديم المخطوطـــة ـ المؤلفـة والمترجمـة ـ من نسختين مطبوعتـين.

على القراء الذين يرغبون في استدراك ما فاتهم من إصدارات المجلس التي نشرت بدءا من سبتمبر 1991، أن يطلبوها من الموزعين المعتمدين في البلدان العربية:

الكويت:
شركة المجموعة الكويتية للنشر والتوزيع
الشويخ – المنطقة التجارية الحرة – شارع
الموفنبيك – مبنى D14 – الدور الأول
ص. ب 29126 – الرمز البريدي 13150
ت: 24613535 – فاكس 24613536

الإمارات:
شركة الإمارات للطباعة والنشر والتوزيع
دبي، ت: 97142666115 – فاكس: 2666126
ص. ب 60499 دبي

السعودية:
الشركة السعودية للتوزيع
الإدارة العامة – شارع الملك فهد (الستين سابقا)
– ص. ب 13195 – جدة 21493 ت 6530909 –
فاكس 6533191

سورية:
المؤسسة العربية السورية لتوزيع المطبوعات
سورية – دمشق ص. ب 12035 (9631)
ت 2127797 ـ فاكس 2122532

مصر:
دار الأخبار
6 ش الصحافة ـ الجلاء ـ القاهرة
ت 0020225806400 – فاكس 0020225782632

المغرب:
الشركة العربية الأفريقية للتوزيع والنشر
والصحافة (سبريس)
70 زنقة سجلماسة الدار البيضاء
ت 22249200 ـ فاكس 22249214 (212)

تونس:
الشركة التونسية للصحافة – تونس – ص. ب 4422
ت 322499 ـ فاكس 323004 (21671)

لبنان:
شركة الشرق الأوسط للتوزيع
ص. ب 11/6400 بيروت 11001/2220
ت 487999 ـ فاكس 488882 (9611)

اليمن:
القائد للتوزيع والنشر – ص. ب 3084

الأردن:
وكالة التوزيع الأردنية
عمان ص. ب 375 عمان – 11118
ت 5358855 ـ فاكس 5337733 (9626)

البحرين:
مؤسسة الهلال لتوزيع الصحف
ص. ب 224/ المنامة – البحرين
ت 294000 – فاكس 290580 (973)

عُمان:
المتحدة لخدمة وسائل الإعلام
مسقط ص. ب 3305 – روي
الرمز البريدي 112
ت 700896 و788344 ـ فاكس 706512

قطر:
دار الشرق للطباعة والنشر والتوزيع
الدوحة ص. ب 3488 – قطر
ت 4661695 ـ فاكس (974) 4661865

فلسطين:
وكالة الشرق الأوسط للتوزيع
القدس/ شارع صلاح الدين 19 – ص. ب
19098 ت 2343954 – فاكس 2343955

السودان:
مركز الدراسات السودانية
الخرطوم ص. ب 1441 ـ ت 488631 (24911)
فاكس 362159 (24913)

نيويورك:
MEDIA MARKETING RESEARCHING
25 - 2551 SI AVENUE LONG ISLAND CITY
NY - 11101 TEL: 4725488 FAX: 1718 - 4725493

لندن:
UNIVERSAL PRESS & MARKETING LIMITED
POWER ROAD. LONDON W 4SPY.
TEL: 020 8742 3344 - FAX: 2081421280

تنويــه

للاطــلاع على قائمــة كتب السلســلة انظر عدد ديســمبر (كانون الأول) من كل ســنة، حيث توجد قائمة كاملة بأســماء الكتب المنشورة في السلسلة منذ يناير 1978.

قسيمة اشتراك في إصدارات
المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب

البيان	سلسلة عالم المعرفة		الثقافة العالمية		عالم الفكر		إبداعات عالمية		جريدة الفنون	
	د.ك	دولار	د.ك	دولار	د.ك	دولار	د.ك	دولار	د.ك	دولار
مؤسسات داخل الكويت	25		12		12		20		12	
أفراد داخل الكويت	15		6		6		10		8	
مؤسسات دول الخليج العربي	30		16		16		24			36
أفراد دول الخليج العربي	17		8		8		12			24
مؤسسات خارج الوطن العربي		100		50		40		100		48
أفراد خارج الوطن العربي		50		25		20		50		36
مؤسسات في الوطن العربي		50		30		20		50		36
أفراد في الوطن العربي		25		15		10		25		24

الرجاء ملء البيانات في حالة رغبتكم في: تسجيل اشتراك ☐ تجديد اشتراك ☐

الاسم:

العنوان:

اسم المطبوعة: مدة الاشتراك:

المبلغ المرسل: نقدا/شيك رقم:

التوقيع: التاريخ: / / ٢٠م

تسدد الاشتراكات والمبيعات مقدما نقدا أو بشيك باسم المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب، مع مراعاة سداد عمولة البنك المحول عليه المبلغ في الكويت، ويرسل إلينا بالبريد المسجل.

المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب
ص.ب 23996 الصفاة - الرمز البريدي 13100
دولة الكويت
بدالة: 22416006 (00965) - داخلي: 196 / 195 / 194 / 193 / 153 / 152

هذا الكتاب

إما أن تنجح الرأسمالية في تجديد نفسها من الجذور، وإما أنها ستنهار وتصبح من مخلفات التاريخ. فبعد ثلاثة عقود، سيطر فيها الاقتصاد المحرَّر من القيود على العالم، أمسينا في أمس الحاجة إلى إحياء الدولة إحياء متزنا، إذ لا مندوحة للدول عن أن تستعيد المجالات التي خسرتها، المجالات التي تخلت عنها منذ مطلع السبعينيات.

إن الدولة ملزمة برسم الحدود للأسواق، من غير أن تشل قواها. ويقتضي الواجب من الدولة أن تمنح مواطنيها الشعور بالأمان والثقة، من غير أن تمارس الوصاية عليهم، وأن تتكفل - ثانية - بأن تكون الراعي الأكيد للمنافسة العادلة والعدالة الاجتماعية. ولكي تستطيع الدولة النهوض بهذه الوظائف، فإنها تصبح في أمس الحاجة إلى ممارسة دورها بثقة أكبر وإصرار أشد، فلا سبب يدعوها إلى أن تستسلم لما تفرضه عليها السوق، فالحكومات وسلطات الرقابة أكثر سلطانا من الشركات العملاقة والمصارف المختلفة، حتى في عصر العولمة. وهي مطالبة بأن تمارس سلطانها بإصرار أشد. إن الأمر المطلوب هو أن يظهر بجلاء أن الدولة هي التي ترسم الإطار العام الذي يجوز للاقتصاد أن ينشط في حدوده - وليس العكس - أي ليس أن يحدد الاقتصاد للدولة الإطار العام الذي يجوز لها أن تنشط في داخله.

إن الدولة، بمفردها، لن تستطيع استعادة الثقة باقتصاد السوق، فحقبة الجشع يجب أن يتبعها عصر الاعتدال في تحقيق المصالح الخاصة، وحقبة الإسراف الأهوج يجب أن يتبعها عصر الواقعية والتصرف الحصيف، وحقبة تعظيم قيمة الأسهم والتطلع المسرف وغير المسؤول في جني الأرباح، يجب أن يتبعها عصر المبادئ الأخلاقية وعصر الشعور بالمسؤولية، فالمشاريع ورؤساؤها يجب أن يتخلوا عن معدلات الربحية الجنونية، وأن يسترشدوا ثانية بواجباتهم الاجتماعية ومسؤولياتهم الأخلاقية، أي أن عليهم أن يدركوا أنهم جزء من المجتمع، وأنهم خدم هذا المجتمع. إن هؤلاء لا يجوز لهم أبدا أن يروا في الدولة والسياسة مجرد عوائق مثيرة للانزعاج ومثبطة للعزائم، بل عليهم أن يخضعوا للدولة والسياسة باعتبار أنهما الضامن الأكيد للمنافسة والمساواة الاجتماعية، فاقتصاد السوق الخاضع للضوابط هو وحده النظام القادر على مواصلة الحياة في الأمد الطويل. أما الرأسمالية المحرَّرة من الضوابط والقيود فإنها تدمر نفسها بنفسها.

ISBN 978 - 99906 - 0 - 297 - 5
رقم الإيداع (2009/040)